

גדי מרסיאנו

מנהל תיק לקוחות

בן 31 אבא לחמישה ילדים , מתגורר כיום במושב אלומה (אזור קרית גת)
בעל רקע בתפקידי שיווק שונים בעל מוסר עבודה גבוה , אינטליגנט מאורגן מסודר
ודיסקו .
בנוסף שולט בשפה האנגלית ובעל ידע בסיסי במחשבים.

ניסיון תעסוקתי

סוכן נדל"ן , Remax אשדוד

ינואר 2011 - ינואר 2013

שיווק נדל"ן בארץ ללקוחות פרטיים
הוצאה לפועל של עסקאות קנייה ומכירה, תוך ניהול משא ומתן מול הצדדים.
פרזנטציות לטובת גיוס נכסים בבלעדיות.
עבודה בשיתוף פעולה עם משווקי נדלן נוספים.
עמידה בלוח זמנים צפוף ועבודה תחת לחץ.

מנהל מכירות , קלוד נחמיאס חברה לבניין , אשדוד

פברואר 2013 - פברואר 2015

שיווק פרוייקטים יוקרתיים
רכישת כלים לביצוע עסקאות בנפח גדול
ניהול משא ומתן מתמשך מול לקוחות בארץ ובחו"ל
ידע נרחב בחוקי המקרקעין בארץ .
ניהול לו"ז צפוף ועמידה בזמנים ויעדים .

סוכן שטח ראש צוות (מגזר עסקי), טיח הארץ, אזור הדרום

דצמבר 2015 - נובמבר 2021

עבודת שטח בתחום חומרי הבניין.
ניהול עובדים לרבות, הכשרה, הדרכה וליווי.
קידום שיתופי פעולה אסטרטגיים, אימון והובלת תהליכי מכירה וליווי בקרב עובדים
לרבות ביצוע סימולציות.
ניהול משא ומתן מול לקוחות עסקיים, מפיצים, וחנויות באזור הדרום.
שירות הלקוח באדיבות ונתינת שירות במקרים של תקלות.
עמידה ביעדים חודשיים של מכירות וגבייה מחנויות .
אציין שתחילת העבודה הייתה כסוכן שטח לאחר כשנתיים קודמתי לראש צוות
באזור הדרום.

מנהל תיק לקוחות , HILTI, שפלה

אפריל 2022 - היום

תפקיד שטח המשלב מכירות ושירות לקוחות בענף הבנייה
ניהול משא ומתן מורכב ומתמשך מול אנשי רכש ומנהלי פרוייקטים
הדגמת מוצרי החברה בשטח.
עריכת פרזנטציות לבעלי תפקידים לטובת שיווק מוצרי החברה
עמידה ביעדים רבעוניים של מכירות וגבייה .
שיתוף פעולה תוך חברתי לטובת הגדלת נפח המכירות ומענה מדויק עבור הלקוח.

השכלה

בגרות מלאה (עיוני), מקיף ה' אשדוד

ספטמבר 2001 - אוגוסט 2007

פרטים אישיים

0548333428

gadmarciano1991@gmail.com

אלומה

תעודת זהות

203508908

רישיון נהיגה

C1

תאריך לידה

25/02/1991

מיומנויות

☐ קשר עם לקוחות

☐ פתרון בעיות

☐ מכירות

☐ משא ומתן

☐ אחריות

שפות

☐ אנגלית

