

# ארץ מנור

טל אביב | 054-7749292 | erezmn1@gmail.com

בעל ניסיון ב ניהול לקוחות, מכירות ופיתוח עסקית בתחום השיווק והיעזוב. עם ניסיון מוכח בהגדלת הכנסות ושיפור תהליכי מכירתם. תמיד מתחפש להעшир את יכולות המפקצועות שלו, באמצעות קורסי ו (Udemy) ולחדרונה גם בוגר קורס ביזנס אנגליסט (נאה קולג'). מחפש את האתגר הבא שלו, בחברה בה יוכל להתפתח מקצועית ולהביא לידי ביטוי את הניסיון והכישורים שרכשתי לאורך השנים.

## ניסיונו תעסוקתי:

2022

### Box – Domains, Hosting & Online Marketing

- פיתוח עסקית, בניית שיטופי פעולה עם לקוחות עסקיים קטנים ובינוניים (לפי תכנית העבודה ומדדיהם).
- העמקת הקשר והגדלת הכנסות מלוקחות קיימות.

2018-2021

### אוש מכירות ופיתוח עסקית בחברת Me By Home (הפקת מודלים אדריכליים ב-3D)

- אחריות מלאה על גישת חשבונות חדשים והגדלת הפעולות מול לקוחות קיימים.
- דיזיין הדמנויות עסקיות באמצעות מחקר שוק ואיתור ללקוחות עסקיים חדשים.
- אחריות על מעקב וביצוע עבודות עבודה, עמידה ביעדים ושיקוף תובנות עסקיות.
- עבודה מול לקוחות עסקיים בחו"ל.

2016-2018

### ntag מכירות בחברת My Heritage

- מכירות מנויים שנתיים ללקוחות מהו"ל.
- עמידה ביעדי מכירות חדשים מלוקחות חדשים (כ-\$13K).

2014-2016

### מכירות ופיתוח עסקית בחברת (Online Marketing)

- ניהול תהליכי מכירה, ניהול לקוחות וניהול פרויקטים – החל משלב קבלת הליד ועד סיום הפרויקט.
- יצירת הדמנויות עסקיות חדשות, איתור וגייס לקוחות וחברות.
- הפקת דוחות, מעקב ושמור ללקוחות.

2012-2014

### מכירות ופיתוח עסקית בביטוח ההש��אות "המן אלדו" (גמל, פנסיה והשקיות)

- ניהול תהליכי המכירה מול לקוחות חדשים וקיימים.
- מעקב ועמידה ביעדי מכירות אישיים.
- פניה יזומה ויצירת שיטופי פעולה עם גופים עסקיים.
- שיקוף תובנות עסקיות להנהלה ושיפור תהליכי המכירה.
- קשר שוטף והגדלת הכנסה מלוקחות קיימות.

## השכלה:

2022

### בוגר ביזנס אנגליסט במכללת נאה קולג'.

2010-2012

### בוגר תואר ראשון במסלול תקשורת וניהול – המכללה למנהל – ראשון לציון.

## שירות צבאי:

2007-2010

### שירות צבאי מלא

חיל לוגטיקה – בית נבלה.

## כישוריים:

2000

### מערכות מחשב Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)

PBI, SQL

## שפות:

עברית

ברמת שפת אם

אנגלית

ברמה גבוהה מאוד – קראיה וככיתה