

- ♣ בעל ניסיון בבניה וניהול תהליכי בראייה מערכתי, פיתוחות מחשבתיות, התנהלות בסביבה>Dינמית, קבלת החלטות בזמן אמת והובלה למציאות.
- ♣ תקשורת בין אישיות מצוינת, כישורי ארגון וביצוע, סמכותי, משימתי בעל כושר הנעת צוות.
- ♣ ניסיון במבנה מערכי הדרכה, ביצוע הדרכות פרונטליות והטמעתן בשטח.

ניסיונו תעסוקתי :

2021-2023 "YB Investments"

- ניהול תחום שיווק ומכירות
- ניהול השוקן, והמכירות בחברת ייעוץ ומסחר בWEB3 ומטבעות דיגיטליים.
- ניהול צוות סוכני מכירות, החל מאייתור וגיוס הצוות, הכשרת אנשי המכירות והובילתם לביצועים. בניית אסטרטגיות מכירה ושיווק והטמעתם בשטח,
- ניהול תהליכי מכירה מול לקוחות בינלאומיים הובילת תהליכי מכירה ניהול משא ומתן, גיוס משקיעים, הגדלת רוחח החברה באופן עיקרי ומשמעותי, התאמת ואפיון המוצר בהתאם ללקוח.
- ניהול שוטף, טיפול בדוחות ורשומים, ניהול תקציבים.

הישגים משמעותיים בתפקיד:

- הקמת תשתיית מחלוקת מכירות.
- הגדלת הייקף המשקיעים בחברה במאות אחוזים.
- הגדלת נפח המסחר וההשקעות בחברה.

2020-2021 "Hyper Meshi"

יציג מכירה בחברה לפתרון בעיות אבטחה ביתיות.

- אייתור וגיוס לקוחות ייזום מכירות פרונטליות, ניהול פגישות מכירה, אפיון מוצרים לצרכי הלוקו.
- אייתור חזמןיות עסקיות טיפול בהתנגדויות ובעיות תוך שימור הלוקו ועמידה ביעדים.

השכלה:

2023-2023- מכללת אורן שפלטר- ייעוץ השקעות
 2022-2022 אוניברסיטת MIT – קורס Money & Blockchain
 2022-2023 תיכון כפר הרואה - בוגרות מלאה

שירות צבאי :

2018-2020 לוחם.

מפקד - אחראיות לסדר לחימה, עמידה בלוח זמני, יכולת הנעת חיילים ודאגה לוצאות בשטח.
 קורס פיקוד .