

קורות חיים - דוד אלטשולר

נייד: 0523555323

מייל: davidaltshuler123@gmail.com

תקציר

מנהל פרויקט מכירות מיום בעל 6 שנים ניסיון בניהול מכירות ועמידה ביעדי מכירות. מצטיין בתפקידים ניהוליים, תוך שימוש במוטיבציה אסטרטגיית מכירה יעילה להגדלת המכירות ושימור הלוקה. מיום בהגנות צוותים להגעה ליעדים.

ניסיון תעסוקתי

2016-היום: ניהול פרויקט מכירות אשראי בפרסה ארצית מבית "calar"
מטרות, שיווק גיוס וקד"מ בע"מ, תל אביב

- ניהול פרויקט שמונה 12 מנהלים ו-180 עובדים (נציגי מכירה ותפעול)
- ניהול הפרויקט על כל היבטיו משלב הגiros, ניהול מערכי הדרכה, ניהול מודלי תגםול וההכשרה בשטח.
- סידור עבודה, טיפול בתנאי העסקה, בקרת ביצוע שוטפת ועד.
- בנייה, קביעה וניהול יעדים יומיים, שבועיים, חודשיים ורביעוניים.
- מדידה ובקרה, ניתוח והובלת תהליכיים להרחבת הפעולות העסקית.
- ניהול תקציבי שכר ובונוסים שנתיים.
- התנהלות שוטפת מול לקוחותיה העסקיים של החברה, על בסיס יומיומי למען שימור ושיפור מתמיד של שיתוף הפעולה תוך כדי ליווי ובקרת איכות העובדים.

2016-2013: מנהל חנות פרטית

"רונ פון" מכשרי חשמל, תל אביב

- הובלת הסניף שנה אחר שנה לצמיחה עסקית תוך הובלת פעולות, חזון אסטרטגי ותוכנן לטווח ארוך.
- פיתוח ותחזקה של קשרים עם לקוחות וספקים באמצעות פיתוח חברות.

השכלה

2019-2014: תוכר ראשון במנהל עסקים ופסיכולוגיה

האוניברסיטה הפתוחה, רעננה, ישראל

שפות

עברית – שפת אם.

רוסית – שפת אם.

אנגלית – ברמה גבוהה מאוד של דיבור, קראיה וכתיבה.