

אלינה ליזיאקינו

District Retail Manager

מנהלת מכירות איזורית, בעלת 15 שנים ניסיון בעולמות ניהול ריטיל, מכירות וקמעונאות מומחית בחובליה והגעה ליעדים עסקיים, עובדה מול סקילים גדולים, ניהול צוותי עובדים גדולים ופיתוח מנהלים. בעלת יכולת לתרתום ולחבר אנשיים למטרה משותפת, יחסן אנווש מצוינים ותקשורת טובה אף גם אסרטיבית. מנהלת בעלת תושיה למציאת פתרונות לכל בעיה, מגדילה ראש וחושבת מחוץ לקופסה, יכולה לפעולת טוביה בעת ריבוי שימושות ועובדתה תחת לחץ.

ניסיון תעסוקתי

District Retail Manager, District Retail Manager,

דצמבר 2017 - היום

2022-היום

- ניהול בהצלחה צוות של 18-11 מנהלי סניפים ופיקוח על התפעול היומיומי של עד 18 יחידות רוח וഫס'
- פיתוח והטמעת אסטרטגיות להגדלת הכנסות בכל האזוריים ועמידה ביעדי המכירות.
- פיקוח על ביצועים פיננסיים איזוריים ופיתח אסטרטגיות לשיפור הרווחיות.
- בניית תוכניות עבודה ופולאואף על ביצועם.
- קביעת מדיניות נהלים איזוריים כדי להבטיח עמידה בנהלים ותקנות החברה.
- גיוס והכשרה מנהלים ו עובדים.
- ניהול ישיבות צוות, סיורים עבודה, נראות החניינות, תחרויות איזוריות, רשותיות אגלוובליות, מצריו פוקוס ועוד.

במסגרת התפקיד עבדתי עם מערכות כגון: BI, PowerBI, Qlikview, Outlook, Office 2017-2022

- מנהלת 3-1 חניינות ריטיל
- ניהול בהצלחה צוות של כ-60 עובדים בchnoot קמעונאות .
 - הפגנת כישורי管理 ותקשורת מצוינים בהנעמת צוות ופתרון בעיות
 - הטמעת אסטרטגיות שיווק יצירתיות כדי להגבר את המכירות והמודעות למותג. (שתפ"ים וימי ל��חות)
 - מיזמנות בניתוח נתונים מכירות ופיתוח תוכניות פעולה להגדלת הרווחיות.
 - אחריות להבטחת עמידה בכל התקנות המקומיות והמדיניות בכל הנוגע לתפעול החנות.

- הובלת הצוותים לעמידה במכירות וידי ה KPI
- הובלה ודיכוי בתחרויות גלובליות המקדמות מצריו פוקוס.
- גיוס, הכשרה ופיתוח צוות.
- ניהול כספים ומלאים .
- שמירת קשר עם לקוחות קיימים וגיוס לקוחות חדשים.

מנהלת חנות קמעונאית, איל מקיאז'

2017 - 2015

פרטים אישיים

0542434862

a.l.i.n.a.l.i.z.i.1988@gmail.com

החיל האלמוני, ראשון לציון, ישראל

תעודת זהות
3204338005

אזורות
ישראלית

רישון ביהoga
דרגה B

תאריך לידה
10.07.1988

מיומנויות

אחריות

יצירתיות

עבודה בצוות

כישורי ארגן

פתרון בעיות

מוסר עבודה גבוה

יחסן אנווש מעולים

חשיבה אנגליטית

תפוקוד במצב לחץ

שפות

רוסית

עברית

אנגלית

ניהול יחידת רוח והפסד בחברת איל מקיאז'
במסגרת התפקיד:
1. גiros והכשרה צוות מאפרים. פיתוח ע"י תצפיות, סימולציות ומשובים.
2. הנעה לעמידה ביעדי המכירות.
3. בניית סידורי עבודה.
4. ניהול כוח אדם, כספים, שירות לקוחות בסניף ומלאי.
5. חובלת הוצאות והכנסה
לעמידה ביעדי מכירות ונתוני איות, הגדרת הכנסות.
במהלך התקופה בה עבדתי בחברה הבאתית שלושה סניפים לעמידה ביעדים ולשגשוג.

מנהל סניף קמעונאי, פרטנר תקשורת בע"מ

2009 - 2015

2012-2015 : מנהלת סניף ת.מ.ת.א/דיזנגוף סנטר.

במסגרת התפקיד:

1. ניהול של 5 עד 12 אנשי צוות.
2. ניהול של כ 14 ייעדים אגרטיביים במקביל.
3. ניהול של כספים/מלאי של הסניף.
4. הנעת העובדים לעמידה ביעדי המכירות.
5. בניית סידור עבודה, ניהול כוח אדם ושירות לקוחות בסניפים.
6. ביצוע שיחות חדשניות/שבועיות עם הנציגים. פיתוח וקידום נציגים.
7. ניהול פרויקטים ברמה המרחבית ועד.

במהלך השלישיון וחצי שנות ניהול בחברה הובילתי את הסניפים שהו תחת ניהול להצלחה, הגדרת הכנסה ולהציגיותן! זכיתי בתחרויות וגרפתי פרסומים רבים.

בנוסף הובילתי לא מעט פעמים פרויקטים מרחביים בהצלחה רבה!
במסגרת התפקיד עבדתי עם מפעלים שונים כגון: VENTIVE, SIEBEL, BSCS, ועוד.

2009-2012 אשת מכירות בדוכנים בקניונים.

במסגרת התפקיד :

מתן שירות לקוחות הסניף, ניהול לדיים, עמידה ביעדי מכירות ונתוני איות שהוצעו ע"י המנהל הישיר שלי.

2012 - מנהלת תורנית בסניף ת.מ.ת.א. במסגרת התפקיד:
להיות יד ימינו של המנהל. לדאוג לסדר עבודה של הסניף. עמידה ביעדים אישיים והובילת הוצאות לעמידה ביעדים ביחיד עם מנהל הנהודה.

קורסים

косמטיקה רפואי, המכללה לקוסמטיקה רפואי

2013 - 2011

איפור מקצועי, המכללה לקוסמטיקה רפואי

2011 - 2011

איפור קבוע ומיקוד, המכללה לקוסמטיקה רפואי, ניל סטודיו

2019 - 2019

לק ג'ל, ניל סטודיו

2020 - 2020