

- בעלת כושר אירגון מעולה, ניסיון רב במכירות לפרטיים וארגונים גדולים, יכולות יזמיות גבוהות, ואהבה לאתגרים וחידושים
- תקשורת בין אישית מצוינת וחבור לאנשים, חריצות והתמדה להשגת יעדים, אופטימיות, אנרגטיות בעלת ראייה עסקית רחבה
- ניסיון בפיתוח וניהול מוצרים, הובלת ויישום אסטרטגיה שיווקית ויצירת סינרגיה בין הפלטפורמות להנעת קהלי היעד לפעולה
- עריכת מחקרי שוק ליהוי מגמות, איתור הזדמנויות, חדירה לשווקים ויצירת שת"פ, פיתוח מאגר לקוחות וניהול מו"מ
- התווית שפה תקשורתית, מסרים ותוצרים, ניהול קמפיינים תוך שימוש אפקטיבי באמצעי המדיה (מסורתי, דיגיטלי וניו מדיה)
- חשיבה יצירתית וחשיפה לטרנדים, יכולות אנליטיות, הובלת צוות וספקים חיצוניים, הנעה עצמית לצורך השגת המטרות

## ניסיון תעסוקתי:

2024 – 2022 **ניהול עסק עצמאי בתחום העיצוב- קורסים, סדורים ותיירות**

2022 – 2020: **מנהלת שיווק ופיתוח עסקי, חברת מימון בורסאית**

- פיתוח הפעילות העסקית, יצירת שת"פים, גיבוש אסטרטגיה, בניית ת"ע ויעדים, לוח Gantt לפרסום וניהול התקציב.
- חדירה לשוק ופיתוח מאגר חברות יזמיות, בניה והגדת תוכניות מימון מותאמות צרכי לקוח, ניהול מו"מ ותהליכי מכירה מורכבים עד לסגירת ההתקשרות.
- בניית שפה תקשורתית ועיצובית אחידה בכל אמצעי הפרסום: מודעות, באנרים, ניוזלטר, אתר, סושייל וכנסים.
- ניהול התוכן ובניית נוכחות דיגיטלית ומסרים, לצד הנחייה ופיקוח על תוצרי הפרינט, ווידאו ומסחר חזותי.
- בניית תמהיל מדיה וניהול קמפיינים אונליין ואופליין מכתובת ברף, עליה לאוויר, ניתוח תוצאות ואופטימיזציה.
- ניהול רשימות תפוצה לחיזוק קשר עם לקוחות, פעילות יח"צ וחזוק החשיפה במדיה, ויצירת קשרים עם מובילי דעה.
- ניהול והנחת ספקי השירות (משרדי פרסום, יח"צ ודיגיטל) לצד עבודה רב ממשקית מול גופים פיננסיים.
- ✓ שיפור הנראות ונוכחות במרחב הדיגיטלי ובכנסים לצד תהליכי מכירה ממוקדים הובילו לגידול משמעותי במכירות.

2019-2017: **סמנכ"ל פיתוח עסקי, חברת מדיה**

- פיתוח עסקי, הקמה וניהול יח' רווח לרבות בניית התוכנית, גיוס מרצים והפקה בפועל – קורסים וכנסים בתחום הנדל"ן.
- חקר שוק וגיבוש אסטרטגיה, בניית תוכניות עבודה שנתיות, ניהול תקציבים והפעלת ספקים וקב"מ.
- ביסוס שפה תקשורתית אחידה לכל הפלטפורמות, אחריות על מסרים, תוכן ופיקוח על תוצרים ויזואליים.
- בניית ויישום תוכנית שיווק, קמפיינים בדיגיטל ואופליין, כנסים מקצועיים, יצירת שת"פ מסחריים ויח"צ.
- הטמעת מערכות CRM, אוטומציות ומשפך לידים רציף.
- ניהול המכירות, גיוס צוות, הדרכה, פיתוח חומרים, עזרי מכירה ותמריצים, תמיכה ובקרת הצוותים לעמידה ביעדים.
- ✓ ייזום וביסוס פעילות היחידה העסקית והובלתה לרווחיות

2017-2012: **מנהלת כנסים, חברת הכנסים הגדולה בישראל**

- ייזום קונספט וחדירה לשוק חדש- כנסי נדל"ן B2B ו-B2C, יצירת שת"פ ורתימת רשויות מקומיות לפיתוח המוצר.
- בניית וניהול ת"ע, יעדים, תקציבים, גיוס וניהול צוות מכירות והובלה להגדלת היקף המכירות והרווחיות.
- בניית תוכנית שיווק והוצאתה לפועל: פרסום בשילוט חוצות, עיתונות מקומית, פליירים/ פרסום באמצעות העיריה.
- יצירת שת"פ מסחריים עם יזמים ומגוון גורמים בתחום ההתחדשות העירונית.
- הפקת הכנסים מקצה לקצה, תכנון, ניהול חסויות, הפקה בפועל ובקרת הביצוע.
- ✓ הקמת הפעילות מן היסוד שהפכה להיות 'ביצת הזהב' של החברה.

2012-2008: **מפיקת אירועים עצמאית**

- הפקת אירועים עסקיים ופרטיים, יצירת הקונספט, תכנון, ניהול הביצוע ובקרת הפעילות מול הספקים השונים.
- הקמת אתר אינטרנט תדמיתי ושיווק הפעילות ברשתות החברתיות.

## השכלה וקורסים:

- 2019: קורס שיווק דיגיטלי, מכללת רופין
- 2008-2009: קורס הפקת וניהול אירועים, מכללת רופין
- 2002-2005: Marketing Management (סיום בהצטיינות), De Anza College, Cupertino, California

**שפות:** עברית- שפת אם, אנגלית ברמה גבוהה

**כלים ויישומים:** יישומי Office, מערכות CRM, CANVA, WordPress, רשתות חברתיות