

אלעד דלמי

איש מכירות



ניסיונו תעסוקתי

מכירות ביטוח, עסק משפחתי

ינואר 2019 – ינואר 2022

שימוש ללקוחות קבועים במגוון ביטוחים כגון בריאות, חיים, שכנתא ודירה .
מכירות ושידורפים ללקוחות החברה טלפוני ופרונטלי.

מכירות טלפונית\שירות, AIG ביטוח

יוני 2018 – יוני 2015

מכירות בשיחות יוצאות ונכנסות של ביטוחי שכנותאות, דירה וביתוח חיים פרטיים.

סוכן נסיעות, נתור יונטל ישראל

פברואר 2013 – נובמבר 2015

מכירת חבילות נופש בחו"ל, טוילים מאורגנים, תוך התאמת מוצריו ויעדי החברה
לכלל לקוחות.

ניהול ושיווק פרוייקטים שירות ומכירה, דפי זהב

פברואר 2010 – נובמבר 2012

מתן מענה מקצועי וKeySpec ללקוחות ועובדיה החברה
מכירות ושימור ללקוחות קבועים
ניהול צוות ובנייה מערך המילימ'רים בחברה- יצירת תפקיד חדש לצורך מתן מענה
מהיר וקיים ה-FAQ לעד 24 שעות.

מכירות ניהול עגלות, פרימיר גרטיה, ארץות הברית

יולי 2008 – ינואר 2010

ניהול עגלות למכירת מוצרים המלא בספר ללקוחות בחו"ל המערבי והמזורי.
התפקיד כלל: מכירות, הדרכת אסטרטגיית מכירה וקריאת הלוקה לצוות העובדים .
הנעת העובדים לצורך עמידה בעידים אישיים וצוותיים.

שירות צבאי

רופא

יוני 2005 – ינואר 2008

ניהול רשות אבטחת מידע, תמיכה מלאה במחשביה היחידיה.

על עצמי

2022 – היום

מנהל ומוכר מזה כ 15 שנים, בעל מוטיבציה גבוהה, יכולת למידה עצמית, בעל יכולת
מכירה , חזק טכנולוגי מפותח, חשיבה יצירתית, בעל יכולת התנסחות טוביה, יחס
אנוש מצינים, שירותיות, יכולת עבודה בצוות, יכולת עבודה תחת לחץ תוך הפגנת
משמעות וסדר, ארגון ואסטרטגיית, יסודיות, שיטות וスクרנות .
ידע ותפעול מערכות ארגוניות רבות.

קורסים

שוק ההון, פסגות

2011 – 2011

סוכן נסיעות

מרץ 2013 – 2013

AllJobs נשלח באמצעות