MEF/DGPP

SISTEMA DE GESTION PRESUPUESTAL **FICHA - PRODUCTO**

FICHA DE INDICADOR DE DESEMPEÑO DE PROGRAMAS PRESUPUESTALES

Fecha: 18/09/2024 2025 PAGINA 548 Hora : 3.35.31 PM

SECTOR : PRODUCCION 38

PLIFGO: MINISTERIO DE LA PRODUCCION 038

INDICADOR: PORCENTAJE DE AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL QUE RECIBEN ASESORAMIENTO PARA LA IMPLEMENTACION DE 4933

UNIDADES ECONOMICAS PARA LA COMERCIALIZACION

PROGRAMA PRESUPUESTAL

0095 FORTALECIMIENTO DE LA PESCA ARTESANAL

AMBITO DE CONTROL

PRODUCTO

PRODUCTO

3000869 AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL ACCEDEN A SERVICIOS DE FINANCIAMIENTO Y FORTAL ECIMIENTO DE CAPACIDADES

TIPO GRUP GRUPO

DIMENSION

FFICACIA

UNIDAD DE MEDIDA

METODO DE CALCULO

ESTE INDICADOR SE CALCULA SEGUN LA SIGUIENTE FORMULA

= Nº DE AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL QUE RECIBEN ASESORAMIENTO PARA LA IMPLEMENTACION DE UNIDADES ECONOMICAS PARA LA COMERCIALIZACION EN EL AÑO

B = N° DE AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL QUE RECIBEN ASESORAMIENTO PARA LA IMPLEMENTACION DE UNIDADES ECONOMICAS PARA LA COMERCIALIZACION EN EL AÑO ANTERIOR

FUENTE DE DATOS: SISTEMA DE INFORMACIÓN DE LA PESCA ARTESANAL : SIPA PEPA SERVICIO DE EXTENSIÓN PESQUERA ARTESANAL- SEPA

LIMITACIONES, SUPUESTOS Y PRECISIONES

PARA CALCULAR EL INDICADOR. SE DIVIDE EL NÚMERO DE AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL QUE RECIBEN ASESORAMIENTO PARA LA IMPLEMENTACIÓN DE UNIDADES ECONÓMICAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN EN EL AÑO ENTRE EL NÚMERO DE AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL QUE RECIBEN SIMILARES SERVICIOS EN EL AÑO ANTERIOR, SEGÚN SE INDICA EN LA FORMULA

LOS AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL SON AQUELLOS QUE RECIBEN ASESORAMIENTO TÉCNICO, CHARLAS Y ASESORAMIENTO PARA ELABORAR EXPEDIENTES ORIENTADOS A CONSTITUIR EN EL FUTURO UNIDADES UNIDADES ECONÓMICAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DIRECTA DE SUS PRODUCTOS HIDROBIOLÓGICOS. ESPECÍFICAMENTE

- ASESORAMIENTO PARA ELABORAR EXPEDIENTES: ELABORACIÓN DE PROYECTO DE COMERCIALIZACIÓN O ACOPIO, PROCEDIMIENTOS Y REQUISITOS PARA LA CONFORMACIÓN DE UNA MYPE, ELABORACIÓN DE PLANES DE NEGOCIO, PROCEDIMIENTOS Y REQUISITOS PARA LA CONFORMACIÓN DE UNIDADES EMPRESARIALES, PROCEDIMIENTOS Y REQUISITOS PARA LA CONFORMACIÓN DE UNIDADES EMPRESARIALES, PROCEDIMIENTOS Y REQUISITOS PARA LA CONFORMACIÓN DE UN COMITÉ DE COMERCIALIZACIÓN.
- ASESORA IMPORTANCIA Y BENEFICIOS DE LA CONFORMACIÓN DE COMITÉS DE COMERCIALIZACIÓN, IMPORTANCIA Y BENEFICIOS DE LA CONFORMACIÓN DE UNIDADES **EMPRESARIALES**
- CURSO: GESTIÓN EMPRESARIAL BÁSICA PARA LA COMERCIALIZACIÓN DIRECTA

LIMITACIÓN:

- UNA LIMITACIÓN DEL INDICADOR ESTARÍA RELACIONADA CON EL NÚMERO DE AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL QUE RECIBEN CHARLAS Y ASESORAMIENTO POR EL SERVICIO DE EXTENSIÓN PESQUERA ARTESANAL (SEPA) QUE NO LOGRAN IMPLEMENTAR UNIDADES ECONÓMICAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DIRECTA DE SUS PRODUCTOS HIDROBIOLÓGICOS.
- SE APLICA EL INDICADOR SOBRE EL TOTAL DE AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL BENEFICIARIOS DEL SEPA QUE RECIBEN ASESORAMIENTO EN TEMAS DE COMERCIALIZACIÓN EN EL AÑO Y EN EL AÑO ANTERIOR.

SUPUESTOS:

- LOS AGENTES DE LA PESCA ARTESANAL TIENEN INTERÉS Y ESTÁN EN CONDICIONES DE RECIBIR CHARLAS Y ASESORAMIENTO PARA LA IMPLEMENTACIÓN FUTURA DE UNIDADES ECONÓMICAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DIRECTA DE LOS PRODUCTOS HIDROBIOLÓGICOS.
- PARA EL INDICADOR SE CONSIDERA A LOS AGENTES DE LA PESCAR ARTESANAL QUE SON BENEFICIARIOS DEL SERVICIO DE EXTENSIÓN PESQUERA ARTESANAL (SEPA)

FUENTE DE DATOS

REGISTROS ADNINISTRATIVOS

ALCANCE GEOGRAFICO

NIVEL NACIONAL

NIVEL RESPONSABLE REGISTRO SINTAXIS - SCRIPT

NIVEL NACIONAL

AMBITO GEOGRAFICO AREA GEOGRAFICA PERIODICIDAD TOTAL S/PERIODICIDAD