

קורות חיים חן פנחסוב

נייד: 050-9636381

מייל: henpinhasovv@gmail.com

שירות צבאי מלא כסמב"צית בבסיס שיבטה.

השכלה: תיכונית מלאה. תעודת בגרות מלאה.

קורסים והכשרות: קורס זינוק לעסקים.

קורס פסיכולוגיה בשיווק, מיתוג ואסטרטגיה.

לימודי נדל"ן. בעלת רישיון תיווך.

ניסיון תעסוקתי:

ניסיון במכירות ושיווק במגוון רחב של תחומים.

שנים 2022 עד 2023: עדיין בתחום הנדל"ן כשכירה בקבוצת הנדל"ן אברהם עמרם, בחודשיים הראשונים תפקדתי כמתאמת פגישות למשווק (טלמיטינג) ולאחר מיכן שיווקתי בעצמי ומכרתי 207 יחידות דיור בזמן יחסית קצר.

שנים 2012 עד 2022: תחום מכירות נדל"ן – עצמאית, מתווכת נכסים ומשווקת פרויקטים חדשים בבנייה רוויה. עבדתי במשרד של רשת המרכז לנדל"ן בע"מ בסניף שבחדרה. במסגרת תפקידי שיווקתי מגדלי יוקרה ובניה פרטית באזור המערבי של חדרה, אזור הים. קדמתי את מכירות הנדל"ן באזור תוך בצוע עסקאות בקנה מידה גדול, לשביעות רצון לקוחותיי ובעלי המשרד. היכרות וניסיון רב עם תכנת "במבי".

שנים 2011 עד 2013: נציגת מכירות ברשת מחסני חשמל, מכרתי מוצרי חשמל בסניף פרדס חנה, ולאחר שנה בחברה, קודמתי למנהלת הסניף של פרדס חנה. במסגרת תפקידי הייתי אחראית על המכירות בחנות, עמידה ביעדים, הכשרה מקצועית של המוכרים ועידודם להגעה ליעדים.

שנים 2007 עד 2011: עבדתי בחברת סיעוד גדולה הנקראת שב"ח המונה 10 סניפים. הייתי המשווקת שלהם בסניף חדרה, שם עבדתי 5 שנים. במסגרת תפקידי הייתי אחראית על שיווק הסניף - הבאה לרישום כמה שיותר קשישים למשרד ומטפלים.

מאז שזוכרת את עצמי אהבתי את תחום השיווק והמכירה, עסקתי במגוון רחב של תפקידים בתחום המכירות, ודבר שהוביל אותי לתחום הנדל"ן, בו מצאתי את התשוקה והאהבה לתחום. התחום ריתק אותי, אוהבת אתגרים מאוד, אוהבת לפרוץ את הגבולות של עצמי, יש לי ניסיון לא קטן ומוכח, יכולות ניהול מו"מ ברמה גבוהה ועם מוטיבציה אישית ברמה גבוהה.

שפות: עברית – שפת אם.

אנגלית – ברמה טובה. קריאה ודיבור.

רוסית – ברמה בסיסית.

**המלצות כמובן יינתנו לפי דרישה.