



מספר משרה

50000182

שם המשרה

נציג מכירות שטח ראם

מיקום התפקיד במבנה הארגוני (למי העובד כפוף, באיזו חטיבה):

העובד כפוף למנהל המכירות הארצי חטיבה עסקית

דרישות כלליות:

גיל

25 ומעלה

השכלה

תואר ראשון

מחשוב

אופיס, סאפ, טאבלט

ניסיון תעסוקתי

חובה ניסיון במכירות שטח משמעותיות- רכב, קמעונאות, תקשורת וכו'

שפות

עברית שפת אם- אנגלית טובה מאוד- שפות נוספות יתרון

תחומי אחריות:

ניסיון מוכח במכירות שטח - לפחות 5 שנות ניסיון, יכולת עמידה ביעדים חודשיים ורבעוניים, עבודה מול ממשקים רבים, ניהול עסקאות מורכבות, כושר ביטוי ויכולת שכנוע מעולים. עמידה בתנאי לחץ

ממשקי עבודה עיקריים:

חיצוני

מרכזי שירות

פנימי

טרייד אין, אספקה, מוצר, כספים ושירות.

סביבת עבודה:

פרט:

100% משרת שטח

☐ עבודת שטח (אנא ציין כמות ימים בשבוע)

פרט:

☐ משרדי החברה (אנא ציין כמות ימים בשבוע)

פרט:

☐ אחר (אנא פרט)☐ האם מנהל עובדים

תכונות וכישורים נדרשים:

מנהיגות, חריצות, סדר וארגון, תקשורת טובה ואינטלגנציה רגשית גבוהה, היכרות מצוינת עם השוק הרכב, ניהול עצמי, יכולת להוביל

אתגרים מיוחדים בתפקיד:

אחריות כוללת וניהול תהליך המכירה עד למסירת הרכב ללקוח, מיצוי פוטנציאל לקוחות באמצעות עבודה לפי תאי שטח

מדדי הערכה:

עמידה בתוכנית יעדים חודשית ושנתית,, עמידה בסקרי NPS ויעדי פגישות עמידה ביעדי איכות- שימור לקוחות קיימים והרכשת לקוחות חדשים

17/11/2021

שם המנהל:

יצחק אמיר