客 (/articles/) (https://www.aliyun.com) | 云栖社区(https://yq,aliyun.com/) 博 宜人贷何林海: 社交图谱在金融反欺诈产品的应用 订阅 (/publication/) 云大学 (https://edu.aliyun.com)

问答 (/ask/)

更多

娶能聊 (/roundtable/)

直播 (/webinar/)

论坛 (https://bbs.aliyun.

登录 (https://account.aliyun.com/login/login.htm?from_type=yqclub&oauth_callback=https%3A%2F%2Fyq.aliyun.com%2Farticles%2F188140%3Fdo%3Dloqin)

注册 (https://account.aliyun.com/register/register.htm?from_type=yqclub&oauth_callback=https%3A%2F%2Fyq.aliyun.com%2Farticles%2F18

下载APP (https://www.aliyun.com/app?spm=5176.100238.headermenu.26.I61Lyz)

(/teams/139)



AI早餐汇

云栖社区 (/) > AI早餐汇 (/teams/139) > 博客 (/teams/139/type_blog) > 正文

://service.weibo.com/share/share.php?



%95%E6%9E%97%E69

达人介绍

消息队列MO 2019年重磅升级发布会 6B7%E

(https://yg.aliyun.com/live/813)

宜人贷何林海: 社交图谱在金融反欺诈产品的应

技术小能手 (/users/30356932)

③ 发布时间: 2017-09-01 15:06:14

◎ 浏览2888

电商 (/tags/type_blog-tagid_943/) Image (/tags/type_blog-tagid_1019/)

HTTPS (/tags/type_blog-tagid_456/)

数据采集 (/tags/type_blog-tagid_2061/) 知识图谱 (/tags/type_blog-tagid_17200/)

摘要: 在今年的「QingCloud Insight 2017」上,麦思博(msup)组织了主题为"AI落地实践"的专场论坛。宜人贷数据 产品经理 何林海 在本场带来了题为《构建基于社交图谱关系的反欺诈产品应用》的演讲。

在今年的「QingCloud Insight 2017」上,麦思博(msup)组织了主题为"AI落地实践"的专场论坛。 宜人贷数据产品经理 何林海 在本场带来了题为《构建基于社交图谱关系的反欺诈产品应用》的演 讲。

何林海在演讲中主要分享了欺诈行业面临的挑战和产业链式发展、如何快速评估欺诈风险/平台搭建 (框架体系)及实现、基于社交知识图谱的欺诈团伙发现、宜人贷面向行业的反欺诈解决方案"先 知"等内容。

本文为早餐君根据速记整理而成,在不改变讲者原意的情况下做了编辑和缩略。特别致谢青云Qing Cloud、麦思博(msup)、宜信技术团队对本文的贡献。

何林海,目前主要负责宜人贷反欺诈产品的搭建,在做反欺诈之前,主要负责SDK行为数据的采 集、收集了大量宝贵的用户行为数据、目前在公司内各个项目中得到了广泛使用。在宜人贷之前、 就职于美团数据工程部。

以下为何林海的演讲内容。

我是来自于宜人贷的何林海,今天主要分享社交图谱关系在金融反欺诈产品方面的应用。

关于宜人贷

宜信公司2012年推出的一款在线金融服务平台。宜人贷通过科技驱动金融创新,为中国优质城市白 领人群提供高效、便捷、个性化的信用结款咨询服务。

2015年12月18日, 宜人贷在美国纽约证券交易所上市, 成为中国金融科技第一股。截止2017年3月3 1日, 宜人贷累计服务了超过60万借款用户, 近120万出借用户, 累计促成借款总额达393亿人民 币。

欺诈的行业挑战和链式发展

(/users/30356932 文章 7722篇 | 关注

+ 关注

博主其他文章

更多> (/users/303

一位技术校招生在支付宝的成长笔记 (/article 阿里巴巴动物园又又又叕来了新同学 (/article 毕玄: 我在阿里的十年技术感悟 (/articles/68) 一枚戒指, 一场仪式, 这件事阿里巴巴坚持了 (/articles/688679)

2019年开发者必读! 20位阿里技术大牛们帮任 经典书单! (/articles/688654)

智库大会 | 高红冰:拥抱智能时代的新市场经 (/articles/688566)

阿里云智能总裁张建锋:云更应该是CEO关心 (/articles/688275)

Euler 今日问世! 国内首个工业级的图深度学 架, 阿里妈妈造 (/articles/688074)

天啦噜! 在家和爱豆玩"剪刀石头布", 阿里工 到? (/articles/688052)

智库大会 | 智能科技: 从万物互联到万物智能 (/articles/686945)

相关话题

更多>1

又双叒叕删库了, 这次是 AI 动的手 (/roundta 啥是佩奇, 为何刷屏? (/roundtable/493870) 性能测试 PTS 有奖分享 新年大礼包等你拿 (/roundtable/493729)

那些年你用过哪些消息中间件? 为什么又弃了 是什么? (/roundtable/493090)

每天都用CDN,它的日志数据有这么大价值, (/roundtable/488717)

https://yq.aliyun.com/articles/188140

在美国,欺诈主要是由于信用风险而产生,但在国内,很多坏账是由欺诈产生,中国对于欺诈的惩**宜入贷何林海:社交图谱在金融反欺诈产品的应用**

罚不够,导致了类似事件频繁出现。作为一个行业的挑战,欺诈不仅只存在于在线P2P领域。

关于欺诈的行业挑战, 举三个例子。

非银信贷:行业整体风险偏高,由于门槛较低,滋生了大量团伙欺诈、身份冒用、老赖、多平台借 款、黑中介等,带来巨大经济损失,坏账率居高不下。

银行: 开展网络支付、直销理财、电商、消费信贷、P2P等创新业务中, 和非银信贷面临同样的问

://service.weibo.com/share/share.php?
电商:电商领域的在线支付、恶意点击、广告监测、黄牛、账户安全等方面面临交易欺诈风险。



现在大量欺诈已经不再只是个人作为,而是一种行业性质的行为。我简单分成三类:上游、中游、 下游。

欺诈形成产业链式发展		
上游 (黑产基础服务)	中游(账号生产销售)	产业下游应用
图片验证码平台	盗号团伙	盗窃
手机验证码平台	恶意注册团伙	欺诈
社工库	洗号团伙	勒索
代理工具	交流平台	刷单
作弊软件	交易平台	云栖社区 yq AR TUHT

上游,主要是黑产技术服务,能力不逊于技术团队,力量强悍,积累了丰富的工具使用经验,包括 虚拟模拟资料,做帐单造假等,成员都是计算机高手。

中游,把恶意注册的帐号释放出去,或者是通过交流平台招揽技术人才。另外,由于需要很多资 料,到农村收一些大爷大妈的身份证。对他们来说,赚一百块钱,身份证借用两天没什么关系,实 际上这些资料被用来骗贷了。

下游,有专人用这些资料来做欺诈、盗窃、勒索,甚至用来刷单。

如何快速评估欺诈风险及平台搭建

宜人贷如何建立一套快速评估欺诈风险的机制呢?

2014年开始有这些想法,在现有风控体系外,把欺诈风险和信用风险分开做。欺诈风险单独拎出 来,并将对用户的欺诈风险识别出来。我们建立了一套从数据采集到机器学习,并快速给出欺诈评 分的体系。

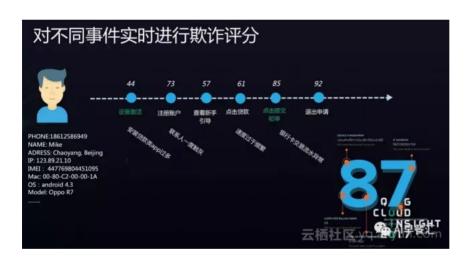


BD%95%E6%9E%97%E6°

在数据采集时,通过SDK的方式,也就是采集SDK,可以在不同触点采集到用户的基本信息,只要用户触达任何一个终端,我们都实时地将这些用户信息送到SENT EVENTS上。

深度学习以前没怎么用,监督类学习是基于欺诈和非欺诈的用户去做分类,无监督用了知识图谱的技术。对于单个用户,每个事件会给出一个评分。

比如,用户打开APP会得分,因为怀疑安装了模拟器,用户进行申请时会给他提醒完善信息。对于 优秀用户,根据他的设备或者关联出的其他信息,在注册时给他打一个好的分数。



这是对于不同事件进行实时欺诈评分的流程。用户在设备激活的时候得一个分,注册的时候得一个分,查看新手引导的时候又得到一个分,这个分会实时变化。每次过来,用户都会带上基本信息:设备、IP地址等等,可用作评估风险程度的特征。



上面说到的是反欺诈的基本架构,我们在内部做成一个产品化平台,今天主要介绍一下它的体系,**宜人负何林海:在交图谱在金融反欺诈产品的应用** 主要基于三个层次。

首先是实时的数据采集、数据采集分几个部分、第一部分是基于SDK采集相关的用户行为数据、第 二部分是用户授权的相应个人信息,包括消费数据和通话数据,第三部分是三方数据。





BD%95%F6%9F%97%F6^c

其次、我们用到了实时数据处理、基于知识图谱构建了三个层次、第一个是欺诈评分模型、实时对 用户的每个事件进行评分,第二个是传统的规则引擎,我们用了一个非常强的规则;第三个是团伙 挖掘、这是一个很大的亮点。

前两点很多公司都在做。针对单个分类的问题,数据决定了模型好坏的上限,模型调的再好,只是 决定效果无限逼近上限。团伙挖掘是基于知识图谱,把用户通过图的方式,挖掘他们之间的关系, 把这些(有类似欺诈行为或关系的)用户拎出来。

在实时欺诈发现阶段我们采用产品化的工具,在流程里通过调查工具,直接给到信审。把每个用户 提报出来,通过这套流程可视化平台,帮助快速理解用户是否欺诈,我们会做中介发现,把中介找 到。第三是团伙监控和预警,把欺诈团伙挖出来。

每个阶段的具体实现过程

下面讲讲每个部分的具体实现过程。

第一个模块是基于SDK的实时数据采集,获取一手数据。我在去年加入了宜人贷,当时就在想,这 么多的用户行为数据为什么不用来做反欺诈呢? 用户的淘宝数据、消费数据, 以及其他的很多临时 性数据都可以作假、但是用户的行为数据一般不会去模仿、我们做了一个SDK采集框架、分成三 层。

第一部分是数据采集,覆盖宜人贷所有客户触达终端的采集能力,采集用户行为、设备指纹等相关 信息,比如型号、是否模拟器、各项物理层,以及网络源信息,这部分非常重要,它连接着一些上 网轨迹,还有Location,我们发现很多团伙都在一个地点,好几十个坏用户聚在一个基站下面。以 上是采集层。

中间是实时数据处理,我们做了一层相应的配置,对于哪些数据是可用的,我们花了很多力气做数 据清洗,刚开始的时候在这方面踩了不少坑,然后后续实时的时候会做一些数据回填,才达到一个 比较好的运算。数据处理层分为离线和实时。实时数据直接灌到知识图谱里,离线数据做一些特征 处理和建模分析。

%E5%AE%9@%E4%BA%BA%E8%B4%B7%E4%BD%95%E6%9E%97%E6

在数据应用层,最简单的就是流量统计分析,分析用户的行为。其中两个方面跟反欺诈有关,一个**宜人货何杯海:社交图谱任金融反欺诈产品的应用** 是反欺诈前置,另一个是流量反作弊,对每个渠道过来的激活都需要做是否作弊的评分。在反欺诈前置方面,我们会对每个用户进行实时的欺诈评分。

这是SDK采集的基础框架。数据采集方面数据由固定表头信息+事件信息组成,每条记录都是一个事件,包含如获取定位行为、或者设备信息行为、用户点击行为、页面加载行为。数据发送有些策略:实时发送、满N条发送、默认15条、失败重发等等。

采集的内容分为几个模块。设备数据主要有手机品牌、手机型号、操作系统、设备ID、App列表。

://SEYWING WENT HOUR COMMENT SPENIOR SPENIOR SPENIOR LATER SPENIOR LATE

多流程,比如,新手机运营商授权的密码,很多人都记不住,但是欺诈分子一下子就输入了,他的

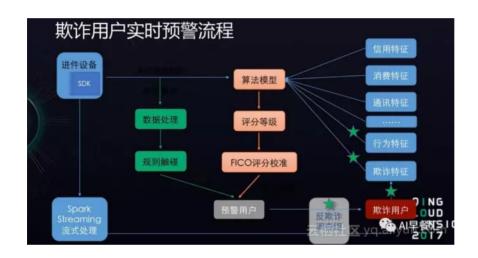


(https://yq.aliyun.com/articles/680707)

位置数据现在主要用四个:GPS、IP、基站信息、WIFI列表。比较精准的是GPS和WIFI,基站大概

基于以上,把用户实时行为数据采集完之后,对每个用户会形成一个实时的欺诈评分。

有100~200米误差。很多欺诈分子喜欢用代理IP。



这是一个实时预警流程。我们真正用的模型不只是只有行为,但是它的权重非常高,我们还用到很 多的其他数据,需要用户授权的一些数据,我们都会放到欺诈的特征里面。

我们做了一个FICO评分标准,评分越高用户信用风险就会越小。此外还有一个规则引擎,我们会发现一些强有力的单条规则,或者多条单一规则组成的策略,对每个预警用户非常有效。

预警出来会分成两部分,一部分信用好的就直接拒了,另一部分交给反欺诈调研,形成黑名单。所 有流程都是实时的,保证跟业务系统完全解耦,有快的反馈速度,十分钟放款,就要判断出他是否 是欺诈。

模型训练,我们有一个好的点给大家分享下,大家可能做过,正负样本非常不平衡,欺诈领域也有这个问题,我们面临的是想要找出一些坏用户,但很不易。

坏用户常见的定义就是MOB6里面的M3+(逾期三个月),不能把有信用风险的用户刨除掉,这个用户不一定是欺诈,他是违约了,但有可能就是没钱还,要把欺诈跟信用解耦出,可以信用风险的方式做信用定价。我们构建了基于欺诈标注的自动化学习,可疑对实时新增的欺诈标注,快速反馈回模型训练。

基于知识图谱的欺诈团伙发现

以上是对于识别单个欺诈用户的应用,接下来淡淡如何基于知识图谱判断欺诈团伙,大家知道团伙**宜人货何林海:社交图谱在金融反欺诈产品的应用** 其实很难发现,发现了也很难认定。



我们采用了两种方式,第一种是通过无监督的方式,通过聚类的方式找到这些用户;另外就是通过知识图谱的方式发现关联关系。我们的知识图谱关系网用的是Neo4i。

我们主要应用知识图谱做了三件事情:疑似中介识别、关联骗贷团伙识别、团伙监控&预警。关联骗贷团伙,一个用户来了之后,对单个用户的特征评价里有了非常多的数据,他跟某一个团的关联关系,他在团里的关联特征,比如一度联系人,和二度的设备联系有多少,这些是作为单个用户而言。此外还有对所有用户的全局搜索,从而发现骗贷团伙。

关于团的定义可以参考以下图。



以下是上线之后的短期效果。



宜人贷何林海: 社交图谱在金融反欺诈产品的应用 面向行业的反欺诈解决方案: "先知"

宜人贷面向全行业的一个反欺诈解决方案——先知。

宜人贷CEO对此提出了三项服务要求。第一是数据抓取服务,包括对于淘宝数据、公积金、社保数 据抓取的服务,提供给其他行业;第二是反欺诈能力。第三是精准获客能力。

官人贷有非常多存量用户,我们已经投了很多钱去获取基本用户,这部分用户客单价非常高,我们 ,希望把一些不符合宜人贷定位,同时又是优质的客户,他的风险不高,但是他可能就想借一千块钱 **Service.weibo.com/share/share.php?** 的用户,这种用户我们是可以转出去给其他的平台。



%F5%AE%9C%F4%BA%BA%E8%B4%B7%E4%BD%95%E6%9E%97%E6



我们的反欺诈能力是通用的解决方案。第一,基于SDK采集行为数据;第二,结合全网数据绘制关 系图谱;第三,通过规则+模型实时判断欺诈用户;第四,自动对接业务流程。

在产品流程方面,是基于SaaS的服务,用户可以在平台上自动完成预警欺诈用户设定,以及对于预 警用户的处理。同时,这些服务可以对接到自己的业务流程里去,比如接入了"先知"系统后,对于用 户预警,可以在平台上操作,同时也可以把这些数据通过API的形式对接到自有的信审里去。

原文发布时间为: 2017-08-31

本文作者: Jack

本文来自云栖社区合作伙伴"AI早餐汇",了解相关信息可以关注"AI早餐汇"微信公众号

▶如果您发现本社区中有涉嫌抄袭的内容,欢迎发送邮件至:yqgroup@service.aliyun.com 进行举报,并提供相关证 据,一经查实,本社区将立刻删除涉嫌侵权内容。

【云栖快讯】云栖专辑 | 阿里开发者们的20个感悟,一通百通 详情请点击 (https://yq.alivun.com/articles/680707)

□ 评论 (0) 凸 点赞 (0) ♡ 收藏(0)

(http://service.weibo.com/shale-neight-neig

相关文章

氪信资深数据科学家主讲:如何构建基于AI的金融风控系统 ... (/... 关于深度学习,这里有一份入门公开课(文末福利) (/articles/5...

宜信大数据负责人Joyce: 当金融遇上大数据 (/articles/78773) 宜信大数据负责人Joyce: 当金融遇上大数据, 能擦出什么... (/a...

包银消费CTO汤向军: 消费金融大数据风控架构与实践 (/articles...互联网金融,如何用知识图谱识别欺诈行为 (/articles/81179)

中国人工智能学会通讯——Al如何深度应用于消费金融的风控...... 互联网金融2.0:数据生态与战略制高点 (/articles/178593)

深度|普惠大数据中心首席数据科学家李文哲: 知识图谱的应用 (/...OSDI '18重磅解密: 蚂蚁金服实时金融级分布式图数据... (/articl...

网友评论

宜人贷何林海: 社交图谱在金融反欺诈产品的应用





(https://yq.aliyun.com/articles/680707)

://service.weibo.com/share/share.php?

物格等型 5 の対象が重要の対象を図れている。 「Action To Action To Action

自动化测式 (https://bbs.aliyun.com/read/301499.html)解决方案 (https://www.aliyun.com/solution/all)linux命令 (https://yq.aliyun.com/articles/34777)云服务 (https://www.aliyun.com/ JavaScript 函数 (https://yq.aliyun.com/articles/92145)服务器监控 (https://yq.aliyun.com/articles/48786)Python语言 (https://yq.aliyun.com/roundtable/56407) 移动数据分析 (https://www.aliyun.com/product/man)

更多推荐 用户体验 (https://yq.aliyun.com/articles/132294)云数据库Rds (https://help.aliyun.com/product/26090.html)负载均衡 (https://www.aliyun.com/product/slb/)域名注册 (https://wanwang.aliyun Whois查询 (https://whois.aliyun.com)数据可视化 (https://help.aliyun.com/product/43570.html)ICP备案查询 (https://beian.aliyun.com)主题地图 (https://yq.aliyun.com/zt)阿里云大学 (https://e cn域名 (https://wanwang.aliyun.com/domain/cn/)Js (https://yq.aliyun.com/jsarticle)Mysql (https://yq.aliyun.com/sqlarticle)移动站 (https://m.aliyun.com/yunqi/)IT论坛 (https://bbs.aliyun.com/ 企业邮箱 (https://mail.aliyun.com/)

关于我们 (//www.aliyun.com/about) 法律声明及隐私权政策 (https://terms.aliyun.com/legalagreement/terms/suit_bu1_ali_cloud/suit_bu1_ali_cloud201710161525_98396.html) 廉正举报 (https://jubao.alibaba.com/index.html?site=ALIYUN) (//www.aliyun.com/contact) 加入阿里云 (//www.aliyun.com/careers)

阿里巴巴集团 (http://www.alibabagroup.com/cn/global/home) 淘宝网 (//www.taobao.com/) 天猫 (//www.tmall.com/) 聚划算 (//ju.taobao.com/) 全球速卖通 (//www.aliexp 阿里巴巴国际交易市场 (//www.alibaba.com/) 1688 (//www.1688.com/) 阿里妈妈 (//www.alimama.com/index.htm) 飞猪 (//www.fliggy.com) 阿里云计算 (//www.aliyun.com AliOS (//www.alios.cn/) 阿里通信 (//aliqin.tmall.com/) 万网 (//wanwang.aliyun.com/) 高德 (http://www.autonavi.com/) UC (http://www.uc.cn/) 友盟 (//www.umeng.com/ 虾米 (//www.xiami.com/) 优酷 (//www.youku.com/) 钉钉 (//www.dingtalk.com/?lwfrom=20150205111943449) 支付宝 (https://www.alipay.com/) 达摩院 (https://damo.alil © 2009-2019 Aliyun.com 版权所有 ICP证: 浙B2-20080101

(http://idinfo.zjaic.gov.cn/bscx.do?method=lzxx&id=3301963301080000025024)

🧶 浙公网安备 33010002000099号(http://www.beian.gov.cn/portal/registerSystemInfo?recordcode=33010002000099)