

- ♣ בעל ניסיון בבניה וניהול תהליכים בראייה מערכתית, פתיחות מחשבתית, התנהלות בסביבה דינאמית, קבלת החלטות בזמן אמת והובלה למצוינות.
- ♣ תקשורת בין אישית מצוינת, כישורי ארגון וביצוע, סמכותי, משימתי בעל כושר הנעת צוות.
- ♣ ניסיון בבניית מערכי הדרכה, ביצוע הדרכות פרונטליות והטמעתן בשטח.

#### ניסיון תעסוקתי :

#### **“YB Investments” 2021-2023**

מנהל תחום שיווק ומכירות

- ניהול השיווק, והמכירות בחברת ייעוץ ומסחר ב WEB3 ומטבעות דיגיטליים.
- ניהול צוות סוכני מכירות, החל מאיתור וגיוס הצוות, הכשרת אנשי המכירות והובלתם לביצועים. בניית אסטרטגיות מכירה ושיווק והטמעתם בשטח,
- ניהול תהליכי מכירה מול לקוחות בינלאומיים הובלת תהליכי מכירה ניהול משא ומתן, גיוס משקיעים, הגדלת רווחי החברה באופן עקבי ומשמעותי, התאמה ואפיון המוצר בהתאם ללקוח.
- ניהול שוטף, טיפול בדוחות ורשמים, ניהול תקציבים.
- הישגים משמעותיים בתפקיד:
- הקמת תשתית מחלקת מכירות.
- הגדלת היקף המשקיעים בחברה במאות אחוזים.
- הגדלת נפח המסחר וההשקעות בחברה.

#### **“Hyper Meshi” 2020-2021**

נציג מכירה בחברה לפתרון בעיות אבטחה ביתיות.

- איתור וגיוס לקוחות ייזום מכירות פרונטליות, ניהול פגישות מכירה, אפיון מוצרים לצרכי הלקוח.
- איתור הזדמנויות עסקיות טיפול בהתנגדויות ובעיות תוך שימור הלקוח ועמידה ביעדים.

#### השכלה:

2023- מכללת אורין שפלט- ייעוץ השקעות

2022-2023 אוניברסיטת MIT – קורס Money & Blockchain

תיכון כפר הרוואה - בגרות מלאה

#### שירות צבאי :

2018- 2020 לוחם.

מפקד -אחריות לסדר לחימה, עמידה בלוח זמנים, יכולת הנעת חיילים ודאגה לצוות בשטח.  
קורס פיקודי .