

חן פרקל

Chen.perkal@gmail.com | [linkedin](https://www.linkedin.com/in/hanperkal/) | 052-6442477

- ✓ ניסיון בגיוס עובדים לתפקידים טכנולוגיים ופיננסיים.
- ✓ שימוש בתוכנת ADAM ו-recruiter linkedin לגיוס וניהול מועמדים ופלטפורמות עיצוב לפרסום משרות.
- ✓ מיומנויות מכירה ושירות לקוחות גבוהים במגוון של תפקידי sales בארץ ובארצות הברית.
- ✓ תואר ראשון BA בניהול המשאב האנושי.

ניסיון תעסוקתי:

12/2023 – 05/2023 רכזת גיוס טכנולוגי, INGIMA

- ✓ גיוס מועמדים לתפקידים טכנולוגיים שונים בחברות מובילות בתעשיית ההיי-טק בישראל ובחברות ה-IT.
- ✓ אחריות על תהליך הגיוס מקצה אל קצה (E2E) כולל חיפוש, ייעוץ עם מועמדים, בדיקת המועמדים, בדיקת מומלצים וחתמת החוזה.
- ✓ איתור מועמדים באמצעות שימוש בשיטות וכלים שונים כמו רשתות חברתיות, LinkedIn, אתרי גיוס כולל פרסום וקידום של משרות פתוחות.
- ✓ סינון קורות חיים, ראיונות טלפוניים ופרונטליים מעמיקים, כתיבת חוות דעת מקצועיים.
- ✓ עבודה צמודה עם מנהלי הגיוס ומנהלי לקוחות.

01/2023 רכזת גיוס, לשכת מנהלי החשבונות

- ✓ סינון קורות חיים המגיעים דרך אתר הקריירה של החברה ופלטפורמות אתרי הדרושים באונליין.
- ✓ ביצוע ראיונות טלפוניים למגוון תפקידים בדגש על טיוב קורות חיים וסינון מועמדים פוטנציאליים.
- ✓ קידום פרסום של משרות באתרי דרושים ומדיה חברתית לקהל מחפשי עבודה.
- ✓ הזנת מועמדים בתוך תוכנת Recruit והמשך תהליך ליווי לקראת ראיונות אצל מנהלים מגייסים.

2023-2021 מנהלת משמרת מכירות, Great Shape

- ✓ מכירת מנויים ושירותי VIP בפלטפורמות שונות לרבות פרונטאליות וטלפוניות תוך עמידה ביעדי מכירה.
- ✓ שיחות מכירה ללידים "קרים" במטרה להרחיב את קהל הלקוחות הפוטנציאליים של הרשת.
- ✓ תהליכי שימור לקוחות המביעים חוסר שביעות רצון והעומדים לבטל את המנוי.
- ✓ העברת הדרכות וחפיפות לכניסה לתפקיד לעובדים ועובדות חדשות במכון.
- ✓ שימוש בתוכנות ליווי ומעקב לקבל הלקוחות (הזנת פרטים, רכישת מנויים וחבילות אימונים).
- ✓ גיוס עובדים חדשים לצוות המכירות והמאמנים, כולל אחראיות על סידורי עבודה.

2021-2019 מנהלת משמרת מכירות, Holmes Place

- ✓ אחראיות על הפן התפעולי והלוגיסטי במהלך המשמרות (פתרון תקלות, מציאת החלפות ושירות).
- ✓ גיוסי עובדי ועובדות מכירה, קבלה, מאמני כושר ומדריכים לסטודיו.
- ✓ מכירה של חבילת אימונים אישיים, מנויים וחבילות מנויים לברכת השחייה של המכון.

2019-2018 מכירות (Sales), Truffoire, ארצות הברית

- ✓ מכירות של מוצרי קוסמטיקה בקניונים, אתרי נופש ומרכזי קניות גדולים.
- ✓ הזמנות של מלאי ציוד לנקודת המכירה וקשר עם ספקי סחורה.
- ✓ הדרכה והטמעה של טכניקות מכירה בקרב צוותי העבודה החדשים באתרים בהתאמה לקהלי היעד.

השכלה:

2023 - 2020 תואר ראשון BA בניהול המשאב האנושי, מכללת ספיר

מעורבות חברתית:

2011-2012 תוכנית דיילר, תוכנית מנהיגות לצעירים, הסוכנות היהודית.

2009-2010 הדרכה, השומר הצעיר.

2015-2013 שירות צבאי: פקידת לשכה, מפקד חיל האוויר. (שירות סדיר מלא).

שפות: עברית – שפת אם | אנגלית – ברמת שפת אם