

איש מכירות שטח B2B מעל 10 שנות ניסיון, ידע רב בתחום המכר, חרוץ, כישורי ניהול משא ומתן, ניהול יעדים.

ניסיון תעסוקתי

מנהל מכירות פלטפורמה לעמותות (אפליקציה לגיוס כספים), Pushcoins, תל

אביב - יפו

אפריל 2020 - היום

המוצר: אפליקציה לגיוס כספים עבור עמותות. התפקיד: שיווק שטח, ניהול תיק לקוח, בניית והתאמת מערכת CRM למכירות המוצר, יעדים, הדרכת העומות והגדלת היקף הפעילות

מכירות שטח, הופאון מוביליטי- רב פס, רמת גן

אפריל 2020 - ספטמבר 2017

המוצר: מסופון עבור בתי עסק להטענת ורכישת כרטיסי נסיעה (רב קו) התפקיד: גיוס וניהול תיקי הלקוחות איתור נקודות מכר אסטרטגיות, חנויות, רשתות מזון, מכולות וקיוסקים ברחבי הארץ, משא ומתן, הדרכה יעדים וניהול יומן במערכת CRM

מכירות שטח, עבאדי בע"מ, ירושלים

פברואר 2012 - אוגוסט 2016

קידום המוצר ברשתות מזון חנויות וקיוסקים, יעדי מכר רבעוניים

ממליצים

ממליצים יועברו על פי דרישה

השכלה

הנדסאי בניין, המרכז החרדי להכשרה

דצמבר 2011 - יוני 2014

פרטים אישיים

Elbaz.b2@gmail.com

0527366433

טאגור, תל אביב - יפו, ישראל

תאריך לידה

17/02/1991

מיומנויות

מכירתי, בעל כושר שיכנוע, ניהול

משא ומתן, עמידה ביעדים

שפות

עברית

אנגלית