



צור קשר

052-818-0240

נחל אלכסנדר 19 א צור יצחק

haigal1612@gmail.com

השכלה

תואר ראשון - מנהל עסקים ושיווק
(מכללת רמת גן)

שירות צבאי

2003-2007 :

התחלתי את השירות הסדיר בחטיבת גולני כלוחם ביחידת אגוז, לאחר כשנה יצאתי לקורס קצינים ומשם המשכתי לשירות קבע כקצין שלישות בבסיס ההדרכה "ניצנים".

שפות

עברית



אנגלית



"חתיירה למצוינות תוך כדי אנושיות"

ה"אני מאמין" שלי כמנהל הוא בדיוק המשפט הזה. צריך לדחוף לביצועים ולהתמיד אבל חשוב לא פחות להישאר אמפטי, קשוב ומכיל ועל ערכים אלו אני לא מוכן אף פעם להתפשר. בנוסף לה"אני מאמין" שלי חשוב לי מאוד למצוא ולטפח (אצלי ואצל העובדים שלי) את הכישורים הבאים:
כושר ביטוי גבוה, ניהול מו"מ, כושר הנעה, יכולת יצירת קשרים, סגרת עסקאות, בקרת עמידה ביעדים ויחסי אנוש מוקפדים.
עכשיו הגיע העת לחפש את המדרגה הבאה, את האתגר הבא שיצמיח אותי לאופקים חדשים.
אז אם אתם מחפשים מישהו חרוץ, אמין, עם יכולות אינטראקציה וניהול גבוהות אני אשמח להכיר ובעיקר לבוא וללמוד.

ניסיון תעסוקתי:

2022 עד היום : קבוצת אלקטרה-מגה ביתן

תפקיד: מנהל מרחב

במסגרת התפקיד ניהול של 15 מנהלי סניפים,

תפעול ומכירות, והנעת הסניפים ליעדי המכירות.

במסגרת תפקידי ליוויתי הסבה של 2 סניפים לרשת קרפור.

עבודה מול ספקים ומול ממשקים רבים בחברה על מנת למקסם מכירות

2021 - 2014 : קבוצת שטראוס - חברת מזון.

תפקיד: מנהל אזור, מכירות והפצה.

במבט כללי על התפקיד אני אחראי על כ - 9 מפיצים: ניהול השוטף,

יעדי מכירות של האזור, סחר מול הלקוחות העסקיים,

עבודה מול ממשקים ועבודת תפעול

מול המחסן.

לאחר מספר שנים בתפקיד התחלתי לקחת במקביל לפעילות

השוטפת שלי גם מספר פרויקטים של המחלקה.

בניהם: ניהול ה'סיטונאים של שטראוס' ברשות הפלסטינאית.

מורכבות התפקיד כללה בין היתר ניהול עסקי מקצועי בתוך מרחב

של פערי שפה ותרבות.

בשנים האחרונות לקחתי על עצמי פרויקט נוסף בתוך הארגון :

גיוס המפיצים העצמאיים בשטראוס. מדובר בפרויקט ארצי

שבמסגרתו אני אחראי על גיוס המפיצים החדשים לשטראוס בכל

הארץ, מדובר על פרויקט עם חשיבות גבוהה בצרכי החברה.

בנוסף, לקחתי על עצמי פרויקט בנושא שיפור הקשר והמכירות של

שטראוס בלקוחות הקטנים. פרויקט זה זכה להצלחה רבה בארגון מה

שהוביל להפצתו לפעילות כלל ארצית.

2014-2012 : Israelease - חברת סטארטאפ בתחום התיירות

תפקיד: מנהל תיקי לקוחות .

בשנים שעבדתי בחברה זו עסקתי בעיקר בגיוס לקוחות, בקרת איכות,

התנהלות מול ספקים וניהול מו"מ.

2013-2009 : Partner - חברת תקשורת

תפקיד: סגן מנהל סניף.

במסגרת העבודה שלי בארגון זה עיקר העבודה שלי בשוטף הייתה

ניהול פיקוח ומעקב אחר עובדי השירות והמכירה, הצבת יעדים

ודיווחים שותפים.