

אנה אלבו קיבוץ נחשונים, אזור ראש העין טל': 052-4510307
תאריך לידה: 18/06/1981 מצב משפחתי נשואה +1 aalbodesk@gmail.com

תמצית

בעלת ניסיון והצלחה בפיתוח עסקי שיווק ומכירת בתחום ציוד רפואי.

ניסיון מקצועי

מ2022-08 מאמנת אישית בתחום הבריאות

בונה תוכניות אישיות להבראה מכאבים ומחלות כרוניות ותוכניות להרזיה בריאה.

מ2022-08/08 מכירות שטח ציוד רפואי "עדין מערכות שתלים"

תפקיד: מחקר שוק, יצירת אסטרטגיה שיווקית מותאמת אזור, איתור קהל היעד, יצירת חומר שיווקי מותאם קהל היעד, יצירת מאגר של לקוחות פוטנציאליים, הובלה לסגירת העסקה, ניהול תהליך המכירה מהזמנה לגבייה.

מ2013-2019 מנהלת שיווק ומכירות בינלאומי (ציוד רפואי) | www.mdt dental.com | MDT Micro Diamond Technologies Ltd.

במסגרת התפקידים: ניהול מכירות חו"ל וישראל של מקדחי יהלום לרפואת שיניים, בניית רשת הפצה בינלאומית במס' מדינות מוגדרות (מזרח אירופה ואפריקה), איתור וגיוס מפיצים חדשים, תכנון והשתתפות בתערוכות בין לאומיות ומקומיות, שמירה והרחבת מאגר הלקוחות, תכנון ויישום תוכניות להגדלת רווחי החברה.

מ2010-2013 מנהלת מכירות חו"ל, Noris Medical LTD

במסגרת התפקידים: שיווק ומכירות שתלים דנטליים לחו"ל (מזרח ומערב אירופה, הודו, טורקיה). בניית אסטרטגיה שיווקית. איתור לקוחות – מפיצים דרך האינטרנט ונסיעות לחו"ל.

יזום, תכנון וביצוע קורסים-לימודים לרופאים בחו"ל. משא ומתן וסגירת עסקאות. בניית תוכנית עסקית עבור המפיצים לפי אופי האזור – מדינה. תכנון והשתתפות בתערוכות בין לאומיות.

- עלייה לישראל - 18.08.2009

השכלה

2022-2022 התמחות באימון זוגי

2022-2020 אימון אישי מכללת רידמן

2021 – הכשרה שיטת TMS

2022-2021 הכשרה התמקדות פוקסינג

2022-2021 קורס מדע פסיכולוגיה ומיינדפולנס מכון מודע - אוניברסיטה הבינתחומי

2021 קורס MBSR מכון מודע אוניברסיטה הבינתחומי

2013-2012 מערך הכשרה למנהלים בתעשייה – ניהול שיווק בתעשייה, אוניברסיטת תל-אביב.

2005-2001 תואר B.A. פיזיותרפיה, האקדמיה הממלכתית לחינוך גופני,

שפות: עברית-שליטה מלאה. אנגלית- שליטה מלאה. רוסית- שליטה מלאה.

מחשבים: שליטה מלאה בתוכנות Word, Excel, אינטרנט.

איכויות מקצועיות ונקודות ראויות לציון

* אחריות, שאיפה מתמדת למצוינות והצלחה, מוטיבציה גבוהה.

* תקשורת בינאישית גבוהה ויחסי אנוש טובים, יכולת עבודה עצמאית והשתלבות טובה בצוות.

* יכולת לימוד עצמי ומהיר של תחומים חדשים.

* ניסיון רב בעבודה מול לקוחות תעודת שירות גבוהה.

* יכולת שיווקית גבוהה, כושר שכנוע, מנהיגות.

