

מיומנויות

יכולת ניהול גבוהה

תפקוד במצבי לחץ

יחסי אנוש מעולים

מוסר עבודה גבוה

אחריות

עבודה בצוות

פתרון בעיות

כישורי ארגון

קבלן משנה, ג. גידור, כל הארץ

ספטמבר 2024 - היום

- הפגנת כישורי שירות מצוינים ללקוחות, מתן הכוונה מועילה וייעוץ לגבי פתרונות הגידור הטובים ביותר.
- ביצוע בדיקות מעמיקות באתר כדי למדוד במדויק את השטח והאפשרות להתקנת גידור.
- סיוע בתכנון, פריסה והתקנה של גדרות ליישובים סמוכי גדר, יישובי עוטף ומקומות מסחר.

סוכן מכירות, ג. גידור, כל הארץ

מרץ 2023 - ספטמבר 2024

סוכן מכירות שטח בחברת ג.גידור - סגירת עסקאות מול לקוחות מסחריים ופרטיים כאחד.

- פיתוח הבנה מעמיקה של התעשייה ומגמות השוק לייצור אסטרטגיות מכירה.
- זיהוי צרכי הלקוח, פיתוח פתרונות בהתאם וסגירת עסקאות.
- שימוש במיומנויות בין-אישיות לצורך בניית קשרים עם לקוחות ושותפים.

מנהל צוות טכני, גיל תקשורת, תל אביב - יפו

אוגוסט 2022 - מרץ 2023

- ניהול צוות התקנות של סיבים אופטיים עבור עסקים ובתים פרטיים, הכולל העסקת חברי הצוות וחניכתם המקצועית.
- עבודה בשיתוף פעולה הדוק עם צוותים פנימיים למען אבטחת איכות ההתקנה.
- תכנון התקנות רשת ללקוחות חדשים וקיימים ביעילות.
- שימוש בכלי אבחון וטכניקות לניתוח ופתרון בעיות טכניות.

איש מכירות, Origani, מלבורן, אוסטרליה

דצמבר 2021 - יולי 2022

- ניהול משא ומתן מול לקוחות פרטיים וסגירת עסקאות מכירה.
- תודעת שירות גבוהה במיוחד, השגת דירוגי שביעות רצון לקוחות גבוהים.
- השגת יעדי מכירות באופן עקבי ויצירת הזדמנויות עסקיות חדשות.

חוקר אפידמיולוגי, משרד הבריאות, ירושלים

מרץ 2020 - נובמבר 2021

ביצוע חקירות אפידמיולוגיות עבור חולים מאומתים בתקופת מגפת הקורונה בישראל.

- עריכת מחקרים על אפידמיולוגיה של בריאות הציבור, תוך התמקדות במניעת התפשטות המגפה, מעקב אחר בריאות הציבור וקידום בריאות.
- פיתוח וביצוע פרויקטים מחקריים אפידמיולוגיים להערכת התפלגות וגורמי המגיפה.
- עבודת שיח רגישה מול אוכלוסיות מוחלשות לצורך הפקת מידע חיוני.
- ניתוח נתונים מסקרי בריאות שהופצו בתקופת המגפה וחקירות אפידמיולוגיות אחרות ושימוש בנתונים אלו לפיתוח עבודת מחקר יעילה.