

אםسلم מאיר

מגורים: אשקלון

ת לידה: 1967 , נשי+3, ת.ז. 69946606
טלפון: 052 6997705 meira1967@gmail.com

- בעל ניסיון רב במכירות למוצר העסקי ול לקוחות פרטיים. תוך מתן דגש על הגדלת מגזר הליקות הקיימים ויצירת שת"פ עם ארגונים גדולים.
- תודעת שירות גבוהה ייחד עם אוריינטציה מכירותית, יכולת יוזמה והובלת פרויקטים לכל אורכם.
- כשר鄙טוי ברמה גבוהה מאד יכולת ניהול משא ומתן, איתור ספקים בארץ וב בחו"ל, ניהול והנעה של צוות עובדים ויחסים אונשניים מצוינים.

השכלה והשתלמויות מקצועיות:

1996-1998: לימודים לתואר ראשון במנהל עסקים, האוניברסיטה הפתוחה
1995-1996: קורס יזמות עסקית, המכללה למנהל, רמת גן
1993: קורס מתקדם בתחום ניהול והמכירות PRIORITY MANAGEMENT טורונטו, קנדה

ניסיונות מקצועיים:

2020 מנהל מכירות אזור הדרומן חברת סנפיר יציקות אלומיניום

- ניהול המכירות אזור נתיבות אופקים ודרומה עד אילת.
- טיפול וליווי של לקוחות בבנייה פרטית וחברות 'יזום וביצוע' בתחום הבניה.
- גיוס נון סטוף של לקוחות חדשים, עבודה שטח מסביבית ויצירת לקוחות חדשים לגיאוס פרויקטים וללקוחות חדשים בתחום הבניה הפרטית, מוסדות ובניינים למוגרים.
- שיתוף פעולה וטיפול קשרי עבודה עם אדריכלים ומעצבים פנים, מפקחים ומנהלי פרויקטים, כדי להצלחה בתחום חובה על מנהל תיקי לקוחות לטפח וליצור קשרים עם אדריכלים ומעצבים פנים.

2011-2019 בעל חברה לייצור רהיטים ומערכות ישיבה

- ניהול צוות של 15 עובדים בתחום הייצור והן בתחום המכירות.
- הכנת תוכניות עבודה לייצור על בסיסי יומי ושבועי לצוות הייצור. קליטת הזמנות רכש והכנות לייצור
- פגישות דו שבועיות עם אנשי המכירות, מעקב אחר ביצוע המכירות ויצירת דרכים לשיפורם והגדלתם
- ניהול שוטף של העסק על כל צדדי, הזמנות ספקים, בנקים, רשויות, הנהלת חשבונות ועוד.
- יצירה יוזמת חדשה לעבודה ממול למוסדות גדולים כגון בנקים, חברות ממשלתיות ורשויות מקומיות.

2007-2010 איש מכירות שטח בעכביש דלתות פלדה

- ביצוע מכירות ומודידות לייצור - ללקוחות במגזר הפרטני והמוסדי בכל אזור הדרום
- מטלות התפקיד כללו עבודת שטח ותצוגה, טיפול בילדים נכנסים, מודידות בשטח להורדה לייצור, ליווי לקוחות לאורך כל ההליך מרגע ההזמנה עד להתקנה. עבודה ממול לחברות קבלניות ושדרוג לקוחות.

1999-2006 בעל חברה לייבוא ושיווק ריהוט

- ניהול חברת לייבוא ושיווק עם מחזור שנתי של 11 מיליון ש"ח עם מחסן לוגיסטי ואולם תצוגה במרכז תל אביב.

- **איתור ויצירת קשר עם ספקים בחו"ל**, ליווי כל תהליך היבוא, טיפול בכל נושא הלוגיסטי והמלאי.
- **אחראי על תחום המכירות ללקוחות סיטונאים ופרטיים.**
- **טיפול ומעקב צמוד על תחום הפרטום ותחזוקה שוטפת של אתר החברה.**

שפות: עברית – שפט אם, אנגלית ברמה גבוהה מאד

שירות צבאי: שירות מלא כלוחם בחטיבת הצנחנים (1986-1989)

יישומי מחשב: שליטה מלאה ביישומי OFFICE, דוא"ל אוינטראנט, ניסיון בתוכנת פריורטי