

דבריך דרואסקין



טלפון: 0529923716 | אימייל: drouskind@gmail.com

כתובת: תמר 30 קריית טבעון

אני בעל מוסר עבודה גבוה, יכולת אוטודידקטית, חשיבה עסקית ואנליטית
ישום מערכתי, ורצן מתמיד למדוד לorz דרך ולהתפתח.

背景 תעסוקתי:

יולי 2021-הווה **DX Thrive**-מכירות והכוונה לקורס תכנות אבטחת סייבר

עבודה בשיתוף עם מספר אוניברסיטאות בארה"ב

• ניסיון בעבודה עם מערכת CRM-Salesforce

• פניה לנושאים ומתן מענה שירות ומכירתם כולל

2019- يولى 2020- **NPM International** -מנהל מכירות ושיווק

שיווק מכשור רפואי קוסמטי ומכירות חו"ל B2B

• בניית אסטרטגיה להרחבת השוק העולמי ואיתור מפיצים חדשים

• שימור ותמייה ללקוחות קיימים

• מעקב אחר הזמן ושלוח למדינת היעד

• מענה וטיפול בילדים - רשות חברות ודוואר אלקטרוני

• תיאום ותמייה בכנסים ותערוכות בחו"ל

ספטמבר 2006-אוקטובר 2019 **Drouskin Inc** - בעל עסק פרטי

הקמת חברת למסחר קמעונאי בת ארבעה סניפים בניו ג'רזי

• גיוס הכשרה ניהול של 12 אנשי מכירות

• משא ומתן מול חברות ניהול וספקים

• מעקב ובקרה מלאי, ניהול הזמן יבוא

- יוני 2005 – אוגוסט 2006 **שוק פנסיוני |quia פתרונות כלכליים**
שיווק מוצרי השקעות, חיסכון, ביטוח, פנסיה וಗמל למגזר הפרטני והעסקי
- התאמת מוצרי השקעה ובניה תיקים אישיים
 - ייעוץ בתחום ביוטוח חיים בריאות וחזרה מס למגזר הפרטני

נוסין לימודין:

A.A.S. Business Management ,Union County College of NJ - 2017
יוני 2017 – **קורסים רלוונטיים:**
Business Writing, Marketing, The Dynamics of Communication, Public Speaking

B.A Tel-Hai Academic College – 2005
יוני 2005 – **כלכלה ומנהל עסקים, Tel Hai Academic College**
תואר ראשון עם התחממות בשוק ההון, רישיון שוק פנסיוני.

כישורים:

- אנגלית – דיבור, קראיה וכתיבה שוטפת
- ספרדי-ת-דיבור ברמה טובה
- שליטה מועלה בתוכנות: M.S. Office and Google Drive, ERP (SAP), SalesForce
- יחסן אונוש מעולים, יכולת יצירה קשרים
- ייצוגיות, אחריות, ונאמנות