



jobnet
Click & Work
שלח מאתר Jobnet

כפר סבא, ישראל

050-5220055

Esti12go@gmail.com

אסתי עקרב

מנהלת פיתוח עסקי

אודותי

בעלת ניסיון מעמיק של למעלה מחמש שנים בתחום המכירות, מתמחה בניהול צוותים ובהובלת פרויקטים להצלחה. עם מוטיבציה גבוהה ותשוקה להצלחה, נחושה ועם במוסר עבודה גבוה, יכולות ניהוליות וארגוניות מעולות ומתגאה בהריצות ואחריות שאני מביאה לכל פרויקט. יכולת ההכלה שלי והתפקוד המעולה במצבי לחץ מאפשרים לי להתמודד עם אתגרים בצורה יעילה ומסוגלת ללמוד ולהתאים את עצמי במהירות לסביבות עבודה משתנות.

קישורים

:LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/esti-a-krav-6ab32920b>

שפות

עברית

אנגלית

פרטים אישיים

לאום

ישראלית

ניסיון עבודה

עצמאי ינו' 2022 - אפר' 2024	<ul style="list-style-type: none">עסק עצמאי בתחום הסחר הקמעונאיפיתוח ויישום תכניות הפצה וסחר חדשניות ומגוונות לבעלי עסקים וארגוני עובדים.הפצת תוכניות מכירהחדשנות בסחר לעסקיםמגוון פתרונות לארגונים
מכללת שערי מדע ומשפט ינו' 2021 - ינו' 2022	<ul style="list-style-type: none">מנהלת פיתוח עסקי ואקדמיפיתוח עסקייצירת שותפויות אסטרטגיות עם רשתות וארגונים מובילים.גיבוש והובלה של תוכנית עסקית אסטרטגית.חדשנות ויישום פתרונות יצירתיים לחיזוק המכירות.שיווק מוסדי וקידום רעיונות מכירתיים חדשניים.
WE ינו' 2019 - ינו' 2021	<ul style="list-style-type: none">ניהול תכניות יזמותניהול מקצועי של מכירות תכניות יזמות תוך דגש על השגת יעדים ותוצאות מצטיינות.פיתוח והרחבת שותפויות עסקיות ורשתות גיוס שותפים אסטרטגיים.פיתוח תהליכי הדרכה מתקדמים לשיפור ביצועים ומיומנויות צוות.יצירת תוכן דיגיטלי מוביל ומשפיע למגוון פלטפורמות וערוצי תקשורת.
עיריית הרצליה ינו' 2016 - ינו' 2019	<ul style="list-style-type: none">ניהול פרויקטיםניהול פרויקטים במחלקת הספורט מקצה לקצה, החל משלב ההקמה ועד למימוש מלא, כולל ריכוז צוותים מקצועיים ופיתוח שותפויות עסקיות.
פלאפון ינו' 2014 - ינו' 2016	<ul style="list-style-type: none">ניהול מכירותניהול מוקד מכירות

השכלה

MBA במנהל עסקים	מכללה למנהל תקשורת 2023
BA	אוניברסיטה הפתוחה 2019