

קורות חיים – אייל מלמד בוימוביין 040912412

פרטים אישיים:

ת. לידה: 01/05/1981
כתובת: אוסישקין 94 תל-אביב
טל': 054-3052502
דוא"ל: eyalmimd@gmail.com

השכלה:

"המסלול האקדמי-המכלה למנהל" – MBA ת.שני במנהל" – שיווק ופסיכולוגיה עסקית.	2017-2019
בל"ל אגף הדרכה - קורסי העשרה והכשרה לבנקאות מתקדמת בנושא האשראי על כל מרכיביו, קשרי לקוחות, שיווק בנקאות דיגיטלי, גiros וטיפול לקוחות.	2011-2013
"אוניברסיטת בר-אילן" – A.B. תאזר ואשות בחוג לתקשורת ומדעי המדינה והרוח.	2008-2010
"מכלאת כנרת" בעמק הירדן – החוג לקולנוע וטלוויזיה; תסריטאות, בימוי וצילום.	2006-2008
תיכון "מקיף נשר" חיפה - מגמת מדעי החבורה.	1996-1999
"הנער העובך והלומד-שlijahot חיפה" - קורס מדריכים צעירים	1997

ນיטין תעסוקתי:

BDI-COFACE מערכת מידע עסקי

והילך 2022

מנהל תיק ללקוחות עסקיים B2B; ניהול תיק באופן שוטף, שירותים אישי, מעקב ובקרה, שימוש, חריגות ומיעור סיכון. מתן מענה וטיפול בעוויות אשראי. גיסס בית עסק חדשים, הגדלת נפח התיק ע"י מכירת מוצריו החברה וטיפול לקוחות קיימים. שיווק bdicode-חברות מובילות במשק, יצירת קשרים והידוקם עם מנהליים בכיריהם בחברות מובילות.

קובצת לאומי – MAX מבית לאומי קארד

2022 - 2013

צוות מכירות לארגונט; שיווק ומכרית כ"א עם מונדיי אקדוטיב ותווי שי מבית MAX שת"פ עם חברות מובילות, עדי עובדים, סטרט-אפים וחב' הייטק.

צוות אשראי עסקי; חתום ורכז אשראי עסקי -

טיפול מלא באובליגו הלוקה העסקי (חשיפות, הנפקת כר', הגדלת מסגרות, הלוואות וככ' ספר). בקרות שוטפות, תובנות וקבלת המלצות והחלות אשראי.

צוות סיכון אשראי, אנגליזה וצמיחה; חתום ורכז אשראי צרכני -

ניתוח עמוק של כלל התנהלות והתחייבות הרצין הפרטי, הפעלת שיקול דעת וקבלת החלטות כגון, התאמת מסגרות אשראי, אישורי הלוואות ותנאייה, ביטולי ברושים ובקשות להנפקות ומוציאי אשראי, תובנות עסקיות והצעות יעול לצורך שיפור מודלים. ניהול דוחות בקרה בשוטף ונקיית פעולות ממעורבות סיכון בהתאם להתנהלות לקוח.

מח' אסטרטגי צוות פרטימי; מונה לכל צורך של הלוקה הפרטי והרווחי של MAX. שיווק ומכרית פתרונות אשראי ומוצרים דיגיטליים, ביצוע שימור לקוחות מאותנטי נתיחה וגיסס לקוחות חדשים. הדרכות, חניות והעברת תכנים לעובדים חדשים וותיקים כאחד.

קובצת לאומי - בנק לאומי לישראל (מיחוז תיא צפוני)

2011-2013

בנקאות במגדר פרטימיים טיפול שוטף בכל התחביבותיו של הלוקה הרווחי ביחס של הקבוצה. כמו כן מכירה יזומה של מגוון מוצרים הבנק; העמדת הלוואות וביטוחנות, פיקדונות וחסכנות, הסדרי חוב, שירות, שיווק ומכריה של מוצרים וככ' פיננסים. בוגס אחריות על פרויקט לאומי-DIGITAL, מדריך ורכז שטח לגיסס לקוחות חדשים.

חברת דובק – מקדם מכירות ושיווק מול רשותות קיימנוונאות.

2003 – 2010

חברת נטויזין – מנהל צוות מכירות שטח למגזר העסקי
רדיו קול רגע – משתתט סטודנט בתחום הארץ, הפקט שידור חי וניהול מדיה
מנהל בר-מסעדת – משתתט סטודנט, ידע בתחום המזון והמשקאות, ניהול, שירות ומכירה

שירות צבאי:

1999-2002

מש"ק במקדחת התיאום וה קישור בי"ש.

מפקח מחנה – ארגון לוגיסטי של משימות ניהול ומבצעות, ניהול והדרכות בשוטף.

טכנולוגיה:

תוכנות אישיות ראיות ציון:

שליטה מלאה ביישומי מחשב, אופיס ורשתות חברותיות.

* מוסדר עבודה ומתובכzieה גבוהה להצלחה, אחוריות אישית ויכולת עבודה עצמאית.

* ראייה מערכתי, ראש גדול ויכולת קבלת החלטות.

* יחס אונוש טובים, יכולת סכנווע ויצירת קשרים ביןאישים וUNKIIM.

* יזמות וחשיבות יצירתיות מוחץ לקופסא לרענון חדשים וקידומים.