

- פיתוח עסקי
- גידול בהכנסות
- שינוי הנהלה
- שביעות רצון של לקוח
- העסקת עובדים
- דו לשוני
- ידע על מוצרים
- ייצוגי
- תמחור עבודה
- חיזוי עסקי
- עסקים בינלאומיים
- הכשרה מקורסים
- ייעול תפעולי
- יישום תוכניות
- עמידה בזמנים
- תמיכה טכנית
- הינדוס תהליכים
- הדגמות מוצרים
- השתתפות בתערוכות
- יזם

כלים

- Priority (ERP)
- Adobe Acrobat Pro
 - Powerpoint
 - Excel
 - Word
 - Office 365

סביניק גיא

svinikguy@gmail.com | הפיקוס 9, מודיעין מכבים רעות | 054-7909098

הקדמה

מנהיג בעל מוטיבציה גבוהה,
מסור, פדנט, עם הבנה עמוקה של השוק המקצועי
איש רכש עם ניסיון של למעלה מעשור במיקור אסטרטגי וניהול
ספקים. מבקש למנף את המומחיות שלי בתפקיד רכש מאתגר
בחברה גדולה

מומחיות

- המשכיות עסקית: הבטחת הצלחה תפעולית מול שיבושים ואירועים בלתי צפויים
- ידע בשווקים תחרותיים מאוד ומשא ומתן על חוזים
- תקציב והפחתת עלויות: ניהול המחלקה למקסום הערך והשגת חיסכון בעלויות
- ניהול פרויקטים: הובלת פרויקטים משלביו הראשונים ועד לסיומו במסגרת התקציב ובזמן

ניסיון מקצועי

2023-Today – Espircom Systems Ltd

- אני אחראי על מערך הרכש בסניף הישראלי ובשיתוף פעולה עם כל שאר המדינות
- מניע צמיחה על ידי קישור שותפויות אסטרטגיות, יבוא מציאת מפיצים חדשים וניהול מערכות יחסים
- ניהול משא ומתן על תנאים והגבלות עם ספקים כדי לייעל את התמחור ולמזער סיכונים חוזיים
- מחקרי שוק והערכות ספקים כדי לזהות שותפים פוטנציאליים ולהפחית סיכונים בשרשרת האספקה
- שיפור תהליכים מתמיד ואופטימיזציה של תהליכי עבודה ונהלים לשיפור היעילות והעלות-תועלת
- מנהל של 3 אנשי רכש בכירים
- עבודה שוטפת מול חברות בין לאומיות בקנה מידה כולל של כ 120M\$ בשנה

יכולות

- מיקור אסטרטגי
- ניהול קשרי ספקים
- משא ומתן על חוזים
- אופטימיזציה של תהליך רכש
- ניהול ביצועי ספקים
- אסטרטגיות הפחתת עלויות
- ניהול סיכונים בשרשרת האספקה
- שיתוף פעולה בין מחלקות
- אנליטיות חזקה ופתרון בעיות

שפות

- עברית
- אנגלית

2012-2023 - N.A.A.M Computer Equipment's, Services and Software

- ניהול מחלקת הרכש של החברה, ניהול קשרי ספקים
- ניהול מו"מ על חוזים והטמעת מדדי ביצועי ספקים כדי להבטיח איכות ואספקה בזמן
- פיתוח והטמעת מדיניות של נהלי רכש לייעול תהליכים ושיפור היעילות
- פיתוח אסטרטגיות שונות שהביאו לחיסכון בעלויות
- שיתוף פעולה עם צוותים כדי לזהות הזדמנויות לחיסכון בעלויות ולהניע יוזמות לשיפור מתמיד
- קשר הדוק עם ראשי ההנהלות כדי לנהל ציפיות ולהבטיח תקשורת חלקה של התקדמות ותוצאות
- נסיעות למפיצים בינלאומיים, פתיחת שווקים חדשים והבטחת שביעות רצון מלאה של לקוחות בשווקים מקומיים וזרים
- הובלת צוות רכש למיקור חוץ ולמגוון רחב של ציוד ותוכנות היי-טק, לרבות חומרי גלם, ציוד ושירותים
- ניהול שרשרת אספקת היבוא מול ספקי המחשוב המובילים בתחום החומרה והתוכנה בישראל, ארה"ב ואנגליה
- מנהל של 2 אנשי רכש בכירים

השכלה מקצועית

לימודי התמחות י"ג-י"ד בכלכלה במכללת רביבים - 2006-2008
בראשון לציון
תואר B.A בכלכלה באוניברסיטת בר אילן - 2010-2012
תואר M.A בכלכלה באוניברסיטת בר אילן - 2015-2017

תעודות הסמכה

- בעל הסמכה מטעם IBM & Lenovo על שרתים וציוד מחשובי
- מנהל רכש מוסמך (CPM)
- מורשה מטעם Dell על שרתים וציוד מחשובי

שירות צבאי

עתודאי קדם אקדמאי לתכנון פיקוח וייצור (תפ"י) 2008-2011

- בבסיס ג'וליס

המלצות יינתנו ע"פ דרישה