T A BT /4 F

## Amedeo Papa

DD 4 CIC

## **SUMÁRIO EXECUTIVO**

- Membro da lista de mediadores do CAM-CCBC (Centro de Arbitragem e Mediação da Câmara de Comércio Brasil Canadá), da Câmara de Conciliação, Mediação e Arbitragem da FIESP e árbitro/mediador da Camital (Câmara de Mediação e Arbitragem da Câmara Italiana de Comércio).
- 24 anos de experiência profissional, atuando como: negociador e mediador de conflitos; diretor de novos negócios e projetos especiais no setor imobiliário e de construção; diretor de instituição financeira; executivo de multinacional referência no setor de tecnologia; consultor de empresas.
- Experiência comprovada na condução de negociações complexas, incluindo vivências internacionais em processos de mediação empresarial (JAMS).
- Negociador designado pelos controladores do Banco Lavra para representação junto ao FGC (Fundo Garantidor de Créditos) no projeto de equacionamento do passivo e resolução dafalência.
- Participante do GEEF (Grupo de Estudos de Empresas Familiares) da FGV Direito/SP. Co-autor do livro: "Aspectos Relevantes da Empresa Familiar", Coleção Direito em Contexto (FGV Direito SP).
- Graduação em administração pela FGV-SP e em direito pela PUC-SP, com MBA na Europa (Bocconi e HEC). Fluência em português, inglês, italiano e francês.
- Certificado em mediação pela FGV Direito SP e pelo CPR. Membro do Cbar.

## HISTÓRICO PROFISSIONAL

PRACIS	JAN/15
Práticas visando transformar conflitos em colaboração	
Sócio e fundador	
JHSF SHOPPINGS	DEZ/14 - ABR/11
Diretor de Operações e Novos Negócios	
ALVAREZ E MARSAL (A&M)	MAR/11 - MAR/10
Diretor de Projetos	
IBM BRASIL	FEV/10 - FEV/06
Executivo do Setor de Serviços Financeiros	· ·
SOLVING EFESO	JAN/06 - JAN/04
Gerente Sênior	
TEMPO PARTICIPAÇÕES	AGO/02 - MAI/00
Gerente de novos negócios	
BANCO LAVRA	ABR/00 - JUN/95
Private Banking e Divisão Internacional	
ITAU-UNIBANCO	MAI/95 - ABR/94
Trainee	

## PRINCIPAIS REALIZAÇÕES

- Promovi a facilitação de diálogos entre Conselho Deliberativo e Diretoria Executiva de importante associação de classe do setor supermercadista, resultando no consenso necessário para aprovação do novo estatuto social e da criação do regimento interno da entidade.
- Contratado por um importante grupo brasileiro para facilitar as negociações que resultaram na partilha amigável do patrimônio familiar (empresas e imóveis). O uso efetivo da mediação e de técnicas de construção de consenso foram determinantes para o êxito da iniciativa.
- Responsável pela elaboração e implementação da estratégia de negociação para renovação do contrato de licença de uso no Brasil de uma das principais organizações de liderança para presidentes em escala global.
- Atuei como Coordenador acadêmico do programa de formação de sucessores de entidade de classe do setor automotivo, promovendo reformulação curricular e maior engajamento das novas gerações.
- Coordenei projeto que promoveu a discussão, elaboração e aprovação de código de ética e conduta para um grupo empresarial de médio porte.
- Auxiliei empresa de destaque no setor de saúde na definição e implementação de estratégia para negociar direitos relativos à propriedade intelectual.
- Co-liderança no planejamento e implantação de shoppings em diferentes cidades e responsável pelo
  projeto de apoio à reurbanização da favela Jardim Panorama para implantação de um projeto de uso
  misto.
- Desenvolvi projeto pioneiro de negociação para resolução de conflitos com importantes lojistas de uma administradora de Shoppings, que além de atingir os objetivos monetários também colaborou para preservar as relações comerciais e pessoais envolvidas.
- Negociação de contrato de built-to-suit com grupo internacional para construção de escola internacional em São Paulo, seguido de mediação que resultou em distrato amigável.
- Ao longo do processo de equacionamento do passivo do Banco Lavra, participei em diversas reuniões de mediação no exterior (Nova Iorque e corte de Michigan), o que posteriomente resultou num acordo com reflexo internacional (Brasil e Estados Unidos).
- Líder de projeto que viabilizou acordo entre membros da família controladora de importante universidade carioca, o que contribuiu para seu reposicionamento e reorganização diante de um mercado bastante competitivo.
- Participação ativa na reorganização de um grupo hoteleiro internacional presente no Brasil. Foi feita a avaliação neutra de uma disputa arbitral em curso, estimado o prazo de duração do processo e desenvolvidas estratégias para a etapa de mediação.
- Coordenei a aquisição e integração de software house do setor médico, e supervisionei a implantação de medidas que auxiliaram na prevenção de conflitos.
- Liderei a equipe que conduziu o projeto de estratégia e modernização de TI para importante Seguradora nacional. O plano de ação foi implementado com sucesso, contribuindo para o desenvolvimento de novos projetos e maior presença no segmento de Seguros.
- Aprovação de um inovador projeto de crescimento orgânico para uma divisão de uma das maiores empresas do mundo, que resultou na criação do primeiro Centro de Soluções para Indústria Financeira.
- Elaborei, a pedido da FGV Direito SP, plano de negócios para criação de um Centro de Estudos em Reestruturação. O projeto contribuiu para gerar importantes debates sobre a nova Lei de Falências.