

- איש מכירות מנוסה בעל יכולות מכירה גבוהות ללקוחות פרטיים ועסקים, בעל כושר שכנוע ותודעת שירות גבוהה.
- מנוסה בגין לקוחות חדשים, הגדלת הכנסתות ושימור לקוחות קיימים תוך עמידה בידי מכירה והקפה על שירות לקוחות.
- מומחה במכירת מוצרים חשמל, סטראיאו ומערכות קולנוע ביתיות, מוצרים לעשיית הרכב והדלק.
- בעל כישורים גבוהים בניהול משא ומתן וטיפול בהתנגדויות.
- בעל מוטיבציה גבוהה, אחריות, מסירות, יכולת בניית קשרים אישיים ויחסי אונוש מצינים, יכולת הקשה וסבלנות, כישורים טכניים טובים ויכולת למידה מהירה.

ນິສີນ ຕຸກສອກຕົນ:**2023-היום סוכן מכירות שטח בתחום האנרגיה - אסקו חברה להנדסה**

- ניהול תחום ומכרה משאבות סולר שמן גרייז מים אוריה בנזין.
- עבודה מול חברות הדלק הגדולות במשק, קנייני רכש, קבלנים, מפעלים, חברות לאספקה טכנית ולקוחות פרטיים.
- מכירה של כל עבודה חשמליים חלקי חילוף לרכיבים ועבודה מול מוסכים.
- אפיון הליקות בשטח והתאמת המוצרים לצרכים.

2021-2023 מנהל תחום תעשייה אנרגיה - קומט את פרוגראם

- מנהל תחום תעשייה בשטח של מוצרי דלק ומשאבות סולר, שמן, גרייז ואוריה לתעשייה.
- ניהול המותגים של חברות iSi Piusi ו-Samoa וקשר רציף עם הספקים בחו"ל.
- ניהול פגישות מכירה עם לקוחות החברה, ביניהן חברות הדלק הגדולות: פז, סונול דלק, מפעלי כימיקלים, מוסכים ועוד.
- גיוס לקוחות חדשים ורחיבת המכירות ללקוחות קיימים.
- גביה מליקות וניהול הזמנות עד האספקה לשביות רצון הליקות.
- עבודה תחת מנהלי החברה תוך עמידה בידי מכירות חדשים.
- עבודה מול ספקים החברה בארץ ובחו"ל.

2019-2021 סוכן מכירות - מורהל חברת אודיו יידיאו

- במסגרת התפקיד ניהול אולם הציגות וגם סוכן מכירות שטח.
- מכירות לקוחות קיימים וחדים, תוך התאמת פתרון מותאם לפי דרישות הליקות.
- תמיכה טכנית והדרכה ללקוחות החברה על המוצרים, גיוס לקוחות חדשים.
- שיווק ופרסום מוצרים באתר האינטרנט של החברה ובמדיה החברתית.
- גיוס לקוחות חדשים, טיפול בהצעות מחיר וגביה.
- הפסקת העבודה עקב משבר הקורונה.

2016-2019 איש מכירות - טאץ' קונטROL הום סינמה בע"מ.

- **מנהל מכירות בחברה ומכירת מערכות סטראיו, מערכות קולנוע ביתי ו"בית חכם".**
- **ניהול פגישות מכירה עם אדריכלים, ללקוחות עסקיים ופרטיים, בחינת תכניות וشرطאים והתאמת מוצריהם.**
- **הרחבת מגדר הלקוחות של החברה תוך יצירת קשרים אישיים וחיבור אישי ללקוחות וכן מתן מענה לצרכיהם.**
- **ניהול פרויקטים במבנים חדשים מהשלב ההתחלתי ועד לשיום הפרויקט לשבעות רצון הלקוחות.**
- **ביצוע מכירות ומתן מענה שוטף ללקוחות הסניף, זיהוי והבנת צרכי הלקוח, ניהול משא ומתן וסיגרת עסקה.**
- **הצעת מוצרים בהתאם לצרכי הלקוח, הסבר על מפרט הטכני, שיווק אינטגרטivo המוצר, השירות והאחריות.**
- **ביצוע התקנות בבית הלקוח על פי הצורך.**
- **עבודה עם ספק' החברה בארץ בחו"ל, ביצוע הזמנות רכש ומעקב אחר מלאי המוצרים.**

2001-2015 איש מכירות - א.ג' אלקטرونיקה בע"מ.

- **סוכן מכירות באולם התצוגה של החברה ומכירת מערכות סטראיו, מערכות קולנוע ביתי ו"בית חכם" ועוד.**
- **ניהול פגישות מכירה עם אדריכלים, ללקוחות עסקיים ופרטיים, בחינת תכניות וشرطאים והתאמת מוצרים.**
- **ביצוע מכירות ומתן מענה שוטף ללקוחות הסניף, זיהוי והבנת צרכי הלקוח, ניהול משא ומtan וסיגרת עסקה.**
- **הצעת מוצרים בהתאם לצרכי הלקוח, הסבר על מפרט הטכני, שיווק אינטגרטivo המוצר, השירות והאחריות.**
- **מכירה תוך חיבור אישי ללקוחות, איתור סוג לקוחות והתאמת שיטת מכירה וטיפול בהתנוגדיות.**
- **העברת הדרכות לאנשי מכירות של רשותות וחניות בתחום החשמל והדרכת אנשי מכירות חדשים בחברה.**
- **בקיאות והבנה במפרטים הטכניים ומtan **תמייה טלפוןית ופרונטאלית לביעות טכניות של לקוחות.****

1992-2000 איש מכירות, ירשס חברה להשקעות בע"מ.

- **שיווק לקוחות עסקיים השכרת נכסים במרכז המסחרי.**
- **ניהול פגישות מכירה הכוללות סיור במרכז המסחרי והציגת הנכסים.**

השכללה:

- **הדרכות בתחום המכירות, שירות לקוחות, טיפול בתחום, במסגרת שיקם אלקטרוני.**
- **קורס שיווק ומכירות.**
- **השכלה תיכונית בקייבוץ "מעוז חיים".**

שפות: עברית – שפת אם | אנגלית – רמה גבוהה.

ישומי מחשב: שילטה ביישומי SAP, Office, Chubbashat, פרויריטי, ריווחית, דוא"ל אינטרנט.

שירות צבאי: שירות צבאי מלא כלוחם רובאי 06 בהנדסה קרטית בתפקיד מפעיל ציוד מכני הנדס' כבד.

רישונות: רכב פרטי, מונית, משאית עד 15 טון, אוטובוס צייר ציבורי, טרקטור.

** המלצות ינתנו על פי דרישת.