

אמיר אבו חבלה

סוכן מכירות שטח בעל ניסיון רב בתחום

תקציר

הנני בעל ידע רב באופטימיזציה של סביבות העבודה וקייעת סדרי עבודה
על"י אילוצים תור הנהגה למצוינות של צוותים ומנהלים

nisyon_tusokati

אחראי קו חלוקה, החברה המרכזית להפצת משקאות. קוקה קולה, נתניה
2011 - 2004

במסגרת התפקיד הייתה אחראי על קו חלוקה. הגדלת המחזור החודשי.
פתיחה ל쿄ות חדשים. גביה. טיפול שוטף ב쿄ות. הצעינות בהשגת

יעדים

2011

טכנאי מוכר משמר, ד. ב. אס . יס טלייזה בלויין, כפר סבא
2011 - 2018

במסגרת התפקיד היה טכנאי שטח. טיפול בתקלות בבית הלוקוח . ומכירת
ערר מוסף ללוקוח . שימור ל쿄ות קיימים . פתיחה ל쿄ות חדשים . ניהול
משימות תחת לחץ ומקבלות תקציב . ניהול קבוצה בת 15 טכנים

2018

סוכן מכירות שטח , עלי למוצרி מזון . עסק משפחתי , כל הארץ
2018 - 2023

במסגרת התפקיד עבדתי כסוכן מכירות שטח . פתיחה ל쿄ות חדשים .
גביה . נראות ושילוט של מוצריו החברה . טיפול שוטף ב쿄ות .

השכלה

בגרות שלם, עמל 1 טיבעה

2003 - 2000

מגמת חשמל ואלקטרוניקה

קורסים

סדרת השתלמויות בתחום ניהול השיווק והמכירות ותקשורת בין אישיות

תחביבים

שחיה וכדורסל

מליצים

מליצים יועברו על פי דרישת

פרטים אישיים

אל קאה 16 בית צפאפה,

ירושלים

0546674248

abuhableamer@gmail.com

אזורות

ישראלית

רישון נוהג

רישון נוהג עד 15 טון c1

תאריך לידה

27/12/1983

מיומנויות

אחריות

עבודה בצוות

פתרון בעיות

ניהול זמןiesel

כישורי ארגון

יצירתית

חשיבה אנליטית

יחסים אנוש מעולים

תפקיד במצוות לחץ

מוסר עבודה גבוהה

שפות

ערבית

עברית

אנגלית