

קורות חיים - יהושע צ'רבקובסקי

דוא"ל: mordechai.17@gmail.com
טלפון: 052-4232981
שוהם.

בעל ניסיון רב שנים בשיווק ומכירות.
במסגרת התפקיד ניהלתי מו"מ מול לקוחות, סגירתי הסכמי התקשרות, ערכתי הצעות מחיר וקיבלתי הזמנות.
בעל ראייה מערכתית, יוזמה, יצירתיות ויכולת הובלת תהליכים בתנאי לחץ.

ניסיון תעסוקתי

2022 – 2023 - מנהל מכירות בחברת, CPC Solutions.
פיתוח, יצור והרכבת מערכות אלקטרומכניות עבור חברות מהמובילות בישראל בתחומים
הבאים: צבאי, רפואי, תעשייה, תקשורת וסייבר.

- במסגרת עבודתי הייתי אחראי על גיוס לקוחות חדשים, שימור לקוחות קיימים.
- ניהול פרויקטים בקבלנות משנה ו-FTK.
- ניהלתי תחום NPI, FAI, ישיבות התנעה לפני יצור דגמים בשיתוף פעולה עם הנדסת המפעל.
- עריכה והכנת תמחור עבור המערכות המוזמנות, מקבלת RFQ, שת"פ עם כל אגפי המפעל הרלוונטיים, הפקת דוחות, העברת הצעת מחיר ללקוח ועד קבלת ההזמנה, קביעת POC עבור הלקוח.
- אינטראקציה עם מנהלי הרכש, ההנדסה, מחלקות ייצור והרכבה ומתן תגובה מהירה לבקשות הלקוח.
- ניהלתי קשר רציף מול הלקוח, הכולל מו"מ, סגירת הסכמים וקבלת הזמנות, ליווי ומתן שירות.
- עבודתי כללה בין השאר מעקב ביצוע ההזמנה מול מפעלי היצור.

2010 – 2021 - מנהל מכירות/שטח בחברת רכאמ-טק, מקבוצת כאמ אלקטרוניקה.
יצור והרכבת מערכות אלקטרוניות עבור חברות בינלאומיות מהמובילות בתחומן ברפואה, צבא,
תעשייה ותקשורת.

- במסגרת עבודתי הייתי אחראי על איתור לקוחות פוטנציאליים, שימור לקוחות קיימים.
- ניהלתי פרויקטים ב-FTK.
- פגישות וניהול לקוחות עסקיים B2B
- הובלתי את תמחור המוצרים, מקבלת הנתונים, הפקת דוחות ועד העברת הצעת מחיר ללקוח.
- אינטראקציה עם מנהלי הרכש וההנדסה ומתן תגובה מהירה לבקשות הלקוח.
- ניהלתי קשר רציף מול הלקוח, הכולל מו"מ, סגירת הסכמים וקבלת הזמנות.
- עבודתי כללה בין השאר מעקב ביצוע ההזמנה מול מפעלי היצור.
- תפקידי כלל גם הצגה בתערוכות.

שפות

ספרדית: שפת אם עברית: שפת אם אנגלית: טובה מאוד

יכולות אישיות

כושר ניהול, יכולת למידה מהירה, חוש טכני, מוטיבציה גבוהה, יחסי אנוש מעולים, יצירתיות ומסירות.
עבודה עם מערכת ERP יהלום, שליטה בתוכנות Office.