

# אברהם תייר

מנהל צוות ומכירות בתחום הקמעונאות - מוצרי חשמל, תקשורת ופרסום.  
נסיון ניהול והובלת צוות מכירות להגעה ליעדי מכירות .  
סוכן מכירות שטח מנוסה ביעדי מכירות בעל מיומנויות תקשורת בנאישיות מצוינות

ניסיון תעסוקתי

## מנהל סניף, מחסני חשמל , אזור תעשייה פולג

2023 - 2007

- טיפול הרכש ואספקה , ניהול מחסן לוגיסטי, ניהול צוות כולל הכשרת עובדים ותמרון הגעה ליעדי מכירות , עבודה מול ההנהלה וניהול פיננסי.

## סוכן מכירות שטח, רשת שטחי כרמל

2007 - 2005

פיתוח וביצוע אסטרטגיות מכירה בכדי לעמוד ביעדי מכירה חודשיים ,זיהוי וחיפוש הזדמנויות חדשות ע"י מציאת לקוחות פוטנציאליים , בנייה ושימור קשרים עם הלקוחות באמצעות תקשורת ומעקב קבוע, אספקת שירות לקוחות גם. במקרים יוצאי דופן

## סוכן מכירות שטח, קול השרון, נתניה

2005 - 2003

פיתוח הזדמנויות עסקיות חדשות, משא ומתן והגעה ליעדים, שיתוף פעולה עם הצוות כולל שיווק ופיתוח תוכן ועיצוב המוצר.

## מנהל מכירות, רשת בסט ביי, נתניה

2003 - 2001

אחראי על קידום המכירות והגעה ליעדים , ניהול משא ומתן עם הלקוח, טיפול בבעיות שירות.

השכלה

## תעודת בגרות , ישיבת בני עקיבא

1997 - 1993

בגרות מלאה במגמת פיזיקה.

## קורס ניהול משא ומתן מכללת נתניה

2003

## קורס שיווק ופרסום במכללה למינהל נתניה

2001

שירות צבאי

## אגף הדרכה בחיל המודיעין פ"מ גלילות

1999 - 1996

הדרכת חיילים על תוכנת המחשוב של הבסיס.

תחביבים

אוהב לבשל לקרוא ולטייל בעולם

פרטים אישיים

050-5489133

avitayar22@gmail.com

יהודה הלוי 41 נתניה, נתניה

תעודת זהות

34552950

רישיון נהיגה

כן

שפות

עברית

אנגלית