

# אולגה קוליק

מנהלת מכירות, ניהול קשרי לקוחות.

זמן ממוצע למכירה 3 דקות.  
יודעת פסיכולוגיה צרכנית איך לקוח קונה.



## עליי

מנהלת מכירות עם ניסיון מעל 4 שנים  
מול לקוחות פרטיים. קידמתי מכירות  
מיידיות וגם מורכבות לקהל מגוון.

### אישיות ומיומנויות

- עמידה ביעדים.
- יכולת עבודה בלחץ.
- יכולת למידה עצמית - מהירה.
- יצירתיות, מקוריות, רעיונות,
- חשיבה ביקורתית,
- אינטליגנציה רגשית, מנהיגות
- והשפעה, חדשנות וחשיבה
- אנליטית, יכולת לפתור דילמות
- מורכבות והתנגדויות.

### כישורים אישיים

- שליטה ברשתות חברתיות.
- ניהול קמעונאות וחנויות
- תיאום פגישות ויצירת לידים.
- שליטה בתוכנות CRM.
- רוסית, עברית, אנגלית.
- רישיון נהיגה בתוקף.

## ניסיון תעסוקתי אחרון:

**20021-2024** מנהלת חנות ברשת "מיניסו ישראל".

- אחריות מלאה על ניהול ותחזוקת העסק.
- אחראיות על קו המוצרים המאפיינין של החנות
- ובהתאם לכך ביצוע התקשרות עם ספקים.
- קבלה וסידור של סחורה.
- קליטה והנחיית עובדים חדשים
- ניהול צוות עובדים מנה 7 עובדים
- ניהול מלאי וביצוע הזמנות
- גיוס עובדים חדשים

## השכלה

**2009-2013** השכלה אקדמית  
תואר ראשון בניהול טיירות ומלונאות.

## ליצירת קשר

נייד: 0559886253

מייל: [olgakulik.yund@gmail.com](mailto:olgakulik.yund@gmail.com)