

פרטים אישיים

מקום מגורים: יוקנעם
שנת לידה: 1981

שלום רב,

הנני בעל ניסיון של כ-20 שנה בתחום ניהול מערך השיווק והמכירות. עבודה זו כללה ניהול מו"מ עם ספקים בארץ ובחו"ל והתנהלות שוטפת, הגשת מכרזים לעבודות מול המגזר הציבורי ופרטי, הייבוא, ניהול הרכש בענף הריהוט בארץ עבודה מול עמילי המכס, בנקים, ניהול מלאי תוך שמירה על רמות מלאי אופטימליות. הנני בעל יכולות ניהול גבוהות, אוטודידקטיות, ראייה מערכתית, יכולת הנעה והובלה ותקשורת בינאישית טובה. ניסיון בשיווק במדיה ורשתות חברתיות, קבוצות מכירה ועוד.

ניסיון תעסוקתי

2019-היום ניהול רכש, ייבוא ומכירות בתחום הריהוט

- איתור וניהול ספקים בארץ ובחו"ל
- ניהול והקמת ביתן בתערוכות בארץ וביקור בתערוכות ספקים בחו"ל.
- יצירת קשר עם ספקים קיימים וספקים חדשים, תוך שימור ופיתוח יחסי העבודה עימם.
- ניהול מו"מ מול ספקים לביצוע עסקאות רכישה ריווחיות
- טיפול וניהול של כל נושא הייבוא מחו"ל - עבודה מול עמילות המכס, משנעים, מפעלי ייצור בחו"ל ועוד.
- ניהול משא ומתן עם קשת רחבה של לקוחות-הן מוסדיים והן פרטיים.

2004-2018 בעלים משותף-מפעל לייצור רהיטים וסניפי מכירה

- ניהול רשת חנויות בפריסה ארצית וניהול הייצור, תפקיד כולל:
- ניהול צוות המכירות בחנויות וניהול עובדים במפעל הייצור.
 - ניהול מו"מ למכירת רהיטים מול המגזר המוסדי, מול רשתות ומול לקוחות פרטיים.
 - ניהול השתתפות בתערוכות רהיטים-מו"מ מול מארגני התערוכה, תכנון המתחם, ניהול ופיקוח על תהליך ההקמה, עבודה מול קבלני ביצוע, שיתופי פעולה מול מציגים אחרים, שיווק ועוד.
 - טיפול וניהול של כל נושא הייבוא מחו"ל, עבודה מול עמילות המכס, משנעים, מפעלי ייצור בחו"ל ועוד.
 - שיווק ומכירה למגזר המוסדי.
 - גבייה מלקוחות וניהול תזרים מזומנים שוטף.
 - התקשרות שוטפת מול ר"ח ושלטונות המס.
 - יכולת לנהל משא ומתן עם קשת רחבה של לקוחות, התקשרות שוטפת מול ספקים ונותני שירות אחרים.
 - ניהול רכש ומלאי למען שמירה על רמות מלאי אופטימליות.

השכלה

2020-2024 B.A. רב תחומי בחטיבת ניהול וכלכלה, פיתוח ארגוני ומשא"נ-אוניברסיטת אריאל.
בשלבי סיום להגשת פרוייקט גמר/סימנריון.

שירות צבאי

שירות קרבי כלוחם בגדוד "שקד" בחטיבת גבעתי

ידע במחשבים

שליטה מלאה בתוכנות הבאות:

- office-Excel ,Word ,PP

שפות

- עברית-קריאה, כתיבה ודיבור-שפת אם

