

מנהל שיווק דיגיטלי עם ניסיון מעלה 10 שנים בניהול צוותים ופרויקטים. חי אסטרטגייה, נושם ל Kohot, ושותה בעולמות הדיגיטל והחדשנות.

## כפир טיטלבאום

### פרטים אישיים

כפир טיטלבאום 

kfirtal29@gmail.com 

052-3000584 

רכבת גן 

### השכלה

#### תואר ראשון B.A - תקשורת וניהול

2011

האוניברסיטה הפתוחה

#### קורס תכנון אסטרטגיה וניהול בפרסום

2012

הבצע

### ميزמנים

פרסום דיגיטלי

DATA AND ANALYSIS

mdiya chabratit

프로그램matic

סטרטגיה תקשורתית

криיאטיב מובוסס תוכזאות

### שפות

English



Hebrew



### תעסוקה

2024 - 2021

#### סמנכ"ל דיגיטלי

ברוקנר יער לוי

- פיתוח ויישום אסטרטגיות שיווק המגבירות מודעות למותג, לדיים ומכירות
- ניתוח נתונים ומדידות ייעילות מסע הפרסום תוך מתן תובנות והמלצות (GA/Python)
- ניהול והובלת צוות דיגיטלי (15), יוצרים תוכן, צוותי PPC, מנהלי רשות חברותיות, מומחי SEO (SEO)
- אחראי על אפיון וביצוע דפי נחיתה ואתרי אינטרנט, כולל QA, ATA וחוויות משתמש
- ניהול משא ומתן עם ספקים, תמחור קמפיינים ופרויקטים, כתיבת תוכניות עבודה

2021 - 2019

#### מנהל דיגיטלי

ראובני פרידן IPG

- הובלת לקוחות בין המקטוציאי והאסטרטגי (בנק מזרחי, HOT, YAD2, AIG)
- ניהול ופיתוח צוות מזמין ומקצועי תוך בניית תכניות עבודה למחלקה
- יצירת תכניות אסטרטגיות מותאמות אישית עבור מסעות פרסום מרובים תוך עמידה בתיקציב לקוחות ובמדד KPI
- הובלת ותוכנן השקות מוצלחות של אתרים ודף נחיתה, התממשקות למערכות
- Powerlink , Bamby - CRM

2019 - 2017

#### מנהל לקוחות אשכול GITAM

TMF/OCEAN

- ניהול צוות (5) מנהלי קמפיינים , (4) מנהלי מדיה
- בניית אסטרטגיות דיגיטליות ויעדי תכנון מדיה בהתאם למטרות עסקיות של הלוקוט
- ניתוח מתחרים ומינוף סקרי לקוחות לזיוהו תחומי שיפור בקמפיינים השיווקיים
- ניהול תוכרים וקמפיינים שיווקיים לגיוס לקוחות חדשים במוצרים חדשים שהביאו לגידול של 25% מה לקוחות

2017 - 2014

#### מנהל מחלקת ניהול לקוחות

Zarmon Group

- ניהול צוות (10) מנהלי לקוחות האחראים על יצירת והפקת קמפיינים פרסומיים
- פיקוח משלב כתיבת הבירף ועד הפקת התוכרים
- ביצוע ניתוח נתונים ומסקנות בהתאם למטרות השיווקיות של הלוקוט
- עדוף מושמות, עמידה בלוחות זמינים ופתרון בעיות במהלך הקמפיין

2014 - 2010

#### ראש צוות שיווק במודקס הטלפוני

להט - מחלקת AFFILIATE MARKETING

- הגדרת יעדים עסקיים
- ביצוע שיחות יזומות
- קבלת שיחות נכונות וניהול תהליכי המכירה