

תקציר

יועץ מכירות מקצועי עם רקורד של השגת יעדי מכירות. יכולת בניית קשרים ויצירת נאמנות למותג. מחויב למתן שירות לקוחות יוצא דופן.

ניסיון תעסוקתי

יועץ מכירות, בטלי שירותי רפואה, אזור השרון, מרכז

אפריל 2021 - היום

- סיפק ללקוחות ידע מעמיק במוצר כדי לסייע בהחלטות הרכישה שלהם.
- הציע שירות לקוחות בזמן ומדויק כדי לפתור ביעילות בעיות ותלונות.
- יצר קשרים חזקים עם לקוחות כדי למקסם הזדמנויות מכירה.

מנהל מכירות, אוריג'נלס, נמל ת"א

פברואר 2017 - אוגוסט 2020

- ניהול צוות מכירות של 8 אנשים והשגת 100% הצלחה בעמידה ביעדי מכירות רבעוניים.
- שיתוף פעולה עם צוותים צולבים להבטחת שביעות רצון לקוחות ונאמנות לטווח ארוך.
- גיוס והכשרת צוות מכירות מצליח ביותר שעמד בעקביות ביעדי מכירות או עלה עליהם.
- ניתוח מגמות שוק ונתוני לקוחות לזיהוי הזדמנויות מכירה חדשות.
- פיתוח וניטור דוחות ביצועי מכירות חודשיים.
- יצירה ותחזוק מאגר מידע של לקוחות פוטנציאליים ופרטי הקשר שלהם.

בעל עסק, אמבר בר, מרכז הארץ

ינואר 2014 - נובמבר 2016

- טיפול בכל הפעולות הפיננסיות, לרבות חשבונות חייבים ותשלומים, חישובי שכר וניהול מזומנים.
- ביסוס ותחזוק קשרים עם ספקים מרכזיים ושותפים אסטרטגיים.
- ניהול חוזים והסכמים עם ספקים ושותפים עסקיים.
- ניהול צוות של 25 עובדים ופיקוח על התפעול היומיומי.

שירות צבאי

חייל התותחנים

2004 - 2007

שירות סדיר מלא, לוחם

פרטים אישיים

yuval_ambar@walla.com

0525389881

הוד השרון, ישראל

29.08.1985

השכלה

תעודת בגרות מלאה (90 ממוצע)

תיכון

2004 - 2001

הנדסאי אדריכלות נוף

המרכז האקדמי רופין

2012 - 2010

לימודי תעודה שיווק דיגיטלי

jolt

2023 - 2021

מיומנויות

כישורי תקשורת - גבוהה

כישורי משא ומתן - גבוהה

אחריות - גבוהה

פתרון בעיות - גבוהה

יחסי אנוש מעולים - גבוהה

ניסיון במכירות - גבוהה

שפות

אנגלית - טובה מאוד

עברית - שפת אם