

- ↳ איש מכירות בעל ניסיון רב במכירות פרונטאליות ללקוחות פרטיים, עסקים וSTITונאים תוך מתן שירות אידיב ומוקצועי.
- ↳ בעל יכולות מכירתיות גבוהות תוך עמידה ביעדים והגדלת היקפי מכירה ולצד הקפדה על שביעות רצון לקוחות.
- ↳ הכרות עמוקה עם ענף הרכב, אסרטיביות, תקשורת בין אישית טובה ויכולת הקשבה, כושר שכנוע וטיפול בהתקנדזיות.

nisian@agdimov.com

2021-2022 מנהל סניף ראשי של חברה לציוד ומוצרים מיזוג אוויר (שם החברה חסוי עקב חיפוש דיסקרטי)

- ניהול צוות עובדים וחלוקת העבודה בין צוות העובדים במחלקות השונות (ղנאים, מחסנאים, אנשי מכירות, אנשי רכש וקשרי לקוחות).
- ניהול הכספיים של הסניף (גביה, מכירות, תעסוקה ואדמיניסטרציה).
- מתן פתרונות בזמן אמיתי לכל המחלקות בעיות לא צפויות שדורשות פתרון מיידי.
- איתור וגיוס לקוחות חדשים, פתרון בעיות מול לקוחות קיימים ושמירה על שביעות רצונם תוך כדי שבירת האינטראסים של החברה.
- הכנת תוכניות עבודה לעתיד והטמעת תהליכי נהלים על פי הצורך.
- הנעת מחלוקת המכירות לעמידה ביעדים.

2020-2021 איש מכירות באולם תצוגה, אוטומקס - יבואן מקביל בראשון לציון

- מתן מענה פרונטאלי ללקוחות ומכירת רכבים של מותגים רכב מגוונים.
- בירור צרכי לקוחות, מתן יעוץ, הצגת הרכבים, מתן הצעות מחיר ויציאה לנסיעות מבחן.
- ניהול משא ומתן, טיפול בהתקנדזיות, החתמת הלקווח וסאג'ריט עסקאות וטיפול בגביית כספים.
- ביצוע שירותי יזומות לילדים וללקוחות פוטנציאליים, שיווק רכבים חדשים ותיאום פגישות מכירה.
- טיפול ברכישת רכבים בטרייד אין מלקווחות וביצוע הערצת שווי.

2017-2020 איש מכירות באולם תצוגה, סוכנות משנה טויטה בכור כהן מוטורס בע"מ

- מכירה ללקוחות, מתן הצעות מחיר, ניהול משא ומתן ומכירת רכבים ללקוחות פרטיים וBUSINESS.
- פניה זומה לידיים חמימים, בירור צרכי לקוחות, תיאום פגישות מכירה וסאג'ריט עסקאות.
- הגדלת מאגר לקוחות ואיתור ילדים בבתי עסק ומשרדים באזור אולם התצוגה.
- אחריות על רכישת רכבים בטרייד אין מלקווחות, איתור הלוואות ללקוחות ותיאום מול גופים ממנים.

2013-2017 מנהל חנות הייבואן - חברת דמיר ישראל בע"מ

- אחריות מלאה על ניהול החנות של מותג היוקה בבה קאר - עגלות וריהוט פרימיום לתינוקות.
- ביצוע מכירות בפועל ברכבת החנות, בירור צרכי לקוחות, שיווק המוצרים והגדלת סל העסקה.
- ניהול אנשי המכירות, ניהול מלאי החנות ועובדות מול ספקים בארץ וב בחו"ל, אחריות על עיצוב וסידור החנות.
- פתרון בעיות תוך מתן שירות אישי והפעלת שיקול דעת תוך ראיית טובת החברה בשילוב עם טובת הלקווח.
- ניהול הכספיים כולל פתיחה וסאג'ריט קופה, מעקב אחר התאמת הכספיים לדוחות Z וביצוע הפקודות בנק.
- קליטה והדריכה של עובדים ביצוע ראיונות עבודה וקליטת עובדים לשולשת סניפי החברה והדריכתם.

2008-2013 איש מכירות, חברת יג'ן בע"מ – אביזרי אופנה

- מכירת אביזרי אופנה ללקוחותSTITונאים וחניונאים בדגש על מכירות בהיקפים גדולים והגדלת מגוון המוצרים.

השכללה:

- קורס מכירות, מטעם חברת אוטומקס. (2021)
- קורס מכירות, מטעם יוניוון מוטורס. (2018-2017)
- בגרות מלאה, בוגר תיכון "הגימנסיה הריאלית" ראשון לציון. (2005-2002)

שפות: עברית - שפת אם | רוסית - שפת אם | אנגלית - רמה גבוהה

ישומיechanek: שליטה ביישומי CRM, Office, PRIORITY, Cheshabat, קופות ממוחשבות, במבי, דוא"ל ואינטרנט.

שירות צבאי: שירות בסיסי מזון בצריפין.