

תאריך לידה: 09/02/1986
כתובת: אשדוד
דוא"ל: dmytrocvj@gmail.com

ניהול הזמנות רכש בהיקף מיליוני שקלים.
ניסיון בניהול יבוא, שרשרת אספקה וספקים.
ניהול ותכנון תחזיות מלאי, ביצוע הזמנות רכש ושימוש שוטף במערכות Oracle\Priority, ניהול תהליכי היבוא והיצוא, עבודה מול עמילי מכס.
ראיה עסקית- תהליכית רחבה, משימתית וממוקדת.
השכלה: בוגר לימודי תואר B.A בניהול ושיווק טכנולוגי, ניסיון בחקר שוק, גיבוש אסטרטגיות שיווקיות לחדירה/מינוף פעילות בשוק הבינ"ל.

ניסיון מקצועי:

2023-

קניין רכש – אלקטרה תעשיות בע"מ

- טיפול בתהליכי רכש מול ספקי החברה בארץ ובחו"ל: ניתוח MRP, הזמנות רכש, הבנת תנאי מכר Incoterms, מעקב הספקות, בחינת כדאיות מבחינת מחיר ואיכות ומציאת אלטרנטיבות.
- שרשרת האספקה: ניהול ותכנון מלאים, הזמנות רכש לחומרי גלם וחלקים מכנים לפס ייצור, עבודה עם מוצרים/פרטים מכניים, רכיבים אלקטרוניים, בידודים \ אקוסטיקה, הבנת שרטוטים.

2023 - 2022

קניין רכש ולוגיסטיקה – מוביוס פרוטקשן סיסטמס בע"מ

- התנהלות שוטפת מול כל ספקי החברה בארץ ובחו"ל: קבלת הצעות מחיר, הזמנות רכש, מעקב הספקות.
- ייעול ותכנון שרשרת האספקה: ניהול מלאי, הזמנות רכש לחומרי גלם וחלקים מכניים לפס ייצור והרכבת במפעל, עבודה עם מוצרים/פרטים מכניים, ניהול הספקות ועמידה ביעדים.
- ניהול משלוחים בארץ ובחו"ל: ייבוא/יצוא, עבודה מול עמילי מכס וחברות שילוח, ניסיון עם מערכת המכס "שער עולמי".

2022 - 2018

מנהל ייבוא ורכש - הנסיך הקטן אביב ואורן בע"מ

- ניהול מערך הרכש של החברה: סחורה, ציוד, עמידה בתקציב, איכות לצד שירותים שונים מקבלני משנה.
- התנהלות מול ספקים: הוצאת דרישות רכש, הערכת חלופות וניהול מו"מ, הוצאת הזמנות רכש ומעקב עד אספקה.
- ניהול כלל הדוקומנטציה המקצועית: תמחור מוצרים, מתן הצעות מחיר, בדיקת הזמנות לקוח, הוצאת דוחות ותעודות משלוח.
- ניהול ותכנון מלאי: בהתאם לתחזיות ומדיניות הצטיידות, אחריות לזמינות המלאי לאספקה מיידי.
- ניהול ייבוא, שינוע והובלה, לרבות התנהלות מול המכס, חברות שילוח והובלה, מכון התקנים ומתן פתרונות בזמן אמת.

- שימוש תדיר במערכת Priority לטובת עדכון הזמנות, הזנת נתונים והפקת דוחות.

2018-2017

עצמאי - פרסום ושיווק דיגיטלי בתחום המסעדות

- תיאום ופיתוח תהליכי שיווק ופרסום.
- ניסיון עבודה מול משרדי פרסום.

2017-2016

איש שיווק, חברת LTD Balance

- ייעוץ ושיווק ללקוחות מוסדיים קיימים ופוטנציאליים.
- מחקר שוק ואיתור לקוחות פוטנציאליים והגדלת נתח שוק ללקוחות קיימים.
- ניסיון בניהול עמודי פייסבוק של החברה (PPC) וניהול תיקי לקוחות.
- אנליסט שיווק (B2B), חברת 2Team – טכנולוגיות לעולם הפיננסי (פרויקט גמר)
- חקר שווקים בחו"ל וגיבוש אסטרטגיה עסקית - שיווקית למינוף פעילות בשוק הבינלאומי.

2016-2010

ניסיון קודם / נוסף

- מנהל מסעדה פראג הקטנה אשדוד

השכלה:

2016-2013

B.A בניהול ושיווק טכנולוגי, מכללת ספיר

התמחות ICT - טכנולוגיות מידע ולוגיסטיקה.

הכשרה ייעודית בשיווק היי-טק, דגש על מוצרים טכנולוגיים חדשניים, בעיקר לשוק הבינ"ל.

תחומי לימוד מרכזיים:

- אסטרטגיה שיווקית, יבוא ושיווק, לוגיסטיקה, חקר שווקים, בחירה ופילוח שוקי מטר, יזמות טכנולוגית.

2007-2005: טכנאי חשמל ואלקטרוניקה, מכללת אורט ימי אשדוד

מגמת הנדסת חשמל ואלקטרוניקה

שפות:

עברית - שפת אם | רוסית – שפת אם | אנגלית- גבוהה מאוד

יישומי מחשב:

תוכנות Office | ERP- Oracle E-Business Suite | WordPress

CRM knowledge | Priority- | PPC knowledge | Google analytics

שירות צבאי: חיל הים , יחידת שייטת 3 (מחלקת אלקטרוניקה)

**** המלצות יוגשו לפי דרישה.**