

מנהל מכירות בעל ניסיון ו莫וטיבציה גבוהה, עם רקורד מוכחה של הצלחה בעמידה ביעדים עסקיים. בעל יכולת מוכחתה בביטחון וביהול צוותי מכירות מצחיחים, פיתוח אסטרטגיות מכירה יעילות, סגירת עסקאות מורכבות ובנויות קשרים חזקים עם לקוחות.

בימים, מחפש הזדמנויות חדשה בארגון מוביל, שבו יוכל להביא לידי ביטוי את כישורי ניסיוני ומנהיגי ולהוביל צוות מכירות להצלחה.

מיומנויות

- בכיה ויישום אסטרטגיית קידום ומכירות
- בעל תודעתה שירות, כושר שכנוע ויכולת ניהול משא ומתן
- ניהול והובלת צוותי מכירות תוך עמידה ביעדים
- יכולת בין אישיות מעולה
- יכולת עבודה עצמאית, סדר וארגון
- עבודה תחת לחץ ורבי משימות בסביבה דינמית
- יכולת ורואלית וכושר ביטוי בrama טובה מאוד

ניסיון תעסוקתי

נוה התבלין 2023

סמכ"ל מכירות

- ניהול מערך המכירות מקופה לказחה החל מאייתור לקוחות, ייזום פגישות, הצעות מחיר עד לחתימת חוזה.
- ניהול צוות סוכני מכירות, לרבות הבקרה, הדרכה ופיתוחה.
- הרחבת פעילות החברה והגדלת המכירות בכ-50%.
- פיתוח אסטרטגיות מכירה חדשות, גיוס לקוחות פרטיים ועסקים והגדלת הפעולות ללקוחות הקיימים.
- ניהול מערך הגביה, תפעול ורכיש, לרבות הזלת עלויות מול ספקים.
- ניהול הקשר מול לקוחות אסטרטגיים, לרבות סגירת עסקאות מורכבות.
- קידום, שיווק ומיתוג מוצריו החברה.

מנכ"ל ובעליים

תבליני יוסף ברכה 2012-2023

- ניהול פעילות החנות, תוך הבטחת צמיחה רוחנית ועמידה ביעדים.
- מתן שירות לקוחות וניהול הקשר מול ספקים, לרבות ניהול מז"מ.
- פיתוח אסטרטגיה עסקית לטוווח ארוך וקרצר.
- פיתוח והערכה, הבקרה וניהול צוות העובדים.
- ניהול גביה, תקציבים ובקרה הוצאות.

עיצובי דורון 2008-2012

מנהל שיווק ומכירות

- פיתוח אסטרטגיית שיווק ומכירות מקיפה.
- גiros, קליטה, הדרכה וניהול של סוכני המכירות.
- שיתף פעולה עם ספקים וגורמים חשובים.
- מתן שירות לקוחות החנות, לרבות ניהול משא ומתן, גביה וככ'.
- איתור וגיוס לקוחות חדשים, תוך שימור לקוחות קיימים.

שירות צבאי

• 1999-2001 - אחראי צוות מטבח, חיל המודיעין.