

## גיא יצחקי

נייד – 054-7762642

כתובת – יהוד מונסון

דוא"ל [gissaki@gmail.com](mailto:gissaki@gmail.com)

## עיקר הדברים:

- רקע והשכלה ניהולית וטכנית, יכולות מוכחות בהקמה וניהול מערכי מכירות גדולים.
- ניסיון עשיר של מעל 20 שנה, בתפקידי ניהול בכירים, ניהול מכירות ופיתוח עסקי.
- היכרות טובה עם: תחום האנרגיה, בנייה ותשתיות, רכב, חקלאות, תעשייה ועוד.
- ניסיון בעבודה עם: מפעלים, משרדי ממשלה, גופים ציבוריים, חברות הנדסה ויועצים, חברות בנייה, ספקים מקומיים ומחול, עורכי דין.

## רקע מקצועי:

### 2020 – 2024 - חברת נגב גז טבעי – הקמה וחיבור לתשתית הגז הטבעי הלאומית.

- מנהל מסחרי, מנהל מכירות. הקמה וניהול של פעילות החברה בתחום המגורים והמסחר.
- ניהול כלל הפרויקטים בתחום המגורים, תשתיות, מסחר וחקלאות.
- הקמה וניהול של מערכי החברה – הנדסה, טכני, קבלני משנה, מכירות, ספקים, מוקדים.
- בניית תכנית עבודה שנתית ורב שנתית כולל יעדים. אסטרטגיה, עמידה ביעדים, שווק דיגיטלי, גיוס והכשרת כ"א. עבודה עם מנכ"ל ודירקטוריון.

### 2013 - 2019 - אינטו בע"מ – שירותי ייעוץ ופיתוח עסקי בתחומים מסחריים שונים.

- מתן ייעוץ למספר חברות במקביל במספר תחומים – גז טבעי, גפ"מ, תעשייה, חקלאות, טכנולוגיה, ביטחון.
- ייצוג חברות, ייבוא, שווק ומכירות, ייצוא.

### 2007 – 2012 - שלמה סיקסט מכירת רכב – מנהל סניפים ומכירות ארצי.

- ניהול כל סניפי החברה למכירת רכב חדש ויד 2. כ – 15 סניפים.
- אחריות על – עמידה ביעדי מכירות, מלאי, גיוס והכשרת כ"א, רווחיות, פתיחת סניפים חדשים.
- חבר הנהלת החברה.
- 2002 – 2007 זוקו קטרפילר – חברה לייבוא שיווק והפצת מוצרים מתכלים לתעשייה ולתחום התחבורה. מנהל מכירות, מנהל מוצר.

## רקע אקדמי:

- תואר ראשון מנהל עסקים – שלוחת אוניברסיטת דרבי בישראל.
  - הנדסאי מכונות מדופלם – אוניברסיטת תל אביב.
- ידע והכשרות – סביבת SDAP, OFFICE, פריוריטי, ניהול פרויקטים, שווק דיגיטלי, מכירות ועוד.

שפות – עברית – שפת אם. אנגלית רמה גבוהה. ערבית – רמה בסיסית.  
שירות צבאי – קצין צנחנים קרבי, ניסיון פיקודי.  
שנת לידה – 1964.  
תחביבים – יוגה, טאי צ'י, מוזיקה.