



Kliniğınızı Yönetmek Günde **1 Dakika**

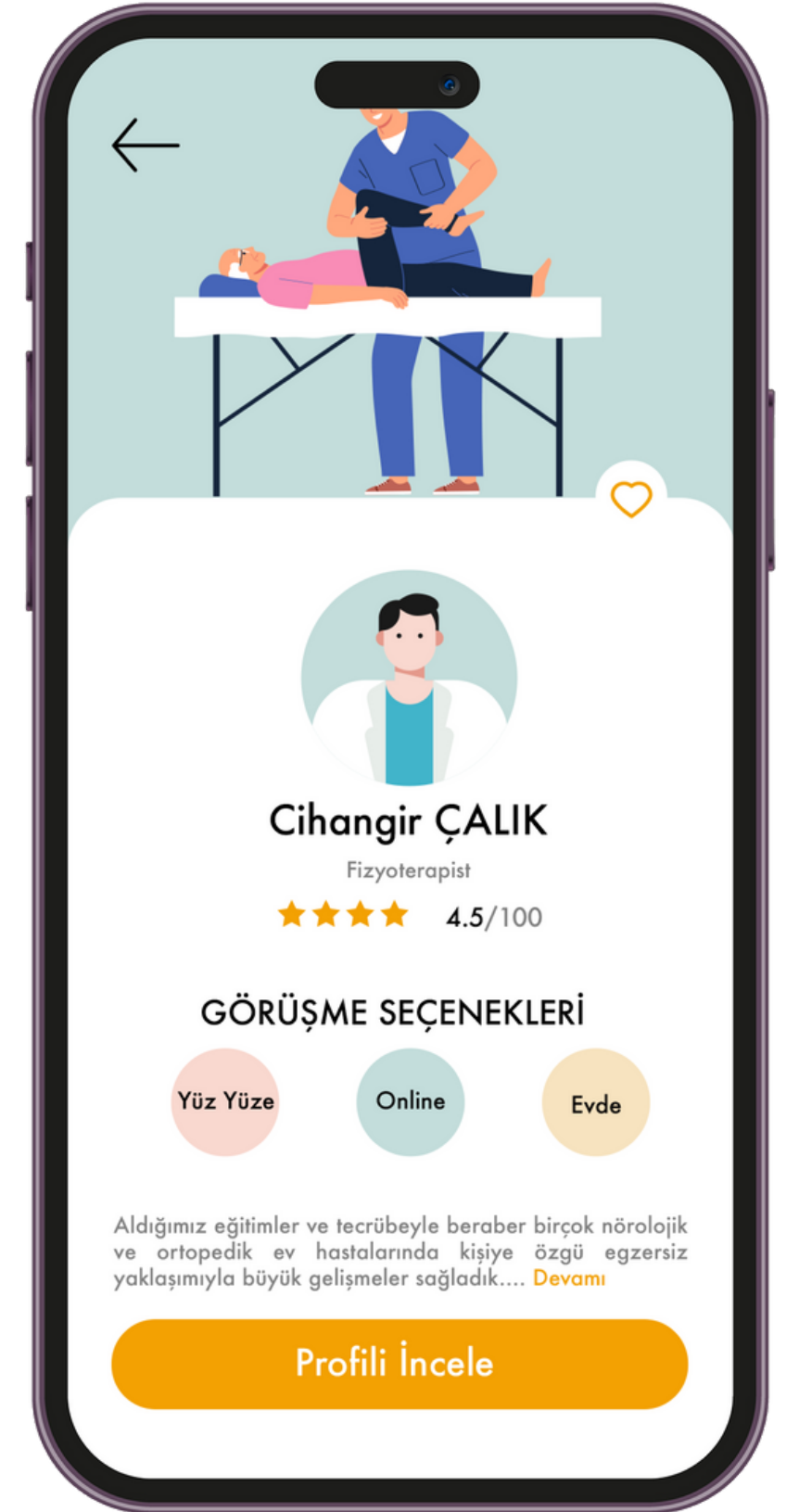
KlinikCRM, kontrollü büyümek isteyen küçük ve orta ölçekli sağlık işletmelerine özel olarak tasarlanmış bir yazılımdır. Kliniklerin yeni hastalara ulaşmasını, süreçlerini sorunsuz bir şekilde yönetmelerini ve hizmet kalitelerini artırmalarını sağlayan benzersiz çözümler sunmaktadır.



SORUN VE ÇÖZÜM

Sağlık sektörü, hızla değişen ve karmaşık bir yapıya sahip olup, bir dizi önemli zorlukla karşı karşıyadır. Bu zorluklar arasında, etkili klinik yönetimi ve hasta süreçlerinin sağlanması gibi temel alanlarda önemli sorunlar bulunmaktadır.

Klinik CRM; sağlık kuruluşlarının güçlü ve kapsamlı bir dijital dönüşüm sağlamalarına yardımcı olan bir çözümdür. Randevu takvimi, online ödeme alma, online-yüzyüze-evde çoklu görüşme seçeneği, danışan takibi, yorum yönetimi, hatırlatma servisi, kasa takibi, personel yönetimi ve e-fatura gibi süreçlerin tamamını etkili bir şekilde yönetir.



Pazar ve Hedef Kitle

Çalışan Sayısı 20'nin altında olan klinikleri hedef pazar olarak görüyoruz.

Diş Hekimi, Diyetisyen, Psikolog, Fizyoterapist, Estetisyen, Dermatolog, Doktor, Terapist Vb.

Türkiye

-80.000

EUROPE

-200.000

U.S.A

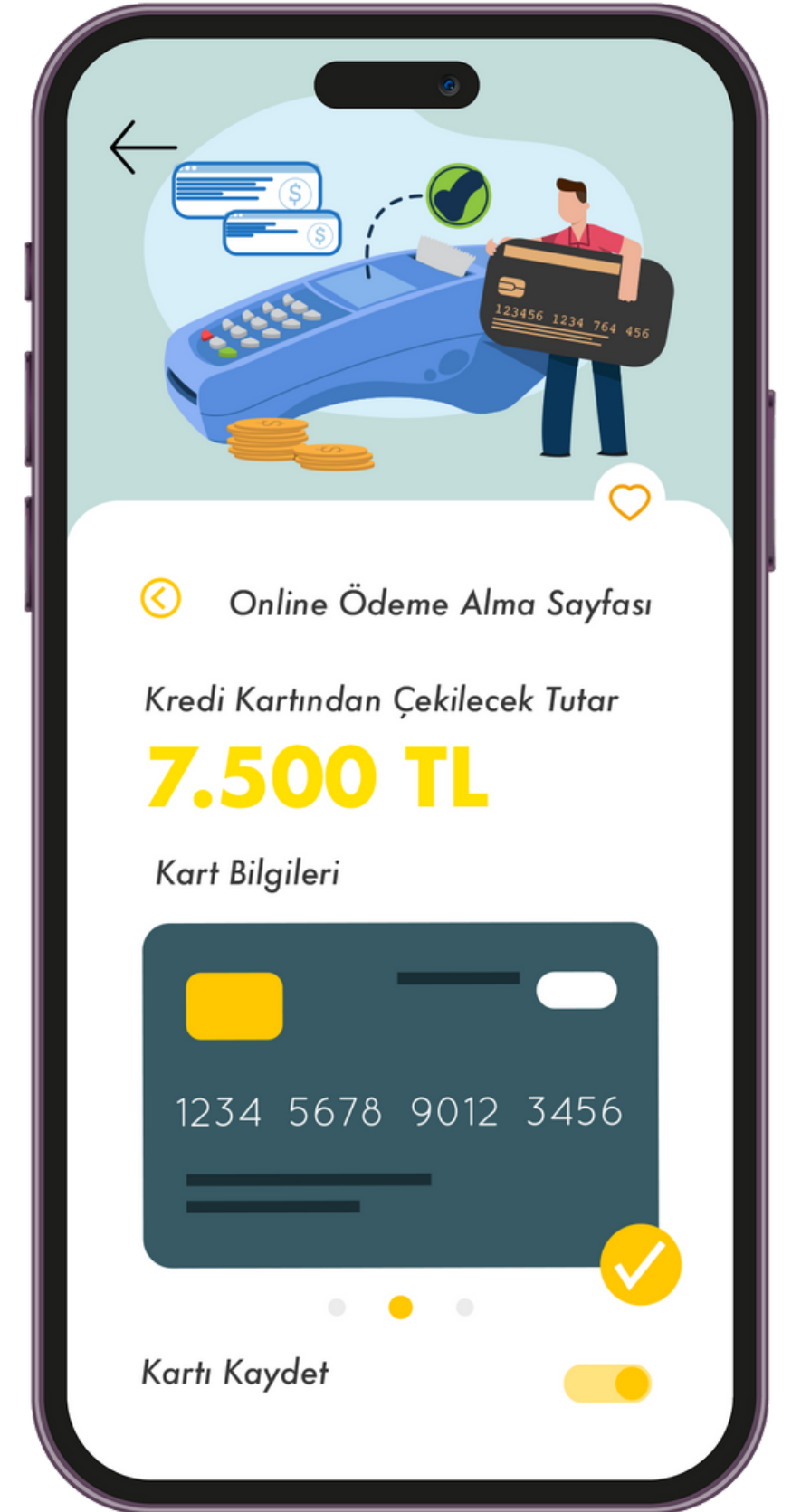
-350.000

RUSSIA

-150.000

ASIA

-500.000



İş ve Gelir Modelleri

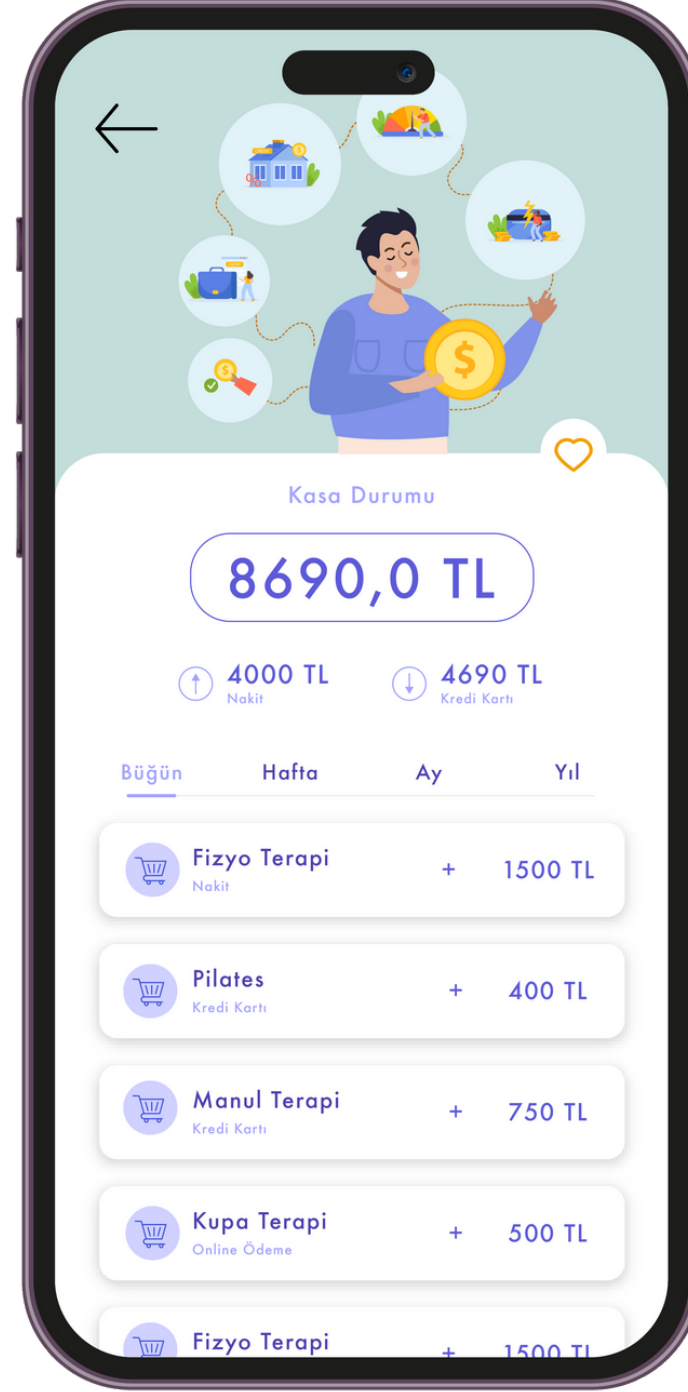


Klinik Yönetim Yazılımı
(B2B)

AYLIK : 300 TL

www.klinikcrm.com.tr

Kliniklerin tüm süreçlerini dijitalleştirmelerine ve klinik yönetim süreçlerini tek bir platform üzerinden etkin bir şekilde yönetmelerine olanak tanıyor.



Satış Ortaklığı Pazar Yeri
(B2C)

KOMİSYON : %30

www.terapivitrini.com.tr

Doktor ve uzmanların yeni hastalara ulaşmalarını sağlamanın yanı sıra teletıp altyapısı üzerinden online yüz yüze ve evde görüşme seçenekleri sunarak benzersiz bir B2C deneyimi sunuyor.

www.klinikcrm.com.tr

www.terapivitrini.com.tr

Rekabet

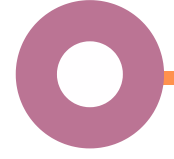


doktortakvimi.com	doktorsitesi.com	medicasimple.com	novasoft.com	hidoctor.health
usetappy.com	kidolog.com	evimdekipikolog.com	bulutklinik.com	hiwellapp.com

Pazarın iki tarafına birden fazla bütünlük sağlayan rakip sayısı oldukça sınırlı. Ancak, bu alanda çok yönlü çözümler sunanların sayısı daha da az. İşte bu durum, her iki taraftan hizmet sunmanın getirdiği rekabet avantajını beraberinde getiriyor. Önümüzdeki dönemde, hem Türkiye hem de dünya pazarlarında bu avantajı kullanarak sektörde lider bir konuma ulaşmayı hedefliyoruz.

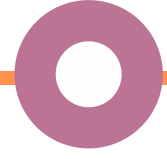


Kilometre Taşları



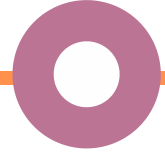
05.05.2019

Fikir Aşaması



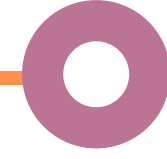
01.09.2022

Şirket Kurulumu



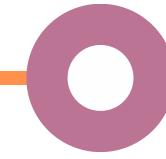
03.12.2022

TEKNOKENT
Bölgesi'ne Giriş



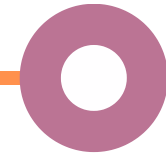
10.02.2023

Kapsül Teknoloji
Bölgesi'ne Giriş



04.03.2023

Mobil Uygulama



20.04.2023

Bilgiyi Ticarileştirme
Merkezi (BTM)'ye Giriş



Finansman İhtiyacı

1. Teknoloji

Teknolojik altyapının geliştirilmesi ve iyileştirilmesi

2. İnsan Kaynakları

İnsan kaynağı kapasitesinin güçlendirilmesine ihtiyaç duyulması

3. Pazarlama

Pazarlama ve marka bilinirliği stratejilerini güçlendirme

4. Terapist Ağı

Lisanslı terapist ağının genişletilmesi

5. Ar-Ge

Ar-Ge çalışmaları ve ürün geliştirme süreçlerine yatırım yapma

6. Yeni Pazar

Yeni pazarlara açılma ve uluslararası genişleme

Ekibimiz



Ahmet Faruk OFLAZLAR

Dijital Pazarlama
Co-Founder



Sefer YEŞİL

Arge Yöneticisi
Co-Founder



Önder Veli Göktaş

Yazılım Uzmanı
(Back End)



Amine Fatma Özdemir

Yazılım Uzmanı
(Front End)



Melike ÖZMEN

Satış ve Pazarlama



Zeynep DOĞAN

Metin Yazarı



Ali Rıza BÜYÜKVADİ

Grafik Tasarım



Dr. Nadir Hansu

Danışman



KLİNİKCRM



Terapi Vitrini



Google Play



Apple Store

Arge: Akademi Mah. Gürbülüt Sk. S.Ü.Teknoloji Geliştirme
Bölgesi Konya Teknokent No: 67 Selçuklu/KONYA

Mobil : 0532 453 88 27

