

קורות חיים - יהושע צ'רבקובסקי

דוא"ל : mordechai.17@gmail.com
טלפון : 052-4232981
שוהם.

בעל ניסיון רב שנים בשיווק ומכירות.
במסגרת התפקיד ניהלי מומ"מ מול לקוחות, סגורי הכספי התקשרות, ערכתי הצעות מחיר וקיבלת החלטות.
בעל ראייה מערכתי, יוזמה, יצירתיות ויכולת הובלת תהליכי בתנאי לחץ.

nisyon_tusokti

2022 – 2023 - מנהל מכירות בחברת CPC Solutions.
פיתוח, ייצור והרכבת מערכות אלקטומכניות עבור חברות מהמובילות בישראל בתחוםים
הבאים : צבאי, רפואי, תעשייה, תקשורת וסיבר.

- במסגרת בעודתי הייתה אחראי על גישת לקוחות חדשים, שימור לקוחות קיימים.
- ניהול פרויקטים בקביניות משנה ו-FTK.
- ניהול תחומי NPI, FAI, ישיבות התנעעה לפני יוצר דגמים בשיתוף פעולה עם הנדסת המפעל.
- עריכת והכנות תמחור עבור המוצרים המזומנים, מקלט RFQ, שטיף עם כל אגפי המפעל הרלוונטיים, הפקת דוחות, העברת הצעות מחיר ללקוח ועד קבלת החזמנה, קביעת POC עבור הלוקה.
- אינטראקציה עם מנהלי הרכש, ההנדסה, מחלקות ייצור והרכבה ומטען תגובה מהירה לביקשות לקוחות.
- ניהול קשר רציף מול הלקוח, הכלול מומ"מ, סגירת הסכמים וקבלת הזמנות, ליווי ומוניטין שירות.
- עובודתי כללה בין השאר מעקב ביצוע החזמנה מול מפעלי הייצור.

2010 – 2021 - מנהל מכירות/שטח בחברת רכאמ-טק, מקבוצת אמר אלקטرونיקה.
يُنجز وتنفذ مشاريع إلكترونية كبيرة في مجالات الصناعة والتجارة، بما في ذلك
التجارة والخدمات.

- במסגרת בעודתי הייתה אחראי על איתור לקוחות פוטנציאליים, שימור לקוחות קיימים.
- ניהול פרויקטים ב-FTK.
- פגישות וניהול לקוחות עסקיים B2B
- הובילתי את תמחור המוצרים, מקלט הנתונים, הפקת דוחות ועד העברת הצעת מחיר ללקוח.
- אינטראקציה עם מנהלי הרכש וההנדסה ומטען תגובה מהירה לביקשות לקוחות.
- ניהול קשר רציף מול הלקוח, הכלול מומ"מ, סגירת הסכמים וקבלת הזמנות.
- עובודתי כללה בין השאר מעקב ביצוע החזמנה מול מפעלי הייצור.
- תפקידן כלל גם הציג בתערוכות.

שפות

ספרדיות : שפת אם עברית : שפת אם אנגלית : טוביה מאוד

יכולות אישיות

כשר ניהול, יכולת למידה מהירה, חוש טכני, מוטיבציה גבוהה, יחסי אנוש מעולים, יצירתיות ומסירות.
עובדת עם מערכת ERP יהלום, שליטה בתוכנות Office.