

054-966-9908

shimonlevi3@gmail.com

### 2023 תושב חוזר מארה"ב

בין השנים 2003-2022 התגוררתי בארה"ב, ובשנים שקדמו לכן עבדתי בארץ במגוון תפקידים:

חברת "פאן" – מכירה ושיווק ציוד משרדי

תנובה – מנהל מכירות חטיבת הביצים מרחב דרום

סופר פארם - מנהל מסחרי

### ניסיון תעסוקתי:

#### **Traveling sales man at "Gerimedix" – Medical Supply 2012-2022**

סוכן מכירות שטח בחברת "ג'רמדיקס" חברה לשיווק ציוד רפואי מגוון למוסדות רפואיים, בתי חולים, בתי אבות וכיוב'.

התקשרות מול מנהלי רכש ולקוחות פוטנציאליים חדשים

- תקשורת רציפה עם הלקוחות תוך מעקב על הזמנת וקבלת סחורה באופן שוטף
- מתן הצעות מחיר לפריטים חדשים ומכרזים
- עמידה ביעדים שיווקיים במיוחד במועדים אסטרטגיים ומבצעי חיסול מלאי
- ליווי הזמנות הלקוחות בצורה מדוקדקת וברגישות הנדרשת ע"פ דרישתם וע"פ דחיפות.

במרצת השנים פעלתי תמיד לשיפור טיב השירות עד לשיעור מזערי לתלונות, השגתי לחברה שלל קמפיינים חדשים וחוזים לטווח ארוך.

#### **Traveling sales man at "Selected Furniture Assembly & Warehouse" 2003-2012**

סוכן מכירות בחברה המייצרת ריהוט בעיקר למוסדות מסחריים כמו מסעדות, פאבים, מלונות, אולמי כנסים וכיוב'.

עבודת שטח מול לקוחות עסקיים, גם בשלבים המוקדמים לפני פתיחת העסק ייעוץ והכוונה לחומר הריהוט, סגנון והתאמת העיצוב לאופי המקום ולצרכיו, וגם ללקוחות המשדרגים את הקיים.

- פתיחת תיקי לקוחות, תכנון והזמנת הרהיטים, מתן הצעת מחיר וטווח זמן אספקה מהימן לפי דד-ליין
- שימור לקוחות קיימים ואיתור לקוחות פוטנציאליים
- רגישות ללקוחות ולדרישותיהם תוך מתן שירות מקצועי, אדיב וזמין

### כישורים:

אני מביא עימי שנות ותק רבות וניסיון עתיר בשלל תחומים, לוגיסטיקה, ניהול עבודה ועובדים תוך עמידה ביעדים, תודעת שירות גבוהה ללקוחות. ייעול ושיפור תהליכים במקום העבודה, כושר שכנוע ויכולת מכירתית, חריצות, יצירתיות, אחריות והמון נכונות לתפקיד.

- עברית - שפת אם
- אנגלית – רמה גבוהה מאוד, התבטאות בכתב ובע"פ
- היכרות טובה עם יישומי Office
- רישיון נהיגה מסוג פרטי
- \*\*\* זמין לקליטה מיידית \*\*\*