

- יצירתיות במתן פתרונות עסקיים, מוסר עבודה גבוה ויחסי אנוש מעולים.
- יכולת עבודה אישית ובצוות, תודעת שירות גבוהה.
- יכולת ליצור הזדמנויות
- יכולת טובה במשא ומתן

2005-2007 : תואר ראשון B.A., במנהל עסקים, התמחות בשיווק ופרסום, "אוניברסיטת דרבי" - אור יהודה.

2000-2002 : הנדסאי אלקטרוניקה ותקשורת "מכללת ת"א".

1992-1996 : בגרות מלאה, מגמת כלכלה וסוציולוגיה, ביה"ס תיכון "מטרני", חולון.

ניסיון תעסוקתי:

2022-2024 : מנהל שוק אזור דרום, מדבא מערכות מידע :

בניית מהלכי שוק והוצאתם לפועל זיהוי מגמות,, יכולת ניהול והובלת תהליכים, בניית תיקי לקוחות, גיוס לקוחות חדשים, יצירת שת"פ עם אגודות המים, תנועת המושבים ועוד, עבודה מול מועצות אזוריות, שוק ופרסום מוצרי החברה בסושיאל במדיה, הכנת מצגות, עמידה ביעדי החברה, קשר הדוק עם הלקוחות, תכנון והוצאה לפועל של מטרות החברה.

2006-2022 : מנהל אזורי בחברת שפס אופנועים סחר 2003 בע"מ :

ניהול מותגי החברה תוך יצירת אסטרטגיה שיווקית. ניהול קווי שיווק והפצה באזור המרכז והדרום יצירת לקוחות חדשים ושימור לקוחות קיימים ע"י קידום מכירות. יצירת שיתופי פעולה עסקיים מול חברות גדולות וקטנות. פרסום ומיתוג מוצרים חדשים, ניהול מערך גבייה מסודר ויעיל, עמידה ביעדי החברה. הקפדה על שביעות רצון הלקוחות. תכנון והוצאה לפועל של מבצעי צרכן סופי וקמעונאים.

2005-2006 : YBAY – חברה המתמחה בפרסום באינטרנט ובניית אתרים :

ראש צוות מחלקת מכירות B2B לעסקים קטנים ובינוניים :

- מכירת שטחי פרסום ובניית אתרים.
- עיצוב אתרים קיימים וחדשים.
- ניהול מערכי מו"מ וגבייה יעילים ומסודרים.
- מתן פתרונות אינטרנטיים בהתאם לצרכי הלקוח.

1999-2005 : חברת ישראלכרט – מחלקת ברורים :

מנהל תיקי לקוחות עסקיים :

- עבודה מול מחלקת בירורים ואישורים.
- עבודה מול הנח"ש של לקוחות עסקיים.
- ביצוע פעולות שוטפות של בניית עסקאות, ביטולים וזיכויים.

1996-1999 : שירות צבאי :

רס"פ ב"ס לגרילה (1997-1999) :

ניהול צוות של 12 חיילים, אחריות על הלוגיסטיקה רכש והתפעול ביחידה.

קורס מכ"ם (1997).

לוחם בגדוד גבעתי (1996-1997).

יישומי מחשב: POWERPOINT | EXCEL | WORD :

שפות: עברית- שפת אם | אנגלית- רמה טובה

* המלצות יינתנו עפ"י דרישה.