

אופיר חפץ

מייל: ofirhefetz996@gmail.com

תאריך לידה: 11/04/1996

ארץ לידה: ישראל

כתובת: מעפילי אגוז 27, תל אביב

נגישות: בעל רישיון נהיגה בתוקף

מספר זהות: 208308858

מצב משפחתי: רווק

טל': 052-6485135

- ✓ ניסיון רב בניהול והקמה של תהליכי עבודה.
- ✓ ניסיון בניהול צוות מכירות והובלתם ליעד החודשי
- ✓ בעל ניסיון עשיר בעבודה מול ספקים, יוזם והובלת פרויקטים.
- ✓ ייצוגי, תחרותי, בעל יכולת וורבלית והתנסחות רהוטה, כושר שכנוע, התמודדות עם מצבי לחץ וקבלת החלטות ויחסי אנוש מעולים.

ניסיון תעסוקתי:

2020 עד היום חברת פז – מנהל מכירות במספר פעילויות שונות:

מנהל פעילות ומכירות "פזגז חשמל":

- תפקיד כפוף למנכ"ל הפעילות
- ניהול מכירות החשמל של כלל החברה ברמה הארצית
- גיוס משווקים חיצוניים (פרילנסרים) לטובת שיווק המוצר
- הדרכת כלל עובדי החברה על מכירת המוצר
- שיתופי פעולה עם ועדי בתים וחברות ניהול
- שיקוף יעדים של כלל החברה וסטטוס שוטף מול מנכ"ל הפעילות
- חדירה לשוק עם מוצר חדש תוך פיצוח התנגדויות ותחרותיות אגרסיבית והצלחה גדולה במכר

מנהל מכירות ארצי פז Charge פתרונות טעינה לרכבים חשמליים:

- מתן פתרונות לבניינים משותפים בתחום הטעינה החשמלית לרכבים
- אפיון פתרון מורכב עבור הלקוחות
- מו"מ מול נציגויות/ועדי בניין
- גיוס לקוחות חדשים
- ביצוע פעולות יזומות מול קבלנים ומהנדסים
- התמודדות מול הצעות מתחרים אגרסיביות
- ניתוח דוחות, כלכלה ורווחיות.

פעילות MiniYellow: (מקרר אוטונומי חכם לבנייני מגורים)

- ניהול צוות מכירות ארצי ופיקוח על יעדי מכירות
- הקמת מוצר חדש בשוק תוך חדירה נכונה לשוק הפרטי
- טיפול בלידים חמים וגיוס לקוחות חדשים ב"2D"
- הקמה, ניהול ופיקוח על עסקאות גדולות מול חברות ניהול ובנייה
- גיוס וחפיפה לעובדים חדשים
- שיקוף היעדים והסטטוס השוטף להנהלה ולמנכ"ל בפרט.

2018-2020 - מנהל סניף "בסט מובייל":

- ניהול הסניף ואחריות על מכירות ויעדי הסניף
- איתור לקוחות תוך כדי תנועה
- הגדלת מכירות ללקוחות קיימים
- ניהול האספקות לסניף – עבודה מול ספקים
- ניהול צוות של חמישה עובדים ופיקוח על יעדי המכירה של הסניף
- מצטיין מכירות לשנת 2019

שירות צבאי

2014-2018 – לוחם בחטיבת גבעתי

- קשר מ"מ
- ספורטאי מצטיין בחטיבה

השכלה

השכלה תיכונית מלאה, 12 שנות לימוד + בגרות מלאה, הרחבה בתחום הפסיכולוגיה/סוציולוגיה
ידע בסיסי ומעלה בתוכנות אופיס.

שפות

עברית: שפת אם

אנגלית: ברמה טובה

קצת על עצמי: בעל ניסיון של יותר מ6 שנים במכירות, עם השנים למדתי לטפח את כישורי התקשורת שלי לרמה הגבוהה ביותר, ורכשתי מיומנויות מכירה במגוון תחומים, חרוץ מאוד ובעל מוטיבציה גבוהה מאוד ואהבה ותשוקה לתחום המכירות, לא מתפשר בנוגע ליעדים שלי או של מקום העבודה, יכולת התמודדות טובה במצבי לחץ, ורעב גדול להצלחה והתקדמות בתחום.