

תקציר

הנני בעל ניסיון רב במכירה פרונטלית בשטח, יודע להתחבר לאנשים מתרבויות מגוונות. נאמן ומסור למערכת, עובד בגישה פרואקטיבית, מתפקד היטב כאיש צוות בשטח וכן גם בעבודה עצמאית. בעל מוטיבציה גבוהה להשגת מטרות ויעדי מכירות. מאמין שאוכל למקסם את יכולתי בכל עבודה הקשור למכירות וניהול.

ניסיון תעסוקתי

ראש צוות בדיקת תקינות המטוסים, כנפי תחזוקה

2016 - 2012

חברה שמספקת מענה טכני וטיפול לחיל האוויר

* קליטה והדרכה של אנשי צוות

* מתן מענה מהיר לבעיות בשטח

* ניהול משימות תחת לחץ ומגבלות תקציב.

שירות ומכירה, ממטל תקשורת

2018 - 2016

חברה שמספקת שירותי תקשורת לחברות מסחריות.

אחראי על הכנסות כספיות ממספר מוצרים של החברה.

* הגעה ליעדי מכירה חודשיים.

* הגדלת מכירה ללקוחות קיימים.

* כניסה לקהלי ידע חודשיים.

* שימור וטיפול קשרי לקוחות.

מנהל מכירות, פמליה בצקים קפואים

2023 - 2018

חברה שמספקת בצקים לשוק הקמעונאי.

* אחראי שיווק ומכירה של המוצרים בחברה.

* ניהול תקציב, שיווק ומכירה.

* מעקב תשלומים וגבייה של הלקוחות.

* כניסה לקהלי יעד חודשיים

* שימור וטיפול קשרי לקוחות

שירות צבאי

כנף 25 - חיל האוויר

2012 - 2009

אחראי תקינות המטוסים, שחרור בדרגת רב סמל ראשון.

ניהול מערך שוטף של טיפול ותקינות המטוסים ואישורים לביצוע טיסה.

* אחריות על מספר רב של משימות - דבר הדורש יכולת מיקוד, רוגע ותעדוף נכון.

* היוויתי סמכות מקצועית מובילה בתחום ההידראוליקה אווירית.

השכלה

השכלה תיכונית

ישיבה תיכונית בית שלמה

2007 - 2005

ישיבה תיכונית בתנאי פנימיה

שהשפיעו ועיצבו אותי רבות

ביכולת להתחבר לאנשים שונים

ממני.

* מצטיין במגמת שיווק

* הצטיינות בפעילות חברתית

לימודי תעודה במכניקה

הנדסית

מכללת גן יבנה

2009 - 2007

התמקצעות טיפול מערך המטוסים

של פרחי טיס.

מיומנויות

אחריות

עבודה בצוות

פתרון בעיות

ניהול זמן יעיל

מוסר עבודה גבוה

תפקוד במצבי לחץ

יחסי אנוש מעולים