

# אולגה קוליק



מנהלת מכירות, ניהול קשרי לקוחות.

זמן ממוצע למכירה 3 דקות.  
 יודעת פסיכולוגיה צרכנית איך ל��ח קונה.

על לי

מנהלת מכירות עם ניסיון מעל 4 שנים  
 מול לקוחות פרטיים. קידמת מכירות  
 מיידיות וגם מרכיבות לקהל מגוון.

אישיות ומילויים

- **עמידה ביעדים.**
- **יכולת עבודה בלחש.**
- **יכולת למידה עצמאית - מהירה.**
- **יצירתיות, מקוריות, רעיונות,**  
**חשיבה ביקורתית,**

אינטלקציית רגשית,מנהיגות  
 והשפעה, חדשנות וחשיבה  
 אנליטית, יכולת לפתרור דילמות  
 מורכבות והתנגדויות.

כישורים אישיים

- **שליטה ברשותות חברותיות.**
- **ניהול Kmונאות וחגיגות**
- **תיאום פגישות ויצירת לידים.**
- **שליטה בתוכנות CRM.**
- **רוסית, עברית, אנגלית.**
- **רישון נהייה בתוקף.**

**ניסיון תעסוקתי אחרון:**

**2002-2024** מנהלת חנות בראשת "מיניסו ישראל".

- אחראות מלאה על ניהול ותחזוקת העסק.
- אחראות על קו המוצרים המאפיינים של החנות  
 ובהתאם לכך ביצוע התקשורת עם ספקים.
- קבלה וסידור של סחרה.
- קליטה והנחה עובדים חדשים
- ניהול צוות עובדיםמנה 7 עובדים
- ניהול מלאי וביצוע הזמנות
- גיוס עובדים חדשים

## השכלה

**2009-2013** השכלה אקדמית  
תואר ראשון בניהול טירות ומלונות.

**לייצירת קשר**

**נייד:** 0559886253

**מייל:** olgakulik.yund@gmail.com