


| | |
|--|--|
|  | <p>LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE</p> <p>RED TECNOLÓGICA: VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN</p> <p>RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN COMERCIO Y VENTAS</p> |
|--|--|

| 1. INFORMACION BÁSICA DEL PROGRAMA DE FORMACION TITULADA | | |
|--|---|--------------------------|
| 1.1 Denominación del Programa: | DESARROLLO DE PROCESOS DE MERCADEO | |
| 1.2. Código Programa: | 124101 | |
| 1.3. Versión Programa: | 1 | |
| 1.4. Vigencia del Programa: | Fecha inicio programa: | 14/04/2024 |
| | Fecha fin programa: | Aún se encuentra vigente |
| 1.5 Duración máxima estimada del aprendizaje (horas) | Etapa Lectiva: | 3120 horas |
| | Etapa Productiva: | 864 horas |
| | Total: | 3984 horas |
| 1.6 Tipo de programa | TITULADO | |
| 1.7 Título o certificado que obtendrá | TECNÓLOGO | |
| 1.8 Justificación | <p>El reiterado cambio, en las preferencias de los consumidores, debido a la evolución tecnológica y la insistente lucha de las empresas, por obtener la fidelización de sus usuarios; ha ocasionado que hoy en día, encontremos productos y servicios capaces de satisfacer cualquier necesidad, por lo cual, entender las particularidades del mercadeo, es la clave, para el éxito de toda organización (Puente, 2006).</p> <p>Para coadyuvar, en esta acción, el SENA oferta, la Tecnología en Desarrollo de Procesos de Mercadeo, con la finalidad de que, las acciones de marketing aplicadas por las organizaciones se conviertan en una actividad empresarial proactiva, inteligente y dinámica; en donde el empresario, debe romper paradigmas para aceptar que esta área, impacte las demás áreas funcionales de la empresa y se convierta, en el alma de la organización (Herrera, 2013).</p> <p>Teniendo en cuenta, que el mercadeo, es el proceso de desarrollar, promover y distribuir productos, con el fin de responder a las exigencias y deseos de los clientes (Louis Scheeider Farese, 2001); es innegable, la necesidad de que toda organización comercial, cuente con, Asistentes de mercadeo, publicidad y comunicaciones, que intervengan en el desarrollo de estrategias de mercadeo; premisa con la cual, parecen estar de acuerdo los empresarios; ya que las ocupaciones relacionadas con mercadeo y ventas reportan un mayor número de vacantes colocados y está dentro de las diez principales ocupaciones, de la mesa sectorial (APE - SENA, 2017).</p> <p>Finalmente, las oportunidades de vinculación laboral para los Asistentes de mercadeo, publicidad y comunicaciones, son prometedoras, si se tiene en cuenta, el incremento en la demanda de personal capacitado, en ocupaciones relacionadas con los servicios; la cual representó, el 55% del total de vacantes registradas en el Servicio público de empleo del SENA APE, en el año 2017, que si se compara, con la cifra del año inmediatamente anterior, se observó una variación positiva del 4,01% (Observatorio SPE -SENA, 2017).</p> | |
| 1.9 Sectores a los que se asocia el programa | Sector económico: | SERVICIOS |
| | Sector clase mundial: | |
| | Sector locomotora: | |



2.0 Estrategia metodológica

Centrada en la construcción de autonomía para garantizar la calidad de la formación en el marco de la formación por competencias, el aprendizaje por proyectos y el uso de técnicas didácticas activas que estimulan el pensamiento para la resolución de problemas simulados y reales; soportadas en la utilización de las tecnologías de la información y la comunicación, integradas, en ambientes abiertos y pluritecnológicos, que en todo caso recrean el contexto productivo y vinculan al aprendiz con la realidad cotidiana y el desarrollo de las competencias.

Igualmente, debe estimular de manera permanente la autocritica y la reflexión del aprendiz sobre el que hacer y los resultados de aprendizaje que logra a través de la vinculación activa de las cuatro fuentes de información para la construcción de conocimiento:

El instructor Tutor
El entorno
Las TIC
El trabajo colaborativo

2. PERFIL IDÓNEO DE EGRESO

2.1 PERFIL OCUPACIONAL

2.1.1 NOMBRE DE LA(s) OCUPACIONES QUE PODRÁ DESEMPEÑAR EL EGRESADO

| Código del campo ocupacional | Ocupación |
|------------------------------|---|
| 1241 | Asistentes de Mercadeo, Publicidad y Comunicaciones |

2.1.2 PRINCIPALES PRODUCTOS DEL TRABAJO DEL EGRESADO

DIAGNOSTICO DE MERCADO
INVESTIGACION DE MERCADOS
PLAN DE MERCADEO
INFORME DE EVALUACION DEL PLAN DE MERCADEO

2.1.3 COMPETENCIAS QUE DESARROLLARÁ

| Código del campo ocupacional | Ocupación |
|------------------------------|---|
| 1241 | Asistentes de Mercadeo, Publicidad y Comunicaciones |

2.2 PERFIL PROFESIONAL

| Código del campo ocupacional | Ocupación |
|------------------------------|---|
| 1241 | Asistentes de Mercadeo, Publicidad y Comunicaciones |


2.3 PROYECCIÓN DEL EGRESADO

2.3.1 En lo laboral

EL EGRESADO DE TECNOLÓGICO EN DESARROLLO DE PROCESOS DE MERCADEO SENA PODRÁ DESEMPEÑARSE EN CARGOS DE ASISTENTE EN INVESTIGACIONES DE MERCADOS, ASISTENTE EN PRONOSTICOS DEL MERCADO, ASISTENTE EN ELABORACION DE PLANES DE MERCADEO, ASISTENTE EN LA IMPLEMENTACION DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO Y ASISTENTE EN LA EVALUACION DE ACCIONES DE MERCADEO.

2.3.2 En lo empresarial

EL EGRESADO PODRÁ DESEMPEÑARSE EN EMPRESAS DE SERVICIOS, COMERCIALES E INDUSTRIALES, DE CARÁCTER PÚBLICO O PRIVADO Y EMPRENDER CREANDO UNIDADES DE NEGOCIO PARA ATENCIÓN A PYMES Y MICRO PYMES.

| | |
|--|--|
|  | <p style="text-align: center;">LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE</p> <p style="text-align: center;">RED TECNOLÓGICA: VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN</p> <p style="text-align: center;">RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN COMERCIO Y VENTAS</p> |
|--|--|

| | |
|--|--|
| 2.3.3 En el entorno social | EN EL CAMPO SOCIAL, EL EGRESADO ESTARA EN CAPACIDAD DE PARTICIPAR EN LA ASISTENCIA DE LA IMPLEMENTACION DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO CON ENFASIS EN LO SOCIAL (MARKETING SOCIAL, POLITICO) Y AMBIENTAL (MARKETING GREEN). |
| 2.3.4 En la formación y aprendizaje permanente | <p>EL EGRESADO PODRA CONTINUAR SU FORMACION EN EL NIVEL TECNOLÓGICO EN LAS DIFERENTES ESPECIALIZACIONES OFERTADAS EN EL SENA COMO: DESARROLLO DE INVESTIGACION DE MERCADOS, TRADE MARKETING, ESTRUCTURACION DEL PLAN COMERCIAL, GESTION ESTRATEGICA DE SERVICIO AL CLIENTE Y MERCADEO DE NEGOCIOS EN LINEA.</p> <p>EN EL NIVEL DE PREGRADO EN AREAS COMO INGENIERO DE MERCADOS, ECONOMISTA, ADMINISTRADOR DE EMPRESAS, INGENIERO INDUSTRIAL MERCADOLÓGICO, PROFESIONAL DE MERCADEO Y PUBLICIDAD.</p> <p>PARA ACTUALIZARSE Y CUALIFICAR SU DESEMPEÑO PODRA DESARROLLAR CURSOS DE FORMACION COMPLEMENTARIA Y ACCIONES DE FORMACION CORTA EN TEMAS COMO: SERVICIO AL CLIENTE, MARKETING DIGITAL, ESTRATEGIAS PUBLICITARIAS ENTRE OTROS.</p> |
| 2.3.5 En la innovación y desarrollo tecnológico | EL EGRESADO DEL PROGRAMA PODRA PARTICIPAR EN PROYECTOS DE INVESTIGACION DE BASE TECNOLÓGICA ORIENTADO A INVESTIGACION DE MERCADOS, IDENTIFICACION DE TENDENCIAS Y GENERACION DE IDEAS E INNOVACION PARA EL DESARROLLO DE NUEVOS PRODUCTOS O SERVICIOS, Y PLANTEAR ALTERNATIVAS DE SOLUCION A NECESIDADES EN PROCESOS DE |

2.4 DESCRIPCIÓN GENERAL DEL PERFIL DEL EGRESADO

EL EGRESADO DEL PROGRAMA TECNOLOGIA EN DESARROLLO DE PROCESOS DE MERCADEO ES UN TALENTO HUMANO FORMADO INTEGRALMENTE BAJO EL ENFOQUE POR COMPETENCIAS CON CAPACIDAD PARA APOYAR EN LA REALIZACION DE ESTUDIOS Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO, DESARROLLO DE PRODUCTOS, APORTAR EN EL MANEJO DE LA COMUNICACION CORPORATIVA Y ACTUALIZAR INFORMACION DE PROYECTOS DE MERCADEO, ACORDES CON LOS PLANES ESTRATEGICOS Y POLITICAS DE LA ORGANIZACION; CON EL FIN DE PROPORCIONAR HERRAMIENTAS QUE POSIBILITEN EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES Y LOGRAR MAYOR EFICIENCIA, EN LOS PROCESOS DE MERCADEO, DE LAS ORGANIZACIONES; CON UN ALTO SENTIDO DE RESPONSABILIDAD EN EL DESEMPEÑO DE SUS FUNCIONES.

EL APRENDIZ, DEBERA DESARROLLAR HABILIDADES BLANDAS, COMO LA COMUNICACION ASERTIVA, PROACTIVIDAD Y TRABAJO EN EQUIPO.

PODRA DESEMPEÑARSE EN EMPRESAS DE SERVICIOS, COMERCIALES E INDUSTRIALES, DE CARACTER PUBLICO O PRIVADO Y EMPRENDER CREANDO UNIDADES DE NEGOCIO PARA ATENCION A PYMES Y MICRO PYMES, EN CARGOS DE ASISTENTES DE MERCADEO, PUBLICIDAD Y COMUNICACIONES.

3. PERFIL IDÓNEO DE INGRESO

3.1 REQUERIMIENTOS

3.1.1 Nivel de competencias a demostrar en el proceso de ingreso por tipo de certificación:

| | |
|--|-----------------|
| Nivel académico adecuado para caracterizar al aspirante de acuerdo con el perfil de egreso: | MEDIA ACADÉMICA |
| Grado: | 11 |



| | | | |
|--|---|-----------|---|
| Requiere Certificación académica (si/no) | SI | | |
| Requiere Formación para el trabajo y desarrollo humano. (si/no) | NO | Cuál? | |
| | | No. Horas | 0 |
| 3.1.2 Edad mínima definida en la ley: | 16 años | | |
| 3.1.3 Requisitos adicionales: | Presentar resultado de la prueba o examen de estado de la educación media | | |
| 3.1.4 Restricciones de ingreso soportadas en la legislación vigente: (Limitaciones físicas o cognitivas que impiden total o parcialmente el desarrollo de la formación y que estén expresamente descrita y soportadas en normas relacionadas con el desempeño ocupacional y profesional) | | | |
| No existe legislación que establezca restricciones de ingreso a nivel de discapacidad física y cognitiva. | | | |
| 3.2 ASPECTOS ACTITUDINALES, MOTIVACIONALES Y DE INTERÉS | | | |
| Interés relacionado con la disposición para el trabajo en equipo, vocación de servicio, manejo de comunicación asertiva, capacidad de entender al otro, capacidad de observación y creatividad | | | |

| 3.3 COMPETENCIAS A EVALUAR EN EL PROCESO DE INGRESO | | | | | | |
|---|----------------|---------------------------------|--|-----------------|-------|---|
| CLASE | TIPO | COMPETENCIA | INDICADOR | NIVEL ACADÉMICO | GRADO | % |
| Laboral | Tecnológico | Usar Herramientas Informáticas. | Utilizo las herramientas informáticas para el desarrollo de proyectos y actividades. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Personal | Orientación Ética. | Cumplo los compromisos asumidos de acuerdo con las condiciones de tiempo y forma acordadas con la ot | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Personal | Dominio Personal. | Construyo una visión personal de largo, mediano y corto plazo, con objetivos y metas definidas, en d | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Organizacional | Orientación al Servicio. | Establezco acuerdos para atender las solicitudes de los otros. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Organizacional | Gestión y Manejo de Recursos. | Clasifico, ordeno y almaceno los recursos, de | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |



LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE
RED TECNOLÓGICA: VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN
RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN COMERCIO Y VENTAS

| | | | | | | |
|-----------|----------------|--|--|-----------------|----|---|
| | | | acuerdo con parámetros establecidos. | | | |
| Laboral | Organizacional | Gestión de la Información. | Opero herramientas informáticas para construir y manejar bases de datos con la información recolecta | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Interpersonal | Trabajo en Equipo. | Asigno y asumo roles y responsabilidades de acuerdo con las aptitudes de los miembros del equipo. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Ciudadana | Ciudadana | Participación y responsabilidad democrática. | Analizo críticamente y debato con argumentos y evidencias sobre hechos ocurridos a nivel local, naci | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Ciudadana | Ciudadana | Convivencia y paz | Comprendo la importancia de la defensa del medio ambiente, tanto en el nivel local como global, y pa | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Ciudadana | Ciudadana | Convivencia y paz | Contribuyo a que los conflictos entre personas y entre grupos se manejen de manera pacífica y constr | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Laboral | Interpersonal | Trabajo en Equipo. | Defino con los otros las estrategias de acción favorables para el equipo. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Interpersonal | Manejo de Conflictos. | Identifico alternativas para manejar y resolver los conflictos. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Interpersonal | Liderazgo. | Planeo y organizo las acciones en conjunto con los otros, para solucionar los problemas colectivos. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Interpersonal | Liderazgo. | Contribuyo para que los miembros del equipo aporten a la solución de los problemas colectivos. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Interpersonal | Comunicación. | Manifiesto mis ideas y puntos de vista de forma que los otros me comprendan. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Intelectual | Toma de Decisiones. | Evalúo los resultados finales de la decisión. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Intelectual | Toma de Decisiones. | Desarrollo las acciones previstas en el plan. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Intelectual | Toma de Decisiones. | Evalúo los factores de riesgo, oportunidad e impacto de cada alternativa. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |



LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE
RED TECNOLÓGICA: VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN
RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN COMERCIO Y VENTAS

| | | | | | | |
|---------|--|--|--|-----------------|----|---|
| Laboral | Intelectual | Solución de Problemas. | Defino un plan de acción para implementar la alternativa elegida. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Intelectual | Solución de Problemas. | Evalúo las alternativas viables para solucionar el problema. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Intelectual | Creatividad. | Utilizo métodos no necesariamente conocidos para solucionar problemas. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Intelectual | Creatividad. | Identifico ideas innovadoras para resolver problemas de variados contextos (sociales, culturales, ec | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Empresariales y Para el Emprendimiento | Identificación de Oportunidades para crear Empresas o unidades de Negocio. | Identifico oportunidades para crear o proveer bienes o servicios, teniendo en cuenta las necesidades | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Empresariales y Para el Emprendimiento | Identificación de Oportunidades para crear Empresas o unidades de Negocio. | Establezco las principales características socioeconómicas y culturales de la región elegida para at | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Laboral | Empresariales y Para el Emprendimiento | Elaboración de planes para crear empresas o Unidades de Negocio. | Defino las características del producto o servicio. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Tecnología Informatica | Apropiación y uso de la tecnología. | Utilizo adecuadamente herramientas informáticas de uso común para la búsqueda y procesamiento de la | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Matematicas | Pensamiento Numérico y Sistemas Numericos. | Establezco relaciones y diferencias entre diferentes notaciones de números reales para decidir sobre | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Lenguaje | Producción Textual. | Produzco ensayos de carácter argumentativo en los que desarrollo mis ideas con rigor y atendiendo a | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Lenguaje | Producción Textual. | Evidencio en mis producciones textuales el conocimiento de los diferentes niveles de la lengua y el | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Lenguaje | Producción Textual. | Comprendo el valor del lenguaje en los procesos de construcción del conocimiento. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Lenguaje | Medios de Comunicación y otros Sistemas Simbólicos. | Explico cómo los códigos verbales y no verbales se articulan para generar sentido en obras cinematog | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |




LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE
RED TECNOLÓGICA: VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN
RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN COMERCIO Y VENTAS

| | | | | | | |
|--------|-------------|---|--|-----------------|----|---|
| Básica | Lenguaje | Medios de Comunicación y otros Sistemas Simbólicos. | Analizo las implicaciones culturales, sociales e ideológicas de manifestaciones humanas como los gra | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Lenguaje | Medios de Comunicación y otros Sistemas Simbólicos. | Comprendo el papel que cumplen los medios de comunicación masiva en el contexto social, cultural, ec | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Lenguaje | Literatura. | Comparo textos de diversos autores, temas, épocas y culturas, y utilizo recursos de la teoría litera | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Lenguaje | Ética de la Comunicación. | Identifico, caracterizo y valoro diferentes grupos humanos teniendo en cuenta aspectos étnicos, ling | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Lenguaje | Comprensión e Interpretación Textual. | Asumo una actitud crítica frente a los textos que leo y elaboro, y frente a otros tipos de texto: ex | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Lenguaje | Comprensión e Interpretación Textual. | Relaciono el significado de los textos que leo con los contextos sociales, culturales y políticos en | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Matematicas | Pensamiento Aleatorio y Sistemas de Datos. | Resuelvo y planteo problemas usando conceptos básicos de conteo y probabilidad (combinaciones, permu | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Matematicas | Pensamiento Aleatorio y Sistemas de Datos. | Interpreto nociones básicas relacionadas con el manejo de información como población, muestra, varia | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Matematicas | Pensamiento Aleatorio y Sistemas de Datos. | Interpreto y comparo resultados de estudios con información estadística provenientes de medios de co | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ingles | Lectura. | Identifico palabras clave dentro del texto que me permiten comprender su sentido general. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Ingles | Escucha. | Utilizo las imágenes e información del contexto de habla para comprender mejor lo que escucho. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ingles | Escucha. | Me apoyo en el lenguaje corporal y gestual del hablante para comprender mejor lo que dice. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |



LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE
RED TECNOLÓGICA: VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN
RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN COMERCIO Y VENTAS

| | | | | | | |
|--------|--------------------|---|--|-----------------|----|---|
| Básica | Inglés | Escucha. | Entiendo instrucciones para ejecutar acciones cotidianas. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Inglés | Escritura. | Escribo textos a través de los cuales explico mis preferencias, decisiones o actuaciones. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Inglés | Conversación. | Utilizo estrategias que me permiten iniciar, mantener y cerrar una conversación sencilla sobre temas | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Inglés | Conversación. | Uso mis conocimientos previos para participar en una conversación. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Inglés | Monólogos. | Puedo expresarme con la seguridad y confianza propios de mi personalidad. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Relaciones espaciales y ambientales. | Reconozco el impacto de la globalización sobre las distintas economías y reconozco diferentes reacci | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Ciencias Sociales | Desarrollo compromisos personales y sociales. | Analizo críticamente la influencia de los medios de comunicación en la vida de las personas y de las | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Desarrollo compromisos personales y sociales. | Reconozco que los derechos fundamentales de las personas están por encima de su género, su filiación | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Desarrollo compromisos personales y sociales. | Propongo la realización de eventos académicos (foros, mesas redondas, paneles.). | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Desarrollo compromisos personales y sociales. | Participo en debates y discusiones académicas. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Naturales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) natural. | Busco información en diferentes fuentes, escojo la pertinente y doy el crédito correspondiente. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Ciencias Naturales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) natural. | Utilizo las matemáticas para modelar, analizar y presentar datos y modelos en forma de ecuaciones, f | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Ciencias Sociales | Relaciones espaciales y ambientales. | Explico y evalúo el impacto del desarrollo industrial y tecnológico sobre el medio ambiente y el ser | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |
| Básica | Ciencias Sociales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) social. | Utilizo diversas formas de expresión, para dar a conocer los resultados de mi investigación. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |

| | |
|--|--|
|  | <p style="text-align: center;">LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE RED TECNOLÓGICA: VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN COMERCIO Y VENTAS</p> |
|--|--|

| | | | | | | |
|--------|--------------------|--|--|-----------------|----|---|
| Básica | Ciencias Sociales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) social. | Saco conclusiones. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) social. | Clasifico, comparo e interpreto la información obtenida en las diversas fuentes. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) social. | Registro información de manera sistemática. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) social. | Diseño un plan de búsqueda bibliográfica con diferentes términos y combinación de términos para enco | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) social. | Diseño un cronograma de trabajo. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Sociales | Me aproximo al conocimiento como científico(a) social. | Justifico la importancia de la investigación que propongo. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 1 |
| Básica | Ciencias Naturales | Desarrollo compromisos personales y sociales.. | Cumplo mi función cuando trabajo en grupo y respeto las funciones de otras personas. | MEDIA ACADÉMICA | 11 | 2 |

| 3.4 DOTACIÓN MÍNIMA DE AMBIENTES DE APRENDIZAJE PARA LA COMPETENCIA DE | |
|--|--|
| 3.4.1 Caracterización de ambiente mínimo | Capacidad para 36 aprendices. Mesas y sillas ergonómicas con puestos individuales de trabajo. Ambientes propicios para el manejo de la comunicación asertiva. |
| 3.4.2 Maquinaria y Equipo Especializado | Equipos de cómputo, impresora láser color, televisor Smart TV con salida HDMI y puertos USB, tablero interactivo y aire acondicionado. |
| 3.4.3 Software Especializado | Software especializado para análisis y procesamiento de información cualitativo y cuantitativo Software especializado para Georreferenciación Software especializado de gestión en el punto de venta |
| 3.4.4 Herramientas Especializadas | Kit para desarrollar habilidad en Visual Merchandising - Vitrinismo |
| 3.4.5 Simuladores específicos del entorno | Ambientes simulados o reales para el entrenamiento del personal en Investigación cualitativa y cuantitativa |
| 3.4.6 Muebles colaborativos | Muebles y mesas colaborativas |



| | |
|--|--|
| 3.4.7 Tecnologías de la información y las comunicaciones | Conexión a Internet para cada uno de los equipos de cómputo por cable estructurado o Wifi |
| 3.4.8 Elementos y condiciones relacionadas con la seguridad industrial, la salud ocupacional y el medio ambiente: | Ambientes de aprendizaje con iluminación natural adecuada en caso que se trabaje en el día, iluminación artificial en caso de trabajar en la noche, ventilación natural y espacios amplios para guardar distancia entre los aprendices. Los pasillos de circulación lo suficientemente amplios de modo que permitan el movimiento seguro del personal. Que cumpla con las normas de sismo resistencia e iluminación. |

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | | |
|---|--|----------|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL. | |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 220201501 | |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | CIENCIAS NATURALES: FÍSICA | |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | | 48 horas |
| 4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE | | |
| DENOMINACIÓN | | |
| RA1 IDENTIFICAR LOS PRINCIPIOS Y LEYES DE LA FÍSICA EN LA SOLUCIÓN DE PROBLEMAS DE ACUERDO AL CONTEXTO PRODUCTIVO. | | |
| RA3 VERIFICAR LAS TRANSFORMACIONES FÍSICAS DE LA MATERIA UTILIZANDO HERRAMIENTAS | | |
| RA2 SOLUCIONAR PROBLEMAS ASOCIADOS CON EL SECTOR PRODUCTIVOS CON BASE EN LOS PRINCIPIOS Y LEYES DE LA FÍSICA. | | |
| RA4 PROPONER ACCIONES DE MEJORA EN LOS PROCESOS PRODUCTIVOS DE ACUERDO CON LOS PRINCIPIOS Y LEYES DE LA FÍSICA. | | |
| 4.6 CONOCIMIENTOS | | |
| 4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO | | |
| UTILIZAR MAGNITUDES FÍSICAS ESCALARES EXPLICAR CAMBIOS FÍSICOS DE LA MATERIA DESCRIBIR EL MOVIMIENTO DE LOS CUERPOS IDENTIFICAR LOS ELEMENTOS DE UN PROCESO TÉRMICO IDENTIFICAR LOS PRINCIPIOS FÍSICOS DEL FUNCIONAMIENTO DE LAS MÁQUINAS DESCRIBIR LA TRANSFORMACIÓN DE LA ENERGÍA EXPLICAR LAS VARIABLES QUE INTERVIENEN EN UN SISTEMA TÉRMICO DESCRIBIR LAS FASES DE OBSERVACIÓN, FORMULACIÓN DE HIPÓTESIS DE TRABAJO, EXPERIMENTACIÓN E IDENTIFICACIÓN DE LEYES FÍSICAS REALIZAR EXPERIMENTOS PARA COMPROBAR PRINCIPIOS Y TEORÍAS FÍSICAS | | |



4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

FÍSICA: CONCEPTO Y APLICACIONES
OBSERVACIÓN: MÉTODOS, TÉCNICAS, ATRIBUTOS, APLICACIONES Y USOS
EXPERIMENTACIÓN: MÉTODOS, TÉCNICAS, ATRIBUTOS, APLICACIONES Y USOS
MATERIA: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS Y ESTADOS
MAGNITUDES FÍSICAS: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS Y TIPOS
SISTEMAS DE UNIDADES: CONCEPTO, EQUIVALENCIAS Y TIPOS
MÁQUINAS: CONCEPTO Y TIPOS
MOVIMIENTO: CONCEPTO, LEYES, PRINCIPIOS, CARACTERÍSTICAS Y TIPOS
ENERGÍA: CONCEPTO, LEYES, PRINCIPIOS, MANIFESTACIONES Y TIPOS
SISTEMAS TERMODINÁMICOS: CONCEPTOS Y APLICACIONES
ONDAS: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, TIPOS
FÍSICA MODERNA: CONCEPTO, CLASIFICACIÓN Y APLICACIONES

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

UTILIZAR MAGNITUDES FÍSICAS ESCALARES CON BASE EN LOS PRINCIPIOS Y LEYES DE LA FÍSICA.

EXPLICAR LAS VARIABLES QUE INTERVIENEN EN UN SISTEMA TÉRMICO UTILIZANDO HERRAMIENTAS TECNOLÓGICAS.

DESCRIBIR LAS FASES DE OBSERVACIÓN, FORMULACIÓN DE HIPÓTESIS DE TRABAJO, EXPERIMENTACIÓN E IDENTIFICACIÓN DE LEYES FÍSICAS DE ACUERDO AL CONTEXTO PRODUCTIVO.

REALIZAR EXPERIMENTOS PARA COMPROBAR PRINCIPIOS Y TEORÍAS FÍSICAS TENIENDO EN CUENTA SOLUCIÓN DE PROBLEMAS DE ACUERDO AL CONTEXTO PRODUCTIVO.

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO DE: EDUCACIÓN; O INGENIERÍA QUÍMICA Y AFINES; O QUÍMICA Y AFINES: O FÍSICA O BIOLOGÍA, MICROBIOLOGÍA Y AFINES. (VER ANEXO N.B.C). TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE LA PROFESIÓN APLICADO EN LAS ÁREAS DE CIENCIAS NATURALES Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN



4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | | |
|---|---|--|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA NORMATIVIDAD VIGENTE. | |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 220601501 | |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | PROTECCIÓN PARA LA SALUD Y EL MEDIO AMBIENTE | |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | 48 horas | |

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

RA4 PROPONER ACCIONES DE MEJORA PARA EL MANEJO AMBIENTAL Y EL CONTROL DE LA SST, DE ACUERDO CON ESTRATEGIAS DE TRABAJO, COLABORATIVO, COOPERATIVO Y COORDINADO EN EL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.

RA1 ANALIZAR LAS ESTRATEGIAS PARA LA PREVENCIÓN Y CONTROL DE LOS IMPACTOS AMBIENTALES Y DE LOS ACCIDENTES Y ENFERMEDADES LABORALES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y EL ENTORNO SOCIAL.

RA2 IMPLEMENTAR ESTRATEGIAS PARA EL CONTROL DE LOS IMPACTOS AMBIENTALES Y DE LOS ACCIDENTES Y ENFERMEDADES DE ACUERDO CON LOS PLANES Y PROGRAMAS ESTABLECIDOS POR LA

RA3 REALIZAR SEGUIMIENTO Y ACOMPAÑAMIENTO AL DESARROLLO DE LOS PLANES Y PROGRAMAS AMBIENTALES Y SST, SEGÚN EL ÁREA DE DESEMPEÑO.

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

DIFERENCIAR LOS ASPECTOS E IMPACTOS AMBIENTALES ASOCIADOS A SU ENTORNO LABORAL Y SOCIAL
REVISAR LA POLÍTICA AMBIENTAL Y DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO
PONER EN PRÁCTICA LAS ESTRATEGIAS PARA EL CONTROL DE LOS IMPACTOS AMBIENTALES Y ATEL
IDENTIFICAR LAS CLASES DE PLANES Y PROGRAMAS DE GESTIÓN AMBIENTAL Y DE SST ESTABLECIDOS PARA LA INTERVENCIÓN DE LOS IMPACTOS AMBIENTALES Y LOS RIESGOS DE SST
LLEVAR A CABO LAS ACTIVIDADES ESTABLECIDAS EN LOS PLANES Y PROGRAMAS AMBIENTALES Y DE SST, ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
MONITOREAR LA EJECUCIÓN DE LAS ACTIVIDADES PROPIAS DE SU CONTEXTO, ESTABLECIDAS EN LOS PLANES Y PROGRAMAS DE GESTIÓN AMBIENTAL Y DE SST
RECOMENDAR ACCIONES TENDIENTES A MEJORAR LA GESTIÓN AMBIENTAL Y LA SST
PROMOVER LA CULTURA AMBIENTALMENTE RESPONSABLE, EL DESARROLLO SUSTENTABLE Y EL AUTOCUIDADO EN SU CONTEXTO SOCIAL Y PRODUCTIVO

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

MEDIO AMBIENTE: CONCEPTO, COMPONENTES, CONSERVACIÓN, ASPECTOS E IMPACTOS AMBIENTALES, NORMATIVIDAD BÁSICA LEGAL
ASPECTOS E IMPACTOS AMBIENTALES: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, CLASES SEGÚN EL CONTEXTO SOCIAL Y PRODUCTIVO, PROBLEMÁTICA AMBIENTAL ASOCIADA Y LEGISLACIÓN APLICABLE
POLÍTICAS AMBIENTALES Y DE SST: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, ALCANCE Y CLASES
PLANES DE MANEJO Y GESTIÓN AMBIENTAL: OBJETO, APLICACIÓN Y ESTRUCTURA
PLANES Y PROGRAMAS DE GESTIÓN DE SST: OBJETO, APLICACIÓN Y ESTRUCTURA



SISTEMA DE GESTIÓN Y SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO: CONCEPTOS GENERALES Y MARCO BÁSICO LEGAL, DERECHOS Y DEBERES
DIRECTRICES Y REQUISITOS INTERNOS DEL SISTEMA DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO: REGLAMENTO DE HIGIENE Y SEGURIDAD INDUSTRIAL, REGLAMENTO INTERNO DE TRABAJO, PROCEDIMIENTOS DE TRABAJO SEGURO, PROGRAMAS, POLÍTICA DE SEGURIDAD SALUD EN EL TRABAJO Y POLÍTICAS DE PREVENCIÓN DE ALCOHOL Y SUSTANCIAS PSICOACTIVAS
PELIGROS DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO PROPIOS DEL SECTOR ECONÓMICO: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, CLASES, EFECTOS A LA SALUD, MECANISMOS DE CONTROL Y NORMATIVIDAD
LESIONES Y ENFERMEDADES PROPIAS DEL SECTOR ECONÓMICO: CONCEPTOS, CLASES, CAUSAS Y CARACTERÍSTICAS
MEDIDAS DE MANEJO AMBIENTAL: CONCEPTO, PREVENCIÓN, CONTROL Y MITIGACIÓN, ESTRATEGIAS DE IMPLEMENTACIÓN
PLAN DE EMERGENCIAS Y CONTINGENCIAS: CONCEPTO, CLASES, OBJETO, ALCANCE Y ESTRUCTURA BÁSICA
MONITOREO Y SEGUIMIENTO: CONCEPTO, MÉTODOS Y DOCUMENTACIÓN ASOCIADA
NORMATIVIDAD: REPORTE E INVESTIGACIÓN DE ACCIDENTES DE TRABAJO Y ENFERMEDADES LABORALES
COMITÉS AMBIENTALES Y DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS Y FUNCIONES

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

RELACIONA LA LEGISLACIÓN Y NORMATIVIDAD VIGENTE SOBRE MEDIO AMBIENTE Y SST CON LOS ASPECTOS E IMPACTOS AMBIENTALES, GROS Y RIESGOS QUE SE PRESENTAN EN SU AMBIENTE DE TRABAJO SEGÚN POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN Y EL ENTORNO LABORAL.

DETERMINA ACCIONES PARA ORIENTAR A SU EQUIPO DE TRABAJO EN LOS PLANES Y PROGRAMAS AMBIENTALES Y DE SST SEGÚN POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

IMPLEMENTA ACCIONES COORDINADAS PARA EL MONITOREO DE LOS PLANES Y PROGRAMAS AMBIENTALES Y DE SST SEGÚN SU ÁREA DE DESEMPEÑO.

FOMENTA LA CULTURA AMBIENTAL RESPONSABLE, EL DESARROLLO SUSTENTABLE Y EL AUTOCUIDADO EN SU CONTEXTO SOCIAL Y PRODUCTIVO DE ACUERDO CON LA INTEGRACIÓN DE LOS DIFERENTES ACTORES RELACIONADOS.

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

ALTERNATIVA 1

TÍTULO DE TECNÓLOGO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: BIOLOGÍA, MICROBIOLOGÍA Y AFINES; O INGENIERÍA AMBIENTAL, SANITARIA Y AFINES; O SALUD PÚBLICA; O INGENIERÍA INDUSTRIAL Y AFINES. VER ANEXOS: (N.B.C.), (TÍTULOS SENA). TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

ALTERNATIVA 2

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: BIOLOGÍA, MICROBIOLOGÍA Y AFINES; O INGENIERÍA AMBIENTAL, SANITARIA Y AFINES; O EDUCACIÓN; O INGENIERÍA INDUSTRIAL Y AFINES. (VER ANEXO N.B.C). TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

ALTERNATIVA 1:

TREINTA (30) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DIECIOCHO (18) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

ALTERNATIVA 2:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE



RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA

Definir el plan de comunicación interna de acuerdo con la cultura y estrategia corporativa

4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL

260101053

4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA

ESTRUCTURACIÓN DEL PLAN DE COMUNICACIÓN

4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas)

288 horas

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

RA3. ESTABLECER EL PLAN DE COMUNICACIÓN INTEGRAL DE ACUERDO CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR. 96H

RA1. ESTRUCTURAR EL BRIEF DE COMUNICACIÓN SEGÚN ESPECIFICACIONES DE LA ORGANIZACIÓN Y COMPORTAMIENTO DEL SEGMENTO. 96H

RA2. ESTABLECER EL PLAN DE ACCIÓN DE ENDOMARKETING DE ACUERDO CON LA IDENTIDAD CORPORATIVA. 96H

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

RA1.
IDENTIFICAR ESTRATEGIA DE COMUNICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN
FORMULAR LOS OBJETIVOS DEL BRIEF
IDENTIFICAR EL TARGET
INTERPRETAR MENSAJE DEL PRODUCTO Y MARCA



DEFINIR PARTICIPACIÓN DE LA MARCA EN EL MERCADO
DESCRIBIR ESTILO Y TONO DE COMUNICACIÓN DEL MENSAJE
DEFINIR DURACIÓN DE LA CAMPAÑA
ANALIZAR MARCO NORMATIVO DE LA ESTRATEGIA DE COMUNICACIÓN
IDENTIFICAR PRESUPUESTO
PRESENTAR INFORME

RA2.
INTERPRETAR ANÁLISIS INTERNO DEL ENTORNO
APROPIAR EL BRANDING INTERNO
SELECCIONAR ESTRATEGIAS DE ENDOMARKETING

RA3.
IDENTIFICAR BRIEF DE COMUNICACIÓN
SELECCIONAR ESTRATEGIAS DE COMUNICACIÓN INTEGRAL
GESTIONAR BRANDING
ESTABLECER PLAN DE ACCIÓN DE COMUNICACIÓN

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

RA1.
COMUNICACIÓN MARKETING: CONCEPTO, COMPONENTES Y TIPOS
IDENTIDAD VISUAL: CONCEPTO, BENEFICIOS
ADN DE MARCA: CONCEPTO, TIPOS, BENEFICIOS
TARGET: CONCEPTO, TIPOS Y MÉTODOS
MENSAJE: CONCEPTO, ESTRUCTURA, TIPOS Y DESTINATARIOS
AUDIENCIA: CONCEPTO Y TIPOS
ESTRATEGIA DE COMUNICACIÓN: CONCEPTO, TIPOS Y COMPONENTES
ESTRATEGIAS ATL: CONCEPTO, TIPOS Y ESTRUCTURA
ESTRATEGIAS BTL: CONCEPTO, TIPOS Y ESTRUCTURA
PROMOCIÓN: CONCEPTO, TIPOS, Y BENEFICIOS
PUBLICIDAD: CONCEPTO, TIPOS, Y BENEFICIOS
RELACIONES PUBLICAS: CONCEPTO Y BENEFICIOS
CANALES DE COMUNICACIÓN: CONCEPTO, TIPOS Y CARACTERÍSTICAS
CAMPAÑA: CONCEPTO Y ESTRUCTURA
FRECUENCIA: CONCEPTO
INTENSIDAD: CONCEPTO
NORMATIVA DE COMUNICACIÓN: CONCEPTO Y COMPOSICIÓN
BRIEF (DOCUMENTO RESUMEN): CONCEPTO, ESTRUCTURA Y MÉTODOS

RA2.
ENDOMARKETING: CONCEPTO, ESTRATEGIAS, ESTRUCTURA Y MÉTODOS
TALENTO HUMANO: CONCEPTO Y FUNCIONES
CLIENTES INTERNOS: CONCEPTO, TIPOS Y COMPORTAMIENTOS
MANUAL CORPORATIVO: CONCEPTO Y ESTRUCTURA
IMAGEN CORPORATIVA: CONCEPTO Y ESTRUCTURA
CLIMA ORGANIZACIONAL: CONCEPTO Y GENERALIDADES
NORMATIVA: SALUD Y SEGURIDAD EN EL TRABAJO

RA3.
COMUNICACIÓN INTEGRAL: CONCEPTO, ESTRUCTURA Y MÉTODOS
VERBATIM: CONCEPTO, ESTRUCTURA, MÉTODO Y UTILIDAD
INSIGHT: CONCEPTO, ESTRUCTURA, MÉTODO Y UTILIDAD
PERCEPCIÓN: CONCEPTO, IMPORTANCIA



4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

- RA1.
DETERMINA EL TARGET TENIENDO EN CUENTA CRITERIOS DE SEGMENTACIÓN
SELECCIONA ESTRATEGIAS DE COMUNICACIÓN DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN
ESTABLECE TIEMPOS DE DURACIÓN DE LA CAMPAÑA TENIENDO EN CUENTA POLÍTICAS
PRESENTA EL BRIEF DE COMUNICACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN
- RA2.
DETERMINA ACTIVIDADES DE ENDOMARKETING SEGÚN EL CONTEXTO INTERNO DE LA ORGANIZACIÓN
RECONOCE LA IMPORTANCIA DE LA IDENTIDAD CORPORATIVA TENIENDO EN CUENTA POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN
REDACTA PLAN DE ENDOMARKETING SEGÚN PROCEDIMIENTOS DE LA ORGANIZACIÓN
- RA3.
SELECCIONA LA ESTRATEGIA DE BRANDING DE ACUERDO CON LAS CONDICIONES DEL MERCADO
INTERACTÚA CON CLIENTES EXTERNOS E INTERNOS TENIENDO EN CUENTA PROTOCOLOS DE COMUNICACIÓN
ELABORA EL PLAN DE COMUNICACIÓN INTEGRAL SEGÚN CARACTERÍSTICAS DE LA MARCA Y EL

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN DISCIPLINA ACADÉMICA DEL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO EN: ADMINISTRACIÓN, ECONOMÍA O INGENIERÍA INDUSTRIAL Y AFINES.

ESTAS PROFESIONES DEBEN ESTAR ASOCIADAS A LOS PROGRAMAS DE FORMACIÓN QUE IMPARTIRÁ EN SU DESEMPEÑO Y SE CITAN LOS TÍTULOS OBTENIDOS, NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO Y ÁREAS DE CONOCIMIENTO: INGENIERO DE MERCADOS, INGENIERO FINANCIERO, INGENIERO INDUSTRIAL, ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS, ECONOMISTA, MERCADÓLOGO, PROFESIONAL EN MERCADEO Y PUBLICIDAD, PROFESIONAL EN ADMINISTRACIÓN.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA: DE LOS CUALES DOCE (12) MESES ESTARÁN RELACIONADOS CON EL ÁREA DE MERCADEO, VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN, EN DESARROLLO DEL OBJETO DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL A LA QUE SE DEDICA EL CARGO Y DOCE (12) MESES EN LABORES DE DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN



4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | |
|---|---|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | Definir el plan de merchandising según objetivos y técnicas de la promoción |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 260101050 |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | ORGANIZACIÓN DEL PLAN COMERCIAL |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | 672 horas |

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

RA3. SELECCIONAR LA ESTRATEGIA DE DISTRIBUCIÓN COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA CONDICIONES DEL MERCADO. 144H

RA1. CARACTERIZAR LA MEZCLA DE PRODUCTOS SEGÚN SEGMENTO DE MERCADO. 240H

RA2. PLANTEAR EL DESARROLLO DE LA ESTRATEGIA DE SOCIAL MEDIA MARKETING DE ACUERDO CON CARACTERÍSTICAS DEL SEGMENTO DE MERCADO. 96H

RA4. APLICAR ACCIONES DEL PLAN DE MERCHANDISING EN EL CANAL DE ACUERDO CON OBJETIVOS DE MERCADEO Y NORMATIVA. 192H

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

RA1.
CARACTERIZAR PRODUCTOS Y SERVICIOS
APLICAR BRANDING A LOS PRODUCTOS
SELECCIONAR EMPAQUE Y ENVASE
IDENTIFICAR EMBALAJE DE PRODUCTOS
APLICAR NORMATIVA DE CALIDAD PARA PRODUCTOS Y SERVICIOS

RA2.
SELECCIONAR ESTRATEGIA DE SOCIAL MEDIA MARKETING
SELECCIONAR CONTENIDOS PARA CAMPAÑA DIGITAL
FIJAR MÉTRICAS

RA3.
IDENTIFICAR CANALES DE DISTRIBUCIÓN
SELECCIONAR CANALES DE DISTRIBUCIÓN
IDENTIFICAR INTERMEDIARIOS
RECONOCER BENEFICIOS DE ACUERDOS COMERCIALES
IDENTIFICAR FORMATOS COMERCIALES
ESTABLECER PROCESOS DE LOGÍSTICA
REALIZAR PROCESOS DE LOGÍSTICA INVERSA
MANEJAR SOFTWARE PARA GEORREFERENCIACIÓN
ELABORAR PLAN DE DISTRIBUCIÓN

RA4.



DETERMINAR REQUERIMIENTOS DEL ESTABLECIMIENTO COMERCIAL
IDENTIFICAR SURTIDO A EXHIBIR
VALORAR NIVELES DE EXHIBICIÓN
VALORAR ZONAS DE EXHIBICIÓN
VERIFICAR STOCK DE INVENTARIOS
REALIZAR IMPLANTACIÓN DE PRODUCTOS
DEFINIR ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN
ESTABLECER MERCHANDISING AL PUNTO DE VENTA
REALIZAR EL LAYOUT DEL ESTABLECIMIENTO COMERCIAL
MANEJAR SOFTWARE DE GESTIÓN EN EL PUNTO DE VENTA
ESTABLECER LAS ACCIONES DE COMUNICACIÓN EN EL PUNTO DE VENTA
ELABORAR PLAN DE EXHIBICIÓN
REALIZAR PLANES DE MEJORA EN LA EXHIBICIÓN

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

RA1.
PRODUCTO: CONCEPTO, ATRIBUTOS, CLASIFICACIÓN, CARACTERÍSTICAS, REFERENCIAS Y TIPOS
MEZCLA DE PRODUCTO: CONCEPTO, ESTRUCTURA, CATEGORÍA, LÍNEA DE PRODUCTO, PORTAFOLIO Y CICLO DE VIDA
SERVICIOS: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, CULTURA Y MOMENTOS DE VERDAD
MARCA: SÍMBOLOS, EMBLEMAS, ETIQUETA Y CARACTERES QUE IDENTIFICAN EL NOMBRE
BRANDING (CONSTRUCCIÓN DE MARCA): CONCEPTO, DISEÑO, ELEMENTOS, ESTRUCTURA Y BENEFICIOS
POSICIONAMIENTO: CONCEPTO, ESTRATEGIAS Y BENEFICIOS
CÓDIGOS DE BARRAS: CONCEPTO, TIPOS, CARACTERÍSTICAS
ETIQUETA RFID: CONCEPTO, TIPOS, USOS
EMPAQUE: CONCEPTO, TIPOS, FUNCIONES Y USOS
ENVASE: CONCEPTO, TIPOS, FUNCIONES Y USOS
EMBALAJE: CONCEPTO, TIPOS, FUNCIONES Y USOS
MARKETING GREEN (MERCADEO VERDE): CONCEPTO, MEZCLA, BENEFICIOS, PROCESOS
NORMATIVA: LEGISLACIÓN COMERCIAL VIGENTE, PROPIEDAD INTELECTUAL, PATENTES E INVENCIONES

RA2.
MARKETING DIGITAL: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS Y TÉCNICAS
SOCIAL MEDIA MARKETING (MERCADEO DE REDES SOCIALES): CONCEPTO, PLATAFORMAS, ESTRATEGIAS, MEDIOS Y MÉTRICAS
E BUSINESS: CONCEPTO, TIPOS, CLASES Y BENEFICIOS

RA3.
DISTRIBUCIÓN: CONCEPTO, TIPOS, PLAN, SISTEMAS Y UTILIDADES
CANALES DE DISTRIBUCIÓN: CONCEPTO, CLASIFICACIÓN, CARACTERÍSTICAS, ESTRUCTURA Y MÉTODOS DE SELECCIÓN
INTERMEDIARIOS: CONCEPTO, TIPOS Y CLASES
ACUERDOS COMERCIALES: CONCEPTO, TIPOS, FUNCIONES
FORMATOS COMERCIALES: CONCEPTO, TIPOS Y CLASIFICACIÓN
LOGÍSTICA: CONCEPTO, FUNCIONES, ACTORES Y BENEFICIOS
LOGÍSTICA INVERSA: CONCEPTO, FUNCIONES, CICLO, ACTORES Y BENEFICIOS
ESTRATEGIAS DE DISTRIBUCIÓN: CONCEPTO, TIPOS, CLASIFICACIÓN
INVENTARIO: CONCEPTO, TIPOS, ROTACIÓN, MÉTODO
STOCK DE INVENTARIOS (EXISTENCIAS): CONCEPTO, BENEFICIOS, UBICACIÓN
SOFTWARE PARA GEORREFERENCIACIÓN: PROCEDIMIENTO DE USO
PLAN DE DISTRIBUCIÓN: CONCEPTO, ESTRUCTURA Y ETAPAS

RA4.
ESTABLECIMIENTO COMERCIAL: CONCEPTO Y TIPOS



PUNTO DE VENTA: CONCEPTOS, TIPOS Y DIMENSIONES
MERCHANDISING: CONCEPTO, EVOLUCIÓN, TIPOS, TÉCNICAS Y APLICABILIDAD
EXHIBICIÓN: CONCEPTO, ZONAS, TIPOS, NIVELES, TÉCNICAS, USOS
LAYOUT (DISTRIBUCIÓN EN PLANTA): CONCEPTO, APLICACIÓN Y FUNCIÓN
PLANOGRAMAS Y PLANIMETRÍA: CONCEPTO, BENEFICIOS, USOS
MOBILIARIO COMERCIAL: CONCEPTO, DISPOSICIÓN, USOS Y CLASIFICACIÓN
ESTRATEGIAS EXHIBICIÓN: CONCEPTO, TIPOS Y CLASIFICACIÓN
VISUAL MERCHANDISING: CONCEPTO, TIPOS, ESTRATEGIAS
VITRINISMO: CONCEPTO, TIPOS, IMPORTANCIA
MARKETING SENSORIAL: CONCEPTO, TIPOS, FUNCIONES, BENEFICIOS
TEORÍA DEL COLOR: CONCEPTO, CLASIFICACIÓN
SOFTWARE DE GESTIÓN EN EL PUNTO DE VENTA
COMUNICACIÓN COMERCIAL: CONCEPTO, CLASES, USOS Y TIPOS MATERIAL PROMOCIONAL
RECURSOS DE APOYO: CONCEPTOS, TIPOS Y BENEFICIOS
PLAN DE EXHIBICIÓN: CONCEPTO, ESTRUCTURA Y ETAPAS
HERRAMIENTAS DE VERIFICACIÓN: CONCEPTO, TIPOS, BENEFICIOS

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

RA1.
SELECCIONA PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON SEGMENTOS DE MERCADO
APROPIA BRANDING DE LOS PRODUCTOS SEGÚN POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN
SELECCIONA EMPAQUE, ENVASE Y EMBALAJE SEGÚN REQUERIMIENTOS DE LA ORGANIZACIÓN
APLICA PROCESOS DE CALIDAD A LOS PRODUCTOS O SERVICIOS APLICANDO NORMATIVA

RA2.
ESTRUCTURA ESTRATEGIA DE SOCIAL MEDIA MARKETING SEGÚN POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN
DETERMINA MÉTRICAS TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIA SELECCIONADA

RA3.
DETERMINA CANALES DE DISTRIBUCIÓN DE ACUERDO CON CONDICIONES DEL MERCADO
ESTABLECE BENEFICIOS DE ACUERDOS COMERCIALES SEGÚN NORMATIVA
SELECCIONA FORMATOS COMERCIALES SEGÚN REQUERIMIENTOS DE LA ORGANIZACIÓN
REALIZA PROCESOS DE LOGÍSTICA Y LOGÍSTICA INVERSA SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO
MANEJA SOFTWARE PARA GEORREFERENCIACIÓN TENIENDO EN CUENTA PROCEDIMIENTOS TÉCNICOS
ELABORA PLAN DE DISTRIBUCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTOS DE LA ORGANIZACIÓN

RA4.
IDENTIFICA REQUERIMIENTOS DEL ESTABLECIMIENTO COMERCIAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS ORGANIZACIONALES
SELECCIONA ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN DE ACUERDO CON COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR
ELABORA PLAN DE EXHIBICIÓN SEGÚN OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN DISCIPLINA ACADÉMICA DEL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO EN: ADMINISTRACIÓN, ECONOMÍA O INGENIERÍA INDUSTRIAL Y AFINES.

ESTAS PROFESIONES DEBEN ESTAR ASOCIADAS A LOS PROGRAMAS DE FORMACIÓN QUE IMPARTIRÁ EN SU DESEMPEÑO Y SE CITAN LOS TÍTULOS OBTENIDOS, NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO Y ÁREAS DE CONOCIMIENTO: INGENIERO DE MERCADOS, INGENIERO FINANCIERO, INGENIERO INDUSTRIAL, ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS, ECONOMISTA, MERCADÓLOGO, PROFESIONAL EN MERCADEO Y PUBLICIDAD, PROFESIONAL EN ADMINISTRACIÓN.



4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA: DE LOS CUALES DOCE (12) MESES ESTARÁN RELACIONADOS CON EL ÁREA DE MERCADEO, VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN, EN DESARROLLO DEL OBJETO DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL A LA QUE SE DEDICA EL CARGO Y DOCE (12) MESES EN LABORES DE DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | | |
|--|---|----------|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO. | |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 240201524 | |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | COMUNICACIÓN | |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | | 48 horas |
| 4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE | | |
| DENOMINACIÓN | | |
| RA2 ARGUMENTAR EN FORMA ORAL Y ESCRITA ATENDIENDO LAS EXIGENCIAS Y PARTICULARIDADES DE LAS DIVERSAS SITUACIONES COMUNICATIVAS MEDIANTE LOS DISTINTOS SISTEMAS DE REPRESENTACIÓN. | | |
| RA1 ANALIZAR LOS COMPONENTES DE LA COMUNICACIÓN SEGÚN SUS CARACTERÍSTICAS, INTENCIONALIDAD Y CONTEXTO. | | |
| RA4 ESTABLECER PROCESOS DE ENRIQUECIMIENTO LEXICAL Y ACCIONES DE MEJORAMIENTO EN EL DESARROLLO DE PROCESOS COMUNICATIVOS SEGÚN REQUERIMIENTOS DEL CONTEXTO. | | |
| RA3 RELACIONAR LOS PROCESOS COMUNICATIVOS TENIENDO EN CUENTA CRITERIOS DE LÓGICA Y RACIONALIDAD. | | |
| 4.6 CONOCIMIENTOS | | |
| 4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO | | |
| RECONOCER LA IMPORTANCIA, NATURALEZA Y CARACTERÍSTICAS DE LA COMUNICACIÓN HUMANA MANTENER LA ATENCIÓN Y ESCUCHA EN LOS PROCESOS DE COMUNICACIÓN | | |



APLICAR TÉCNICAS PARA LA COMUNICACIÓN VERBAL Y NO VERBAL
USAR EL LÉXICO CON PRECISIÓN Y PROPIEDAD EN LOS PROCESOS DE COMUNICACIÓN
UTILIZAR LA INFORMACIÓN SEGÚN EL PROPÓSITO ESTABLECIDO
APROPIAR UN MÉTODO PARA LEER COMPRENSIVA E INTERPRETATIVAMENTE
ESTABLECER ACUERDOS A PARTIR DE LA DIVERSIDAD DE CONCEPTOS Y OPINIONES
REDACTAR DIFERENTES TIPOS DE TEXTOS APLICANDO REGLAS GRAMATICALES Y ORTOGRÁFICAS
EXPONER EN FORMA ORAL O ESCRITA UN PLANTEAMIENTO UTILIZANDO LOS PRINCIPIOS DE LA ARGUMENTACIÓN

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

COMUNICACIÓN: CONCEPTO, TIPOS, USOS, MEDIOS, CANALES, TÉCNICAS, PROCESOS CARACTERÍSTICOS, ESCENARIOS, COMPONENTES, FUNCIONES, BARRERAS, NIVELES
EXPRESIÓN CORPORAL: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, GESTOS, POSTURAS, EMOCIONES, SENTIMIENTOS
ACTOS DE HABLA: CONCEPTO, PERCEPCIÓN, OBSERVACIÓN, ESCUCHA ACTIVA, COMUNICACIÓN VERBAL Y NO VERBAL
COMPRENSIÓN DE TEXTOS: CONCEPTO, TÉCNICAS, PROCESOS, NIVELES, CARACTERÍSTICAS, INTERPRETACIÓN, ELEMENTOS
REDACCIÓN DE TEXTOS: TIPOS, USOS, CLASES, PARTES, FORMA, CONTENIDO, INTENCIONALIDAD, TÉCNICAS, MÉTODOS, COHESIÓN, COHERENCIA, SINTAXIS, ORTOGRAFÍA, SIGNOS DE PUNTUACIÓN, SEMÁNTICA, PRINCIPIOS Y CUALIDADES
ARGUMENTACIÓN: CONCEPTO, PROCESOS, ELEMENTOS, CARACTERÍSTICAS, LA PREGUNTA, LA TESIS, EL ARGUMENTO, LA CONCLUSIÓN, LA SÍNTESIS
PROPOSICIÓN: CONCEPTO, PROCESOS, ELEMENTOS, CARACTERÍSTICAS
ESTILO: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, APLICACIÓN
CARÁCTER CONVENCIONAL Y FUNCIÓN SOCIAL DE LOS SIGNOS: CONCEPTO, TIPOS, RELACIONES, USOS, CARÁCTER, INTERPRETACIÓN, CARACTERÍSTICAS, CONTEXTO, ELEMENTOS BÁSICOS DE LA SEMIÓTICA Y SEMIOLOGÍA
PROCESOS DE PENSAMIENTO: CONCEPTO, ANÁLISIS, SÍNTESIS, PROPOSICIÓN, ARGUMENTACIÓN
CONSULTA Y LECTURA: MÉTODOS, TÉCNICAS SELECCIÓN, ORGANIZACIÓN Y ARCHIVO DE INFORMACIÓN EN DIVERSAS FUENTES, NIVELES, ESTRATEGIAS
NORMATIVIDAD: NORMAS ICONTEC PARA LA ELABORACIÓN DE TEXTOS ESCRITOS

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

ESCUCHA CON ATENCIÓN Y CONCENTRACIÓN, ASIENTE Y PREGUNTA AL HABLANTE-OYENTE PARA RETROALIMENTAR EL PROCESO.

INTERPRETA MENSAJES Y RECONSTRUYE EL DISCURSO CON SUS PROPIAS PALABRAS MANTENIENDO EL SENTIDO.

ESTABLECE ACUERDOS A PARTIR DE LA DIVERSIDAD DE CONCEPTOS Y OPINIONES.

USA EL LÉXICO CON PRECISIÓN Y PROPIEDAD EN LOS PROCESOS DE COMUNICACIÓN RELACIONADOS CON EL ÁREA DE DESEMPEÑO LABORAL.

UTILIZA EL LENGUAJE SEGÚN EL DESTINATARIO, EL PROPÓSITO, EL CONTEXTO Y EL CONTENIDO.

REDACTA TEXTOS CON COHESIÓN Y COHERENCIA SIGUIENDO PAUTAS DE PROGRESIÓN TEMÁTICA.



4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO DE: COMUNICACIÓN SOCIAL, PERIODISMO Y AFINES; O EDUCACIÓN; O LENGUAS MODERNAS, LITERATURA, LINGÜÍSTICA Y AFINES. (VER ANEXO N.B.C). TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE LA COMUNICACIÓN Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | |
|---|---|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales. |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 210201501 |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales. |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | 48 horas |
| 4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE | |
| DENOMINACIÓN | |
| 01- Reconocer el trabajo como factor de movilidad social y transformación vital con referencia a la fenomenología y a los derechos fundamentales en el trabajo. | |
| 03- Practicar los derechos fundamentales en el trabajo de acuerdo con la Constitución Política y los Convenios Internacionales. | |
| 02- Valorar la importancia de la ciudadanía laboral con base en el estudio de los derechos humanos y fundamentales en el trabajo. | |
| 04- Participar en acciones solidarias teniendo en cuenta el ejercicio de los derechos humanos, de los pueblos y de la naturaleza. | |



4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

Analizar la relación entre el trabajo y el desarrollo humano (1)
Identificar la naturaleza de los derechos humanos y fundamentales del trabajo (1)
Relacionar, en el marco de los derechos humano el desarrollo social, la autonomía y la dignidad (2)
Desarrollar documentos relacionados con los derechos y las obligaciones políticas, prestacionales, sociales, y de bienestar derivadas de las acciones laborales. (2)
Argumentar el ejercicio de los derechos del trabajo como defensa de los mismos y expresión de la ciudadanía laboral. (3)
Dimensionar el ejercicio del derecho a la huelga. (3)
Integrar acciones de solidaridad para la defensa del ser humano, la naturaleza y los valores de la convivencia social y ciudadanía (4)

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

1. Persona sociedad y Trabajo

- Dignidad humana, democracia, el trabajo, Justicia y paz.
- Desarrollo humano integral.
- Diversidad cultural
- Fenomenología del mundo del trabajo

2. Leyes fundamentales y mandatos legales

- Política. Derechos humanos y Constitución Política de Colombia.
- Principios y derechos de la OIT: Declaración de la O.I.T.
- Derecho a la vida.
- Derechos políticos y civiles.
- Trabajo digno y decente: Definición, análisis del trabajo forzoso u obligatorio.

3. Derechos del trabajo y Ciudadanía laboral

- Derechos del trabajo y su impacto en el desarrollo de la sociedad
- Dialogo social
- Persona sujeta de derechos y deberes en el contexto de los derechos humanos
- Derechos individuales y colectivos del trabajo: Características y campos para el desarrollo del derecho individual y colectivo en el mundo del trabajo
- Mecanismos de protección de los derechos en el trabajo.
- Trabajo Decente: Integración de políticas
- Igualdad de género: equidad y balance de género
- Trabajo forzado y Trabajo Infantil
- Enfoque diferencial, valor ciudadano para la inclusión social
- Discriminación laboral en casos de enfermedades terminales
- Resolución pacífica de los conflictos; negociación colectiva y huelga
- Derechos para la sostenibilidad empresarial: Eficiencia, Eficacia, Efectividad.

4. Ejercicio de los derechos en el trabajo.

- Aplicación de los mecanismos de protección de los derechos en el trabajo.
- Caja de herramientas laborales: salario, prestaciones sociales, seguridad social y contratación.
- Sociedad del Ocio: recreación, deporte, arte cultura, vida familiar.
- Derechos y libertades ciudadanas.

5. Derecho a la Asociación, normatividad nacional e internacional.



- Valores democráticos sobre el sindicalismo. Normatividad nacional e internacional
- Asociaciones sindicales, libertad sindical y derechos asociados.
- Libertad de Asociación y Sindical
- Derecho de Negociación Colectiva: agentes, reconocimiento de la asociación para resolver problemas

6. Derechos de Solidaridad o de los Pueblos

- Relación entre el ser humano, la naturaleza y el planeta.
- Autodeterminación de los pueblos y desarrollo sostenible y seguridad alimentaria.
- Estrategias de desarrollo e impacto ambiental en Colombia.
- Postconflicto y paz
- Apropiación del avance y uso de la ciencia y la tecnología.
- Desarrollo para una vida digna
- Identidad Nacional y Cultural

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

- Compara las condiciones del trabajo, en el devenir histórico de la humanidad de acuerdo con los derechos humanos y fundamentales en el trabajo. (1)
- Argumenta los momentos relevantes del devenir histórico de los derechos humanos y fundamentales en el trabajo en la línea del tiempo. (1)
- Selecciona los mecanismos de protección para el ejercicio de la ciudadanía laboral aplicando la normativa. (2)
- Analiza situaciones que repercuten en ejercicio de los derechos fundamentales en el trabajo, desarrollando habilidades de comunicación según técnicas y protocolos. (3)
- Elabora documentos relacionados con las obligaciones económicas, sociales y de bienestar derivadas de las acciones laborales de acuerdo con la normativa. (3)
- Evalúa los resultados de la aplicación de los mecanismos de protección para el ejercicio de la ciudadanía laboral acorde con la normativa (3)
- Propone estrategias de solución de conflictos y negociación de acuerdo con la normativa. (3)
- Justifica la importancia de los derechos de los pueblos y de la solidaridad en el ejercicio de la ciudadanía laboral de acuerdo con la normativa. (4)
- Relaciona, de los derechos de los pueblos y de la solidaridad, la autodeterminación de los pueblos, el desarrollo sostenible, la seguridad alimentaria, el derecho al uso de la ciencia y la tecnología y la paz en función de los indicadores de desarrollo humano. (4)
- Propone acciones de defensa relacionadas con la autodeterminación de los pueblos, el desarrollo sostenible, la seguridad alimentaria, el derecho al uso de la ciencia y la tecnología y la paz en función de los indicadores del desarrollo humano. (4)

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

Certificado de Aptitud Profesional ¿ SENA, o certificado por autoridad competente en cualquiera de las nueve áreas de desempeño de la CNO y en el nivel ocupacional 2,3 o 4 (Ver anexo C. N.O)

Alternativa 1.

Certificado de técnico, o certificado por autoridad competente en cualquiera de las nueve áreas de desempeño de la CNO y en el nivel ocupacional 3 o 4 (Ver anexo C. N.O)



Alternativa 2

Título de Técnico Profesional en cualquiera de los 55 núcleos básicos de conocimiento, o en NULL o Sin clasificar. Ver anexos: (N.B.C.), (TÍTULOS SENA).

Alternativa 3

Título de Tecnólogo en cualquiera de los 55 núcleos básicos de conocimiento, o en NULL o Sin clasificar. Ver anexos: (N.B.C.), (TÍTULOS SENA)

Alternativa 4

Título Profesional universitario en cualquiera de los 55 núcleos básicos de conocimiento, o en NULL o Sin clasificar. (Ver anexo N.B.C) Tarjeta profesional en los casos exigidos por la Ley

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

Cuarenta y ocho (48) meses de experiencia relacionada distribuida así:

Treinta y seis (36) meses de experiencia relacionada con el ejercicio de los derechos humanos y fundamentales del trabajo y doce (12) meses en docencia o instrucción certificada por entidad legalmente reconocida.

Alternativa 1.

Cuarenta y dos (42) meses de experiencia relacionada distribuida así:

Treinta (30) meses de experiencia relacionada con el ejercicio de los derechos humanos y fundamentales del trabajo y Doce (12) meses en docencia o instrucción certificada por entidad legalmente reconocida.

Alternativa 2

Treinta y seis (36) meses de experiencia relacionada distribuida así:

Veinticuatro (24) meses de experiencia relacionada con el ejercicio de los derechos humanos y fundamentales del trabajo y doce (12) meses en docencia o instrucción certificada por entidad legalmente reconocida

Alternativa 3

Treinta (30) meses de experiencia relacionada distribuida así:

Dieciocho (18) meses de experiencia relacionada con el ejercicio de los derechos humanos y fundamentales del trabajo y doce (12) meses en docencia o instrucción certificada por entidad legalmente reconocida

Alternativa 4

Veinticuatro (24) meses de experiencia relacionada distribuida así:

Doce (12) meses de experiencia relacionada con el ejercicio de los derechos humanos y fundamentales del trabajo y doce (12) meses en docencia o instrucción certificada por entidad legalmente reconocida

4.8.3 Competencias:

1. Crea espacios pedagógicos de reflexión y apropiación para la valoración de los derechos y deberes en el trabajo
2. Interpreta la relación entre el trabajo y el desarrollo humano.
3. Identifica la naturaleza de los derechos humanos y del trabajo.
4. Genera procesos de interacción social interacciones en el marco de los derechos humanos y laborales para el desarrollo social para el desarrollo de con autonomía y dignidad.
5. Implementa acciones para la elaboración el diligenciamiento de documentos relacionados con la política pública, de salarios y los acuerdos internacionales de la OIT y los derechos económicos, sociales y de bienestar derivadas de las acciones laborales.
6. Argumenta los derechos el ejercicio de los derechos fundamentales del trabajo y los mecanismos de protección como



7. Organiza acciones pedagógicas para la aplicación de los principios de los derechos de asociación.
8. Integra acciones de solidaridad para la defensa del ser humano, la naturaleza y la cultura de la paz. y los valores de la convivencia la paz y la ciudadana

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | |
|---|--|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz. |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 240201526 |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | ÉTICA PARA LA CONSTRUCCIÓN DE UNA CULTURA DE PAZ |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | 48 horas |
| 4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE | |
| DENOMINACIÓN | |
| RA2 ESTABLECER RELACIONES DE CRECIMIENTO PERSONAL Y COMUNITARIO A PARTIR DEL BIEN COMÚN COMO APOORTE PARA EL DESARROLLO SOCIAL. | |
| RA4 CONTRIBUIR CON EL FORTALECIMIENTO DE LA CULTURA DE PAZ A PARTIR DE LA DIGNIDAD HUMANA Y LAS ESTRATEGIAS PARA LA TRANSFORMACIÓN DE CONFLICTOS. | |
| RA1 PROMOVER MI DIGNIDAD Y LA DEL OTRO A PARTIR DE LOS PRINCIPIOS Y VALORES ÉTICOS COMO APOORTE EN LA INSTAURACIÓN DE UNA CULTURA DE PAZ. | |
| RA3 PROMOVER EL USO RACIONAL DE LOS RECURSOS NATURALES A PARTIR DE CRITERIOS DE SOSTENIBILIDAD Y SUSTENTABILIDAD ÉTICA Y NORMATIVA VIGENTE. | |
| 4.6 CONOCIMIENTOS | |
| 4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO | |
| ESTABLECER COMUNICACIÓN CONSTRUCTIVA RESPETAR AL OTRO FIJAR EL PROYECTO DE VIDA RECLAMAR DERECHOS DE DIGNIDAD USAR LA CIENCIA Y LA TECNOLOGÍA PARA MEJORAR MI CALIDAD DE VIDA EXIGIR RECONOCIMIENTO EN FUNCIÓN DE MI PRESENCIA PROTAGÓNICA EN LA SOCIEDAD RECONOCER EL VALOR INTRÍNSECO DE CADA PERSONA MANTENER EL VALOR DE MI DIGNIDAD Y LA DIGNIDAD DEL OTRO RECONOCER LA AUTONOMÍA PERSONAL Y DEL OTRO RECONOCER MIS DIFERENCIAS E IGUALDADES CON EL OTRO PRACTICAR CON HECHOS EL RESPETO CONMIGO MISMO Y CON LOS DEMÁS APLICAR LA CAPACIDAD DE ESCUCHA RESPETAR LA OPINIÓN E IDEAS DEL OTRO APLICAR ESTILOS DE COMUNICACIÓN PRACTICAR CON HECHOS EL RESPETO A LOS DEMÁS RESPETAR LA PRIVACIDAD DEL OTRO | |



RESPETAR LAS CREENCIAS
RESPETAR LUGARES DE ENCUENTRO COMUNITARIO
PRACTICAR ACTOS DE RESPETO
RESPETAR LAS NORMAS SOCIALES
CONVIVIR EN COMUNIDAD
ASUMIR COMPORTAMIENTO DE CULTURA CIUDADANA
EJERCER ROL PROTAGÓNICO EN EL DESARROLLO SOCIAL
FORTALECER COMPETENCIAS DE LIDERAZGO
DESARROLLAR PROYECTOS SOCIALES
DESARROLLAR EL SENTIDO DE PERTENENCIA
ESTABLECER PROCESOS DE COMUNICACIÓN CONSTRUCTIVA
IDENTIFICAR LOS HECHOS DE VIOLENCIA EN MI HISTORIA DE VIDA
RECONOCER LA IMPORTANCIA DEL DESARROLLO DE UNA CULTURA DE PAZ
IDENTIFICAR ESTRATEGIAS DE RECONCILIACIÓN
APLICAR ESTRATEGIAS DE RECONCILIACIÓN
ESTABLECER RELACIONES CONSTRUCTIVAS Y RESPETUOSAS
ESTABLECER RELACIONES INTERPERSONALES
ASUMIR ACTITUDES CRÍTICAS CONSTRUCTIVAS Y ARGUMENTATIVAS
ESTABLECER GESTOS DE SOLIDARIOS
GENERAR PROCESOS DE CONSTRUCCIÓN DE PAZ EN EL NÚCLEO FAMILIAR
ESTABLECER RELACIONES INTERPERSONALES A PARTIR DE UNA COMUNICACIÓN ASERTIVA, TOLERANCIA Y SOLIDARIDAD
APLICAR NORMATIVA VIGENTE EN RELACIÓN CON DERECHOS HUMANOS Y DERECHO INTERNACIONAL HUMANITARIO

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

HOMBRE: CONCEPTO, SUJETO MORAL, SUJETO ÉTICO, SER RACIONAL
CONCEPTO DE NATURALEZA HUMANA, DIGNIDAD HUMANA, ACTOS HUMANOS, ACCIONES HUMANAS, LIBERTAD, LEY NATURAL, LEY POSITIVA Y MORAL
AXIOLOGÍA: CONCEPTO, JERARQUÍA DE VALORES
ÉTICA: CONCEPTO Y APLICABILIDAD
TRABAJO: CONCEPTO, SISTEMA DE RELACIONES
RELACIONES SOCIALES: CONCEPTO, CLASES
RECONCILIACIÓN: CONCEPTO, CONDICIONES
TRABAJO EN EQUIPO: CONTEXTUALIZACIÓN, ALCANCE, TÉCNICAS, FUNDAMENTOS Y VENTAJAS
RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS: CONTEXTUALIZACIÓN, DESTREZAS, TÉCNICAS Y TEORÍAS
COMUNICACIÓN ASERTIVA: CONTEXTUALIZACIÓN, ESTRATEGIAS, FUNDAMENTOS, TIPOS Y TÉCNICAS
LIDERAZGO: CONCEPTO, TENDENCIAS Y GENERALIDADES
INTELIGENCIA EMOCIONAL: CONCEPTO, ALCANCE Y TÉCNICAS
COACHING: CONCEPTO, ALCANCE Y TÉCNICAS BÁSICAS
PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA: CONCEPTO, ALCANCE, TÉCNICAS BÁSICAS
TOMA DE DECISIONES: CONCEPTO, MODELOS, ESTRATÉGICAS Y ANÁLISIS ESTRATÉGICO Y ALCANCE
RELACIONES INTERPERSONALES: CONCEPTO Y ALCANCE
CONTEXTO DEL CONFLICTO: CONCEPTO, CONTEXTO SOCIAL Y POLÍTICO, CONFLICTO ARMADO
CONCEPTO DE PAZ, VIOLENCIA. CONFLICTO, RESPETO, FAMILIA, DIÁLOGO Y CONCERTACIÓN
JUSTICIA: CONCEPTO, CLASES
EQUIDAD: CONCEPTO, APLICACIONES
CONCEPTO Y FORMAS DE GOBIERNO, SOCIEDAD, ESTADO, PAÍS, CONSTITUCIÓN, GOBERNALIDAD, Y DEMOCRACIA
CONVIVENCIA: CONCEPTO, LIBERTAD, CRITICIDAD, NEGOCIACIÓN FRENTE AL CONFLICTO, REPARACIÓN Y REINTEGRACIÓN
DERECHOS HUMANOS: CONCEPTO, NORMATIVA VIGENTE
DERECHO INTERNACIONAL HUMANITARIO: CONCEPTO, NORMATIVA VIGENTE
AUTOESTIMA, AUTONOMÍA, AUTOCONTROL, AUTOCUIDADO



COMUNICACIÓN: ACCIÓN INSTRUMENTAL, ACCIÓN ESTRATÉGICA Y ACCIÓN COMUNICATIVA
HABILIDADES PARA LA VIDA Y PARA LA CONVIVENCIA: AUTOCONOCIMIENTO, EMPATÍA, COMUNICACIÓN ASERTIVA, RELACIONES INTERPERSONALES, TOMA DE DECISIONES, SOLUCIÓN DE PROBLEMAS Y DE CONFLICTOS, PENSAMIENTO CREATIVO, PENSAMIENTO CRÍTICO, MANEJO DE EMOCIONES Y SENTIMIENTOS, MANEJO DE TENSIONES Y ESTRÉS
PARTICIPACIÓN CIUDADANA: CONCEPTO, MECANISMOS E INSTANCIAS DE PARTICIPACIÓN CIUDADANA, BIEN COMÚN, ALTERIDAD Y GÉNERO, PROCESO DE SOCIABILIDAD HUMANA, REPRESENTACIONES SOCIALES O IMAGINARIOS CULTURALES, CULTURAS EMERGENTES, ROLES SOCIALES.
RESPONSABILIDAD SOCIAL: CONCEPTO, ESTRATEGIAS PARA GENERAR UNA CULTURA DE RESPONSABILIDAD SOCIAL

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

DEFINE SU PROYECTO DE VIDA DE ACUERDO A LOS CRITERIOS DE DIGNIDAD, DE RESPETO, CREENCIAS, ECOLOGÍA Y CULTURA.

RECONOCE SU VALOR Y EL VALOR DEL OTRO DE ACUERDO A LOS PRINCIPIOS DE DIGNIDAD Y CONSTRUCCIÓN CULTURAL Y AUTONOMÍA.

UTILIZA HERRAMIENTAS QUE PERMITEN LA COMUNICACIÓN ASERTIVA EN DIFERENTES ENTORNOS TENIENDO EN CUENTA LA PEDAGOGÍA PARA LA PAZ.

CONSTRUYE RELACIONES INTERPERSONALES A PARTIR DEL ENFOQUE DIFERENCIAL Y LA PROMOCIÓN DE UNA CULTURA DE PAZ.

CAMBIA ACTITUDES FRENTE A SU COMPORTAMIENTO CON BASE EN LA DIGNIDAD, APORTANDO A LA CULTURA DE PAZ.

MODIFICA ACTITUDES COMPORTAMENTALES A PARTIR DE LA RESOLUCIÓN PACÍFICA DE CONFLICTOS.

APLICA ACCIONES DE PREVENCIÓN DE ACCIONES VIOLENTAS CON BASE EN ESTRATEGIAS DE COMUNICACIÓN ASERTIVA.

EVIDENCIA RESPETO POR EL BIEN COMÚN, LA ALTERIDAD Y EL DIÁLOGO CON EL OTRO CON BASE EN PRINCIPIOS AXIOLÓGICOS.

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

ALTERNATIVA 1

TÍTULO DE TECNÓLOGO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: SOCIOLOGÍA, TRABAJO SOCIAL Y AFINES; O CIENCIA POLÍTICA, RELACIONES INTERNACIONALES. VER ANEXOS: (N.B.C.), (TÍTULOS SENA).

ALTERNATIVA 2

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: ANTROPOLOGÍA, ARTES LIBERALES; O SOCIOLOGÍA, TRABAJO SOCIAL Y AFINES; O CIENCIA POLÍTICA, RELACIONES INTERNACIONALES; O EDUCACIÓN; O FILOSOFÍA, TEOLOGÍA Y AFINES; O PSICOLOGÍA; O DERECHO Y AFINES. (VER ANEXO N.B.C). TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

ALTERNATIVA 1

TREINTA (30) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DIECIOCHO (18) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE LA INTERACCIÓN CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS, CON LA NATURALEZA Y CON LA TRASCENDENCIA Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.



ALTERNATIVA 2

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE LA INTERACCIÓN CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS, CON LA NATURALEZA Y CON LA TRASCENDENCIA Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA

Evaluar estrategias de mercadeo de acuerdo con objetivos comerciales

4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL

260101009

4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA

EVALUACIÓN DE RESULTADOS DE ACCIONES DE MERCADEO

4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas)

192 horas

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

RA2. VALIDAR LOS RESULTADOS DEL PLAN DE MERCADEO DE ACUERDO CON OBJETIVOS PROPUESTOS POR LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA1. SELECCIONAR TÉCNICA DE EVALUACIÓN DE ESTRATEGIAS PARA EL PLAN DE MERCADEO SEGÚN POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

RA1.
IDENTIFICAR CRITERIOS DE EVALUACIÓN
COMPARAR VARIABLES DE EVALUACIÓN
VERIFICAR PROTOCOLO DE EVALUACIÓN

RA2.



SELECCIONAR INDICADORES DE GESTIÓN
PRIORIZA INFORMACIÓN DE INDICADORES
INTERPRETAR INDICADORES
ELABORAR INFORME DE INDICADORES DE MERCADEO

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

RA1.
EVALUACIÓN: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, SISTEMAS, IMPORTANCIA, PROGRAMAS, PROCEDIMIENTOS, APLICACIÓN
DESEMPEÑO ORGANIZACIONAL: CONCEPTO Y ELEMENTOS
CRITERIOS: CONCEPTO Y TIPOS
PARÁMETROS DE EVALUACIÓN: CONCEPTO
VARIABLES: CONCEPTO, TIPOS Y CARACTERÍSTICAS
PRODUCTIVIDAD: CONCEPTO E IMPORTANCIA
EFICIENCIA: CONCEPTO E IMPORTANCIA
EFICACIA: CONCEPTO E IMPORTANCIA
EFECTIVIDAD: CONCEPTO E IMPORTANCIA
COMPETITIVIDAD: CONCEPTO E IMPORTANCIA
CONTROL DE GESTIÓN DE MERCADEO: CONCEPTO E IMPORTANCIA
AUDITORIA DE MERCADEO: CONCEPTO E IMPORTANCIA

RA2.
VALIDACIÓN: CONCEPTO E IMPORTANCIA
PLAN DE CONTINGENCIA: CONCEPTO
PROTOCOLO: CONCEPTO, TIPOS Y PROCESOS
INDICADOR: CONCEPTO, TIPOS, ATRIBUTOS, CRITERIOS DE SELECCIÓN Y CALCULO
MEDICIÓN: CONCEPTO
MÉTRICA: CONCEPTO, ATRIBUTOS Y CLASES
TASA DE RETENCIÓN: CONCEPTO
GRADO DE SATISFACCIÓN: CONCEPTO
RETORNO SOBRE LA INVERSIÓN: CONCEPTO Y APLICACIONES
SELECCIÓN DE INDICADORES: CONCEPTO, PROCESOS, PERTINENCIA, LIMITANTES Y HERRAMIENTAS
INFORME: CONCEPTO, TIPOS, ELEMENTOS, PROPUESTA Y CONCLUSIONES

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

RA1.
IDENTIFICA LA TÉCNICA DE EVALUACIÓN TENIENDO EN CUENTA PROCEDIMIENTOS ORGANIZACIONALES
ESTABLECE VARIABLES CUALITATIVAS Y CUANTITATIVAS PARA LA EVALUACIÓN DE ACCIONES DE MERCADEO
SEGÚN OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN

RA2.
DETERMINA INDICADORES PARA MEDICIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO SEGÚN LAS METAS
ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN
CONFRONTA LOS OBJETIVOS DEL PLAN CON RESULTADOS OBTENIDOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE
INDICADORES

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN DISCIPLINA ACADÉMICA DEL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO
EN: ADMINISTRACIÓN, ECONOMÍA O INGENIERÍA INDUSTRIAL Y AFINES.

ESTAS PROFESIONES DEBEN ESTAR ASOCIADAS A LOS PROGRAMAS DE FORMACIÓN QUE IMPARTIRÁ EN SU
DESEMPEÑO Y SE CITAN LOS TÍTULOS OBTENIDOS, NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO Y ÁREAS DE



CONOCIMIENTO: INGENIERO DE MERCADOS, INGENIERO FINANCIERO, INGENIERO INDUSTRIAL, ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS, ECONOMISTA, MERCADÓLOGO, PROFESIONAL EN MERCADEO Y PUBLICIDAD, PROFESIONAL EN ADMINISTRACIÓN.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA: DE LOS CUALES DOCE (12) MESES ESTARÁN RELACIONADOS CON EL ÁREA DE MERCADEO, VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN, EN DESARROLLO DEL OBJETO DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL A LA QUE SE DEDICA EL CARGO Y DOCE (12) MESES EN LABORES DE DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA

Formular el plan según objetivos y metodologías

4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL

260101061

4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA

PREPARACIÓN DEL PLAN DE MERCADEO

4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas)

576 horas

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

RA2. INVESTIGAR MERCADOS TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 240H

RA3. SELECCIONAR ESTRATEGIAS DE MERCADEO DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 144H

RA1. INTERPRETAR LA SITUACIÓN ACTUAL DEL MERCADO A PARTIR DE RESULTADOS DEL DIAGNÓSTICO. 192H

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO



RA1.
ANALIZAR LA SITUACIÓN ACTUAL DEL MERCADO
DETERMINAR VARIABLES DE MERCADEO
UTILIZAR HERRAMIENTAS DIAGNÓSTICAS
ELABORAR INFORME DE DIAGNÓSTICO SITUACIONAL

RA2.
DETERMINAR NECESIDADES DE INFORMACIÓN
IDENTIFICAR FUENTES DE INFORMACIÓN
ESTABLECER TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN
DETERMINAR INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN
DETERMINAR EL TAMAÑO LA MUESTRA
ESTRUCTURAR EL TRABAJO DE CAMPO
RECOLECTAR LA INFORMACIÓN
TABULAR DATOS
ANALIZAR INFORMACIÓN
MANEJAR SOFTWARE PARA ESTADÍSTICA
REALIZAR INFORME FINAL DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS
ANALIZAR INFORME DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS

RA3.
IDENTIFICAR INFORME DE ANÁLISIS SITUACIONAL
DESCRIBIR ESTRATEGIAS DE MERCADEO
APLICAR HERRAMIENTAS PARA LA SELECCIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO
ELEGIR ESTRATEGIAS DE MERCADEO
ELABORAR PLAN DE ACCIÓN

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

RA1.
PLATAFORMA ESTRATÉGICA: CONCEPTO, METODOLOGÍAS, CARACTERÍSTICAS Y COMPONENTES
ORGANIZACIÓN: CONCEPTO, TIPOS, CONSTITUCIÓN Y NORMATIVA
DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO: CONCEPTO, ESTRATEGIAS Y FASES
ENTORNO ORGANIZACIONAL: CONCEPTOS Y VARIABLES
MACROAMBIENTE: CONCEPTO Y VARIABLES
MICROAMBIENTE: CONCEPTO Y VARIABLES
ANÁLISIS SITUACIONAL: CONCEPTO, VARIABLES Y METODOLOGÍA
HERRAMIENTAS DIAGNÓSTICAS: CONCEPTO, TIPOS, MATRICES
NORMAS ISO: CONCEPTO, CLASES
MEZCLA DE MERCADEO: CONCEPTO Y VARIABLES

RA2.
INVESTIGACIÓN DE MERCADOS: CONCEPTO, PROCESO, PASOS, IMPORTANCIA
INFORMACIÓN: CONCEPTO Y TIPOS
NECESIDAD: CONCEPTO
FUENTES DE INFORMACIÓN: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS Y TIPOS
TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN: CONCEPTO Y TIPOS
INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN: CONCEPTO, CLASES Y ESTRUCTURA
MUESTREO: CONCEPTO Y TÉCNICAS
MUESTRA: CONCEPTO
ESTADÍSTICA: CONCEPTO, MÉTODOS, TIPOS Y USOS
SOFTWARE PARA ESTADÍSTICA: PROCEDIMIENTO DE USO
TRABAJO DE CAMPO: METODOLOGÍA, SEGUIMIENTO, ESTRUCTURA Y PROTOCOLOS
TABULACIÓN: CONCEPTO, TIPOS Y HERRAMIENTAS
DISTRIBUCIÓN DE FRECUENCIAS: CONCEPTO Y ESTRUCTURA



GRÁFICAS: ESTRUCTURA Y TIPOS
TABLAS: ESTRUCTURA Y PROCESO
ANÁLISIS: CONCEPTO, TIPOS, ALCANCES, ESTRUCTURA
INFORME DE INVESTIGACIÓN: CONCEPTO, PASOS Y ESTRUCTURA

RA3.
PLAN DE MERCADEO: CONCEPTO, HERRAMIENTAS, ESTRUCTURA Y ETAPAS
MERCADEO: CONCEPTO, OBJETIVO Y BENEFICIOS
ESTRATEGIAS: CONCEPTO, TIPOS, METODOLOGÍA, HERRAMIENTAS Y MATRICES
PLANES DE ACCIÓN: CONCEPTO, HERRAMIENTAS, ESTRUCTURA Y VARIABLES

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

RA1.
DESCRIBE ANÁLISIS SITUACIONAL TENIENDO EN CUENTA TENDENCIAS DEL ENTORNO
RELACIONA LAS VARIABLES DE MERCADEO SEGÚN ENTORNO ORGANIZACIONAL

RA2.
DETERMINA LOS OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN SEGÚN LA SITUACIÓN
RECOPILA INFORMACIÓN DEL MERCADO CUMPLIENDO CON METODOLOGÍAS Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN
ESTRUCTURA INFORME DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON EL PROBLEMA PLANTEADO

RA3.
IDENTIFICA ESTRATEGIAS DE MERCADEO SEGÚN LOS RESULTADOS DEL ANÁLISIS SITUACIONAL
PROPONE ESTRATEGIAS DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS DE ANÁLISIS
ESTRUCTURA PLAN DE ACCIÓN DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE MERCADEO Y RECURSOS

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN DISCIPLINA ACADÉMICA DEL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO EN: ADMINISTRACIÓN, ECONOMÍA O INGENIERÍA INDUSTRIAL Y AFINES.

ESTAS PROFESIONES DEBEN ESTAR ASOCIADAS A LOS PROGRAMAS DE FORMACIÓN QUE IMPARTIRÁ EN SU DESEMPEÑO Y SE CITAN LOS TÍTULOS OBTENIDOS, NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO Y ÁREAS DE CONOCIMIENTO: INGENIERO DE MERCADOS, INGENIERO FINANCIERO, INGENIERO INDUSTRIAL, ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS, ECONOMISTA, MERCADÓLOGO, PROFESIONAL EN MERCADEO Y PUBLICIDAD, PROFESIONAL EN ADMINISTRACIÓN.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA: DE LOS CUALES DOCE (12) MESES ESTARÁN RELACIONADOS CON EL ÁREA DE MERCADEO, VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN, EN DESARROLLO DEL OBJETO DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL A LA QUE SE DEDICA EL CARGO Y DOCE (12) MESES EN LABORES DE DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)



3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | | |
|--|---|----------|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES. | |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 230101507 | |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | ACTIVIDAD FÍSICA Y HÁBITOS DE VIDA SALUDABLE | |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | | 48 horas |
| 4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE | | |
| DENOMINACIÓN | | |
| RA2 PRACTICAR HÁBITOS SALUDABLES MEDIANTE LA APLICACIÓN DE FUNDAMENTOS DE NUTRICIÓN E | | |
| RA1 DESARROLLAR HABILIDADES PSICOMOTRICES EN EL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL. | | |
| RA4 IMPLEMENTAR UN PLAN DE ERGONOMÍA Y PAUSAS ACTIVAS SEGÚN LAS CARACTERÍSTICAS DE LA FUNCIÓN PRODUCTIVA. | | |
| RA3 EJECUTAR ACTIVIDADES DE ACONDICIONAMIENTO FÍSICO ORIENTADAS HACIA EL MEJORAMIENTO DE LA CONDICIÓN FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVO Y SOCIAL. | | |
| 4.6 CONOCIMIENTOS | | |
| 4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO | | |
| IDENTIFICAR CONCEPTOS BÁSICOS DE ANATOMÍA Y FISIOLOGÍA APLICAR CONCEPTOS BÁSICOS DE LA MIOLOGÍA HUMANA EN EL ANÁLISIS DEL MOVIMIENTO INTERPRETAR LOS FUNDAMENTOS DE ESTILO DE VIDA SALUDABLE, HIGIENE Y NUTRICIÓN ADMINISTRAR UN PLAN DE HIGIENE CORPORAL DENTRO DEL CONTEXTO PRODUCTIVO EJECUTAR RUTINAS DE EJERCICIO FÍSICO ESTABLECER PAUSAS DE ACUERDO CON CARGAS DE TRABAJO Y TIEMPOS DE ACTIVIDAD FÍSICA IDENTIFICAR LAS TÉCNICAS DE COORDINACIÓN MOTRIZ RELACIONADAS CON SU PERFIL OCUPACIONAL SELECCIONAR TÉCNICAS QUE LE PERMITEN POTENCIAR SU CAPACIDAD DE REACCIÓN MENTAL Y MEJORAR SUS DESTREZAS MOTORAS APLICAR CONCEPTOS BÁSICOS DE ERGONOMÍA Y PAUSAS ACTIVAS DISCRIMINAR EJERCICIOS ESPECÍFICOS PARA LA PREVENCIÓN DE RIESGOS ERGONÓMICOS | | |
| 4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER | | |
| FUNDAMENTOS DE ANATOMÍA Y FISIOLOGÍA CONCEPTOS, CARACTERÍSTICAS Y ESTILOS DE VIDA SALUDABLE CONCEPTOS DE HIGIENE Y SU APLICABILIDAD CONCEPTOS DE NUTRICIÓN, BASES FUNDAMENTALES Y PLANES NUTRICIONALES SEGÚN ACTIVIDAD | | |



FUNDAMENTOS DE MIOLOGÍA Y ANÁLISIS DEL MOVIMIENTO
DEFINICIÓN, CARACTERÍSTICAS, COMPONENTES Y VENTAJAS DE LA ACTIVIDAD FÍSICA
DEFINICIÓN, CLASES, CONDICIÓN, TIEMPOS DE APLICACIÓN, BENEFICIOS DEL EJERCICIO FÍSICO
CONCEPTUALIZACIÓN Y USO DE LA FICHA ANTROPOMÉTRICA
CARACTERÍSTICAS DE LA FRECUENCIA CARDIACA
DEFINICIÓN, CLASES Y CARACTERÍSTICAS DE LOS TEST FÍSICO ATLÉTICOS
DEFINICIÓN Y CARACTERÍSTICAS DEL ACONDICIONAMIENTO FÍSICO
APLICACIÓN DE SERIES, REPETICIONES Y CARGAS DE TRABAJO EN EL EJERCICIO FÍSICO
DEFINICIÓN Y CARACTERÍSTICAS DE LA DESTREZA MOTORA
CONCEPTUALIZACIÓN Y CONDICIONANTES DE LA PSICOMOTRICIDAD
DEFINICIÓN DE MOTRICIDAD Y SU CLASIFICACIÓN, BENEFICIOS
APLICABILIDAD DE LA ERGONOMÍA Y LA ACTIVIDAD FÍSICA
POSTURAS, CLASIFICACIÓN, MANEJO DE CARGAS Y PLANES POSTURALES
REHABILITACIÓN Y PLAN DE TRABAJO
PAUSAS ACTIVAS, CONCEPTOS Y PRÁCTICAS
USO ADECUADO DEL TIEMPO LIBRE

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

RECONOCE FUNDAMENTOS DE ESTILO DE VIDA SALUDABLE, HIGIENE Y NUTRICIÓN EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVO Y SOCIAL

DESARROLLA RUTINAS DE EJERCICIO FÍSICO SEGÚN LAS NECESIDADES DE LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

CLASIFICA CONCEPTOS BÁSICOS DE ERGONOMÍA Y PAUSAS ACTIVAS DE ACUERDO CON LA NATURALEZA DE LA FUNCIÓN PRODUCTIVA

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

ALTERNATIVA 1

TÍTULO DE TECNÓLOGO EN EL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO DE: DEPORTES, EDUCACIÓN FÍSICA Y RECREACIÓN VER ANEXOS: (N.B.C.), (TÍTULOS SENA).

ALTERNATIVA 2

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO DE: DEPORTES, EDUCACIÓN FÍSICA Y RECREACIÓN; O EDUCACIÓN FÍSICA Y AFINES; O EDUCACIÓN (VER ANEXO N.B.C)

TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

ALTERNATIVA 1

TREINTA (30) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DIECIOCHO (18) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE CULTURA FÍSICA Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA

ALTERNATIVA 2

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE LA CULTURA FÍSICA Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.



4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | |
|---|--|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social. |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 240201529 |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | CULTURA EMPRENDEDORA Y EMPRESARIAL |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | 48 horas |

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

- RA3 ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE MERCADO.
- RA2 CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL.
- RA4 VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL.
- RA1 INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL.

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

IDENTIFICAR LOS ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA
RECONOCER CASOS DE ÉXITO EMPRESARIAL
DETERMINAR ELEMENTOS PERSONALES EN LA CULTURA EMPRENDEDORA
ANALIZAR EL SECTOR PRODUCTIVO DE INFLUENCIA
ESTABLECER OPORTUNIDADES DE NEGOCIO
ESTABLECER SOLUCIONES A PROBLEMAS O NECESIDADES PLANTEADAS
IDENTIFICAR NECESIDADES EMPRESARIALES DEL SECTOR PRODUCTIVO DE INFLUENCIA
RECONOCER LAS CARACTERÍSTICAS DEL PERFIL EMPRENDEDOR



ANALIZAR EL MERCADO POTENCIAL
IDENTIFICAR ESTRUCTURAS ORGANIZACIONALES
DEFINIR LA NATURALEZA DE LAS ORGANIZACIONES EMPRESARIALES
RECONOCER ESTRUCTURAS OPERACIONALES
CONSTRUIR PROPUESTAS EMPRESARIALES
ESTABLECER PRINCIPIOS DE GESTIÓN EMPRESARIAL
CONSTRUIR IDEAS DE NEGOCIO
ABORDAR LOS CONTEXTOS DE INFLUENCIA DE LA IDEA DE NEGOCIO

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

EMPRENDIMIENTO: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, HABILIDADES, TIPOS, PERFIL EMPRENDEDOR, RESPONSABILIDAD, COMUNICACIÓN ASERTIVA, AUTOGESTIÓN, AUTONOMÍA, PRINCIPIOS Y VALORES ÉTICOS
IDEACIÓN: CONCEPTO, METODOLOGÍAS, TÉCNICAS Y HERRAMIENTAS
PROBLEMA: CONCEPTOS, ESTRUCTURA DE PROBLEMA, ALTERNATIVAS CREATIVAS DE SOLUCIÓN
IDEAS Y OPORTUNIDADES DE NEGOCIO, MODELAJE DE IDEAS
VALIDACIÓN TEMPRANA DE MERCADOS, INNOVACIÓN, CREATIVIDAD, PROCESO CREATIVO
EMPRESA: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, ESTRUCTURA, TIPOLOGÍA, ÁREAS FUNCIONALES, FORMALIZACIÓN
MERCADOS: CONCEPTO, TIPOS, ESTRUCTURA, CARACTERÍSTICAS PRODUCTIVIDAD, COMPETITIVIDAD
ESTRUCTURA OPERACIONAL: CONCEPTO, PRODUCTO, PROCESO, INFRAESTRUCTURA FÍSICA, REQUERIMIENTOS TÉCNICOS, TECNOLÓGICOS Y HUMANOS
ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL: CONCEPTO, TIPOLOGÍA, ESTRUCTURA ORGÁNICA
PLANEACIÓN ESTRATÉGICA: CONCEPTO
GESTIÓN EMPRESARIAL: CONCEPTO, HABILIDADES, DESTREZAS, NIVELES, ESTRUCTURA, CONTROL Y

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

PLANTEA IDEAS DE NEGOCIO A PARTIR DE OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL MERCADO CONFORME CON EL ANÁLISIS SECTORIAL.

ESTRUCTURA UN PERFIL DE EMPRENDEDOR TENIENDO EN CUENTA LAS HABILIDADES Y PRINCIPIOS DE LA GESTIÓN EMPRESARIAL.

CONSTRUYE PROPUESTAS EMPRESARIALES Y DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES Y SEGMENTACIÓN DEL MERCADO.

DETERMINA EL IMPACTO DEL PLAN DE NEGOCIO CONFORME CON LAS ATRIBUCIONES Y DINÁMICAS DEL SECTOR PRODUCTIVO.

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

ALTERNATIVA 1

TÍTULO DE TECNÓLOGO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: ADMINISTRACIÓN, CONTADURÍA PÚBLICA; O INGENIERÍA ADMINISTRATIVA Y AFINES. VER ANEXOS: (N.B.C.), (TÍTULOS SENA)

ALTERNATIVA 2

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: EDUCACIÓN; O ADMINISTRACIÓN, CONTADURÍA PÚBLICA; O INGENIERÍA ADMINISTRATIVA Y AFINES; Y ECONOMÍA. (VER ANEXO N.B.C). TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

ALTERNATIVA 1

TREINTA (30) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DIECIOCHO (18) MESES DE



ALTERNATIVA 2

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE EMPRENDIMIENTO Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | | |
|---|--|-----------|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR EL MARCO COMÚN EUROPEO DE REFERENCIA PARA LAS LENGUAS. | |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 240202501 | |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | INGLÉS | |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | | 384 horas |
| 4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE | | |
| DENOMINACIÓN | | |
| RA1 COMPRENDER INFORMACIÓN SOBRE SITUACIONES COTIDIANAS Y LABORALES ACTUALES Y FUTURAS A TRAVÉS DE INTERACCIONES SOCIALES DE FORMA ORAL Y ESCRITA. 48H | | |
| RA2 INTERCAMBIAR OPINIONES SOBRE SITUACIONES COTIDIANAS Y LABORALES ACTUALES, PASADAS Y FUTURAS EN CONTEXTOS SOCIALES ORALES Y ESCRITOS. 96H | | |
| RA3 DISCUTIR SOBRE POSIBLES SOLUCIONES A PROBLEMAS DENTRO DE UN RANGO VARIADO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES. 96H | | |
| RA5 PRESENTAR UN PROCESO PARA LA REALIZACIÓN DE UNA ACTIVIDAD EN SU QUEHACER LABORAL DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS DESDE SU PROGRAMA DE FORMACIÓN. 48H | | |
| RA6 EXPLICAR LAS FUNCIONES DE SU OCUPACIÓN LABORAL USANDO EXPRESIONES DE ACUERDO AL NIVEL REQUERIDO POR EL PROGRAMA DE FORMACIÓN. 48H | | |
| RA4 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA RELACIONADAS CON EL USO DE EXPRESIONES, ESTRUCTURAS Y DESEMPEÑO SEGÚN LOS RESULTADOS DE APRENDIZAJE FORMULADOS PARA EL PROGRAMA. 48H | | |



4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

ESTABLECER LAS DIFERENCIAS ENTRE PRESENTE SIMPLE Y PRESENTE CONTINUO EN TEXTOS SENCILLOS
PLANEAR UN ITINERARIO USANDO EL PRESENTE CONTINUO PARA LA ORGANIZACIÓN DE VIAJES, EVENTOS Y/O CELEBRACIONES
DESCRIBIR HABITACIONES, CASAS O LUGARES DE TRABAJO USANDO PRONOMBRES POSESIVOS, PREPOSICIONES DE LUGAR, ADJETIVOS CALIFICATIVOS Y VOCABULARIO ESPECÍFICO
IDENTIFICAR LAS EDIFICACIONES Y LOS LUGARES DE INTERÉS REGIONAL, NACIONAL E INTERNACIONAL
SUMINISTRAR INFORMACIÓN SOBRE LA UBICACIÓN Y LA MANERA DE LLEGAR A UN LUGAR DETERMINADO
ESTABLECER DIFERENCIAS Y SIMILITUDES ENTRE PERSONAS, LUGARES O COSAS
NARRAR EVENTOS Y ACONTECIMIENTOS USANDO ESTRUCTURAS GRAMATICALES EN EL TIEMPO PASADO Y CONECTORES QUE BRINDEN COHERENCIA Y COHESIÓN AL TEXTO
ESCRIBIR TEXTOS SENCILLOS EN ORDEN CRONOLÓGICO SOBRE ACONTECIMIENTOS PASADOS
REALIZAR UNA INVITACIÓN FORMAL A UN EVENTO EMPLEANDO LAS ESTRUCTURAS DEL FUTURO Y WOULD LIKE TO
HABLAR DE PLANES FUTUROS PARA SU TRABAJO Y SU CARRERA
NARRAR EVENTOS Y ACONTECIMIENTOS USANDO ESTRUCTURAS GRAMATICALES DEL TIEMPO PASADO, PERFECTO Y CONECTORES QUE BRINDEN COHERENCIA Y COHESIÓN AL TEXTO
EXPRESAR HECHOS REALES Y POSIBLES ACERCA DE DIVERSOS EVENTOS O SITUACIONES DEL ENTORNO
OFRECER SOLUCIÓN A SITUACIONES PARTICULARES EN SU ÁREA OCUPACIONAL
PARTICIPAR EN UNA LLAMADA TELEFÓNICA (SALUDAR, PREGUNTAR, RESOLVER PREGUNTAS)
HACER PROPUESTAS Y SOLICITUDES EMPLEANDO VERBOS MODALES Y FÓRMULAS DE CORTESÍA EN DIVERSOS CONTEXTOS
RESPONDER A PROPUESTAS Y SOLICITUDES EMPLEANDO VERBOS MODALES Y FÓRMULAS DE CORTESÍA EN DIVERSOS CONTEXTOS
EXPRESAR INSEGURIDAD SOBRE ALGUNA CUESTIÓN U OPINIÓN
ESCRIBIR INFORMES Y REPORTES LABORALES UTILIZANDO FRASES CONCRETAS Y UNA INTRODUCCIÓN, DESARROLLO Y CONCLUSIÓN
DESCRIBIR EL PROCESO DE PREPARACIÓN Y EJECUCIÓN DE UNA ACTIVIDAD DE SU QUEHACER LABORAL
DAR INSTRUCCIONES DE UN PROCESO RELACIONADO CON SU QUEHACER LABORAL
SEGUIR INSTRUCCIONES DE UN PROCESO RELACIONADO CON SU QUEHACER LABORAL
EXPONER LAS ACCIONES Y FUNCIONES RELACIONADAS CON SU CARGO
PUNTUALIZAR LAS LABORES ESPECÍFICAS QUE DESARROLLA EN SU LUGAR DE TRABAJO, HACIENDO USO DE VOCABULARIO ADECUADO
RECONOCER LOS FONEMAS DEL SISTEMA VOCÁLICO INGLÉS
ESTABLECER DIFERENCIAS ENTRE DIVERSOS SONIDOS COMUNES DEL INGLÉS
PRONUNCIAR TÉRMINOS Y FRASES HACIENDO USO DE LAS REGLAS DE LA ACENTUACIÓN Y ENTONACIÓN ADECUADA PARA ESTE NIVEL DE FORMACIÓN
HACER USO DE ESTRATEGIAS METACOGNITIVAS COMO EL USO DE FLASHCARDS, GRÁFICOS ORGANIZACIONALES Y PORTAFOLIOS, PARA MONITOREAR SU PROCESO DE APRENDIZAJE
PUNTUALIZAR LAS LABORES ESPECÍFICAS QUE DESARROLLA EN SU LUGAR DE TRABAJO, HACIENDO USO DE VOCABULARIO ADECUADO
RECONOCER LOS FONEMAS DEL SISTEMA VOCÁLICO INGLÉS
ESTABLECER DIFERENCIAS ENTRE DIVERSOS SONIDOS COMUNES DEL INGLÉS
PRONUNCIAR TÉRMINOS Y FRASES HACIENDO USO DE LAS REGLAS DE LA ACENTUACIÓN Y ENTONACIÓN ADECUADA PARA ESTE NIVEL DE FORMACIÓN
HACER USO DE ESTRATEGIAS METACOGNITIVAS COMO EL USO DE FLASHCARDS, GRÁFICOS ORGANIZACIONALES Y PORTAFOLIOS, PARA MONITOREAR SU PROCESO DE APRENDIZAJE

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

1. GRAMÁTICA
PRESENTE SIMPLE Y PRESENTE CONTINUO
PRESENTE CONTINUO: (USO PARA PLANES Y ACUERDOS)



PRONOMBRES POSESIVOS
PREPOSICIONES DE LUGAR (REVISIÓN)
PREPOSICIONES DE MOVIMIENTO
ADJETIVOS
COMPARATIVOS
FORMAS VERBALES EN EL PASADO SIMPLE (REGULAR VERBS AND IRREGULAR VERBS)
USED TO
PASADO CONTINUO
PASADO SIMPLE Y PASADO CONTINUO
FUTURO CON LAS FÓRMULAS: WILL, BE GOING TO
WOULD LIKE TO
DIFERENCIA ENTRE EL PRESENTE PERFECTO Y PASADO SIMPLE.
CONDICIONAL ZERO Y FIRST
WOULD RATHER (USO Y CONTEXTO)
HAD BETTER, SHOULD, I THINK (THAT), I CONSIDER (THAT), MUST, COULD.
SUPERLATIVOS (USO Y CONTEXTO)
ADVERBIOS DE FORMA Y MANERA
CONECTORES
VERBOS FRASALES COMUNES
CLÁUSULAS DE RELATIVO
IMPERATIVO PARA DAR INSTRUCCIONES
CONDICIONAL ZERO (IF, WHEN)

2. VOCABULARIO

ACTIVIDADES DEL TIEMPO LIBRE
CELEBRACIONES, COSTUMBRES Y TRADICIONES
CUARTOS, LUGARES EN UNA CASA Y SUS OBJETOS
TIENDAS Y LUGARES EN LA CIUDAD Y LOS PUEBLOS
EDIFICACIONES Y CONSTRUCCIONES
APARIENCIA DE LAS PERSONAS
COMPORTAMIENTOS Y PERSONALIDADES
CUALIDADES Y DEFECTOS PERSONALES
EXPRESIONES DE TIEMPO EN EL PASADO Y FUTURO
REUNIONES FAMILIARES, ACTIVIDADES DE LA INFANCIA, EVENTOS HISTÓRICOS
WHEN Y WHILE
NÚMEROS ORDINALES Y CARDINALES
CONECTORES (MEANWHILE, SUDDENLY, HOWEVER, THEN, AFTER)
EVENTOS FORMALES (CONGRESOS, CONFERENCIAS)
PREPOSICIONES DE TIEMPO (IN, ON, AT) EN DIFERENTES CONTEXTOS
ADVERBIOS (YET, STILL, EVER, ALREADY, JUST, LATELY)
SINCE, FOR Y AGO
VOCABULARIO DE VIAJES
FENÓMENOS NATURALES
EXPRESIONES DE CORTESÍA PARA INTERCAMBIAR OPINIONES
EXPRESIONES IDIOMÁTICAS COMUNES EN CONTEXTOS LABORALES
TERMINOLOGÍA TÉCNICA OCUPACIONAL
TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN
CONECTORES DE SECUENCIA
VOCABULARIO Y EXPRESIONES RELACIONADAS CON SU ÁREA OCUPACIONAL
VOCABULARIO Y EXPRESIONES RELACIONADAS CON LAS FUNCIONES EN EL ÁREA OCUPACIONAL
ELECTRODOMÉSTICOS, MAQUINARIA, INSUMOS Y EQUIPAMIENTO
LUGARES DE TRABAJO

3. PRONUNCIACIÓN



SUJETO + CONTRACCIONES CON AUXILIARES
ACENTUACIÓN EN FRASES (CONTENIDO Y FUNCIONES DE LAS PALABRAS)
REGLA DE PRONUNCIACIÓN --‐ ED ENDING, VOICED CONSONANTS VS VOICELESS CONSONANTS.
ENTONACIÓN DE FONEMAS DE SUSTANTIVOS PLURALES
FONEMAS VOCÁLICOS
DIFERENCIA ENTRE EL PRESENTE PERFECTO Y PASADO SIMPLE
CONDICIONAL ZERO Y FIRST
WOULD RATHER (USO Y CONTEXTO)
HAD BETTER, SHOULD , I THINK (THAT), I CONSIDER (THAT), MUST, COULD.
SUPERLATIVOS (USO Y CONTEXTO)
ADVERBIOS DE FORMA Y MANERA
CONECTORES
VERBOS FRASALES COMUNES
CLÁUSULAS DE RELATIVO
IMPERATIVO PARA DAR INSTRUCCIONES
CONDICIONAL ZERO (IF, WHEN)
DIFERENCIA ENTRE EL SONIDO TH /θ/ Y /Ð/
ENTONACIÓN PARA PRESENTAR INFORMACIÓN NUEVA
ACENTUACIÓN EN FRASES (CONTENIDO Y FUNCIONES DE LAS PALABRAS)
ACENTUACIÓN DE ÉNFASIS
REDUCCIÓN VOCÁLICA
INTERNATIONAL PHONETIC ALPHABET (RECONOCIMIENTO DE LOS SÍMBOLOS Y SU PRONUNCIACIÓN)
ELEVACIÓN Y CAÍDA DE LA ENTONACIÓN EN DIFERENTES TIPOS DE FRASES
CONEXIÓN Y ELISIÓN DE SONIDOS CON LOS SUPERLATIVOS

4. ESTRATEGIAS DE APRENDIZAJE

USO DE ORGANIZADORES GRÁFICOS (DIAGRAMAS DE FLUJO, MAPAS CONCEPTUALES, MAPAS MENTALES, ENTRE OTROS)
USO DE TARJETAS DIDÁCTICAS O FLASHCARDS
USO DE PORTAFOLIOS

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

RA 1
RECONOCE LA IDEA GENERAL Y DETALLES ESPECÍFICOS EN INTERACCIONES ORALES DE LA VIDA COTIDIANA ARTICULADAS CON CLARIDAD Y UNA VELOCIDAD PROMEDIO
RECONOCE LA IDEA GENERAL Y DETALLES ESPECÍFICOS EN TEXTOS ESCRITOS DE LA VIDA COTIDIANA ARTICULADOS CON CLARIDAD

RA 2
COMPRENDE INFORMACIÓN CONCRETA RELATIVA A TEMAS COTIDIANOS Y LABORALES EN TEXTOS ORALES Y ESCRITOS
DESCRIBE DE MANERA SENCILLA Y CLARA ASUNTOS, ACCIONES, EXPERIENCIAS, SENTIMIENTOS, PLANES RELACIONADOS CON TEMAS DE SU INTERÉS Y COTIDIANIDAD, SIGUIENDO UNA SECUENCIA LINEAL DE ELEMENTOS

RA 3 Y 4
OFRECE BREVES RAZONAMIENTOS Y EXPLICACIONES DE OPINIONES, PLANES Y ACCIONES
SE COMUNICA DE MANERA EFICAZ EN TORNOS A TEMÁTICAS COTIDIANAS Y LABORALES SENCILLAS HACIENDO USO DE UNA ADECUADA PRONUNCIACIÓN, FLUIDEZ, RANGO DE VOCABULARIO Y ESTRUCTURA GRAMATICAL PARA EL NIVEL PRE INTERMEDIO
BRINDA SOLUCIÓN A UN PROBLEMA SENCILLA HACIENDO USO DE UNA ADECUADA PRONUNCIACIÓN, FLUIDEZ, RANGO DE VOCABULARIO Y ESTRUCTURA GRAMATICAL PARA EL NIVEL PRE INTERMEDIO
ENLAZA UNA SERIE DE ELEMENTOS BREVES, CONCRETOS Y SENCILLOS PARA CREAR UNA SECUENCIA



COHESIONADA Y LINEAL

HACE USO DE VOCABULARIO RELACIONADO CON FAMILIA, AFICIONES E INTERESES, TRABAJO, VIAJES Y HECHOS DE ACTUALIDAD, EN TEXTOS ORALES Y ESCRITOS

RA 5 Y 6

SIGUE INSTRUCCIONES DE UN PROCESO RELACIONADO CON SU QUEHACER LABORAL

HACE USO DE TÉRMINOS Y EXPRESIONES RELACIONADAS CON SU ÁMBITO LABORAL ESPECÍFICO

ES CAPAZ DE HACER UNA PRESENTACIÓN BREVE Y PREPARADA SOBRE UN TEMA DENTRO DE SU ESPECIALIDAD CON LA SUFICIENTE CLARIDAD COMO PARA QUE SE PUEDA SEGUIR SIN DIFICULTAD LA MAYOR PARTE DEL TIEMPO Y CUYAS IDEAS PRINCIPALES ESTÁN EXPLICADAS CON UNA RAZONABLE PRECISIÓN

PARTICIPA EN JUEGOS DE ROL GUIADOS O SITUACIONES SIMULADAS SOBRE SITUACIONES COTIDIANAS Y LABORALES ACTUALES, PASADAS Y FUTURAS EN CONTEXTOS SOCIALES ORALES Y ESCRITOS

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

ALTERNATIVA 1

TÍTULO DE TECNÓLOGO EN CUALQUIER NÚCLEO DE CONOCIMIENTO, CERTIFICADO MÍNIMO EN NIVEL B2 DE ACUERDO CON EL MCER EN CADA UNA DE LAS CUATRO (4) HABILIDADES DE DOMINIO DE LENGUA (COMPRENSIÓN ORAL, COMPRENSIÓN ESCRITA, PRODUCCIÓN ORAL, PRODUCCIÓN ESCRITA). LOS EXÁMENES DE LENGUA ADMITIDOS DEBEN TENER UNA VIGENCIA MÁXIMA DE 2 AÑOS Y SON AQUELLOS ENLISTADOS EN LA RESOLUCIÓN 12730 DEL 28 DE JUNIO DE 2017 DEL MINISTERIO DE EDUCACIÓN NACIONAL. NO SE ACEPTAN AQUELLOS EXÁMENES CATALOGADOS EN ESTA RESOLUCIÓN COMO CLASIFICACIÓN (PLACEMENT), NIÑOS DE 7 A 12 AÑOS (YOUNG LEARNERS) Y JÓVENES (TEENAGERS)).

ALTERNATIVA 2

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN CUALQUIER NÚCLEO DE CONOCIMIENTO, CERTIFICADO MÍNIMO EN NIVEL B2 DE ACUERDO CON EL MCER EN CADA UNA DE LAS CUATRO (4) HABILIDADES DE DOMINIO DE LENGUA (COMPRENSIÓN ORAL, COMPRENSIÓN ESCRITA, PRODUCCIÓN ORAL, PRODUCCIÓN ESCRITA). LOS EXÁMENES DE LENGUA ADMITIDOS DEBEN TENER UNA VIGENCIA MÁXIMA DE 2 AÑOS Y SON AQUELLOS ENLISTADOS EN LA RESOLUCIÓN 12730 DEL 28 DE JUNIO DE 2017 DEL MINISTERIO DE EDUCACIÓN NACIONAL. NO SE ACEPTAN AQUELLOS EXÁMENES CATALOGADOS EN ESTA RESOLUCIÓN COMO CLASIFICACIÓN (PLACEMENT), NIÑOS DE 7 A 12 AÑOS (YOUNG LEARNERS) Y JÓVENES (TEENAGERS)).

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

ALTERNATIVA 1

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA EN LA INSTRUCCIÓN Y/O DOCENCIA DE LA LENGUA O LENGUAS A IMPARTIR.

ALTERNATIVA 2

TREINTA Y SEIS (36) MESES DE EXPERIENCIA EN LA INSTRUCCIÓN Y/O DOCENCIA DE LA LENGUA O LENGUAS A IMPARTIR.

4.8.3 Competencias

COMPETENCIAS COMUNES

ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN



2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | |
|---|--|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | Orientar investigación formativa según referentes técnicos |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 240201064 |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | INVESTIGACIÓN |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | 48 horas |
| 4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE | |
| DENOMINACIÓN | |
| RA1 ANALIZAR EL CONTEXTO PRODUCTIVO SEGÚN SUS CARACTERÍSTICAS Y NECESIDADES. | |
| RA2 ESTRUCTURAR EL PROYECTO DE ACUERDO A CRITERIOS DE LA INVESTIGACIÓN. | |
| RA3 ARGUMENTAR ASPECTOS TEÓRICOS DEL PROYECTO SEGÚN REFERENTES NACIONALES E | |
| RA4 PROPONER SOLUCIONES A LAS NECESIDADES DEL CONTEXTO SEGÚN RESULTADOS DE LA | |
| 4.6 CONOCIMIENTOS | |
| 4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO | |
| DIFERENCIAR FORMAS DE CONOCIMIENTO DEFINIR LAS TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN FORMULAR EL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN PLANTEAR LA PREGUNTA DE INVESTIGACIÓN CONTEXTUALIZAR LA IMPORTANCIA DE LA INVESTIGACIÓN DETERMINAR DE LOS OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN REALIZAR BÚSQUEDAS DE INFORMACIÓN ELABORAR DEL MARCO TEÓRICO DE LA INVESTIGACIÓN APLICAR TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN ELABORAR EL INFORME DE LA INVESTIGACIÓN | |
| 4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER | |
| CONOCIMIENTO: CONCEPTO, TIPOS COSMOVISIÓN: CONCEPTO, PERSPECTIVAS E IMPORTANCIA INVESTIGACIÓN: CONCEPTOS Y ENFOQUES METODOLOGÍAS, MÉTODOS Y TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN: CONCEPTOS Y TIPOS PROYECTOS DE INVESTIGACIÓN: CONCEPTO, TIPOS, ESTRUCTURAS Y PROCEDIMIENTOS IDEAS, PROBLEMAS Y PREGUNTAS DE INVESTIGACIÓN | |



JUSTIFICACIÓN: CONCEPTO, COMPONENTES
OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN: CONCEPTO, TIPOS
FUENTES DE INFORMACIÓN: DEFINICIÓN, TIPOS Y REFERENCIACIÓN
MARCO TEÓRICO: CONCEPTO, TIPOS
INFORME DE INVESTIGACIÓN: CARACTERÍSTICAS, TIPOS

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

RECONOCE LAS NECESIDADES DEL CONTEXTO, SEGÚN LAS PROBLEMÁTICAS IDENTIFICADAS.
DESCRIBE EL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN DE ACUERDO A LOS ELEMENTOS OBSERVADOS.
PLANTEA LOS OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN SEGÚN LA PREGUNTA DE INVESTIGACIÓN.
CONSOLIDA EL PROYECTO DE INVESTIGACIÓN TENIENDO EN CUENTA LA PERTINENCIA Y LOS ALCANCES.
ELABORA EL MARCO TEÓRICO DE LA INVESTIGACIÓN DE ACUERDO A LOS CONTEXTOS NACIONAL E INTERNACIONAL.
APLICA TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN DE ACUERDO A CRITERIOS ESTABLECIDOS POR LA METODOLOGÍA.
COMUNICA LOS RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN SEGÚN CRITERIOS DE PRESENTACIÓN DE INFORMES.

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN CUALQUIERA DE LOS 55 NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO, O EN NULL O SIN CLASIFICAR. (VER ANEXO N.B.C). TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

TREINTA (30) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE LA INVESTIGACIÓN Y SEIS (6) MESES EN DOCENCIA CERTIFICADA POR ENTIDAD LEGALMENTE RECONOCIDA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN



4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | |
|---|--|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 260101059 |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | INTERPRETACIÓN DE MERCADOS |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | 480 horas |

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

- RA1. SELECCIONAR EL SEGMENTO DE MERCADO DE ACUERDO CON POLÍTICAS COMERCIALES DE LA ORGANIZACIÓN. 144H
- RA2. APLICAR MÉTODOS DE ESTIMACIÓN DE LA DEMANDA DE ACUERDO CON TENDENCIAS DEL MERCADO.
- RA3. UTILIZAR ESTRATEGIAS DE PRECIOS EN EL PLAN DE MERCADEO A PARTIR DEL COMPORTAMIENTO DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 144H
- RA4. ESTABLECER EL PRESUPUESTO DE VENTAS DE ACUERDO CON POLÍTICAS COMERCIALES DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

- RA1.
IDENTIFICAR VARIABLES DE SEGMENTACIÓN
DETERMINAR ESTRATEGIAS DE SEGMENTACIÓN
DIVIDIR MERCADO EN GRUPOS HOMOGÉNEOS
IDENTIFICAR GRUPOS CON MAYOR POTENCIAL DE COMPRA
IDENTIFICAR EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR
CALCULAR EL TAMAÑO DEL SEGMENTO
- RA2.
IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INCIDEN EN LA DEMANDA
IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INCIDEN EN LA OFERTA
CALCULAR LA DEMANDA
CALCULAR OFERTA
EVALUAR LOS RESULTADOS DE ESTIMACIÓN DE LA DEMANDA
TOMAR DECISIONES FRENTE A LOS RESULTADOS
- RA3.
IDENTIFICAR CRITERIOS DE FIJACIÓN DE PRECIOS
IDENTIFICAR LOS COMPONENTES DE COSTOS Y GASTOS DE FABRICACIÓN
APLICAR POLÍTICAS DE PRECIOS ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
PRIORIZAR ESTRATEGIAS Y TÁCTICAS DE FIJACIÓN DE PRECIOS
PROPONER PRECIOS DEL PRODUCTO Y SERVICIO
- RA4.



ELABORAR PRONÓSTICO DE VENTAS
ELABORAR PRESUPUESTO DE VENTAS

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

RA1.
SEGMENTACIÓN DE MERCADOS: CONCEPTO, PROCESOS, TIPOS, VARIABLES, CRITERIOS, TÉCNICAS Y ESTRATEGIAS
SEGMENTO: CONCEPTO
VARIABLES DE SEGMENTACIÓN: CONCEPTO Y CLASES
MICRO SEGMENTACIÓN: CONCEPTOS
MACRO SEGMENTACIÓN: CONCEPTOS
ESTRATEGIAS DE SEGMENTACIÓN: CONCEPTO Y TIPOS
MERCADO: CONCEPTO, CARACTERÍSTICAS, CLASES, ESTRUCTURA, TAMAÑO, ANÁLISIS, PARTICIPACIÓN, POTENCIAL Y COBERTURA
MERCADO POTENCIAL: CONCEPTO E IMPORTANCIA
NICHOS: CONCEPTO Y CARACTERÍSTICAS
JERARQUÍA DE NECESIDADES DE MASLOW: CONCEPTO, TIPOS
COMPRA: MOTIVOS, FACTORES, COMPORTAMIENTO, PROCESO DE DECISIÓN Y HÁBITOS
CONSUMIDOR: CONCEPTO, COMPORTAMIENTO Y TIPOS
STAKEHOLDERS (GRUPO INTERÉS): CONCEPTO Y TIPOS

RA2.
DEMANDA: CONCEPTO, CLASES, MÉTODOS, EFECTOS, ELASTICIDAD, COMPONENTES, VARIACIÓN, CURVA, GRÁFICOS, TENDENCIAS Y PROYECCIÓN
DEMANDA POTENCIAL: CONCEPTO, MÉTODOS Y UTILIDAD
OFERTA: CONCEPTO, CLASES, MÉTODOS, EFECTOS, ELASTICIDAD, COMPONENTES, VARIACIÓN, CURVA, GRÁFICOS, TENDENCIAS Y PROYECCIÓN
LEYES DE OFERTA Y DEMANDA: CONCEPTO, IMPORTANCIA
EQUILIBRIO DE MERCADO: CONCEPTO Y TÉCNICAS DE ESTIMACIÓN
COMPETENCIA: CONCEPTO, TIPOS, ESTRATEGIAS COMPETITIVAS Y COMPARATIVAS
BENCHMARKING: CONCEPTO, IMPORTANCIA, ALCANCES Y FASES.
INTELIGENCIA DE MERCADOS: CONCEPTOS
SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADEO: CONCEPTO, ESTRUCTURA Y FUNCIONES
MINERÍA DE DATOS: CONCEPTO Y METODOLOGÍA
BIG DATA (MACRODATOS): CONCEPTO Y USOS
BASES DE DATOS: CONCEPTO, USOS E IMPORTANCIA

RA3.
PRECIO: CONCEPTO, TIPOS, ESTRUCTURA, MÉTODOS, FACTORES, POLÍTICAS, REGLAMENTACIÓN Y VARIACIONES
MÁRGENES: CONCEPTO Y TIPOS
COSTOS: CONCEPTO, CLASIFICACIÓN, MÉTODOS DE ESTIMACIÓN, IMPLICACIONES
GASTOS: CONCEPTO, CLASIFICACIÓN, IMPLICACIONES, MÉTODOS DE ESTIMACIÓN
ESTRATEGIAS DE PRECIOS: CONCEPTO, TIPOS, IMPORTANCIA
PUNTO DE EQUILIBRIO OPERATIVO: CONCEPTO Y COMPONENTES

RA4.
PRONOSTICO: CONCEPTO, MÉTODOS Y HERRAMIENTAS
PROYECCIÓN: CONCEPTO Y MÉTODOS
PRESUPUESTO DE VENTAS: CONCEPTO, ESTRUCTURA, MÉTODOS Y HERRAMIENTAS

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN



- RA1.
APLICA TÉCNICAS DE SEGMENTACIÓN DE ACUERDO CON VARIABLES
SELECCIONA ESTRATEGIA DE SEGMENTACIÓN SEGÚN LAS CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES
CARACTERIZA AL CONSUMIDOR DE ACUERDO CON SU COMPORTAMIENTO
- RA2.
IDENTIFICA VARIABLES QUE INCIDEN EN EL COMPORTAMIENTO DE LA OFERTA Y LA DEMANDA, TENIENDO EN CUENTA TENDENCIAS DEL MERCADO
CARACTERIZA OFERTA Y DEMANDA SEGÚN ESTRUCTURA DE MERCADO Y CAPACIDAD DE LA ORGANIZACIÓN
EVALÚA COMPORTAMIENTO DE LA DEMANDA Y OFERTA DE ACUERDO CON LA INFORMACIÓN HISTÓRICA Y TENDENCIAS DEL MERCADO
- RA3.
COMPARA ESTRATEGIAS DE PRECIOS A PARTIR DEL COMPORTAMIENTO DEL MERCADO
SUGIERE ESTRATEGIAS DE PRECIOS SEGÚN POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN
- RA4.
VALORA LOS DATOS HISTÓRICOS DE VENTAS DE LA ORGANIZACIÓN A PARTIR DE COMPORTAMIENTO DE MERCADO
PREPARA PRESUPUESTO DE VENTAS SEGÚN ESTRATEGIAS PROPUESTAS POR LA ORGANIZACIÓN

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN DISCIPLINA ACADÉMICA DEL NÚCLEO BÁSICO DE CONOCIMIENTO EN: ADMINISTRACIÓN, ECONOMÍA O INGENIERÍA INDUSTRIAL Y AFINES.

ESTAS PROFESIONES DEBEN ESTAR ASOCIADAS A LOS PROGRAMAS DE FORMACIÓN QUE IMPARTIRÁ EN SU DESEMPEÑO Y SE CITAN LOS TÍTULOS OBTENIDOS, NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO Y ÁREAS DE CONOCIMIENTO: INGENIERO DE MERCADOS, INGENIERO FINANCIERO, INGENIERO INDUSTRIAL, ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS, ECONOMISTA, MERCADÓLOGO, PROFESIONAL EN MERCADEO Y PUBLICIDAD, PROFESIONAL EN ADMINISTRACIÓN.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA: DE LOS CUALES DOCE (12) MESES ESTARÁN RELACIONADOS CON EL ÁREA DE MERCADEO, VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN, EN DESARROLLO DEL OBJETO DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL A LA QUE SE DEDICA EL CARGO Y DOCE (12) MESES EN LABORES DE DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN



4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | | | |
|---|--|----------|--|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales. | | |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 240201528 | | |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | MATEMÁTICAS | | |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | | 48 horas | |
| 4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE | | | |
| DENOMINACIÓN | | | |
| RA1 IDENTIFICAR MODELOS MATEMÁTICOS DE ACUERDO CON LOS REQUERIMIENTOS DEL PROBLEMA PLANTEADO EN CONTEXTOS SOCIALES Y PRODUCTIVO. | | | |
| RA4 PROPONER ACCIONES DE MEJORA FRENTE A LOS RESULTADOS DE LOS PROCEDIMIENTOS MATEMÁTICOS DE ACUERDO CON EL PROBLEMA PLANTEADO. | | | |
| RA2 PLANTEAR PROBLEMAS MATEMÁTICOS A PARTIR DE SITUACIONES GENERADAS EN EL CONTEXTO SOCIAL Y PRODUCTIVO. | | | |
| RA3 RESOLVER PROBLEMAS MATEMÁTICOS A PARTIR DE SITUACIONES GENERADAS EN EL CONTEXTO SOCIAL Y PRODUCTIVO. | | | |
| 4.6 CONOCIMIENTOS | | | |
| 4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO | | | |
| PLANTEAR ECUACIONES PLANTEAR SISTEMAS DE ECUACIONES ESTABLECER RELACIONES DE PROPORCIONALIDAD ENTRE VARIABLES APLICAR CRITERIOS DE SEMEJANZA Y CONGRUENCIA DE FIGURAS APLICAR LOS TEOREMAS DE THALES Y PITÁGORAS REPRESENTAR FUNCIONES EN EL PLANO CARTESIANO REALIZAR OPERACIONES CON NÚMEROS REALES Y CON NÚMEROS COMPLEJOS CALCULAR PERÍMETROS, ÁREAS Y VOLÚMENES REALIZAR TRANSFORMACIONES GEOMÉTRICAS EN EL PLANO REALIZAR CONVERSIONES DE UNIDADES DE MEDIDA RESOLVER ECUACIONES DE PRIMER Y SEGUNDO GRADO RESOLVER SISTEMAS DE ECUACIONES CONSTRUIR GRÁFICOS ESTADÍSTICOS CALCULAR ELEMENTOS DE FUNCIONES COMPROBAR LOS PROCEDIMIENTOS MATEMÁTICOS VERIFICAR LA SOLUCIÓN DE UNA ECUACIÓN DETERMINAR ERRORES DE CÁLCULOS USAR HERRAMIENTAS COMPUTACIONALES BÁSICAS PARA CÁLCULOS NUMÉRICOS ELABORAR INFERENCIAS | | | |
| 4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER | | | |



NÚMEROS REALES: CONCEPTO, REPRESENTACIONES (FRACCIONES, RAZONES, DECIMALES, PORCENTAJES) Y PROPIEDADES.

NÚMEROS COMPLEJOS: CONCEPTO, REPRESENTACIONES Y OPERACIONES

OPERACIONES ARITMÉTICAS: PROPIEDADES Y ORDEN DE LAS OPERACIONES.

PROPORCIONALIDAD DIRECTA E INVERSA: CONCEPTO Y REGLA DE TRES

GEOMETRÍA: CONCEPTOS, POLÍGONOS, LA CIRCUNFERENCIAS Y SÓLIDOS

TRIGONOMETRÍA: CONCEPTOS, RAZONES, TEOREMAS Y APLICACIONES

ECUACIONES: MÉTODOS DE SOLUCIÓN

SISTEMAS DE ECUACIONES: CONCEPTO, TIPOS Y MÉTODOS DE SOLUCIÓN

FUNCIONES: CONCEPTO, REPRESENTACIONES Y TIPOS (POLINÓMICAS, EXPONENCIALES, TRIGONOMÉTRICAS, ETC.)

VARIABLES ESTADÍSTICAS: CONCEPTO Y TIPOS

ESTADÍSTICA DESCRIPTIVA: MEDIDAS DE CENTRALIDAD (MEDIA, MODA Y MEDIANA) Y MEDIDAS DE DISPERSIÓN (VARIANZA Y DESVIACIÓN ESTÁNDAR)

GRÁFICOS ESTADÍSTICOS: DIAGRAMA DE BARRAS, CIRCULAR, PICTOGRAMAS Y SERIES

TEOREMA DE PITÁGORAS Y THALES: CONCEPTO Y APLICACIONES

CONVERSIÓN DE UNIDADES Y SISTEMA DE MEDIDAS

SEMEJANZA Y CONGRUENCIA DE SUPERFICIES Y CUERPOS

TRANSFORMACIONES SOBRE POLÍGONOS: RÍGIDAS (TRASLACIONES, ROTACIONES, REFLEXIONES) Y HOMOTECIAS (AMPLIACIONES Y REDUCCIONES)

DERIVADA E INTEGRAL DE UNA FUNCIÓN: CONCEPTO Y REGLAS

HOJAS DE CÁLCULO: CONCEPTO, SINTAXIS Y APLICACIONES

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

PLANTEA ECUACIONES O SISTEMAS DE ECUACIONES DE ACUERDO CON LA RELACIÓN ENTRE LAS VARIABLES.

PRESENTA SOLUCIÓN A PROBLEMAS MEDIANTE FIGURAS GEOMÉTRICAS.

APLICA PROCEDIMIENTOS ARITMÉTICOS Y ALGEBRAICOS SEGÚN EL PROBLEMA PLANTEADO.

SELECCIONA LAS HERRAMIENTAS COMPUTACIONALES PARA LA VERIFICACIÓN DE LOS RESULTADOS DE ACUERDO CON LOS REQUERIMIENTOS MATEMÁTICOS.

ELABORA UNA PROPUESTA DE SOLUCIÓN ALTERNATIVA A PARTIR DE LOS PROCEDIMIENTOS MATEMÁTICOS

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

ALTERNATIVA 1

TÍTULO DE TECNÓLOGO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: EDUCACIÓN; VER ANEXOS: (N.B.C.), (TÍTULOS SENA).

ALTERNATIVA 2

TÍTULO PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: EDUCACIÓN; O MATEMÁTICAS, ESTADÍSTICA Y AFINES; O FÍSICA. (VER ANEXO N.B.C). TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

ALTERNATIVA 1

TREINTA (30) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DIECIOCHO (18) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE LA MATEMÁTICA Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

ALTERNATIVA 2



VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE MATEMÁTICAS Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA

Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL

240201530

4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA

INDUCCIÓN

4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas)

48 horas

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

RA APROPIAR CARACTERÍSTICAS DE LA GESTIÓN ORGANIZACIONAL DEL SENA EN EL CONTEXTO DE LA MISIÓN INSTITUCIONAL DE ACUERDO CON SU ROL PROYECTO DE VIDA Y DESARROLLO PROFESIONAL.

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

IDENTIFICAR EL DESARROLLO HISTÓRICO DEL SENA.
IDENTIFICAR LA IDENTIDAD CORPORATIVA DEL SENA.
DESCRIBIR LOS ELEMENTOS QUE CONFORMAN LA IMAGEN CORPORATIVA DEL SENA.
IDENTIFICAR LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL DE LA ENTIDAD.
DESCRIBIR LAS NORMAS DE CONVIVENCIA QUE REGULAN EL COMPORTAMIENTO DEL APRENDIZ, DURANTE EL PROCESO DE FORMACIÓN.
DESCRIBIR LAS CARACTERÍSTICAS DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL DEL SENA.
DIFERENCIAR LAS CARACTERÍSTICAS DE LA OFERTA DE PROGRAMAS DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL.



4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

MISIÓN, VISIÓN, HISTORIA INSTITUCIONAL, OBJETIVOS DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL, PRINCIPIOS ÉTICOS, VALORES ÉTICOS Y PROCEDERES ÉTICOS.
ELEMENTOS DE LA IMAGEN INSTITUCIONAL: ESCUDO, BANDERA, LOGO, SÍMBOLO, HIMNO, ESCARAPELAS.
ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL DEL SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA.
POLÍTICAS DE BIENESTAR A APRENDICES Y NORMAS DE CONVIVENCIA INTERNA: ALTERNATIVAS PARA EL DESARROLLO DE LA ETAPA PRODUCTIVA.
ETAPAS DE LA FORMACIÓN: TIPOLOGÍA, CARACTERÍSTICAS, PROCEDIMIENTO. MANUAL DE CONVIVENCIA, NORMAS ESPECÍFICAS DE LOS CENTROS.
FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL: CONCEPTO, PRINCIPIOS Y CARACTERÍSTICAS.
TIPOS DE OFERTA DE PROGRAMAS DE FORMACIÓN PROFESIONAL Y SUS CARACTERÍSTICAS. TIPOS DE CERTIFICADO DE ACUERDO CON LA FORMACIÓN Y DURACIÓN DE LOS PROGRAMAS DE FORMACIÓN.
DESARROLLO DE COMPETENCIAS EN LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL, CONCEPTO, TIPOS Y CARACTERÍSTICAS.
PROYECTO FORMATIVO: CONCEPTO, FASES ACTIVIDADES, DENOMINACIÓN, OBJETIVOS, PORTAFOLIO DE EVIDENCIAS: ESTRUCTURA, TIPOS DE EVIDENCIA, FORMATO, CONTENIDOS.
PLATAFORMAS TECNOLÓGICAS SENA: TUTORIALES SENA: LMS, SOFÍA PLUS, SISTEMA VIRTUAL DE APRENDICES (SVA), GESTIÓN CONTRATO DE APRENDIZAJE. CORREO MISENA. PORTALES, REDES SOCIALES DE LA ENTIDAD.
RUTA DE FORMACIÓN: ETAPA LECTIVA, ETAPA PRÁCTICA (ALTERNATIVAS). DURACIÓN, CARACTERÍSTICAS, REQUISITOS, FORMATOS, COMPROMISOS, EVALUACIÓN Y SEGUIMIENTO, PLAN DE MEJORA.

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

RECONOCE LA IDENTIDAD INSTITUCIONAL Y LOS PROCEDIMIENTOS ADMINISTRATIVOS Y FORMATIVOS.
IDENTIFICA LOS COMPONENTES Y ESTRUCTURA DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL SEGÚN EL PROGRAMA DE FORMACIÓN Y SU PERFIL COMO APRENDIZ DEL SENA.
INCORPORA A SU PROYECTO DE VIDA LAS OPORTUNIDADES OFRECIDAS POR EL SENA.

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

PARA EL DESARROLLO INTEGRAL DE ESTA COMPETENCIA SE REQUIERE LA PARTICIPACIÓN DEL INSTRUCTOR TÉCNICO DEL PROGRAMA DE FORMACIÓN, LOS INSTRUCTORES DE LAS COMPETENCIAS CLAVE Y TRANSVERSALES, EL PROFESIONAL DE DESARROLLO HUMANO, EQUIPO DE BIENESTAR Y LIDERAZGO AL APRENDIZ, RELACIONES CORPORATIVAS, ADMINISTRACIÓN EDUCATIVA, COORDINADORES MISIONALES Y ACADÉMICOS EN COORDINACIÓN CON EL SUBDIRECTOR DE CENTRO.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE LA TEMÁTICA DE LA COMPETENCIA Y DOCE (12) MESES

4.8.3 Competencias

PRINCIPIOS, VALORES Y PROCEDERES ÉTICOS DE ACUERDO CON EL CÓDIGO DE ÉTICA INSTITUCIONAL.
DISPOSICIÓN AL CAMBIO.
HABILIDADES INVESTIGATIVAS.
MANEJO DE GRUPOS.
LIDERAZGO.
COMUNICACIÓN EFICAZ Y ASERTIVA.



TRABAJO EN EQUIPO.
MANEJO DE LAS TIC.
CONOCIMIENTO DE MANUAL DE IDENTIDAD CORPORATIVA SENA.
CONOCIMIENTO DE LAS POLÍTICAS INSTITUCIONALES PARA EL APRENDIZ.
CONOCIMIENTO DEL PROCESO GESTIÓN DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL.

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL

999999999

4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA

4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas)

864 horas

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

APLICAR EN LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS REALES DEL SECTOR PRODUCTIVO, LOS CONOCIMIENTOS, HABILIDADES Y DESTREZAS PERTINENTES A LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA DE FORMACIÓN ASUMIENDO ESTRATEGIAS Y METODOLOGÍAS DE AUTOGESTIÓN

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:



4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

4.8.3 Competencias:

4. CONTENIDOS CURRICULARES DE LA COMPETENCIA

| | |
|--|--|
| 4.1 NORMA / UNIDAD DE COMPETENCIA | Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información |
| 4.2 CÓDIGO NORMA DE COMPETENCIA LABORAL | 220501046 |
| 4.3 NOMBRE DE LA COMPETENCIA | TIC |
| 4.4 DURACIÓN MÁXIMA ESTIMADA PARA EL LOGRO DEL APRENDIZAJE (Horas) | 48 horas |

4.5 RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DENOMINACIÓN

RA3 EVALUAR LOS RESULTADOS, DE ACUERDO CON LOS REQUERIMIENTOS.

RA2 APLICAR FUNCIONALIDADES DE HERRAMIENTAS Y SERVICIOS TIC, DE ACUERDO CON MANUALES DE USO, PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS Y BUENAS PRÁCTICAS.

RA4 OPTIMIZAR LOS RESULTADOS, DE ACUERDO CON LA VERIFICACIÓN.

RA1 ALISTAR HERRAMIENTAS DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN (TIC), DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE PROCESAMIENTO DE INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN.

4.6 CONOCIMIENTOS

4.6.1 CONOCIMIENTOS DE PROCESO

IDENTIFICAR EQUIPOS TIC, TIPOS DE SOFTWARE Y SERVICIOS DE INTERNET
DISPONER EQUIPOS TIC, TIPOS DE SOFTWARE Y SERVICIOS DE INTERNET
MANEJAR COMPUTADORES, PERIFÉRICOS, TABLETAS, EQUIPOS MÓVILES Y REPRODUCTORES DE MEDIOS ELECTRÓNICOS
APLICAR FUNCIONALIDADES DE SISTEMAS OPERATIVOS
MANEJAR PROCESADOR DE TEXTO, HOJA DE CÁLCULO, SOFTWARE PARA PRESENTACIONES, DIAGRAMACIÓN, BASES DE DATOS Y PROGRAMAS ESPECÍFICOS
UTILIZAR MOTORES DE BÚSQUEDA, NAVEGACIÓN, CORREO ELECTRÓNICO, TRANSFERENCIA DE ARCHIVOS, CHAT, LISTAS DE CORREOS, BLOGS, WIKIS, FOROS WEB, SPACES, GRUPOS DE NOTICIAS, TELEFONÍA IP, TELEVISIÓN IP, COMPRAR EN INTERNET, E-LEARNING, MARKETING DIGITAL, TRABAJO COLABORATIVO, COMPUTACIÓN EN LA NUBE, REDES SOCIALES Y VIDEOCONFERENCIA POR INTERNET
MANEJAR HERRAMIENTAS COLABORATIVAS EN INTERNET
VALORAR RESULTADOS OBTENIDOS



APLICAR PROCESOS DE MEJORA

4.6.2 CONOCIMIENTOS DEL SABER

TECNOLOGÍA: CONCEPTO, TIPOS, CARACTERÍSTICAS
HERRAMIENTAS TIC: CLASES, CARACTERÍSTICAS, USOS
TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN: CONCEPTO, COMPONENTES, CARACTERÍSTICAS, CLASIFICACIÓN, USOS, TENDENCIAS
EQUIPOS Y PERIFÉRICOS TIC
COMPUTADOR: CONCEPTO, ARQUITECTURA, FUNCIONAMIENTO, TIPOS, CARACTERÍSTICAS
PERIFÉRICOS: CONCEPTO, CLASIFICACIÓN, CARACTERÍSTICAS, FUNCIONAMIENTO
OTROS (TABLETAS, EQUIPOS MÓVILES, REPRODUCTORES DE MEDIOS ELECTRÓNICOS): CONCEPTO, FUNCIONAMIENTO, TIPOS, CARACTERÍSTICAS
REDES DE DATOS: CONCEPTO, CONECTIVIDAD, TIPOS, CARACTERÍSTICAS, USOS, SERVICIOS
SOFTWARE: CONCEPTO, HERRAMIENTAS, FUNCIONES, PROPIEDADES

TIPOS DE SOFTWARE:

SOFTWARE DE SISTEMA (SISTEMA OPERATIVO): CONCEPTO, CLASES, FUNCIONES, CARACTERÍSTICAS, USOS
SOFTWARE DE APLICACIÓN (PROCESADOR DE TEXTO, HOJA DE CÁLCULO, PROGRAMA DE PRESENTACIÓN, BASE DE DATOS, DIAGRAMACIÓN, SOFTWARE ESPECÍFICO): CONCEPTO, CLASES, FUNCIONES, CARACTERÍSTICAS, USOS
SOFTWARE DE DESARROLLO: CONCEPTO, CLASES, FUNCIONES, CARACTERÍSTICAS, USOS

INTERNET:

DEFINICIÓN, HISTORIA, EVOLUCIÓN, ARQUITECTURA, UTILIDADES
CONEXIÓN: TIPOS, CONFIGURACIÓN, CARACTERÍSTICAS
HERRAMIENTAS COLABORATIVAS

SERVICIOS DE INTERNET:

(NAVEGACIÓN, CORREO ELECTRÓNICO, TRANSFERENCIA DE ARCHIVOS, BÚSQUEDAS, LISTAS DE CORREOS, GRUPOS DE NOTICIAS, CHATS, BLOGS, WIKIS, FOROS WEB, SPACES, REDES SOCIALES, INTERCAMBIO DE ARCHIVOS P2P, TELEFONÍA VOIP, TELEVISIÓN IPTV, COMPRAR EN INTERNET, E-LEARNING, MARKETING DIGITAL, TRABAJO COLABORATIVO, COMPUTACIÓN EN LA NUBE): CONCEPTO, REQUERIMIENTOS, TIPOS, UTILIDADES, APLICACIONES, VENTAJAS, DESVENTAJAS
VERIFICACIÓN DE RESULTADOS: OBJETO, TÉCNICAS
OPTIMIZACIÓN: DEFINICIÓN, OBJETO, IMPLEMENTACIÓN

4.7 CRITERIOS DE EVALUACIÓN

ESCOGE EQUIPOS TIC, TIPOS DE SOFTWARE Y SERVICIOS DE INTERNET, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE PROCESAMIENTO DE INFORMACIÓN Y CARACTERÍSTICAS.

MANEJA COMPUTADORES, TABLETAS, CELULARES Y OTROS EQUIPOS TIC, DE ACUERDO CON LAS FUNCIONALIDADES DE LOS MISMOS.

MANEJA PROCESADOR DE TEXTO, HOJA DE CÁLCULO, SOFTWARE PARA PRESENTACIONES, DIAGRAMACIÓN, BASES DE DATOS Y SOFTWARE ESPECÍFICO, DE ACUERDO CON LAS FUNCIONALIDADES DE CADA PROGRAMA Y LAS NECESIDADES DE MANEJO DE LA INFORMACIÓN.

UTILIZA MOTORES DE BÚSQUEDA, NAVEGACIÓN, CORREO ELECTRÓNICO, TRANSFERENCIA DE ARCHIVOS, CHAT, LISTAS DE CORREOS, BLOGS, WIKIS, FOROS WEB, SPACES, GRUPOS DE NOTICIAS, TELEFONÍA IP, TELEVISIÓN IP, COMPRAR EN INTERNET, E-LEARNING, MARKETING DIGITAL, TRABAJO COLABORATIVO, COMPUTACIÓN EN LA NUBE, REDES SOCIALES Y VIDEOCONFERENCIA POR INTERNET, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN.



MANEJA HERRAMIENTAS COLABORATIVAS EN INTERNET, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL EQUIPO DE TRABAJO.

4.8 PERFIL DEL INSTRUCTOR

4.8.1 Requisitos Académicos:

ALTERNATIVA 1

TECNÓLOGO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: INGENIERÍA DE SISTEMAS, TELEMÁTICA Y AFINES. VER ANEXOS: (N.B.C.), (TÍTULOS SENA).

ALTERNATIVA 2

PROFESIONAL UNIVERSITARIO EN NÚCLEOS BÁSICOS DE CONOCIMIENTO DE: EDUCACIÓN; O INGENIERÍA DE SISTEMAS, TELEMÁTICA Y AFINES; O INGENIERÍA ELECTRÓNICA, TELECOMUNICACIONES Y AFINES; O ADMINISTRACIÓN. (VER ANEXO N.B.C) TARJETA PROFESIONAL EN LOS CASOS EXIGIDOS POR LA LEY.

4.8.2 Experiencia laboral y/o especialización:

ALTERNATIVA 1

TREINTA (30) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DIECIOCHO (18) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE EDUCACIÓN EN LA FORMACIÓN PROFESIONAL Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA

ALTERNATIVA 2

VEINTICUATRO (24) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA DISTRIBUIDA ASÍ: DOCE (12) MESES DE EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL EJERCICIO DE EDUCACIÓN EN LA FORMACIÓN PROFESIONAL Y DOCE (12) MESES EN DOCENCIA.

4.8.3 Competencias:

COMPETENCIAS COMUNES
ORIENTACIÓN A RESULTADOS
ORIENTACIÓN AL USUARIO Y AL CIUDADANO
TRANSPARENCIA
COMPROMISO CON LA ORGANIZACIÓN

COMPETENCIAS COMPORTAMENTALES NIVEL INSTRUCTOR (RES. 1458 DE 2017 ANEXO NO. 2)

1. EXPERTICIA TÉCNICA
2. TRABAJO EN EQUIPO Y COLABORACIÓN
3. APRENDIZAJE CONTINUO
4. CREATIVIDAD E INNOVACIÓN

4.9 MATERIALES DE FORMACIÓN

| Tipo Material | Descripción del Material | Codificación ORIONS | Unidades | Cantidad |
|---------------|--------------------------|---------------------|----------|----------|
|---------------|--------------------------|---------------------|----------|----------|



4.10 REFERENTES BIBLIOGRÁFICOS PARA LA COMPETENCIA DE FORMACIÓN

6. CONTROL DEL DOCUMENTO

| | NOMBRE | CARGO | DEPENDENCIA / RED | FECHA |
|-------|----------------------------|---|---|------------|
| Autor | IVAN VELEZ | GESTOR SECTORIAL RED DE COMERCIO Y VENTAS | CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO. REGIONAL QUINDÍO | 21/08/2020 |
| Autor | CLAUDIA JULIANA LEON PINTO | EQUIPO DE DISEÑO CURRICULAR | CENTRO DE SERVICIOS EMPRESARIALES Y TURÍSTICOS. REGIONAL SANTANDER | 21/08/2020 |
| Autor | MARIA CONSUELO GOMEZ | EQUIPO DE DISEÑO CURRICULAR / JUSTIFICACIÓN | CENTRO DE LA INDUSTRIA, LA EMPRESA Y LOS SERVICIOS. REGIONAL HUILA | 26/08/2020 |
| Autor | LUIS JOSE BARRIOS | ASESOR METODOLÓGICO DE DISEÑO | CENTRO PARA EL DESARROLLO AGROECOLÓGICO Y AGROINDUSTRIAL. REGIONAL ATLÁNTICO | 26/08/2020 |
| Autor | JOSE LUIS CASTAÑO | EQUIPO DE DISEÑO CURRICULAR | CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS. REGIONAL CALDAS | 26/08/2020 |
| Autor | BELKIS ROSMILD MOLANO | ASESOR METODOLÓGICO DE DISEÑO | CENTRO DE TECNOLOGÍA DE LA MANUFACTURA AVANZADA.. REGIONAL ANTIOQUIA | 26/08/2020 |
| Autor | NIDIA ALEXANDRA LEON | DINAMIZADORA SECTORIAL DE RED COMERCIO Y VENTAS | DIRECCION GENERAL. DIRECCIÓN GENERAL | 26/08/2020 |
| Autor | MARIA CLEMENCIA RAMIREZ | EQUIPO DE DISEÑO CURRICULAR | CENTRO DE GESTION DE MERCADOS, LOGISTICA Y TECNOLOGIAS DE LA INFORMACION. REGIONAL DISTRITO CAPITAL | 26/08/2020 |
| Autor | IVAN VELEZ VILLEGAS | APROBAR ANALISIS | CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO. REGIONAL QUINDÍO | 26/08/2020 |



LÍNEA TECNOLÓGICA: CLIENTE
RED TECNOLÓGICA: VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN
RED DE CONOCIMIENTO: RED DE CONOCIMIENTO EN COMERCIO Y VENTAS

| | | | | |
|-------------------|----------------------------|-------------------------|--|------------|
| Autor | JAVIER DEL CARMEN MARTINEZ | VERIFICACIÓN TECNICA | CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS. REGIONAL BOLÍVAR | 31/08/2020 |
| Autor | ORLANDO OLIVA COBOS | ACTIVAR PROGRAMA | CENTRO DE SERVICIOS FINANCIEROS. REGIONAL DISTRITO CAPITAL | 09/06/2022 |
| Autor | ORLANDO OLIVA COBOS | INACTIVAR PROGRAMA | CENTRO DE SERVICIOS FINANCIEROS. REGIONAL DISTRITO CAPITAL | 19/07/2022 |
| Aprobación | IVAN VELEZ VILLEGAS | | CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO. | 23/10/2020 |

CONTROL DE CAMBIOS

| | NOMBRE | CARGO | DEPENDENCIA / RED | FECHA |
|--|--------|-------|-------------------|-------|
|--|--------|-------|-------------------|-------|