

בג"ד

אליזריה, ליד 1982

גר בירושלים בעל ידע וניסיון רב בתחום ניהול, מכירות, משא ומתן
ניסיונו תעסוקתי:

- נסיוון בתוכנת אקסל/סאף
- וב吃过 גם חשבשבת
- עברית שפת אם ברמה גבוהה
- דובר אנגלית ברמה טובה מאוד

2023-2024 היום, מנהל את סניף ירושלים בחברת השכרת רכבים. פרטיים נוספים ינתנו בראוי עובודה

התפקיד כולל ניהול החזנות רכבים, קליטת עובדים כנהגים, ניהול ייעדים, AMAZON רוח, ניהול חשבונות של כל הלקוחות, וכן טיפול שוטף בכל הנוגע לענף הרכב מול הלקוחות ניהול ותפעולי

2023-2018 שימושי כמנהל סניף בדלתות חמדייה-התפקיד כלל- הכשרה מקצועית לעובדים, ערכית סדרניות

מכירה, משא ומתן וסירתה עסקאות. קליטת חשבונות ספקים ואישורם מול מחלוקת הרכש, יצירת תהליכי

עבודה חדשים. ניהול ממשקי עבודה רבים במקביל כולל ספק חוץ וממשקי עבודה פנים ארגוניים. עמידה

בידי מכירה, האגדת מאגר הלקוחות ושימורם. ניהול משמרות לצוות העובדים.

2018-2012 UpLight - ניהול מחלוקת פרויקטים ניהול ישיר של מנהלי צוותים ועובדיהם. ניהול הפרויקטים, **התפקיד כלל גם עבודה שטח**, יחד עם קו ללקוחות סיטונאים ופרטיים החל ממיכרת מוצרי תאורה וצERICA ועוד ניהול ופרויקטים גדולים בתחום התאורה מול עיריות, מועצות, קבלניים, מעצבים ואדריכלים. וכן אחריות על תקציבים וניהולם כיחידת רוח והפסד.

פיקוח וניהול צוות עובדים, ראיונות, מיין, גיוס וקליטה. ביצוע בחינתם כדיות כלכלית לפני התנועת פרויקטים חדשים.

2009-2012 סוכן שטח בחברת "לב אופיר"

אוף התפקיד היה מכירות שטח, טיפול תחזקה ומכירות בקו ללקוחות מס' ב' בתחום החשמל והתאורה כאשר אני מנהל את קו הלקוחות מהפניה ללקוח ועד הגעת ההזמנה

2006-2006 מחסני תאורה – מוכר/אחראי משמרת, מכירות פרונטאליות יעוז תאורה עבודה בעיקר מול קבלניים ואדריכלים/ומעצבים

2006-2003 לוגו תאורה – מנהל מכירות ראשי תכנון ויעוז איש בתחום התאורה הדקורטיבית עבודה מול

לקוחות, פגישות עם לקוחות, ניהול מו"מ. עמידה בידי שירות של כל מרכז השירות. ניהול צוות עובדים

והנעמת לעמידה ביעדים (יעדי מכירות, שירות ומדד אינט). מיין וגיאום צוות עובדים.

2002-2000 שירות צבאי – משטרת צבאית – אחראי תורנמים בבסיס, פיקוד על צוות חיילים, הטלת משימות ובקשה על ביצוען.

1997-2000 השכלה – תיכון – מסלול לימודי חשמל. בגרות מלאה