

קורות חיים - אסף אדרי

פרטים אישיים:

טלפון נייד: 052-3080595
עיר מגורים: צור הדסה
כתובת אימייל: assafedry@gmail.com
שנת לידה: 1977
מצב משפחתי: נשוי + 4
מספר תעודת זהות: 033942681

השכלה, קורסים והכשרות:

1999 - 2001: **הנדסאי, מכללת אורט**
מגמה: תעשייה וניהול, התמחות בייצור.

ניסיון תעסוקתי:

2013 – כיום:

מנהל עסק עצמאי, חברה לשיווק דלתות פנים וחיצון

- מנהל מכירות ובעלים של אולם תצוגה, טיפול בתצוגות המותגים.
- גיוס לקוחות חדשים ושימור לקוחות קיימים, גביית לקוחות.
- ניהול צוותים: מתקנים, אנשי מכירות, מחסנאים.
- ניהול תחזיות שנתיות, ניהול כספי, עמידה ביעדים.
- עבודה שוטפת מול סמנכ"ל המכירות של החברה והשדרה הניהולית במפעל.
- הטמעת נהלי עבודה חדשים על מנת להביא לשיפור במכירות ולשביעות רצון הלקוחות.

מנהל פרויקטים בתחום עיצוב הבית

- 2011 - 2013:
- הקמת קו לקוחות וטיפול בלקוחות פרטיים.
 - ליווי שוטף של הלקוחות משלב תחילת הבנייה ועד הכניסה לביתם כולל התנהלות מול נציגיהם בשטח.

מנהל רכש ולוגיסטיקה, חברה לייצור ושיווק משקאות

- 2002 - 2010:
- פיקוח, בקרה וניהול מלאי החברה דרך ספירות מחזוריות וחודשיות, כולל ניהול ספירות מלאי סוף שנה.
 - ניהול מו"מ מורכב ושיפור הסכמים מול ספקים, לרבות חתימה על חוזי התקשרות ארוכי טווח.
 - אחריות מקצועית על צוות של כ- 14 עובדים והנעתם לעמידה ביעדי הביצוע ולוחות הזמנים.
 - אחריות על מותגי החברה בנושא תכנון הייצור, ניהול המלאי והשילוח אל מרכזי ההפצה.
 - ייזום והובלת מהלכי יעול שהביאו לחסכון משמעותי בעלויות השוטפות בחברה.
 - שיפור ויעול מערך ההפצה בחברה דרך מנגנון שכר עידוד.
 - חבר פעיל בהנהלת התפעול ובפורומים נוספים.

עוזר למנהל שיווק, חברה לאספקת מוצרים לסטודנטים

- 1999 - 2002:
- תכנון והקמה של מחלקות חדשות ברשת, החדרת מוצרים ומבצעים מיוחדים.
 - שימור היחסים בין הספקים לרשת.

על עצמי:

אדם חריף ומלא אמביציה שמאמין בעבודה קשה, בעל מוסר עבודה ותודעת שירות גבוהה ששואף לייעל ולשפר את עצמו ואת הסביבה.

שירות צבאי:

1995 - 1998: אוגדת איו"ש - סמל מנהלות.

יישומי מחשב:

שליטה גבוהה בכל יישומי ה- Office והאינטרנט בסביבת Windows בכלל וב- Excel בפרט. ניסיון בעבודה מול מערכת ERP/MRP של PRIORITY, כולל הדרכת עובדים.

שפות:

עברית – שפת אם
אנגלית – רמה טובה מאוד

* המלצות יימסרו עפ"י דרישה