

2016

İtelligence Türkiye

We make the most of SAP® solutions!

itelligence Türkiye – Tek SAP Çözüm Ortağınız



Ajanda

- 3** Rakamlarla itelligence
- 4** Rakamlarla itelligence Türkiye
- 5** Pazara Yakından Bakış
- 6** itelligence Tarihindeki Önemli Gelişmeler
- 7** Entegre Yaklaşım ve Müşteri Yaşam Döngüsü
- 8** Rekabette Bizi Farklı Kılan Unsurlar
- 9** Sektörel Uzmanlığımız
- 10** Uluslararası Arenadaki Varlığımız
- 11** Mevcut inovatif çözümlerimiz
- 14** Kanıtlanmış Değerlerimiz

Rakamlarla itelligence

Kuruluş Yılı



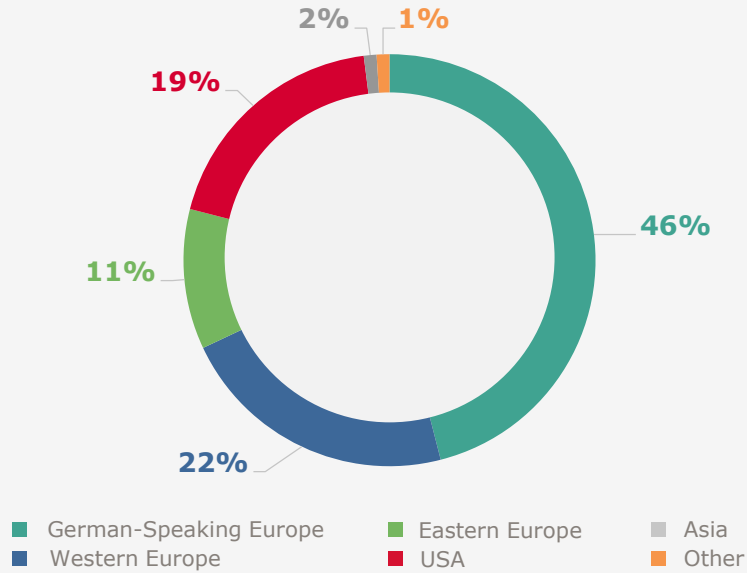
1989

Çalışan Sayısı

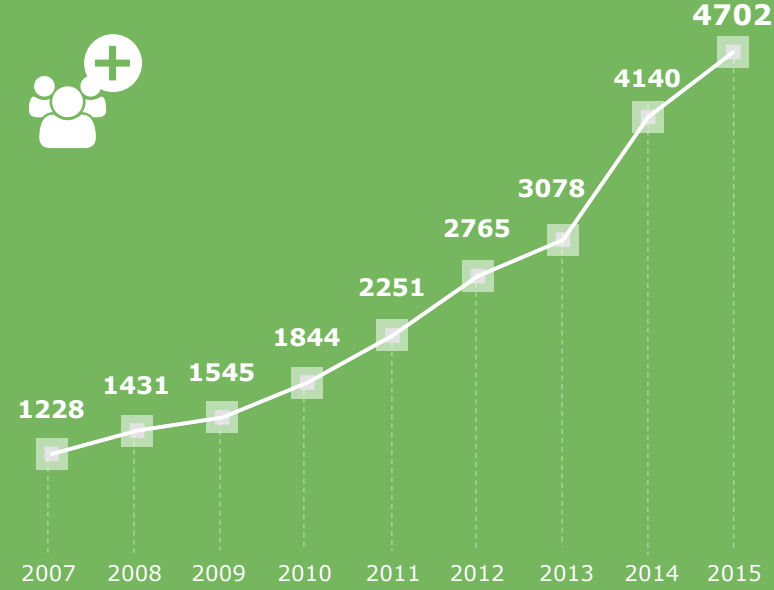


4,700+

Cironun bölgesel dağılımı (2015)



Çalışan sayısının yıllar içerisindeki artışı

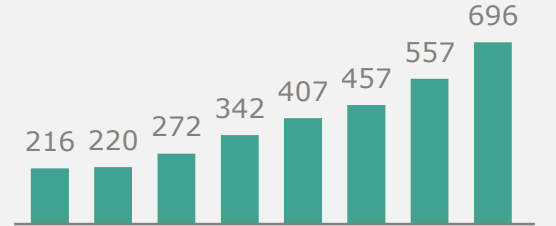


Ciro



696.2 MEUR
(2015)

+16,5% Ciro artışı
from 2007



Müşteriler



5,500+

23 Ülke



Rakamlarla itelligence Türkiye

Kuruluş



2000

Çalışan Sayısı

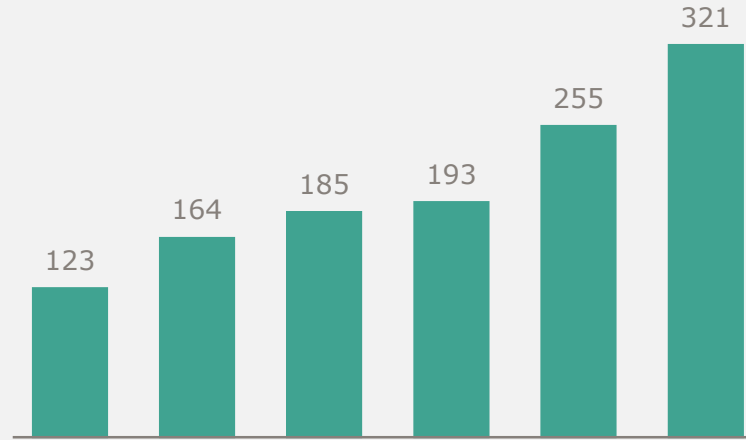


430

Türkiye Güney Avrupa



2010'dan Bugüne
Ciroda **500%** Büyüme



Ödüller

En Çok HANA Projesi Ödülü
En Yüksek Kanal Satış Geliri Ödülü



(2013 & 2014)

Global Deneyim



50 ülke
19 endüstride
470+ SAP Projesi

Müşteriler



320+

Uzmanlık Alanları



Dijital Dönüşüm
S/4 HANA

Çok kanallı e-ticaret
SAP hybris

Bulut Çözümler
SuccessFactors

İş Analitikleri
SAP BI & BPC

Pazara Yakından Bakış



Vizyonumuz

Dünyaya Güçlü SAP çözümleri sunuyoruz.



Misyonumuz

Sunduğumuz uçtan uca SAP hizmetleri sayesinde, IT altyapısını karmaşıklıktan kurtararak, kurumların süreçlerinde sadeleştirme ve basitlik sağlıyoruz.

Global, aynı zamanda lokal,
yüksek kapasite ve yetkinlik

27 yıllık süreç, sektör ve IT uzmanlığı

Çok sayıda **SAP Pinnacle Awards** ödülü



itelligence Tarihindeki Önemli Gelişmeler



1989: S&P adı altında, Bielefeld, Almanya'da kuruldu.



2003: SAP Global Partner Service statüsü kazandı.

2004: SAP Global Hosting Partner statüsü kazandı.



2006: Almanya'da SAP Gold Partner statüsü kazandı.



2007: NTT Data Group şirketine dahil oldu. SAP Pinnacle Award ödülleriinde Customer Satisfaction alanında ödüle layık görüldü.



2009: Kuzey Amerika'da SME Channel Partner Pinnacle ödülüne layık görüldü.

2010: SAP Global Value-Added Reseller statüsü kazandı



2012: CEO ve kurucumuz, Herbert Vogel, NTT Data Business Solutions şirketinin başkanı oldu



2015: SAP Platinum Partner oldu



2015: Global Cloud Value-Added Reseller of the year ödülünü kazandı.

Entegre Yaklaşımımız ve Müşteri Yaşam Döngümüz



Rekabette itelligence Farkı



Kapsamlı Tecrübe

25 yılın üzerinde kanıtlanmış SAP danışmanlık tecrübemiz ile yanınızdayız.



Güvenilirlik

Teslim aldığımız tüm projeleri belirlenen zamanda ve belirlenen bütçe ile tamamlıyoruz.



Şeffaflık

Projemiz başladığı an itibariyle, başlangıç aşamasından canlıya geçiş sürecine kadar olan tüm stratejimizi sizlere düzenli olarak aktarıyor ve yine düzenli olarak kalite kontrol denetimleri gerçekleştiriyoruz.



Yakın İşbirliği

Başarınızı ve başarımızı garantilemek için adımlarımızı sizinle birlikte atıyoruz. Bu ilkemiz sayesinde, müşteri memnuniyeti açısından lider konumdayız.

Sektörel Uzmanlıklarımız



Otomotiv

Ürün geliştirme sürecinizi kısaltır ve şirketinizde inovatif bir alt yapı oluşturmanızı sağlarız.



Kimya

Süreçlerinizi, global ve lokal tüm regülasyonlara uygun şekilde yönetmenizi sağlarız.



Tüketici Ürünleri

Kazancınızı, pazar payınızı ve marka gücünüzü artırmanızı sağlarız.



Toptan satış & Dağıtım

Veri senkronizasyonu ve RFID sayesinde yenilikçi ve güçlü tedarikçi ilişkileri oluşturmanızı sağlarız.



Üretim

Ürün geliştirmeden satış sonrası hizmetlere kadar tüm üretim süreçlerinizde daha fazla görünürlük ve kontrole sahip olmanızı hedefleriz.



Perakende

Tüketici davranışlarını 360° görüntüleyebileceğiniz ve satış & pazarlama kazanç hedeflerinize ulaşabileceğiniz bir sistem sunarız.



Service Providers

Shorten lead times and integrate your processes from service delivery to financial accounting.

Uluslararası Arenadaki Varlığımız



NTT DATA şirketler grubunun önemli bir parçası olarak global hizmet sağlıyoruz.
Global gücümüzün yanı sıra büyük ve orta ölçekli kurumların ihtiyaçlarını karşılayabilecek esnekliğe de sahibiz.



9,000+ üzerinde
SAP uzmanı
dünya çapında



40+ ülkede
tüm kıtalarda



\$1.5 milyar
global SAP cirosu



#32
Fortune Global 500
sıralaması

SAP hybris ile Artık Kontrol Sizde!

SAP Hybris, müşterilerinizi yakından tanımanızı sağlar.
Her kanalda, her pazarda.

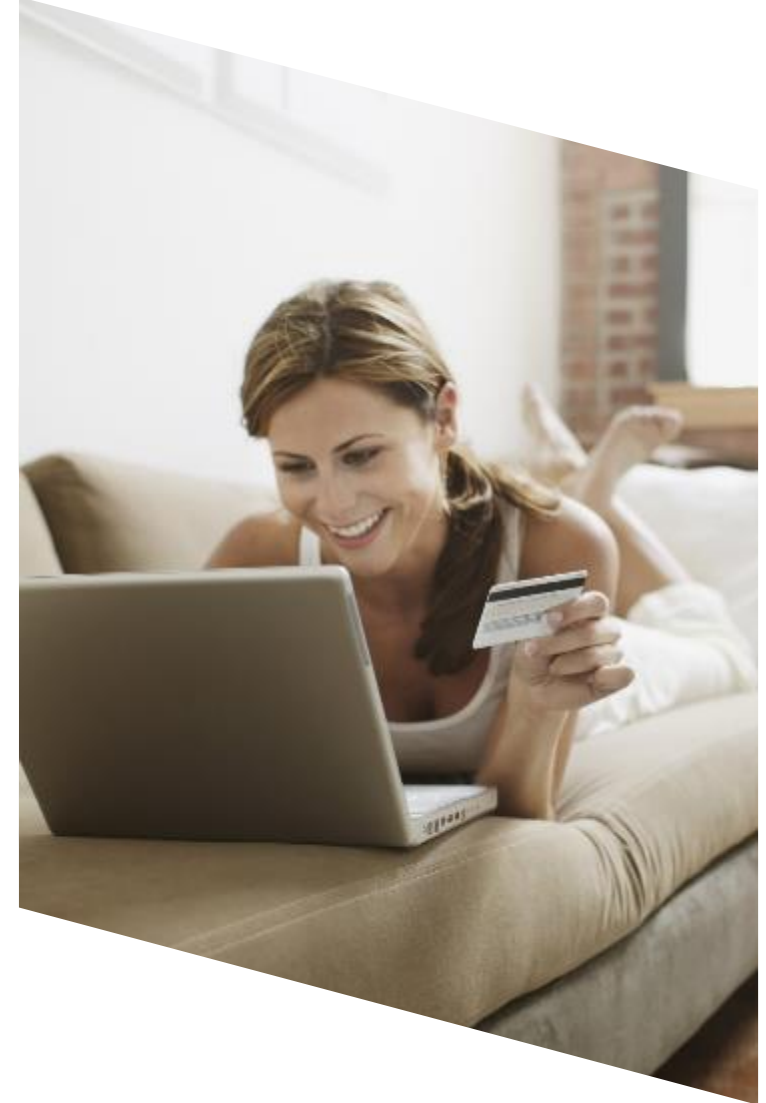
Karşılaştığınız zorluklar:

- Her temas noktasında müşterilerinizi ikna etmeniz gerekir.
- Tutarlı ve kişiselleştirilmiş bir satın alma deneyimi sunmanız gerekir.
- Her kanalı web mağazanız üzerinden, fiziksel mağazanıza bağlamanız ve mobil erişim sunmanız gerekir.

Bizim size sunduklarımız:

- Kurumunuz için en uygun çok kanallı yaklaşımı belirlemek için size ve ihtiyaçlarınıza özel planlanmış bir workshop ile yol haritanızı belirleyebiliriz.

SAP Hybris [v]



Gelecek Bugünde!

Yeni Nesil ERP – **SAP S/4HANA** – Geleceğin şirketi olmak için bugün ne yapmalıyız?

Karşılaştığınız zorluklar:

- Günümüzde digital ekonomide veri miktarı ve karmaşıklığı hızlı bir şekilde artıyor.
- Değişen iş süreçlerini kontrol altına alabilmek için nasıl daha hızlı ve esnek hareket ettiğiniz çok önemli.
- Büyük veriyi anlamlı bilgiye dönüştürmek hassas ve önemli bir süreçtir.

Bizim size sunduklarımız :

- İş süreçlerinize, mümkün olan en kısa zamanda katma değer üretmek noktasında tecrübemizi sizlerle paylaşıyoruz.
- Belirlediğimiz aşamalı stratejik planlar ile tüm detaylarının belirlendiği kurumunuza özel bir yol haritası oluşturuyor, masraflarınızı ve risklerinizi azaltıyor, inovasyon için gerekli adımı atmanıza yardımcı oluyoruz.



Profesyonel Destek Hizmetleri – Basit ve Etkili

Sunmuş olduğumuz **Profesyonel Hizmet** destek modeli ile operasyonel gelişiminizi sağlıyor, hedeflerinize ulaşmanıza ve rekabette öne çıkmanıza yardımcı oluyoruz.

Karşılaştığınız zorluklar:

- Nasıl birikim yapabildiğiniz ve kaynak kısıtlarınızı nasıl değerlendirdiğiniz iş süreçleriniz için hayati önemdedir.
- Riskleri azaltmanız ve son kullanıcıyı tatmin etmeniz gerekmektedir.
- SAP ile daha etkili aksiyonlar alabilmeli ve inovatif davranabilmelisiniz.

Bizim size sunduklarımız:

- SAP sistem bakımından to uçtan uca SAP Yönetim Hizmeti sunuyoruz. SAP'nin son teknoloji çözümleri, S/4HANA ve bulut hizmetleri sağlıyoruz.
- Yerel tecrübemiz, kurumlara özel hizmet anlayışımız ve global bilgi birikimimiz en önemli yetkinliklerimiz arasındadır.



SAP® Certified
in Cloud Services



Herkese Özel Tek Beden Çözüm

Cevap **Cloud** – Peki soru ne?

Karşılaştığınız zorluklar:

- İnovatif çözümleri başarılı ve hızlı bir şekilde kurumunuza adapte etmek
- Bulut platformda verinizin korunması ve güvenliği
- Performansınızı nasıl artırdığınız ve nokta atışı öngörülerde bulunabilme yetkinliğiniz

Bizim size sunduklarımız:

- Bulut stratejisini anlamana ve uygulamanızda size destek oluyoruz.
- C4C platformundan Cloud Suite platformuna geçiş sürecinin yönetimi, ihtiyaçlarınızın tespit edilmesi ve aynı sürecin kurumunuza bağlı orta ve küçük ölçekli kuruluşlar için planlanmasını sağlıyoruz.



SAP® Certified
in Cloud Services



İsim.soyisim@itelligence.com.tr / ünvan

www.itelligencegroup.com/tr

We make the most of SAP® solutions!

Copyright itelligence AG - All rights reserved

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of itelligence AG. The information contained herein may be changed without prior notice.

Some software products marketed by itelligence AG and its distributors contain proprietary software components of other software vendors. All product and service names mentioned and associated logos displayed are the trademarks of their respective companies. Data contained in this document serves informational purposes only. National product specifications may vary.

The information in this document is proprietary to itelligence. This document is a preliminary version and not subject to your license agreement or any other agreement with itelligence. This document contains only intended strategies, developments and product functionalities and is not intended to be binding upon itelligence to any particular course of business, product strategy, and/or development. itelligence assumes no responsibility for errors or omissions in this document. itelligence does not warrant the accuracy or completeness of the information, text, graphics, links, or other items contained within this material. This document is provided without a warranty of any kind, either express or implied, including but not limited to the implied warranties of merchantability, fitness for a particular purpose, or non-infringement.

itelligence shall have no liability for damages of any kind including without limitation direct, special, indirect, or consequential damages that may result from the use of these materials. This limitation shall not apply in cases of intent or gross negligence.

The statutory liability for personal injury and defective products is not affected. itelligence has no control over the information that you may access through the use of hot links contained in these materials and does not endorse your use of third-party Web pages nor provide any warranty whatsoever relating to third-party Web pages.