

אודליה כהן

נוфр 31, כרמי גת | קריית-גת

Odeliyacohe1981@gmail.com | 058-4906660

פרופיל

- ניסיון רב בניהול, שיווק, מכירות, הובלת פעילות עם מושגים רבים, יחס אנוש מעולים יכולת עבודה בצוות
- עצמאות ומקצועיות, יכולת תכנון וראייה מערכית ומואידך רידעה לפרטים, ידע רב בתוכנות OFFICE

השכלה

- בוגרת מלאה, תיכון בקריית גת
- תואר ראשון A.B. בכלכלת ווטצ'ולגיה, אוניברסיטה בר אילן
- בוגרת מגמה עיונית בתחום תעשייה וניהול

ניסיונות תעסוקתי

2016 - היום : מנהלת עסקת בראיונות העבודה, הכשרת מאמנים, הנה"ח, רכש ציוד, תחזקה, סידור עבודה, ניהול שימור לקוחות, שיווק ומכירה, גיוס לקוחות ושיתופי פעולה עם מוסדות וארגוני שונים (כגון: חבמ"ל, קצא, עיריית אשקלון וכו'), מאננת כשר אישית.

2014 – 2015 : מנהלת תיקי לקוחות בתחום התעשייה, חברת "טמברת" במסגרת התפקיד הייתה אחראית על שיווק, מכירה, גיוס לקוחות חדשים, ייעוץ ולויו, תמיינה שירות טכני, בקרה והתאמת אישית לקוחות בהתאם למפרטים.

2010 – 2014 : אחראית שיווק והמכירה, חברת "טמברת" ש.כהן" במסגרת התפקיד הייתה אחראית על שיווק ומכירה של כל מוצר החברה לרבות פיקוח ושימור לקוחות מרגע קבלת הזמנה ועד קבלת התקבולים. כמו כן קביעת מסגרות ותנאי אשראי ללקוחות, אישור גיוס לקוחות חדשים למערכת, מעקב אחר תוכניות ייצור, בקרת איכות למוצר בזמן הייצור, החדרת מוצר החברה למפרטים שנכתבם ע"י אדריכלים מעצב פנים וייעוץ אקווטיקה . בנוסף לכך אחראית על צוות עובדים בrama האישית והטכנית.

2005 – 2010 : מנהלת מוצר בתחום הפרופילים, חברת "ऐיסקו" שירות פלדות" במסגרת זאת אחראית על מערכת השיווק והמכירה של בינה מתועשת, בקרה ופיקוח על תהליכי המכירה מרגע קבלת הזמנה ועד שיווק המוצר ללקוח כאשר בסיס השיווק היה עמידה בלוח הזמנים לשבעות רצון הליקוחות, שימור לקוחות קיימים וגיאום לקוחות חדשים לרבות פרזנטציות, קביעת מדיניות שיווקית לצוות המכירה דרך ביני צוותי חסיבה, ביסוס תקשורת בין לקוחות לסקרי שוק, חלוקת סמכויות לקוחות, יישום החלטות משותפות של צוותי החסיבה, הובלת תהליכי שיווק ומכירה מתקדמים בהתאם לסקרי שוק, בוגרתה במקצועות לוגיסטיקה, לוגistics management, שוק ומכירה, למידה ויישום לפי ספרות מקצועית בשיווק. תפקידיה זה דרש ממנה עבודה שטח רבה וקיים פגישות, ביצוע סקרים שביועות רצון לקוחות והפקת לקוחות למשך במידי לשיפור השירות של מערך השיווק והמכירה. יתרה מזו הייתה אחראית על מערך הפעולות החברתית של עובדי המשרד דרך קיום ימי הולדת, אירועים חברתיים, נופשים, העשרות והדרכות בתחום השיווק והמכירה.

2005 – 2002 : מאבטחת במשמר בתי המשפט.

2002 – 2001 : סוכנת מכירות שטח חברת "YES" התפקיד דרש תודעת שיחת גבוה וככל קיומ מערכ פגישות עם לקוחות קיימים ופוטנציאליים, יישום תוכניות מכירה ושיווק, עבודה שטח מרובה בשעות לא שגרתיות, עמידה בלוח זמני הפגישות וכו'.

התנדבות

2001 – 2005 : מדריכת נער בסיכון, פרויקט ילדים ונער בסיכון במסגרת תרומה להקללה. במסגרת עבודתי כמדריכה הייתה אחראית על פעילות הילדים, עזרה בתחום הלימודים במסגרת בית הספר, פעילות חברתיות, ליווי והמלצת לחוגי העשרה וכו'}. זכיתי לקבל בתקופת עבודהית אותן הוקרה ממועצה אזרחית לכיש על פעילות.

שירות צבאי

שירות צבאי מלא בבסיס עין יהב, נבחרתי לחילת מצטיינת במעמד מפקד בסיס במהלך השירות

קורסים והכשרות

בוגרת קורס בכיר בישומי מחשב ותוכנות.
בוגרת קורס חשב שכר בכיר.