

דביאל מימון

מנהל מכירות בעלי ניסיון באיתור לקוחות חדשים, ייזום פגישות מכירה, אפיון מוצר לצורכי הלקוח, ניהול משא ומתן, טיפול בהתקנדויות וסגירת עסקאות. ניסיון במכירת שטח הכולל גiros ללקוחות חדשים, שירות ושמור ללקוחות תור עמידה בעידים העסקיים. אחריות על גiros והדרכת עובדים למכירות, ניהול ישיר של עובדים תור חלוקת יעדים ומתן משוב לצוות.

ניסיון תעסוקתי

2021-2022

מנהל פרויקטים • HOT תקשורת - יקום

הובלת פרויקטים שונים בחטיבת הלקוחות הפרטיים תוך מכוונות לעמידה בעדי החטיבה. אפיון צרכי השטח וליווי הפרויקט משלב האפיון ועד הטמעה במוקדים וביצוע בקרות. אחריות על שיפור מקצועיות ואיכות הביצועים באגף תוף תמייה מקצועית ושותפה לכל הגופים הרלוונטיים.

2021-2021

מנהל מוקדי מכירות • GOTO GLOBAL – תל אביב

ניהול מוקדי מכירות ושמור ללקוחות של החברה car2go autotel-1. ניהול ישיר של 10 נציגי מכירות ואחמן"ש. אחריות לגידול כמות הלקוחות וההכנסות בחברה. ביצוע משובים והדרכות לאנשי מכירות לשיפור ביצועים והגדלת מכירות. הכתנת דוחות KPI ומדידת הוצאות.

2020-2016

מנהל מכירות ושיווק • מועדון הלקוח SWIFT - נתניה

ניהול ישיר של 7 נציגי מכירות. אחריות כוללת למערך המכירות של המועדון בסכומים שבין 800 אלף למיילון ש"ח בחודש. מתן שירות לקוחות לכ-3500 מנויים. אחריות כוללת למערך השיווק של המועדון הכוללים שימוש ב – social media וכן שימוש במדיה מסורתית כגון : שלטי חוצות, מודעות בעיתונים וכו'.

2015-2016

סגן מנהל סניף • BUDGET - נתניה

ניהול ישיר של כ - 10 נציגים, חלוקת עבודה ושמירת. אחריות על מערך שירות ומכרה ללקוחות עסקיים ופרטיים.

2014-2015

כספי ראשי • בנק דיסקונט - נתניה

ניהול של כ - 4 קופות וכיספי הסניף. שירות לקוחות פרונטלי ללקוחות עסקיים ופרטיים. מכירת הלוואות בנקאיות ועמידה בעידים חדשניים של הבנק

הרבר רייןס 41
נתניה

054-2358808



Daniel.maymon278@gmail.com



עברית- שם אם
אנגלית- טוביה
שפות

השכל

2018-2022 – תואר ראשון במנהל עסקים / האוניברסיטה הפתוחה

לימודי שיווק, התנהלות ארגונית, מימון, חשבונאות. ניהול טכנולוגיות, משא ומתן, משאבי אנוש ועוד.

2014- קורס בנקאות ושוק ההון / בנק דיסקונט

2011- קורס ניהול רשותות מחשבים / ממר"ם

