

אלינה ליזיאקין

District Retail Manager

פרטים אישיים

0542434862

a.i.n.a.i.z.i.1988@gmail.com

החייל האלמוני, ראשון לציון, ישראל

תעודת זהות

320438005

אזרחות

ישראלית

רישיון נהיגה

דרגה B

תאריך לידה

10.07.1988

מיומנויות

אחריות

יצירתיות

עבודה בצוות

כישורי ארגון

פתרון בעיות

מוסר עבודה גבוה

יחסי אנוש מעולים

חשיבה אנליטית

תפקוד במצבי לחץ

שפות

רוסית

עברית

אנגלית

מנהלת מכירות איזורית, בעלת 15 שנות ניסיון בעולמות הניהול ריטייל, מכירות וקמעונאות מומחית בהובלה והגעה ליעדים עסקיים, עבודה מול סקילים גדולים, ניהול צוותי עובדים גדולים ופיתוח מנהלים. בעלת יכולת לרתום ולחבר אנשים למטרה משותפת, יחסי אנוש מצויינים ותקשורת טובה אך גם אסרטיבית. מנהלת בעלת תושייה למציאת פתרונות לכל בעיה, מגדילה ראש וחושבת מחוץ לקופסא, יכולת תפעולית טובה בעת ריבוי משימות ועבודה תחת לחץ.

ניסיון תעסוקתי

District Retail Manager, דיסקרטי

דצמבר 2017 - היום

2022-היום

- ניהול בהצלחה צוות של 11-18 מנהלי סניפים ופיקוח על התפעול היומיומי של עד 18 יחידות רווח והפסד.
- פיתוח והטמעת אסטרטגיות להגדלת הכנסות בכל האזורים ועמידה ביעדי המכירות.
- פיקוח על ביצועים פיננסיים אזוריים ופיתוח אסטרטגיות לשיפור הרווחיות. בניית תוכניות עבודה ופולואו אפ על ביצועם.
- קביעת מדיניות ונהלים אזוריים כדי להבטיח עמידה בנהלים ותקנות החברה.
- גיוס והכשרת מנהלים ועובדים.
- ניהול ישיבות צוות, סידורי עבודה, נראות החנויות, תחרויות איזוריות, רשתיות וגלובליות, מוצרי פוקוס ועוד.

במסגרת התפקיד עבדתי עם מערכות כגון: StoreForce, RetailNext, PowerBI,

Qlikview, Outlook, Office

2017-2022

מנהלת 1-3 חנויות ריטייל

- ניהול בהצלחה צוות של 6 עובדים בחנות קמעונאית.
- הפגנת כישורי מנהיגות ותקשורת מצוינים בהנעת צוות ופתרון בעיות
- הטמעת אסטרטגיות שיווק יצירתיות כדי להגביר את המכירות והמודעות למותג. (שתפ"ים ימי לקוחות)
- מיומנות בניית צוותי מכירות ופיתוח תוכניות פעולה להגדלת הרווחיות.
- אחריות להבטחת עמידה בכל התקנות המקומיות והמדינתיות בכל הנוגע לתפעול החנות.
- הובלת הצוותים לעמידה במכירות וידי ה KPI
- הובלה וזכייה בתחרויות גלובליות המקדמות מוצרי פוקוס.
- גיוס, הכשרה ופיתוח צוות.
- ניהול כספים ומלאים.
- שמירת קשר עם לקוחות קיימים וגיוס לקוחות חדשים.

מנהלת חנות קמעונאית, איל מקיז'

2015 - 2017

ניהול יחידת רווח והפסד בחברת איל מקיז'

. במסגרת התפקיד:

1. גיוס והכשרת צוות מאפרים. פיתוח ע"י תצפיות, סימולציות ומשובים.

2. הנעה לעמידה ביעדי המכירות.

3. בניית סידורי עבודה.

4. ניהול כוח אדם, כספים, שירות לקוחות בסניף ומלאי.

5. הובלת הצוות והסניף

לעמידה ביעדי מכירות ונתוני איכות, הגדלת ההכנסות.

במהלך התקופה בה עבדתי בחברה הבאתי שלושה סניפים לעמידה ביעדים ולשגשוג.

מנהלת סניף קמעונאי, פרטנר תקשורת בע"מ

2015 - 2009

2012-2015 : מנהלת סניף ת.מ.ת.א/דיזינגוף סנטר.

במסגרת התפקיד:

1. ניהול של 5 עד 12 אנשי צוות.

2. ניהול של כ 14 יעדים אגרסיביים במקביל.

3. ניהול של כספים/מלאי של הסניף.

4. הנעת העובדים לעמידה ביעדי המכירות.

5. בניית סידור עבודה, ניהול כוח אדם ושירות לקוחות בסניפים.

6. ביצוע שיחות חודשיות/שבועיות עם הנציגים. פיתוח וקידום נציגים.

7. ניהול פרויקטים ברמה המרחבית ועוד.

במהלך השלוש וחצי שנות ניהולי בחברה הובלתי את הסניפים

שהיו תחת ניהולי להצלחה, הגדלת הכנסה ולהצטיינות! זכיתי בתחרויות וגרפתי פרסים רבים.

בנוסף הובלתי לא מעט פעמים פרויקטים מרחביים בהצלחה רבה!

במסגרת התפקיד עבדתי ימים מערכות שונות כגון: SIEBEL, BSCS, VENTIVE, ועוד.

2009-2012 אשת מכירות בדוכנים בקניונים.

במסגרת התפקיד :

מתן שירות ללקוחות ההסניף, ניהול לידים, עמידה ביעדי מכירות ונתוני איכות

שהוצבו ע"י המנהל הישיר שלי.

2012 - מנהלת תורנית בסניף ת.מ.ת.א. במסגרת התפקיד:

להיות יד ימינו של המנהל. לדאוג לסידור עבודה של הסניף. עמידה ביעדים

אישיים והובלת הצוות לעמידה ביעדים ביחד עם מנהל הנקודה.

קורסים

קוסמטיקה רפואית, המכללה לקוסמטיקה רפואית

2013 - 2011

איפור מקצועי, המכללה לקוסמטיקה רפואית

2011 - 2011

איפור קבוע ומיקרובליידינג, נייל סטודיו

2019 - 2019

לק ג'ל, נייל סטודיו

2020 - 2020