

רקע כללי

אני מביא עימי 25 שנות ניסיון בניהול צוותי שטח ובריציפת מכירה. ניסיון בהקמת סניפים חדשים ובניהול סניפים קיימים. מתמחה במכירות שטח וניהול צוותי שטח גדולים אשר התפרסו לאורך מספר מדינות כגון מרכז אירופה, סקנדינביה וישראל. אני משלב המון כישורים בינאישיים, חשיבה מחוץ לקופסא, יכולות מכירה גבוהות ותמהיל התנהלות וכימיה ייחודית שאני יוצר עם הלקוח ולא פחות חשוב עם צוותי המכירה שלי.

אני יודע להתניע ולהניע את הצוות באופן שיטתי ואפקטיבי תוך דגש לרתימת הצוות למקום העבודה והגעה ליעדים אשר החברה מציבה בפניי, כמו כן אני מכשיר באופן אישי את כל חברי הצוות במתודות מכירה אפקטיביות ועדכניים אשר מאפשרים להם לקבל את הכלים הדרושים לביצוע סגירות מול מגוון רחב של הלקוחות.

אני יצירתי, חושב קדימה ומביא עמי מגוון של כלים שיווקיים מוכחים אשר עוזרים ללקוח להתקדם לסגירה. כמו כן אני מתמחה ביצירת תכני וידאו, פרזנטציות ממוקדות ומקצועיות, אינפוגרפיקה בשילוב כלים שיווקיים כדי להמחיש לצוות את כובד המשימות והמטרות אשר מוצבות בפנינו ולא פחות חשוב את הדרך להגעתם.

היתרון הראשון שלי הינו בראייה מרחבית בעומק תהליכי הניהול שלי. היתרון השני שלי הוא יכולת גיוס הכשרה וניהול הצוות אשר בסופו של יום מבדלים צוות מצליח מצוות מדשדש. אני משקיע המון בתודעה שירותית ושמירת שם המותג אשר אני מייצג. הצוותים שלי תמיד הרגישו חלק ממשוה כי אני קשוב ואכפתי לכל בעיה. אני ייצוגי ורהוט בעברית ובאנגלית, אני מקרין סמכותיות, אמינות ונינוחות. אני יודע להקשיב ולפתור מספר רב של בעיות באופן מהיר ושקול. אני מאוד אשמח להגיע לראיון עבודה ולשמעו יותר אודות התפקיד!

בברכה ליאור בזק



ניהול צוותי מכירות, סניפים - וצוותי שטח

LIOR
BAZAK

צור קשר

ליאור בזק
עתלית/ישראל
בן 48, נשוי + 2
+972 (0)58-4004077
liorbazak2@gmail.com

ניסיון

10/08/22 - 11/2021

מנהל השיווק והמכירות של ד.ב. ירוק שירותים.

פיתוח העסקי של ירוק שירותים מול פרויקטים חדשים בתחום הנדלן המוסדי, הרחבת פעילות המכירות הקיימת, ניהול השיווק הדיגיטלי עם דגש הקמת קמפיינים דרך דיור. יצירת פגישות על בסיס יומי מול חברות אדריכלות, חברות בניה וגופים מוסדיים מהגדולים במשק. (יש מכתב המלצה).

08/2017 - 12/2020 מנהל סניף פעמית סטור ביג קריות.

ניהול צוות של 16 עובדים בסניף של 400 מטר. 20% הגדלת מכירות. חיזוק המותג בין כותלי הסניף, העלאת נראות ושירות הלקוחות בסניף באופן ניכר. זכויות בתחרויות חגי תשרי. ניהול הזמנות בפרויקט-י 30 ספקים - 11K מוצרים. (יש מכתב המלצה).

אלינט בע"מ / 2016 - 2017

פיתוח עסקי בתחום הנדל"ן לכל אזור ישראל. עבוד עם כל קבלי הבנייה המובילים בישראל. שיווק מוצרי פטנטים חדשים בתחום.

COOOLA IL מותג 2012-2017 (עצמאי)

פיתוח אופנה ומיתוג Newline.

פתיחה חנות גרנד קניון חיפה.

פיתוח מכירות מסחרי B2B לבוטיקים.

רכישה ויבוא של האיחוד האירופי CE /

BLFashion IN / 2002-2012 (דנמרק)

www.blfindia.com פיתוח עסקי לכל סקנדינביה.

נבנה מאפס בעבור קבוצת מפעלי טקסטיל.

גייסתי מעל ל- 50 מותגי אופנה ידועים ללקוחותינו.

הכנסות המכירות השנתיות עולות על 3 מיליון דולר עם

שמירת צפי עלייה בכל שנה. ניהלתי את כל התערוכות

באירופה. גיוס לקוחות ושימורם עד סוף כהונתי בתפקיד.

Top Girl 2000-2002 (דנמרק)

פיתוח מותג בענף האופנה.

הקמת 3 וניהלתי חנויות בלב CPH. גיוס צוותים והדרכה.

מודעות המותג לפלח הולך וגדל. ייצור וייבוא הליין. מכירת

המותג במלואו המלא לטובת התפקיד ב-BHFashion.

Languages

English ★ ★ ★ ★ ★

Hebrew ★ ★ ★ ★ ★

Danish ★ ★

שירות צבאי: לוחם בגדוד 101 צנחנים.

שחרור בדרגת סמל ראשון.

Folia צרפת / 1998-2000 (דנמרק)

מפתח עסקי לאזור דנמרק.

חדרתי ל COOP סופרמרקטים כ-הקונה הגדול

ביותר

שלהם בסקנדינביה. מנהל תערוכות בדנמרק של המותג.

Passage Fashion DK / 1996-1998

פיתוח שוק מחוץ לגבולות סקנדינביה.

פיתוח מכירות סטונאיות B2B מחוץ לגבולות

סקנדינביה. מנהל תערוכות בינלאומי.

כישורים וניסיון

- B2C מכירות לקוחות קצה.
- הקמה וניהול סניפים.
- מומחיות בניהול רצפת מכירה.
- גיוס כוח אדם מתאים והכשרתו.
- B2B מכירות סטונאיות.
- ניהול צוותי מכירת שטח
- עיבוד נתונים סטטיסטיים.
- ניתוחי שווקים ובניית אסטרטגיה.
- מכירה אנליטית ופרונטאלית גבוהה.
- ידע מעמיק ביבוא מהמזרח ואירופה.
- שליטה מלאה ב-CRM Activetrail.
- שליטה מלאה בתוכנות אדובי כגון: AI,PS,AE כמו כן הדמיות תלת מימד
- ב-C4D, גוגל Sketchup.
- SEO כלים בסיסיים, גוגל אנליטיקס,
- Google AdWords.
- שליטה גבוהה בהפקת מצגות ב: Excel,
- PowerPoint, google presentation.
- יכולת עבודה וניהול אתר וקמפיינים על
- פלטפורמות: ActiveTrail, Wix, Vimeo.
- היכרות ועבודה עם Priority zoom.
- [לחץ לתיק עבודות](#)