

פרטי יצירת קשר

כתובת דוא"ל

1106aviel@gmail.com

כתובת

הבעל שם טוב 1\3

טלפון

0548808984

תאריך לידה

יוני, 2000

לאום

ישראל

Aviel Mashiach

יועץ מכירות

יועץ מכירות עם יכולת זיהוי צרכי לקוחות, התאמת פתרונות מדויקים, והשגת יעדי מכירה באופן עקבי תוך יצירת חוויית לקוח מצוינת. אני מאמין שהצלחה במכירות לא נמדדת רק בעסקאות, אלא ביכולת להקשיב לצרכים של כל לקוח עם פתרונות מותאמים אישית. בעל ניסיון עשיר בבניית יחסי אנוש מעולים, מציע לא רק את המוצר, אלא חוויה של שירות מותאם ואמין, שמביאה לשביעות רצון גבוהה ולקשרים עסקיים יציבים

ניסיון

אשדוד מאי 2017 - אוק 2021	<div>●</div> <div>מנהל בר</div> <div>קפה קפה</div> <div><ul style="list-style-type: none">במהלך עבודתי עיקר העבודה שלי התבססה על הקשבה ללקוח ומענה לצרכיו האישיים בצורה מלאה, בזכות כישורים אלו והיכולת לשים לב לפרטים הקטנים ולזהות את צרכיהם הוכשרתי למנהל בר במהירות כמנהל בר, למדתי את החשיבות של תקשורת ברורה ושיתוף פעולה עם הצוות. סביבה שבה כל עובד יודע את מקומו ומרגיש מוערך תורמת ליעילות ולשירות טוב יותר ללקוחות, בנוסף למדתי לנהל צוות במצבים לחוצים ומאתגרים תוך כדי יצירת חווית שירות מיטבית ללקוח. אלו חיזקו את היכולת שלי להתנהל ולנהל בתור מנהל בר ישנם מצבים בלתי צפויים כל הזמן, בין אם מדובר בלקוח מתוסכל או בציוד שמתקלקל סיטואציות אלו חייבו אותי לפתרונות מהירים ויצירתיים על מנת לא לפגוע בעבודה השוטפת של המסעדה ובטיפול בלקוחות. למדתי להתנהל במצבי לחץ ולהביא את עצמי לידי ביטוי בצורה הטובה ביותר</div>
חטיבת הצנחנים ינו 2019 - ספט 2019	<div>●</div> <div>מדריך ירי</div> <div>צהל</div> <div><ul style="list-style-type: none">אחד העקרונות החשובים ביותר למדריך ירי היא החשיבות של הנחיות מדויקות ממוקדות ברורות. הקפדה על תיאום ציפיות ותקשורת ברורה בונה תחושת ביטחון שזה הוא הדבר העיקרי והחשוב ביותר בתפקיד זה. בתפקיד של מדריך ירי אנו מתעסקים באש חיה מה שמחייב בטיחות וביטחון עצמי בין שני הצדדיםהמדריך מהווה דמות סמכות, ולכן שמירה על מקצועיות חשובה מאוד. האמינות שנבנית דרך יחס מכבד ומענה לכל שאלה עוזרת לחניכים להרגיש בטוחים וממושמצים בנוסף במסגרת תפקידי למדתי להכיל חיילים שונים במצבים שונים ומורכבים שדורשים גישות שונות בין אם הכלה והבנה ובין אם הקפדה ומשמעתחיזוק תחושת הצלחה וביטחון אחד מתפקידי כמדריך היה לייצר עבור החניך תחושת ביטחון והצלחה. תמיכה, עידוד וחיזוק חיובי תרמו להצלחתם ולעמידה באתגרים בהדרגה</div>
חטיבת הצנחנים ספט 2019 - אוג 2021	<div>●</div> <div>רספ מחלקת רסר</div> <div>צהל</div> <div><p>במהלך שירותי בעקבות ההקפדה על העבודה הטובה והמקצועית שביצעתי והתרשמות של מפקדתי מונתי למפקד, למדתי על כוחה של מנהיגות דרך דוגמה אישית, ושמתי דגש על יחס אישי לכל חייל כדי לחזק את תחושת השייכות. פיתחתי כישורי קבלת החלטות מהירות תחת לחץ, והבנתי את חשיבות שמירת המורל גם בזמנים קשים. בנוסף, למדתי כיצד לפתור קונפליקטים באיזון בין סמכות לאמפתיה, כדי להבטיח משמעת לצד תחושת הוגנות בקרב החיילים</p></div>
מרכז אוק 2021 - נוב 2023	<div>●</div> <div>טבח</div> <div>מספר מסעדות נחשבות</div> <div><p>במהלך עבודתי כטבח התפתחתי ולמדתי במספר מקומות נחשבים כגון : קפה קפה, קפה נואר, בראסרי וכדומה במהלך השנים בהם עבדתי בתחום המסעדנות, הוכשרתי והתפתחתי רבות עבודה בצוותים מקצועיים, ותפקוד בסביבות דינמיות, מה שהעמיק את הבנתי בעולם הקולינריה והכין אותי לאתגרים מורכבים בתחום למדתי לעבוד בסביבה לחוצה עם סטדרטים גבוהים ושלמור על רמת דיוק אידיאלית , בנוסף יכולת התאמה לצרכים כמו טבעונות, אלרגיות או העדפות ספציפיות תוך יצירתיות והתחשבות במהלך שנותיי כטבח קבלתי משוב חיובי ממנהלים על תפקוד מקצועי ואיכות המנות. היה לי חשוב תמיד להתפתח וללמוד מכל מקום אליו אני מגיע כדי לייעל ולהתמקצע בעבודתי בתחום המסעדנות לקחתי המון כלים שמלווים אותי גם היום כגון הסתגלות לשינויים, היכולת ללמידה עצמאית, ומשמעת ברמה גבוהה</p></div>
ברשת ינו 2024 - היום	<div>●</div> <div>קמעונאי בדروפשיפינג</div> <div>etsy</div> <div><ul style="list-style-type: none">כמנהל חנות דרופשיפינג אני דואג לנהל את החנות בכל התצורות בצורה עצמאית, ניהול מלאי יעיל ומדויק תוך התעדכנות בזמן אמת מספקים , שיווק ופרסום דיגיטלי לצורך הגדלת המכירות וניהול קמפיינים ממונים לצורך מגעים על לקוחות חדשיםשירות לקוחות אישי מהיר ויעיל ללקוחותי תוך מתן פתרונות מיידים ושמירה על אמון הלקוחות לצורך שיפור חווית הקנייההבנת השוק שמירה על עדכון מתמיד במגמות וצרכים משתנים, והתמקדות בשווקים רווחים והתאמת המוצר אליהם תוך פיתוח של מותג חזק וייחודי הכולל אתר איכותי ומובדל מן המתחריםהעבודה לימדה אותי יכולת לעבודה עצמאית גבוהה כולל ניהול תהליכים מקצה לקצה תוך ניהול מלאי ושיווק ועד מתן מענה ללקוחות ולקחת אחראיות מלאה על כל שלב בתהליך</div>
אשדוד יוני 2024 - היום	<div>●</div> <div>מאבטח</div> <div>ugi</div> <div><ul style="list-style-type: none">במהלך עבודתי בתחום האבטחה, פיתחתי כישורים בהערכת סיכונים וקבלת החלטות מהירה תחת לחץ. למדתי את חשיבותה של תקשורת ברורה, עבודת צוות ושמירה על סדר ומשמעת במצבים שונים לקיחת אחראיות על סיטואציות רגישות ודינמיות שדורשות התייחסויות שונות ותפעול נכון ומהירלסיטואציה, בנוסף פיתוח היכולת לקחת כל החלטה בכובד ראש תוך ניהול מהיר ויעל של הסיטואציה שעומדת מולי</div>

השכלה

אשדוד ספט 2012 - יוני 2018	<div>●</div> <div>בגרות מלאה</div> <div>מקיף ה</div>
תל אביב נוב 2023	<div>●</div> <div>קורס רישום</div> <div>מנשר</div>
תל אביב ינו 2024 - ספט 2024	<div>●</div> <div>קורס מכירות פרונטלי</div> <div>we sales</div>

כישורים

הקשבה, ביטחון עצמי, גישור, תקשורת, סבלנות, התמדה, הבנה מעמיקה, ניהול זמן, קשרים ארוכי טווח, למידה ושיפור, גישה חיובית, מוטיבציה גבוהה

שפות

אנגלית
מקומי

רוסית
בינוני

עברית
מקומי