

קורות חיים - ניר אליהו

נייד: 050-4083827
 כתובת: הרב מובשוביץ 18, הרצליה
 E-mail: nir26n@gmail.com

מצב משפחתי: רווק
 ת"ז: 302814942
 תאריך לידה: 22.2.90

השכלה
 2016-2017

לימודי ניהול רשתות במכללת "גון ברייס"

2015-2016

לימודי אנגלית, ביה"ס Wall Street

2005-2008

בגרות מלאה במגמה ריאלית, תיכון "דור" הרצליה

ניסיון תעסוקתי:
 2020 - 2021

מנהל מכירות לקוחות אסטרטגיים בבזק בינלאומי:

- פיתוח וניהול תהליך מכירה מקצה לקצה, ניהול מו"מ, איתור לידים חדשים והחתמה על חוזה שת"פ.
- שימור לקוחות קיימים, עמידה ביעדי מכירה והגדלות הכנסות ורווחים.
- זיהוי צרכי הלקוחות, ייעוץ ומתן פתרונות בהתאם.
- תיעוד וניהול מכירות באמצעות מערכות פנימיות.
- בניית תוכנית פגישות וביצוע בהתאם לפרופיל הלקוח.
- ניהול תיק לקוחות עסקיים b2b, גיוס לקוחות חדשים ושימור לקוחות קיימים ועמידה מול יעדי מכירה.

- קריאה והחתמת חוזים.
- הגשת דוחות חודשיים.
- איש מכירות ניג'ה פרו, ת"א

2021-2024

- מכירות של חבילות ומוצרים פרונטלית וטלפונית.
- ניסיון כסוכן שטח B2B.
- ניסיון עם מערכות מידע מסוג:

CRM, Fibery, Fix

יכולות שרכשתי במסגרת התפקיד:

- יכולת וורבאלית גבוהה לניהול משא ומתן
- עמידה ביעדי שירות ומכירה
- גישה סבלנית ומכילה עם הלקוחות
- יכולת ניהול זמן ועבודה עצמאית עם אחריות אישית
- מכוונת לתוצאות.
- יצירתיות והובלת הלקוח לפיתרון שמתאים לו.

2019-2023

מאמן טניס לכל שכבות הגיל, מוסמך האקדמיה לטניס רמה"ש

- פיתוח משמעת עצמית והעצמת הלקוח תוך הקניית ערכים
- לימוד יסודות המשחק ופיתוח טכניקה ומיומנויות נוספות
- סיוע בשיפור מדדים פיזיים של המתאמן-בעל תעודה של מאמן כושר אישי ממכון וינגייט
- תודעת שירות גבוהה
- הדרכה של קבוצות

שירות צבאי:

חיל המודיעין, יחידת 9900
 בתפקיד משק מודיעין
 2011-2014

- עבודה עם מחשבים
- במסגרת התפקיד ניתן דגש ניכר למשמעת עצמית גבוהה ותשומת לב לפרטים מרובים
- סביבת עבודה מאתגרת, מחייבת יצירתיות ויכולת אלתור

התנדבות:

2015-2016

חונך בעמותת "אור שלום"

- ליווי וחניכה לתלמיד תיכון עם קשיים חברתיים ולימודיים

שפות:

עברית - שפת אם; אנגלית - רמה טובה