

## אודליה כהן

נופך 31, כרמי גת | קריית-גת

[Odeliyacohe1981@gmail.com](mailto:Odeliyacohe1981@gmail.com) | 058-4906660

### פרופיל

- ניסיון רב בניהול, שיווק, מכירות, הובלת פעילויות עם ממשקים רבים, יחסי אנוש מעולים ויכולת עבודה בצוות
- עצמאות ומקצועיות, יכולת תכנון וראייה מערכתית ומאידך ירידה לפרטים, ידע רב בתוכנות OFFICE

### השכלה

- בגרות מלאה, תיכון בקריית גת
- תואר ראשון B.A בכלכלה וסוציולוגיה, אוניברסיטת בר אילן
- בוגרת מגמה עיונית בתחום תעשייה וניהול

### ניסיון תעסוקתי

**2016 - היום :** מנהלת ובעלים סטודיו לאימוני כושר אישיים באשקלון  
במסגרת העבודה עוסקת בראיונות עבודה, הכשרת מאמנים, הנה"ח, רכש ציוד, תחזוקה, סידור עבודה, ניהול שימור לקוחות, שיווק ומכירה, גיוס לקוחות ושיתופי פעולה עם מוסדות וארגונים שונים (כגון: חבמ"ל, קצא, עיריית אשקלון וכו'), מאמנת כושר אישית.

**2014 – 2015 :** מנהלת תיקי לקוחות בתחום התעשייה, חברת "טמבור"  
במסגרת התפקיד הייתי אחראית על שיווק, מכירה, גיוס לקוחות חדשים, ייעוץ וליווי, תמיכה שירות טכני, בקרה והתאמה אישית ללקוחות בהתאם למפרטים.

**2010 – 2014 :** אחראית שיווק והמכירה, חברת "ש.כהן"  
במסגרת התפקיד הייתי אחראית על שיווק ומכירה של כל מוצרי החברה לרבות פיקוח ושימור לקוחות מרגע קבלת ההזמנה ועד קבלת התקבולים. כמו כן קביעת מסגרות ותנאי אשראי ללקוחות, אישור גיוס לקוחות חדשים למערכת, מעקב אחר תוכניות ייצור, בקרת איכות למוצר בזמן הייצור, החדרת מוצרי החברה למפרטים שנכתבים ע"י אדריכלים מעצבי פנים ויועצי אקוסטיקה. בנוסף לכך אחראית על צוות עובדים ברמה האישית והטכנית.

**2005 – 2010 :** מנהלת מוצר בתחום הפרופילים, חברת "איסכור שרותי פלדות"  
במסגרת זאת אחראית על מערך השיווק והמכירה של בניה מתועשת, בקרה ופיקוח על תהליכי המכירה מרגע ההזמנה ועד שיווק המוצר ללקוח כאשר בסיס השיווק היה עמידה בלוח הזמנים לשביעות רצון הלקוחות, שימור לקוחות קיימים וגיוס לקוחות חדשים לרבות פרזנטציות, קביעת מדיניות שיווקית לצוות המכירה דרך בניית צוותי חשיבה, ביסוס תקשורת בין אישית לקשר עם לקוחות, יישום החלטות משותפות של צוותי החשיבה, הובלת תהליכי שיווק ומכירה מתקדמים בהתאם לסקרי שוק, חלוקת סמכויות לצוות המשרד בבניית תהליכי שיווק ומכירה, למידה ויישום לפי ספרות מקצועית בשיווק.  
תפקיד זה דרש ממני עבודת שטח רבה וקיום פגישות, ביצוע סקרי שביעות רצון מלקוחות והפקת לקחים במייד לשיפור השרות של מערך השיווק והמכירה. יתרה מזו הייתי אחראית על מערך הפעילות החברתית של עובדי המשרד דרך קיום ימי הולדת, אירועים חברתיים, נופשים, העשרות והדרכות בתחום השיווק והמכירה.

**2002 – 2005 :** מאבטחת במשמר בתי המשפט.

**2001 – 2002 :** סוכנת מכירות שטח חברת "YES" התפקיד דרש תודעת שיתוף גבוה וכלל קיום מערך פגישות עם לקוחות קיימים ופוטנציאלים, יישום תוכניות מכירה ושיווק, עבודת שטח מרובה בשעות לא שגרתיות, עמידה בלוח זמני הפגישות וכו'.

### התנדבות

**2001 – 2005 :** מדריכת נוער בסיכון, פרויקט ילדים ונוער בסיכון במסגרת תרומה לקהילה.  
במסגרת עבודתי כמדריכה הייתי אחראית על פעילות הילדים, עזרה בתחום הלימודים במסגרת בית הספר, פעילות חברתית, ליווי והמלצה לחוגי העשרה וכו'. זכיתי לקבל בתקופת עבודתי אות הוקרה ממועצה אזורית לכיש על פעילותי.

### שירות צבאי

שרות צבאי מלא בבסיס עין יהב, נבחרתי לחיילת מצטיינת במעמד מפקד בסיס במהלך השרות

### קורסים והכשרות

בוגרת קורס בכיר בישומי מחשב ותוכנות.  
בוגרת קורס חשב שכר בכיר.

המלצות ותעודות תינתנה לפי דרישה!