

# חיים בן דוד

מנהל מכירות ערוץ

מנהל מכירות ערוץ מיזוג האוויר בחברה. מנוסה במכירות עם ותק של הצלחה המגיע צמיחה במכירות והגדלת נתח שוק. רקורד מוכח של בנייה ותחזוקה של קשרים חזקים עם שותפי ערוץ ולקוחות גדולים מתן שירות ותמיכה טכנית

ניסיון תעסוקתי

## סוכן מכירות שטח - תדיראן

1997 - 2007

- סוכן שטח למגזר הקמעונאי ומנהל תיקי לקוח מערכות ביתיות ומסחריות
- הגדלת נפח המכירות בחברה ועמידה ביעדים

## סוכן מכירות שטח, אלקטרה

2007 - 2011

- פיתוח והצגת הצעות מכירות אפקטיביות ללקוחות פוטנציאליים לסגירת עסקאות.
- מיומנות בפיתוח וניהול קשרי לקוחות מרכזיים להגדלת נפח המכירות.
  - ייעוץ טכני
  - מכירות מערכות מיזוג
  - ניהול תיקי לקוח

## סוכן מכירות שטח ומנהל תיקי לקוח - תדיראן

2011 - 2023

סוכן מכירות ערוץ מיזוג האוויר בחברה. מנוסה במכירות עם ותק של הצלחה המגיע צמיחה במכירות והגדלת נתח שוק. רקורד מוכח של בנייה ותחזוקה של קשרים חזקים עם שותפי ערוץ ולקוחות גדולים מתן שירות ותמיכה טכנית

## מנהל מכירות ארצי, חסוי בשלב זה (פרטים בראיון)

2024

- הטמעת אסטרטגיית מכירה שהגדילה את נראות המוצר, נתח השוק והרווחיות.
- ניתוח מגמות שוק ותובנות לקוחות כדי לזהות הזדמנויות הכנסה פוטנציאליות.
  - הטמעת מותג בינלאומי בשוק הישראלי בתחום מיזוג האוויר
  - מכירות

השכלה

## לימודי תעשייה וניהול, אורט רחובות

2009 - 2011

פרטים אישיים

054-9905516

[haimhbd@gmail.com](mailto:haimhbd@gmail.com)

אשדוד

תאריך לידה  
1966

מיומנויות

- ☐ משא ומתן מכירות
- ☐ חשיבה אסטרטגית
- ☐ אחריות
- ☐ עבודה בצוות
- ☐ ניהול ערוץ
- ☐ כישורי ארגון
- ☐ פתרון בעיות
- ☐ ניהול זמן יעיל
- ☐ מוסר עבודה גבוה
- ☐ תפקוד במצבי לחץ
- ☐ יחסי אנוש מעולים
- ☐ חשיבה אנליטית
- ☐ שירות לקוחות

שפות

- ☐ עברית
- ☐ אנגלית