

קורות חיים – ורד לוטשטיין

054-2273969 | vered3590@gmail.com | יוקנעם עילית

בעלת ניסיון רב בתחום השיווק והמכירות.
בעלת תודעת שירות גבוהה לצד אוריינטציה מכירתית, יכולת ניתוח, הובלת תהליכים, כושר ביטוי ומוסר עבודה גבוה, כריזמטית ובעלת יחסי אנוש מצוינים.

ניסיון תעסוקתי

2022-2023 סוכנת שטח ומנהלת מכירות בתחום הציוד הרפואי

- עבודה מול בתי חולים ואנשי רכש.
- גיוס לקוחות חדשים, עסקיים ומוסדיים.
- עבודה מול ספקים וניהול כספים.

2017-2022 סוכנת שטח ומנהלת שיווק ומכירות במסעדת "שמוליק'יס"

- הרחבת מאגר לקוחות קיים ופיתוח קווי חלוקה.
- גיוס לקוחות חדשים, פרטיים, עסקיים ומוסדיים.
- עבודה מול ספקים וניהול כספים.

2016-2017 סוכנת תיווך בחברת נדל"ן מובילה

- ביצוע עסקאות של קנייה ומכירת נכסי נדל"ן.
- תיאום וניהול פגישות עם הלקוחות העסקיים של החברה וביצוע משא ומתן.

2005-2016 מנהלת שיווק ומכירות בבית ספר לאיפור מקצועי "יוסי ביטון"

- פיתוח ובניית מאגר לקוחות ועמידה ביעדי מכירות גבוהים.
- ניהול מו"מ מול לקוחות.
- סגירת חוזים וקביעת יעדי מכירות חודשיים, רבעוניים ושנתיים לתקציב החברה.

2003-2005 ניהול חנות אופנה

- עמידה ביעדי מכירות חודשיים.
- ניהול צוות של כ-5 עובדים.
- ניהול אדמיניסטרטיבי של הסניף.

1992-2003 ניהול מכירות ושיווק ב- "מולה סנטר", בית ספר למקצועות היופי

- אחראית על מכירות הקורסים, פיתוח ובניית מאגר לקוחות, שימור לקוחות קיימים.
- עבודה שוטפת מול צוות ההנהלה המקצועי והפקת דוחות חודשיים שיווקיים להנהלה.

השכלה

השכלה תיכונית מלאה – בגרות מלאה בהצטיינות בגרפיקה.

- 2002 – קורס הפקה לטלוויזיה.
- 2006 – קורס גישור, מכללת ויצו – חיפה.
- 2011 – קורס תיווך.
- 2015 – קורס איפור מקצועי – יוסי ביטון.
- 2017 – קורסים מגוונים במכירות ושירות לקוחות במסגרת מקום העבודה.

שירות צבאי

שירות צבאי מלא בחיל האוויר.

שפות

עברית – שפת אם | אנגלית – ברמה טובה.

**המלצות תינתנה לפי דרישה.