

---

Nakh Top



---

# نخ تاپ

---

یه فرصت جدید برای هزاران اتصال ارزشمند





اگه به صنعت پوشاک علاقه مند  
هستید و با فناوری های ارتباطی  
جدید رابطه خوبی دارید یه فرصت  
جدید در انتظار شماست.



## این فرصت تجاری نخچی نام گذاری شده



نخ به عنوان یه متصل کننده در صنعت پوشاک و نساجی همیشه ارزشمند و **چی** در ادبیات فارسی به معنای شغل و پیشه معنا میشه و با ترکیب این دو ، فرصت شغلی جدیدی به نام **نخچی** خلق شده.

# نخچی

نسخه به روز و مسلح شده شغل عمده  
فروشی سنتی پوشاک است که ریسک  
های آن از بین رفته و منافع آن چندین  
برابر افزایش داده شده.



**در ادامه به مقایسه این دو شغل و جزئیات بیشتر این  
فرصت تجاری جدید میپردازیم.**

# مقایسه مراحل راه اندازی

## نخچی

- شرکت در دوره آموزشی
- تهیه یک دفتر کار
- جذب مشتری ▶ ثبت نام مشتریان

رسیدن به پول + اعتبار + سهم از بازار

## سنتی

- تجربه حداقل ۱۰ ساله، دانش تخصصی، مهارت
- شناخت بازار و نیاز مشتریان
- تامین ملک در مرکز بازار
- اخذ مجوز های قانونی و صنفی
- تامین اجناس و تکمیل انبار
- جذب نیرو
- اقدام به تبلیغات و فروش

رسیدن به پول

# حداقل هزینه ها

**نکته:** برای راه اندازی یک عمده فروشی سنتی نیاز به سرمایه به شرح ذیل میباشد.

نخچی	مبلغ		سنتی
دفتر اداری	X	X+y	مغازه+انبار
تجهیزات و دکور	۱۰۰ میلیون	۷۰ میلیون	تجهیزات و دکور
تامین جنس و انبار گردانی	صفر	۶ میلیارد	تامین جنس و انبار گردانی
تبلیغات مجازی	۵۰ میلیون	۴۰۰ میلیون	تبلیغات محیطی و مجازی
حق اشتراک استفاده از نام تجاری	۲۰۰ میلیون	صفر	حق اشتراک استفاده از نام تجاری
حقوق یکسال یک کارمند برای همکاری قانون کار	۹۸.۴۰۰	۹۸.۴۰۰	حقوق یکسال یک کارمند برای همکاری قانون کار
جمع کل هزینه با یک بار خرید	X+۴۴۸.۴۰۰	X+y+۶.۵۲۸.۴۰۰	جمع کل هزینه یک بار انبار گردانی



قیمت تولیدی یک پیراهن درجه یک مردانه حدوداً ۲۵۰ هزار تومان همیشه

هر یک استاندارد شامل ۶ سایز و ۱۰ رنگ همیشه

هر یک ۹۰ عدد پیراهن معادل ۱۵ میلیون تومان

اگر هر مشتری ۳۰۰ هزار تومان را خریداری نماید و عمده فروش در ماه حدوداً ۳۰۰ مشتری داشته باشد باید حداقل معادل ۹۰۰ هزار تومان تهیه کند که معادل یک میلیارد و سی صد و پنجاه میلیون تومان (این حجم از سرمایه فقط برای فروش یک مدل پیراهن نیاز است) عمده فروش سنتی با سرمایه حدود ۶ میلیارد تومان حدوداً ۴ الی ۱۰ مدل برای لباس برای فروش خواهد داشت.



## تا دندان مسلح

تمام نقطه قوت یک عمده فروش سنتی میزان سرمایه نقدی ان است این سرمایه مقدار ، حجم ، کیفیت و تنوع محصولاتش را برای فروش شکل می دهد که شامل ریسک های فراوانی مثل اتلاف اجناس ، fast fashion ، تعویض فصل ، خواب سرمایه و... که همگی خطر از بین رفتن کسب و کار و اصل سرمایه را به همراه دارد.



# نخچی شو

این در حالی است که یک نخچی نیازی به خرید اجناس نداره بلکه با یک نخ با ارزش به مجموعی از ۱۲۰۰ تولید کننده گلچین شده و حرفه ای متصل میشه که تنوعی بی نظیر از محصولات (مدل ۶۰۰۰+) را برای فروش یک نخچی آماده نموده اند متصل میشه ،بدون ریسک های فصلی ،ازبین رفتن اجناس یا تعطیلی بازار به علل مختلف...



# نخچی نامحدود



1

یک نخچی هیچ محدودیتی در تعداد  
موجودی انبار محصولات برای فروش  
ندارد.

2

یک نخچی محدود به یک مغازه، یک  
راسته بازار، یک خیابان یا حتی یک شهر  
نیست.

4

یک نخچی هیچ محدودیتی در تنوع  
زنانه مردانه یا بچگانه و اکسسوری برای  
فروش ندارد.

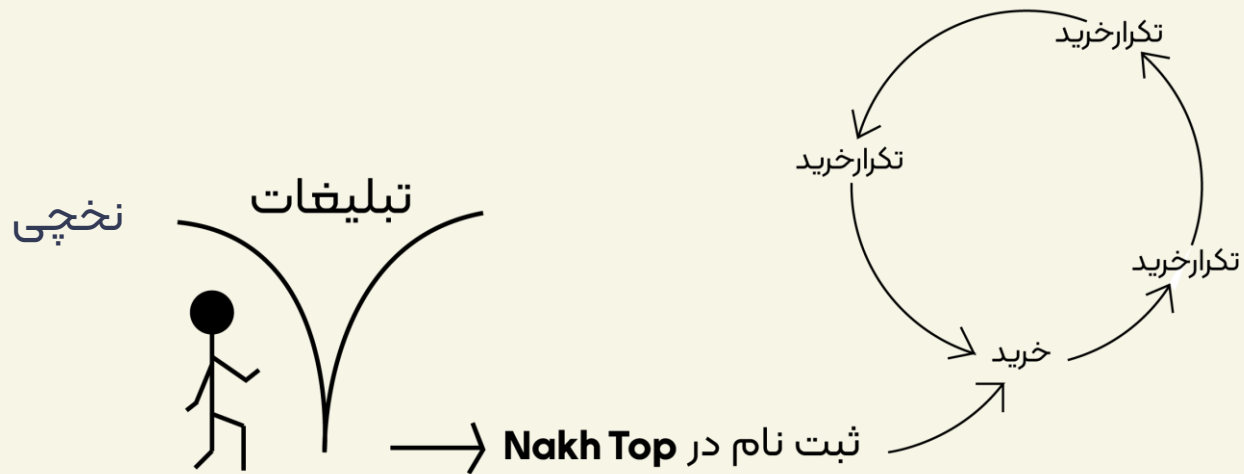
3

یک نخچی زمانش با ارزشه و نیاز نداره  
برای افزایش درآمد در روز های تعطیل یا  
تا آخر شب وسط بازار از خانوادش دور  
باشه.

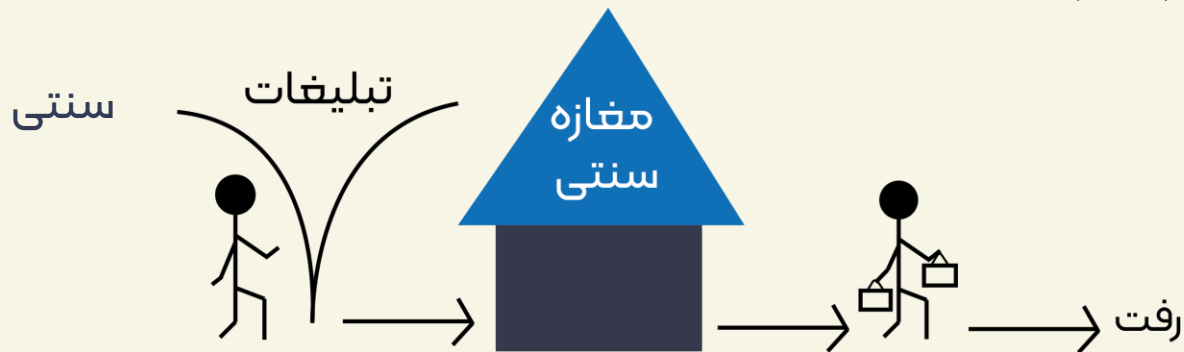


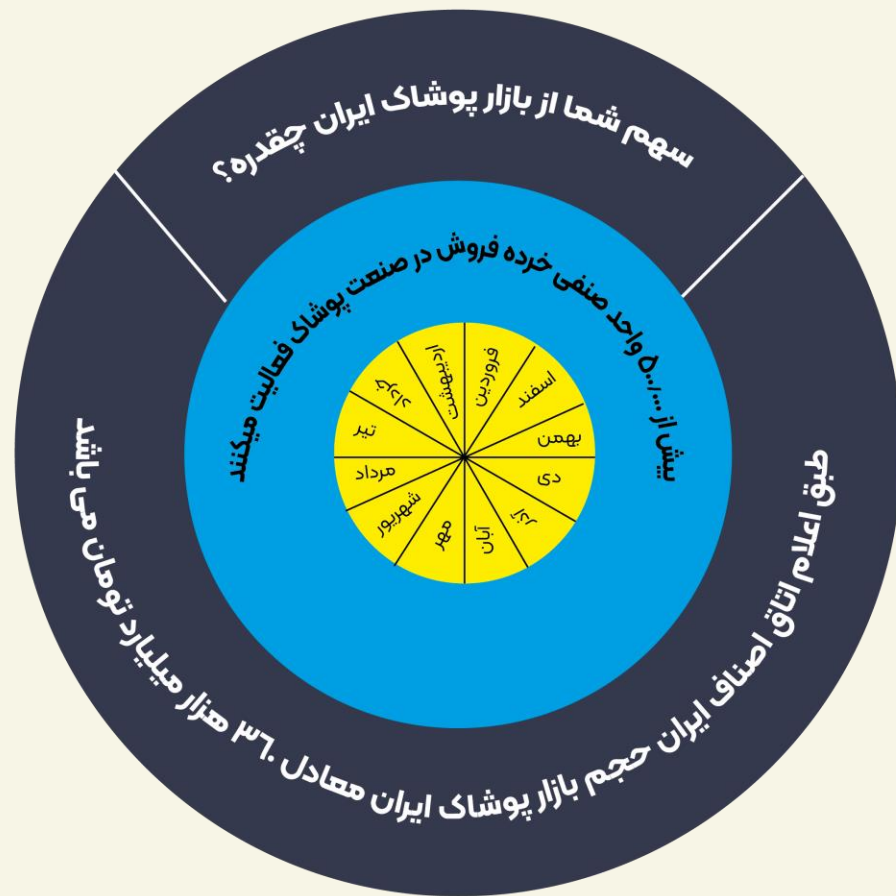
نخچی به عنوان نماینده کت شلوار پوش  
مجموعه نخ تاپ در محل خودش به عنوان  
ناظر عملکرد تولیدکنندگان و کنترل کننده  
کیفیت و در سطح کشور به عنوان نماینده  
فروش محصولات از طرف مجموعه نخ تاپ  
پشتیبانی، معرفی و ارزش گذاری میشه.





## مدل کسب و کار



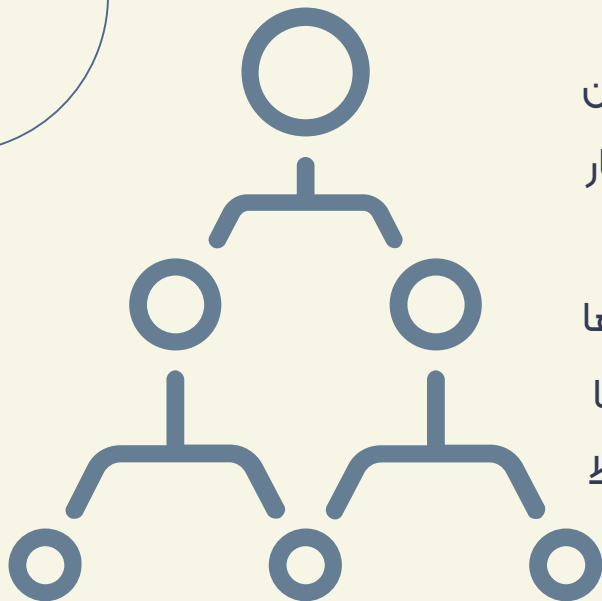


# برای درآمد بیشتر

نخچی فقط کافیه مشتریان احتمالی (خرده فروشان پوشاک و صاحبین آنلاین شاپ ها) رو شناسایی و راهنمایی و ثبت نام نماید تا در هر زمان و مکان قادر به خرید از مجموعه نخ تاپ باشند.



# بدون دخالت دست!



زمانی که مشخصات یک مشتری با معرفی شما ثبت می‌شود، این مشتری همیشگی اکانت نخچی شما محسوب شده و با هر بار خرید ۴/۵ درصد از مبلغ خرید به حساب شما به شیوه نخچی تسویه می‌شود. به این صورت شما با افزایش تعداد ثبت نامی‌ها هر روز به تعداد باشگاه مشتریان اکانت نخچی شما بیشتر و با تکرار خرید هر بار سهم بیشتری رو از کل بازار پوشاک ایران توسط شما به عنوان نخچی تصاحب می‌شود.



# حداقل درآمد

نکته) این مثال بدون در نظر گرفتن پتانسیل، مهارت و تجربه شما در فروش و معرفی محصولات است.

توضیحات نمودار:

در این نمودار بدون در نظر گرفتن پتانسیل تبلیغاتی، با روش تبلیغی دهان به دهان یا فرد به فرد می‌باشد.

در صورتی که روزانه فقط یک مشتری (آنلاین شاپ یا مغازه سنتی) را به باشگاه مشتریان نخچی خود اضافه کنید و هر مشتری ماهانه فقط ۳۰ میلیون تومان برای خود تامین جنس نماید درآمد، تعداد مشتری و حجم کل فروش شما به شرح ذیل خواهد بود.

۷۵۶ میلیون تومان دریافتی  
معادل ۲۱/۶۰۰ میلیارد تومان حجم فروش  
ماه بیست و چهارم ۷۲۰ مشتری

۳۷۸ میلیون تومان دریافتی  
معادل ۸۰۰/۸۰۰ میلیارد تومان حجم فروش  
ماه دوازدهم ۳۶۰ مشتری

۳۳۰

۳۰۰

۲۸۳/۵ میلیون تومان دریافتی  
معادل ۸۰۰/۸۰۰ میلیارد تومان حجم فروش  
ماه نهم ۲۷۰ مشتری

۲۴۰

۲۱۰

۱۸۰

۱۵۷/۵ میلیون تومان دریافتی  
معادل ۴۰۰/۵۰۰ میلیارد تومان حجم فروش  
ماه پنجم ۱۵۰ مشتری

۱۲۰

۹۰

۶۰

۳۱/۵ میلیون تومان دریافتی  
معادل ۹۰۰ میلیون تومان حجم فروش  
ماه اول ۳۰ مشتری



**نخچی قرار نیست پورسانت بگیره ما سهمی از کل بازار  
پوشاک ایران را برای تصاحب شما بستر سازی نهوده ایم.**

۳۶۰ هزار میلیارد تومان = Total Available Market (TAM)

۱۱۵ هزار میلیارد تومان = Served Addressable Market (SAM)

۱۱ هزار میلیارد تومان = Serviceable Obtainable Market (SOM)

## رشد حجم خرید پوشاک آنلاین در جهان



۱۶٪ حجم خرید پوشاک  
سال ۲۰۱۷



۲۴٪ حجم خرید پوشاک  
سال ۲۰۲۳



در سال ۲۰۲۷ چقدر  
رشد میکنه؟

## نخچی تنها نیست

شما عزیزان میتونید در صورت داشتن شرایط قانونی، فنی و مالی با استفاده از نام تجاری نخچی به عنوان یکی از ۱۵۰ نخچی ایران شناخته بشید و از مزایای آن بهره ببرید. لازم به ذکره که یک نخچی هیچ نیازی به خرید اجناس نداره و تمام تمرکز خودش را فقط صرف جذب و ثبت نام مشتریان و خرده فروشان در باشگاه مشتریان خودش میکنه و این در صورتیه که آنها (مشتریان) میتوانند از تنوع بی نظیر ایجاد شده شامل ۶۰۰۰+ مدل محصول پوشیدنی، زنانه مردانه بچگانه و اکسسوری خریداری کنند و نخچی لازم نیست این محصولات را در انبار خودش نگهداری کنه و فقط از فروش آنها سهم میبره .

## تیم حمایت کننده

تیم نخ تاپ همیشه انبار ها رو با اجناس به روز پر از محصول نگه میداره و همیشه در حال توسعه زیر ساخت تولید و فناوری به شما را در مسیرتون پشتیبانی و همراهی کنه. ضمنا تمامی محصولات که در دسترس مشتریان نخچی قرار میگیره شامل ضمانت کمترین قیمت (در صورتی که مشتری جنسی رو خریداری کنه ولی در بازار بتواند همان جنس را ارزان تر بیابد با ارائه فاکتور مجموعه نخ تاپ خسارت کامل مشتری را پرداخت و آن را راضی میکند ) ضمانت کیفیت و پرداخت در محل و... هستند.



# نخچی شو



نخ تاپ آماده همکاری با شما عزیزان در نقات مختلف کشور به عنوان همکار نخچی میباشد و از آنجایی که محدودیت هایی برای جذب در تعداد نخچی ها وجود خواهد داشت مسلما اولویت با متقاضیانی است که فرم همکار نخچی را یربع تر تکمیل کنند در روند جذب، امتیاز بالاتری را به دست آورند.

# زمان بسیار با ارزش است . . .

در مجموعه نخ تاپ سعی شده تا به کمک متخصصین جوان و پویا کل فرایند جذب ، عقد قرارداد ، و راه اندازی به سریع ترین روش ممکن صورت پذیرد که از زمان عقد قرارداد ظرف ۶۰ روز کلیه خدمات برای نخچی در محل خود آماده و به بهره برداری میرسد ؛ از زمان ثبت درخواست تکمیل فرم همکار نخچی تا اولین تماس تیم پشتیبانی با شما در کمتر از ۴۸ ساعت صورت خواد گرفت .



# از کجا شروع کنم؟

1

فرم (همکار نخچی) را در سایت  
Nakh.Top تکمیل کنید

2

در کمتر از ۴۸ ساعت کارشناسان پشتیبانی جهت  
صحت سنجی فرم و اطلاعات بارگزاری شده با شما  
تماس میگیرند.

3

در یک جلسه پرسش و پاسخ شرکت داده میشوید  
تا بتوانید از مشاوره کارشناسان استفاده کنید و  
ابهامات خود را رفع کنید.

4

مدارک خود را ارسال میکنید

5

پس از بررسی مدارک جهت حضور در  
جلسه مصاحبه از شما دعوت میشود.

6

پس از تایید نهایی عقد قرارداد نهایی صورت  
میگیرد.

7

آغاز مهلت ۹۰ روزه برای معرفی ملک مورد  
نظر نخچی

8

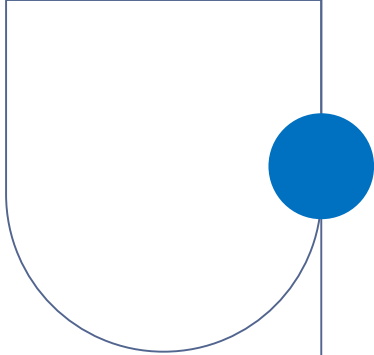
نخ راهنما و همراه مسیر شماست.



پس تا دیر نشده با ثبت نام در **nakh.top** در صف قرار بگیر



پیا جا نهونی



کلیه حقوق مادی و معنوی متعلق به هولدینگ لیما (شرکت  
لیان یاقوت ممتاز ایده) به رسیده و هرگونه استفاده غیر  
مجاز پیگرد قانونی به همراه خواهد داشت .

پل های ارتباطی: ۰۲۱-۲۸۴۲۷۶۸۶ \*۶۶۵۵۰۳\*۶۶۵۵#



