

יצירתיות, במידה מהירה, תודעת שירות, עמידה באטגרים ויעדים, בעל יכולות מכירה גבוהות ויחסן אונש מצוינים.

### ניסiou תעסוקתי

2018 – היום : עובד בחברת "שיח" - חווה לגידול שוק ומכירת קנאביס רפואי

- יbos הצמח והקנתו לשימוש
- אריזה ומשלוח

2017-2018: סוכן מכירות שטח, מכירת מוצרי צריכה

- אחראיות על המכירות והשירות לחניות ובתי עסק, עמידה ביעדים וחטירה לגידול מתמיד בהיקף המכירות.
- איתור וגיוס לקוחות חדשים, הרחבת סל המכירות ללקוחות נוספים וצרוך מוצרים נוספים.
- זיהוי מוצרים ומתן מענה בהתאם לקהל היעד, עונתיות, מגמות והעדפות לצרכנים.
- ליווי אישי ומתן ייעוץ לחניות בהיבטי נראהות, תמהור ומכירות לקוחות פרטיים.
- מתן שירות ברמה גבוהה בדגש על עמידה בתהליכי ייצור ובמועד אספקה.
- טיפוח קשרי אמון עם לקוחות, שימור וליווי יומיומיים, עבודה שטח בכל הארץ.

2015-2016: מנהל חנות, אמיגו קפה

- ניהול תהליכי מכירה לקוחות פרטיים, קידום מוצרים ומצעים וגידול בהיקף המכירות.
- ניהול חנות כיחידה רוח והפסד עצמאית, הכננת חומר להנחה"ש, דוחות פיננסיים, ניתוח ודיווח להנהלה.
- מתן שירות אישי מותאם לצרכי לקוחות, מענה לתלונות ושימור לקוחות.
- תכנון מוצרים וקידום מכירות: מקום הסחרורה בחנות, בקרה יומית ופעולות לשיפור.
- ניהול מלאי והזמנות: ספירות מלאי והתאמות, הזמנת סחרורה בהתאם למלאי מינימום וטיפול בחסרים.
- עבודה מול ספקים וקניין הרשות: קידום אספקות, קבלת סחרורה, בדיקה וסידור בחנות.

2006-2005: מנהל מכירות וקשרי לקוחות

- שיווק, מכירה ומtan ייעוץ פיננסי כולל.
- איתור וגיוס לקוחות חדשים, שימור לקוחות ומtan שירות.

1987-2005: מנהל תיקים, כלל פיננסים בטוחה

- ניהול תיקי לקוחות ושיווק מוצרים פיננסיים.
- איתור וגיוס לקוחות עסקיים ו גופים גדולים, זיהוי מוצרים ומתן מענה אישי מותאם לקוחות.
- מתן שירות וטיפול קשרי אמון ארוכי טוחה מול אנשי מפתח ובכירים בארגונים.
- הדרכה, חניכה וליווי מקצועי לצוות מתחמים.

1981-1987: סגן מנהל סניף ומנהל מחלקת השקעות, בנק מזרחי, רמת השרון

- אחראיות על שיווק ומכירת מוצרים ועל מתן שירות וייעוץ לקוחות עסקים ופרטאים.
- זיהוי מוצרים ומאפייני לקוחות ובנית תמהיל מוצרים בהתאם אישית.
- ניהול צוות, חלוקת מטלות, חניכה מקצועית פיקוח ובקраה.

### השלמה

1983-1986: A.B. בכלכלה ובנקאות, אוניברסיטת בר אילן.

1986-1997: קורסים והשתלמויות: ניהול מכירות, שיטות מכירה וטיפול בהתקנדויות | שירות מוכר | מימון ניהול | יועצי השקעות בכירים | רישיון ניהול תיקי השקעות | ניהול השקעות ופיזור סיכון.

שירות צבאי אלחוטן אלף, גדור קשר פיקודי (1977-1980)

משפט עברית: שפט אם | אנגלית: ברמה גבוהה מאוד

\*המלצות תינכתה על פי דרישת

מימוןנות מחשב שליטה ב-Office | דוא"ל ואינטרנט | תוכנות שוק ההון