

מנהל ועובד מכירות עם ניסיון הקמה וניהול מערך מכירות ושיווק יעיל. עבודה תחת לחץ והיקפי עבודה גדולים. בעל ניסיון בתחומי מכירות מול קהל עסקי ופרטי.

ניסיון תעסוקתי

סוכן מכירות ביטוח, טפחות סוכנות לביטוח, לוד

2022 - היום

מכירת 300-400 מוצרי ביטוח כל חודש, ניסיון רב בתחומי הפיננסים ומכירות B2C. עמידה במקום הראשון \ שני מתוך צוות של כ-20 עובדים למשך תקופה של מעל שנה ברצף. חניכה של אנשי צוות חדשים - החדרת כישורי מכירות לעמיתים.

מנהל מכירות, פארק ג'ננה, קרית ענבים

2021 - 2022

עבודה צמודה מול ראשי חברות הפקה, סוכנים, מנהלי רווחה ומשאבי אנוש. הטמעת מערכת CRM מאפס, ניהול עמוד פייסבוק, אינסטגרם ואתר החברה. קידום תחום מכירות B2B בחברה, עבודה עם תקציבים של מאות אלפי שקלים.

פיתוח עסק פרטי (עובד עצמאי)

2017 - 2018

בניית תכנית שיווק, ניהול קמפיינים באמצעות רשתות חברתיות ו-Google Ads, מכירות טלפוניות. עבור עסק פרטי, העוסק ביבוא מרצים מחו"ל, ארגון הרצאות וקורסים בישראל.

השכלה

שיווק דיגיטלי, מכללת RES

2023 - 2024

IAT Certified NLP Master, Zelenin Space

2022 - 2023

ICTA Certified NLP Practitioner, Training center Successful Life

2017 - 2018

בגרות מגמת סייבר, תיכון אורט גוטמן נתניה (הרחבה ל5 יחידות במקצועות הבאים: מתמטיקה, אנגלית, רוסית, סייבר, מדעי המחשב ופיזיקה).

2017 - 2018

שירות צבאי

בוחן כשירות סגל פיקודי

2020 - 2021

ביקורת לסגל פיקודי מרמת מפקד הכיתה לרמת מפקד הפלוגה (קצין בכיר). אחריות על מאות מפקדים במערך, ציר הקידום שלהם ושמירה על כשירותם.

מפקד כיתת טירונים במערך מגל.

2018 - 2020

ניהול שגרה מלא של צוות הכולל 15 חיילים. עבודה צמודה עם סגל מפקדי הפלוגה. יחסי אנוש, עמידה בזמנים ויעדים, יכולת סדר וארגון, עבודה תחת לחץ וכושר ביטוי.

בעל תעודת הצטיינות ביחידה לרגל יום העצמאות ה-73.

ממליצים

ממליצים יועברו על פי דרישה

פרטים אישיים

052-6988043

dimashubov@gmail.com

מיומנויות

כישורי ארגון

חשיבה אנליטית

ניהול זמן יעיל

תפקוד במצבי לחץ

שפות

עברית

רוסית

אנגלית

אוקראינית