

קורות חיים - יגאל בלוב

בן 37 (26.04.1987) , גרוש, ללא ילדים , גר בבני ברק , ז'בוטניסקי 99
טלפון: 0546759159 דואר אלקטרוני: igal.belov@gmail.com

ניסיון תעסוקתי:

- **2024 - 2023: מנהל תיקי לקוחות בחברת השקעות "בסדנו".** במסגרת התפקיד: ניהול פגישות עם לקוחות החברה, גיוס השקעות ולקוחות חדשים, קביעת פגישות במשרדי החברה או בית הלקוח בכל הארץ. שימור לקוחות וגיוס השקעות מלקוחות קיימים. עיקר ההשקעות בתחום הסטארט-אפים ונדל"ן בארץ ובחו"ל.
- **2023 - 2020: סוכן מכירות שטח/מנהל תיקי לקוחות ב "שני - שנהב".** במסגרת התפקיד, ניהול תיק לקוחות, יצירת ובניית קשרים חדשים, הכרת וניתוח הלקוח וצרכיו, קביעת וקיום פגישות עסקיות עם בעלי עסקים ומנהלי חברות, הגשת הצעות מחיר, ליווי משקיעים, חתירה לסגירת עסקאות בתחום הקמעונאי.
- **2020 - 2018: ראש צוות מכירות ב "מאורות הדף היומי".** מוקד של 8-10 מוקדנים. במסגרת התפקיד היה ניהול צוות מכירות טלפוניות של ספרות תורנית, שימור לקוחות, בקרה על השיווק ואיכות הלידים, הכנת דו"חות שבועיים וחודשיים באקסל, מעקב ועדכון תהליכי הטיפול בלקוחות בתוכנת פריוריטי וכו'. לתפקיד האחרון קודמתי לאחר כשנה עבודה כנציג מכירות.
- **2018 - 2016: משגיח כשרות "הרב אליהו רוטנברג שליט"א:** מנהל מטבח ומשגיח כשרות בחו"ל קובנה, ליטא, מקסיקו, קפריסין. **הגדרות תפקיד:** מנהל רכש: הזמנות של מוצרים כשרים מאנגליה והונגריה, מעקב וניהול המחסן והמצרכים. מנהל ואחראי העבודה במטבח: 8-10 עובדות - קבועות וזמניות/מחליפות, חלוקת תפקידים, הזמנת אנשי מקצוע לתיקונים שונים, תשלום לספקים השונים וכו'. מכירות: מכירה של ארוחות במקום ועמידה ביעדי מכירה וכמות הלקוחות המבקרים במסעדה/מלון. משגיח כשרות: השגחה שלא יכנסו מצרכים מבחוץ, בדיקה של קטניות ועלים, הפרשות חלה וכו'.
- **2015:** אברך כולל בראשותו של הרב יצחק דוד גרוסמן שליט"א, רבה הראשי של מגדל העמק.
- **2014-2010: גרפיטי (חברת בת של "נייר חדרה"):** סוכן מכירות שטח של ציוד משרדי/ביה"ס. לתפקיד האחרון קודמתי לאחר עבודה של כשנתיים של נהג חלוקה והפצה/מחסנאי.

השכלה:

*בעל רישיון תיווך, רישיון נהיגה B,C1 משא קל ורגיל.

בגרות מלאה, ישיבה תיכונית-מדעית מדרשיית הגליל, מגדל העמק.

שירות צבאי מלא: נהג יחידה בבסיס מזון 6110, טירת הכרמל. משאית עד 12 טון הובלת חומרים מסוכנים.

שפות: עברית - ברמת שפת אם. רוסית-שפת אם. אנגלית - ברמה גבוהה מאוד.

ידע במחשבים: שליטה בכל יישומי Office, ניסיון עבודה עם מערכות CRM כגון פריוריטי וכו'.

תכונות אישיות: אסרטיביות, מכירתיות, יכולת לימוד עצמית גבוהה, יחסי אנוש מצוינים, כושר ביטוי, אחראיות, מוסר עבודה גבוה, רגלי עבודה תחת לחץ, נאמנות.

* המלצות תנתנה ע"פ דרישה.