

קורות חיים

יוסי מור יוסוף
תל'ידה: 3.12.91

מגורים: אשקלון
נגישות: בעל רשות נהייה בתוקף

טלפון: 052-2980240

מספר זהות: 308100783

דואר אלקטרוני: yosiradio101.5@gmail.com

מעמד משפחתי: נשוי+2

תמצית:

אני מחפש **תפקידים בעלי אופי ניהול על מנת להביא לידי ביטוי את כישורי באופן המיטבי.**

השכלה והשתלמות מקצועית:

12 שנות לימוד .

קורסים: - 2018 ס"מתי בהצלחה קורס "מאסטר" בשיווק ומכירות "נייר דובדבני".

ניסין תעסוקתי:

2021-2022- סמנכ"ל מכירות ומנהל שיווק בחברת iron stone (יבוא ושיווק אבן ו שיש טבעיים, פלטות עץ טבעיות, סנדות אקליפטו ו עוד .. ותיכנון והקמת גבינויים דקורתיבים לפנים ולחוץ).
מתוקף תפקיד כסמנכ"ל החברה הייתה אמון בין היתר על שיווק וקידום של כל מוצר החברה, ייצור פולואף לקוחות פוטנציאלים בכל המחלקות, תיאום פגישות B2B לקידום המוצרים השונים מול לקוחותינו (משרת שטח ברוב הזמן) כגון:ADRICALIM, מעצב פנים, קבלני פיתוח,Uriot, בית מלון מוסדות ציבוריים וכדמ'. ניהול וקידום כל המכירות בחברה לרבות טיפול במומ"מ מרכיבים, טיפול בהצעות מחיר וקידום ומכוון מעורב בכל האופרציה הלוגיסטית עד שלב "סגירת העסקה", תפקיד זה דרש בין היתר ייעוץ והבנה טכנית גבוהה וקריאת סרטוטים.

2020-2021- סוכן מכירות שטח ומנהלתיקי לקוחות "קבוצת איסקו" (יבוא ושיווק פלדות).

מתוקף תפקיד כסוכן מכירות שטח הייתה אמון על : גיוס לקוחות חדשים, טיפול בלקוחות קיימים, אחריות על פלח שוק גאורגי גדול, סגירה והגדלת עסקאות, שימור לקוחות וגביהה. טיפול לוגיסטי בהזמנות, תפקיד זה דרש הבנה טכנית ויעוץ, אחריות ורכיניות ברמה הגבוהה ביותר .

2020-2016- יועץ פרטום) איש מכירות שטח (ומנהלתיקי לקוחות ". קבוצת רדיו דרום" .

מתוקף היומי יועץ פרטום ואיש מכירות שטח מסוג **B2B** הימי אמון על איתור בעלי העסקים, תיאום פגישות, בניית הצעות מותאמת ללקוח, ניהול מומ"מ וסגירת עסקאות. בנוסף הייתה מנהל תיק ללקוחות רחוב הפעיל בצורה שוטפת, המכולל: ניהול תקציבים שנתיים טיפוח הקשרים עם לקוחות, טיפול בגביית תשלוםיהם. תפקידים אלו דורשים אחריות רבה, כשר מכירה וניהול מומ"מ, הגדיל ראש, תודעת שירות גבוהה ויחסו אנוש מצוינים.

2012-2016 – סוכן מכירות בחברת השעוניים והתכשיטים "EMBOSS".

במסגרת תפקידי כאיש מכירות פרונטלי בחברת **EMBOSS** עברתי הדרכות מכירה רבות על מנת ליצור בסיס למכירה אינטיטית, בנוסף הועסקתי בשלושה סניפים של הרשת בכך לקדם את המכירות ואף לקחת חלק פעיל בהקמת סניף חדש. עקב הצלחתו בחברה קודמתו לסגן מנהל סניף הדגל בבאר שבע.

על עצמו:

חי ונושם מכירות, לוייאלי, יציגי מאד, שירותי ובעל ראש גדול, אוהב אנשים אוהב את החיים וננהנה מأتגרים.

שפונות:

עברית- שפט אם, אנגלית- טובה מאד.

המלצות ניתנו ע"פ דרישת