

השכלה**2015-2018****A. במנהל עסקים**התמחות בשיווק ופרסום, סיום התואר בחצטיינות יתרה.**2019****קורס בניהול קונפליקטים והתנגדויות**

התמחות בניהול קונפליקטים ונניהול יעיל של משא ומתן וגישור.

2020**קורס שיווק נדל"ן**

שיווק פרויקטים

ניסיון תעסוקתי**2020-2023****סוכן מכירות שטח / ניהול מועדני לקוחות של חברת האשראי "ישראל"**

- תיאום פגישות באופן שוטף מול בתים העסק
- יצירת קשר ראשוני עם לקוחות פוטנציאליים, קיום פגישות פרונטליות עם לקוחות
- וניהול תהליכי המכירה
- הגדלת המכירות ושמור הלקוחות
- פגישות בביתי העסק מול לקוחות וצרופם למועדון הטעבות של ישראלcart

2019-2020**מתוך מקרקעין / אלומינums חברה לבניה בע"מ**

- מכירת נכסים ושיווק פרויקטים בשוק הנדל"ן ללקוחות פרטיים.
- יצירת קשר ראשוני עם לקוחות פוטנציאליים, קיום פגישות פרונטליות עם לקוחות
- וניהול תהליכי המכירה.
- פרסום ושיווק הנכסים.
- ליווי לקוחות ומטען שירות עד לסגירת עסקה

2015-2018**מנהל מכירות שטח / אלמנט סוכנות לביטוח והשקעות בע"מ**

- ניהול צוות סוכני מכירות המונה 18 נציגים ואנשי שטח בתחום הביטוח וההשקעות.
- גיסס כח אדם והכשרת עובדים, הנעת עובדים, הצבה ועמידה ביעדים מוגדרים.
- ניהול תהליכי מכירות פרונטליים וסגירת חוזים.
- ניהול הדרכות וביצוע מעקב בקרה באופן שוטף.

שפות

עברית - שפת אם | אנגלית גבוהה

שירות צבאי

שירות צבאי מלא - סמל"ץ (סמל מבצעים) בחמ"ל (חדר מלחמה) באגף המבצעים, בrama מטכ"לית .