

MELIGA RESUME

OLÁ, SOU **DIEDRO MELIGA**.

TOP-LEVEL EXPERIENCE DESIGNER NA <u>B2W DIGITAL</u>

COM SEDE NO RIO DE JANEIRO, BRASIL.

















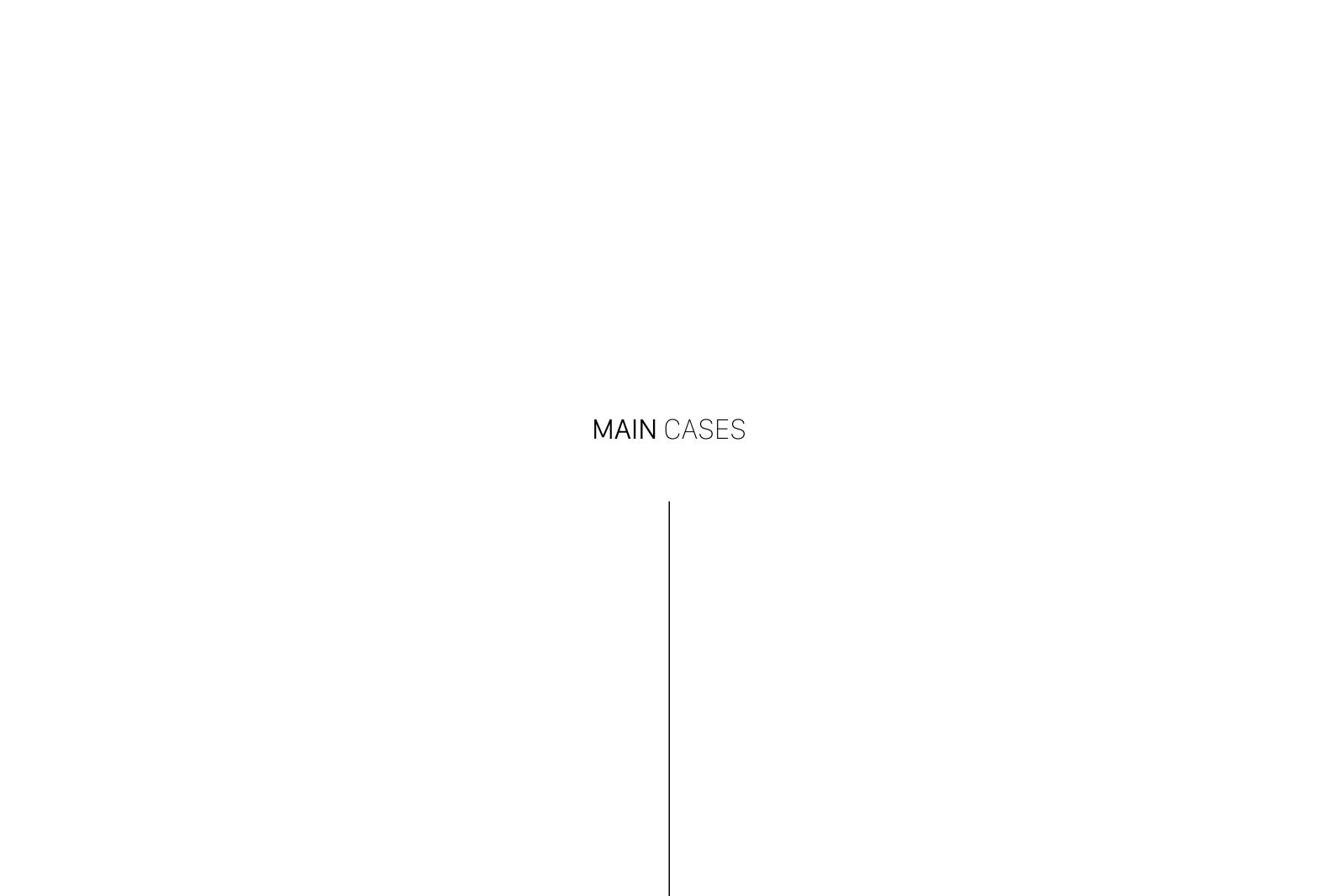






Design </> Tecnologia

Como designer, procuro manter um olhar aberto e interessado sobre pessoas, negócios, tecnologias e questões relacionadas a sistemas e interfaces que visam privilegiar a interação humana.



1 · AMERICANAS · O2O — CASE

— Projeto

Descontos para usar na Loja Física

— Contexto

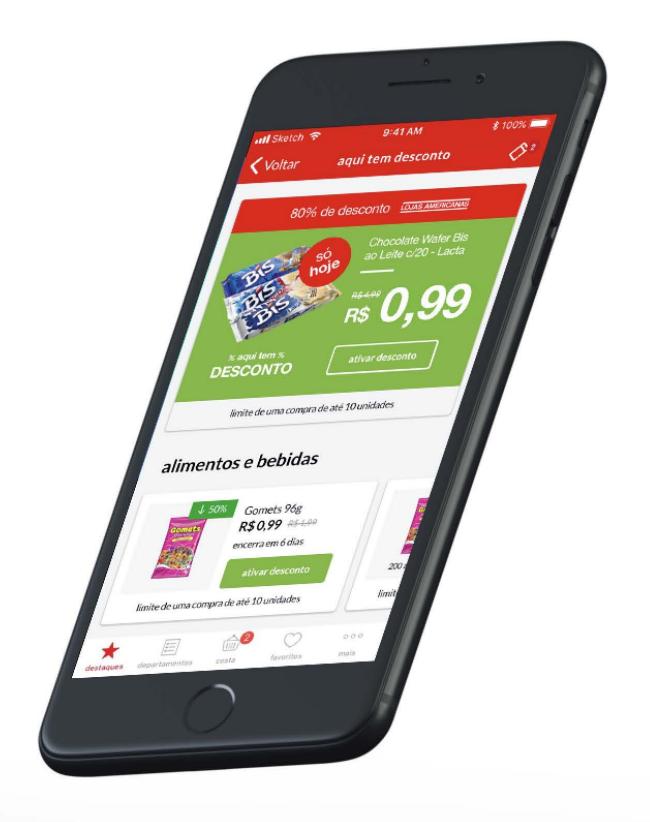
Em uma iniciativa sugerida pela vertical O2O, que cuida da experiência do OFFLINE (> ONLINE, em conjunto com o time de Negócios, foi apresentada um proposta aumentar a aquisição de usuários.

— Objetivo

Transformar a função "Aqui tem Desconto" do app em uma ferramenta capaz de aumentar a aquisição e retenção de usuário, oferecendo ofertas exclusivas, ativadas pelo app, para os clientes das Lojas Físicas.

— Responsabilidades

Ajudar a definir o novo Fluxo de Navegação e desenvolver a experiência da página da oferta.





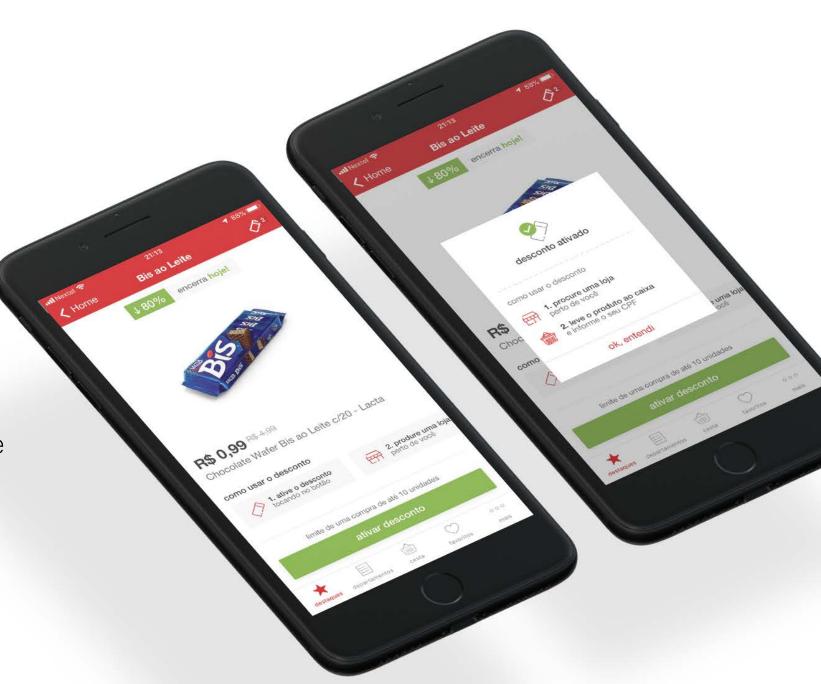


— Experiência + Tecnologia + Negócio

Todo o projeto foi desenvolvido em uma noite. Então usamos todos os dados préviamente fornecidos pelo time de métricas, para identificar e análisar os pontos fortes em apps com features semelhantes, fazendo uma boa análise competiva e benchmark, o que gerou um lindo brainstorm.

— Resultado

Comparado ao histórico. A quantidade de clientes que ativaram o serviço, foi superior. E considerando a quantidade de itens vendidos, tivemos uma conversão de vendas de itens/cliente, bem acima da média no mesmo período.



2 · AMERICANAS · NAVEGAÇÃO POR LOJAS NATIVA — CASE

— Projeto

Refatoração do Módulo de Navegação por Lojas

— Contexto

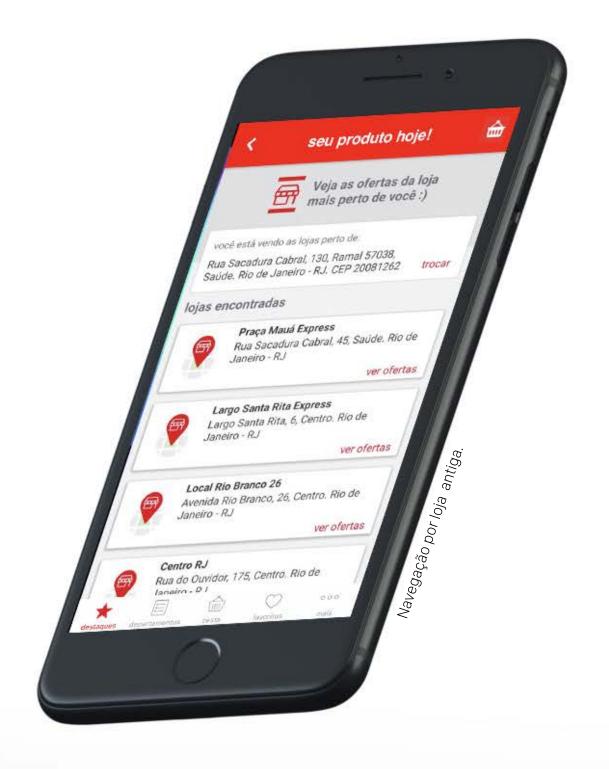
Devido ao COVID-19, diversas lojas físicas estiveram fechadas, impactando não somente nossos clientes, como também nossa lojas e parceiros.

— Objetivo

Além de refatorar a navegação por lojas criando uma arquitetura nativa robusta, que permita aumentar e diversificar o sortimento de produtos, adicionando um modelo de convêniencia que proporcione um mais comodidade e segurança para todos.

— Responsabilidades

Entender o comportamento de consumo, participar e analisar testes de usabilidade, realizar benchmark, mapear cenários, definir fluxos e desenvolver uma experiência nativa para iOS e Android.

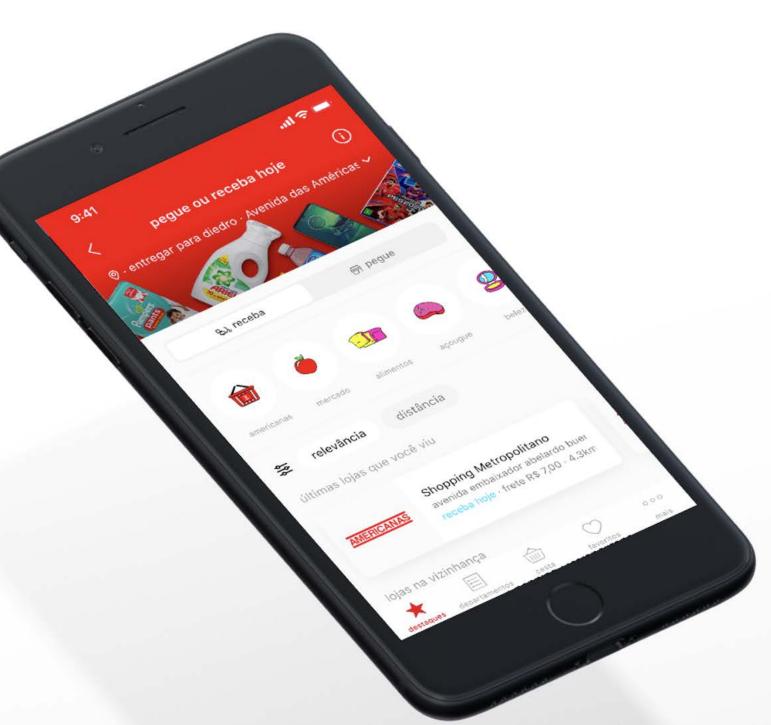


— Research

Em um ampla pesquisa para entender os habitos de consumo do segmento de conveniência, nosso time de pequisa gerou insumos para que fosse possível entender o comportamentos dos usuários desse segmento.

— Delivery

Devido a complexida, a entrega e evolução do projeto ocorreu de forma faseada, adicionando features importantes como inclusão de sellers, shipping from store, sacola mínima, mercado americanas, além da nova experiência de navegação e arquitetura nativa.



- Resultado*

Houve um aumento absurdo na média de pedidos dentro da Navegação por lojas, o que é reflexo do aumento de visita às lojas dentro do módulo, que é resultado de uma navegação mais rápida e intuitiva, pois reduzimos o tempo de carregamento da listagem de lojas e produtos. Leite Empo Integral * Devido a questões contratuais, o resultado não expõem informações consideradas confidenciais

3 · AMERICANAS [AO VIVO] — CASE

— Projeto

Primeiro live commerce do Brasil.

— Contexto

As lives reviews são uma grande tendência no e-commerce internacional, já que as pessoas cada vez mais optam por realizar suas compras no ambiente virtual.

— Objetivo

Testar o novo formato de indicação de produtos através de reviews ao vivo com influencers.
Estimular engajamento dos clientes através dessa nova modalidade de compras. Apresentar os grandes lançamentos do mercado em primeira mão

— Responsabilidades

Desenvolver a experiência para o lançamento do MVP do projeto.



— Discovery

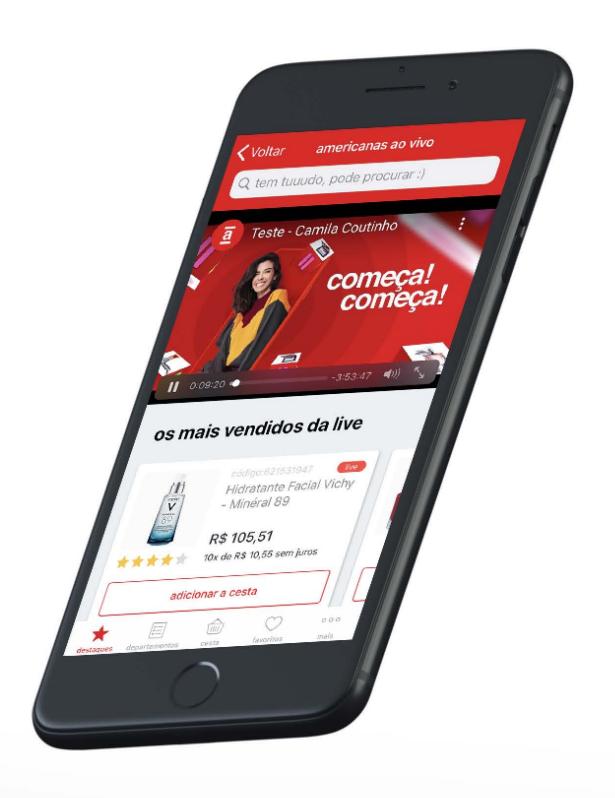
Devido ao carater experimental, o projeto precisava ter um custo baixo de desenvolvimento para que pudéssemos validar o quanto antes a oportunidade identificada pelo Marketing. Então aprimoramos uma estrutura existente e lançamos o produto em apenas uma semana, testando e validando quase que em real time.

— Resultados

Durante as lives, houve um expressivo aumento de visitas, os produtos divulgados nas lives tendem a ser mais pesquisados, o que aumenta consideravelmente a conversão e visita deste produtos.

Matéria sobre o lançamento.

https://www.ecommercebrasil.com.br/noticias/americana s-inova-projeto-de-lives-reviews/



^{*} Devido a questões contratuais, o resultado não expõem informações consideradas confidenciais

4 · AMERICANAS · BUSCA PEGUE OU RECEBA HOJE — CASE

— Projeto

Busca de Produtos em Lojas Físicas pelo APP.

— Contexto

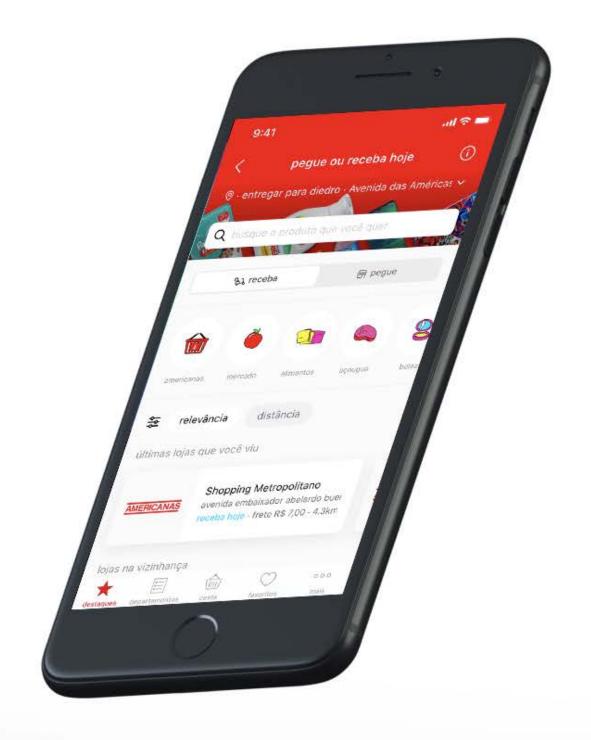
Para encontrar um produto dentro desse módulo, o usuário precisanavegar por diversas lojas fazendo um busca contextual dentro de cada loja, o que limita a exposição do sortimento e torna a tarefa de busca mais complexa.

— Objetivo

Aprimorar a exploração do sortimento dentro do módulo de Navegação por Loja e diminuir o esforço aplicado pelo usuário na busca por um produto, simplificar o fluxo de busca.

— Responsabilidades

Mapear cenários, participar e analisar testes de usabilidade, realizar benchmark, definir fluxos e desenvolver protótipos para iOS e Android.



— Discovery

Toda a definição de contexto/brienfing tem como base o meu entendimento sobre o problema partindo das informações apresentadas e discutidas com o time de negócio, para esse projeto além das análises de Benchmark e do mapeamento de fluxos e Cenários, participei do planejamento e aplicação dos testes de usabilidade que me ajudaram a ter uma análise prévia sobre a solução que seria apresentada.



exists on stratutus historical at Migh has propried a six paints/stratutura a sinder Debalanto ad



Cenários e Fluxos Enteres dos postevas fissas site guido de acoeto com se seutrados que poderera asiste destinada de casamendo P.— Diácica e basera por translados era ser rivid trante repiso a casa de escados de minimidade de estado posso a ser ma alujertosas estantes estados de estados possos estados de casamendo 2.— É o envistas que por translados era ser rivid trante repiso a casa de escados de minimidade de estados possos estados de Seguras Corace 2.— É o envistas que por transla casa estados como en estados para esta Seguras Corace 3. — É o envistas que fica e 1 fectos casas a estados o estados de actualos? Que o enquesto que acomplexa de estados de estados de actualos e estados de est

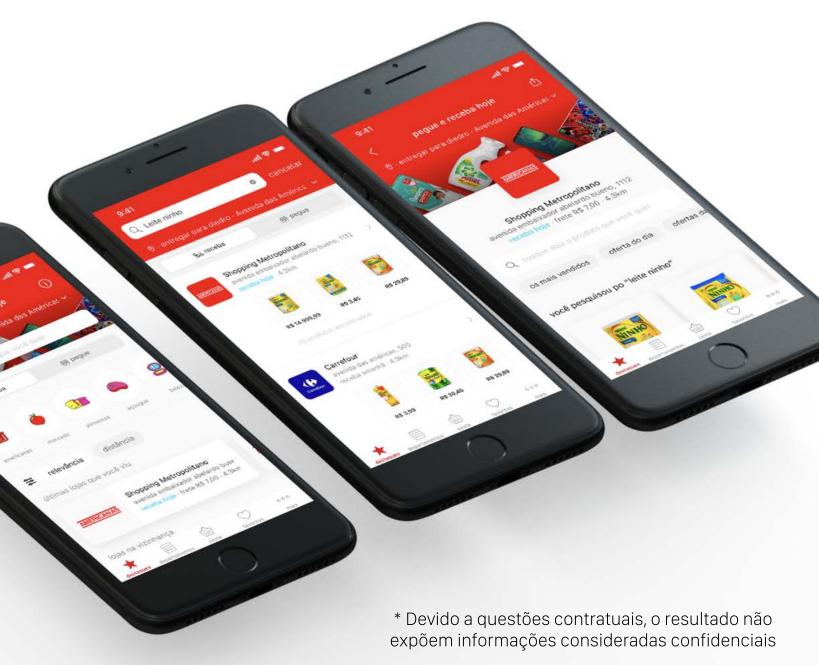
documentação do projeto

— Delivery

A solução proposta, permite que o usuário realize uma busca sem que seja necessário seleção de lojas, essa responsábilidade passa a ser do back-end, que além de retornar em quais lojas o produto buscado está sendo ofertado, vai retornar qual tem a melhor condição, permitindo que o usuário realize sua tarefa de uma forma mais eficaz.

- Resultado

O projeto ainda está em fase de implementação e testes.



5 · BRBID.COM CASE

— Projeto

Novo Fluxo de cadastro e Minha Conta

— Contexto

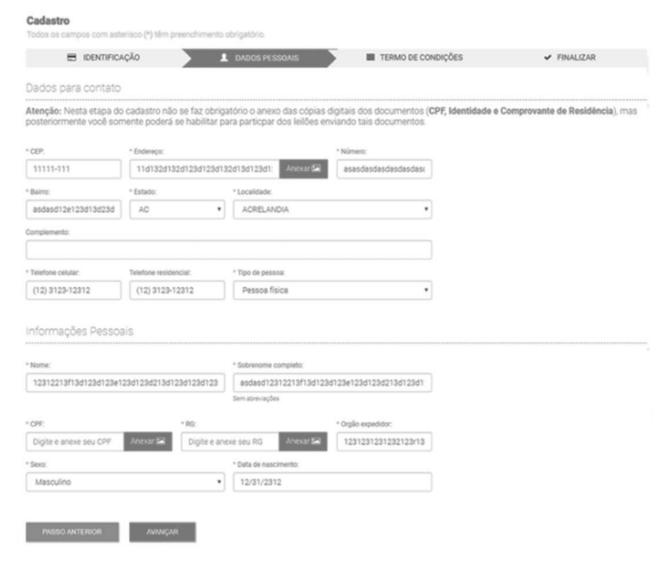
Respectivamente, o cadastro e minha conta, foram responsáveis por uma perda de 85% dos leads gerados e por um aumento expressivo de ligações e tickets criticos abertos no SAC.

— Objetivo

Simplificar a experiência, reduzir a quantidade de informações solicitadas no cadastro, transferindo-as para etapas posteriores e aumentar o senso de propriedade e transparência dos usuário sobre os seus dados.

— Responsabilidades

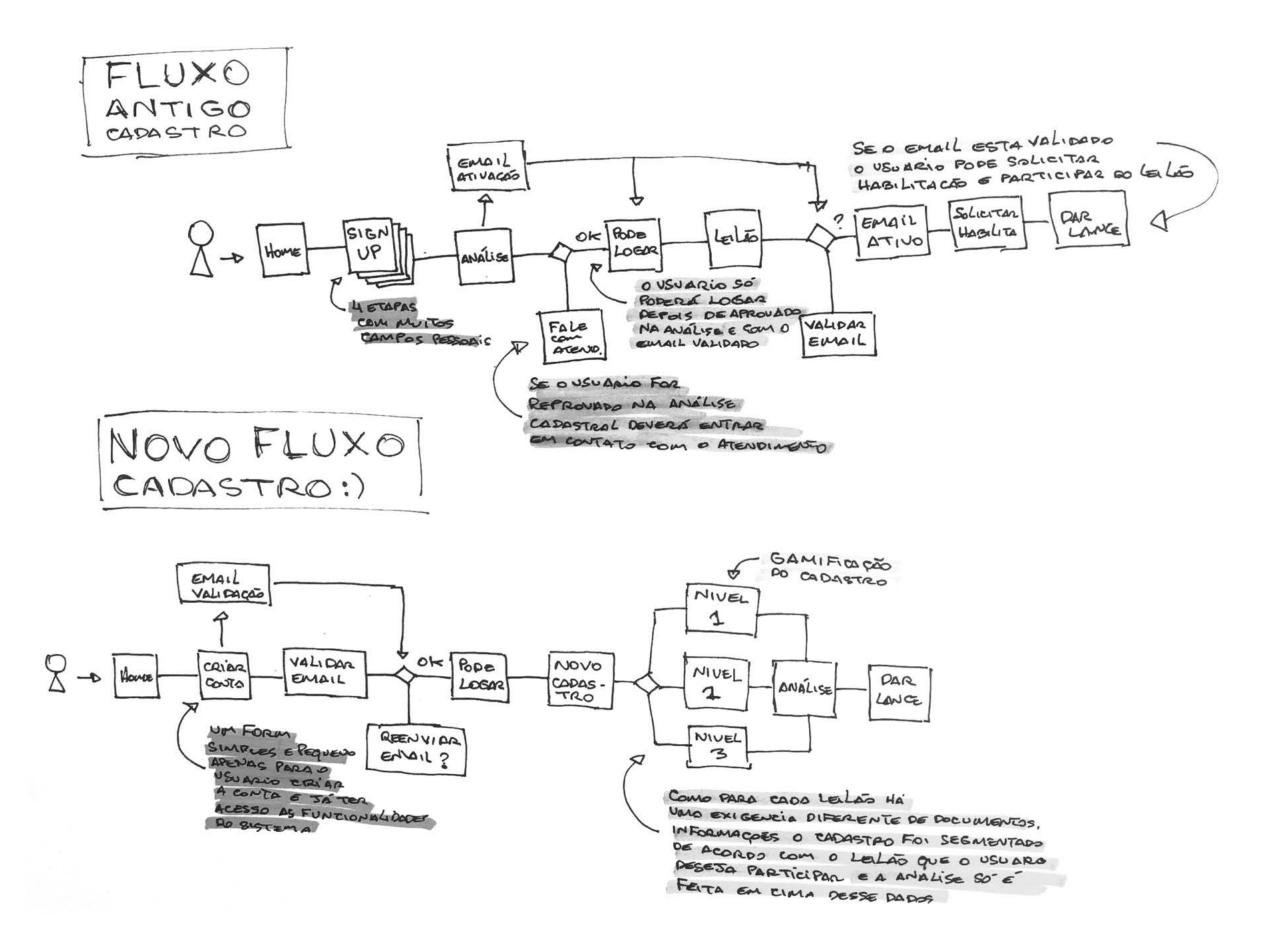
Fui o único responsável pela condução dos processo de UX, Design e desenvolvindo Front-End.



^{*} antigo formulário de cadastro site brbid.com



TESTE USABILIDADE MINHA CONTA 27 PROBLEMAS 12 SUGESTÕES Com 5 participantes você já obtém 80% dos problemas de usabilidade Jakob Nielsen 50% DOS PROJETOS DEVEM TER O ENVOLVIMENTO DE OUTRAS ÁREAS. — Entrevistas e Testes de Usabilidade Os usuários estiveram envolvidos em todo o processo, durante nossa observações de campo, nos leilões presenciais e nos testes de usabilidade.





— Resultado

Em uma análise preliminar, **fluxo antigo**, obteve 13 mil novos cadastros com um total de 14.500 lances, uma conversão de 110%. Já o **novo fluxo**, obteve 7.800 novos cadastros com um total de 13 mil lances, uma conversão de 168%.





We believe designers are thinkers as much as they are makers. Artigos de UX & Product Design.



UX CHALLENGE: BEM-VINDO À B2W

Um resumo bem detalhado dos processos e ferramentas que adotei durante a minha jornada de solução deste desafio.

Diedro Meliga

Aug 7 · 11 min read · UX Collective ■



DESIGN NATIVO: O CONHECIMENTO PRÉVIO DO USUÁRIO A SUA DISPOSIÇÃO

Um resumo bem detalhado dos processos e ferramentas que adotei durante a minha jornada de solução deste desafio.

Diedro Meliga

Aug 7 · 11 min read · UX Collective ■

Meliga! Me manda um Telegram, uma Carta..."

<u>LinkedIn · Medium · Dribbble · diedromeliga@gmail.com</u>

