

- ✓ איש מכירות שטח, בעל ניסיון רב בניהול תהליכי מכירה ללקוחות פרטיים ועסקים תוך חתירה מתמדת להגדלת הרוחניות
- ✓ ذיהוי צרכי לקוחות וגיבוש פתרונות, בניית הצעות, ניהול מו"מ, טיפול בהתנגדויות וסיגרת עסקאות תוך הגדלת ערך לקוחות
- ✓ הבנה וניסיון טכני, טיפול קשיי ללקוחות, מתן הסברים, מענה לשאלות ושמירת שביעות הרצון, עבודה בשוק דינامي ותחרורתי
- ✓ תקשורת בכתב ובעל-פה, מוטיבציה, יכולת לימוד והתנהלות עצמאית בשטח, הנעת תהליכי ואנשים ויחסן אנווש מצינים

#### nisyon\_tusokhti:

##### **2023-2024: איש מכירות שטח, עצמאי, ארה"ב**

- ניהול תהליכי מכירה ללקוחות פרטיים תוך ייצוג מספר ספקים בתחום פתרונות עיזוב ובניה לבתים
- ذיהוי צרכי לקוחות ותקציב תוך מידע על המוצרים, גיבוש פתרונות והצעות מחיר
- ניהול מו"מ לצד טיפול בהתנגדויות וסיגרת עסקאות תוך הגדלת ערך לקוחות
- שמירת הקשר על הלוקח תוך התנהלות מול הספקים לטיפול בעיות ותלונות  
בין ההישגים: הובלה לסגירת עסקאות בהיקפים גדולים

##### **2022-2023: אחראי קשרי לקוחות, ראש שקט** (חברה לניהול נכסים)

- ניהול הקשר מול לקוחות מטענים מזיהוי הצרכים והתקציב ועד סגירת ההתקשרות לניהול הנכסים
- יצירת שיתופי פעולה עם מתווכים ועו"ד להגדלת מאגר הנכסים המוצעים ללקוחות

##### **2021-2022: טכני התקנות, עצמאי**

- ביצוע התקנות לצידם אבטחה כמו גם טיפול בתקלות חומרה ותוכנה
- איתור תקלות תוך שימוש בצד בדיקה לצורך הנטהלות מול ספקים לרכש מוצרים ורכיבים
- מתן מענה ללקוחות לרבות הסבר על המוצרים ומענה לשאלות
- משמש כקבילן התקנות לחברות תקשורת כולל השחלת כבלים, ריתוך סיבים אופטיים, תפעול הראטור והנחיית לקוחות

#### השכלה:

- 2024 - היום: **לימודים לתואר ראשון, A.B. בפסיכולוגיה וכלכלה**, האוניברסיטה הפתוחה (זמן למשך מלאה)  
2018-2021: לימודי בישיבת קול יעקב, בית שמש

#### ישומי מחשב: Office

שפה: עברית – שפט אם || אנגלית – רמה גבוהה

#### פטור שירותי צבא: