

אופרת שרוני

תקציר

מנהלת מכירות עם ניסיון של 15+ שנים בתחום הסלולר. מומחה במינוף אסטרטגיות שיווק להגדלת המכירות.

nisin_tusokti

מנהלת מוקד מכירות, חברת E-ONE-BIP, ראש העי
מרץ 2022 - דצמבר 2022

פרטים אישיים

a0548162788@gmail.com	
0548162788	
ראש העי	
023087216	
16/10/1967	

השכלה

- 12 שנות לימוד

מיומנויות

מנהיגות מכירות - גבולה
ניהול צוות - גבולה
שירות לקוחות - גבולה

בנייה מערכות יחסים - גבולה

כישורי משא ומתן - גבולה

- גיוס והכשרת צוות מכירות מצילח שיעמוד בעקבות יעדיו מכירות או עליהם.
- פיתוח ושמור קשרים חזקים עם לקוחות מפתח, ובכך הבאה להגדלת המכירות.
- פיתוח וניטור דוחות ביצועי מכירות חודשיים, תוך מתן דיווח שבועי למנהל הום מוביל ומשווק החברה.
- קביעת מכוסות מכירות ומעקב אחר ההתקדמות לקרהת השגתן.
- ניהול צוות מכירות של 8 אנשים והשגת מקסימום הצלחה בעמידה יעדוי מכירות.

Ashton Mciror, Hot Mobiil, Rosh HaY

ינואר 2013 - ינואר 2021

- יכולת מוכחת לניהול משא ומתן וסגירת עסקאות מכירה.
- הפגנת הצלחה בעקבות יעדיו המכירות והמכוסות.
- השגת דירוגי שביעות רצון לקוחות גבואהים ביותר בכל תחומי שירות הלקוחות.
- יצירה ושימור קשר מיוחד עם לקוחות, פנים וחיצוניים כאחד.
- עקיפת יעדוי המכירות באופן עקבי ויצירת הזדמנויות עסקיות חדשות.

Nesigat Shirot Lekochot, Telskar, Pach Tako

ינואר 2011 - דצמבר 2022

- סיוע ללקוחות בניווט באתר החברה ואיתור מידע רלוונטי.
- שייחות יציאות ללקוחות, דיווח ותיעוד חשוב ללקוחות כדי לזרות תחומי שיפור ולמציע פתרונות.
- פיתח ויישם אסטרטגיות לשיפור תהליכי השירות ללקוחות.