

- ✓ בעל ניסיון של שנים במכירות שטח ברחבי הארץ לגופים מוסדיים ולקוחות פרטיים כאחד.
- ✓ בעל יחסי אנוש מעולים, חריצות, מוסר עבודה גבוה ויכולות מו"מ גבוהות.
- ✓ אשמח להשתלב בתפקידי ניהול מכירות שטח מול לקוחות פרטיים ו/או עסקיים.

ניסיון מקצועי:**2021- כיום: מנהל מכירות בתחום הרהיטים- "שי לי & מודרני"**

- שימור והגדלת קו קיים
- גיוס לקוחות חדשים
- גביה ואספקת סחורה ללקוחות
- עמידה ביעדי מכירות

**2020-2016 מתקין מערכות \ טלוויזיות קבוצת ח.י**

- ניהול קו אזור צפון. מתן שירות טכני ומנהלתי ללקוחות החברה.
- מכירות של מוצרים נלווים והרחבת אחריות, תוך כדי
- עמידה ביעדי מכירות.

**2015-2011 מנהל מכירות "אלפא מוצרי מזון"**

- ניהול קו מכירות אזור צפון ומרכז
- ניהול ובניית תיקי לקוחות
- הפצה ומכירה לרשתות שיווק המזון הגדולות במשק

**2011-2008 מנהל התקנות ומכירות שטח טלפוניה ואינטרנט – חברת HOT**

- התקנות תשתיות טלפוניה ואינטרנט – ללקוחות פרטיים ועסקיים. במסגרת תפקידי קודמתי גם
- לתפקיד "אחראי" - VIP התפקיד כלל הגעה לבית הלקוח שחברת HOT הגדירה כלקוחות VIP
- (מפורסמים, בכירים בתעשייה וכו.)
- מתן תוואי עבודה לטכנאים מכירות של מוצרים נלווים (ממירים נוספים, נקודות צפייה, הגדלת ערוצים וכו.). תוך עמידה ביעדי מכירות ושירות

**2010-2005 מנהל צוות מכירות מכירות "טרופיקן דרינקס בע"מ"**

- ניהול צוות מכירות יצור והפצה
- שיווק ומכירה של משקאות קלים ללקוחות מוסדיים
- תחזוקת קו הפצת סחורה והרחבת הקו

• השכלה:

1996-1993: בגרות מלאה.

שפות: עברית-שפת אם | אנגלית- ברמה טובהיישומי מחשב: שליטה בתוכנות Office ואינטרנטשירות צבאי: שירות מלא, (1996-1998).