

# גדי מרכיאנו

מנהל תיק ל��וחות

בן 31 אבא לחמשה ילדים, מתגורר כיום במושב אלומה (אזור קריית גת) בעל רקע בתפקיד שיווק שונים בעל מוסר עובדה גבוהה, אינטיליגנט מאורגן מסודר ודיין.

בנוסף שולט בשפה האנגלית ובעל ידע בסיסי במחשבים.

## ניסיונו תעסוקתי

### סוכן נדל"ן,, Remax אשדוד

ינואר 2011 – ינואר 2013

שיווק נדל"ן בארץ לkekוחות פרטיים

הוצאה לפועל של עסקאות בנייה ומכירה, תוך ניהול משא ומתן מול הצדדים.

פרזנטציות לטובות גישום נכסים בבנייה.

עבודה בשיתוף פעולה עם שווקי גולדן ועודפים.

עמידה בלוח זמנים צפוף ועבודה תחת לחץ.

### מנהל מכירות , קלוד נחמייס חברה לבניין, אשדוד

פברואר 2013 – פברואר 2015

שיווק פרויקטים יוקרתיים

רכישת כלים לביצוע עסקאות בנפח גדול

ניהול משא ומתן מ�morph שול לkekוחות בארץ וב בחו"ל

ידע נרחב בחוקי המקרקעין בארץ.

ניהול לו"ז צפוף ועמידה בזמןים ייעדים .

### סוכן שטח ראש צוות (מגזר עסקי), טich הארץ, אזור הדרום

דצמבר 2015 – נובמבר 2021

עבודת שטח בתחום חומרי הבניין.

ניהול עובדים לרבות, הכשרה, הדרכה ולויי.

קידום שיתופי פעולה אסטרטגיים, אימון והובלת תהליכי מכירה ולויי בקרב עובדים

לרבות ביצוע סימולציות.

ניהול משא ומתן מול לkekוחות עסקיים, מפיזים, מפיזים, וחניות באזורי הדרום.

שירות הלקו באדיבות ונתינת שירות במקרים של תקלות.

עמידה ביעדים חדשניים של מכירות וגביה מחניות .

איצין שתחלת העבודה הייתה כסוכן שטח לאחר כשנתיים קודמתי לראש צוות באזורי הדרום.

### מנהל תיק לkekוחות , HILT, שפלה

אפריל 2022 – היום

תפקיד שטח המשלב מכירות ושרות לkekוחות בענף הבנייה

ניהול משא ומתן מרכיב ומתmorph שול אński רכש ומנהלי פרויקטים

הדגמת מוצר החברה בשטח.

עריכת פרזנטציות לבני' תפקידים לטובות שיווק מוצרים החברה

עמידה ביעדים רבוניים של מכירות וגביה .

שיתוף פעולה תורן חברות לטופת הגדרת נפח המכירות ומענה מדויק עבור הלקו.

## השכלה

### בגרות מלאה (ע"י), מקיף ה' אשדוד

ספטמבר 2001 – אוגוסט 2007

## פרטים אישיים

טלפון 0548333428

EMAIL gadmarciano1991@gmail.com

אלומה

תעודת זהות 203508908

רישון בריהגה

C1

תאריך לידה 25/02/1991

## מיומנויות

קשר עם לkekוחות

פתרון בעיות

מכירות

משא ומתן

אחריות

## שפות

אנגלית

**נהג ייחידה**

דצמבר 2007 - דצמבר 2010