

## זיו מזרחי

מסחר, קניינות וטרייד אין בענף הרכב.

ניסיון תעסוקתי:



- 2020 - : מנהל אזור שרון, בחברה מובילה בתחום מימון לרכישת רכבים.
- הדרכת אנשי מכירות רכב לקידום מתן הלוואה מטעם החברה אותה אני מייצג.
- מתן שירות ומענה לבעלי מגרשי מכירות רכב ולצוות אנשי המכירות.
- סיוע ב"תפירת" פתרון ייחודי לכל לקוח המהווה אתגר לסגירת עסקה.
- 2010 - 2020: בעל עסק עצמאי למכירה וקניית רכבים.
- ניהול מרכז רווח בהיבט הפיננסי, תזרים, רו"ה.
- ניהול אנשי מכירות ושירות.(במסגרת זו ליווי והדרכה פנים וחוץ ארגונית)
- קניינות ואיתור ספקים.
- ניהול קשרים עם מוסדות פיננסיים לקידום המכירות בדגש על מימון עסקאות.
- 2004 - 2010: אוטוסנטר, שלמה SIXT, מנהל סניף מכירת רכבים.
- ניהול מערך מכירות רכב הכולל צוות אנשי מכירות ותפעול.
- גיוס עובדים למגוון תפקידים.
- בקרת כספים שוטפת הכוללת דיווח שוטף למטה החברה.
- הכנת תוכניות עבודה שנתית מול ניהול ע"פ יעדים.
- השתתפות בהדרכות שוטפות בתחום המכירות והשירות.
- ניהול מערך טרייד-אין, הכולל קניינות ומכירה.
- קשרי עבודה מול מוסכים ומרכזי שירות בפריסה ארצית.
- 1992 - 2004: דלק מוטורס, מנהל אולם תצוגה, מכירת רכב חדש.



יצירת קשר

052-2541966

Zivmi5870@gmail.com

חדרה



- ניהול מערך ואנשי מכירות בפריסה ארצית.
- קניין רכב בעל ניסיון רב, באיתור ספקים בכל רחבי הארץ.
- ראייה מקיפה ורחבה בכל הקשור לניהול מרכזי רווח.
- בעל יוזמה וכישור ניהול מו"מ, קשרי אמון ותודעת שירות.

שפות: עברית - שפת אם | אנגלית - רמה טובה.

יישומי מחשב: אופיס- רמה טובה, CRM(SAP)  
שירות צבאי - שירות צבאי מלא, תזמורת  
צה"ל, נגן כלי נשיפה (1989-1992)



Project Management



Data Visualization



Machine Learning