

אילת ימי – מנהלת רבע

aylyemini07@gmail.com / 052-6149785

- ✓ הובלת תהליכיים, עצמאות ויזומה
- ✓ ניהול צוות עובדים, תכנון אסטרטגי ושיפור תהליכי עבודה
- ✓ כישורים בינהיים יכולת ביצועית גבוהה, ראייה עסקית ותהליכי, ניהול תקציבים
- ✓ ניסיון עשיר ברבש, ניהול מומ"ם וחוזים, ראייה מרחבית, ריבוי ממשקים
- ✓ מוסר עבודה גבוהה, אחריות, תקשורת בינהית גבוהה
- ✓ עמידה ביעדים ואתגרים, יסודית וממוקדת תוצאה

VISION תעסוקתי:

2015- היום - מנהלת רבע תפעולי ואסטרטגי – חסוי (בתפקיד)

- ניהול צוות רכש, הובלת תהליכי רכש חזוי ארגן
- בנייה והובלת מערכת הרכש הארגוני תוך ניהול אסטרטגיית הרכש
- תכנון ובניית תקציב שנתי, בקרה תקציבית
- עמידה בעדי' זמינות וועלית חומרים ושירותים בהתאם לתכניות העבודה, מתן מענה ופתרון בעיות שוטפות
- הובלת התיעילות שנתית
- בנייה תכנית עבודה שנתית, ביצוע מעקב ובקרה ליישומה
- הטמעת אסטרטגיית ותהליכי רכש, שותפות ותמיכה בתהליכי חדשנות
- ניהול ותחזוקת תשתיות רכש, שותפות ותמיכה בתהליכי חדשנות
- ניהול מומ"ם אסטרטגי/תפעולי
- ניהול התקשרויות רכש מקומי וחו"ל כולל הסכמים ארוכי טווח
- ניהול תחום יבוא ושלוח בחו"ל
- איתור ספקים, ניהול קבלני משנה ו-SO

2013-2015 מנהלת תחום רכש – "nilit" ישראל

- ניהול צוות קניינים - טכני
- מומ"ם, איתור ספקים, ניהול קבלני משנה
- ניהול מלאי, ניהול תקציב שנתי
- ניהול התקשרויות והסכמים
- התיעילות שוטפת, בקרה תקציבית וشتית
- אחריות על שלוח בין"ל

2010-2013 קניינית רכש בכירה SCD – שותפות רפואי/אלביט

- מ"מ מנהל רכש ושרשותת אספקה
- ניהול מומ"ם מול ספקים מקומיים וגלובליים
- הובלת תהליכי רכש, תקציב שנתי ותכניות עבודה
- איתור ספקים, ניהול קבלני משנה מקומיים וגלובליים
- ניהול התקשרויות מול ספקים
- הזמנות רכש, מעקב, ניהול מלאי
- אחריות על יבוא ושלוח

2003-2010 –קניינית רכש בכירה – שטרاؤס ישראל

- אחריות על תחום חומרי גלם
- רכש רוחבי קונצראני עבור כל היח' העסקיות (ميزוג עליית-שטרואוס)
- ביצוע הזמנות רכש ומעקב
- ממשקי חז" – ספקים, רשותות, משרד הבריאות וכו'

- אחריות על תהליכי יבוא
- ניהול מלאו, עיתוד מלאו

– 2001-2003 – קניינית רכש - מיסנර-ברן – ניהול פרויקטים

- הקמת FAB 2 Tower, אינטל, 18 אינטל,
- אחריות על מבחרו בניין
- מ"מ לביצוע עבודות קבלניות
- הzmanות, מעקב אחר פרויקט
- הסכמים מול לקוחות לכל שלבי הפרויקט

– 1996-2000 – מח' שיווק + מע' מידע (במקביל ללימודיו תאר ראשון) – המ-لت ישראל

- שנה ראשונה – מח' שיווק – קבלה וטיפול בהזמנות לקוחות
- שנה שנייה ואילך – מח' מע' מידע
- כתיבת דוחות טבורי כל החברה
- אחריות על ספירות מלאי
- סיע ופתרון בעיות בכלל מה' החברה

השכלה:

1995-2000 – תואר ראשון A.B. במדעי המדינה ומזה"ת
2005-2006 – תואר שני במנהל עסקים, אוניברסיטת דרבי, חיפה

קורסים

- 2021 – קורס גישור מקצועי – מרכז "גומא" לגישור
- 2021 – קורס פיתוח מנהלים
- 2013 – קורס מו"מ, ד"ר ע"ד מכאל צור
- 2008 – קורס סחר בין"ל – לשכת התעשייה והמסחר
- 1999 – קורס מחולל דוחות IBM

שירות צבאי:

1994-1995 – קורס מ"ב בית נח"ל
ראש לשבה – גדור נ"מ 66

מחשב:

Office, MRP/ERP – SAP, Oracle, M3, BI

שפות:

עברית - שפת אם / אנגלית – ברמת שפת אם

המלצות ימסרו ע"פ דרישת