

优力商城消费方案

一、商城方案：

1. 一次性购物 380 元，可推荐消费者，推荐消费者得 1%销售奖励，秒结秒到。（消费者推荐消费者超出部份有烧伤，比如消费者购物 500 元，推荐的消费者购物 600 元，多余部份不计入推荐奖励）
2. 一次性购物 880 元，可同时推荐商家和消费者，推荐商家得 1%销售奖励，秒结秒到。
3. 合伙人享受商城 0.3%销售奖励，秒结秒到。
4. 商城累计消费达 3600 元，享受价值 3600 元上市后原始期权股配额，每个账号只享受一次。
5. 分享 5 位消费者，每位消费者累计消费达 3600 元，分享者再一次享受价值 3600 元上市后原始期权股配额。
6. 商家免费入驻平台，可选择 9-20%的手续费比例，商家销售商品，其在平台押金须大于销售金额的 1/3，否则无法发货。（商家押金在平台可自由取出）
7. 消费者在商城消费，消费金额根据所消费商家设定的手续费比例返还 45-100%，以 MB 积分方式缓慢释放回到消费者账户，统一年限为 12 年。

=====

二、区块链消费方案：

消费等值的商品，送等值的通证积分，送等值的签到包。

1. 消费一份至五十份成为股东，每份 600 元。
2. 直推通证 50%奖励，间推 20%奖励，商家（供货商）30%奖励，直推和间推奖励 5 年释放，商家通证奖励 10 年释放。
3. 合伙人享受商城 0.3%销售奖励，合伙人单独分得伞下推荐所有商家在商城销售的 0.3%销售奖励，秒结秒到。
4. 直推通证（即现金部分）30%奖励，间推 10%奖励，商家（供货商）60%奖励。所有通证秒到。
5. 直推消费达 100 份，每份是 3600 元，累计 36 万，送 18 万价值的通证。
6. 团队累计消费到 300 份，每份是 600 元，累计 18 万，送 3.5 万价值的通证。
7. 团队累计消费到 1000 份，每份是 600 元，累计 60 万，送 9 万价值的通证。
8. 团队累计消费到 10000 份，每份是 600 元，累计 600 万。送 60 万价值的通证。
9. 以上团队奖励需要直推 3 个有效账户才有奖励。
10. 一次性消费 3600 元，可以获得 B 池最早产出收益。
11. 消费 600 元以上等值的商品，配额等值的上市原始期权股。

=====

三、合伙人一次性消费 30 万等值商品，即成为合伙人。

1. 合伙人有权利供货一款商品，所有商品必须由严格审核，审核通过后，才能销售产品。
2. 所有合伙人供货商品均不能与前合伙人销售同一类商品。
3. 合伙人分得商城销售的 0.3%销售奖励，秒结秒到。
4. 每位合伙人分配 8 个名额补贴，详情咨询客服或合伙人。