

קורות חיים - אלכסנדר סטולר

כללי

- שפות: עברית- שפת אם, אנגלית- בסיסית.
- ידע כללי בתפעול מחשב
- ואפליקציות, ידע בתכנות אופיס.
- יכולת למידה מהירה.
- עמידה בזמנים.
- שירותיות ואדיבות.
- יכולות מכירתיות גבוהות.
- מרץ וחריצות.

יצירת קשר:



053-3372353



Alexalexal770@gmail.com

השכלה, קורסים והכשרות:

2023: קורס תיווך מקרקעין:

סיום בהצלחה קורס תיווך ומבחן המתווכים, קיימת תעודת מתווך מקרקעין בחוקף.

2019: קורס מכירות, סלקום:

סיום בהצלחה קורס סוכני מכירות פרונטליות בחברת סלקום.

2014-2015: טכנאי שירות למכשור רפואי, המנהל הטכני:

סיום בהצלחה קורס הכשרה מעשית בתחום המכשור הרפואי, על מכונות כגון עירוי, מוניטור, מכונות דיאטרמיות ועוד.

2011: שיווק ופרסום, מכללת רמת גן:

סיום בהצטיינות קורס פרסום ושיווק.

נסיון תעסוקתי:

2022-2023: סוכן מכירות שטח, חברת נמלי-

עבודה כסוכן מכירות שטח מול לקוחות החברה, איתור לידים פוטנציאליים, בניית מאגר לקוחות, מכירת ציוד רפואי בתחום לחצני מצוקה ובטיחות הקשיש, ופוליסות ביטוח.

2020-2022: סוכן מכירות שטח, חברת טירולר-

עבודה כסוכן מכירות שטח בחברת רב- מגב, טירולר. במסגרת התפקיד: גיוס לקוחות פרטיים ומסחריים, מתן שירות ומכירת מוצרים, וכן, גביה מול לקוחות החברה. נדרשה יכולת עבודה בתנאי לחץ, כושר מכירתי, נהיגה במשך שעות ארוכות, עמידה בזמנים, סדר, וארגון נכון של חשבונות וגביה.

2019-2020: נציג מכירות פרונטלי, דינמיקה סלולר-

עבודה כנציג מכירות פרונטליות בדוכני דינמיקה סלולר. התפקיד כלל גיוס קונים לאביזרי הסלולר של החברה ומצטרפים חדשים לחברת הסלולר סלקום. ודרש כושר שכנוע, עמידה בתנאי לחץ וסבלנות רבה.

2014-2019: חובש ונהג אמבולנס-

עבודה כנהג אמבולנס וניהול צוות. התפקיד כלל: תפעול ציוד רפואי מתקדם, משמרות ארוכות ועבודה פיזית, ודרש עמידה בתנאי לחץ ובזמנים תוך הקפדה על שירותיות מקסימלית.