

אביה קופל סביר

שנת לידה: 1998

השכלה

2014-2017 בגרות מלאה במגמת תקשורת וקולנוע בתיכון שחם.

2018-2019 הנהלת חשבונות 1+2, המכללה למנהל.

2018-2019 חשבת שכר בכירה, המכללה למנהל.

2024 - דאטה אנליסט ומנהל עסקים במכללת Success College

שפות מחשב ותוכנות:

שליטה מלאה בתוכנות Office Microsoft

שליטה במערכות ERP שונות כגון: SAP, Priority, חשבשבת, אלמוג,

ריווחית, Mantis Logistic.

ניסיון תעסוקתי:

2023-עד היום: חברת "נועה שיווק ומשקאות", קניינית רכש ומנהלת מותגים.

במסגרת תפקידי הפקת הזמנות רכש לפי המלצת MRP ניהול מלאי ממותג ללקוחות, החל משלב

איתור ספק התאמת גרפיקות והעברה להדפסה לאחר אישור, וכן, ניהול המלאי לאספקה שוטפת.

משא ומתן מול ספקים. מתן שירות לסוכנים בשטח ולמחסנאים בקליטת הסחורה.

קליטת חשבוניות ספקים.

התנהלות שוטפת מול בעלי הרשתות להזמנות של כל מוצרי העסק.

ייבוא-הכנת תיקי ייבוא, התנהלות מול ספקים בשפה האנגלית, ובניית מכולה וליווי תהליך ההגעה

ארצה.

2023-2021-חברת "נע.לי שיווק", בתפקיד קניינית רכש.

במסגרת תפקידי הייתי אחראית על ניהול מלאי מרלוג 3000 מ"ר של מזון קפוא ומצונן.

ניהול מול ספקים, הפקת דוחות אקסל עבור ניתוח מוצרים ריווחים לטובת שיפור רווחיות

הארגון.

הכנת תיקי לקוחות וספקים, אישורי מחיר למערך המכירות והסוכנים, קליטת חשבוניות ספקים והכנה

לתשלום, תמיכה בניהול המחסן ושיפור התפעול היומיומי.

התנהלות בתהליכי הייבוא בארגון החל משלב חיפוש הספק מחו"ל וניהול כל מהלך המו"מ באנגלית

ועד לקבלת הסחורה במרלוג.

2021-2019-חברת "אלידור דלתות", מנהלת משרד.

במסגרת תפקידי טיפולתי בניהול שוטף של צוות המשרד הכולל 4 עובדי שירות לקוחות, אחריות על

מערך המכירות, ההזמנות והמשלוחים, החל משלב קבלת ההזמנה בחברה ע"י הלקוח ועד לאספקה

בבית העסק/הלקוח.

2019-2017-חברת "קופל גרופ", עבודה במחלקת המכירות בתפקיד מנהלת מחלקת המכירות.

במסגרת תפקידי קבעתי יעדי מכירות, אחריות אישית על צוות העובדים שכלל ליווי מקצועי, גיוס

וחניכה של נציגים חדשים, חיזוק רמת הידע אצל נציגים קיימים ושיפור ה base knowledge בארגון.

שפות:

עברית – שפת אם.

אנגלית – ברמה טובה מאוד.

רוסית – ברמה בסיסית.