

אמיר אבו חבלה

סוכן מכירות שטח בעל ניסיון רב בתחום

תקציר

הנני בעל ידע רב באופטימיזציה של סביבות עבודה וקביעת סדרי עבודה עפ"י אילוצים תוך הנהגה למציאות של צוותים ומנהלים

ניסיון תעסוקתי

אחראי קו חלוקה, החברה המרכזית להפצת משקאות. קוקה קולה, נתניה
2011 - 2004

במסגרת התפקיד הייתי אחראי על קו חלוקה. הגדלת המחזור החודשי. פתיחת לקוחות חדשים. גביה. טיפול שוטף בלקוחות. הצטיינות בהשגת יעדים
2011

טכנאי מוכר משמר, די. בי. אס. יס טלויזיה בלווין, כפר סבא
2018 - 2011

במסגרת התפקיד הייתי טכנאי שטח. טיפול בתקלות בבית הלקוח. ומכירת ערך מוסף ללקוח. שימור לקוחות קיימים. פתיחת לקוחות חדשים. ניהול משימות תחת לחץ ומקבלות תקציב. ניהול קבוצה בת 15 טכנאים
2018

סוכן מכירות שטח, עלי למוצרי מזון. עסק משפחתי, כל הארץ
2023 - 2018

במסגרת התפקיד עבדתי כסוכן מכירות שטח. פתיחת לקוחות חדשים. גביה. נראות ושילוט של מוצרי החברה. טיפול שוטף בלקוחות.

השכלה

בגרות שלם, עמל 1 טייבה
2003 - 2000

מגמת חשמל ואלקטרוניקה

קורסים

סדרת השתלמויות בתחום ניהול השיווק והמכירות ותקשורת בין אישית

תחביבים

שחיה וכדור סל

ממליצים

ממליצים יועברו על פי דרישה

פרטים אישיים

אל קאעה 16 בית צפאפאה,
ירושלים

0546674248

abuhableamer@gmail.com

אזרחות
ישראלית

רישיון נהיגה
רשיון נהיגה ג עד 15 טון c1

תאריך לידה
27/12/1983

מיומנויות

אחריות

עבודה בצוות

פתרון בעיות

ניהול זמן יעיל

כישורי ארגון

יצירתיות

חשיבה אנליטית

יחסי אנוש מעולים

תפקוד במצבי לחץ

מוסר עבודה גבוה

שפות

ערבית

עברית

אנגלית