



ニיב משה

שיווק מכירות ופיתוח עסק'



ניסיון תעסוקתי

עד היום, מנהל פיתוח עסק' - Thule

המודגש השבדי המוביל בעולם, בקבוצת הרכב צבידת. הכנסת אסטרטגיה שיווקית למוגע וערוצי המכירה. מסחר אלקטרוני B2C , B2B. ניהול תיקי לקוחות, מכירות בשטח מול לקוחות מודדים.

2021-2022, מנהל שיווק RAM

חברת רהם, יצרנית ויצואנית בינלאומית מובילה בתחום הפלסטייק.

ניהול תיקי לקוחות ח"ל מול מפיצים ול盍ות גלובאלים גדולים. פיתוח עסק' והרחבת פעילות. בניית אסטרטגיה שיווקית, ניהול השיווק הדיגיטלי במדיה העסקית, ניהול האתר B2C-commerce במסחר האלקטרוני ,

2018-2021 מנהל שיווק ופיתוח עסק' KEISAR

ניהול שיווק ומכירות של רשות משרד יוקרתי מול אתרי הסחר המוביילים: Walla, Last Price, KSP, Zon, הייטק זון, shop, GROO, ZAP, Office Depo, ארגון המורים, מועדון חבר, קרנות השוטרים. ניהול תיקי לקוחות ומכירה ישירה לחברות המובילות בשוק.

2017-2018 מנהל שיווק SAUCONY

בנייה תוכנית שיווקית לניהול המודגש מול חניות הרשות וה盍ות.

ניהול המכירות למועדון הלקוות, אתר אינטרנט ודירות המסחר. כתיבת תוכן לרשות החברתיות. ניהול קמפיינים וחומרים שיווקיים

2006-2016 מנהל שיווק ומכירות COMFORT WEAR

יצור ושיווק לרשותה האופנה המובילות בארץ. ניהול צוות מכירות למאות נקודות מכירה בסניפי הרשתות. בניית מוגע בינלאומי ופיתוח מוצר מוביל לפלא שוק חדש עם לקוחות גדולים ומשמעותיים. גיבוש אסטרטגיה שיווקית ובניהת תוכנית שיווק. ניהול המודגש ובידול מוצר החברה. השתתפות בתערוכות בינלאומיות, איתור שת"פ ומוצרים חדשים לשוק הבינלאומי.

1996-2006 מנהל מכירות ELEGANT FORM

מכירות שטח למאות נק' מכירה ורשתות השיווק. איתור וגייס לקוחות חדשים, עבודה מול קניינים. ניהול, הכשרה והדרמת אנשי מכירות

השכלה



שפטות



- ✓ עברית: שפת אם
- ✓ אנגלית: שוטף
- ✓ ערבית: טובہ

קורס מנהלי קמפיינים דיגיטלי PPC, 2021 ורשתות חברותיות

קורס דיקטורים בחברות ציבוריות, אוניברסיטת בר אילן 2015

תואר שני במנהל עסקים M.A.

2007-2009 התמחות באסטרטגיות שיווק גלובליות

תואר ראשון במנהל עסקים A.B. 2004-2007 התמחות בשיווק ויזמות בינלאומית