

❖ תקציר - בתפקידי הקודמים הוכחתי יכולת שירות במכירות, ניהול ומשא ומתן, שיווק, ועמידה ביעדים, הנני בעל כישורים בשכנוע ושימור לקוחות ומתן מענה מהיר לבעיות המתעוררות בשטח.

ניסיון תעסוקתי:

- | | |
|--|--|
| <p><u>מכירות נדל"ן</u></p> <p>2019-כיום:</p> <ul style="list-style-type: none"> • רישיון תיווך נדל"ן, שיווק והשקעות נדל"ן. • נכסי יד 2 - קנייה, מכירה, השכרה. • נדל"ן מסחרי- קנייה, מכירה, השכרה. | |
| <p><u>גיוס כספים לחברת הייטק בתחום התיירות הבינלאומית "Cancellon"</u></p> <p>2019-2016</p> <ul style="list-style-type: none"> • גיוס כספים לחברה. • בניית תכנית עבודה, הגדרת יעדים והחדרת מוצר חדשני לענף. • פיתוח קשרים עסקיים יצירת שיתופי פעולה וניהול תהליכי משא ומתן עם גורמים בכירים. | |
| <p><u>סחר ביהלומים ישראל - אירופה</u></p> <p>2016-2011</p> <ul style="list-style-type: none"> • ניהול מכירות ושיווק יהלומים בישראל ובשוק האירופאי. • השתתפות ושיווק בתערוכות תכשיטים ויהלומים באירופה: בלגיה, איטליה, באזל. | |
| <p><u>שותפות בחברת יהלומים "WINDIAM" בבלגיה</u></p> <p>2011-2001</p> <ul style="list-style-type: none"> • ניהול מערך קניה ומכירת יהלומים : זיהוי צרכי לקוח, טיפול בהתנגדויות, ניהול מו"מ וסגירת עסקאות. • איתור ושימור לקוחות : ניהול קשר ישיר ורציף עם הלקוח, חיזוק הקשר עם הלקוח. • הובלת פעילות המכירות והפיתוח העסקי של החברה בבלגיה והובלת מהלכים לפתיחת שווקים באירופה ובמזרח הרחוק. • ניהול מלאי יהלומים - ביצוע ספירת מלאי, בדיקת חוסרים, ביצוע הזמנות בהתאם להיצע וביקוש. | |
| <p><u>שיווק ומכירה של יהלומים בישראל ארה"ב ובמזרח הרחוק</u></p> <p>2001-1992</p> <ul style="list-style-type: none"> • תיווך מכירה וקניה בבורסת היהלומים הישראלית. • פיתוח שוק חדש בארה"ב ובמזרח הרחוק. • יצירת קשרים עסקיים עם חברות בתחום היהלומים והתכשיטים. | |

שפות: עברית – שפת אם | אנגלית – ברמה גבוהה
יישומי המחשב – שליטה מלאה ביישומי office.

*המלצות יימסרו עפ"י דרישה.