

ניסיון תעסוקתי

2018 - היום

מנהל מוצר לנובו Consumer ב CMS Compucenter LTD

- ניהול פורטפוליו מוצרי לנובו קונסיומר בהיקף מכירות של מיליוני ₪ בחודש. קשר רציף ושיתוף פעולה מול הוונדור ותפירת עסקאות מול משווקים גדולים. עבודה שוטפת מול אנשי הארגון – מכירות, כספים, מנכ"ל

2018 - 2015

מנהל מכירות בתחום Commercial ב'איסטרניקס'

- ניהול לקוחות בפן המכירתי, תפעולי והגדלת הפעילות. התנהלות מול אנשי רכש/IT בארגונים ומוסדות גדולים – מכירת מגוון המוצרים בהתמקדות בתחום העסקי - שרתים ותחנות עבודה Workstation/ Thin Clients וניידים עסקיים. הכרות עם כל אנשי הקשר בכל בארגון

2015 - 2014

מנהל מכירות HP Commercial Solutions

- פרויקטים בארגונים ומוסדות - חומרת HP תחום Value פתרונות מקצועיים של HP – מכירה של תחנות ניידות/ ניידות Workstations /Thin Clients

2014 - 2007

מנהל מכירות ארגונים ומוסדיים ב'איסטרניקס'

- עבודה מול אנשי רכש/IT בארגונים ומוסדות גדולים - מכירה של כל מגוון המחשוב מולטימדיה ותקשורת

מנהל מכירות לרשתות שיווק (קידום מתפקיד קודם בארגון)

- שיווק והפצת מוצרי חומרה ותוכנה RETAIL לרשתות שיווק
- מו"מ וקשר רציף מול מחלקות סחר בחברות גדולות

מנהל תיקי לקוחות- מח' מחשבים ותקשורת בחברת 'איסטרניקס'

- שיווק והפצה של מגוון מוצרי חומרה ותוכנה
- התמחות בתחום רישוי "מיקרוסופט" Open License

איש מכירות תוכנה- חברת תוכנה וחומרה (סופט-סייל)

2006 - 2005

מכירה של תוכנות ברישוי לחברות וארגונים, הכוונה ותמיכה טכנית שוטפת של התוכנות הנמכרות ("בבילון", "מיקרוסופט", "Adobe" וכו')

2005 - 2002

מנהל משמרת וסגן מנהל – מלון "דה לה מר" בתל-אביב

- עבודה מול קהל לקוחות מחו"ל, תיירים ומבקרים מקומיים
- ביצוע הזמנות וקשר שוטף עם סוכני נסיעות וחברות תיירות

שירות צבאי

1998 - 1995

- קשר בגדוד הקשר של אוגדת השריון

השכלה וקורסים

- עברית ואנגלית - ברמת שפת אם
- לימודי ניהול ושיווק במכללה למנהל

ידע מקצועי

- תוכנות חיוב, הנהלת חשבונות ומערכת ניהול לקוחות (Fidelio), תוכנת PRIORITY
- שליטה בתוכנות אופיס: Word, Excel, Outlook
- בעל עקומת לימוד עצמי גבוהה