

קורות חיים – ורד לוטשטיין

vered3590@gmail.com | 054-2273969 | יוקנעם עילית

בעלת ניסיון רב בתחום השיווק והמכירות.
בעלת תודעת שירות גבורה לצד אוריינטציה מכירתית, יכולת ניתוח, הובלת תהליכיים, כושר ביוטי
ומוסר עבודה גבוהה, כריזמטית ובעל יתרון אונש מצוינים.

ניסיון תעסוקתי

2023-2022 סוכנת שטח ומנהלת מכירות בתחום הציוד הרפואי

- עבודה מול בתים חולמים ואנשי רכש.
- גiros ללקוחות חדשים, פרטיים, עסקיים ומוסדיים.
- עבודה מול ספקים וניהול כספים.

2017-2022 סוכנת שטח ומנהלת שיווק ומכירות במסעדת "שמוליק'יס"

- הרחבת מאגר לקוחות קיימים ופיתוח קווי חלוקה.
- גiros ללקוחות חדשים, פרטיים, עסקיים ומוסדיים.
- עבודה מול ספקים וניהול כספים.

2017-2016 סוכנת תיוך בחברת נדל"ן מובילה

- ביצוע עסקאות של קניות ומכירת נכסים נדל"ן.
- תיאום וניהול פגישות עם הלקוחות העסקיים של החברה וביצוע משא ומתן.

2016-2005 מנהלת שיווק ומכירות בבית ספר לאיפור מקצועי "יוסי ביתון"

- פיתוח ובניית מאגר לקוחות ועמידה ביעדי מכירות גבורה.
- ניהול מזומנים מול לקוחות.
- סגירת חוזים וקביעת יעדי מכירות חודשיים, רביעוניים ושבנתיים לתקציב החברה.

2005-2003 ניהול חנות אופנה

- עמידה ביעדי מכירות חודשיים.
- ניהול צוות של כ-5 עובדים.
- ניהול אדמיניסטרטיבי של הסניף.

2003-1992 ניהול מכירות ושיווק ב- "מלחה סנטרא", בית ספר למקצועות היופי

- אחראית על מכירות הקורסים, פיתוח ובניית מאגר לקוחות, שימור לקוחות קיימים.
- עבודה שותפת מול צוות הנהלה המקצועי והפקת דוחות חודשיים שיווקיים להנהלה.

השכלה

השכלה תיכונית מלאה – בורות מלאה בהכטיינות בגרפיקה.
2002 – קורס הפקה לטלוויזיה.

2006 – קורס גישור, מכללת ויצו – חיפה.

2011 – קורס תיוך.

2015 – קורס איפור מקצועי – יוסי ביתון.

2017 – קורסים מגוונים במכירות ושירות לקוחות במסגרת מקום העבודה.

שירות צבאי

שירות צבאי מלא בחיל האוויר.

שפות

עברית – שפת אם | אנגלית – ברמה טובה.

*המלצות תינכתה לפי דרישת.