

**השכלת**

**2014-2015** - בוגר קורס פיתוח אפליקציות- Android ו-Web במכלאת HackerU (310 שעות אקדמיות).

**2011-2010** - לימודי תעודה במכלאת סלע לעיצוב גרפי ותלת מימד.

**2000-1997** - בגרות מלאה במגמת סוציולוגיה כלכלת (5 י"ל) בתיכון מקיף י'הו.

**תמצית-**

איש של אנשים, בעל יכולות מכירה מוצלחים אשר נובעים מיכולת בין אישיות גבוהה, מומחה ביצירת קשרים חדשים ושיטופי פעולה, בעל ניסיון עשיר בעולם המכירות הקמעונאי, השירותי, הטכנולוגי ועולם התקשורתי, מול מגזר פרטי, מגזר עסק, ומול מגזר מוסדי. בעל יכולות יצירת קשרים מוצלחים וארכוי טווה וניהול אנשים ולקחות.

**תעסוקה**

**2021 – היום – מנהלתיק ל��וחות שטח בחברת "סוכות נחלים"**

ניהול תיק ל��וחות באזורי מרכז-צפון, עבודה מול חניות מڪצועיות לזרים, חניות כל' בית, שמירה על קשר שוטף עם ל��וחות ק'ימים לטבות הגדלת המכירות, מכירת מוצרים ק'יים וחדים, הכנות עסקאות מכיר גדוות וקטנות, יצירת שת' פ'ים מיוחדים וארגן ימ' מכירות, גיוס ל��וחות חדשים, ביצוע גביה מול הלוקחות, שימור ל��וחות, ביצוע הדרכות ומתן שירות גם לבני' העסק וגם ל לקוחות קצה, ביצוע פיתוח עסק, ניתוח שוק וחדירה לשוקים חדשים, מכירת מוצרים סוכות בתקופה של סוכות, שאר השנה מכירת גרים, מטבחים ואביזרים.

**2018 – 2021 – מנהלתיק ל��וחות שטח בחברת "כרמל דירקט" (יבואנית בתחום הברביקו)**

ניהול תיק ל��וחות גדול בכל הארץ, עבודה מול חניות מڪਊיות, קציביות, מעדרניות, הגדלת המכירות, כבאיות, חניות כל' בית, שמירה על קשר שוטף עם ל��וחות ק'יים והגדלת המכירות ושל המוצרים, הכנות עסקאות מכיר גדוות וקטנות, שימור הלוקחות, ביצוע פיתוח עסק, בחינת שוק וחדירה לשוקים חדשים וגיאוס ל��וחות חדשים, כמו כן דאגה לניראות המוצרים בחניות, ביצוע גביה מול הלוקחות, מתן שירות וביצוע הדרכות מול בעלי העסקים ולעיתים מול ל��וחות קצה, מכירת גרים, מטבחים, אביזרים ומוצרים למטבח בבית ולגן.

**2017 – 2018 – סוכן מכירות שטח אזרחי בחברת "בק" במחלקה העסקית-**

קיים פגישות עם ל��וחות עסקים בין לאומי/גدولים וארגוני לטבות מכירת שירות ומוצריו החברה, עבודה מול חברות סטארט אפ וחברות הייטק, הכנות הצעות מחיר וניהול משא ומתן אורך ואך ניהול הפרויקט עד לביצוע, עבודה מול המון ממשקים בתחום החברה, התנהלות מול דרגים גבוהים ויצירת קשרים חדשים עם עסקים וניהול קשרים עם ל��וחות ק'יים, גיוס ל��וחות חדשים ע"י לידים וע"י פניה יזומה.

**2015- 2017 – סוכן מכירות שטח/מנהלתיק ל��וחות אזרחי בחברת הסלולר "019"-**

עבודה מול מגזר העובדים הזרים באזורי השרוון, ניהול ל��וחות ק'יים, ביצוע פגישות וגיאוס ל��וחות חדשים, מכירת מוצרים נלוויים, טיפול בתקלות טכניות ומתן תמייה טכנית טלפוןית ופיזית, מתן שירות ושימור ל��וחות, בנוסף ערשתי במתן מסרים שיוקאים בשפה האנגלית, ועזרה בהתחלה פרויקטים חדשים כמו עמודי שיוק בפייסבוק ועוד.

**2014 – 2015 – (לימודים) מרצה סטודנטיאלית כמנהל מסעדת-**

אחריות על ניהול המסעדה המשמרת והעובדים ותפעול המסעדת, הדרכת עובדים, ניהול יומן העבודה, ביצוע ביקורות, כמו כן מתן מענה ל לקוחות.

**2012 – 2014 – אחראי תוכן בחברת "YES" ואחמן"שబכיר במחלקת קשרי ל��וחות בחברת "YES"-**

אחראי על מגנון רחוב של תחומיים כגון שיבוץ, זמן ותיעוד פרומותים, ירידת לפרטים ודיכוי לקביעת סדר הופעת התשדרים, עבודה מול מספר מרכזות ניהול התוכן בחברה. אחריות על טיפול וניהול תקי ל��וחות, מתן פתרונות בטוווח זמן מיידי ביעילות ופקטיב, אחראי על ניהול המשמרות, חניות עובדים, על כשרות ומקצועיות העובדים הוותיקים, אחראי על עמידה ביעדי מכירות, שביעות רצון וזמן המתנה.

**סביבת העבודה ותוכנות-**

PRIORITY, CRM ,PHOTOSHOP , WORD ,EXCEL, POWER POINT ,OFFICE ,WINDOWS

**2000 – 2003 – שירות צבאי-**

חובש קרביבי בмаг"ב עזה, רובאי/מקצועני 07, בעל סיוג ביטחוני צבאי גבוה (רמה 3).

**שפות**

עברית- שפת אם

אנגלית- רמת שפת אם.

**תוכנות אישיות**

מאוד שירותי ומכירותי, יחס אונש מעולים, אוטודידקט, לומד מהר, "ראש גדול", עובד מעולה בצוות.