

דביר דרוסקין



נייד: 0529923716 | אימייל: drouskind@gmail.com

כתובת: תמר 30 קרית טבעון

אני בעל מוסר עבודה גבוה, יכולת אוטוידקטית, חשיבה עסקית ואנליטית יישום מערכתי, ורצון מתמיד ללמוד לפרוץ דרך ולהתפתח.

ניסיון תעסוקתי:

יולי 2021-הווה **Thrive DX**-מכירות והכוונה לקורסי תכנות ואבטחת סייבר
עבודה בשיתוף עם מספר אוניברסיטאות בארה"ב
• ניסיון בעבודה עם מערכת CRM-Salesforce
• פנייה לנרשמים ומתן מענה שירותי ומכירתי כולל

2019- יולי 2020- **NPM International** -מנהל מכירות ושיווק
שיווק מכשור רפואי קוסמטי ומכירות חו"ל B2B
• בניית אסטרטגיה להרחבת השוק העולמי ואיתור מפיצים חדשים
• שימור ותמיכה בלקוחות קיימים
• מעקב אחר הזמנות ושילוח למדינות היעד
• מענה וטיפול בלידים -רשתות חברתיות ודואר אלקטרוני
• תיאום ותמיכה בכנסים ותערוכות בחו"ל

ספטמבר 2006-אוקטובר 2019 **Drouskin Inc** - בעל עסק פרטי
הקמת חברה למסחר קמעונאי בת ארבעה סניפים בניו ג'רזי
• גיוס הכשרה וניהול של 12 אנשי מכירות
• משא ומתן מול חברות ניהול וספקים
• מעקב ובקרת מלאי, ניהול הזמנות יבוא

יוני 2005 – אוגוסט 2006 **משווק פנסיוני | שיא פתרונות כלכליים**
שיווק מוצרי השקעות, חיסכון, ביטוח, פנסיה וגמל למגזר הפרטי והעסקי
• התאמת מוצרי השקעה ובניית תיקים אישיים
• ייעוץ בתחומי ביטוחי חיים בריאות והחזרי מס למגזר הפרטי

נסיון לימודי:

יוני 2017 - **A.A.S. Business Management ,Union County College of NJ**
קורסים רלוונטיים:
Business Writing, Marketing, The Dynamics of Communication, Public Speaking

יוני 2005 – **כלכלה ומנהל עסקים, B.A Tel-Hai Academic College**
תואר ראשון עם התמחות בשוק ההון, רישיון משווק פנסיוני.

כישורים:

- אנגלית – דיבור, קריאה וכתיבה שוטפת
- ספרדית-דיבור ברמה טובה
- שליטה מעולה בתוכנות: M.S. Office and Google Drive, ERP (SAP), SalesForce
- יחסי אנוש מעולים, ויכולת יצירת קשרים
- ייצוגיות, אחריות, ונאמנות