

# Michell Aristobolo de Mello

Rua Antonio Mathias, 334 - Casa D2 - Ribeirão Pires/ SP - CEP 09421-220 - Brasil

☎ + 55 11 98963-7337

✉ [michell.a.mello@pm.me](mailto:michell.a.mello@pm.me)

🌐 [br.linkedin.com/pub/michell-mello/a/433/957/](https://br.linkedin.com/pub/michell-mello/a/433/957/)

🐙 [github.com/michellamello](https://github.com/michellamello)

## Objetivo

Transigir da atual carreira em operações/ compras para uma posição em TI/ desenvolvimento de sistemas.

## Perfil profissional

Afinidade com implementação de processos de melhoria contínua, planejamento, desenvolvimento e manutenção de processos de padronização, automação e KPIs. Experiência comprovada em operações, compras locais e internacionais (generalista e como especialista em TI), tendo atuado nos ramos de automação, indústria automotiva e serviços.

## Últimas experiências

### Alquimia Soluções em TI - 1 colaborador

São Paulo/ SP

Proprietário

10/10/2018 (atual)

#### Responsabilidades

- Revenda de hardware de TI (representante oficial Microsoft, Lenovo, Cisco, entre outros);
- Desenvolvimento de sistemas para micro e pequenas empresas;
- Desenvolvimento e implantação de projetos de melhores práticas em infraestrutura de TI para micro e pequenas empresas.

### Leadec Serviços Industriais - 2500 + colaboradores

São Paulo/ SP (País de origem: Alemanha)

Comprador Pleno

18/11/2019 - 25/06/2021

#### Responsabilidades

- Compras generalistas para matriz e 7 filiais do sudeste do país;
- Gestão de categoria de TI para hardware, software e serviços;
- Busca de novos fornecedores;
- Condução de projetos de redução de custo;
- Gestão de frota terceirizada;
- Gestão de viagens;
- Gestão de fornecedores de telecom.

#### Realizações

- Substituição de agência de viagens, resultando em saving superior a 65% em taxas internas, além da melhoria nos níveis de satisfação dos clientes internos e do processo de faturamento;
- Busca de fornecedor especialista em gestão de telecom, resultando na melhoria da gestão dos recursos e com previsão superior a R\$ 1M de recuperação de recursos devido a cobranças indevidas nos últimos 5 anos, além de savings de 22% mensais comprovados;
- Desenvolvimento de processo e sistema para automação de cobranças extras de frota terceirizada (ex.: multas, sinistros);
- Desenvolvimento de processo e sistema para automação de cadastro de fornecedores;
- Desenvolvimento de aplicação para avaliação contínua de fornecedores.

## Sompo Seguros - 2000 + colaboradores

São Paulo/ SP (País de origem - Japão)

Comprador Pleno

03/08/2015 - 06/09/2016

### Responsabilidades

- Compras para categoria de TI (hardware, software, serviços e mão de obra terceirizada de desenvolvimento);
- Busca de novos fornecedores;
- Condução de projetos de redução de custos;
- Planejamento, solicitação e acompanhamento de projetos de melhoria no módulo de compras do SAP;

### Realizações

- Saving/ cost avoidance superior a R\$ 3,5M no período de agosto de 2015 a julho de 2016;
- Padronização de processos de compras para a categoria de TI;
- Renegociação e padronização de contratos de TI, resultando em mais de 100 contratos renegociados e mais de 150 rescindidos em um período de 12 meses;
- Redução de débitos com fornecedores de R\$ 6M para R\$ 100k em um período de 3 meses;
- Elaboração de dashboard web com informações em tempo real do desempenho na categoria;
- Planejamento e solicitação de relatórios gerenciais utilizando o SAP BW.

## Hyundai CAO A - 3000 + colaboradores

São Paulo/ SP

Comprador

24/02/2014 - 20/03/2015

### Responsabilidades

- Compras de hardware, software e serviços de TI para matriz, ~ 200 concessionárias Hyundai e 20 concessionárias Subaru presentes no país;
- Busca de novos fornecedores;
- Condução de projetos de redução de custos;
- Padronização de procedimentos de compras;
- Planejamento, solicitação e acompanhamento de projetos de melhoria no módulo de compras do ERP (sistema interno);

### Realizações

- Criação de processo de avaliação de fornecedores;
- Planejamento e implementação de relatórios no ERP interno para suportar a implantação de KPIs;
- Fechamento de contrato de padronização de processos de venda;
- Fechamento de contrato para substituição de parque tecnológico (desktops e notebooks);
- Fechamento de contrato para padronização dos itens de higiene na matriz e em todas as concessionárias.

## Honeywell Process Solutions - 500 + colaboradores

São Paulo/ SP (País de origem: EUA)

Expositor

04/07/2011 - 07/02/2014

### Responsabilidades

- Análise e emissão de pedidos de compra internacionais;
- Follow-up de entregas;
- Manutenção de backlog de pedidos;
- Avaliação contínua de fornecedores;
- Mapeamento, planejamento, implementação e acompanhamento de projetos de melhoria no módulo de compras do ERP Protheus;
- Desenvolvimento de KPIs e relatórios gerenciais.

### Realizações

- Redução de 50% no tempo de emissão dos pedidos de compras após implantação de melhorias sistêmicas;
- Obtenção de certificação Six Sigma Green Belt após apresentação de projeto para redução de 30% nos custos com telefonia móvel;
- Criação de processo para avaliação contínua de fornecedores.

---

## Educação

- 2011 - 2014 - Bacharelado em administração de empresas;
- 2012 - Curso de negociação com fornecedores (40h);
- 2016 - Curso de Strategic Sourcing (40h);
- 2021 - (em andamento) Bootcamp de desenvolvimento web full stack (120h);
- 2021 - (em andamento) Bootcamp de engenharia de dados utilizando linguagem Python (120h).

---

## Habilidades

- Inglês fluente;
  - Espanhol básico;
  - Six Sigma Yellow Belt/ Green Belt;
  - Microsoft PowerBI intermediário;
  - Microsoft PowerApps avançado;
  - Microsoft PowerAutomate avançado;
  - Microsoft SharePoint 365 intermediário;
  - Google Apps For Work avançado;
  - SAP MM/ Microsoft Dynamics NAV/ TOTVS Protheus avançado;
  - Linux intermediário;
  - Básico a intermediário em desenvolvimento Python, C#, MySQL, PostgreSQL, SQL Server, MongoDB;
  - Desenvolvimento web básico (HTML, CSS, Javascript, Typescript, AWS, Azure, Django, Node.js).
-