7-11 模块与业务对象 V1.2

2014年7月9日 11:03

标记说明

有疑问: Q 已确认: Q

业务对象之间的关系: 注

外键统一用id

营销管理(Sales)

销售机会管理

操作: 创建、修改、删除(仅主管)、指派(仅主管)销售机会客户开发计划

操作: 创建、执行、执行成功/失败 开发计划 Ps. 成功则生成新客户

客户管理(Customer)

客户信息管理

增改客户信息 增删改客户联系人 增改客户交往记录 查看客户历史订单 客户流失管理

服务管理Business

超级管理员

用户(User)(id, 姓名, 联系电话····等个人信息, 权限-总管2, 经理1)

操作:添加、删除、修改、查看

业务对象(BusinessObject)

销售机会(SalesOpportunity)(销售机会id, 客户名称,机会来源,成功几率,概要,联系人,联系人电话,机会描述,创建人,创建时间,被指派者,指派时间, **状态**-未分配/已指派/已删除)

操作: 增删改、指派

开发计划(DevelopmentPlan) (开发计划id,销售机会id,状态-初建/执行中/开发成功/开发 失败)

注: 开发计划: 销售机会 --- 1:1

操作: 增改 执行、(执行状态或执行之前)终止、(执行状态)执行成功

计划项(ScheduleItem)(计划项id, 开发计划id, 日期, 计划项内容, 执行效果)

注: 计划项:开发计划 N:1

操作:增删(开发计划执行之前)改(开发计划执行时,计划项可添加执行效果)

客户(Customer)(客户id,名称,地区,客户经理id,客户等级,客户满意度,客户信用度,地址,邮编,电话,传真,网址,营业执照注册号,法人,注册资金,年营业额,开户银行,银行账号,地税登记号,国税登记号,**状态**-正常/流失预警中/已流失)

操作:新建,编辑,查看

客户联系人(CustomerPerson)(客户联系人id,客户id,姓名,性别,职位,办公电话,手机, 条注)

注: 客户联系人: 客户 N:1

操作:增删查改

交往记录(ContactRecord)(客户id,时间,地点,概要,详细信息,备注,负责经理id)操作:新建,编辑,查看,删除

历史订单(HistoryRecord)(订单id,客户id,日期,送货地址,**状态**-已回款/未回款)

操作: 查看

订单项(RecordItem)(订单项id, 订单id, 商品, 数量, 单位, 单价, 金额)

注: 订单项: 历史订单 --N:1

客户流失预警(CustomerLostWarn)(预警id, 客户id, 经理id, 上次下单时间,状态-申报/核准/删除)

操作:添加(经理申报)、核准(主管确认)、删除(仅主管)

客户暂缓流失(CustomerLostPause)(暂缓流失id, 预警id, 暂缓措施,追加暂缓措施,流失原因,状态--暂缓中/已流失/解除)

注: 客户暂缓流失: 客户流失预警 1: 1

服务(Business)(服务id,服务类型,概要,服务描述,创建人id,创建时间,**状态**:未使用/使用中/停用)

操作:增改查

Q: 可以删吗,已分配的服务不可删? 不可,可以停用服务,即使在使用中

服务分配(BusinessDistribution)(服务分配id,服务id,客户id,被分配者,分配时间,服务处理,处理者,处理时间,处理结果,满意度,状态一新创建/已分配/已处理/已归档/停止)

操作: 增查删(主管,在分配之前)改(分配、处理、反馈、归档)

注: 服务: 服务分配--1:N

统计报表Statistical