

**ניסiouן תעסוקתי****2018 - היום****מנהל מוצר לנובו Consumer LTD ב CMS Compucenter LTD**

- ניהול פורטפוליו מוצר לנובו קונסימר בהיקף מכירות של מיליוןisch בחדש. קשר רציף ושיתוף פעולה מול הוונדר ותפירת עסקאות מול משוקים גדולים. עבודה שוטפת מול אנשי הארגון – מכירות, כספים, מנכ"ל

**2015 - 2018****מנהל מכירות בתחום Commercial ב'איסטרוניקס'**

- ניהול לקוחות בפן המכירות, תפעולי והגדלת הפעולות . התנהלות מול אנשי רכש/IT בארגונים ומוסדות גדולים – מכירת מגוון המוצרים בתחום העסקי - שירותים ותחנות עבודה Workstation/ Thin Clients הכרות עם כל אנשי הקשר בכל בארגון

**2014– 2015****מנהל מכירות HP Commercial Solutions**

- פרויקטים בארגונים ומוסדות - חומרת HP בתחום Value Proposition מקצועים של HP – מכירה של תחנות נייחות/ ניידות Workstations /Thin Clients

**2007 - 2014****מנהל מכירות ארגונים ומוסדות ב'איסטרוניקס'**

- עבודה מול אנשי רכש/IT בארגונים ומוסדות גדולים - מכירה של כל מגוון המחשב מולטימדיה ותקורת

**מנהל מכירות לרשויות שיווק (קידום מתפקיד קודם בארגון)**

- שיווק והפצת מוצר חומרה ותוכנה RETAIL לרשות שיווק
- מומ"מ וקשר רציף מול מחלקות סחר בחברות גדולות

**מנהל תיקי ל��וחות- מה' מחשבים ותקורת בחברת 'איסטרוניקס'**

- שיווק והפצה של מגוון מוצרים חומרה ותוכנה
- התחמות בתחום רישי "מיקרוסופט" Open License

**איש מכירות תוכנה- חברת תוכנה וחומרה (سوفט-סיל)****2005 - 2006**

- מכירה של תוכנות ברישיון לחברות וארגונים, הכוונה ותמייה טכנית שוטפת של התוכנות הנמכרות ("בבלון", "מיקרוסופט", "Adobe" וכו')

**2002 - 2005****מנהל משמרת וסגן מנהל – מלון "דה לה מר" בתל-אביב**

- עבודה מול קהל לקוחות מחול, תיירים ומבקרים מוקמים
- ביצוע הזמנות וקשר שוטף עם סוכני נסיעות וחברות תיירות

**שירות צבאי****1995 - 1998**

- קשר בגדר הקשר של אוגדת השריון

**השכלה וקורסים**

- עברית ואנגלית - ברמת שפת אם
- לימודי ניהול ושיווק במללה למנהל

**ידע מקצועי**

- PRIORITY (Fidelio), תוכנת ניהול חשבונות ומערכת ניהול לקוחות (Word, Excel, Outlook) – שליטה בתוכנות אופיס: •  
בעל עקרונות לימוד עצמי גבוהה •