

אוריאן שצברג

מנהל שיווק ותוכן

תקציר

מנהל שיווק ותוכן מנוסה עם 7+ שנים של הצלחה בתכנון, ביצוע וניהול קמפיינים שיווקיים. בעל רקורד מוכח של הגברת מודעות למותג, הגדלת הטראפיק לאתר ויצירת לידים. מיומן בפיתוח ויישום אסטרטגיות שיווק יעילות, ניהול צוותים וניתוח נתונים. מחפש תפקיד מאתגר בו אוכל להשתמש בכישורים והניסיון שלי כדי להניע צמיחה עסקית.

ניסיון תעסוקתי

ניהול שיווק BQR Reliability Solutions | הוור

בניתי והובלתי מחלקת שיווק חדשה מאפס. פיתחתי אסטרטגיית שיווק מקיפה שכללה נוכחות דיגיטלית חזקה, קמפיינים ממוקדים וניהול לידים יעיל. אסטרטגיה זו כללה בניית אתר חדש מותאם SEO, הפעלת קמפיינים אורגניים וממומנים בגוגל וברשתות חברתיות, פיתוח אסטרטגיית שיווק בדואר אלקטרוני עם אוטומציה ועוד. יישום האסטרטגיה הביא לתוצאות מרשימות תוך זמן קצר.

ההישגים העיקריים שלי כוללים:

- צמיחה אקספוננציאלית: הגדלתי את כמות הלידים החמים ב-950% תוך 6 חודשים בלבד.
- בניית אתר ונוכחות דיגיטלית: יזמתי, תכננתי ובניתי את פיתוח אתר החברה החדש, הבניתי להתאמה למנועי חיפוש (SEO) וליצירת חווית משתמש מיטבית. במקביל, ניהלתי קמפיינים אורגניים וממומנים בגוגל וברשתות החברתיות הרלוונטיות.
- שיווק בדואר אלקטרוני: יזמתי והובלתי את פיתוח אסטרטגיית שיווק בדואר אלקטרוני, כולל אוטומציה של תהליכים שיווקיים.
- שיתוף פעולה הדוק: עבדתי בשיתוף פעולה צמוד עם צוות המהנדסים כדי להבטיח מסרים שיווקיים מדויקים ומתאימים למוצרים הטכנולוגיים של החברה.

מנהל שיווק, Utron Automation Solutions, ישראל | 2019-2024

- פיתוח והוצאה לפועל של אסטרטגיות שיווק מבוססות נתונים, שהביאו לעלייה יוצאת דופן של 150% במודעות למותג והגעה לצמיחה של 120% ביצירת לידים.

בניית תקציב שיווק.

- יצירת תוכן דיגיטלי, כולל פוסטים במדיה חברתית, white papers, ניוולטרים, מצגות וחומרי קידום מכירות אחרים. כתוצאה, הייתה עלייה של 250% בטרפיק לאתר ולגידול משמעותי של 300% בעוקבים במדיה החברתית.

- הטמעת אוטומציה שיווקית, המאפשרת ביצוע יעיל של קמפיינים ופילוח לקוחות מדויק. כתוצאה הייתה הגדלה משמעותית בכמות הלידים ושיעורי ההמרה.

- אופטימיזציה של תוכן, מבנה וחווית משתמש באתר החברה, שהובילו להעלאת מדד ה-engagment.

- תכנון והוצאה לפועל של כנסים לחיזוק מדד brand awareness.

- מחקר וניתוחי שוק, מתחרים ומגמות בתעשייה. תובנות אלו היו מכריעות בהנעת אסטרטגיות שיווק מושכלות ובהשפעה על החלטות פיתוח מוצר.

- פיתוח וביצוע של אסטרטגיות SEO, שהובילו לעלייה של 400% בתנועת החיפוש האורגני ושיפור מהותי של 600% בדירוג מילות המפתח.

מומחה לשיווק רפואי, רקט בנקיזר HEALTH, ישראל | 2016-2019

- תכנון והוצאה לפועל של אסטרטגיות שיווק, שהובילו לצמיחה עסקית משמעותית.

- ניהול קשרי מובילי דעה מרכזיים (KOL) כדי לרתום את המומחיות וההשפעה שלהם, לטובת חיווק המותגים בקרב קהילת הרופאים.

- פיקוח וניהול של תקציב השיווק, תוך הקפדה על הקצאת משאבים מיטבית להשפעה מירבית.

- יצירת תוכן דיגיטלי, הכולל פוסטים במדיה חברתית, ניוולטרים, מצגות וחומרי קידום מכירות אחרים.

- תכנון והוצאה לפועל של כנסים ואירועים המיועדים לספקי שירותי בריאות (HCPs).

- מינוף מחקר וניתוח שוק לזיהוי הזדמנויות צמיחה ואופטימיזציה של קמפיינים שיווקיים.

מנהל תיקי לקוחות, בנק הדם הטבורי שיבא, ישראל | 2014-2016

- זיהוי ומעקב יזום של הזדמנויות מכירה בלקוחות קיימים ופוטנציאליים.

- העברת מצגות והדגמות מוצר משכנעות, תוך העברת הצעות ערך למוצר ביעילות.

- פיתוח והוצאה לפועל של אסטרטגיות ותוכניות מכירה יעילות אשר אפשרו להגיע ל-520% מיעדי המכירה.

- שיתוף פעולה עם צוותים חוצי-ארגון.

דאטה אנליסט, AMC, ברוקלין, ניו יורק, ארה"ב | 2011-2014

- איסוף, אירגון וניתוח נתונים ממקורות מגוונים, תוך הבטחת דיוקם ואמינותם.

- תחזוקה ואופטימיזציה של מערכות נתונים, כולל ניקוי נתונים, אינטגרציה ואבטחת איכות.

- ביצוע הדרכות טכניות על מערכות ה-CRM לכלל המחלקות.

- הובלת פרויקטים אנליטיים, מתן תובנות ותמיכה לכלל הצוותים.

נציג תמיכה ומדריך אגפי, סלקום | 2009-2012

1. מתן מענה בפיתרון בעיות טכניות של לקוחות החברה והגדלת חבילות השירותים

2. הדרכות עובדי החברה על מערכות ה-CRM ומערכות טיפול בתקלות

3. שידרוג לקוחות החברה תוך מתן דגש על חווית השירות

יצירת קשר

+972-53-9660048; +1-929-414-1642

orianshatz88@gmail.com

www.linkedin.com/in/orian-shatzberg

ישראלי אמריקאי

כישורים

- פיתוח אסטרטגיה שיווקית
- ניהול קמפיין
- אוטומציה שיווקית
- כתיבת תוכן שיווקי
- מחקר וניתוח שוק
- שיתוף פעולה בין תפקודי

מימנויות

- SEO/SEM Techniques
- ChatGPT
- Canva
- Microsoft Office
- Google Analytics
- Salesforce
- Wordpress
- Wix
- Hubspot

השכלה

תואר ראשון במדעים עם דגש על
ביוטכנולוגיה האוניברסיטה הפתוחה
בישראל, 2014 (סיום בהצטיינות)

שפות

עברית (שפת אם)
אנגלית (שפת אם)