

יהודה יהודה

עיר: פתח תקווה
טלפון: 050-4452744
דוא"ל: yehuda.ye@gmail.com
מצב משפחתי: נשוי + 1
שנת לידה: 1982

ניסיון תעסוקתי

2022 – 2024 – איש אפליקציה ומכירות שטח, חברת עמוס גזית.

- הכשרה והדרכת צוותים רפואיים.
- ניהול משא ומתן עם גורמים בכירים ומנהלי מחלקות בבתי חולים.
- עבודת לידים בשטח - איתור אנשי מפתח ואיסוף מודיעין עסקי, B2B.
- ביצוע פרזנטציות מול קהל, לרבות, לימוד ושליטה בחומר מדעי בשפה האנגלית.

2020 – 2022 – נציג שירות ומכירה, דומיסיל - יבואן פרזול.

עבודה ושיתופי פעולה עם אדריכלים ומעצבי פנים, נגרים ולקוחות פרטיים, לרבות, ייעוץ, מכירה שירות והדרכה בנושא פרזול אדריכלי ועיצוב פנים.

2016 – 2020 – מנהל סניף, רשת ד"ר גב - קבוצת קאופמן.

גיוס וניהול שוטף של צוות העובדים, עמידה ביעדי הסניף, איתור קהלי לקוחות חדשים, שימור לקוחות קיימים, אחריות לשביעות רצון לקוחות ופתרון בעיות בשטח. תיאום מלא מול מנהלי הלוגיסטיקה בהקשרי הזמנות, הפצה וספקים, אחריות על נראות החנות.

2011 – 2016 – מנהל מכירות, חנויות למוצרי קוסמטיקה וציוד רפואי OTC - ארה"ב.

- ניהול כלל היבטי החברה ברמה העסקית, הפיננסית והתפעולית.
- ניהול עסק רווחי ואיכותי תוך שמירה על סטנדרטים גבוהים ומקצועיים.
- תיאום מול רשויות המס של ארה"ב, התקשרות מול ספקים, סגירת חוזים מול מרכזי הקניות.

1999 – 2010 – מנהל צוות מכירה, סופר פארם.

ניהול צוות עובדים במהלך המשמרת, לרבות אחריות מימוש נהלי החברה וסדרי העבודה. אחריות למתן שירות איכותי, שביעות רצון לקוחות ומתן מענה לסוגיות שונות, במידת הצורך.

קורסים והסמכות

2019 - קורס פיתוח מנהלי סניפים
2022 - קורס מכשור רפואי, ספרד

שירות צבאי 2000-2003 - חיל האוויר, אפידמיולוגיה, שחרור בדרגת סמל ראשון.

שפות רוסית: בסיסית, אנגלית: מעולה, עברית: שפת אם

מחשבים שליטה מלאה בתוכנות Office, SAP Business One, תוכנת CRM, תוכנת CRM