

### מנהל מכירות בעל ניסיון ומוטיבציה גבוהה, עם רקורד מוכח של הצלחה בעמידה ביעדים עסקיים.

בעל יכולת מוכחת בבנייה וניהול צוותי מכירות מצליחים, פיתוח אסטרטגיות מכירה יעילות, סגירת עסקאות מורכבות ובניית קשרים חזקים עם לקוחות.

כיום, מחפש הזדמנות חדשה בארגון מוביל, שבו אוכל להביא לידי ביטוי את כישורי וניסיוני ולהוביל צוות מכירות להצלחה.

#### מיומנויות

- בנייה ויישום אסטרטגיית קידום ומכירות
- בעל תודעת שירות, כושר שכנוע ויכולת ניהול משא ומתן
- ניהול והובלת צוותי מכירות תוך עמידה ביעדים
- יכולת בין אישית מעולה
- יכולת עבודה עצמאית, סדר וארגון
- עבודה תחת לחץ וריבוי משימות בסביבה דינאמית
- יכולת ורבאלית וכושר ביטוי ברמה טובה מאוד

#### נסיון תעסוקתי

##### סמנכ"ל מכירות

נווה התבלין 2023 היום

- ניהול מערך המכירות מקצה לקצה החל מאיתור הלקוחות, ייזום פגישות, הצעות מחיר עד לחתימת חוזה.
- ניהול צוות סוכני מכירות, לרבות הכשרה, הדרכה ופיתוח.
- הרחבת פעילות החברה והגדלת המכירות בכ-50%.
- פיתוח אסטרטגיות מכירה חדשות, גיוס לקוחות פרטיים ועסקיים והגדלת הפעילות ללקוחות הקיימים.
- ניהול מערך הגבייה, תפעול ורכש, לרבות הוזלת עלויות מול ספקים.
- ניהול הקשר מול לקוחות אסטרטגיים, לרבות סגירת עסקאות מורכבות.
- קידום, שיווק ומיתוג מוצרי החברה.

##### מנכ"ל ובעלים

תבליני יוסף ברכה 2012-2023

- ניהול פעילות החנות, תוך הבטחת צמיחה רווחית ועמידה ביעדים.
- מתן שירות ללקוחות וניהול הקשר מול ספקים, לרבות ניהול מו"מ.
- פיתוח אסטרטגיה עסקית לטווח ארוך וקצר.
- פיתוח והערכה, הכשרה וניהול צוות העובדים.
- ניהול גבייה, תקציבים ובקרת הוצאות.

צעצועי דורון 2008-2012

##### מנהל שיווק ומכירות

- פיתוח אסטרטגיית שיווק ומכירות מקיפה.
- גיוס, קליטה, הדרכה וניהול של סוכני המכירות.
- שיתוף פעולה עם ספקים וגורמים חיצוניים.
- מתן שירות ללקוחות החנות, לרבות ניהול משא ומתן, גבייה וכד'.
- איתור וגיוס לקוחות חדשים, תוך שימור לקוחות קיימים.

#### שירות צבאי

- 1999-2001 - אחראי צוות מטבח, חיל המודיעין.