

גדי לוי

נייד: 054-9960035 Gadi.levi79@gmail.com כפר סבא

תקציר

מנהל מכירות מנוסה ובעל מוטיבציה עם למעלה מ-10 שנות ניסיון במכירות שירות לקוחות ותפעול סוכנויות רקורד מוכח של עמידה ביעדי מכירות או מעבר להם.

ניסיון תעסוקתי

2023 - 2021

סגן מנהל, אוטומקס השרון.

- ניהול ופיקוח על צוות אולם תצוגה של שלושה, תוך הבטחת עמידה ביעדים ושירות לקוחות באופן עקבי.
- הגדלת היקף המכירות ב-65% מחזור חודשי בסך: 4.5 מיליון ש"ח הגדלת הרווחיות במחלקת טרייד אין ב-70%, באופן עקבי כל שנה.
- מכירת דגמי יוקרה בסכומים של: 200K- ועד 1.2 מיליון ש"ח עדכון רציף של מלאי חדש שמגיע כל רבעון.
- גיוס והדרכה של אנשי מכירות חדשים,
- תחזוק סביבת אולם תצוגה מקצועית, מאורגנת ונקייה.

2021 - 2019

מתווך, רימקס (עצמאי)

- איתור וגיוס משקיעים פוטנציאליים.
- ניהול מו"מ בין הרוכשים למוכרים עד סגירת העסקה במלואה.
- פרסום ושיווק נכסים באמצעות כל סוגי המדיה החברתית.
- השתתפות באירועים וכנסים מקצועיים להגדלת קשרי לקוחות.
- ליווי לקוחות לקבלת מימון משכנתאות.

2019 - 2017

נציג מכירות, אופרייט לייס.

- מכירת רכבים חדשים ויד שניה.
- הגדלת הרווחיות מלקוח קיים מכירת אביזרים, ביטוח, ופתרונות מימון בנקאים וחוז' בנקאים.
- ניהול תהליכי המכירה: זיהוי צרכי הלקוח, טיפול בהתנגדויות, ניהול מו"מ וסגירת עסקאות.
- שירות ושימור לקוחות: ניהול קשר ישיר ורציף עם הלקוח, מענה לשאלות, פתרון בעיות וטיפול בתלונות.

2016 - 2014

מנהל תיקי לקוחות לרכבים חדשים, אלדן

- זיהוי והתאמה של צרכי הלקוח, טיפול בהתנגדויות ומציאת פתרונות מקוריים.
- בניית חליפת מימון ללקוח תוך ש"ח פ"ע עם חברות חוץ בנקאיות ובנקים.
- פגישות מחוץ לסוכנות עם חברות גדולות ולקוחות פרטיים.
- ליווי לקוחות מתחילת הפגישה ועד למסירת הרכבים.

2013 - 2011

סגן מנהל אולם, טויוטה

- הגדלת היקף המכירות רכבים חדשים ב-50% ושיפור השירות באופן משמעותי.
- חניכת נציגי מכירה והקניית כלים לשיפור מיומנות בכפיפה לערכי החברה.
- יצירת תרבות עבודה מעודדת עשייה ויוזמה להגדלת כמות המכירות.
- הגדרת יעדים וליווי שוטף להשגתם.
- ישיבות שבועיות עם נציגי המכירה לשיפור וחינוך המכירה והשירות.

השכלה

1997 - 1992

בית ספר, אמי"ת טכנולוגי רעננה
מגמת אלקטרוניקה ומחשבים.

2023

קורס יעוץ משכנתאות, האוניברסיטה הפתוחה

2017

קורס השקעות ויזמות נדל"ן, יסודות הנדל"ן
רישיון תיווך משנת 2017.

2012

קורס ניהול ומכירות, יוניון מוטורס.

מיומנויות			
מוסר עבודה גבוה	גבוהה	אחריות	גבוהה
יחסי אנוש מעולים	גבוהה	פתרון בעיות	גבוהה
תפקוד במצבי לחץ	גבוהה	ניהול זמן יעיל	גבוהה
שפות			
עברית	שפת אם	אנגלית	טובה מאוד
שירות צבאי			

1998 - 2001 שירות מלא בחיל הקשר.