

- ⇨ ניסיון רב והצלחות מוכחות כמנהל מכירות שטח - עמידה בייעדים גבוהים והגעה להישגים משמעותיים.
- ⇨ פיתוח קני הלקחות, גישת אסטרטגיים, סגירת עסקאות גדולות ויצירת קשרים עסקיים.
- ⇨ כישורי מכירה יוצאי דופן, נחישות ואmbיציה, מוכנות לתוצאות גבוהות, ייצוגיות, יצירתיות, יחסן אונש מעולים.

**nisyon\_tusokhi:**

2012 – היום **מנהל מכירות, ושימור ארצי אמישראג**

- מנהל מכירות בארגון בתחום צמודי הקרקע, בניית הצעות מחיר וניהול מו"מ.
- העברת הדרכות לSOCIONICS תוך הצגת הערך המוסף ומינוף ביצועיהם מול לקוחות קצה.
- ✓ **שמור הלקחות בסביבה תחרותית מודרנית, יצירת אמון ומtan שירות יעיל ללקוחות קיימים.**
- ✓ **מנהל מכירות מוביל בארגון בשל עמידה בייעדים אגרסיביים ומאתגרים.**

2009 – 2012 **סוכן מכירות שטח – חברת פלאפון**

- איתור לקוחות פוטנציאליים וティום פגישות פרונטאליות.
- סגירת עסקאות משלב הבנת צרכי הלקוח בניית ההצעה וסגירת העסקה.
- מתן מענה ודיוחים שוטפים להנחתה החברה.
- ✓ **זכיה מרובה בזכונות לשבח כנציג מצטיין אזרחי + ארצי.**

2004-2009 **נציג מכירות שטח הראל חברה לביטוח**

- אחריות על מכירת מוצר החברה ללקוחות בשוק המוסדי והציבורי בפריסה ארצית נרחבת.
- תיאום פגישות הבנת צרכים, בניית הצעות, ניהול מו"מ וסגירת עסקאות.
- שימור והגדלת נתח לקוחות.
- ✓ **זכיה כנציג המוביל בגין לקוחות חדשים.**

**השכלה:**

2016 – 2019 **מכילה למנהל ראשון לציון - תואר ראשון מנהל עסקים התמחות בשיווק A.B.**

2015 **קורס פיתוח מנהלים - מילויות ניהול, מוקד אונש**

2013 **מיומנויות ניהול, 'מומנטום' - ארגון וניהול קורסים**

2004 **הכשרה לSucan ביזוח מורשה, המכילה לביטוח**

**שפט:** עברית- שפט אמריקאית- רמה גבוהה

**ישומי מחשב:** שליטה מלאה בישומי Office, CRM ו-Billing

**שירות לקוחות:** משק לקוחות תאומות אימונים-מבחן"א (מחלקה בטיחות ובקורת איכות)

\*תעודות והמלצות ינתנו לפי דרישתך.