

נהריה	הודיה רוזן קוגמן hodaya.rozen@gmail.com	050-7515013
-------	--	-------------

- ידע וניסיון עשיר בתחום מכירות, שיווק, משא ומתן.
- בקיאות בניהול פיתוח עסקי, התקשרויות ושת"פים עם לקוחות אסטרטגיים, ניסיון מגוון בגיבוש וחתירת הסכמים מסחריים.
- ראש גדול, בעלת מוטיבציה להצלחה כדי לקדם את מערך המכירה ואיכות השירות.
- מכוונת מטרה ועמידה ביעדים, ניסיון עם מערכות ניהול לקוחות CRM' מוטיבציה גבוהה, חתירה למצוינות, אסרטיביות במידה, יחסי אנוש מצוינים ותודעת שירות גבוהה.

ניסיון תעסוקתי

2021- היום: מנהלת מכירות וסחר בתחום הבניה

- ניהול פעילות מסחרית בתחום הברזל הגולמי והמעובד של לקוחות בהיקף של 3-4 מ"ח.
- ניהול תהליכי מו"מ, עריכת הסכמי סחר והתקשרויות מול קבלנים/ מנהלי רכש ובעלי חברות.
- בניית קו לקוחות חדשים- החל משלב איתור לקוחות פוטנציאליים, בדיקת דירוג אשראי, בחינת הקצאת אשראי(אובליגו) וכלה בסגירת חוזה.
- החדרת מוצרים חדשים למגוון כגון: עץ לבניה, דיברי אינסטלציה ומערכות כיבוי אש.

2019-2021 מנהלת מכירות ופיתוח עסקי במשרד רואה חשבון -קרדיטור

- ניהול מחלקת מכירות אשראי לעסקים
- ייעוץ פיננסי בתחום האשראי הבנקאי והחוץ בנקאי.
- הובלת שת"פים עם גופים חוץ בנקאיים.
- קריאת דוחות כספיים של חברות וניתוח נתונים .
- גיוס לקוחות חדשים , הרחבת פעילות ושימור קיימים

2015-2019 : סוכנת מכירות שטח בחברת "גבע אמיר פיננסים"

- אחריות על מתן מענה ומידע ללקוחות פוטנציאליים בנוגע לשירותי ייעוץ פיננסי, ליווי פרויקטים וגיוסי אשראי לחברות.
- הובלת מכירות של מגוון מוצרים פיננסיים כגון: הלוואות בנקאיות, חוץ-בנקאיות וקרנות.
- זיהוי פוטנציאל גיוס לקוחות עסקיים חדשים ושימור לקוחות קיימים.
- ניהול תיקי לקוחות בהיקף של עד 100 מיליון

2014-2015 - סוכנת מכירות ב"קבוצת רפאל"- נדל"ן ויזמות .

- הובלת תהליכי מכירה של פרויקטי מגורים ומסחר.
- אחריות על ניהול הלקוחות- החל משלב טיפול ראשוני בלידים, איתור צורכי לקוח, ביצוע סיורים בשטח, ליווי במשא ומתן ואף סיוע בסגירת העסקה.

2012-2013- אשת מכירות ב"חוות אלנבי"- כנסים ואירועים.

- אחריות על מכירה של אירועים פרטיים ועסקיים, ניהול משא ומתן וסגירת חוזים.
- תפעול וליווי האירועים באופן שוטף.
- עבודה שוטפת מול מספר ממשקים במקביל כגון: לקוחות, ספקים, מחלקות התפעול השונות.

2009-2011- מנהלת הפקה ואירועים בחברת "אור הפקות".

שפות: עברית - שפת אם | אנגלית – רמה טובה (קריאה וכתובה) | רוסית - יכולת ניהול שיחה שוטפת

שוטפת.

ידע במחשבים:

שליטה מלאה ב- MS Office, Word, Excel, Power Point Powerlink CRM' Bmby, and Outlook

