



רִם

אליעזראיש מכירות, יזם, רעיון
և ביצועים

אשר במכירות פרונטליות עם יכולת הصلة והקשבה לצורכי לקוחות.
רעיון וbijouterie עם ניסיון במגוון רחב של ענפים.

התמקדות ולמידה של צרכי לקוחות ברמת משתמש והתחמות בתכנון ופיתוח מערכות מכירה ובניית אמון ונאמנות-לקוח, משלבות אונליין / אופליין.

ניסיון במכירות B2B/B2C

ניסיון רב בתפקיד מפתח מובילים בישראל ובארה"ב, אשר דרשו יוזמה וריאיה כליל מערכת לפתרון אתגרים מורכבים, לעיתים בלתי צפויים. יכולת ארגונית גבוהה ותפקוד אוטונומי. מסודר ושיטתי.

התמחות בתכנון וניהול אסטרטגיית מכירות וה עצמת חווית הלקוח.

פיתוח עסק, הבנה עמוקה באבולוציית מיתוג וחשיפת צרכי לקוחות, הגדלת נתח שוק, הרחבת חיבורו רשת ומעגלי לקוחות.

ראיה מרחיבית, תקשורת בין אישיות ותודעה שירות גבוהה, 'סוד', מחושב ומוצג.

שליטה מלאה בעברית ואנגלית.פרטים אישיים
כפר-סבא, ישראל053-544-4244
Ram.Eliezer.il@gmail.comازרחות
ישראלית
אמריקאיתרישיון נהיגה
ב'קישורים
osteostrong.me
bodyanalytics.fitשפות
עברית
אנגלית
בולגרית**ניסיון תעסוקתי****זכיין-שותף**

Osteostrong Creve Coeur
OsteoStrong Telegraph
Osteostrong chesterfield West
מרכז ברייאת לחיזוק העצם
2019 – היום

שותף

Body Analytics, St. Louis

יזום, תיכנן וביצוע של מרכז ראשון מסוגו המאפשר בדיקה ומעקב על ביצועי הגוף ובריאותו, תוך שימוש בטכנולוגיות מתקדמות.
2019 – היום

שותף

InnestFTF, LLC

קניה, השבחה והשכרה של נכסים נדל"ן מניבים
2009 – היום

בעליים – ברוקר נדל"ן

St. Louis Real Team

תיווך, קניה, מכירה, השבחה וניהול נכסים עבור משקיעים.
2005 – 2016