

# **COMPTE RENDU DE L'ENTRETIEN AVEC** **STEPHANE TREPPOZ**

DESTINATAIRE : M.CHERGUI

Présent :	Absent :
<ul style="list-style-type: none"><li>• BTS SIO B</li><li>• Anis Chergui(Professeur)</li><li>• Agnès Gillot(Professeur)</li><li>• Stephane Trepoz</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Jérôme</li><li>• Abilash</li></ul>

**Présentation :** Stéphane Trepoz est un dirigeant d'entreprise français né le 26 avril 1966 à Lyon (Rhône). Après avoir été président du directoire de Sarenza de 2007 à 2018, une société française de commerce électronique de chaussures, Stéphane Trepoz est udirecteur e-Commerce de Monoprix.

C'est un homme avec beaucoup d'expérience qui a connu des hauts et des bas durant sa carrières, Aux début il s'est présenté puis à commencer avec une définition d'entreprendre : Il nous a dit que c'est « création d'une entreprise, porter un projet, ou avoir un projet qu'on veut réaliser ».

## **CONSEIL :**

Il nous à donner beaucoup de conseil :

1. Toute Réussite est collective, s'entourer de bonne personne
2. Créer un produit différencier
3. Évaluer la demande du client
4. Inventer un nouveau concept
5. Avoir le plus d'opinion possible : demander des avis
6. Écouter son intuition, il appelle ça les signaux faibles
7. Ne pas se comparer aux autres

A la fin de sa présentation on devait écrire un mot qui nous a marqué c'est à dire ce qu'on a retenu ou ce qui est le plus important pour nous.