

בן בוחבוט

אזור | koprman131@gmail.com | 054-4456623

איש של אנשים. בעל ניסיון רב בעבודה עם ספקים ולקוחות, הובלת מכירות וניהול אופרציות מורכבות. מאמין כי לכל בעיה יש פיתרון, הסוד הוא לחשוב יצירתי ופרקטי. מחפש את התפקיד הבא שלי בו אוכל לתרום לארגון באמצעות הגדלת ראש, חריצות, שאיפה להצלחה ועצמאות מלאה.

ניסיון תעסוקתי –

השמה וגיוס של עובדים זרים, לילך אחזקות, תל אביב-יפו | 2021-2023

- אחראי למציאת עובדים והשמתם במסעדות ברחבי הארץ.
- במסגרת התפקיד אחראי לתפקוד השוטף, פתרון בעיות מול העובדים ומול בתי עסק רבים.

סוכן שטח D2D, החברה להזזת הרים, איזור המרכז | 2017-2021

- אחראי על איסוף לידים חמים של לקוחות חדשים ומכירה ללקוחות פרטיים.
- תפקיד מאתגר הכולל עבודה מול מגוון רחב של לקוחות, עבודה עצמאית ועמידה ביעדים.

מנהל חנות, ש.ס אנימול, ראשון לציון | 2014-2017

- מנהל חנות ברשת החנויות הגדולה בארץ ליבוא מזון ומוצרים לבעלי חיים.
- התפקיד כלל ניהול צוות וסידורי עבודה, אחריות שוטפת על החנות, ניהול מערכת מלאי ועמידה ביעדי מכירות. כמו כן, תפעול החנות האינטרנטית – תחזוקת האתר, העלאת מוצרים חדשים, קידום מכירות אונליין.

סוכן מכירות שטח, קונפורטי פלאסט, תל אביב-יפו | 2012-2014

- תפקיד מכירות הכולל איתור לקוחות חדשים, התמקדות בשימור לקוחות קיימים והגדלת מכירות.

איש מכירות, S.R.N, תל אביב-יפו | 2011-2012

- תפקיד מכירות בחברה ליבוא אישי של כלי רכב.
- התאמת רכב וכלל התהליך לצרכי הלקוח; הבנת ואפיון רצונות הלקוח, בניית תקציב לרכישה וטיפול בכל הגורמים הרלוונטיים.

מיומנויות – Office (Excel, PowerPoint), Outlook

רישיון נהיגה – ב'

שפות – עברית (שפת אם), אנגלית (שוטפת)