



Martin Stahl

Digitaler
Produktmanager,
Organisations- und
Business-Coach

https://www.martinstahl.info linkedin.com/in/martinstahl/







Tina Pfaff, IKK Akademie, Ltg. Bildung

Ulrike, seit 20 Jahren Coaching & Training. Konzerne und Mittelstand. Teamenetwicklung und

Veränderungsprozesse

Miriam aus Sindelfingen :-)

Thorsten (Leanovate head of trainings)

Martin #Coach

ich bin Dagmar und **Business** Coach in Korb bei Stuttgart

Seminare GmbH, Schulungen für Arbeitnehmer-Vertreterinnen _> Schwierigkeit für die Zielgruppe Online Angebote zu konzipieren

Ana Coach

aus

Industrie∏∏♀

Christopher, GF FBZ

Szevi #Beraterin #Personalentwickl ung #HR

Transformation

Christina

Georgsson

Karriereberat

erin aus Köln

Kristin aus Hamburg (Personalexpertin &

Coach)

Sven #Entwickler #Trainer **#HR-Software-Berater**

n + click

Jenny Agile

Coach im

Vertriebsbereich

Schmitz

Sascha

Redakteur bei

managerSeminare

Schwerpunkte

digitale Tool, New

Work und Agiles

Arbeiten

Kathrin Coach und Beratung

Thorsten

Bachert

@emilundhans Führungscoach Osnabrück

Hans Jürgen #teamflüsterer

Innoviduum

ISabine, seit > 10 Jahren Beraterin, Trainerin, Coach -Autorin & Speakerin

Markus von

Petra aus Leichlingen; ich bin Counselor für systemische Beratung und seit 30.10. im Startup selbständig

Jasmin Innovative

Leadership

Coach

Coach &

Ronald: Ich bin Geschäftsführer eines Bildungsträgers. Ein herzliches Hallo an Alle.

> Barbara Berater für das Bauhandwerk

Was meint "agile"?

Agile is the ability to create and respond to change. It is a way of dealing with, and ultimately succeeding in, an uncertain and turbulent environment.

Agile
Manifest +

12
Prinzipien

Komplexer Raum

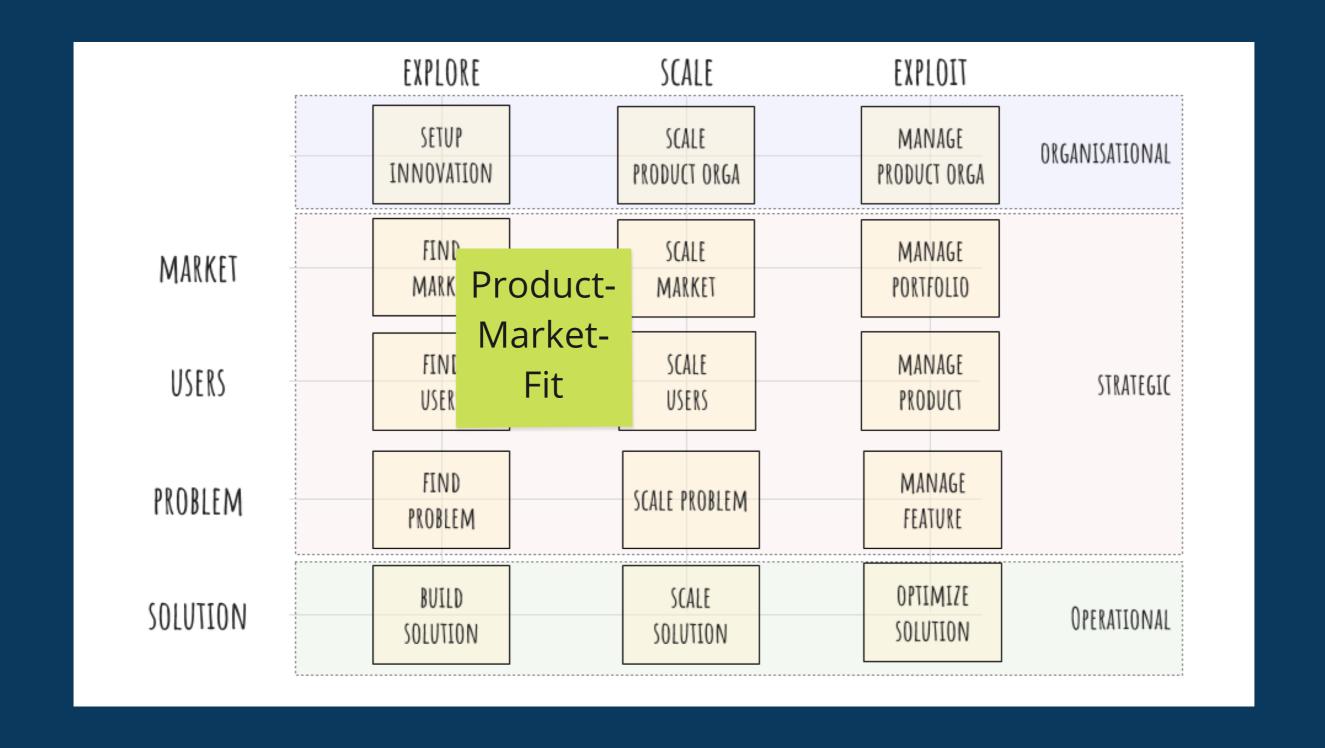
Handlungs orientierun g, Empirie Inspect
Adapt
Transparenz

schnelles Kundenfeedback

Mindset

lösungsoffen Hypothesen Befangenheit Strukturierter Umgang mit iterativ fehlenden Informationen Emergenz zu starke Vereinfachungen Fokus Wunschbasiertes Arbeiten

3-Phasen-Model



Startpunkt

Gespräche mit Zielgruppe

> Welchen Benefit hat der Kunde von meiner Expertise ?

Marktanalyse vs Potentialanalyse

Marktanalyse (was braucht der Markt) Ideen
zusammenfassen,
Kundenprobleme
- kenne ich sie
und wie kann ich
sie lösen

Swort, Mindmap und rainstormi

Analyse mit Kunden, was braucht er Brainstorming

Ideensammlung

Kostenloses

Webinar zum

neuen Thema um zu sehen ob

Interesse

Was sind meine USPs, welche Kompetenz/ welches Wissen zeichnet mich aus? --> Abgleichen: Wem würde das helfen und für welches Ziel?

Wer sitzt am Ende vor mir und welche Kommunikation/ Methoden benötigen sie?

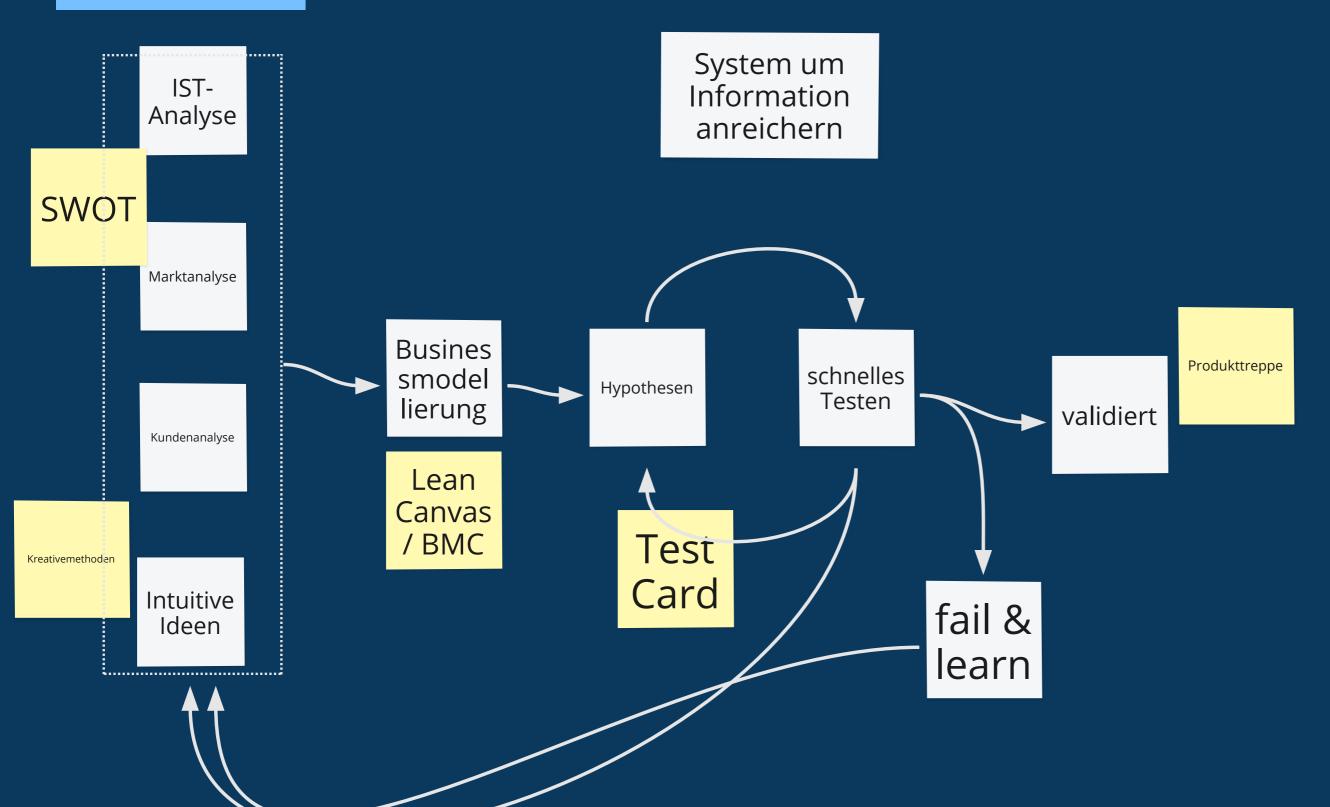
> Ich tausche mich mit meinen Peer-Kollegen aus; Brainstorming

Ich lege ein Flipchart, Mural oder auch schon ein Dokument an Vielleicht würde ich nach dem heutigen Tag ein BarCamp / Open Space veranstalten

Was sind die zentralen PainPoints meiner Zielgruppe?

> Befragung meiner Zielgruppe

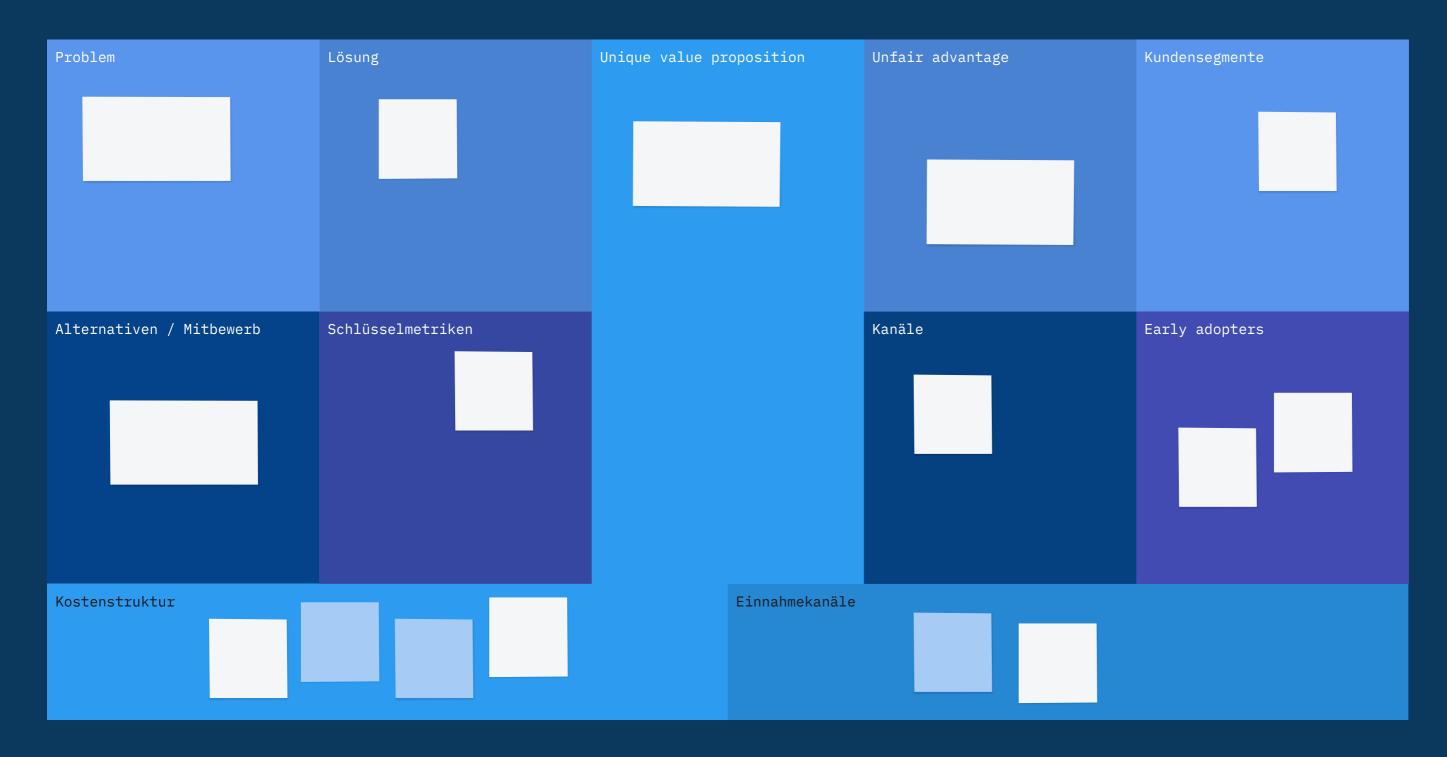
Vorgehen





Stärken Schwächen intern extern Opportunities Bedrohungen

Lean Canvas



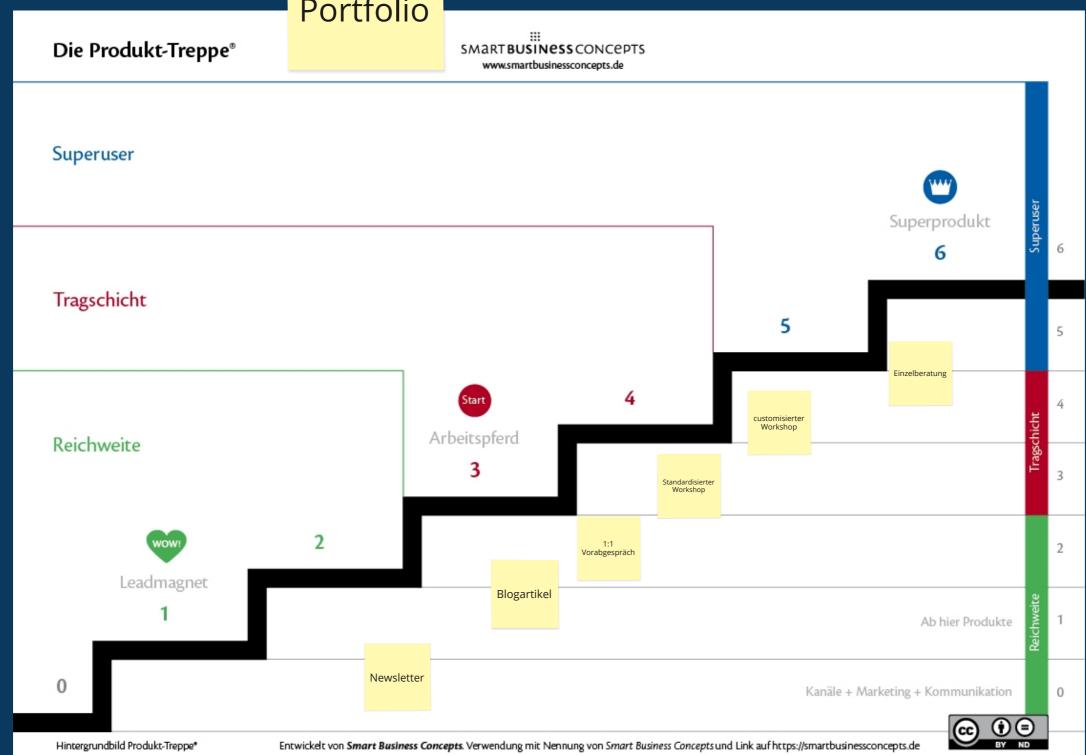
Busines smodel lierung

nach: Ash Maurya - Running Lean

Produkttreppe

Vertrauen

mein Portfolio



Test Card



Strategyzer Test Card

Hypothesen-Board



Feedback

Hat mir gut gefallen;-)



War hilfreich?

die verschiedenen Methoden

sehr guter Überblick über die verschiedenen Methoden

klasse, toller Einstieg ins Thema

war super (wie

immer)

Was mache ich morgen anders?

stärker mit Hypothesen arbeiten

ggfs. die Methoden an durcharbeiten - im Doing sind die Modelle dann meistens selbst erklärt (so wie bei der Test Card)

ich werde prüfen, ob ich miro für mein