

- מנהל ובעלים של רשת מסעדות בפריסה ארצית
- ייעוץ אסטרטגי לבעלי עסקים מתחום המזון
- מנהל שיווק ומכירות בעל ניסיון מעל 20 שנה

השכלה:

2006-2009 B.A: במנהל עסקים יחסי אנוש והתמחות במימון – מכללת עמק הירדן.

ניסיון תעסוקתי:

2022-2023 - ניהול פרויקטים – עסק עצמאי

- אחריות על ארגון ותפעול הפרויקט, תוך עמידה בלוחות זמנים ותיעדוף משימות
- אחריות על מערך הדרכה ואפיון המערכת מול הלקוח.
- התנהלות מול ארגונים גדולים קרי; ומפעלים ובתי עסק גדולים.
- ניהול עובדים של צוותי הטמעה.

2020-2022 - ניהול מכירות שטח ותיקי לקוחות בחברת רעיונית בע"מ

- ניהול מכירות שטח ותיקי לקוח לקוחות פרטיים ועסקיים הכוללים חברות מהגדולות במשק.
- ניהול משא ומתן, הגדלת רווחים מלקוחות קיימים, ניהול פגישות שימור וחיזוק לקוחות קיימים

2006-2020 ניהול עסק עצמאי בתחום מסעדות וייעוץ אסטרטגי

- ניהול והקמת חברה המתמחה במסעדות – הקמת רשת מסעדות בפריסה ארצית הכוללת זכיינים, ניהול 500 עובדים, ניהול מול לקוחות פרטיים ועסקיים .
- ניהול מכירות – משא ומתן מול גופים גדולים וניהול פרויקטים בשטח.
- הטמעת שיטות עבודה, ניהול הדרכות וניהול קמפיינים שיווקיים גדולים בפריסה ארצית.
- ניהול תקציבים -מול ספקים וגורמי פנים, הבנה מעמיקה בכל תחום הייצור התקציבי בראייה מערכתית רחבה עם יכולת ירידה עד הפרטים הקטנים.
- ניתוח סטטיסטי לזכיינים וחברות.
- ייעוץ לחברות חיצוניות – הכנת דוחות תפעוליים יעוץ פנים ארגוני, ייעוץ אסטרטגי לגופים, התמחות בנושא תברואה וסביבה, הטמעת ושיטות ונהלי עבודה תוך חשיבה יצירתית וייחודית לצרכיהם של גופי עבודה.
- מתן שירות מקצועי ואדיב ללקוחות החברה
- הצטיינות בעמידה ביעדים יכולות גבוהות בהגדלת סכום המכירה מול הלקוח.

2004-2006 - סוכן מכירות של חברת סלולר

סוכן מכירות פרונטאליות של מנויים פרטיים ועסקיים.

שירות צבאי: 1997-2000: לוחם בחטיבת גבעתי ובוגר קורס פיקודי.

מחשבים וידע בתוכנות: שליטה מלאה ביישומי מחשב: משרד ממוחשב - EXCEL, POWERPOINT, OUTLOOK WORD

שפות: עברית - שפת אם , אנגלית- ברמה גבוהה מאוד

תכונות אישיות:

- בעל ניסיון רב בניהול צוות גדול של עובדים ומנהלים.
- בעל מוסר עבודה גבוה, יכולת למידה עצמית גבוהה מאוד, יחסי אנוש מצוינים, יכולת עבודה תחת לחץ, סמכותית, אחריות, מסירות גבוהה לעבודה.
- בניית מערך הדרכות מצגות ואנליזות סטטיסטיות.