

- **Education**

- 2024 Academic research thesis on the topic of identifying opportunities and managing a collaborative negotiation.
- 2022-2024 MBA in Business Administration with a specialization in Marketing. Project involved planning and developing a new product and market analysis - averaging 90
- 2016-2020 BA in Business Administration with a specialization in Logistics.
- 2011-2014 Practical Engineer (Industrial and management) specializing in Logistics, final project included warehouse and inventory management.

- **Skills**

- Managing global sales processes for complex projects in a dynamic environment.
- Technical knowledge with over a decade of experience in negotiation, marketing, design, procurement, and sales of cooling systems for industry and HVAC worldwide
- Managing complex procurement processes with suppliers both locally and internationally.
- Possessing strategic and tactical skills in managing major procurement bids
- Global expertise in the cooling towers market.

- **Professional Experience**

Global Marketing and Sales Manager, YWCT Cooling Towers Ltd. (2015-Present)

- Managing sales processes both domestically and internationally (USA, Czech Republic, India, Russia, Ukraine, Germany)
- Implementation of a new cooling tower line in the U.S. market.
- Managing and planning the bid process of the cooling towers for Intel Sparrow project - valued at \$22M.
- Business development in the HVAC market in Israel, marketing innovative solutions, and successfully implementing them
- Project management of long-term support service and complex projects worldwide.
- Ongoing collaboration with security offices, various military industries, HVAC contractors, consultants, and international companies.
(Linde, AP, Siemens, Intel, Metso, ICL, IEC, Ormat, SBEN, Adama, Hoffman, Jacobs)

Assembly Department Manager at "Daltatech"/"HP Indigo" (2009-2015)

- Managed and supervised assembly teams for integrating printing machines in HP production lines.
- Led a project in Germany at "BDT" company, overseeing its ongoing development and implementation in Israel in close collaboration with a team of German engineers.

- **Military Service - 2006-2009** - Full military service, serving in the Israel Prison Service.

- **Computer Skills**

- Office, Outlook, SAP, Teams, Priority, R, Power BI, Thermal Simulation Software

- **Languages**

- Hebrew – Native language.
- English – Fluent in speaking, writing, and reading.

- **Additional Qualities**

Able to adept and handle challenges in a dynamic environment while maintaining consistency and professionalism. Possessing a strategic and holistic vision in all organizational aspects, excellent interpersonal skills, reliable, stable, and creative. Responsible, with excellent written and verbal communication skills.

Recommendations will be provided upon request.

מאור ביטון

לוי אשכול 5 קריית מלאכי

מצב משפחתי: נשוי + 2 • 1988 • ת.ז: 301707360

054-5892520 maorbiton88@gmail.com

• השכלה

- 2024** כתיבת מחקר אקדמי ("תזה") בנושא מציאת הזדמנויות וניהול משא ומתן משתף
- 2022-2024** MBA במנהל עסקים עם התמחות בשיווק ופרסום. פרויקט הגמר כלל תכנון ופיתוח מוצר חדש וניתוח שוק – ממוצע 90 – "הקריה האקדמית אונו"
- 2016-2020** BA בניהול ולוגיסטיקה – "המכללה האקדמית ספיר"
- 2011-2014** הנדסאי תעשייה וניהול עם התמחות בלוגיסטיקה – "המכללה האקדמית אשקלון"

• יכולות

- ניהול תהליכי מכירה גלובאליים לפרויקטים מורכבים ובסביבה דינמית ומשתנה.
- ידע טכני הנדסי עם ניסיון של למעלה מעשור בניהול משא ומתן, שיווק, תכנון, רכש ומכירת מערכות קירור לתעשייה הכבדה ולמיזוג האוויר בארץ ובעולם.
- ניהול תהליכי רכש מורכבים מול ספקים בארץ ובחו"ל.
- בעל כישורים אסטרטגיים וטקטיים בניהול מכרזי רכש גדולים.
- מומחיות עולמית בשוק מגדלי הקירור.

• ניסיון תעסוקתי

- מנהל מחלקת שיווק ומכירות בינלאומי, מגדלי קירור ירושלמי YWCT (2015-היום)**
 - ניהול תהליכי מכירה בארץ ובחו"ל (ארה"ב, צ'כיה, הודו, רוסיה, אוקראינה, גרמניה).
 - ניהול תהליך הטמעת קו מגדלי קירור חדש בשוק בארה"ב.
 - ניהול המכרז ותהליך מכירת מגדלי הקירור לפרויקט Intel Sparrow – ערך פרויקט \$ 22M
 - ניהול פרויקטים שדורשים שירות תמיכה לטווח ארוך ופרויקטים מורכבים ברחבי העולם.
 - פיתוח עסקי מיזוג האוויר בישראל, שיווק פתרונות חדישים והטמעתם בהצלחה.
 - עבודה רציפה מול משרדי ביטחון, תעשיות הצבא השונות, קבלני מיזוג אוויר, יועצים וחברות בינלאומיות. (Linde, AP, Siemens, Intel, Metso, ICL, IEC, Ormat, SBEN, Adama, Hoffman, Jacobs)

מנהל מחלקת הרכבות מכונות דפוס בחברת "דלתא טק"/"HP INDIGO" (2009-2015)

- ניהול והדרכת צוותי הרכבות הכולל שיפוץ ואינטגרציה של מכונות דפוס בקווי הייצור של HP.
- ניהול פרויקט בגרמניה בחברת "BDT" ואחריות על המשך פיתוחו ואימוץ תהליכי העבודה בישראל בשיתוף פעולה הדוק עם צוות מהנדסים גרמני.

• **שירות צבאי - 2006-2009** - שירות צבאי מלא, בשירות בתי הסוהר.

• **ידע בתוכנות מחשב**

- Power BI, R, Priority, Teams, SAP, Outlook, Office שפת

• **שפות**

- עברית – שפת אם.
- אנגלית – שוטפת בדיבור, כתיבה וקריאה.

• **תכונות נוספות**

- בעל ראייה אסטרטגית והיקפית בכל היבטי הארגון, יחסי אנוש מצוינים, אמין, יציב ויצירתי. אחראי, בעל כושר ביטוי מצוין בכתב ובעל פה, בעל יכולת למידה מהירה, התאמה והתמודדות עם אתגרים בסביבה משתנה תוך שמירה על עקביות ומקצועיות.

המלצות יינתנו ע"פ דרישה