



אוהב אדם ולכן בחרתי במקצוע "מכירות", מתלהב מפגישות עסקיות, ושואף ליצור חיבור אישי עם הלקוחות. חובב טניס מושבע.

ניסיון תעסוקתי

2021-2022

מנהל השקעות | אסקו ישראל | ת"א

תפקיד מכירתי המשלב גיוס לקוחות המעוניינים בהשקעות אנרגטיות אצלם באתר, עבודה מול מגזר תעשייתי, חינוכי עם תפקידי מפתח בארגונים, כמו מנכ"לים וסמנכ"לי כספים. עבודה שילבה ניהול תיקי לקוחות, טקטיקות מכירה, משא ומתן ופרזנטציות עסקיות.

2020-2021

יועץ מכירות | רנו -קרוסו מוטורס | רעננה

יועץ מכירות פרונטלי באולם התצוגה, התפקיד משלב מכירות אגריסיביות, הכוללות משא ומתן, הצעות מחיר, מעבר על חוזים, ניהול תיקי לקוחות, הגדלת מאגר לקוחות.

2019-2020

מנהל מכירות | גדיר מערכות | פ"ת

מנהל מכירות B2B - תחום האנרגיה, אחראי על לקוחות מרכז ודרום, פגישות, משא ומתן והצעות מחיר.

2017-2019

אינטגרטור מערכות | KLA | מגדל העמק

תפקיד הנדסי בחברת הייטק בין לאומית, אחראי על אינטגרציה של מערכות אלקטרואופטיות עם תוכנות מתקדמות.

השכלה

מכונות

אחר

אורט הרמלין

נתניה

2012 - 2010

לימודי הנדסאי מכונות

רישיונות ותעודות

משא ומתן

HIT

תאריך תפוגה: 06/21

דיבייט

המכללה הארצית לדיבייט

תאריך תפוגה: 01/21

אומנות המכירות

מכללת תא

תאריך תפוגה: 01/20

שפות

• Hebrew - שפת אם

• רוסית - שוטף

• אנגלית - שוטף

מיומנויות

• SALES FORCE

• adobe

• presentations

• sales experience

• Photoshop