

- **▶** Überblick
- ► Teilpläne
- ► Integrierte Unternehmensplanung

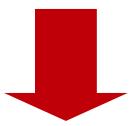




Zusammenhang von Planung und Kontrolle

Eine Planung der Ausführung ist ohne Kontrolle zwecklos. Eine Kontrolle der Planausführung ist ohne Planung nicht möglich.



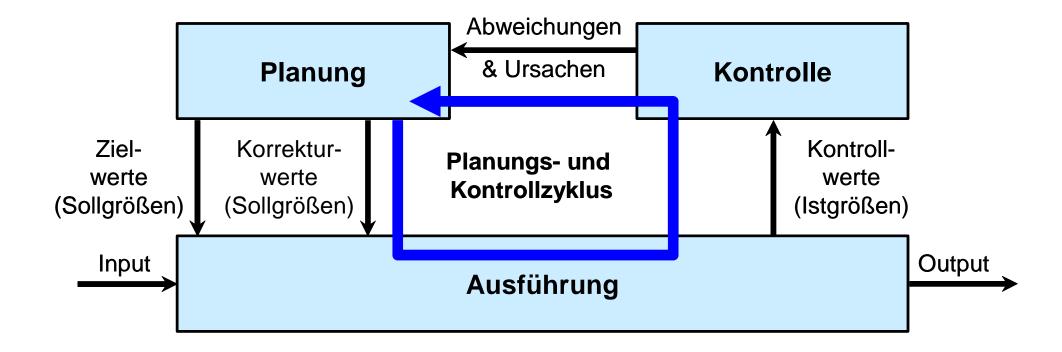


Planung und Kontrolle bilden aus funktionaler Sicht eine Einheit





Der Planungs- und Kontrollzyklus







Grundbestandteile eines Plans

Ein Plan beschreibt die gewählten Entscheidungsalternativen und legt die für die Zielerreichung verantwortlichen Aufgabenträger fest.

- Ziele
- Problemstellung
- Prämissen
- Maßnahmen
- Ressourcen
- ▶ Termine
- ► Träger der Planerfüllung
- Ergebnisse

- Was, in welchem Ausmaß und bis wann?
- Warum?
- Unter welchen Bedingungen?
- Wie?
- Womit?
- Wann?
- Wer?
- Welche Wirkung?





Beispiele für Planinhalte

Grundbestandteile	Beispiele
Ziele	 Umsatzsteigerung im nächsten Geschäftsjahr um 10% Erhöhung des Marktanteils bis in drei Jahren auf 20% Ausweitung des Bekanntheitsgrades in einem Jahr auf 80%
Prämissen	 Konjunkturelle Entwicklung Devisenkurse Konkurrenzsituation
Problemstellung	 Stagnierender Umsatz im laufenden Geschäftsjahr Verzögerungen bei der Entwicklung neuer Produkte Eintritt neuer Konkurrenten in den Markt
Maßnahmen	 Marketingkampagne Neueinstellungen von Entwicklungsingenieuren Expansion ins europäische Ausland





Beispiele für Planinhalte

Grundbestandteile	Beispiele
Ressourcen	 5 Mio. Euro für Marketingkampagne Einstellung von 10 neuen Entwicklungsingenieuren mit einem Bruttogehalt von 60 TEuro Entsendung von 10 Mitarbeitern und Bereitstellung von 20 Mio. Euro zum Aufbau einer Vertriebsgesellschaft in Spanien
Termine	 Marketingkampagne beginnt am 1. März des Planjahres und läuft über einen Zeitraum von 2 Monaten Einstellung der Entwicklungsingenieure zum Jahresbeginn Aufbau einer Vertriebsniederlassung zum 1. Juli des Planjahres
Träger der Planerfüllung	 Vertriebsleiter verantwortet die Marketingkampagne Auswahl der neuen Entwicklungsingenieure durch den Personalleiter und den Entwicklungsleiter Bestimmung der Vertriebsmitarbeiter, die nach Spanien entsandt werden
Ergebnisse	 3% Umsatzerhöhung im 2. Quartal durch die Marketingkampagne Beschleunigung der Produktentwicklung durch neue Entwicklungsingenieure um 3 Monate Senkung der Herstellkosten um 5% durch Rationalisierungsmaßnahmen





Ausprägungen der Planung & Kontrolle nach dem Planungshorizont

Planungs- form	Üblicher Zeithorizont	Detaillierungsgrad der Pläne	Toleranzgrenzen der Kontrolle
Langfristig	≥ 5 Jahre	Gering	Hoch
Mittelfristig	≥ 1 Jahr ≤ 5 Jahre	Mittel	Mittel
Kurzfristig	≤ 1 Jahr	Hoch	Gering





Unterscheidung zwischen strategischer und operativer Planung und -kontrolle

Merkmale von Planungs- und Kontroll- problemen	Aggregation / Differenziert-	Detailiertheit	Präzision / Bestimmtheit	Fristigkeit	Problem- struktur	Ziel- perspektive
Ebene der Planung und Kontrolle	Aufgliederung in Teilpläne	Erfassung von Einzelheiten	Information über die zu erfassenden Größen	Planungs- horizont / Prognose- reichweite	Abgrenzung des Suchraums für zulässige Lösungen	Grundsätzlich verfolgte Ziel- setzung
Strategische Planung und Kontrolle	Wenig (Gesamtplan)	Globale Größen (Problemfelder)	Grobe Informa- tionen	Langfristig	Schlecht definierte Probleme	Effektivität ("Die richtigen Dinge tun")
Operative Planung und Kontrolle	Stark (viele Teilpläne)	Detaillierte Größen (Detail- probleme)	Feine ("exakte") Informationen	Kurzfristig	Wohldefinierte Probleme	Effizienz ("Die Dinge richtig tun")





Ablauforganisation: Planungskalender

Planungsaktivitäten					Ka	lende	rwo	che					Verantwortliche Vorge-		Nachge-
und Pläne	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	Bereiche	lagerte Pläne	lagerte Pläne
1 Hochrechnung													Controlling	-	2-24
2 Planvorgaben													GL	1	3-24
3 Grobplanung													Controlling	1,2	-
4 Diskussion													GL	1,2,3	5-24
5 Absatzplan		_											Marketing	4	6-10,13
6 Marketingplan													Marketing	4,5	8,21
7 Diskussion				_									GL/Marketing	5-6	8,21
8 Umsatzplan				+									Vertrieb	4-7	21
9 Diskussion				_									GL/Vertrieb/Marketing	5-8	10,21
10 Produktionsplan			_	 									Technik	5	11,12,16-19
11 Kapazitätsplan				•									Technik	10	14,15
12 Bestandsplan					_								Technik/Marketing	10,13	13,21
13 Beschaffungsplan							_						Materialwirtschaft	5,12	18,12,21
14 Instandhaltungsplan						_	 	l					Technik	11	21
15 Investitionsplan						_							Technik, Controlling	11	19,21,22
16 Personalplan						•	<u> </u>	<u> </u>					Personal	10,17	17,19
17 Organisationsplan										•			Organisation	16	-
18 Plan variable Kosten						-							Controlling	5,8,13	21
19 Plan Gemeinkosten													Bereiche/Controlling	8,10,12,15,16	
20 Neutrales Ergebnis													Finanzen/Controlling	18,19	21
21 Ergebnisplan													Controlling	18,19	22,23
22 Finanzplan													Finanzen	15,21	24
23 Plan G+V											-		Finanzen	21	24
24 Plan-Bilanz											_		Finanzen	22,23	-
25 Verabschiedung													GL	1-24	-





Probleme der Planung und Kontrolle in der Praxis

- Planung und Tagesroutine
- ► Abneigung der Linieneinheiten gegen die Planung
- Mangelndes Planungs-Know-how
- ► Optimistische Planungsmentalität
- Stille Reserven
- Termineinhaltung
- Ressortegoismus
- Bürokratisches Verhalten
- Vernachlässigung strategischer Aspekte
- Strategieumsetzung







- ▶ Überblick
- ► Teilpläne
- ► Integrierte Unternehmensplanung (Amuse-Gueule)





Begriff und Wesen

Was wird integriert?

Zeit **Vertikale** Koodination Lang und kurzfristig nachgeordneter Unternehmensbereiche Horizontale Plan - Ist Koordination Koordination Integration der Kontroll-Teilpläne rechnung



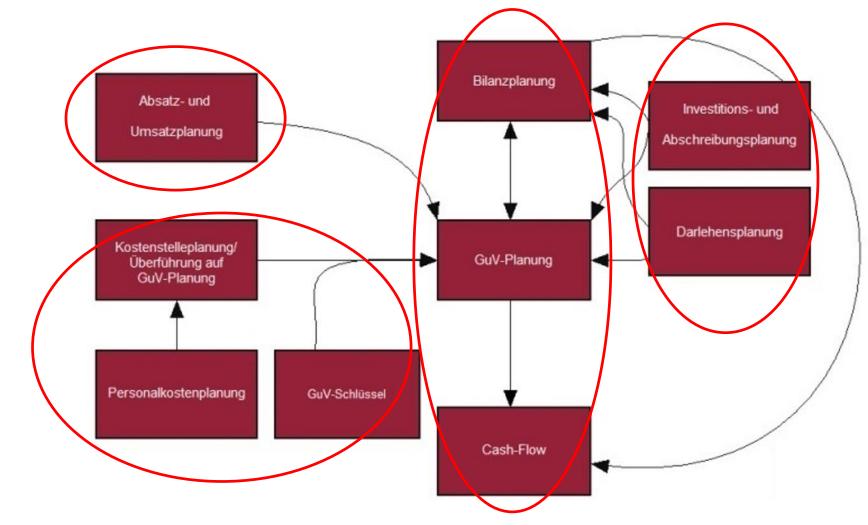
Plansystem

Ein Plansystem ist die geordnete Gesamtheit aufeinander abgestimmter Teilpläne, die untereinander in Beziehung stehen (vgl. Horváth, 2003, S. 197).





Aufbau und Bereiche







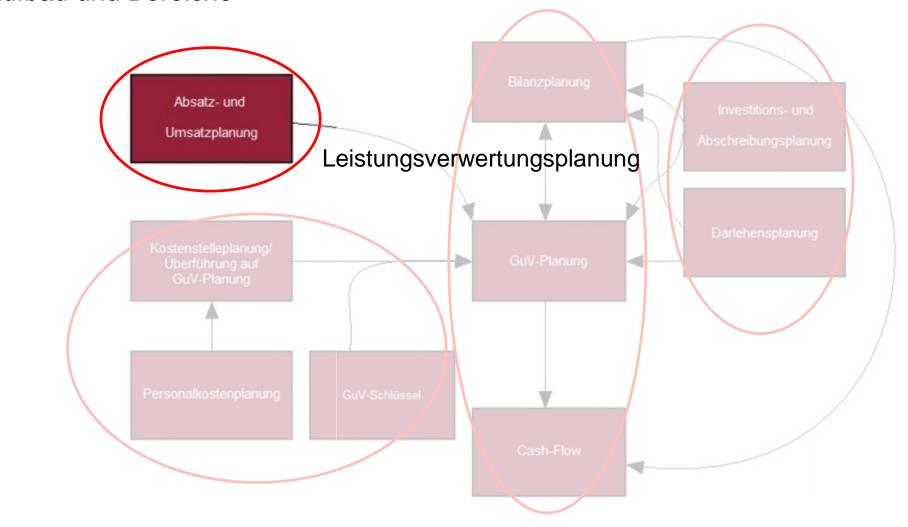


- ▶ Überblick
- ► Teilpläne
- ► Integrierte Unternehmensplanung





Aufbau und Bereiche







Bestandteile der Leistungsverwertungsplanung

Hauptparameter (Kenngrössen)

- Preise und Mengen
- ggfs. Zahlungsverhalten
- ggfs. Grenzplankosten Kostenplanung



Problematik Integration

Strukturierungsaspekte

- Abnehmer
- Absatzgebiete
- Produkte
- Währung

...



Problematik bei Planänderungen





Spezielle Problematiken in der Leistungsverwertungsplanung

Neue Planelemente (Planung der Strukturierungselemente)

Koordination mit Ist-Werten, Integration der Materialwirtschaft,

Planungsansätze

- Splashing (auch break down genannt)
 - » proportional
 - » absolut
- ► Festschreibung bei festen Zielen
- Erhöhungen ab Zeitpunkt x
- ▶ Wenn-Dann-Regeln

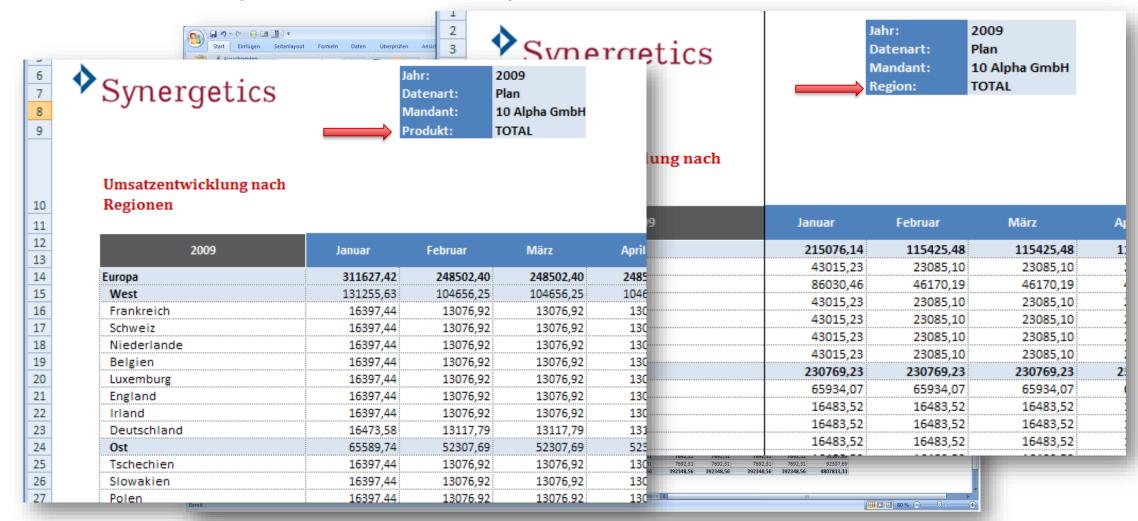
Unsicherheit und Risiko

Sprungfixe Kosten bei Berücksichtigung der Grenzplankosten





Beispiel einer integrierten Umsatzplanung

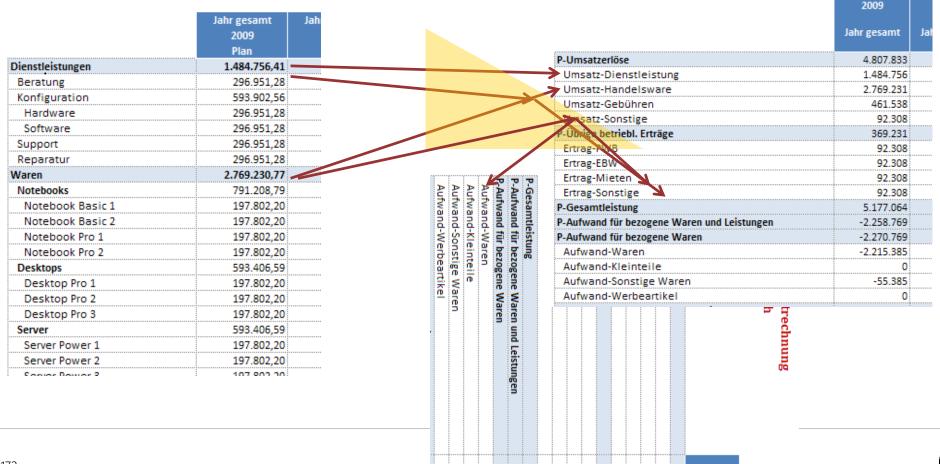






Variante zur Planung von Grenzplankosten

Langfristige
Umsatzplanung nach
Produkten
Gewinn- und Verlustrechnung
Mehrjahresvergleich





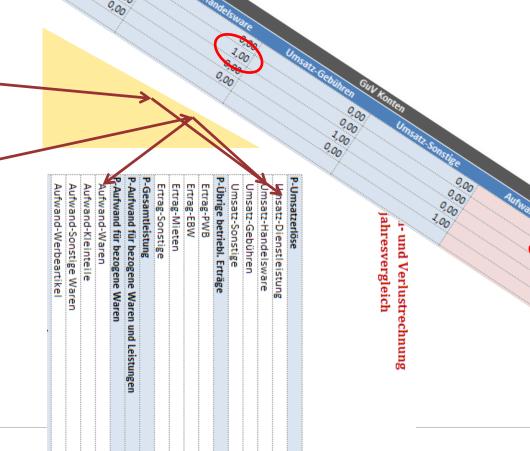


Integrierte Unternet Prostitution Splanung

Variante zur Planung von C

Langfristige Umsatzplanung nach Produkten

	Jahr gesamt	Jah
	2009 Plan	
Dienstleistungen	1.484.756,41	
Beratung	296.951,28	
Konfiguration	593.902,56	
Hardware	296.951,28	
Software	296.951,28	
Support	296.951,28	
Reparatur	296.951,28	
Waren	2.769.230,77	
Notebooks	791.208,79	
Notebook Basic 1	197.802,20	
Notebook Basic 2	197.802,20	
Notebook Pro 1	197.802,20	
Notebook Pro 2	197.802,20	
Desktops	593.406,59	
Desktop Pro 1	197.802,20	
Desktop Pro 2	197.802,20	
Desktop Pro 3	197.802,20	
Server	593.406,59	
Server Power 1	197.802,20	
Server Power 2	197.802,20	
Conver Bouver 2	107 002 20	



4.80 1.48 2.76 46 46 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 9 2.25 1.7 -2.25





Variante zur Planung von Grenzplankosten

Ergebnis: Übertrag der Erträge und gleichzeitig der Materialeinzelkosten erfolgt voll automatisch dankt des Teilplan-Mapping Prinzips

	Jahr gesamt J 2009
Dienstleistungen	1.484.756,41
Beratung	290.951,28
Konfiguration	593.902,56
Hardware	296.951,28
Software	296.951,28
Support	296.951,28
Reparatur	205.051,28
Waren	2.769.230,77
Notebooks	/91.208,79
Notebook Basic 1	197.802,20
Notebook Basic 2	197.802,20

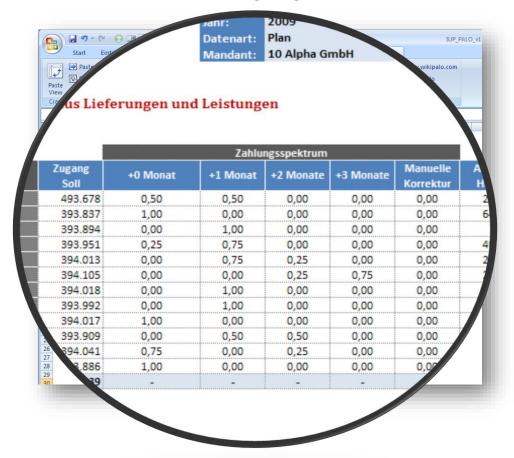
	2009	
	Jahr gesamt	Jahi
P-Umsatzerlöse	4 807 833	
Umsatz-Dienstleistung	1.484.756	
Umsatz-Handelsware	2.769.231	
Umsatz-Gebühren	461.538	
Umsatz-Sonstige	92.308	
P-Übrige betriebl. Erträge	369.231	
Ertrag-PWB	92.308	
Ertrag-EBW	92.308	
Ertrag-Mieten	92.308	
Ertrag-Sonstige	92.308	
P-Gesamtleistung	5.177.064	
P-Aufwand für bezogene Waren und Leistungen	-2.258.769	
P-Aufwand für bezogene Waren	-2.270.769	
Aufwand-Waren	-2.215.385	
Aufwand-Kleinteile	0	
Aufwand-Sonstige Waren	-55.385	
Aufwand-Werbeartikel	0	



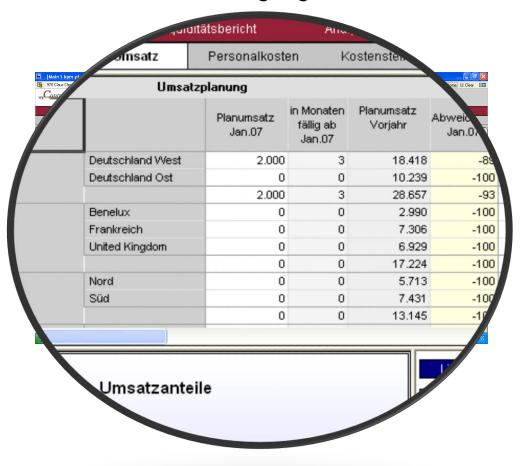


Berücksichtigung des Zahlungsverhaltens





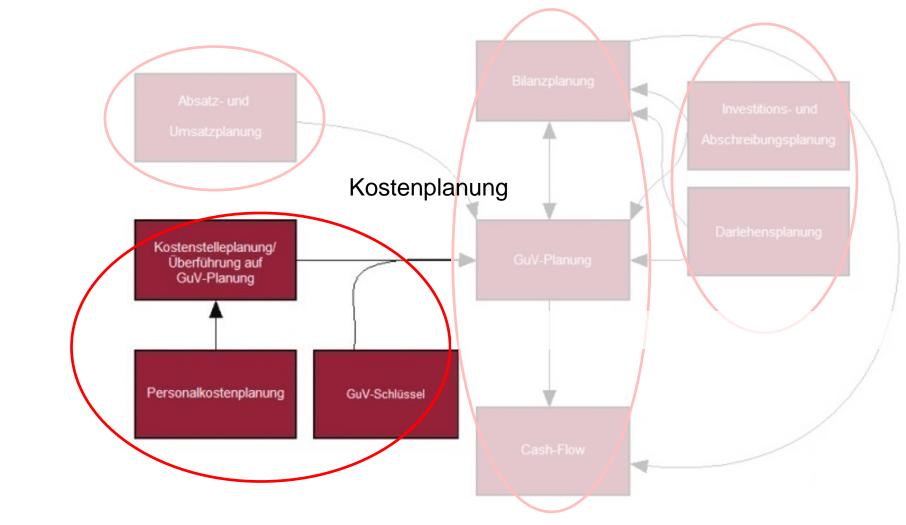
Berücksichtigung sofort







Aufbau und Bereiche







Kostenplanung – Aufbau

Mögliche Teilpläne:

- Produktionsplan
- Stückkostenplan
- Beschaffungsplan
- Lagerplan
- Personalplan
- ► F&E Planung
- Allgemeine Kostenplanung (Fixkostenplanung, Kostenstellenplanung)
- **...**

Abhängigkeit von der Leistungsverwertungsplanung





Kostenplanung – Allgemeines

Festlegung des Detailgrades hängt von Planungsphilosophie ab

Vorjahresübernahme mit Verändungsparametern

Splashing (siehe Leistungsverwertungsplanung)

Kostenstellengenaue Kostenplanung birgt Zuordnungs-Probleme

Problematik der innerbetrieblichen Leistungsverrechnung → Übertrag auch auf die Planung?

Planung des Zahlungsverhaltens

- direkt
- später





Kostenplanung – Personal(kosten)planung

Warum? Darum:

DAS BILDUNGSMAGAZIN

2. Februar 2021

Mittwoch, 3. Februar 2021 Startseite Über uns Mediadaten Kontakt Impressum 🗸

Evtl. tarifliche Grundlagen

Einmalzahlungen

Variable Gehaltsbestandteile

Nicht monetäre Gehaltskomponenten

Sozialversicherungsbeiträge



Lehrer-Laptops – absurde Regel: Lehrer in Teilzeit sollen sich Gerät teilen

de Gefallt mir 324

Share f y p \(\sum_{\text{P}} \) in \(\sum_{\text{P}} \)

STUTTGART. Der Verband Bildung und Erziehung (VBE) hat mit Skepsis auf Pläne der baden-württembergischen Landesregierung zur Anschaffung von Lehrerlaptops reagiert. In einer Mitteilung vom Dienstag zieht der Verband etwa in Zweifel, dass die finanzielle Ausstattung ausreicht. Und er berichtet von einem interessanten, bislang unbekannten Detail der Bund-Länder-Vereinbarung zur digitalen Ausstattung: Lehrer in Teilzeit sollen sich ein Gerät teilen.





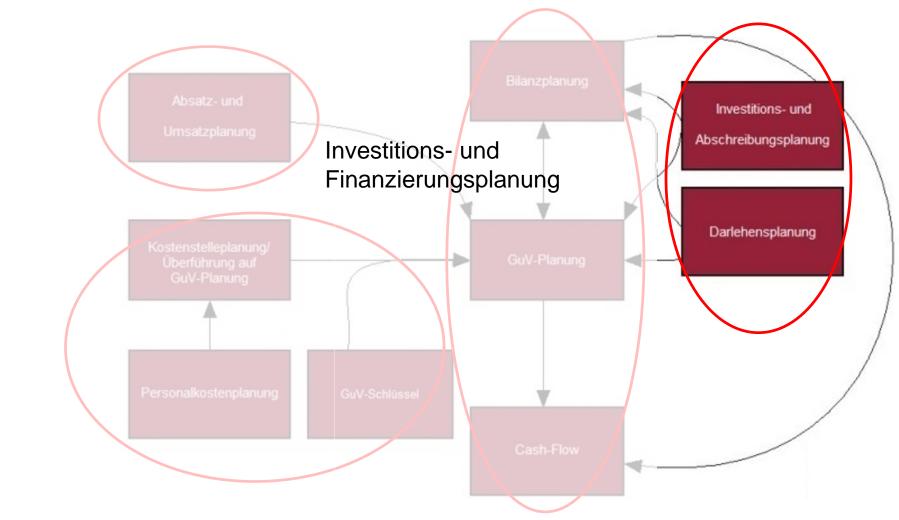
Kostenplanung – Beispiel einer Überführung der Kostenplanung in die GuV

Verteilschlüssel	Umsatzerlöse Inland	Sonstige betriebl. Erträge	Aufw.f.Roh-,Hil fs-,Betr.Stoffe	Aufw.für bezogene Leistungen	Löhne und Gehälter	Soz.Abgaben/ Aufw.Altersver s.	Abschreibunge n Sachanlagen	Sonstige betriebl.Aufwe ndungen
nicht bebucht								
Personalkosten					0,70	0,30		
Materialkosten			1,00					
Vertriebskosten								1,00
Verwaltgskosten								1,00
sonstige Kosten								1,00
allg. Betrieb (970_10)								
Personalkosten					0,70	0,30		
Materialkosten			1,00					
Vertriebskosten								1,00
Verwaltgskosten								1,00
sonstige Kosten								1,00
VVV Transporter (970_11)								





Aufbau und Bereiche







Investitionsplanung – Besonderheiten

Projektorientierte Sichtweise

- Vermischung unterschiedlicher Kostenarten
- Aktivierungszwang, Aktivierungswahlrecht und Sofortabschreibung

Langfristigkeit von Investitionsprojekten

Überträge von "alten" Investitionsprojekten

Flexibilität durch die Verschiedenartigkeit von Investitionsprojekten

Finanzbedarf von Investitionsprojekten





Darlehensplanung – Besonderheiten

Variabilität von Zins- und Tilgungsplänen

Mischformen von Eigen- und Fremdfinanzierung

Darlehens- versus Leasingfinanzierung

Kreditbedingungen





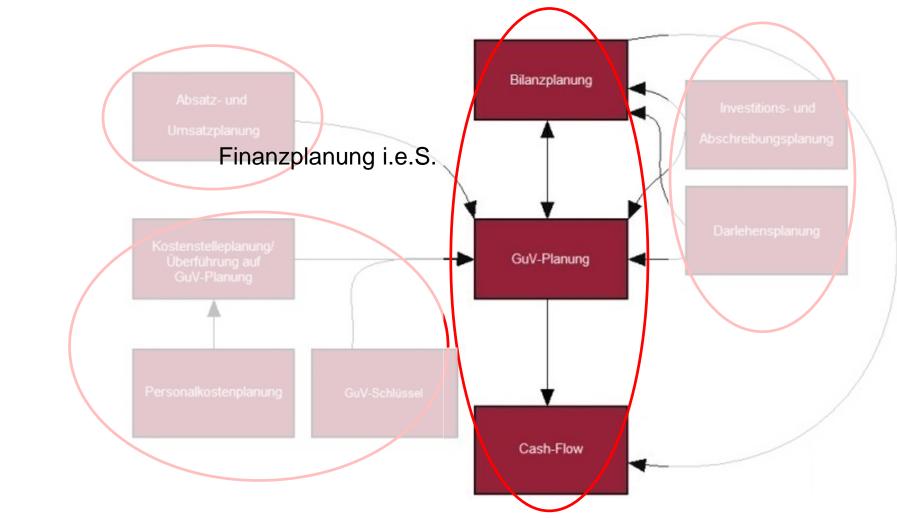


- ▶ Überblick
- ► Teilpläne
- ► Integrierte Unternehmensplanung





Aufbau und Bereiche







Finanzplanung i.e.S. – Allgemeines

Bilanz und GuV müssen "aufgehen"

- Bilanzausgleichsposition festlegen
- Anstoßen des Ausgleichmechanismus festlegen

Manuelle Planung diverser Positionen

- ▶ GuV: z.B.:
 - Sonstige betrieblichen Aufwendungen und Erträge
 - » Außerordentliche Aufwendungen und Erträge
 - Steueraufwand (ggfs. automatisierbar)
- ▶ Bilanz: z.B.:
 - Sonstige Vermögensgegenstände, sonstige Forderungen
 - » ARAP, PRAP
 - » SoPo mit Rücklageanteil, Rückstellungen,
 - >> Erhaltene Anzahlungen
 - **»**



