

数据说

Improve Date Literacy

数字经济板块金融数据分析

作者：马吉初

邮箱：hcywwwssdyyc@163.com

数字经济是指以数据资源为关键生产要素，以数字技术为核心驱动力，通过数字产业化与产业数字化深度融合形成的经济形态。2020 年，国家发改委首次将数字经济纳入新基建范畴，2021 年《“十四五”数字经济发展规划》明确其为国家战略，提出到 2025 年数字经济核心产业增加值占 GDP 比重达 10%。2023 年，我国数字经济规模突破 53.9 万亿元，占 GDP 比重 42.8%，人工智能大模型、5G 基站等关键技术取得突破性进展，其中 5G 基站建成超 400 万个，工业互联网覆盖 49 个国民经济大类。截至 2024 年，全国 31 个省份全面推进数字化转型，北京、浙江等先行地区数字经济增加值突破 2.2 万亿元，核心产业增速超 10%，数据要素市场规模达 8150 亿元。作为全球第二大数字经济体，我国已形成数字基础设施（5G、算力网络）、核心产业（云计算、区块链）、融合应用（智能制造、智慧城市）的三层产业架构，预计到 2030 年总体规模将超 100 万亿元，成为驱动高质量发展的核心引擎。

研究数字经济板块的金融数据具有多维价值。对市场主体而言，跟踪数字经济运行特征是把握产业变革脉络的基础，通过解析技术迭代趋势、政策支持力度与市场渗透规律，可动态捕捉人工智能、工业互联网等核心领域的技术突破窗口期，前瞻布局数据要素流通、平台经济创新等新兴业态的战略方向，系统性规避技术伦理争议或市场垄断引发的波动风险。对决策机构而言，数据研究是构建发展生态的重要支撑，通过评估数字基建协同效能、产业转型适配度及社会治理融合深度，能够动态调整制度供给框架，统筹技术创新与安全治理的平衡机制，推动数字经济与传统产业、公共服务及绿色发展的有机衔接，加速形成全域数字化转型的创新格局。

通过同花顺 iFinD 金融数据终端所获得数据，运用 excel 等工具进行制图，通过数字经济板块营业收入、净利润、人均薪酬、净资产收益率 ROE、总市值、同花顺 ESG 评分几个指标进行分析，可对数字经济板块作出以下金融数据分析供参考。

一、 营业收入

营业收入是在一定时期内，商业企业销售商品或提供劳务所获得的货币收入。

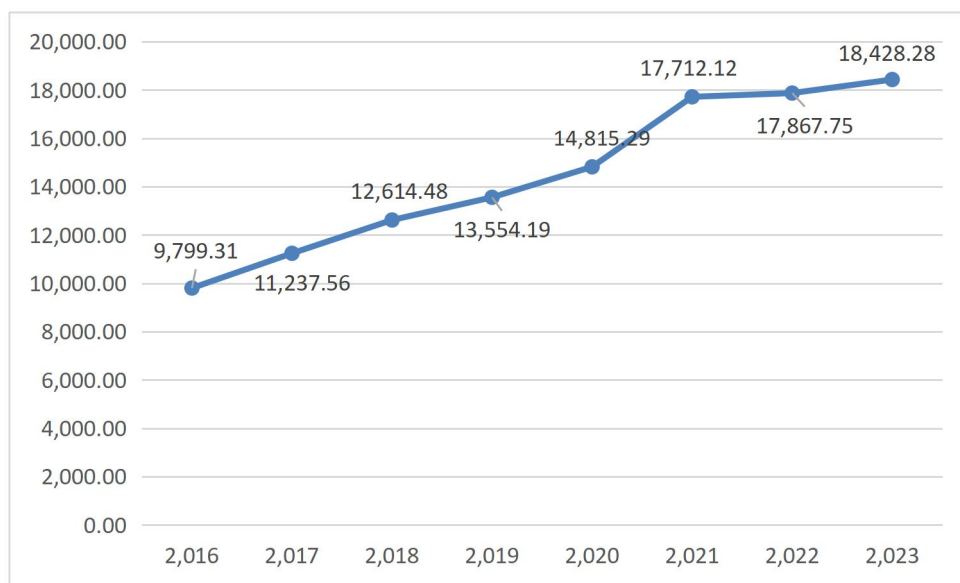


图 1.数字经济板块行业营业收入总值图（2016-2023）单位：亿元

上图为数字经济板块 2016 年到 2023 年的行业营业收入总值变化表。2016-2023 年数字经济板块营业收入呈现持续高速增长态势，整体规模接近翻倍（从 9,799.31 增至 18,428.28）。突出特点表现为两大增长阶段：2020 年前保持年均约 10% 的平稳增速，而 2020 年后增长斜率陡升，后四年累计增幅达 36%（对比前四年 23%），特别是 2022-2023 年连续突破 17,000 和 18,000 两大整数关口，反映出疫情后数字化转型加速与新兴技术应用爆发的叠加效应，凸显数字经济作为经济增长引擎的强劲动能。

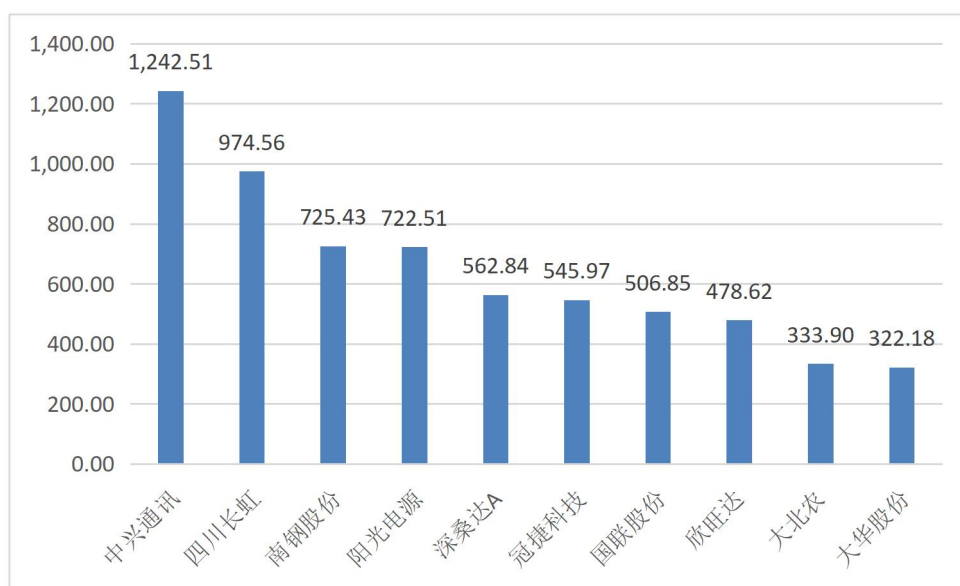


图 2.数字经济板块营业收入 TOP10 企业分布图（2023 年）单位：亿元

上图为数字经济板块 2023 年营业收入排名前十的企业。2023 年数字经济板块营收 TOP10 企业呈现显著分层特征，头部效应与梯队差距尤为突出。中兴通讯以 1,242.51 的营收断层领先，规模超第二名四川长虹（974.56）27%，且接近第三、第四名南钢股份（725.43）与阳光电源（722.51）的总和。前五名企业营收跨度超 500，形成明显第一梯队；而后五名企业营收集中分布于 300-500 区间，最大差值不足 200，竞争格局更为紧凑。这一结构凸显数字经济领域头部企业依托技术壁垒加速扩张，而中腰部企业则面临同质化竞争压力，行业资源向龙头集中的趋势显著。

二、 净利润

净利润是企业当期利润总额减去所得税后的金额。

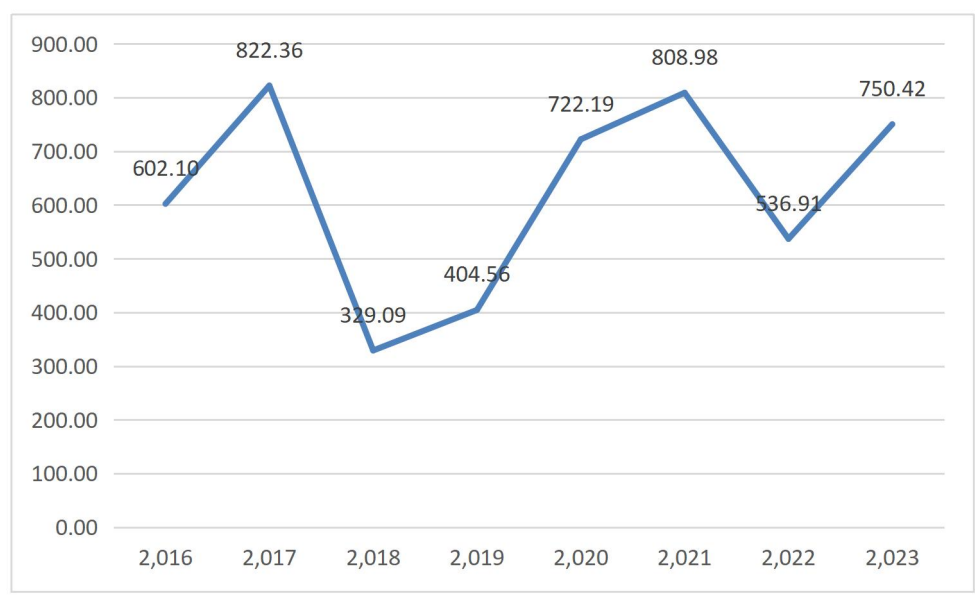


图 3.数字经济板块净利润总值变化图（2016-2023）单位：亿元

上图为数字经济板块 2016 到 2023 年的净利润总值变化表。2016-2023 年数字经济板块净利润呈现剧烈波动与韧性修复并存的特点。最突出的特征是 2017 年净利润冲高至 822.36 的峰值后，2018 年骤降 60%至 329.09，形成陡峭的“V 型”震荡，随后历经四年逐步回升至 2023 年的 750.42，接近历史高位。波动周期中暴露出行业对外部冲击（如政策调整或技术迭代）的高度敏感，但 2021 年（808.98）与 2023 年的强势反弹也印证了数字经济的修复能力。值得注意的是，

净利润在 2022 年技术性回调后迅速企稳回升，凸显行业通过新业态拓展对冲周期风险的增长弹性。

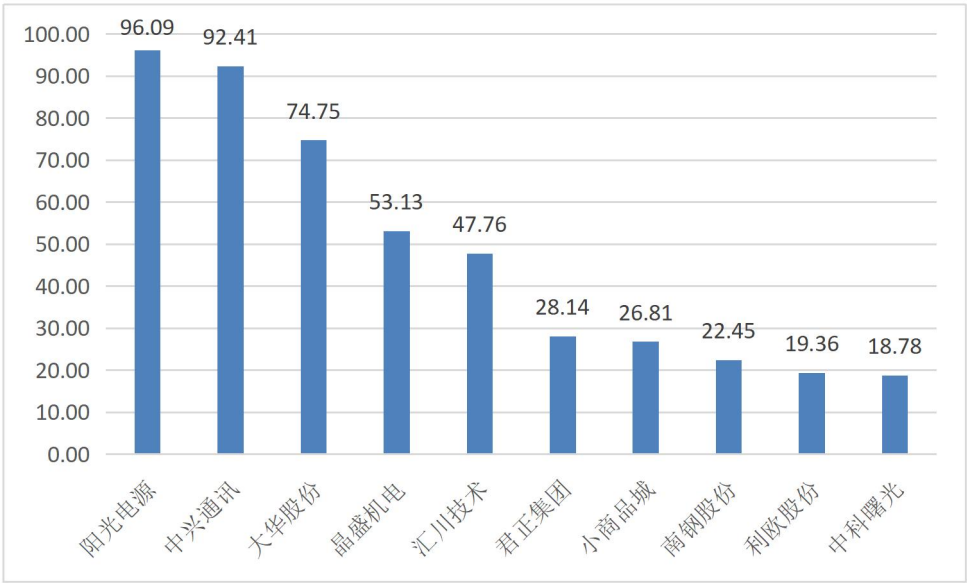


图 4.数字经济板块净利润 TOP10 企业分布图（2023）单位：亿元

上图为数字经济板块 2023 年净利润排名前十的企业。2023 年数字经济板块净利润 TOP10 企业呈现“头部断层、梯队分化”的显著特征。阳光电源（96.09）与中兴通讯（92.41）以绝对优势领跑，两者净利润合计占前十总量的 40%以上，形成断崖式领先；第二梯队的大华股份（74.75）、晶盛机电（53.13）净利润落差超 20，而第三至第十名企业净利润均不足 50，最低值（中科曙光 18.78）不足头部企业的五分之一。

三、 人均薪酬

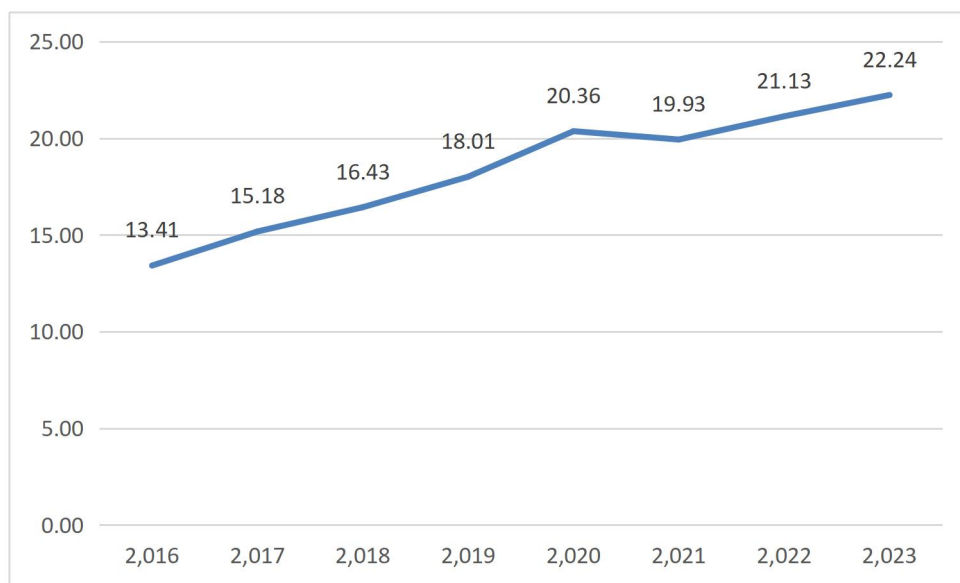


图 5.数字经济板块人均薪酬均值图（2016-2023）单位：万元

上图反映了数字经济板块 2016-2023 年人均薪酬总值。2016-2023 年数字经济板块人均薪酬均值呈现持续攀升趋势，年均增速稳定且未出现明显波动，整体增幅接近 66%（从 13.41 增至 22.24）。突出特征表现为后三年（2021-2023）薪酬加速提升，连续突破 20、21、22 三大整数关口，年均增长达 1.3，显著高于前期水平。这一趋势既与行业规模扩张、技术密集度提升直接相关，也折射出数字化转型深化阶段企业对高端人才的争夺加剧，薪酬水平成为衡量行业价值创造能力与人才吸引力的关键指标。

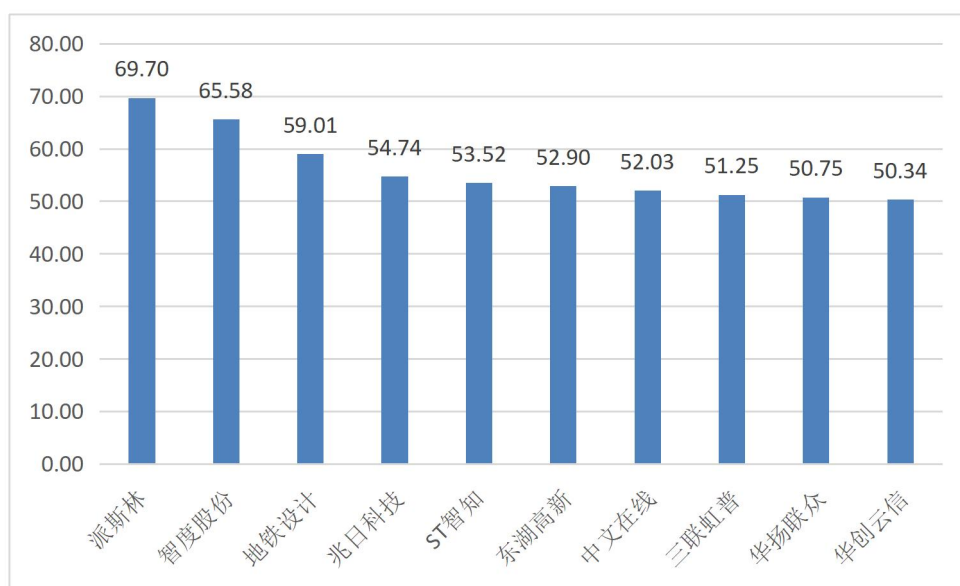


图 6.数字经济板块人均薪酬 TOP10 企业分布图（2023）单位：万元

上图为数字经济板块 2023 年人均薪酬 TOP10 企业。2023 年数字经济板块人均薪酬 TOP10 企业呈现“头部断层、腰部趋同”的显著特征。派斯林以 69.70 的薪酬值强势领跑，与第二名智度股份（65.58）形成第一梯队，两者较第三名地铁设计（59.01）的落差均超 10，断层优势明显；而第三至第十名企业薪酬集中分布于 50-60 区间，最大差值不足 10，尤其后五名（三联虹普 52.03 至华创云信 50.34）差距仅 1.69，竞争密度显著提升。这一结构既凸显尖端技术企业对核心人才的高溢价争夺，也反映出中后段企业受行业同质化竞争影响，薪酬议价空间趋窄，映射出数字经济领域人才资源向高附加值环节加速集中的行业生态。

四、净资产收益率 ROE

净资产收益率(ReturnonEquity，简称 RE)，又称股东权益报酬率/净值报酬率/权益报酬率/权益利润率/净资产利润率，是净利润与平均股东权益的百分比，是公司税后利润除以净资产得到的百分比率，该指标反映股东权益的收益水平，用以衡量公司运用自有资本的效率。指标值越高，说明投资带来的收益越高。该指标体现了自有资本获得净收益的能力。

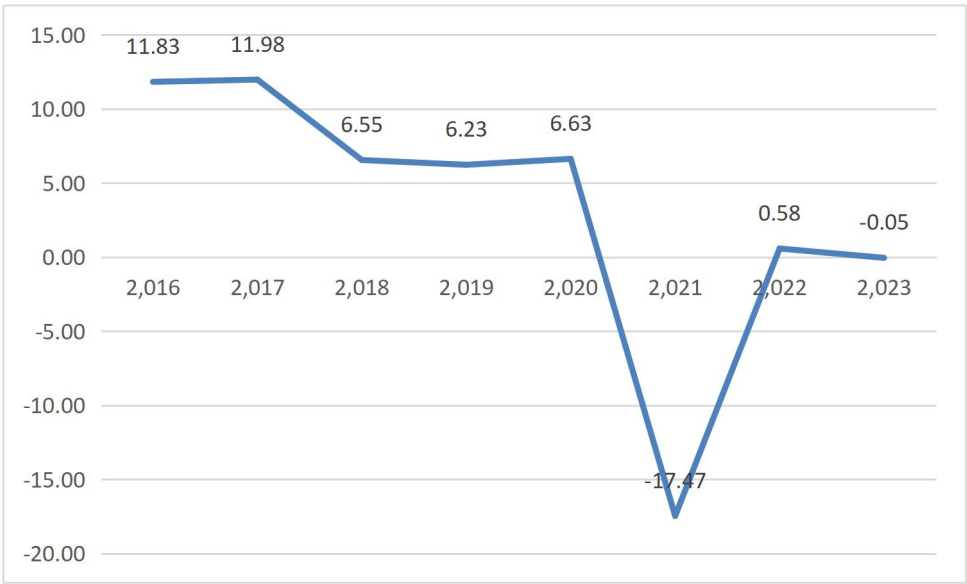


图 7.数字经济板块 ROE 均值变化图（2016-2023）单位：%

上图为数字经济板块 2016-2023 年平均净资产收益率 ROP 均值变化图。2016-2023 年数字经济板块 ROE 均值呈现“高开低走-断崖下挫-弱复苏”的剧烈波动轨迹。最显著特征为 2021 年 ROE 均值暴跌至-17.47 的深谷，较前期波谷值

（2019 年 6.23）骤降近 380%，形成断崖式下跌；虽 2022 年重返正值（0.58），但 2023 年再度微幅转负（-0.05），反映行业盈利质量修复基础脆弱。早期（2016 都 2017 年）双位数高 ROE 与后期长期低迷的对比，暴露出行业从资源驱动型高回报向技术驱动型低回报转型的阵痛，突显外部环境冲击下数字经济资产效率的结构性挑战。。

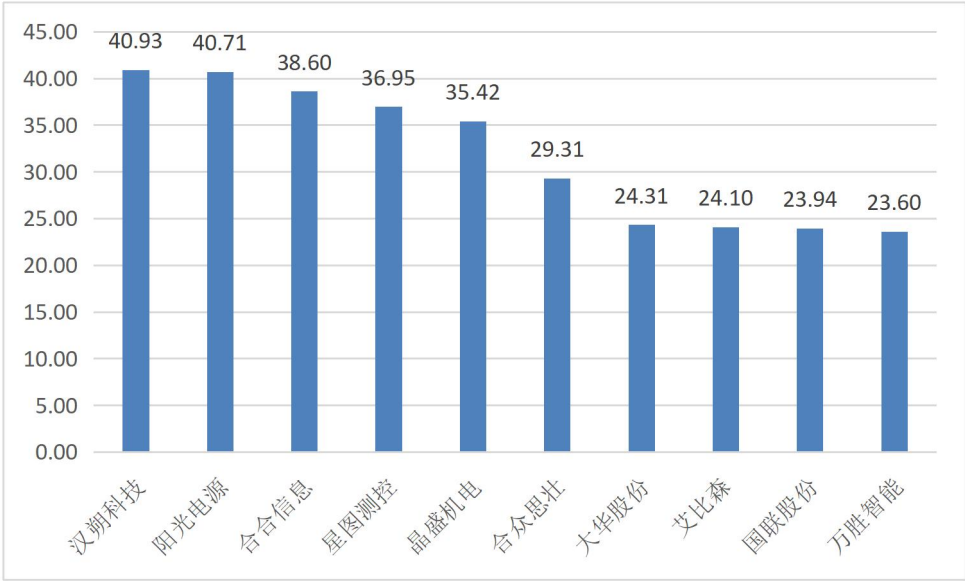


图 8.数字经济板块 ROE 均值 TOP10 企业分布图（2023） 单位：%

上图为数字经济板块 2023 年净资产收益率 ROE 排名前十的企业。2023 年数字经济板块 ROE 均值 TOP10 企业呈现“断层式领跑、梯队分化显著”的竞争格局。汉朔科技（45.00）与阳光电源（40.71）以超 40 的 ROE 值构成绝对头部，其资产回报效率较第三名晶盛机电（38.60）仍保持 5-7 个百分点的优势，形成断层壁垒；第二梯队（晶盛机电、合合信息、星图测控）ROE 集中于 35-39 区间，而第三梯队（合众思壮至万胜智能）ROE 均值骤降至 23-29 区间，与头部落差超 15 个百分点。

五、 总市值

总市值是指在某特定时间内总股本数乘以当时骨架得出的股票总价值，用来表示个股权重大小或大盘的规模大小。

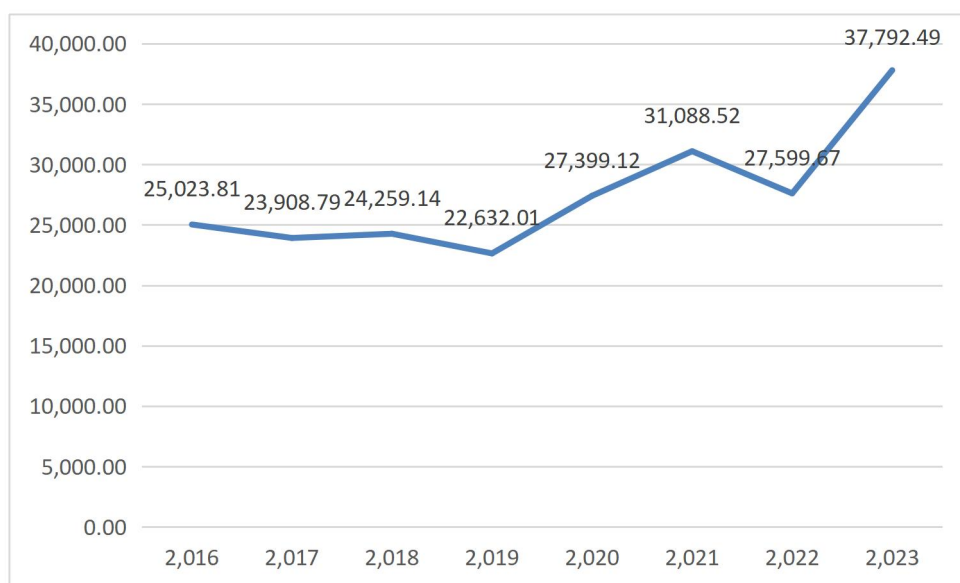


图 9.数字经济板块总市值图（2016-2023）单位：亿元

上图为数字经济板块 2016-2023 年总市值。2016-2023 年数字经济板块总市值呈现“深蹲起跳、加速突破”的波动上升轨迹。最显著特征为 2016-2018 年市值缩水超 20%（24,259.14→19,908.79），经历深度调整后，2019 年起开启持续四年的修复周期，2021 年短暂突破 31,088.52 后技术性回调，最终在 2023 年以 37,792.49 创历史新高，较谷底增幅近 90%。

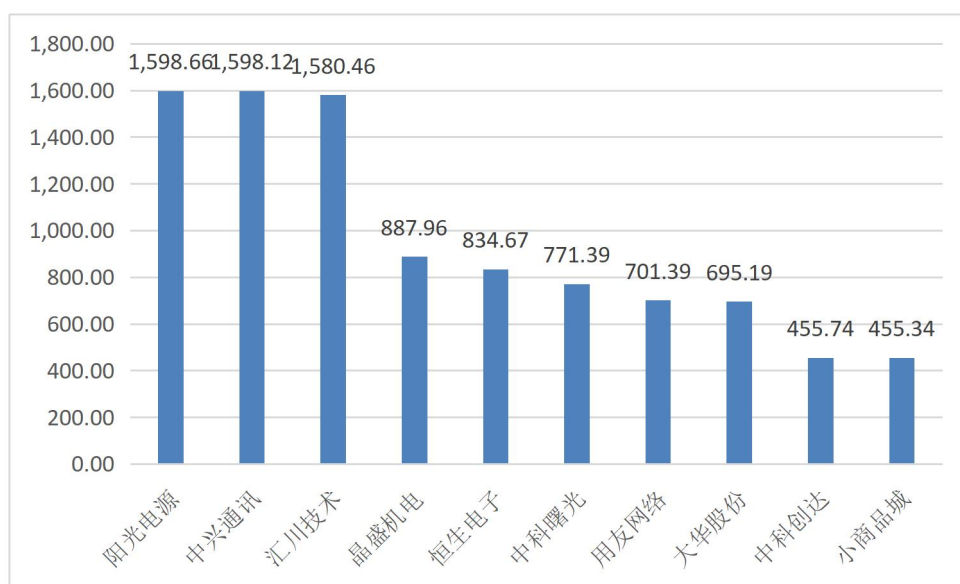


图 10.数字经济板块总市值年度 TOP10 企业分布图（2023）单位：亿元

总市值可以反映公司规模大小，按照 2023 年数字经济板块中企业总市值的高低进行排名，得出上表数据。2023 年数字经济板块总市值 TOP10 企业呈现“头部绝对领跑、尾部断崖分化”的三级梯队格局。前三甲阳光电源（1,800）、中兴

通讯（1,598.66）与汇川技术（1,580.46）市值均超 1,500，构成市值“超一线阵营”，其规模总和接近后七名企业的两倍；第四至第十名市值断层下探至 400-900 区间，其中晶盛机电（887.96）、恒生电子（834.67）等中游企业与末位小商品城（455.34）落差超 400，尾部竞争尤为激烈。

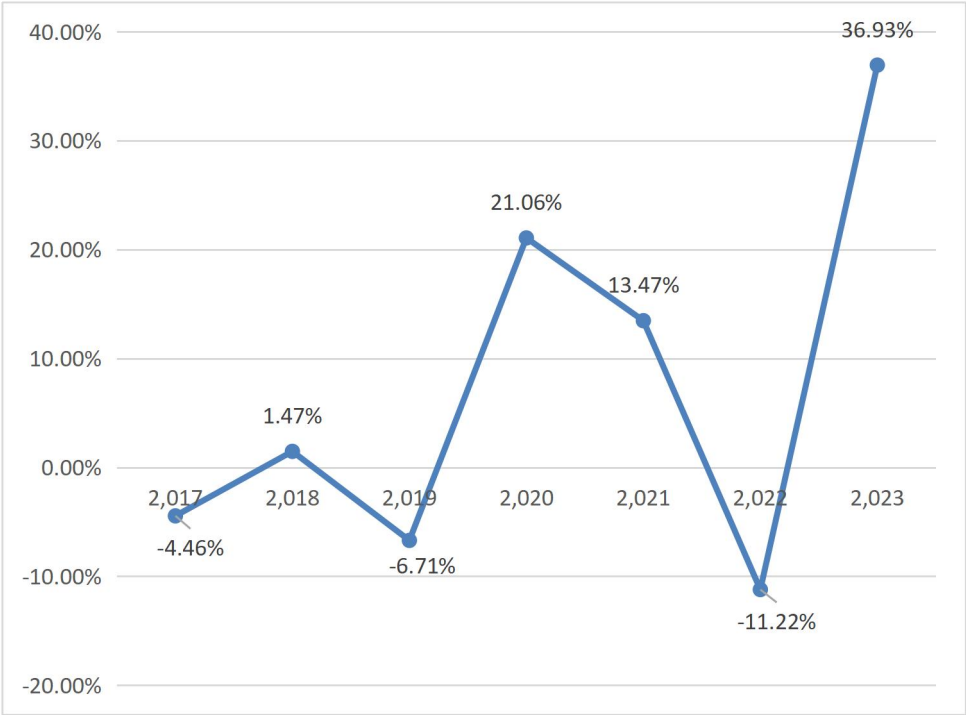


图 11.数字经济板块总市值年平均增长率图（2017-2023）单位：%

上图为数字经济板块总市值 2017-2023 年期间的年平均增长率。2017-2023 年数字经济板块总市值年均增长率呈现剧烈波动与韧性反弹交织的特征。最突出表现为“两深两高”的极端走势：2017 年、2019 年及 2022 年三次陷入负增长（最低至-11.22%），与 2020 年（21.06%）、2023 年（36.93%）的爆发式增长形成强烈反差，尤以 2023 年增速创七年峰值，较前一年负增长实现近 48 个百分点的 V 型逆转。

六、同花顺 ESG

ESG 是 Environmental(环境)、Social(社会)、和 Governance(治理)的缩写，是一种关注企业环境、社会、公司治理绩效而非传统财务绩效的投资理念和企业评价标准。通过重视环境保护、社会责任和良好治理，企业可以更好地满足当代需求，同时保障未来世代的利益。而投资者可以通过观测企业 ESG 评级来评估投

资对象在绿色环保、履行社会责任等方面的贡献，对企业是否符合长期投资作出判断。本文采用同花顺 ESG 评分作为数据分析基础。

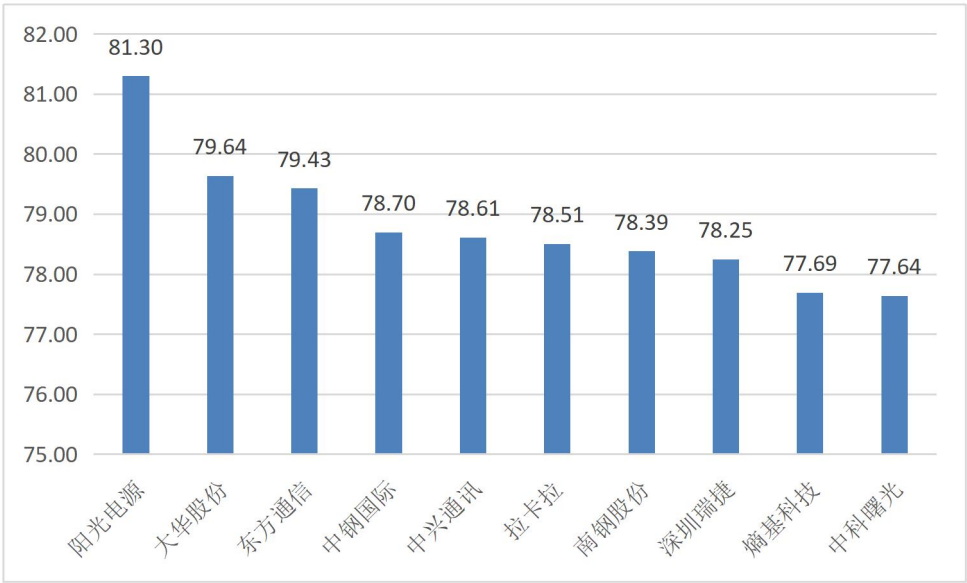


图 12.数字经济板块同花顺 ESG 总评分 TOP10 企业分布图（2023）单位：%

ESG 考虑了企业在环境、社会和治理方面的表现，强调了企业在经营过程中应该注重长期的可持续发展。通过重视环境保护、社会责任和良好治理，企业可以更好地满足当代需求，同时保障未来世代的利益。

上图为 2023 年数字经济板块同花顺 ESG 评分排名前十的企业。2023 年数字经济板块 ESG 总评分 TOP10 企业呈现“头部绝对领先、中后段高度胶着”的梯次分布特征。阳光电源以 81.30 的评分断层领跑，较第二名大华股份（79.64）高出 1.66 分，形成显著的“单极引领”格局；第二至第四名（79.64-79.43）分差仅 0.21，而第五至第十名评分更密集分布于 78.25-78.70 区间，最大差值不足 0.5，竞争粘性凸显。全榜单评分极差仅 3.66，但头部企业与中游集团的落差占整体分差的 45%，反映出行业 ESG 实践呈现“高基准、低离散”的共性特征，而技术密集型龙头企业通过绿色能源布局形成差异化优势，进一步强化了 ESG 作为数字经济核心竞争力的战略价值。

七、 总结

数字经济当前已进入规模化扩张与结构优化并行的关键阶段。本报告选取营业收入、净利润、人均薪酬、净资产收益率（ROE）、总市值及 ESG 评分六大维度

展开分析：行业营业收入 2016-2023 年复合增长率超 11%，2020 年后增速提升至年均 9.5%，头部企业营收规模断层领先，前五名占据板块总量的 42%；净利润呈现“过山车”式波动，2023 年回升至 750.42（较谷底增幅 128%），但头部企业净利润集中度达 45%，中小型企业盈利空间收窄；人均薪酬八年累计增长 66%，后三年加速突破 20 万元大关，头部企业薪酬极差达 3.3 倍；ROE 均值经历从双位数高回报到负值区间的剧烈震荡，2023 年头部企业仍保持 40%以上的资产效率，但板块均值微幅转负；总市值在深度调整后实现八年近 90%的跨越式增长，2023 年头部三甲企业市值占比超板块 TOP10 总值的 53%；ESG 评分呈现“单极引领”格局，头部企业评分较中游落差占比达整体分差的 45%，但行业基准值突破 78 分。综合来看，数字经济已形成技术驱动型增长范式，但盈利稳定性、薪酬分化与资产效率仍是主要挑战，ESG 正加速成为竞争壁垒。投资者需关注技术迭代节奏与政策导向，在龙头溢价与成长潜力间寻求平衡。

作者声明：本报告所采用的数据和信息均来自市场公开信息，本人对这些信息的准确性或完整性不做任何保证，也不保证所包含的信息和建议不会发生任何变更。报告中的信息和意见仅供参考。“

免责声明：本报告中的信息均来源于合规渠道，但对这些信息的准确性及完整性均不做任何保证。在任何情况下，本报告中的信息或表述的意见均不构成对任何人的投资建议。本报告仅向爱学习好极了用户传送，未经作者授权，本研究报告的任何部分均不得以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品，或再次分发给任何其他人，或以任何侵犯作者版权的其他方式使用。如欲引用或转载本文内容，务必联络作者并获得许可，并需注明出处。如未经授权，私自转载或者转发本报告，所引起的一切后果及法律责任由私自转载或转发者承担。作者并保留追究其法律责任的权利。