

תמצית דברים (עמוד ראשון) + קורות חיים (עמוד שני):

שלום רב,

שמי אסף סדובסקי, בן 39, נשוי +2, מתגורר ביבנה.
בהכשרתי מהנדס תעשייה וניהול בוגר תואר שני – סיום שני התארים בהצטיינות מחלקתית.
בעל ניסיון תעסוקתי מקצועי וניהולי בתעשייה.
תכונות אישיות בולטות: אנליטי (באיסוף ובניתוח של מידע ובסיסי נתונים), ארגון וסדר, יוזם, ראייה מערכתית, אמין, לויאלי לארגון, תקשורת בינאישית ויחסי אנוש.
מחפש עבודה בארגון יציב לטווח ארוך.
זמינות למשרה מלאה (ימיי ראשון עד חמישי) ולהתחלת עבודה מיידית.

אופציות של תפקידים אליהם אני מכוון:

רכש, תפ"י, מהנדס תעשייה וניהול או"ש (ארגון ושיטות), בקרה תהליכית/איכות, כלכלן ואו ניהול תהליך/תחום.
התפקיד יוכל לשלב עבודה משרדית ושטח.

ציפיות שכר: 17 א' (ברוטו) + רכב.

מצ"ב קורות חיים.

בברכה,

אסף סדובסקי

טלפון נייד: 0549881700



עמוד 2/2

קורות חיים – אסף סדובסקי (ת"ז: 034595736)

עיר מגורים: יבנה

נייד: 0549881700 | asafnikken@walla.co.il | תאריך לידה: 30.07.1985 (גיל 39) | מצב משפחתי: נשוי +2

2013-2015: תואר שני M.Sc בהצטיינות, הנדסת תעשייה וניהול, המכללה האקדמית להנדסה SCE סמי שמעון.

2008-2012: תואר ראשון B.Sc בהצטיינות, הנדסת תעשייה וניהול, המכללה האקדמית להנדסה SCE סמי שמעון.

ניסיון תעסוקתי:

2023-2024: מנהל מכירות מרחבי, "ח.אטר סוכנויות בע"מ":

- **תהליכי מכירה:** גיוס לקוחות, שימור לקוחות, בניית הצעות מחיר, משא ומתן מול לקוחות, סיורי שטח ופגישות במפעלים יצרנים עם אנשי אחזקה, מהנדסים, רכש ומנהלים בדריגים גבוהים בתדירות יומית.
- **דוחות:** לקוחות פוטנציאליים ("לידים"), לקוחות קיימים, הצעות מחיר פתוחות, מתחרים ומחירי שוק, ניתוח בסיסי מידע ונתונים מכרתיים, הפקת טבלאות וגרפים באקסל לצורך השוואה ובחינה של מגמות למדדי מכירה.
- **ניהול פרויקטים (שיפור תהליכים):** איסוף וניתוח נתונים לצורך ייעול תהליכי רכש בדגש על רמות מלאי מינימום להקמת דרישות להזמנות מחו"ל המתחשבות בזמני יצור וזמני שילוח ימי ותעופתי ברמת פריט.

2021-2023: מנהל מכירות אזורי, "אביעד תעשיות בטון וטיט (1996) בע"מ":

- **תהליכי מכירה:** גיוס לקוחות, שימור לקוחות, בניית הצעות מחיר, משא ומתן מול לקוחות, סיורי שטח ופגישות עם קבלני בנייה, יזמים, מהנדסים, אדריכלים ומנהלי פרויקטים באתרי בנייה בתדירות יומית.
- **דוחות:** לקוחות פוטנציאליים ("לידים"), לקוחות קיימים, הצעות מחיר פתוחות, מתחרים ומחירי שוק.
- **ניהול פרויקטים (שיפור תהליכים):** הפקה של בסיס נתונים מערכתי - כלי לניהול ומעקב של תהליכי מכירה (מכוון לקוח).

2018-2021: מנהל יחידת רווח והפסד – ניהול מפעל בטון ומכירות אזורי, "הנסון ישראל", מחוז דרום:

- **ניהול ישיר** של עובדי המפעל ונהגים (15 עובדים ונהגים) – הנעת עובדים, עמידה ביעדים לפי נהלי חברה ופיקוח על משמעת.
- **תהליכי מפעל באחריות:** ייצור, תפעול (סידור, הטענה ושילוח), לוגיסטיקה ומלאי, רכש מקומי, אחזקה מונעת ותקלות שבר (מפעל + מערבלי בטון), בקרת איכות, בטיחות וגהות, גיוס עובדים, ניהול פרויקטים בהיבט אחזקה ובטיחות, מכירות, גבייה, ניתוח דוחות רווח והפסד, בקרה על עלויות ע"פ תקציב, ניתוח נתח שוק ובניית תחזיות.
- **ניהול מכירות:** גיוס לקוחות, משא ומתן מול לקוחות, בניית הצעות מחיר, שירות ושימור לקוחות והליכי גבייה.
- עבודה בסביבה דינמית ובעומסי לחץ גבוהים מאוד.
- **ניהול פרויקטים (שיפור תהליכים):** בחינת "צווארי בקבוק" וייעול מערך הייצור – הקטנת עלויות לוגיסטיות בהקשר רחב.

2012-2018: מנהל שרשרת אספקה – ניהול תחום הובלה רכבתית, "רותם אמפרט כיל דשנים", מישור רותם:

- **ניהול מחלקת שינוע רכבתי, ניהול ישיר** של צוות המחלקה המונה 3 מפקחי תפעול (בניהם מהנדס רכבות).
- **תכנון הובלות ברמה חודשית/שבועית/יומית** (באמצעות תוכנת אקסל ומערכת המידע הארגונית) למערך ההובלה הרכבתית.
- עבודה באחריות מטריציאית מול גורמים מנהליים פנים ארגוניים וגורמי חוץ (רכבת ישראל + נמל אשדוד + מ.ת.ר).
- עבודה בסביבה משתנה ובש"פ מול מחלקת השיווק, התפ"י ורצפת הייצור.
- **דיווח רגולטורי (הפקת דוחות לבקרה והפצתם)** מול רכבת ישראל ולחברי ההנהלה בארגון בתדירות שבועית.
- **תכנון, פיקוח ובקרה תהליכית** - אחראי על שמישות וזמינות מיטבית של צי מצבת קרונות המשא, תזמון להכנסת קרונות לבדק (טסט), טיפול מונע, תיקון שבר ובדגש על זמני סבב יעילים בעבודתם של הקרונות באתרי הקצה.
- אחראי על אישור התשלומים לרכבת ישראל בגין ההובלות ברמה חודשית.
- **ניהול פרויקטים - מערך השיפור המתמיד להתייעלות ארגונית, Lean Managements (ביצוע פרויקטים לוגיסטיים)** – אופטימיזציה תהליכית ואיתור "צווארי בקבוק".

שרות צבאי (02.2004-02.2007): רכז מידע "לשכת גיוס באר שבע", חיל השלישות. השתחררתי בדרגת סמ"ר.

ידע במחשבים: שליטה בסביבת Office (Excel, Word, Power point) ברמה גבוהה ובתוכנת SAP.

קורסים והדרכות: בקר בטון מוסמך, מגיש עזרה ראשונה ונאמן בטיחות.

המלצות ותעודות ימסרו על פי דרישה.