

תמצית:

- ✓ אנרגטי, צעיר, חרוץ, בעל ניסיון רב בניהול הובלת והשתלבות בין צוותים ויכולת הנעה של גורמים פנים וחץ ארגוניים.
- ✓ ראש על הכתפיים, אינטליגנציה ריגשית גבוהה
- ✓ בעל מוסר עבודה גבוה, יחסי אנוש מצוינים ויכולת ניהול משא ומתן ברמה גבוהה
- ✓ זמין למשרה מלאה

השכלה

2018-2019: ישיבת אור החיים

- לימוד תורה בהשקפת הרב ראובן אלבז שליט"א

2015-2015: אפיק פיננסים.

- תיווך נדל"ן.

2007-2011: השכלה תיכונית, אורט ספניאן.

- תעודת 12 שנות לימוד.

ניסיון תעסוקתי:

2023 – כיום: מנהל תיקי לקוחות אזורי – חברת טיים קונספט בע"מ

- אחראי על כל לקוח ברמת ההזמנה
- ביצוע גבייה
- הסדר הנחות ומבצעים
- ניהול סחר
- שירות תיקונים
- ניהול נראות ותצוגה

מנהל אזור מרכז – פתח תקווה, ירושלים, בני ברק, בית שמש, מודיעין והנלווים

חברה ליבוא שעוני אופנה, יבואן רשמי GANT ישראל.

2022-2023: מנהל תיקי זכיינים מפעל הפיס – א.מ.פ.י שיווק

- גבייה - ניהול התחשבות מול הזכיינים
- אכיפת רגולציה בשטח
- ניהול הזכיינים בתחנות המכירה בשטח
- אחראי על תקינות נראות וניקיון נקודות המכירה
- משימות שוטפות – תוכנית התמריצים, עמידה ביעדים, הפצת זמינות (100%), חגים וכו'
- תדריך הזכיינים למשימות השוטפות

2020-2022: מנהל תיקי לקוחות בחברה המרכזית – קוקה קולה

- ניהול תיקי לקוחות תוך מתן שירות בשוק הפרטי ירושלים.
- אחריות על עמידה ביעדי הקו ותחת לחץ.

- אחריות על נפישות וזמיונות.
- בדיקת מלאי ונראות המוצרים בנקודות המכירה.
- ניתוח צרכים ומתן פתרונות עסקיים.
- קורסים: Master Of Sells, שיווק ופרסום.

2019 – 2020: מקדם מכירות בחברת אינטרסן בע"מ

- ניהול קו לקוחות תוך מתן שירות בשוק הפרטי במרכז.
- אחריות על עמידה ביעדי הקו ותחת לחץ.
- אחריות על נפישות וזמיונות.
- ביצוע תהליכי מכירה עד שלב הגבייה.
- גיוס לקוחות וייזום שיחות קרות.
- סגירת עסקאות מכירה מורכבות והגדלתן.
- מתן פתרונות בעיות ללקוחות החברה.

2016 – 2017: סגן מנהל סניף, חברת מוצרי קוסמטיקה וטיפוח בארה"ב - Deep Sea Cosmetics

- הענקת תואר עובד מצטיין בחברה.
- למכור לכל אדם כל מוצר.
- מכירות תחת לחץ, מוצרי "דחיפה".
- ניהול צוות דוכן.

2015 – 2016: סגן מנהל מכירות HOT - חברת כבלים וטלוויזיה

- אחראי על צוותי המכירה, ניהול צוות המתקנים וקשר רציף מול הבקרה.
- משמש כיועץ וסמכות מקצועית לכפיפים בפתרון בעיות וניהול לו"ז.
- קליטה והדרכה של אנשי צוות.
- מתן מענה מהיר לבעיות בשטח.

שפות:

עברית - שפת אם

אנגלית - שליטה מלאה

יישומי מחשב: שליטה מלאה בתוכנות Office, תוכנה ייחודית של פלאפון (CRM, CSR, וכדו')

**המלצות ינתנו על פי דרישה.