

אמונה אמירה ארמה

מנהלת סניף



תקציר

מנהלת בתחום הליסינג 0 ק"מ, 20 שנה בתחום .
התפקיד כלל ניהול עובדים+מכירת רכב יד שניה רכבי ליסינג ופרטיים+תימכורים
לעסקאות טרייד אין+הזמנות וניהול משא ומתן עד לסגירת עסקה.
ניהול מערכת המכירות שכוללת הלוואות ללקוחות מול גורמים חיצוניים
(בנקים, חברות מימון, ביטוחים)
עבודה מול חברות גדולות לציי רכב .

ניסיון תעסוקתי

מנהלת חברת ליסינג, סטאר מוטורס בעמ, חולון

נובמבר 2015 - 2022

התפקיד כלל: ניהול מגרש שעומד על צי של 700 כלי רכב +ניהול עובדים, צוות של
8 אנשים תחתיו, ניהול מערך המכירות+סגירת עסקאות ניהול משא ומתן, שירות
לקוח באופן מלא מכניסתו לסניף ועד לסגירת העסקה.
אחריות על ניהול הכספים וניהול ספרים+עסקאות טרייד אין.
עבודה מול ספקים ובנקים לצורך קבלת הלוואה ללקוחות פרטיים ועסקיים.

מנהלת סניף, אוטו שי , ראשון לציון

2011 - 2013

מנהלת סניף, אלגל חברה לרכב בע"מ, תל אביב - יפו

2009 - 2011

ניהול מערכת המכירות +אחריות על גידול הסניף ופיתוח קשרים בקהילת הלקוחות
הפרטיים והעסקיים, עמידה בייעדי הסניף +אחריות על דוחות כספיים.
התפקיד כולל הדרכות מקצועיות לעובדים+התנהלות שוטפת של מחלקת הפרסום
שאני הקמתי בחברה ע"מ למנף את העסק הכי גבוהה שאפשר .
בנוסף לתפקידי לקחתי אחריות לגיוס לקוחות חדשים, ושימור לקוחות, הקמתי
מערכה שלמה של טלמרקטינג ע"מ להגדיל את ריווחי החברה.

מנהלת סניף אולם תצוגה רכבי ליסינג , חברת טרייד אפ, ראשון לציון

2005 - 2009

תכנון והובלת הסניף מהקמתו ועד לייעדים שכללו ניהול עובדים+מכירת רכבי יוקרה
ורכבי ליסינג+תימכורים לעסקאות טרייד אין +הזמנות וניהול משא ומתן עד לסגירת
עסקה.

ניהול מתן הלוואות ללקוחות העסקיים והפרטיים, מול הבנקים החיצוניים בכפוף
לאישורם, הקמת תיקי ההלוואות +חתימת החוזים.
תפקידי לגשר בין הלקוח לבנק ולסיים את העסקה.(בדיקת בי די אי+הקמת
ההלוואות אצלי בסניף.

מנהלת מכירות אולם תצוגה , "דלק מוטורס", באר שבע

2003 - 2005

מנהלת אולם תצוגה רכבים חדשים 0 קמ .

פרטים אישיים

עין יהב, חולון

0508366952

myrhrmh679@gmail.com

תעודת זהות

032988735

אזרחות

ישראלית

רישיון נהיגה

ב

תאריך לידה

17061978

מיומנויות

יכולת ניהול גבוהה

חריצות

יצירתיות

מוסר עבודה גבוה

דייקנות ויסודיות

אסרטיביות

כושר ארגון וניהול

יחסי אנוש מעולים

שפות

עברית

אנגלית

התפקיד כלל הזמנות חדשות ללקוחות פרטיים ועיסקיים מתחילת ההזמנה ועד הגעת הרכב לנמל ומסירתו ללקוח.
הלוואות חוץ בנקאיות לתהליך הרכישה וייעוץ ריביות מותאמות ללקוח.

סוכנת מכירות, "דוד לובינסקי" (פ"גו סיטרואן), באר שבע

ינואר 2000 - 2003

מנהלת אולם תצוגה רכבים חדשים מהיבואן .
התפקיד כלל ניהול משא ומתן מתחילת העסקה ועד סגירתה.
עסקאות טרייד אין והלוואות חוץ בנקאיות.

המלצות

המלצות יינתנו ע"פ דרישה.

