

Ricardo Issa



Nacionalidade: Brasileiro
Data de Nascimento: 12/04/1949
Endereço: Rua Itacema, nº 348 apto. 151
CEP: 04530-051 São Paulo/SP/Brasil
Tel. Resid. : 11 3168-1482
Cel.: 11 99146-0260

End. Comercial: R. Dr. Renato Paes de Barros, nº 512 cj. 102
CEP: 04530-000 - São Paulo/SP/Brasil
Tel. Com.: 11 5573-7937
email: ricardoissa@ig.com.br

Formação Escolar / Acadêmica / Pós-Acadêmica:

- Colégio Dante Alighieri: desde a 1ª série do Ensino Fundamental até o 3º ano do Ensino Médio.
- Escola de Engenharia Mackenzie: Formado em Engenharia Civil no ano de 1974.
- Colégio Meritum / CRECI: Corretor de Imóveis / Técnico em transações imobiliárias (CRECI obtido em maio de 2006).
- IMAB – Instituto de Medição e Arbitragem do Brasil: capacitado Mediador em abril de 2005, com curso avançado de Mediação no Contexto Empresarial em abril de 2006.

Cursos de Aperfeiçoamento e Extensão:

- “Intensivos de Tecnologia do Concreto”, 1975 à 1977, ministrados pela ABCP.
- “Gerencia Mercadológica”, de março a novembro de 1979, ministrados pelo IOB.
- “Engenharia Econômica”, em março de 1980, ministrados IBAPE.
- “Marketing Internacional”, de abril a junho de 1980, ministrados pela FCECE.
- “Licitação e Contratação de Obras Públicas”, 1981 ministrados pelo IE.
- “Intensivo de Conhecimentos Jurídicos”, Jan/Fev de 2007, ministrados pela TREVISAN.

Idiomas:

- Inglês: intermediário; Francês: básico; Italiano: básico

Associação e Entidades de Classe:

- CREA, CRECI, I.E., SEESP, IMAB, CONIMA.

Artigo Publicado:

- “Concreto: eficiência do sistema de cura a vapor”, publicado na revista “A Construção São Paulo”, nº 1562, em janeiro de 1978.

Palestra:

- “Erga-se um Cavaleiro – A decisão baseada em Princípios, no Envolvimento e no Compromisso”, proferida no auditório do Instituto de Engenharia em 17 de abril de 2007, promovida pelo “Comitê de Práticas e Ética na Construção-Construética”.

Experiência Profissional:

- **Na Engenharia:** Desde 1975 na Diretoria Comercial de empresas prestadoras de serviços de engenharia, quais sejam: Cura Concreto Científico Ltda. (até março de 1978); Geotécnica S.A (até julho de 1998) e Tecnogeo Engenharia e Fundações Ltda. (ainda hoje).
- **Na Conciliação e Mediação de Conflitos:** A partir de meados de 2005 atuando de maneira “ad hoc”, e desde abril de 2007 como Conciliador no Fórum João Mendes Jr.: Integrante dos quadros de Mediadores / Conciliadores da CAM-IE (junho/2007); do CAESP (agosto/2007); e da CAM FIESP (agosto/2007); da CCBC (agosto/2013) e da CAMARB (abril/2015); Presidente da Comissão de Ética e Disciplina do CONIMA; sócio Gerente do “NUGECON” - Núcleo de Gestão de Conflitos, (desde 2009).
 - **Área de Atuação:** Mediação e Conciliação Empresarial e Comercial em conflitos societários gerais, comerciais gerais, de engenharia (claim's, erros de execução, atrasos em obras etc.).
 - **Alguns casos práticos:**
No Fórum João Mendes Jr como conciliador, desde abril de 2007 participando da tentativa de acordo em vários processos na Área Civil, em diversos assuntos. (comerciais e empresariais), num total superior a 80 casos, com mais de 200 horas trabalhadas.
Através do escritório (NUGECON – Núcleo de gestão de Conflitos) participando como mediador e/ou conciliador de forma “ad hoc” de alguns casos, como exemplos:
 1. Dissolução Societária de Empresa de Eng^a, tendo durado +/- 6 meses (+/- 50 horas).
 2. Conflito em prestação de serviço de engenharia, envolvendo recalque do prédio (dúvidas com relação à execução das fundações).
Havia interesse na continuidade da relação de parceria entre as partes.
Duração aproximada de 4 meses (+/- 20 horas de “CAUCUS”, +/- 15 horas de reuniões conjuntas, +/- 15 horas de estudos dos Laudos das Partes).
 3. Conflito em execução de obra completa, composto por “claim's”, atrasos de providências de ambas as partes, dúvida com relação a responsabilidade de projetos, etc.
Duração de 1,5 meses (total de 14 horas, sendo 6 horas de “CAUCUS” e 8 horas de reuniões conjuntas e avaliação pessoal do andamento).