



חזי שמש

300917770



052-6676751



מצב משפחתי: נשוי + 2

hezi20vt@gmail.com



דוד רמז 25, גדרה



תקציר בעל נסיון נרחב בניהול כעצמאי ושכיר, מוסר עבודה גבוה, בטחון עצמי, כושר ביטוי מעולה, יכולות אלתור והגדלת ראש, כריזמטיות, אסרטיביות, ניהול צוות עובדים וכוח אדם, יחסי אנוש מצויינים ותודעת שירות גבוהה, בעל מראה יצוגי.

נסיון תעסוקתי

2018 - 2023 • סוכן מכירות שטח ומנהל מכירות ארצי

אינקספייט בע"מ חברת יבוא ושיווק בתחום הקעקועים, הקוסמטיקה ומכונות לייזר

- במסגרת תפקידי גיוס לקוחות חדשים לחברה בכל רחבי הארץ
- שימור והגדלת מכירות ללקוחות קיימים
- מתן שירות, ליווי ופתרונות ללקוח
- ניהול כספים
- גיוס וניהול סוכני שטח
- ניהול הזמנות ומלאי
- ניהול מערך המכירות - מכירות לעצמאים ועסקים

סיכום תפקיד מעבר ליכולות מכירה ויחסי אנוש מצויינים, התפקיד הצריך ממני הגדלת ראש, יוזמה אישית, ראייה רחבה ויצירתיות, אחריות, מוסר עבודה גבוהה ויכולת עמידה במצבי לחץ, הכלה והקשבה, התמדה ונחישות.

2017 - 2018 • מנהל עבודה

עמרם נהוראי בע"מ חברת בניה ושימור

- במסגרת תפקידי ניהול ופיקוד על מספר אתרים במקביל
- ניהול עובדים בשטח
- עבודה מול ספקים וגורמים מקצועיים

סיכום תפקיד התפקיד הצריך ממני עבודה בשטח, חריצות, יכולת הכלה, ניהול תחת לחץ אינטנסיבי והגדלת ראש

2015 - 2017 • בעלים ומנהל סניף

קפה ג'ו זכינות בית קפה - סניף פארק המדע רחובות

- במסגרת תפקידי ניהול צוות עובדים נרחב (45 עובדים בתפקידים שונים)
- ניהול שוטף של המקום בפן הטכני והמקצועי
- עבודה מול ספקים ניהול מלאי והזמנות
- קבלת החלטות שיווקיות ומכירתיות

סיכום תפקיד ניהול סניף השני בגודלו בארץ, המכיל 140 מקומות ישיבה, התפקיד הצריך ממני סמכותיות, יכולת ניהול בעבודה תחת לחץ, חלוקת קשב וריכוז גבוהה, יחסי אנוש ותודעת שירות, עבודה מול מספר גורמים במקביל, הכרת השוק והמתחרים וקבלת החלטות גורליות לריווחיות העסק.

2015 - 2014 • שותף פעיל ומנהל

underwater חנות יחודית בתחום האקוויטיקה ומוצרים מעולם החי

- במסגרת תפקידי ניהול שוטף של החנות וכל המשתמע מכך
- ניהול צוות עובדים, משמרות וסידור עבודה
- עבודה מול ספקים ניהול מלאי והזמנת מוצרים
- ניהול כספים

סיכום תפקיד במסגרת תפקידי כשותף פעיל עסקתי בכל תחומי ניהול החנות התפקיד הצריך ממני אחריות אישית, הגדלת ראש, יכולת ניהול כמה תחומים במקביל, מכירתיות ויחסי אנוש גבוהים.

2014 - 2013 • סוכן מכירות שטח

עולם האקווריום חברה ליבוא ושיווק ציוד לתחום האקוויטיקה ובעלי חיים

- במסגרת תפקידי יצירת תהליכי מכירה ללקוחות חדשים
- שימור והגדלת מכירות ללקוחות קיימים
- תיאום פגישות, עמידה ביעדי מכירה וגביית כספים
- ניהול הזמנות, מלאי ועבודה מול ספקים

סיכום תפקיד התפקיד הצריך ממני יכולת למידה עצמאית של תחום חדש, הגדלת ראש, מכירתיות ויחסי אנוש מעולים

2013 - 2011 • סוכן מכירות

שלמה סיקסט חברה למכירה והשכרת רכבים

- במסגרת תפקידי מכירת רכבים חדשים ומשומשים
- פתיחה וניהול תיקי לקוחות ותהליכי מכירה
- מתן שירות וליווי מלא של הלקוח לכל תהליך המכירה
- מסירת רכבים - הסבר על הרכב ותפעולו

סיכום תפקיד התפקיד הצריך ממני יכולת למידה עצמאית של רכבים ונתונים, יכולות מכירה ושירותיות ברמה גבוהה

לימודים

2018 • לימודי תעודה - תחזוקאי מטפים

- מוסמך חתימה ותחזוקת ציוד כיבוי אש

2012 - 2011 • לימודי תעודה בעיצוב גרפי

מכללת אורט רחובות

2005 - 2002 • השכלה תיכונית בגרות מלאה

- מגמת גרפיקה ממוחשבת

יצו רחובות

שפות

- עברית שפת אם
- אנגלית טובה

ידע במחשבים בארגון

ידע ונסיון בשימוש תוכנות משרדיות כגון אופיס, אאוטלוק וכו' ומערכות מחשב ארגוניות למניהן כגון crm וכו'