

אופיר חפץ
מייל: ofirhefetz996@gmail.com

תאריך לידה: 11/04/1996
ארץ לידה: ישראל
כתובת: מעפילי אגוז, תל אביב
כתובת: בעל רישיון נהיגה בתמוך
מספר דוחות: 208308858
种族: Roma
טל': 052-6485135

- ✓ ניסיין רב בניהול והקמה של תהליכי העבודה.
- ✓ ניסיין בניהול צוות מכירות והובילתם לעד החדש.
- ✓ בעל ניסיון עשיר בעבודה מול ספקים, יזום והוביל פרויקטים.
- ✓ "ציגי, תחרותי, בעל יכולת ורבלית והתנסחות רהוטה, כשר שכנוע, התמודדות עם מצבים לחץ וקבלת החלטות ויחסי אנוש מעולים.

ניסיונו תעסוקתי:

2020 עד היום חברת פז –מנהל מכירות במספר פעילותות שונות:

מנהל פעילותות ומכירות "פז גזר شمال"

- תפקיד כפוף למנכ"ל הפעולות
- ניהול מכירות החשמל של כל החברה ברמה הארצית
- גיוס מסוחקים חיצוניים (רילינסרים) לטובת שיווק המוצר
- הדריכת כל עובדי החברה על מכירת המוצר
- שיטופי פעולה עם עידי ביתים וחברות ניהול
- שיקוף יעדים של כל החברה וסתטוט שופף מול מנכ"ל הפעולות
- דירירה לשוק עם מוצר חדש תוך פיצוח התנדבותיות ותחוריות ארגנטיבית ותחוריות גודלה במכרז

מנהל מכירות ארצי פז Charge פתרונות טעינה לרכבים חמליים:

- מטה פתרונות לבניינים משותפים בתחום הטיענה החשמלית לרכבים
- אפיון פתרון מרכיב עבורי להלקחות
- מו"מ מול נציגיות/עדי/בניין
- גיוס לקוותה חדשים
- ביצוע פעולות ייזומות מול לקוחות קבלנים ומהנדסים
- התמודדות מול הצעות מתחרים ארגנטיביות
- ניתוח דוחות, כלכלה ורווחיות.

פעילות YellowMin: (החברה אוטונומי חכם לבנייני מגוון)

- ניהול צוות מכירות ארצי ופיקוח על עידי מכירות
- הקמת מוצר חדש בשוק תוך חידשה נכונה לשוק הפרט
- טיפול בילדים חמים וגיאום לקוותה חדשים 'B2D'
- הקמה, ניהול ופיקוח על עסקאות גדולות מול חברות ניהול בנייה
- גיוס וופפה לעובדים חדשים
- שיקוף היעדים והסתטוט השופף להגנה ולמנכ"ל בפרט.

2018-2020- מנהל סניף "בסט מובייל"

- ניהול הסניף ואחריות על מכירות ויעדי הסניף
- איתור לקוותה תוך כדי תנועה
- הגדלת מכירות ללקוחות קיימים
- ניהול האספוקת לסניף – עבודה מול ספקים
- ניהול צוות של חמישה עובדים ופיקוח על עידי המכירה של הסניף
- מצטיין מכירות לשנת 2019

שירות צבאי

2014-2018 – לוחם בחטיבת גבעתי

- קשר מ"מ
- ספורטאי מצטיין בחטיבתו

השכלה

השכלה תיכונית מלאה, 12 שנים לימוד + בגרות מלאה, הרחבה בתחום הפסיכולוגיה/סוציאולוגיה
ידע בסיסי ומעלה בתוכנות אופיס.

שפנות

עברית: שפת אם

אנגלית: ברמה טובה

קצת על עצמי: בעל ניסיון של יותר מ 6 שנים במכירות, עם השנים לטעוף את כישורי התקשרות שלי לרמה הגבוהה ביותר, ורכשתי מיומניות מכירה במגווןתחומים, חווץ מאד ובעל מוטיבציה גבוהה מאוד ואהבה ותשוקה לתוך המכירות, לא מתאפשר ברגען ליעדים שלי או של מקום העבודה, יכולת התמודדות טוביה במצבו לחץ, ורعب גדול להצלחה והתקדמות בתחום.