

אליה דשן

מנהל סחר ומכירת

תקציר

מנהל אזרחי אסטרטגי עם תשוקה להניע צמיחה בהכנסות באמצעות ניהול מכירות ותפעול ייעול. מימון בפיתוח וביצוע תוכניות למסום רוחים. מנוסה עם 10+ שנות הצלחה במכירות ופיתוח עסק. רקורד מוכח של הגדלת רווחיות ונתח שוק מאורגן מאוד עם כישורים ביןאישיים ופתרון בעיות גבוהים. ניסיון בהנעת צוותים, בניית קשרים ללקוחות והנעת תוצאות.

פרטים אישיים

aa9100100@gmail.com 
0549100100 
ירושלים, ישראל 
B 
30/12/1982 

nisyon_tuusokati

מנהל אתר מכירות וסחר, ליאור מוצרי חשמל, ירושלים, שילת, בית שימוש, קריית גת, מעלה אדומים.

ספטמבר 2016 - דצמבר 2022

- פיקח על ביצועו האתר ויישם את השינויים הדדרושים כדי להבטיח חווית משתמש מיטבית.
- ניהול בהצלחה צוות של 10 נציגי מכירות והשגת גידול בהכנסות של 20% בשנה לשנה במעט.
- פיתוח ויישום אסטרטגיות להגדלת המכירות ונתח השוק בשוקי מפתח.
- פיתוח ותחזק קשרים עם ספקים וספקים מרכזים כדי להבטיח תמהור תחרותי ומוצרים אינטנסיביים.
- שיתוף פעולה עם צוותי שיווק ומוצרים לצירמת קידום מוצרים וكمפיינים עליילים.
- יצירה ושימור קשרים חזקים עם לקוחות לטיפול נאמנות והגדלת המכירות.
- פיתוח וביצוע תוכנית הקשרת מכירות מוצלחת לחבר צוות מכירות חדשים וקיימים.
- קביעה והשגת יעדי מכירות עבור הארגון ונציגי מכירות בודדים.
- שימוש בכלים נייחות שונים לנתח ביצועי מכירות ויזיהו תחומיים לשיפור.
- הובלת פגישות מכירות לבדיקת ביצועים, הגדרת יעדים ותכנון אסטרטגי להצלחה עתידית.

יעץ מיזוג, אלרמ, ירושלים
מאי 2014 - מאי 2016

מנהל מכירות מחלקה מיזוג אויר

מנהל חנות כללי, יריד ביתר
אוגוסט 2008 - מרץ 2013

- פיתוח ותחזק קשרים עם ספקים וספקים מרכזים כדי להבטיח תמהור תחרותי ומוצרים אינטנסיביים.
- ניתח חשוב ללקוחות ומגמות תנועה, המלצה על שינויים בתפעול החנות ובكمפיינים שיווקיים לפי הצורך.

מנהל שיווק, רמי רון
יולי 2000 - נובמבר 2007

- ניהול ופיתוח אסטרטגיית שיווק, תוכניות ותקציבים לביצוע קמפיינים שיווקיים וקידום מכירות שונים.

מיומנויות

הנהלה - גבולה

מנהיגות מכירות - גבולה

ניתוח שוק - גבולה

כישורי משא ומתן - גבולה

אחריות - גבולה

יצירתיות - גבולה

פתרונות בעיות - גבולה