

איל עאמר

עצמאי, ניהול המערך העסקי השוטף, ניהול זכויות + ניהול סניף, מכירה ושיווק.



תקציר

מנהל כללי מיומן בניהול תפעול, יישום אסטרטגיות והובילת כוח אדם, עם ניסיון של 6 שנים בענף הקמעונאות. רקורד מוכח של הצלחה בהנעת צמיחה עסקית ואופטימיזציה של האפקטיביות הארגונית עם יכולות ריבוי משימות ותקשורת חזקות. פרואקטיבי בעל כישורי ארגון מצוינים ויכולת תיעודך משימות, ניהול פיננסי, פיתוח קשרי לקוחות, תזמון, תיק וניהול מסמכים, יכולת עבודה בסביבה רב תרבותית.

היום למדם: Business Administration / General + International Business (לימודי ערב אונליין אחרי שעה 17:30).

ניסיונו תעסוקתי

מנכ"ל ובעליים, חברה פרטיט, ניהול שני עסקים בתחום הקמעונאות, מכירה ושיווק.
(עובד עצמאי) 2017-2024

- פיקוח על הפעולות הפיננסית של החברה ופיקוח על הביצועים.
- ניהול מכירות בהיקף של 20-18 מיליון ש' בשנה.
- פיתוח אסטרטגיות עסקיות מוצלחות להגדלת ההכנסות והרווחיות.
- ניהול התפעול היומיומי ופיקוח על הוצאות.
- מתן מענה וכליים מקצועים כמו גם הטמעת נהלי עבודה.
- פיתח ויישם אסטרטגיות לשיפור שירות הלקלוחות.
- ניהול משא ומתן על חוזים ובניית קשרים עם חברות.
- ניהול מלאי.
- יישום תוכניות עסקיות אסטרטגיות להגדלת הרוחחים.

עסק 2 : חברה לשיווק ומכירה של מוצרים בתחום הננו טכנולוגיה לתעשייה ולמוסכים. 2021-2024

- זכיין ומפיצ' של חברת nanotech industrial solutions Inc טכנולוגיה.
- פיתוח והוצאה לפועל של תוכניות אסטרטגיות להגדלת הרוחחות ונתח השוק.
- הובילת הרוחחות החברה לשוקים חדשים.
- השקה בהצלחה מוצרים ושירותים חדשים והעלתה את שביות רצון לקוחות.
- ניתוח מגמות שוק ונתוני לקוחות לזיהוי הזדמנויות מכירה חדשות.
- פיתוח והטמעת אסטרטגיית מכירות מקיפה.
- ניהול צוות צוות עובדים.

פרטים אישיים

טלפון: 0526152505

EMAIL: eyalamer92@gmail.com

כתובת: 2515500. שכונת חילים
משוחרים. תד. 937

תעודת זהות
203708599

תאריך לידה
26/03/1992

מיומנויות

- ניהול
- ניהול קמעונאי
- ניהול פיננסי
- קבלת החלטות
- חשיבה אסטרטגית
- יכולות ארגוניות
- ניהול ובקרה מלאי
- ראייה עסקית
- הערצת סיכון
- ניהול תוכנית מסחרית
- ידע שיווק'
- ראייה מערכית
- חשיבה אנליטית
- פתרון בעיות
- שירות לקוחות
- ניהול מומ"
- תקשורת
- ניהול במערכות CRM
- ניהול זמןiesel
- יחסי אנוש מעולים

עסק 1 : ניהול זכויות - ניהול מתחם + סניף, פז חברת נפט בע"מ.

2017-2021

- יכולת מוכחת לבצע מגוון משימות אדמיניסטרטיביות, לרבות הכנות דוחות, תחזוקת מסדי נתונים ועיבוד מידע.
- ניסיון בಗישס, ראיונות והעסקת עובדים חדשים בסניף.
- היכרות עם תקנות הבנקאות ודרישות ציות.
- ניהול ביעילות את כל ההיבטים של חשבונות זכאים וחיבאים, תוך הבטחת דיקTION ועמידה בזמןן בתשלומים.
- טיפול בנושאים מסחריים וטכניים.
- מתן תקשורת ושירות לקוחות בזמן ואפקטיבי.
- פיתוח ויישום אסטרטגיות להגברת שביעות הרצון והשימור של לקוחות.
- פיקוח על רמות המלאי וחידוש המדפים לשימורה על רמות המלאי, דלקים וחנות.
- ניתוח נתוני מכירות ומעקב אחר ביצוע החנות.
- עבודה עם הנהלי סניפים אחרים והנהלה המרכזית.
- פרקטיקות מציאות וקידום שיפורים תפעוליים.

איש מכירות, ג'יימס ריצ'רדסון דיוויי פרי.

2015-2016

תמיכה טכנית ושירות, מוקד ראשי טוטו וינר.

2014-2015

עובד כללי בעסק סייטונאי, לקוחות עיצוב וגרפיקה וצד לצלמים, סטודיו דיאנה.

2008-2011

ידע במחשבים:

שילוב בכל התוכניות הבסיסיות של המחשב office, outlook, Photoshop, Adobe XD. רקע ב design UI/UX פעולה חנוות מסחר אלקטרוני. שיווק דיגיטלי ובנית אתרי אינטרנט בפלטפורמות מוכחות בשיטת דראג/זרוף.

השכלה

עד היום לומד - 2023

B.S in Business Administration / General + International Business

University of North Texas

לימודי ערבית אונליין צפי סיום באוג'-אוק' 2027

2023
שיווק דיגיטלי, GOOGLE

2015-2017

חובנאות ומנהל עסקים, אוניברסיטת חיפה

הפסקת לימודים בשנת 2017 עקב ניהול זכויות של חברת פז נפט בע"מ והתחלת הכשרה של קורס ניהול קמעוני מטעם חברת פז.

עברית (שוטף)

אנגלית (מתקדם)

ערבית (שוטף)

שירות צבאי



שייטת 3 חיל הים. לוחם ומכונאי בسفינת טילים.

2011-2013

גיבוש סטיל"ם בבה"ד חיל הים מיונים וסיווג בייחוני לפני הגiros. קורס מכונאי ספינת טילים, הכשרה ללחום ימי.

קורסים



ניהול קמעוני - פז חברת נפט בע"מ.

2017-2018

התנדבות



הנוער העובך והלומד הדורי בחורפייש.

2008-2011

תנועת אחראית לצבאות.

2008-2011

- אחר -

בעל אופי חזק - בעל שיטת שכנוו וディיבור - נכונות וモטיבציה גבוהה ללמידה ומסירות לעבודה - עמידה בתנאי לחץ ויכולת תפקוד מרבית.