

- ידע וניסיון עשיר בתחום מכירות, שיווק, מסא ומtan.
- בקיאות בניהול פיתוח עסקי, התקשרויות ושת"פים עם לקוחות אסטרטגיים, ניסיון מגוון בגין וחתימת הסכמים מסחריים.
- ראש גדול, בעלי מוטיבציה להצלחה כדי לקדם את מערכ המיליה וaicות השירות.
- מוכנות מטירה ועמידה בעדים, ניסיון עם מערכות ניהול לקוחות CRM' מוטיבציה גבוהה, חתירה למציאות, אסטרטיביות במידה, חסוי אנווש מצאים ותודעת שירות גבוהה.

ניסיון תעסוקתי

2021- היום: מנהלת מכירות וסחר בתחום הבניה

- ניהול פעילות מסחרית בתחום הבניין הגלומי והמעובד של לקוחות בהיקף של 4-3 מש"ח.
- ניהול תהליכי מו"מ, עריכת הסכמי סחר והתקשרות מול קבלנים/ מנהלי רכש ובעלי חברות.
- בניית קוו לקוחות חדשים- החל משלב איתור לקוחות פוטנציאליים, בדיקת דירוג אשראי, בחינת הקצאת אשראי(אובליגו) וכלה בסגירת חוזה.
- החדרת מוצרים חדשים למגוון כגון: עץ לבניה, דיברי אינסטלציה ומערכות כיבוי אש.

2019-2021 מנהלת מכירות ופיתוח עסקי במשרד רואה חשבון - קרדיטור

- ניהול מחלקת מכירות אשראי לעסקים
- "יעץ פיננסי" בתחום האשראי הבנקאי והחוץ בחו"ל.
- הובלת שת"פים עם גופים בחו"ל בנקאים.
- קריית דוחות כספיים של חברות וניתוח נתונים.
- גיוס לקוחות חדשים, הרחבת פעילות ושמור ק"מ'ים

2015-2019 : סוכנת מכירות שטח בחברת "גביע אמריך פיננסים"

- אחריות על מתן מענה ו מידע ללקוחות פוטנציאליים בוגג לעיסוקי "יעץ פיננס", ליווי פרויקטים וגיאו אשראי לחברות.
- הובלת מכירות של מגוון מוצרים פיננסים כגון: הלואאות בנקאיות, חוץ-בנקאיות וקרן.
- דוחוי פוטנציאלי גישת לקוחות עסקיים חדשים ושימור לקוחות קיימים.
- ניהול תיקי לקוחות בהיקף של עד 100 מיליון
- גיוס לקוחות חדשים, ניהול לקוחות וידוד נזמות.

2014-2015 - סוכנת מכירות ב"קבוצת רפאל"- נדל"ן ויזמות .

- הובלת תהליכי מכירה של פרויקטי מגורים ומסחר.
- אחריות על ניהול הלקוחות- החל משלב טיפול ראשוני בילדים, איתור צורכי לקוחות, ביצוע סיורים בשטח, ליווי במסא ומtan ואפקט סיום בסגירת העסקה.

2012-2013- אשת מכירות ב"חוות אלנבי"- כנסים וירועים.

- אחריות על מכירה של אירועים פרטיים ועסקים, ניהול מסא ומtan וסגירת חוזים.
- תפעול וליווי האירועים באופן שוטף.
- עבודה שוטפת מול מספר ממשקים במקביל כגון: לקוחות, ספקים, מחלקות התפעול השונות.

2009-2011- מנהלת הפקה וירועים בחברת "אור הפקו".

שפות: עברית - שפת אם | אנגלית – רמה טובה (קריאה וכתיבה) | רוסית - יכולת ניהול שיחת שוטפת שוטפת.

ידע במחשבים:

שליטה מלאה ב- MS Office, Word, Excel, Power Point Powerlink CRM' Bmby, and Outlook

