

## הראל אליהו

### ניסיון תעסוקתי

**: 2024 – 2022 מגורים בקפריסין השקעות עצמאיות בנדל"ן תוך כדי הקמתי חברת**

#### שיפוצים בקפריסין

- קנייה שיפוץ ומכירה של בתים פרטיים בקפריסין פאפוס ולימסול
- עבודה מול קבלנים ומתווכים ואנשי מקצוע בשביל להוציא את המינימום ולהשיג את המקסימום
- התנהלות מול גורמים אירופאים בתהליכי השקעות ומכירה
- 2024 חזרה לארץ בעקבות המלחמה ואחרי תרומתי למדינה מחפש עיסוק

**2020-2021 – הקמת עסק גיוס והכשרה לתחום שוק ההון ומכירות**

- הדרכה של קורסים לנציגים אשר מעוניינים ללמוד את תחום שוק ההון והשקעות ובשלב השני ללמוד טכניקות מכירה וידע בניהול שיחה מול לקוח עד לשלב הסגירה.
- השמה של מסיימי הקורס במגוון עבודות בתחום, מעקב אחרי התפוקה של הנציגים
- עבודת מכירה מול חברות B2B מכירה של אנשי מכירות.

**2022 - 2019 מנהל מוקד מכירות + חונך קורסים למכירות בעולם שוק ההון**

**והטלמרקטינג ביחד עם הקמת מוקד שיחות בחו"ל בשלב מתקדם.**

- הדרכת צוות מכירות לעמידה ביעדים, לימוד אישי וקבוצתי של Center
- Call ניהול שוטף של צוותים של 30 נציגים, הגעה ליעדים, עם אחוזי מכירה גבוהים. מעקב מסודר אחרי שיחות ותפעול של הנציגים
- טיפול במשיכות והפקדות של לקוחות
- עבודה מול רשויות מהאיחוד האירופאי, ייצוגיות אחראיות והובלה של תהליכי מכירה.

**2019-2017: סוכן מכירות לחברות הייטק ועולם ההשקעות.**

- ניהול תיקי לקוחות בסכומים גבוהים מול השקעות בשוק ההון
- שמירת קשר וטיפול תהליך המכירה מההתחלה ועד שלב הסגירה לימוד הלקוח ושיפור טכניקות מכירה מתקדמות.
- פעמיים מצטיין המוקד עד הגעה ליעדים

בנוסף עבדתי בשנים קודמות בניהול בר ובתחום המסעדות במגוון מסעדות ותיקות בתחום המזון וליווי אישים VIP בנמל התעופה בן גוריון.

### **השכלה**

2022 - 2015

קורסים מגוונים במכירה ושירות לקוחות, במסגרת מקומות העבודה.

**2015-2014**

תעודת מאמן אישי ועסקי, ICCM אימון והדרכה עסקית התמחות / מגמה: אימון והדרכה של מכירות, הצלחה עסקית ומימוש פוטנציאל

בגרות מלאה - התמחות: אנגלית כדורסל וחינוך גופני

### **שירות צבאי**

06-09 חייל האוויר לוחם נ"מ וצוות סיור

### פרטים אישיים

תל אביב יפו/בת-ים

[harel1988@gmail.com](mailto:harel1988@gmail.com)

טלפון נייד: 052-4505886

שנת לידה: 1988

אזרחיות: ישראלית, אירופאית.

### שפות

אנגלית - רמת שפת אם  
רוסית - מעט

### כישורים

יישומי Office, מערכות

CRM, GIS וידע נרחב

בטכנולוגיה

ומולטימדיה.

בנייה ועיצוב אתרים, מרקטינג

ושיווק מוצר, ניהול בר

ומסעדות שנים

רבות,

בעל מוטיבציה ומוסר עבודה גבוהים,

הופעה ייצוגית, כריזמטיות עם ידע

טכני ודיגיטלי. יכולת עבודה עם קהל

מגוון ויחסי אנוש מצוינים.

בעל ראש גדול .

