

דניאל מימון

מנהל מכירות בעל ניסיון באיתור לקוחות חדשים, יזום פגישות מכירה, אפיון מוצר לצורכי הלקוח, ניהול משא ומתן, טיפול בהתנגדויות וסגירת עסקאות. ניסיון במכירות שטח הכולל גיוס לקוחות חדשים, שירות ושימור לקוחות תוך עמידה ביעדים העסקיים. אחריות על גיוס והדרכת עובדים למכירות, ניהול ישיר של עובדים תוך חלוקת יעדים ומתן משוב לצוות.

ניסיון תעסוקתי

2021-2022

מנהל פרויקטים • HOT תקשורת - יקום

הובלת פרויקטים שונים בחטיבת הלקוחות הפרטיים תוך מכוונות לעמידה ביעדי החטיבה. אפיון צרכי השטח וליווי הפרויקט משלב האפיון ועד הטמעה במוקדים וביצוע בקרות. אחריות על שיפור מקצועיות ואיכות הביצועים באגף תוך תמיכה מקצועית ושוטפת לכלל הגופים הרלוונטיים.

2020-2021

מנהל מוקדי מכירות • GOTO GLOBAL - תל אביב

ניהול מוקדי מכירות ושימור לקוחות של החברה car2go ו-autotel. ניהול ישיר של 10 נציגי מכירות ואחמ"ש. אחריות לגידול כמות הלקוחות וההכנסות בחברה. ביצוע משובים והדרכות לאנשי מכירות לשיפור ביצועים והגדלת מכירות. הכנת דוחות KPI ומדידת הצוות.

2016-2020

מנהל מכירות ושיווק • מועדון הכושר SWIFT - נתניה

ניהול ישיר של 7 נציגי מכירות. אחריות כוללת למערך המכירות של המועדון בסכומים שבין 800 אלף למיליון ש"ח בחודש. מתן שירות לקוחות לכ-3500 מנויים. אחריות כוללת למערך השיווק של המועדון הכוללים שימוש ב-social media וכן שימוש במדיה מסורתית כגון: שלטי חוצות, מודעות בעיתונים וכו'.

2015-2016

סגן מנהל סניף • BUDGET - נתניה

ניהול ישיר של כ-10 נהגים, חלוקת עבודה ומשמרות. אחריות על מערך שירות ומכירה ללקוחות עסקיים ופרטיים.

2014-2015

כספר ראשי • בנק דיסקונט - נתניה

ניהול של כ-4 קופות וכספי הסניף. שירות לקוחות פרונטלי ללקוחות עסקיים ופרטיים. מכירת הלוואות בנקאיות ועמידה ביעדים חודשיים של הבנק

הרב ריינס 41
נתניה



054-2358808



Daniel.maymon278@gmail.com



עברית- שם אם
אנגלית- טובה שפות

השכלה

2018-2022- תואר ראשון במנהל עסקים / האוניברסיטה הפתוחה

לימודי שיווק, התנהגות ארגונית, מימון, חשבונאות. ניהול טכנולוגיות, משא ומתן, משאבי אנוש ועוד.

2014- קורס בנקאות ושוק ההון / בנק דיסקונט

2011- קורס מנהל רשתות מחשבים / ממר"ם

