

קורות חיים – אורן דודיאן

נייד – 052-839-4760 | מייל – orendavidian@walla.com | שנת לידה – 1996 | תל אביב | רווק

רקע

הנני בעל ניסיון בתחום השירות והמכירות, בעל מוסר עבודה, אחראי, חרוץ וחייכן. יכולת למידה עצמאית וקליטה מהירה, כושר ביטוי בכתב ובעל פה, תודעת שירות גבוהה ויחסי אנוש מעולים. מחפש להשתלב בתפקיד מכירות שטח, זמין לעבודה מיידית ולטווח ארוך.

ניסיון תעסוקתי

2022 – סוכן מכירות שטח | חברת אול בראנדס בע"מ

תפקידי כלל איתור וגיוס לקוחות פוטנציאליים, הגדלה ועידוד מכירות, ניהול תיקי לקוחות, גבייה, ניהול מו"מ ומתן פתרונות.

2021 – סוכן מכירות שטח | חברת פרטנר תקשורת

במסגרת תפקידי כסוכן מכירות שטח למגזר הפרטי, נדרשתי ליכולת עבודה עצמאית, ניהול לוי"ז יומי, כושר ביטוי ושכנוע, אסרטיביות ותודעת שירות גבוהה. תפקידי כלל -

- איתור, גיוס ומכירה ללקוחות חדשים
- טיפול בלקוחות קיימים, שימור ומכירה.
- בניית קשר אישי מול לקוחות החברה ומתן שירות לפני ולאחר מכירה.
- הצעות מחיר, סגירת הסכמים וגבייה
- עמידה בייעדי החברה

2018-2020 – מנהל בר | רוטשילדה

- ניהול צוות, קליטה והכשרת עובדים ואחריות על סידור העבודה
- ניהול מלאי והזמנות
- עבודה תחת לחץ ומתן פתרונות לבעיות
- ידע מעמיק בתחום הבריסטה
- שירות לקוחות אדיב ומקצועי

2017-2018 – מכירות בעגלות בארה"ב

במהלך שנה בה התגוררתי בארה"ב עבדתי כאיש מכירות בעגלות של מוצרי קוסמטיקה שונים, העבודה הייתה אינטנסיבית ומאתגרת בה הצלחתי להגיע ליעדים רבים.

השכלה - 2011-2014 – בגרות מלאה עם הרחבה בביוולוגיה | תיכון "עין כרם"

שירות צבאי - 2014-2017 – צלף | חטיבת גולני – שירות צבאי מלא, שחרור בדרגת סמ"ר

שפות - עברית – שפת אם, אנגלית – שליטה מלאה (דיבור, קריאה וכתובה)

מחשבים – ידע נרחב והתמצאות בסביבה ממוחשבת, שליטה במלאה ביישומי Office ובתכנת Siebel CRM

- המלצות יינתנו עפ"י דרישה