



050-8326268



כפר סבא



hezi.vaisman@gmail.com

נא לשמר על דיסקרטיות

ניסיון תעסוקתי

2013 - היום

מנהל פרויקטים מכירות מיוחדות - YES טלויזיה בלויין

- ניהול מכירות ציוד קצה - מכירת ציוד נלווה לשירותי הלויין.
- תדרוך אנשי מכירות, ייעוץ והכוונה למכר מוצרים משלימים.
- ניהול צוות המונה שלושה נציגים
- הגדלת איכות המכירות ללקוחות יס במכירת ציוד היקפי
- ניהול מכירות אינטרנט - עבודה מול משוקיים חיצוניים וטכניים.
- מתן שירות ומענה ללקוחות במקרה של בעיות בהתקנה. הקדמתות ותיקונים חריגים.
- ביטולים והתנהלות מול ממשקים פנימיים בחברה
- ניהול פרויקט מועדון הוט צרכנות - מעקב אחר מכירות וניהול דוחות למטה החברה.

נציג מכירות טלפון

- מענה לשיחות כניסה מלוקחות פוטנציאליים ואיסוף מידע
- הוצאה שיחות יזומות לדימום וקרים
- זיהוי צורכי הלוקח ומתן פתרונות
- הצגת, קידום ומכר המוצרים, תוך שימוש בטיעונים מוצקים
- תיעוד אינטראקטיב ועסקאות עם לקוחות
- טיפול בהתנגדויות ועמידה בדי מכירות
- בקיאות ברמה גבוהה במוצריו החברה

אחראי גמר חשבון לקוחות חייבים - מחלוקת פיננסית משפטית

- ניהול כל הלוקחות החייבים אשר מועברים לטיפול עורך דין
- מעקב אחר הלוקחות החייבים אל מול מוקד הגיביה
- בניית דוחות אקסל מורכבים על מנת להעביר לעורך הדין לטיפול משפטי
- סמכות לאישור התחרבות מחודשת של לקוחות לטיפול עורך דין
- בקרה על עבודות עורך הדין אל מול הלוקחות
- אישורי שכר טרחה של עורך דין

אחראי שירות אישי ללקוחות עסקיים

- שירות ומכירה אישי ללקוחות עסקיים אסטרטגיים בחברה
- טיפול בהקומות מורכבות
- עבודה צמודה מול הנהל תיק הלוקות

נציג מוקד קמבייה - תפקיד ראשי בחברה

2008-2012

אחראי רכש ולוגיסטיקה - סטודיו סי'

- מתן שירות ל-34 סניפי הרשת ולמשרד הנהלה הראשיים
- אחריות על תקציבי הזמןונות של כל סניף הרשת
- תכנון מלאי, הזמנות ציוד ותיאום משלוחים
- מציאת ספקים וקבלני משנה, ניהול מז"מ וניתוח השוואות הצעת מחיר
- תפעול שוטף בסניפי החברה

חזי וייסמן

מנהל פרויקטים - אגף מכירות

בקצירה

איש מכירות בעל מוטיבציה גבוהה עם ניסיון של מעל 10 שנים בענף התקשורות. מיומן בפיתוח תכניות מכירה, מידיה ביעדים ומתן שירות לקוחות ובעיות. מומחה בפתרון תקלות ובעיות. מוכן לספק שירות לקוחות באיכות גבוהה. בחוראמין, בעל מוסר עבודה גבוהה, יחסן אונש מצוינים ויכולת מידיה בעבודה תחת לחץ. אחראי, יצירתי, قادر ביטוי מצוין, יכולת מיידית עצמית גבוהה ורצון להצלחה.

מיומנויות

- כישורי שכנוע ומשא ומתן
- יצירה לדים וקשרי לקוחות
- אסטרטגיות מכירה
- מיומנויות בין אישיות ועבודה בצוות
- ניהול זמן ויכולות ארגוניות
- פתרון בעיות

הישגים

נציג מכירות מצטיין בשנתיים:
2019, 2020, 2023

שפונות



עברית אנגלית ספרדית

ידע במחשבים

