

בני עובדיה

יועץ משכנתאות ונדל"ן



0545433706



bennyovadya@gmail.com



טופז , כפר יונה , Israel ,40300



כישורים

הבנה טכנית מעמיקה במיוחד בעולם הרכב

ניהול כלכלי

שפות

עברית

אנגלית

תחביבים

רכיבת אופניים, מכונאות קלה

רשיון נהיגה

סוג רישיון נהיגה

A+B

פרטים אישיים

תאריך לידה

08/06/1973

לאום

ישראלי

מצב משפחתי

נשוי + 2

אודותי

למעלה מ 20 שנה בעולמות הרכב, בו רכשתי ידע מקיף בתחומי הניהול והמכירות. לאורך השנים התנהלתי מול ספקים, לקוחות, יבואנים וממשקים שונים וניהלתי מו"מ רבים ומגוונים.

בעל יכולת הסתגלות מהירה למקומות חדשים ולשינויים. בעל עקומת למידה מהירה ובכל תפקידי הובלתי את תחום המכירות להישגים גבוהים. בתפקידי הרבים ניהלתי תוך שת"פ מלא ביני לבין הממונים עלי והכפפים אלי, תוך יחסי אנוש מעולים. בעקבות משבר הקורונה פניתי לתחום חדש.

ניסיון עבודה

יועץ משכנתאות ונדל"ן

עצמאי /רימקס / כפר יונה / יוני 2020 - הווה

ניהול עצמאי של עסק לייעוץ משכנתאות ונדל"ן דרך חברת RE/MAX בכפר יונה, קדימה - צורן והסביבה. ניתוח שוק, בניית אסטרטגיה שיווקית, ניהול תיקי לקוח, מתן שירות ברמה הכי גבוהה, בניה של תיקי משכנתאות מותאמים ללקוח וניהול תקציב ותזרים מזומנים. עבודה מול בנקים ומוסדות מימון חוץ בנקאיים. עמידה ברגולציה. למידה והכירות עם כל האופציות בשוק והוראות בנק ישראל שמשתנות מפעם לפעם.

מנהל מכירות חלפים

מאיר חברה למכוניות ומשאיות / תל אביב / יוני 2010 - אפר' 2020

ניהול מחלקת מכירות החלפיים משאיות וולבו, דרך 11 מרכזי שירות שהיו פרוסים בכל הארץ. בתפקידי הייתי אחראי בניית אסטרטגית מכירות הכוללת ניתוח שוק לכלל קבוצות המוצרים על כלל ניהול וקידום המכירות של החלפים בכל אחד ממרכזי השירות, דרך הכוונה והפעלה של יועצי השירות ומנהלי המחסנים, בניית תמהיל מכירות, תמחור ושיווק המוצרים ללקוח, ניהול מערך פיקוח ובקרה שבועית, בדיקת יעדים ואחריות להניע את העובדים ליישומם. בניית תוכניות ניהול מלאי יעיל ואפקטיבי בשת"פ עם מנהל המוסך הכוללת מעקב אחרי ספקים, יצירת מבצעים וניהול קמפיינים. בכפיפות למנכ"ל חטיבת החלפים

מת"ל מכירת חלפים יונדאי/ מיצובישי

כלמוביל / ראש העין / ספט' 2006 - מאי 2010

אחראי על שיווק ומכירת חלפים למרכזי השירות של הרשת. התפקיד כלל ניהול מערך קידום המכירות החלפים, דרך מתן פתרונות נקודתיים למרכזי השירות בעזרה מתן ייעוץ אישי ללקוחות - הן בתיקונים מורכבים, הן בסגירת עסקאות גדולות והן בבניית עסקאות חלפים לצריכה שוטפת. בנוסף ביצעתי הערכות ומיצוי נתח שוק במרכזי השירות ובדיקת התחרות ועריכת בנצ'מרק מול ספקים אחרים. התפקיד כלל יכולת ניהול מו"מ מקצועי, קריאת ניתוחים כלכליים וקריאת שוק הרכב העולמי בכלל. יחסי אנוש מעולים מול הלקוחות ויכולת חשיבה וורסטילית. בכפיפות לסמנכ"ל חלפים בחטיבת הרכב הפרטי.

בעלים /שותף

R&B PERFORMENS / ראשל"צ / פבר' 2005 - ספט' 2006

בעלים ושותף בסוכנות ומרכז שירות לאופנועי ים וטרקטורונים מבית עופר אבנר ניהול כולל של העסק הכולל בניית תוכנית אסטרטגית לחברה, ניהול מערך המכירות והשיווק, ניהול מלאי, עבודה מול יבואן ספקים ולקוחות, מעקב אחרי השגת יעדי החברה כולל יעדי העובדים, אחריות על כל התחום הכלכלי של העסק – כולל בניית תקציב וניהולו, גיוס ושימור לקוחות ועוד. ניהול עובדים – 3 (שטח, מכונאי וכללי) הקמת מערכת CRM לשימור לקוחות , עבודה עם מערכות שונות כגון :נשר (ניהול מוסך) ועוד. המוסך ממשיך לעבוד בהצלחה עד היום אודות לתשתית שהקמתי.

מנהל מכירות מח' ימית ושטח

קבוצת עופר אבנר / תל אביב / יוני 1999 - ינו' 2005

ניהול מערך המכירות דרך 12 סוכנויות ומוסכים של המותגים סי-דו ו קאן-אם. התפקיד כלל בניית תוכנית מכירות שנתיות הכוללת הצבת יעדים לכלל הצוות, בניית אסטרטגיית מכירות בהלימה למותג, תפעול וקידום המכירות אם באמצעות החדרת מותגים חדשים לשוק, עבודה ישירה מול סוכנויות פרטיות, ניהול מעקב אחרי לקוחות קיימים, הגדלת נפח המכירות ללקוח, כולל הפקת אירועי מכירות,פירסום, קידום המוצרים למכירתם באולם התצוגה של היבואן. ניהול עובדים- שלושה אנשי שטח – ניהול ישיר. ניהול שני אולמות תצוגה, עבודה מול ממשקים שונים כולל משרדי פרסום וקד"מ, מחלקות שונות בחברה- כולל הנח"ש, מחלקות שירות שונות ועוד. כפיפות למנכ"ל מח' ימית ושטח.

השכלה

תואר שני

המכללה האקדמית עמק יזרעאל / תל עדשים / 2018

MA ביעוץ עסקי ופיתוח ארגוני

במהלך התואר עסקנו הרבה ביישום ולא רק בתיאוריה. ביצעתי פרקטיקום בחברת SWISS SYSTEM שכלל פיתוח והתמעה של תהליכי שירות וקידום אישי למנהלים.

תואר ראשון במנהל עסקים

המרכז האקדמי רופין / רופין / 2015

תואר ראשון במנהל עסקים BA מנהלים מסלול ערב

הנדסאי רכב

מכללת עתיד / תל אביב / 1998

חסר פרוייקט סיום

קורס

ייעוץ משכנתאות

רשת "מאני" ישראל / פבר' 2021 - אוג' 2022

התנדבות

יוזמות עתיד

מנטור לעסקים קטנים

תוכנות מחשב

SAP + שותף בפיתוח התוכנה בכלמוביל

מגוון תוכנות CRM

מערכת נשר לניהול מוסך

שליטה מלאה office ברמה גבוהה מאוד

