

[ירושלים | 054-2634708 |](mailto:elilevy111@gmail.com) שנת לידה 1968 | נשי + 2

- ניהול תיكي לקוחות אסטרטגיים, היכרות וניסיון רב בתחום המכירות והסחר בשוק המוסדי והקמעוני.
- ניהול עובדים, הכשרה והדרכת צוותים, ניהול פרויקטים תכנון ופיתוח.
- יכולת ניהול מומ"מ מול גורמים בכירים הבנה של תהליכי ארגונים ולוגיסטיים.
- יכולת עבודה עצמאית ובצוות, עבודה מול ממשקים רבים בסביבה דינאמית, הובלה ושיפור תהליכי העבודה.
- מփש את האתגר הבא שלו, בהגבלת תחום לשיפור תהליכי וטכנולוגיות בניהול, מכירות ותפעול.

השכליה:

2004-2001-A. B. במנהל עסקים – התמחות בשיווק, שלוחת צ'מפלין קולג' בירושלים
עד היום: קורסים שונים בתחום השיווק והמכירות

nisyon_tuusokhti:

2014 עד היום: מנהל בתחום מסחר ופיתוח שוק קמעוני ארצי – קבוצת ג'רוזלם פוסט (ג'רוזלם, מערב, וואלה)

- בניית תוכניות עבודה קצרות וארוכות טווח לפיתוח מכירות התחום.
- ניהול תקציבי תיiki לקוחות אסטרטגיים, השקמת מוצריהם ושירותים בשוק הקמעוני.
- ניהול המכירות של התחום וניהול אנשי מכירות ומנהלי אזור.
- ניהול משא ומתן ועבודה מול קניינים ובעלי רשותות קמעונאיות.
- ערך הסכמי סחר והתקשרות מול רשותות השיווק, ניתוח פעילות לקוחות והובלה ליעדי מטרה.
- ניהול, תכנון ובקרה בתחום הפצה וגביה.
- **משנת 2008-2006 תפקדי בחברה בתפקיד מנהל מכירות ארצי תחום קמעונה**

2011-2014 : מנהל מכירות ארצי – חברת פריז בר

- תכנון הפעולות וערכית תכניות העבודה השוטפות לאנשי המכירות והמפיצים.
- ניהול תיiki לקוחות אסטרטגיים, מוסדים ורטימיים ועמידה ביעדי מכירות חדשניים.
- ניהול פרויקטים בתחום הלוגיסטיקה, בניית קווי חלוקה והתייעלות מקצועית.
- ניהול משא ומתן ועבודה מול דרגים בכירים וממשקים פנים וחוץ ארגוניים.
- ערך הסכמי התקשרות, ניתוח דוחות גיול, גביה, הגדרת תנאי תשלום.

2011-2001: מנהל כללי וдинין של רשותות מובילות

- ניהול כללי, צוות עובדים, תכנון תוכניות עבודה, עבודה מול רשותות.
- פיתוח עסק בסביבה תחרותית ויצירת קשרים עם לקוחות חדשים. (מוסדות, הי' טק, בנקים, תעשייה).
- בניית פלטפורמה מקוונת להזמנות ושירותים וניהול מערכת הפצה.
- עבודה מול ספקים ומפיצים, רכש חומרם גלם וצדיד מתכלה, ניהול פיננסי שוטף.
- עמידה ביעדי רשותים והגדלת מחוזרי המכירות באזרע הפעילות, התנהלות שוטפת מול הנהלת הרשות.

2001-2001 רשות לשוק פרחים ומוצריו נבי "זר פור יוו" (בעלות שני סניפי ירושלים)

2008-2011 רשות מסעדות "פינתי" (בעלות שני סניפים אזור המרכז)

1992-2001: מנהל מכירות אזרוי – חברת אסם נסטלה

- ניהול אנשי מכירות שטח ונציגי מכירות וסדרנות
- ניהול מכירות האזרוי, גביה, מתן פתרונות ללקוחות, עבודה מול לקוחות גדולים בשוק רשותות המזון.
- ליווי וחניכת נציגים, הגברת מוטיבציה, עמידה ביעדים.

שירות צבאי

1986-1990: שירות סדיר וקבע בחיל המודיעין, קצין קשר בדרגת סגן.

שפות: עברית - שפת אם, אנגלית - רמה גבוהה

ישומי מחשב: שליטה מלאה ביישומי: OFFICE, אינטרנט, SAP, CRM, ERP