

דויד שלמה

סוכן מכירות שטח

סוכן מכירות שטח מנוסה עם מוטיבציה גבוהה. בעל ניסיון מוכח בתחום המכירות, תקתקן חרוץ ואסטרטיבי. בעל תודעת שירות גבוהה, בעל כושר מנהיגות, יכולת עבודה תחת לחץ, סבלני, מסור, אוהב לעבוד עם אנשים ומחפש משרה דומה באזור המרכז.

ניסיון תעסוקתי

טכנאי שירות מחלקת דלקנים

1987 - 2020

מנהל שירות טכני להתקנות מערכות אלקטרוניות ברכב, אורפק טכנולוגיות, רמת גן

1990 - 2020

ניהול והדרכה לכ-50 תחנות שירות והתקנה לדלקן, מתן מענה פתרון בעיות טכניות ופתרון בעיות מול לקוחות.

ייצור יבוא ושיווק של מערכות אלקטרוניות לתדלוק רכב ובתחנות הדלק.

- איתור וגיוס תחנות שירות וסגירת הסכמים.
- ביצוע הדרכות ומענה לתחנות השירות.
- מתן שירות ללקוחות בחברות שונות, בנוסף מתן וביצוע הדרכות ופיילוטים בחו"ל.
- ביצוע הדרכות ללקוחות מחו"ל שהגיעו לארץ.
- עבודה רציפה מול מנהלי השירות של יבואני הרכב השונים בארץ.

סוכן מכירות שטח ושיווק במצברים ומערכות אלקטרוניות וציוד אלקטרוני ואביזרים

לרכב, שימעוני מצברים

2020 - 2023

איתור לקוחות חדשים.

ניהול משא ומתן עד לסגירת הסכם.

החתמת הלקוחות החדשים על הסכם עבודה.

ביצוע מעקב להספקת הסחורה ללקוחות.

בביצוע תפקידי ניהול משא ומתן עבור מחירים ואספקת אביזרים, רכיבים, ומצברים. ניהול מערך הרכש של החברה של רכיבים אביזרים וחלפים וחלקי ציוד, התנהלות מול ספקים ומעקב עד האספקה, מתן הצעות מחיר ובדיקת הזמנות ללקוח, הוצאת דוחות ותעודות משלוח, וביצוע גביה מול לקוחות. שירות לחברות הובלה, חברות אוטובוסים, מוסכים וחנויות לממכר מצברים

השכלה

בעל תעודה לניהול במכשירנות

פרטים אישיים

0523554072

david996611@gmail.com

דרך משאבים 30, הוד השרון,
ישראל

מיומנויות

כישורי משא ומתן

אחריות

אסטרטגיות שיווק

קידום מכירות

יחסי ציבור

כישורי ארגון

תפקוד במצבי לחץ

פתרון בעיות

יחסי אנוש מעולים

מוסר עבודה גבוה

ניהול זמן יעיל

שפות

עברית

אנגלית