

איתי בירן

סוכן מכירות

תמצית: סוכן מכירות מנוסה מחפש בית חדש. בעל ניסיון בעבודה מול לקוחות עסקיים, ניהול משא ומתן מול לקוחות ואנשי מקצוע. בעל יחסי אנוש מעולים, כושר ביטוי גבוה ושאיפה ללמוד ולהתקדם.

ניסיון תעסוקתי

היום-2024: סוכן מכירות שטח, חברת פינטק

- התפקיד כולל מכירת מוצר פיננסי לעסקים, והתנהלות שוטפת מול מנהלים בכירים. לאחר המכירה התפקיד דורש ליווי וניהול תיק הלקוח. נוסף על כך, הגדלת הרווחיות מלקוח קיים באמצעות ניהול מו"מ להגדלת נפח הפעילות בתיק.
- העבודה דורשת ממני תקשורת בין אישית, אסרטיביות מול לקוחות עסקיים ויכולת הדרכה.

2020-2023: מנהל מכירות, ניגא מוצרי איכות

- התפקיד כלל מכירת מוצרים למטבח ללקוחות עסקיים ופרטים. במהלך התפקיד הייתי אחראי להעביר הדרכות לקהל העסקי על מוצרי החברה.
- נדרשתי לכושר ביטוי ולכושר שכנוע גבוהים, ליכולת ניהול משא ומתן וליועצויות.

שירות צבאי

2017-2019: שירות מלא כלוחם ומפקד צוות בצנחנים, שחרור בדרגת סמל ראשון

- פיקוד על מחלקת לוחמים הכוללת חמישה עשר לוחמים ושני מפקדים. תפקיד בתקן קצין.
- התפקיד כלל הובלת מחלקה, בניית תכני אימון מחלקתיים. נדרשתי במהלך התפקיד ליכולות מנהיגות, אורך רוח וכושר ביטוי גבוה

השכלה

- 2014-2016: בגרות מלאה בהצטיינות בתיכון "אחד העם", פתח תקווה.
- 2022-2025: תואר בכלכלה עם חטיבה בחשבונאות, האוניברסיטה הפתוחה.
- 2024: מצטיין נשיא האוניברסיטה בשנת לימודים תשפ"ד.

פרטים אישיים

054-6731161

Itayb20@gmail.com

כתובת: פתח תקווה

שנת לידה
1998

שפות

עברית

אנגלית