

ניהול מכירות | יזמות

דoron kafman | ראש העין | 054-4646901 | kdbalcony@gmail.com

יתרונות עיקריים :

בעל חשיבה אנליטית ואחרית, יכולת ורבilitה וניהול מ"מ ברמה גבוהה, חרוץ, מסור, בעל כושר למידה, בעל ניסיון עשיר בהובלת פרויקטים בתחום הסקי.

השכלה

תואר ראשון

מנהל עסקים התמחות
בשיווק ומימון
הambilala למנהל.

ניסיון תעסוקתי

2008-2003 בלבני פרויקטים. בעלים

- בעלים של חברת בלבני המייבאת ומשווקת ריהוט מוסדי למזרע העסקי בכל רחבי הארץ, התמחות בעסקי הסעדה (B2B).
- החל מ-2016 בעלים משותף עם חברת מיסטרל ציוד למסעדות.

לימוד תעודה – קורס

אומנות המכירה, ערכאי זהב.

כישורים עיקריים

ניהול עובדים
מולטיפאסיביג
שיווק ומכירות
רכש וייבוא
ניהול תפעול

- ניהול פרויקטים מורכבים בתחום המוסדי בליווי אדריכלי הכלולים בתים מלון, בתים אבות, מסעדות, ומוסדות.
- ניהול צוות עובדים, ובחירהם. ניהול מ"מ עם מנהלי רכש, בחברות וארגוני במשק, ומציאת פתרונות רהוט בעבורם, מהארץ והעולם.

שפות

עברית – שפת אם.

אנגלית – ברמה אקדמית

(אנגלית עסקית)

צרפתית – בינומי.

איטלקית- בינומי.

תוכנות מחשב

SAP,MS OFFICE
OUTLOOK

- ניהול צוות החברה המונה 7 עובדים.

2006-2007 מiami פתרונות ריהוט מנהל שיווק ומכירות

- ניהול השיווק והמכירות בחברה המתמחה בשיווק ריהוט לבתי קפה, מסעדות, ולשוק המוסדי. בניית מערכת השיווק של החברה, בניית אסטרטגיה ותוכניות עבודה.

- מ"מ מול ספקים בחו"ל ובשוק המקומי כולל הזמנות שותפות.

- תפעול ומעקב שוטף של הפרויקטים השונים בחברה.

- ניהול לוגיסטי של הפרויקט בכל שלביו.

- ניהול צוות החברה המונה 7 עובדים.