

קורות חיים ליאור גרינברג צ'ולפייב

בן 22, בעל יחסי אנוש מעולים ויכולת עבודה מול לקוחות, בעל יכולת התבטאות גבוהה, בעל מוסר עבודה גבוה ויכולת עבודה בצוות, יכולת עבודה בתנאי לחץ וטיפול בהתנגדויות, אחראי ומסור. בעל ניסיון רב ביישומי מכירות, ידע בטכניקות שיווק וכישרוי שירות ושימור לקוחות ברמה גבוהה. מעוניין בתפקידי מכירות ושיווק.

ניסיון תעסוקתי

2022

איש מכירות / Introstem, ארצות הברית

- מכירות פרונטליות (עגלות), שימוש מלא בשפה האנגלית
- איתור צרכי הלקוח והתאמת המוצר אליו
- סגירת עסקאות מכירה בסכומים גבוהים
- התמודדות וטיפול בהתנגדויות
- הצטיינות בעמידה ביעדים, יכולות גבוהות בהגדלת סכום המכירה של הלקוח

2021-2022

איש שיווק / שיבולת הזהב

- שיווק מוצרי החברה לחברות השונות ולקוחות פרטיים
- מתן שירות אדיב ומקצועי ללקוחות תוך שמירה על בקיאות ברמה גבוהה
- יצירת לידים
- ניהול תיקי לקוחות ושימור לקוחות

2019-2021

איש מכירות / לאומי קארד

- שיווק ומכירות בתחום כרטיסי האשראי
- שכנוע הלקוח ומתן שירות מקצועי
- עמידה ביעדים העסקיים של החברה

השכלה

2015-2018

מקיף ג' עמית

בגרות מלאה, הרחבת ניהול תיירות פנים ארצית

שירות צבאי

2019-2021

- שירות צבאי מלא ביחידה לשיתוף פעולה, חיל האוויר שחרור בדרגת סמ"ר
- קורס אבטחת מידע בהצטיינות
- מתן תמיכה בנושא אבטחת מידע במערכות הצבאיות השונות
- מתן הדרכות והסברים במסגרת תרגילי צה"ל

שפות: אנגלית מעולה, רוסית מעולה, עברית שפת אם
ידע במחשבים ושליטה בתוכנות office

-המלצות יינתנו על פי דרישה-