

חן דייני -קורות חיים

מגורים: כפר סבא • 050-8249554 • hen.vtec6@gmail.com • שנת לידה: 1989 •

איש מכירות עם ניסיון רב בתחום המכירות מול השוק הפרטי והעסקי, בעל מוסר עבודה גבוה, יכולת עבודה בצוות, בעל תודעת שירות גבוהה עם יחסי אנוש מצוינים, אני מחפש חברה שאני יכול לצמוח ולהתפתח ביחד איתה.

ניסיון תעסוקתי:

איש מכירות בתחום הרכב.

2022-2023 חברת דלק מוטורס " מאזדה "

2019-2021 חברת "Carasso Motors" Nissan.

- ניהול עסקאות מכירת רכבים חדשים מסחריים/טנדרים/פרטיים.
- ליווי הלקוח משלב פתיחת ההזמנה ועד למסירת הרכב.
- טיפול בלידים ותיאום פגישות מכירה טלפוניות, פרונטליות ובשטח.
- גיוס לקוחות חדשים ושימור הלקוחות הקיימים.
- עמידה בתקציבים וניהול תהליך המשא ומתן מול לקוחות.
- עמידה ביעדים מכירה אישיים וצוותיים.

2016-2019: נציג מכירות, חברת "Cellcom".

- מכירות בתחום הסלולר בצורה פרונטלית, פגישות אישיות עם לקוחות.
- בניה וניהול שוטף של תיק לקוחות תוך שימור מצבת הלקוחות הקיימים.
- עמידה ביעדי מכירות גבוהים.

2016-2013: מנהל ואחראי משמרת, מכון אימונים "Great Shape".

- מכירת מנויים חדשים וקבלת המנויים במועדון.
- גיוס לקוחות חדשים.
- ניהול שוטף של המועדון.

2013-2011: איש מכירות, חברת RSM מחשבים.

- מכירת מחשבים וצידוד תקשורת (ביתי ועסקי) ללקוחות פרטיים/עסקיים.
- הבנה מעמיקה ב Routing and Switching.
- אפיון והתאמה של פתרונות לצרכי הלקוח.
- איתור לקוחות פוטנציאליים חדשים – Cold Calling.

השכלה:

- מכון Wingate - לימודי תעודה מאמן כושר.
- תעודת בגרות מלאה.

שרות צבאי:

- 2008-2011 - שירות צבאי מלא בתפקיד תומך לחימה ביחידת התותחנים

ידע בסביבת מחשב :

- Office (Outlook ,Power-Point ,Excel ,Word)
- תוכנות מקצועיות – Bosanova,CRM

שפות:

- עברית – שפת אם
- אנגלית – רמה טובה