

ירושלים | 054-2634708 | שנת לידה 1968 | נשוי + 2 | elilevy111@gmail.com

- ניהול תיקי לקוחות אסטרטגיים, היכרות וניסיון רב בתחום המכירות והסחר בשוק המוסדי והקמעונאי.
- ניהול עובדים, הכשרה והדרכת צוותים, ניהול פרויקטים תכנון ופיתוח.
- יכולת ניהול מו"מ מול גורמים בכירים הבנה של תהליכים ארגוניים ולוגיסטיים.
- יכולת עבודה עצמאית ובצוות, עבודה מול ממשקים מרובים בסביבה דינאמית, הובלה ושיפור תהליכי עבודה.
- מחפש את האתגר הבא שלי, בהובלת תחום לשיפור תהליכים ותוצאות בניהול, מכירות ותפעול.

השכלה:

2001-2004 B.A במנהל עסקים – התמחות בשיווק, שלוחת צ'מפלין קולג' בירושלים
עד היום: קורסים שונים בתחום השיווק והמכירות

ניסיון תעסוקתי:

2014 עד היום: **מנהל תחום מסחר ופיתוח שוק קמעונאי ארצי – קבוצת ג'רוזלם פוסט** (ג'רוזלם, מעריב, וואלה)

- בניית תוכניות עבודה קצרות וארוכות טווח לפיתוח מכירות התחום.
- ניהול תקציבי תיקי לקוחות אסטרטגיים, השקת מוצרים ושירותים בשוק הקמעונאי.
- ניהול המכירות של התחום וניהול אנשי מכירות ומנהלי אזור.
- ניהול משא ומתן ועבודה מול קניינים ובעלי רשתות קמעונאיות.
- עריכת הסכמי סחר והתקשרות מול רשתות השיווק, ניתוח פעילות לקוח והובלה ליעדי מטרה.
- ניהול, תכנון ובקרת תחום הפצה וגבייה.
- משנת 2006-2008 תפקדתי בחברה בתפקיד מנהל מכירות ארצי תחום קמעונאי

2011-2014 : **מנהל מכירות ארצי – חברת פריז בר**

- תכנון הפעילות ועריכת תוכניות העבודה השוטפות לאנשי המכירות והמפיצים.
- ניהול תיקי לקוחות אסטרטגיים, מוסדיים ורשתיים ועמידה ביעדי מכירות חודשיים.
- ניהול פרויקטים בתחום הלוגיסטיקה, בניית קווי חלוקה והתייעלות מקצועית.
- ניהול משא ומתן ועבודה מול דרגים בכירים וממשקים פנים וחוץ ארגוניים.
- עריכת הסכמי התקשרות, ניתוח דו"חות גיוול, גבייה, הגדרת תנאי תשלום.

2001-2011 : **מנהל כללי וזכיון של רשתות מובילות**

- ניהול כללי, צוות עובדים, תכנון תוכניות עבודה, עבודה מול רשויות.
- פיתוח עסקי בסביבה תחרותית ויצירת קשרי עבודה עם לקוחות חדשים. (מוסדות, היי טק, בנקים, תעשייה)
- בניית פלטפורמה מקוונת להזמנות ושירותים וניהול מערך הפצה.
- עבודה מול ספקים ומפיצים, רכש חומרי גלם וציוד מתכלה, ניהול פיננסי שוטף.
- עמידה ביעדי מכירה רשתיים והגדלת מחזורי המכירות באזור הפעילות, התנהלות שוטפת מול הנהלת הרשת.
- 2001-2006 **רשת לשיווק פרחים ומוצרי נוי "זר פור יו"** (בעלות שני סניפי ירושלים)
- 2008-2011 **רשת מסעדות "פינתי"** (בעלות שני סניפים אזור המרכז)

1992-2001 : **מנהל מכירות אזורי – חברת אסם נסטלה**

- ניהול אנשי מכירות שטח ונציגי מכירות וסדרנות
- ניהול מכירות האזור, גבייה, מתן פתרונות ללקוחות, עבודה מול לקוחות גדולים בשוק רשתות המזון
- ליווי וחינוך נציגים, הגברת מוטיבציה, עמידה ביעדים.

שירות צבאי

1986-1990 : שירות סדיר וקבע בחיל המודיעין, קצין קשר בדרגת סגן.

שפות: עברית - שפת אם, אנגלית - רמה גבוהה

יישומי מחשב: שליטה מלאה ביישומי: OFFICE, אינטרנט, CRM, ERP, SAP

המלצות ישלחו על פי דרישה
נא לשמור על דיסקרטיות