

# איל יצחק

מנהל תיكي למכירות ומכירות שטח



## תקציר

בעל ניסיון רב במכירות שטח וגיאס למכירות במגזר הפרטី והעסקי ובנויות קשרים ארוכי טווח המובילים להגדלת הכנסות החברה. התהילה שהנני מוביל מתחילה בגין למכירות לחדשנות, ממשיר במתן שירות מקצועי ומסור למכירות הקיימים ולבטוף מקסום הפעילות והגדלת המכירות בצורה עקבית ומשמעותית.

## פרטים אישיים

Eyal81@gmail.com   
050-7334506   
נתניה

## הכשרה

- אירים משקוביץ' - קורס ניהול תייקי  
לקווות אסטרטגיים - ייעצת  
ארגונית מעשית.  
הקדמייה לקריירה
- balance-group - יוצרים עולם  
של הздравניות  
Balance Group  
מתודולוגיות הדרכה מתקדמות  
ומעלויות בעולםות הניהול, המכרות,  
השירות, הייזמות ופיתוח עסקי

## nisyon\_tusokti

### מנהל מכירות שטח ופיתוח עסקי - תן ביס

2018 - היום

- איתור וガイיס למכירות חדשים לחברת ע"י מסלול מכירה מסודר, לדיים חמימים וביצוע שיחות מכירה יזומות, B2B ו B2C.
- גידול במכירות וההכנסות של החברה. הפחתת עלויות מיותרות והגדלת נתח השוק ורווחיות על פני המתחרים.
- ניהול שוטף וטיפול בלקוחות קיימים עפ"י חלוקה לאזורים.
- ניהול משא ומתן, הצעות מחיר ותיאמים ציפיות מול בעלי מסעדות ורשאות.
- הבנת הצרכים ופיתוח שותפות אפקטיבית ע"י מימוש הפוטנציאל וחשיבה אסטרטגית

### מנהל תייקי למכירות - Trade Options Marketing מסחר בשוק ההון (FOREX)

2017 - 2013

- גיאס למכירות חדשים לחברת ע"י קביעת פגישת שטח, שיחות מכירה יזומות ומתן מענה טלפוני.
- שליחת איותוי מסחר וקביעת יעדים ללקוחות במועדון המשקיעים.
- ניהול ושימור תייקי למכירות תוך מתן ייעוץ על אפיקי השקעה שונים.
- הרצאות ללקוחות על מסחר מעשי בסניפי החברה ברמת גן ובירושלים.

## מיומנויות

ניהול יומי ושבועי עפ"י לוח זמנים  
יכולת עבודה במצב לחץ  
אסרטיביות

שליטה מלאה ביישומי CRM, Back Office, Tableau ,Salesforce

## שפות

עברית - שפת אם

אנגלית - טובה מאוד

## שירות צבאי

### הנדסה קרבית

2003 - 2000

שירות צבאי מלא כלוחם בהנדסה קרבית (רובי 05) כSAMPLE מבצעים מיוחדים.  
במסגרת שירותו בצה"ל יצאתי לקורס מש"קם וסיימתי קורס קלעים בהצטיינות.