



University
of Bolton

NGUYEN HOANG TRUNG HIEU

has been admitted to the degree of

Bachelor of Business Administration

having followed an approved Honours programme

May 2009



[Signature]

Vice-Chancellor

BẢN THÔNG TIN ỨNG VIÊN (THE APPLICANT INFORMATION)



Chức danh dự tuyển (Title Candidate): Sales Executive	
Tỉnh, TP muốn làm việc (Provinces and want to work):	
Mức lương đề nghị: <i>Thỏa thuận</i> (Expected salary: Negotiable)	Ngày có thể tiếp nhận công việc: <i>2023</i> (On the job can receive)

THÔNG TIN CÁ NHÂN:

Họ và tên (Full name): NGUYỄN HOÀNG TRUNG HIẾU	Ngày sinh (date of birth): 06/02/1986 Nơi sinh (place of birth): <i>Cần Thơ</i>	Giới tính: Nam (Gender: Male)
Số CMND: <i>092.086.011.527</i> (Number of identity card)	Ngày cấp: <i>7/9/2023</i> (date of Issue)	Nơi cấp: <i>HCM</i> (place of issue)
Tình trạng hôn nhân: Độc thân (Marital status: Single)		Quốc tịch: Việt Nam (Nationality: Vietnam)
Hộ khẩu thường trú (Permanent residence): 77/1 A, Võ Tánh, P. Lê Bình, Q. Cái Răng, Tp. Cần Thơ		Chiều cao (Height): 1.67m Cân nặng (weight): 70kg Email: <i>henry7779999</i> @g mail.com
Địa chỉ liên lạc (Contacts): Chung cư Gold House, Q. Tân Bình, Tp. HCM		ĐTDD: <i>0935.977.653</i> (Mobile phone)

QUÁ TRÌNH HỌC TẬP & CÁC KHÓA ĐÀO TẠO (EDUCATION & TRAINING COURSES):

Thời gian bắt đầu	Thời gian kết thúc	Trường/Đơn vị đào tạo (School / Training Unit)	Chuyên ngành (Specialization)	Xếp loại (Classification)
2006	2009	Đại học Bolton – Anh Quốc (University of Bolton – UK)	Quản trị Kinh Doanh (Business Administration)	Khá (quite)

2001	2004	Trường PTTH Châu Văn Liêm	Trung Bình
------	------	---------------------------	------------

KỸ NĂNG(SKILLS):

Trình độ ngoại ngữ: Anh văn: good

Trình độ vi tính(Computer proficiency) : good

Kỹ năng mềm:

- Kỹ năng Tư vấn Bán hàng
- Kỹ năng Chăm sóc khách hàng tốt.

Soft Skills:

- Sales Skills Consultancy
- Customer service skills well.

QUÁ TRÌNH CÔNG TÁC(WORK PROCESS):

Tên công ty(Company Name)	Chức danh/vị trí (Job Title / Position)	Thời gian công tác(Duration of work)
1.BEEKEI CORPORATION	Chuyên viên Phát triển Kinh doanh(Business Development Specialist)	Tháng 03/2012 Đến nay
<u>Nhiệm vụ, trách nhiệm:</u>		

- Chịu trách nhiệm doanh số bán hàng theo từng tháng.
- Phát triển nguồn khách hàng tiềm năng.
- Chăm sóc và duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện hữu nhằm tìm kiếm cơ hội bán chéo sản phẩm.
- Trực tiếp tư vấn và bán sản phẩm

Thành tích:

- Chuyên viên phát triển kinh doanh xuất sắc 2014.

Duties and responsibilities:

- Responsible for sales on a monthly basis.
- Development of potential customers.
- Care and maintenance of relationships with existing customers seeking opportunities to cross sell products.
- Direct and selling advice

Achievement:

- Professional development of business excellence in 2014

2. Siêu thị điện máy nội thất Chợ Lớn (Electric Supermarket Interior Cholon)

Nhân viên phát triển kinh doanh
(Business development staff)

Tháng 06/2009
Đến tháng 02./2012.

Nhiệm vụ, trách nhiệm:

- Chịu trách nhiệm doanh số bán hàng theo từng tháng.
- Phát triển nguồn khách hàng tiềm năng.
- Chăm sóc và duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện hữu nhằm tìm kiếm cơ hội bán chéo sản phẩm.
- Trực tiếp tư vấn và bán sản phẩm

Duties and responsibilities:

- Responsible for sales on a monthly basis.
- Development of potential customers.
- Care and maintenance of relationships with existing customers seeking opportunities to cross sell products.
- Direct and selling advice

Ngày1.../...10 /...2023

ỨNG VIÊN
(CANDIDATES)

NGUYỄN HOÀNG TRUNG HIẾU