THE

# Greeting STANDARD

PT INDOMOBIL FINANCE INDONESIA

### TELEPHONE COURTESY

Etika dan sopan santun dalam melakukan pembicaraan melalui media telepon



# Mengapa harus sopan dan memiliki etika ketika melakukan telepon?

#### **TELEPHONE COURTESY**

- Pelayanan kepada pelanggan, merupakan salah satu hal yang membedakan sebuah perusahaan jasa dengan kompetitornya.
- PT Indomobil Finance merupakan perusahaan jasa, dimana pelayanan menjadi syarat mutlak kepada konsumen.
- Sesuai dengan Budaya Perusahaan IMFI yaitu
  - Kejujuran ( Honesty )
  - Kerja Keras ( Hardworking)
  - Kepuasan Pelanggan ( Customer Satisfaction )

# BLUE PRINT

#### **TELEPHONE COURTESY**

#### Cetak biru adalah

istilah yang digunakan oleh para arsitek untuk menyebut gambar rencana bentuk bangunan di atas kertas berwarna biru.

Dalam arti mudahnya merupakan gambaran rencana secara detail dan jelas.

Ini merupakan dasar dan panduan arsitek untuk membangun sebuah bangunan agar sesuai dengan apa yang tujuan.

#### CETAK BIRU

- > Tidak bisa dirubah
- > Jika dirubah akan berbekas
- Perubahan harus cetak ulang dengan aslinya

Greeting Standar dengan fungsinya sebagai Cetak Biru adalah suatu dasar yang digunakan sebagai patokan baku dalam membuka komunikasi dengan orang lain yang tidak dapat diubah bentuknya.

Semua orang dalam satu perusahaan akan menggunakan cara yang sama dalam melakukan GREETING.

## Lima "PRINSIP DASAR" bertelepon



- → Angkat.
  - → Telepon yang berbunyi harus segera di angkat
- → Bicara
  - → Segera bicara ketika akan mengangkat telepon
- → Jelas & Ramah
  - → Bicara dengan menggunakan bahasa yang jelas dan ramah
- → Baik
  - → Harus memberikan kesan yang baik saat berbicara di telepon
- → Memuaskan
  - → Lawan bicara merasa puas dan terbantu setelah berbicara



#### **CARA MENJAWAB** telepon ketika berdering

- □ Angkat telepon pada saat deringan telepon berbunyi kurang dari 3 x
- Usahakan tangan yang digunakan untuk memegang gagang telepon adalah tangan KIRI
- Jarak antara mulut dengan gagang telepon berkisar <u>+</u> 4 cm agar suara yang dihasilkan kepada lawan bicara jelas terdengar
- ☐ Fokuskan gagang telepon ke mulut & telinga ketika menjawab telepon
- Postur tubuh saat menerima telepon adalah badan tegak dan kondisi tenang

- Menghargai siapa pun yang melakukan panggilan telepon
- → Sehingga tangan kanan dapat beraktivitas / menulis pesan
- Suara yang dihasilkan dapat terdengar dengan baik oleh lawan bicara
- Supaya suara yang dikirim dan diterima terdengar dengan baik
- Supaya dapat fokus dan mendengar apa yang disampaikan lawan bicara



#### TELEPHONE COURTESY



no.203.078

### Ketika MENJAWAB telepon

#### Menguasai **SUARA**

- $\rightarrow$ Intonasi suara tidak terlalu tinggi ataupun rendah
- Artikulasi (pengucapan) harus jelas terdengar sehingga apa yang  $\rightarrow$ disampaikan dapat dimengerti lawan bicara
- Saat berbicara menggunakan volume suara yang jelas terdengar. Tidak  $\rightarrow$ terlalu keras ataupun terlalu pelan
- $\rightarrow$ Menunjukan energi/semangat dalam berbicara. Tidak berbicara dengan lemas tanpa semangat
- Berbicara menggunakan kecepatan yang tepat. Tidak terlalu cepat yang  $\rightarrow$ menyebabkan suara tidak jelas

### SEHINGGA menghasilkan SUARA TERBAIK

#### BLUE PRINT MENERIMA TELEPHONE

	EKSTERNAL	INTERNAL	
Jumlah dering -telepon masuk	maksimal 3 X	maksimal 3 X	
Pembuka	Indomobil Finance selamat <waktu>, dengan (sebutkan nama kita) bisa dibantu</waktu>	Dengan Sebutkan nama kita, (selamat <waktu>)</waktu>	
Hal yang tidak boleh	He eh, Ok, Siapa ini,		
PIC tidak ditempat	Maaf dengan siapa saya bicara, (tanya nama penelpon), mohon ditunggu		
PIC tidak ditempat	Maaf dengan siapa saya bicara, (tanya nama penelepon)		
	Ada pesan yang disampaikan, (isi pesan 1, 2, dst- isi pesan ditulis)		
	Baik akan kami sampaikan, pesan (1, 2, dst - pesan penelepon dibaca ulang)		
Penutup	Terimakasih telah menghubungi	Terima kasih, (Selamat <waktu>)</waktu>	
	Indomobil Finance, Selamat <waktu></waktu>		
	2. Terimakasih Ibu / Bapak (sebutkan		
	nama penelpon), Selamat <waktu></waktu>		

Biru : Wajib dilaksanakan dengan melihat kondisi real

Hijau : Tentatif (bisa dilaksanakan bisa tidak)

#### TELEPHONE COURTESY - role play

#### BLUE PRINT MELAKUKAN PANGGILAN TELEPHONE

	EKSTERNAL	INTERNAL
Nada tunggu	maksimal nada tunggu	maksimal nada tunggu
Pembuka	<nada sambung=""> <respon dari<br="">penerima&gt; Selamat &lt;<b>waktu&gt;</b>, Saya &lt;<b>sebutkan</b> <b>nama kita&gt;</b> dari Indomobil Finance, bisa bicara dengan (Bpk/Ibu) <contact></contact></respon></nada>	<nada sambung=""> <respon dari="" penerima=""> Selamat   <waktu>, Saya   <sebutkan kita="" nama=""> dari <nama cabang="" dept="">, bisa bicara dengan (Bpk/Ibu)   <contact></contact></nama></sebutkan></waktu></respon></nada>
Hal yang tidak boleh	Langsung menanyakan nama yang dituju, menggunakan bahasa yang tidak formal	
PIC ditempat	<bicara dan="" dengan="" ramah="" sopan=""></bicara>	
PIC tidak ditempat	Maaf dengan siapa saya bicara, (tanya nama penerima)	
MENITIPKAN PESAN	Mohon disampaikan pesan kepada (Bpk/Ibu) <contact></contact>	
	123	
AKAN MENGHUBUNGI KEMBALI	Baik, nanti kami akan menghubungi kembali	
Penutup	Terima kasih <penerima>, Selamat <waktu></waktu></penerima>	Terima kasih <penerima>, Selamat <waktu></waktu></penerima>

# TELEPHONE COURTESY

be a professional

# PEOPLE