

קורות חיים

שם: יוסי אלימלך
 ת.ז: 032105512
 גיל 49
 כתובת: קיבוץ שדה נחום
 מייל: Yelimeleh11@gmail.com
 טלפון: 0549770284, 054-7960608

השכלה

2000-2002- לימודי תעודה אקדמי ניהול לוגיסטיקה ורכש- מאוניברסיטת בר-אילן
קורסים-מקצועיים ולימודי תעודה-
 קורס נאמן בטיחות ובטחון-המוסד לגהות ובטיחות, קורס לניהול רכש ומכירות, קורס ניהול מחסנים, ממכילי
 מכולות ומטען כללי נמל חיפה קורס אחראי רעלים

ניסיון תעסוקתי- עדיין עובד 2021-יבואן רכב סמ"ל מוטורס תפקיד [בחטיבה העסקית] מנהל תיקי לקוחות שטח משאיות כבדות אזור צפון מרכז

- גיוס ואיתור לקוחות עסקיים חדשים שימור תיקי לקוח קיימים והגדלת נפח הפעילות וקשר אישי לאחר המכירה
- התאמת הרכב לפעילות הלקוח וניהול משא ומתן (בעלי תפקידים, קציני רכב, מנכ"לים, בעלי חברות לסגירת עסקאות
- טיפול בכול תהליך המכירה מימון, טרייד אין, גבייה מהלקוח, מוסכי רשת מפיצים
- ממשקי עבודה, תפעול מחלקת מסירת רכב (PDI), הנהלת חשבונות Back office.
- עבודת שטח עצמאית (90% שטח, 10% משרד), פגישות מתואמות מול מוקד ופגישות יזומות.

2015 עד 2021 - חברת מטרו מוטור יבואן רכב שטח וזו גלגלי -תפקיד מנהל מכירות צפון מרכז

- ניהול לקוחות מגוון- עסקיים גדולים מפיצים משקי הקיבוצים
- ביצוע הזמנות ומי"מ וסגירת עסקאות וטרייד אין
- בניית אשראי ומימון רכבים חדשים (רכבי משא, רכב שטח, רכב חשמלי, טרקטורונים)
- בניית הצעות מחיר ומפרט טכני ללקוחות וכול האופרציה התפעולית
- ביצוע גבייה, אספקה והדרכה לכול לקוח עד מסירת הרכב
- עמידה ביעדי מכירות חודשיים ושנתיים. גיוס לקוחות חדשים d2d ושימור לקוחות קיימים

2013-2015 מפרם סוכנויות יבואן גון דיר ישראל- מנהל תיקי לקוחות שטח אזור צפון

- ניהול לקוחות באזור ברמה האישית - שוק חקלאי, מוסדי, קיבוצי
- ביצוע הזמנות ומי"מ עם מגוון גורמים כולל בניית אשראי ומימון וטרייד אין
- בניית הצעות מחיר ומפרט טכני לטרקטורים חקלאיים
- ביצוע גבייה ושימור הלקוחות ברמת השירות. התפעול.
- עמידה ביעדי מכירות חודשיים ושנתיים. גיוס לקוחות חדשים

2010-2013-מחלבת טרה(משק צוריאלי)- תפקיד: מנהל לוגיסטיקה אזור צפון-

- *ניהול כול מערך ההפצה ממחלבה למרכזי הלוגיסטיקה של הקבוצה קוקה קולה
- ניהול כול שרשרת האספקה למחלקות הייצור
- ניהול המחסנים והרכש(כולל חוזי התקשרויות עם קבלני משנה) של המחלבה
- עבודה מול ממשקים-כספים, רכש, תפ"י. לוגיסטיקה, משאבי-אנוש-מכירות, רכב.
- ניהול צוות כ 10 עובדים
- ניהול כל מערך המשק במפעל-ביגוד/הסעדה/רכב/חומ"ס/הסעות עובדים

שונות

ידע בסביבות מחשב- SAP CRM, שליטה מלאה בכל יישומי Office
 רישיון נהיגה ג' 1C
 שירות צבאי מלא 1993-1996
 שפות- עברית ברמת שפת אם, אנגלית ברמה טובה, ערבית טובה.