

תושב צופית, ג' + 2 גדולים
documentsite@gmail.com ,054-5880060

ניסיון רב שנים במכירות (בעיקר טכנולוגיות), אוריינטציה טכנית, מצוין במתן שירות, יצירתי בפתרון בעיות, אחראי, יחסי אנוש מעולים ותקשורת טובה.

ניסיון תעסוקתי:

- 09 - היום **עצמאי. סקאנבוק**
- שירותי סריקת מסמכים וספרים לחברות ועסקים. המרת קבצי PDF לאופיס, שירותי גריסה.
 - שיווק במיקור חוץ של סורקי ברדר ופוג'יטסו.
- 07-08 **מנהל מכירות חומרה ושירות בחברת "עדי הייטק"**
- מכירת מדפסות, מכונות צילום, תווים, סורקים ומתכלים. מכירת חוזי שירות וטיפול במכרזים.
 - תכנון וביצוע פעולות שיווק וקידום מכירות. טיפול בלקוחות קיימים וגיוס לקוחות חדשים.
- 06 **מנהל מכירות חומרה ותוכנה בחברת "איסטרוניקס"**
- מכירת מעבדי אינטל, לוחות אם, שרתים, מדפסות, מחשבים ניידים, תוכנות מיקרוסופט וסימנטק.
- 04-05 **מנהל מכירות תחום סורקים מתוצרת קודאק בחברת "דלתה פילם" (דלתה דיגיטל)**
- שיווק לחברות Document management, בניית ערוצי הפצה ומכירת סורקי מסמכים מקצועיים ותעשייתיים וסורקי מיקרופילם. יצירת קשרים ושת"פ עם משווקים. קשר עם הספק בחו"ל.
- 02-03 **מנהל מכירות שירות בחברת "מארס אינפורמישן מרכז שירות" מקבוצת CMS**
- התמחות במכירת חוזי שירות למוצרי מחשב של HP, יבמ, פוג'יטסו. ביצוע פעולות שיווק.
 - מכירת חוזי שירות שנתיים למדפסות, תווים וציוד היקפי של HP. טיפול במכרזים.
- 99-02 **מנהל מכירות חומרה ותוכנה ושירות בקבוצת "אדאנת"**
- מכירת שרתים, מחשבים אישיים וניידים, ציודי תקשורת, מדפסות, תוכנות מיקרוסופט.
 - מכירת חוזי שירות שנתיים לציודי תקשורת (נוטרל, סיסקו), מחשבים, שרתים, מדפסות מכל הסוגים, ציוד היקפי, מערכות יוניקס RS6000 - IBM, בקרים ומסופים. טיפול במכרזים.
 - מכירת חוזי שירות שנתיים, שירות לפי קריאה, בנקי שעות, השמת טכנאים אצל לקוחות.
- 96-98 **איש מכירות חומרה ותוכנה ושירות בחברת "מדיהקומפני"**
- מכירת מחשבים, רשתות ותשתיות תקשורת, תווים, תוכנות מיקרוסופט ואוטוקאד.
 - מכירת חוזי שירות. שיווק ועיצוב תדמית החברה, ארגון תערוכות, טיפול במכרזים.
- 92-95 **איש מכירות ציוד בדיקה אלקטרוני בחברת "בינת אלקטרוניקה" (מקבוצת רד-בינת)**
- מכירת ציוד חדש ויד 2. מעקב אחר אספקה והתקנת הציוד, וידוא שביעות רצון הלקוח.
 - מכירה ללקוחות קיימים וגיוס לקוחות חדשים. (בשנתיים הראשונות איש רכש ולוגיסטיקה).
- 83-92 **שותף בהקמת וניהול רשת הגלידריות "טיפת חלב".**

נתונים אישיים, השכלה, קורסים ושרות צבאי:

- בגרות במגמת אלקטרוניקה בתיכון מקצועי אורט "מילטון" בת-ים.
- שרות צבאי מלא - נגד תחזוקה בפלוגות חי"ר בביה"ס לקצינים בה"ד 1.
- שליטה ביישומי מחשב, אופיס, אינטרנט, דוא"ל, רשתות חברתיות.
- עשרות קורסים והשתלמויות בתחומי המחשוב והמכירות, כולל אנגלית עסקית.
- אנגלית סבירה (לא שפת אם ולא שוטפת). ניסיון בשיווק בדיגיטל ובסושיאל, הכרת תוכנות שונות.
- ניסיון רב שנים במכירות מוצרים ושירותים לארגונים ולקוחות מכל הגדלים והמגזרים.
- יכולת לימוד, כושר ארגוני, יסודי, תודעת שירות גבוהה, חוש הומור, ספורטיבי, חיובי, יוזם, אמין.
- משימתי, ממוקד, הנעה עצמית, יצירתי, ישר, יכולת עבודה כעצמאי ובצוות, גמיש וסתגלן, מניע.