

## תקציר

מנהל אזורי אסטרטגי עם תשוקה להניע צמיחה בהכנסות באמצעות ניהול מכירות ותפעול יעיל. מיומן בפיתוח וביצוע תוכניות למקסום רווחים. מנוסה עם +10 שנות הצלחה במכירות ופיתוח עסקי. רקורד מוכח של הגדלת רווחיות ונתח שוק מאורגן מאוד עם כישורים בינאישיים ופתרון בעיות גבוהים. ניסיון בהנעת צוותים, בניית קשרי לקוחות והנעת תוצאות.

## ניסיון תעסוקתי

**מנהל אתר מכירות וסחר, ליאור מוצרי חשמל, ירושלים, שילת, בית שמש, קרית גת,מעלה אדומים.**

ספטמבר 2016 - דצמבר 2022

- פיקח על ביצועי האתר ויישם את השינויים הדרושים כדי להבטיח חווית משתמש מיטבית.
- ניהול בהצלחה צוות של 10 נציגי מכירות והשגת גידול בהכנסות של 20% משנה לשנה בממוצע.
- פיתוח ויישום אסטרטגיות להגדלת המכירות ונתח השוק בשווקי מפתח.
- פיתח ותחזק קשרים עם ספקים וספקים מרכזיים כדי להבטיח תמחור תחרותי ומוצרים איכותיים.
- שיתוף פעולה עם צוותי שיווק ומוצרים ליצירת קידום מוצרים וקמפיינים יעילים.
- יצירה ושימור קשרים חזקים עם לקוחות לטיפול נאמנות והגדלת המכירות.
- פיתוח וביצוע תוכנית הכשרת מכירות מוצלחת לחברי צוות מכירות חדשים וקיימים.
- קביעה והשגת יעדי מכירות עבור הארגון ונציגי מכירות בודדים.
- שימוש בכלי ניתוח שונים לניתוח ביצועי מכירות וזיהוי תחומים לשיפור.
- הובלת פגישות מכירות לבדיקת ביצועים, הגדרת יעדים ותכנון אסטרטגי להצלחה עתידית.

**יועץ מיזוג, אלרם, ירושלים**

מאי 2014 - מאי 2016

מנהל מכירות מחלקת מיזוג אוויר

**מנהל חנות כללי, יריד ביתר**

אוגוסט 2008 - מרץ 2013

- פיתח ותחזק קשרים עם ספקים וספקים מרכזיים כדי להבטיח תמחור תחרותי ומוצרים איכותיים.
- ניתח משוב לקוחות ומגמות תנועה, המלצה על שינויים בתפעול החנות ובקמפיינים שיווקיים לפי הצורך.

**מנהל שיווק, רמי רון**

יולי 2000 - ינואר 2007

- ניהול ופיתוח אסטרטגיית שיווק, תוכניות ותקציבים לביצוע קמפיינים שיווקיים וקידום מכירות שונים.

## פרטים אישיים

aa9100100@gmail.com



0549100100



ירושלים, ישראל



B



30/12/1982



## מיומנויות

הנהלה - גבוהה

מנהיגות מכירות - גבוהה

ניתוח שוק - גבוהה

כישורי משא ומתן - גבוהה

אחריות - גבוהה

יצירתיות - גבוהה

פתרון בעיות - גבוהה