

姓名：_____（ ）学号：_____ 班级：高一文商（ ）老师：_____

甲组：选择题

1. 李察与家人从伦敦来我国旅行，对我国来说，这属于何种贸易形式？ (1.2)
A. 无形出口 B. 有形出口 ☒ C. 无形进口 D. 有形进口
2. 以下哪种产品的销售需要较多的中间商？ (3.2)
A. 蛋糕 B. 汽车 ☒ C. 汽水 D. 房屋
3. 运输业创造下列何种的效用？ (2.2)
A. 空间效用 B. 形式效用 C. 时间效用 ☒ D. 地方效用
4. 张太太向流动小贩购物，哪一项是流动小贩的特征？ (4.3)
A. 经营成本较高 B. 商品种类较多 C. 大量采购货品 ☒ D. 提供购物便利
5. 下列何者不是资本财？ (1.2)
☒ A. 衣服 B. 原料 C. 厂房 D. 办公室
6. 总部负责经营管理、进货统筹，分店负责卖场管理和商品销售，运输部则负责商品运送，这是那一种经营原则的表现？ (2.5)
A. 社会化 ☒ B. 专业化 C. 简单化 D. 标准化
7. 下列何者属于有形贸易？ (1.2)
A. 提供运输服务 B. 促销旅游配套 ☒ C. 零售商品 D. 销售保单
8. 王先生通过网上商店及电子购物中心经营生意有何好处？ (4.4)
A. 不需要送货 B. 营运费用较低 C. 顾客不能退货 ☒ D. 仓库不须太大
9. 下列何者能满足顾客一次购足各式各样的产品？ (4.3)
A. 特许加盟店 B. 便利商店 ☒ C. 霸级市场 D. 专卖店
10. 以下哪一项属于服务业的生产活动？ (2.3)
☒ A. 商人销售电器 B. 农民耕种蔬菜 C. 建设公路 D. 工厂制造家具
11. 下列哪项有关贸易的叙述是正确的？ (1.1)
☒ A. 提供劳务 C. 协助交易的进行
☒ B. 以盈利为目的 D. 交易范围仅限国内
12. 汽车制造商销售汽车到外国，常用的分配通路模式是： (3.2)
☒ A. 在当地指定一家总代理 C. 在当地自行设立门市
B. 分销给当地的零售商 D. 经互联网拍卖网站销售

13. 下列哪项是传统杂货店的特征？ (4.3)

- A. 采用专业化管理
- ☒ B. 店主在经营上亲力亲为
- C. 重视店面设计与装潢
- D. 享有规模经济效益

14. 以下哪一项有关中间商的叙述是正确的？ (3.1)

- A. 零售商专为制造商分批发售货品
- ☒ B. 货物价格随着中间商增加而提高
- C. 货源来自零售商
- D. 代理商拥有货品所有权但只赚取佣金

15. 下列哪项对批发商的叙述是适宜的？ (3.3)

- ☒ A. 向不同厂商大批购买货物
- B. 营业地点设立在市中心
- C. 经营产品与劳务生意
- D. 注意门市装潢

16. 陈贸易行售卖货物给一家小型商店。此商业活动具有的特性，包括： (1.2)

- I. 以盈利为目的
 - II. 售价比成本低
 - III. 有交易行为发生
 - IV. 买卖双方处于自愿
- A. I、II、III B. I、II、IV ☒ C. I、III、IV D. II、III、IV

17. 王太太在新山工业区开设制衣厂，她为当地居民提供了就业机会，她具有哪些方面的企业家才能？ (2.3)

- I. 承担风险
 - II. 管理能力
 - III. 创业精神
 - IV. 资金雄厚
- ☒ A. I、II、III B. I、II、IV C. I、III、IV D. II、III、IV

18. 以下哪项是公司实行专业分工后对员工产生的好处？ (2.5)

- I. 较易监管生产过程
 - II. 技术得以改进
 - III. 工人熟能生巧
 - IV. 工作满足感高
- A. I、II B. II、IV C. I、IV ☒ D. II、III

19. 为什么批发商需要大笔资金？ (3.3)

- I. 支付佣金
 - II. 囤积产品
 - III. 提供赊账便利
 - IV. 门市装潢成本高
- A. I、II B. I、IV ☒ C. II、III D. III、IV

20. 下列哪些说明与特许分销店有关？ (4.4)

- I. 提供售后服务
 - II. 共享广告效果
 - III. 拥有决策管理权
 - IV. 获取专业技术指导
- A. I、III ☒ B. I、IV C. II、III D. II、IV

乙组：列举题 (18%) 试题在答卷上

丙组：个案题 (15%) 试题在答卷上

丁组：问答题 (47%) 试题在答卷上