

Mektup Uygulaması Roadmap

Proje Özeti

Mektup, çok katmanlı bir mesajlaşma uygulamasıdır. Uygulamamız, mesajdan mesaja, sesen sese, sesli ve görüntülü konuşmada çeviri özelliklerinin yanı sıra döküman, video ve ses dosyalarında da dil çevirisini sunmaktadır. Bu ileri düzeyce çeviri ve analiz işlevlerinin tamamı, kendi geliştirdiğimiz yapay zeka modülü "Junior" tarafından gerçekleştirilmektedir. Junior ayrıca yüz mimikleri, beden dili, duygular ve öğrenme gibi analizleri de yapabilmektedir.

Uygulamanın özellikleri şu şekildedir:

- Aşama: Mesajdan mesaja 96 dilde çeviri (Tüm kullanıcılar ücretsiz).
- Aşama: Sesli mesajlarda sesen sese 96 dilde çeviri (Tüm kullanıcılar ücretsiz).
- Aşama: (Feature Özellikleri):
 - Sesli konuşmada 96 dilde anlık çeviri (Premium üyelik ile erişilebilir).
 - Görüntülü konuşmada 96 dilde anlık çeviri (Premium üyelik ile erişilebilir).

Uygulama, mobil platformların yanı sıra web ve tablet formatlarında yayınlanacaktır. Ayrıca, 2024 Aralık ayından sonra Mektup uygulamasının Business versiyonunu devreye alıncaktır.

Satışa açılan toplam yatırım tutarı	2.000.000 TL
Hisse Pay Adet Sayısı	10.000 Adet
Pay Başına Ödenecek Tutar	4.000 TL
Toplam Satışa Açılan Pay Adedi	500 Adet
Minimum hisse alım limiti	101 Adet
Minimum hisse alım tutarı	404.000 TL
Hisse Oranı	%5



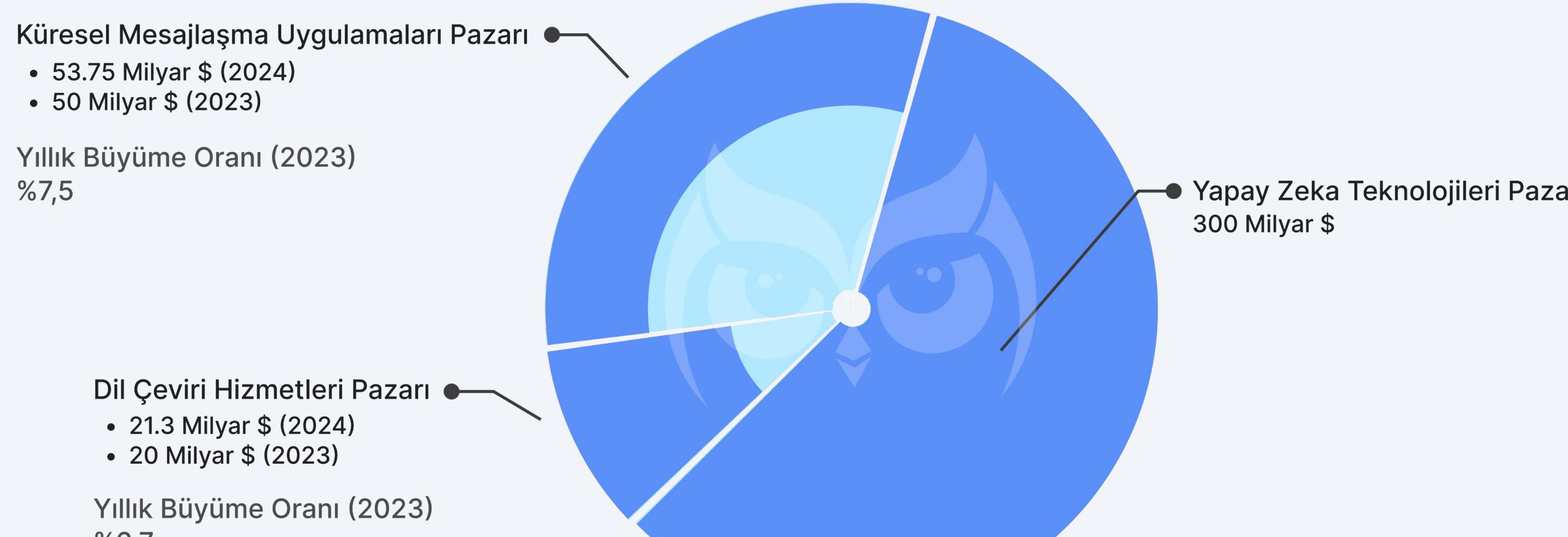
Yatırımcıya Değer Teklifi

Yenilikçi Teknoloji: Junior yapay zeka modülü ile ileri düzey dil çeviri, yüz mimikleri, beden dili, duygular analizi ve öğrenme özellikleri.

- Cep Uygulaması: Mesajlaşma, sesli/görüntülü konuşma ve dosya çevirisini gibi çoklu hizmetler.
- Büyük Potansiyeli: Geniş kullanıcı kitlesi ve global pazara hitap etme imkanı.
- Güçlü Ekip: Deneyimli ve yetenekli bir geliştirme ekibi.

Mektup'un Kullanım Alanları

- Geliştirme ve Teknoloji: Yapay zeka ve uygulama geliştirme faaliyetleri.
- Pazarlama: Lansman ve pazarlama kampanyaları.
- İnsan Kaynakları: Yetkin ekip üyelerinin işe alınması.
- Altyapı: Sunucu ve veri yönetimi yatırımları.



Yapay Zeka Destekli Junior Hizmetleri

- Video Dublaj
- Bilet Satın Alma
- Otel Konaklaması Rezervasyonu
- Taksi Çağırma
- Makale Çevirisi
- Ses Dosyası Çevirisi
- PDF Dosyası Çevirisi
- Yemek Siparişi Verme
- Uçuş Bilgileri Takibi
- Randevu Hatırlatıcıları
- Alışveriş Listesi Oluşturma
- Hava Durumu Bilgilendirme
- Yol Tarifi Sağlama
- Fatura Ödeme Hatırlatıcıları
- Sağlık ve Fitness Tavsiyeleri

Sonuç

- Mektup uygulaması, geniş bir kullanıcı tabanına sahip mesajlaşma uygulamaları pazarında, yenilikçi özellikleri ve güçlü yapay zeka modülü ile farklılaşma potansiyeline sahiptir.
- Ücretsiz çeviri hizmetleri ve premium aboneliklerle uygulama içi gelir sağlama stratejisi, sürdürülebilir bir iş modeli sunmaktadır.
- Global pazara hitap eden dil çeviri özellikleri ve yapay zeka analizleri, uygulamanın büyük bir kullanıcı kitlesine ulaşmasını ve hızla büyümeyesini sağlayacaktır.
- Business versiyonu ile kurumsal kullanıcılar hedeflenerek, uygulamanın gelir potansiyeli ve pazar payı artırılacaktır.

Bu yatırım sayesinde, Mektup uygulamasını zamanında ve başarılı bir şekilde tamamlayarak pazaraya güçlü bir giriş yapmayı ve sonrasında Business versiyonuyla kurumsal pazarada da güçlü bir yer edinmeyi hedefliyoruz. Siz değerli yatırımcılarınızın desteği ile bu hedefimize ulaşacağımıza inanıyoruz.

Pazar Hacmi

Bu tablo, 2023 ve 2024 yılları için küresel mesajlaşma uygulamaları pazarı, yapay zeka teknolojileri pazarı ve dil çeviri hizmetleri pazarı ile ilgili öngörülen değerleri ve büyümeye oranlarını göstermektedir.

Pazar / Segment	2023 Değerlendirmesi	2024 Tahmini
Küresel Mesajlaşma Uygulamaları Pazarı	Yaklaşık 50 milyar dolar	53.75 milyar dolar
- Yıllık Büyüme Oranı (CAGR)	%7,5	-
Kullanıcı Sayısı	3,1 milyar	3,3 milyar
Yapay Zeka Teknolojileri Pazarı	-	300 milyar dolar
Dil Çeviri Hizmetleri Pazarı	Yaklaşık 20 milyar dolar	21,3 milyar dolar
- Yıllık Büyüme Oranı	%6,7	-

Mektup Uygulamasının 1 Yıl İçinde Pazarda Elde Edebileceği Potansiyel

Bu tablo, Mektup uygulamasının hedef kullanıcı sayısını, gelir tahminlerini ve toplam yıllık ciro tahminlerini göstermektedir. Her bir kaleme için belirtilen değerler doğrultusunda potansiyel geliri göstermektedir.

Kalem	Miktar
Hedef Kullanıcı Sayısı	
İlk Yıl Hedefi	1 milyon aktif kullanıcı
Premium Üyelik Oranı	%10 (100.000 kullanıcı)
Gelir Tahminleri	
Premium Üyelik Ücreti	Aylık 5 USD
Yıllık Premium Üyelik Geliri	6 milyon USD
Reklam Gelirleri	
Reklam Gelirleri (Ücretsiz Kullanıcılar)	10,8 milyon USD
Toplam Yıllık Ciro	
Premium Üyelik Geliri	6 milyon USD
Reklam Geliri	10,8 milyon USD
Toplam Yıllık Ciro	16,8 milyon USD

