

- ניסיון במכירות שטח וניהול תיירות ל쿄ות - ניהול ופיתוח קווי מכירות, סגירת עסקאות והגדלת היקפי המכירות.
- ניהול תהליכי מ"מ ועריכת הסכמים עם ארגונים, חברות ומפעלים, מעקב אחרגביה ושימור ל쿄ות בשוק תחרותי.
- יכולת למידה מהירה, זיהוי צורכי ל쿄ות, התנהלות עצמאית תחת לו"ז, תודעת שירות, יחסן אונש מעולים.

ניסיון תעסוקתי:

מנangelo שיווק ומכירות : 2018-2020

- מכירת שירותים החברה ל쿄ות בשוק העסקי - ארגונים, מפעלים וחברות אדירות בכל הארץ.
- תאום פגישות עם ל쿄ות, הצגת שירותים החברה, אפיון צורכי הלקו והובלת תהליך המכירה.
- בניית מחירונים והצעות מחיר, ניהול תהליכי מ"מ, סגירת עסקאות ועריכת חוזי התקשרות.
- מעקב אחר הזמנות ותהליכי גבייה ומתן שירות אינטימי לכל אורך ההתקשרות עם הל쿄ות.
- ✓ פיתוח קוו מכירות, גiros ל쿄ות חדשים, העמקת העסקאות והגדלת הרווחים.

מנangelo שיווק ומכירות : 2017-2018

- הקמת מערכת הל쿄ות מחדש, ניהול עובדים. כפיפות למנכ"ל החברה.
- בניית מחירונים, הכנת הזמנות, פרסום הפעולות ומעקב אחר גבייה.

מנangelo קשרי ל쿄ות : 2008-2016

- מכירת שירותים החברה לחברות, מפעלים וארגוני בכל רחבי הארץ - כפיפות לסמינר'ל המכירות.
- יצירת קשר עם ל쿄ות פוטנציאליים, תאום פגישות, הבנת צורכי הל쿄ות ובנית הצעות מחיר.
- ניהול תהליכי מ"מ מורכבים, סגירת עסקאות, עריכת הסכמים וניהול מעקב אחר גביית כספים.
- גiros ל쿄ות חדשים, העמקת המכירה מול ל쿄ות קיימים והגדלת היקף הפעולות.
- ✓ ניהול כ-100 תיירות ל쿄ות, סגירת עסקאות בהיקפים גדולים ושימור ל쿄ות בשוק תחרותי לטווח ארוך.

השכלה:

סדנאות בתחום המכירות, מטעם מקום העבודה
בගרות מלאה, תיקון 'אריאל', ראשון לציון

ישומי מחשב: תוכנות Office, ERP-Priority

שירות צבאי: שירות מלא בחטיבת שריון

** תעוזות והמלצות ינתנו לפי דרישת

