



# איוון פדריקו קלנג

איש שיווק ומכירות | ניהול צוות

## קצת על עצמי

בעל ניסיון רב בתחום, ייצוגי, היגייני, אסרטיבי, קשוב, מושך עבודה גבוהה.  
יום, דינامي, אחראי, מוביל ובשל יחסן אנווש מעולים.  
מיומן בכל הנוגע למכירות ושיווק הן פרונטליות והן טלפוניות, בעל יכולת  
ניתוח ללקוח, תכנון אסטרטגי, ייעול תהליכי ותכניות עבודה, ניהול  
והובלת צוותים. שואף למציניות ובעל תשובה להצלחה. מחפש תפקיד  
לטוויה ארוך בו אמיצה את יכולותי וכיישורי.

## ניסיונות תעסוקותי

2020 ועד היום: איש מכירות C2B, B2B בחברת סטארט אפ לעיצוב הבית בתלת מימד- רולינום  
• מכירות הפלטפורמה למגון קהלי, יודי כגן: ללקוחות פרטיים, מעצבים פנים, אדריכלים ויזמים  
• אפיון והתאמת המוצר לצרכי הללקוח, ניהול מומ"ם וטיפול בהתנגדויות בהתאם לצורך  
• ניהול תיקי לקוחות-CRM- פניה ללקוחות פוטנציאליים ומעקב על תהליכי מכירה.

2020-2018: בעל עגלות קוסמטיקה בקנדה

- ניהול איזור של מספר עגלות וחניות
- ניהול ומיעקב שוטף של הוצאות והכנסות, חשבונות, ניהול מלאי, לוגיסטיקה ובניית עדדים
- גiros ועבודה מול חברות כוח אדם, השרות עובדים (למוד שיטת מכירה, שפה), סיור עבודה

2018-2016: איש מכירות וטרינר בעגלות קוסמטיקה בקנדה

- מכירות פרונטליות המורכבות משלבים. יצירת קשר עין עם הללקוח והבאתו לדוכן\לחנות, הדגמה מלאה  
של המוצרים על הללקוח וסיגרת מכירה
- שימור לקוחות קיימים וחדשים והגדלת עסקאות חדשות או עסקאות מתמשכות

2015-2014: מנהל בר במלון הנסיכה באילת ומנהל משמרות במסעדת

במסגרת התפקיד- אחריות מלאה על צוות העובדים, ניהול משמרות וסידור עבודה, גiros עובדים והדריכתם.  
ניהול והפקת אירועים מא-ת' ואחריות על ניהול המלאי והזמןנות שוטפות.

שירות צבאי: 2014-2011 - לוחם בגלני

הכשרה בקורס מפקדים רובאי 08

תקפדים פיקודים בגזרה מבצעית – מפקד צוות וסמל טירונים (הכשרה ולויי הפיקודים לכל אורך המסלול)

## השכלה

תיכון – בגרות מלאה

## שפות

עברית – שפת אם

ספרדית – שפת אם

אנגלית- ברמה טובה מאוד

צרפתית- ברמה טובה