

איילת ימיני – מנהלת רכש

ayltyemini07@gmail.com / 052-6149785

- ✓ הובלת תהליכים, עצמאות ויזומה
- ✓ ניהול צוות עובדים, תכנון אסטרטגי ושיפור תהליכי עבודה
- ✓ כישורים בינאישיים ויכולת ביצועית גבוהה, ראייה עסקית ותהליכית, ניהול תקציבים
- ✓ ניסיון עשיר ברכש, ניהול מו"מ וחוזים, ראייה מרחבית, ריבוי ממשקים
- ✓ מוסר עבודה גבוה, אחריות, תקשורת בינאישית גבוהה
- ✓ עמידה ביעדים ואתגרים, יסודית וממוקדת תוצאה

ניסיון תעסוקתי:

2015- היום - מנהלת רכש תפעולי ואסטרטגי – חסוי (בתפקיד)

- ניהול צוות רכש, הובלת תהליכי רכש חוצי ארגון
- בנייה והובלת מערך הרכש הארגוני תוך ניהול אסטרטגיית הרכש
- תכנון ובניית תקציב שנתי, בקרה תקציבית
- עמידה ביעדי זמינות ועלויות חומרים ושירותים בהתאם לתכניות העבודה, מתן מענה ופתרון בעיות שוטפות
- בתחומי אספקה ואיכות
- הובלת התייעלות שנתי
- בניית תכנית עבודה שנתי, ביצוע מעקב ובקרה ליישומה
- הטמעת אסטרטגיית ותהליכי רכש בארגון
- ניהול ותחזוקת תשתיות רכש, שותפות ותמיכה בתהליכי חדשנות
- ניהול מו"מ אסטרטגי/תפעולי
- ניהול התקשרויות רכש מקומי וח"ל כולל הסכמים ארוכי טווח
- ניהול תחום יבוא ו שילוח בינ"ל
- איתור ספקים, ניהול קבלני משנה ו-OS

2015-2013 מנהלת תחום רכש – "נילית" ישראל

- ניהול צוות קניינים - טכני
- מו"מ, איתור ספקים, ניהול קבלני משנה
- ניהול מלאי, ניהול תקציב שנתי
- ניהול התקשרויות והסכמים
- התייעלות שוטפת, בקרה תקציבית ושנתי
- אחריות על שילוח בינ"ל

2013-2010 קניינית רכש בכירה SCD – שותפות רפא"ל/אלביט

- מ"מ מנהל רכש ושרשרת אספקה
- ניהול מו"מ מול ספקים מקומיים וגלובליים
- הובלת תהליכי רכש, תקציב שנתי ותכניות עבודה
- איתור ספקים, ניהול קבלני משנה מקומיים וגלובליים
- ניהול התקשרויות מול ספקים
- הזמנות רכש, מעקב, ניהול מלאי
- אחריות על יבוא ושילוח

2010-2003 קניינית רכש בכירה – שטראוס ישראל

- אחריות על תחום חומרי גלם
- רכש רוחבי קונצרני עבור כל היח' העסקיות (מיזוג עלית-שטראוס)
- ביצוע הזמנות רכש ומעקב
- ממשקי חוץ – ספקים, רשויות, משרד הבריאות וכו'

- אחריות על תהליך יבוא
- ניהול מלאי, עיתוד מלאי

– 2001-2003 קניינית רכש - מייסנר-ברן – ניהול פרויקטים

- הקמת FAB 18 אינטל, FAB 2 Tower
- אחריות על מכרזי בינוי
- מו"מ לביצוע עבודות קבלניות
- הזמנות, מעקב אחר פרויקט
- הסכמים מול קבלנים לכל שלבי הפרויקט

– 1996-2000 מח' שיווק + מע' מידע (במקביל ללימודי תאור ראשון) – המ-לט ישראל

- שנה ראשונה – מח' שיווק – קבלה וטיפול בהזמנות לקוחות
- שנה שניה ואילך – מח' מע' מידע
- כתיבת דוחות עבור כלל החברה
- אחריות על ספירות מלאי
- סיוע ופתרון בעיות בכלל מח' החברה

השכלה:

1995-2000 – תואר ראשון B.A במדעי המדינה ומזה"ת
2005-2006 – תואר שני במנהל עסקים, אוניברסיטת דרבי, חיפה

קורסים

2021 – קורס גישור מקצועי – מרכז "גומא" לגישור
2021 – קורס פיתוח מנהלים
2013 – קורס מו"מ, ד"ר עו"ד מכאל צור
2008 – קורס סחר בינ"ל – לשכת התעשייה והמסחר
1999 – קורס מחולל דוחות IBM

שירות צבאי:

1994-1995 – קורס מ"כיות נח"ל
ראש לשכה – גדוד נ"מ 66

מחשב:

Office, MRP/ERP – SAP, Oracle, M3, BI

שפות:

עברית - שפת אם / אנגלית – ברמת שפת אם

המלצות יימסרו ע"פ דרישה