

- פיתוח עסקי
- גידול בהכנסות
- שינוי הנהלה
- שביעות רצון של לקוחות
- העסקת עובדים
- דו לשוני
- דעת על מוצר
- ייצוגי
- תמחור עבודה
- חזורי עסק
- עסקים בינלאומיים
- הכרה מקורסים
- ניהול תפעולי
- יישום תוכניות
- עמידה בזמןים
- תמיכה טכנית
- הינדוס תהליכי
- הדגמות מוצרים
- השתתפות בתערוכות
- צם

הקדמה

מניג בעל מוטיבציה גבוהה,
מסור, פדנט, עם הבנה عمוקה של השוק המקצועי
איש רכש עם ניסיון של מעלה מעשור במקור אסטרטגי וניהול
ספקים. מבקש למנף את המומחיות שלי בתפקיד רכש מאטגר
בחברה גדולה

מומחיות

- המשכיות עסקית: הבטחת הצלחה תפעולית מול שיבושים ואירועים בלתי צפויים
- ידע בשוקים תחרותיים מאוד ומשא ומתן על חוזים
- תקציב והפחיתה עלויות: ניהול המחלקה למקסום הערך והשתתת חיסכון בעלות
- ניהול פרויקטים: הובלת פרויקטים משלבי הראשוני ועד לסיומו
במסגרת התקציב ובזמן

ניסיון מקצועי

2023-Today – Espircom Systems Ltd

- אני אחראי על ניהול הרכש בסניף הישראלי ובשתיות פעולה עם כל שאר המדינות
- מניע צמיחה על ידי קישור שותפות אסטרטגיית, יבוא מציאת מפיצים חדשים וניהול מערכותיחסים
- ניהול משא ומתן על תנאים והגבלה עם ספקים כדי ליעיל את התמחור ולמזער סיוכנים חוזים
- מחקרי שוק והערכות ספקים כדי להזות שותפים פוטנציאליים ולהפחית סיוכנים בשירות האספקה
- שיפור תהליכי מתמיד ואופטימיזציה של תהליכי עבודה ונוהלים לשיפור היעילות והעלות-תועלות
- ניהול של 3 אנשי רכש בכירים
- עבודה שוטפת מול חברות בין לאומיות בקנה מידה כולל של כ \$120M
בשנה

יכולות

- מיקור אסטרטגי
- ניהול קשרי ספקים
- משא ומתן על חוזים
- אופטימיזציה של תהליכי רכש
- ניהול ביצועי ספקים
- אסטרטגיית הפחיתה עלויות
- ניהול סיכון בשרשרת האספקה
- שיתוף פעולה בין מחלקות
- אנליזיות חזקה ופתרון בעיות

שפות

- עברית
- אנגלית

- 2012-2023 - N.A.A.M Computer Equipment's, Services and Software**
- ניהול מחלקת הרכש של החברה, ניהול קשרי ספקים
 - ניהול מומ"מ על חוזים והטמעת מדדי ביצועי ספקים כדי להבטיח איכות ואספקה בזמן
 - פיתוח והטמעת מדיניות של נалиי רכש ליעול תהליכי וšípor הייעילות
 - פיתוח אסטרטגיות שונות שהביאו לחיסכון בעלות
 - שיתוף פעולה עם צוותים כדי לאחד האזמנויות לחיסכון בעלות ולהניע יוזמות לשיפור מתמיד
 - קשר הדוק עם ראשי הנהלות כדי לנהל ציפויות ולהבטיח תקשורת חלקה של התקדמות ותוצאות
 - נסיעות למפיצים בינלאומיים, פיתוח שוקים חדשים והבטחת שביעות רצון מלאה של לקוחות בשוקים מקומיים וזרים
 - הובלת צוות רכש למיקור חוץ ולמגון רחב של ציוד ותוכנות היי-טק, לרבות חומר גלם, ציוד ושירותים
 - ניהול שרשרת אספקת היבוא מול ספקים המחשב המוביילים בתחום החומרה והתוכנה בישראל, ארה"ב ואנגליה
 - מנהל של 2 אנשי רכש בכירים

השכלה מקצועית

לימודי התמחות י"ג-י"ד בכלכלה במכללת רביבים - 2006-2008
בראשן ציון

תואר A.B. בכלכלה באוניברסיטה בר אילן - 2010-2012

תואר M.A. בכלכלה באוניברסיטה בר אילן - 2015-2017

תעודות הסמכה

- בעל הסמכה מטעם IBM & Lenovo על שירותים וציוד מחשבוי
- מנהל רכש מוסמך (CPM)
- מורה מטעם Dell על שירותים וציוד מחשבוי

שירות צבאי

עתודאי קדם אקדמי לתכנון פיקוח וייצור (תפ"י) 2008-2011
- בסיס גוליס

המלצות יינתנו ע"פ דרישת