

ניסיון תעסוקתי

<p>חסמלית רידר בע"מ: יבואני קלנוויז שירות לקוחות לבעלי מוגבלויות, נכים וקשיישים. מתאמת שיווק בפרויקטים שונים.</p> <p>הנהח"ש קבוץ גבעת ברנן אחריות תחום תשתיות מים ותשורת.</p> <p>סיבינג-פינט, חברת בת של Alma Consulting Group מתאמת שיווק ופגישות מכירה.</p> <p>"AMILIM", חברת תרגום והפקה אחריות כספים.</p> <p>Alma Consulting Group - חברת ייעוץ אירופית, ייעוץ לשיתופי פעולה טכנולוגיים תאום פגישות מכירה עם מנהלי מו"פ, מנהלי פיתוח עסק, מנהלי שיווק ומנכ"לים. תמיيقה וליפוי תהליכי משא ומתן והצעות מחיר. במסגרת התפקיד יזמתי את הקשר עם החברות הבאות: ישראל - IBM, Microsoft, Amdocs, ECI, Ness Telecom Formula Telecom, Cellcom, Telrad, TAAS, Elta גרמניה - BMW, Philips, Siemens, Motorola, Infineon, Sanofi-Aventis אוסטריה - Telekom Austria, AVL List, Austriamicrosystems סקנדינביה - Nokia, Sintef, VTT, Det Norsk Veritas</p> <p>הנהח"ש קבוץ גבעת ברנן אחריות משכורות עובדי חוץ.</p> <p>"אספ נטו" - עיצוב ביטנים לטערכות בחו"ל תאום פגישות מכירה עם לקוחות. ביניהם לקוח אסטרטגי לאורך שנים: Tadiran Communication.</p> <p>"מטר" גבעת ברנן: יציקות אלומיניום ומגנזיום אחריות לשיווק הטכנולוגיה בישראל, תיאום פגישות עם מנהלי מו"פ, وطיפול בהצעות מחיר.</p> <p>"מרבדשא" גבעת ברנן מנהל חשבונות.</p> <p>שיואן בע"מ פקידת שכר ואדמיניסטרציה.</p>	<p>2022-2023</p> <p>2018-2021</p> <p>2010-2017</p> <p>2009-2008</p> <p>2008-2007</p> <p>2007-2004</p> <p>2003-2002</p> <p>2001</p> <p>2000-1999</p> <p>1998-1993</p> <p>1992-1988</p>
---	---

השכלה

<p>האוניברסיטה הפתוחה, פרויקט "תפנית" שיווק הרכה למעשה, "אמנות הפרזנטציה", "ניהול משא ומתן".</p> <p>המכונים האמריקאים הנהלת חברות².</p>	<p>2002-1999</p> <p>1992</p>
--	------------------------------

תוכנות

<p>שפוט</p> <p>עברית: שפת אם. אנגלית: טובה מאוד.</p>	<p>Goldmine Zoho ישומי Office עדי פיננסית</p>
---	---