

# אדיר אליה כמל

מנהל מכירות



רعنנה 0507800772 adircamel30@gmail.com

## קצת עליי

איתור ללקוחות חדשים, ייזום פגישות מכירה, אפיון מוצר לצרכי הליקות, ניהול מומ"מ, טיפול בהתנגדויות וסגירת עסקאות. ניסיין במכירות, שטח הכלול גישת לקוחות חדשים, שירות ושימור לקוחות תוך מקסום רוחים ועמידה ביעדים העסקיים. גביית תשלומים, מתן שירות לקוחות לפני ולאחר המכירה, טיפול בבקשתות פתרון בעיות ותלונות תוך שימוש הלקוח.

## מיומנויות

יכולת עמידה ביעדים  
חשיבה מחוץ לקופסה

CRM

תוכנות office

## שפות

עברית

אנגלית

## תחביבים

גילשה בים

חדר כושר

## השכלה

2014

2015 - 2014

2018 - 2018

### תיכונית

נחלים טכנולוג, נחלים

### לימודיו חשמל (ו"ג)

אורט תעשייה אווירית, לוד

### קורס יזמות נדל"ן

מכלאת מגמות, פתח תקווה

## העסקה

2023 - 2022

### איש מכירות שטח

שקד תבור - אלמנדוס, קיסריה

מנהל מכירות שטח בתחום מוצר מזון טבעים לרשותם קמעונאות.

- התנהלות שוטפת מול הנהלי הרשותות תוך הגדלת קו המכירות.
- טיפול בעשרות שיחות ביום תוך הקפדה על שביעות רצונות של הלקוחות.
- ניהול עצמאי של שגרת היום.
- ניהול פניות שימור תקופתיות וטיפול בבקשתות תוך מתן מהיר ואפקטיבי.
- שימור הליקות הקיימים וגביה.

2022 - 2019

### איש מכירות שטח

פרטנר, ראש העין

מנהל מכירות שטח בתחום הסבבים האופטיים.

- עבדה עם מערכות זוצ' ועוז משקימים פנימיים של החברה לניהול לקוחות.
- ניהול תהליך המכירה - זיהוי צרכי הליקות, טיפול בהתנגדויות, ניהול מומ"מ וסגירת עסקאות.
- ניהול פניות ואיתור ללקוחות פוטנציאליים עבור החברה.

2019 - 2018

### מכרךן שטח מוצר טיפוח

dior24kgold, tampa

מכירות פרונטאליות של מוצר טיפוח בשפה האנגלית.

התפקיד כלל מכירות תוך עמידה ביעדים, חשיבה יצירתיות וחשיפה לשיטות מכירה שונות.

2018 - 2017

### מנהל תיקי לקוחות

הראל בוטוח, פתח תקווה

במסגרת תפקידו ביצעתי שיחות יזומות וכן טיפול בשיחות נכונות על מנת להגדיל את התיק הביטוחי. הערך המוסף שהתקבל היה התנדבות עם ילדים בעלי מוגבלות.