

## זיו מזרחי

מסחר, קניינות וטריד אין בענף הרכב.

ניסיונו תעסוקתי:



- 2020 - מנהל אזור שרון, בחברה מובילה בתחום מימון לרכישת רכבים.
- הדריכת אנשי מכירותרכב לキודם מתן הלואאה מטעם החברה אותה אני מייצג.
- מתן שירות ומענה לבני מגרשי מכירותרכב ולצרכים אישיים המכירות.
- סיע ב"תפירת" פתרון ייחודי לכל לקוח המהווה אתגר לסגירת עסקה.
- 2010-2020: בעל עסק עצמאי למכירה וקנייתרכבים.
- ניהול מרכז רוח בהיבט הפיננסי, מורים, רוחה.
- ניהול אישי מכירות ושירות.(במסגרת זו ליווי והדריכה פנים וחוץ ארגונית)
- קניינות ואיתורספקים.
- ניהול קשרים עם מוסדות פיננסיים לקידום המכירות בדגש על מימון עסקאות.
- 2004-2010: אוטוסנטר, שלמה DXOS, מנהל סניף מכירתרכבים.
- ניהול מערכות מכירותרכב הכלול צוות אנשי מכירות ותפעול.
- גייס עובדים למגון תפקידים.
- בקורת כספים שוטפת הכללת דיווח שוטף למטה החברה.
- הכנות תוכניות עבודה שנתנית מול ניהול ע"פ יעדים.
- השתתפות בהדרכות שוטפות בתחום המכירות והשירות.
- ניהול מערכטריד-אין, הכלול קניינות ומכירה.
- קשרי עבודה מול מוסכים ומרכזי שירות בפרישה ארצית.
- 1992-2004: דלק מוטורס, מנהל אולם תצוגה, מכירתרכב חדש.



יצירת קשר

052-2541966



Zivmi5870@gmail.com



חדרה



- ניהול מערכ ואנשי מכירות בפרישה ארצית.
- קניון רכב בעל ניסיון רב, באיתורספקים בכל רחבי הארץ.
- ראיה מקיפה ורחבה בכל הקשור לניהול מרכזי רווח.
- בעל יוזמה וכישור ניהול מומ'ם, קשרי אמון ותודעת שירות.

שפות: עברית - שפט אמריקאי אנגלית - רמה טובעה.

ישומי מחשב: אופיס- רמה טובעה, SAP(CRM)  
שירות צבאי - שירות צבאי מלא, תזמורת  
כח"ל, נגן כלי נשיפה (1989-1992)



Project Management



Data Visualization



Machine Learning