

Aviel Mashiach

יען מכירות

יען מכירות עם יכולת זיהוי צרכי לקוחות, התאמת פתרונות מודיקים, והשגת יעד מכירה באופן עקבי תוך יצירת חוות מצוינית. אני מאמין שהצלחה במכירות לא נמדדת רק בעסקאות, אלא בכ יכולת להקשיב לצרכים של כל לקוח עם פתרונות מותאים אישית. בעל ניסיון עשיר לשבייעות רצון גבואה וקשרים עסקיים יציבים.

פרט ייצור קשר
כתובת דוא"ל
1106aviel@gmail.com
כתובת
הבעל שם טוב 1/3
טלפון
0548808984
תאריך לידה
יונ, 2000 11
לאום
ישראל

ניסיוני

אשדוד
מאי 2017 - אוקטובר 2021

מנהל בר

קפה קפה

- במהלך העבודה עיקר העובדה של הקשבה לקוחות ומענה לצרכיו האישיים בצורה מלאה, בזכותם אלו והיכולת לשים לבפרטים הקטנים ולזהות את צרכיהם הכספיים במדויק.
- כמנה בר, למדתי את החשיבות של תקשורת ברורה ושיטוף פעולה עם הצוות. סביבה שבה כל עובד יודע את מקומו ומגרש מעיר חורמתylie ושרות טוב יותר לקוחות, בנוסף למדתי לנוהל צוות במצבים לחוצים ומאתגרים תוך יצירת חוות שירות מיטבית לקוחות. אלו חיזקו את יכולת שלי להתנהל ונוהל קבוצה.
- בתוך מנהל בר ישנו מצבים בלתי צפויים כל הזמן, בין אם מדובר בלקוח מתוסכל או במצב שמתקלקל סיטואציות אלו חייבו אותי לפתרונות מהירים ויצירתיים על מנת לא לפנות בעובדה השוטפת של המסעדה ובטיפול לקוחות. למדתי להתנהל במצבים כמו ליחזק ולהביא את עצמי לידי ביטוי בצורה הטובה ביותר.

חטיבת הצעירים
יוני 2019 - ספטמבר 2019

מדריך ירי

צח"

- אחד העקרונות החשובים ביותר למדריך ירי היא החשיבות של הנחיות מדויקות ממקודמת בורות. הקפדה על תיאום ציפיות ותקשורות ברורה ביחסו החוויה ביחסו הוא הדבר העיקרי והחשוב בתפקיד זה.

בתפקיד של מדריך ירי אנו מתחסקים באש שהמאמן שמחיב בטיחות וביחסו בין שני הצדדים.

- המדריך מהווה דמות סמכות, וכך שמירה על מקצועיות השובה מאוד. האמינות שנבנית דרך יחס מכבד ומענה לכל שאלה עזהות לחניכים להרגיש בטוחים ומוסמנים בנוסך במסגרת תפקידו להכילה חיללים שונים במצבים שונים ומורכבים שדורשים גישות שונות בין אם הכללה והבנה ובין אם הקפדה ומשמעת.

- חיזוק תחושת הצלחה וביחסו אחד מתקידי כמדריך היה לייצר עבור החניך תחושת בטיחון והצלחה. תמייה, עידוד וחיזוק חיובי תרמו להצלחתם ולעמידה באתגרים בהדרגה.

חטיבת הצעירים
ספטמבר 2019 - אוגוסט 2021

רשות محلקת רסס

צח"

במהלך שירותים בעקבות הקפדה על העבודה הטובה והמקצועית שביצעת והתרשםות של מפקדי מונטי למפקד, למדתי על כוחה של מניגות דוגמה אישית, ושותפי דגש על יחש אושי לכל חיליל כדי להזק את תחושת השיכוכת. פיתחתי קשרי קבלת החלטות מהירות תחת לחץ, והבנתי את חשיבות המורול גם במנמים קשיים. בנוסף, למדתי כיצד לפתור קונפליקטים באיזון בין סמכותם לאחראייה, כדי להבטיח משמעת לצד תחושת הוננות בקרב החיללים.

מרכז
אוקטובר 2021 - נובמבר 2023

טבח

ספר מסעדות נחבות

במהלך עבודות כתבח התפתחתי ולמדתי במספר מקומות נחבות כנון: קפה קפה, בראסורי וכדומה.

במהלך השניים בהם עבדתי בתחום המסעדות, הוכיחתי והתפתחתי רשות עבודה בצדדים מקרים.

- ותפקוד בסביבות דינמיות, מה שהעניק את הבניית ביטול הקולינריה והכין אותו לאתגרים מורכבים בתחום.

למדתי לעבוד בסביבה לחוצה עם טטרדים גבויים ושלמור על רמת דיק אידיאלית, בנוסף יכולת התאמאה.

במהלך שנתי כתבח קיבלתי משוב חיובי ממנהלים על תפקידם מקצועי ואיכות המנות. היה לי חשוב תמייד להתפתח ולמודד מכל מקום אלי אני מגע כדי ליעיל ולהתמקצע בעבודתי בתחום המסענות לקחת המון.

כלים שלמים אותם גם היום כגון הנטיגלו לשינויים, היכולת למידה עצמאית, ומשמעת ברמה גבוהה

ברשת
יוני 2024 - היום

קמעונאי בדורפישיפין

etsy

- כמנהל חנות דורפישיפין אני דואג לנוהל את החנות בכל הנסיבות בצורה עצמאית, ניהול מלאיי יעיל ומדויק תוך התעדכנות בזמן אמת מספקים, שיווק ופרסום דיגיטלי לצורך הנדרת המכירות וניהול קמפיינים ממונים לצורכי מגעים על לקוחות חדשים.

- שירות לקוחות אישי מהיר ויעיל לקוחותינו תוך מתן פתרונות מיידיים ושמירה על אמון לקוחות לצורכי שיפור חוות הקנייה.

הנתה השוק שמייה על עדכון מתמיד במנחות וצרכים משתנים, והתמקדות בשוקים רוחניים וubahol קמפיינים מתחדשים.

אליהם תוך פיתוח של מותח חזק וייחודי הכלול אחר אינטואיטיבי ומובדל מן המתחרים.

העבודה לימדה אוטי יכולה לעבודה כולל ניהול תהליכי מקצת תוך מילוי מלאי.

שיווק ומדtan מענה לקוחות ולקיים אחריות מלאה על כל שלב בתהליך.

אשדוד
יוני 2024 - היום

מאבטחה

ugi

במהלך העבודה בתחום האבטחה, פיתחתי כישוריים בהערכת סיכון וקבעת החלטות מהירה תחת לחץ.

למדתי את חשיבותה של תקשורת ברורה, עבودת צוות ושמירה על סדר ומשמעת במצבים שונים.

לקיחת אחריות על סיטואציות רגניות ודינמיות שדורשות התייחסויות שונות ותפעול נכון וניהול מהיר.

לسيطرואה, בנוסף פיתוח היכולת לקחת כל החלטה בכובד ראש תוך ניהול מהיר ויעיל של הסיטואציה.

שעומדת מולי.

השכלה

אשדוד
ספטמבר 2012 - יוני 2018

בגרות מלאה

מקיף

תל אביב
נובמבר 2023

קורס רישום

מנשור

תל אביב
יוני 2024 - ספטמבר 2024

קורס מכירות פרונטלי

we sales

כישורים

הקשבה, ביחסון עצמי, גישור, תקשורת, סבלנות, הבנה עמוקה, ניהול זמן, קשרים ארוכי-

טווח, לימודי ושיפור, גישה חיובית, מוטיבציה גבוהה.

שפות

אנגלית

מקומי

רוסית

בינוני

עברית

מקומי