

הדר עשוש

תקציר

נציגת מכירות רכב עם 3 שנים ניסיון בשירות לקוחות ומכירות, הצלחה בחובלת צוותים כדי לעבור את יעדיו המכירות ולעלוות על שביעות רצון לקוחות.
אסטרטגיית ומוקדמת יעדים
בעל יחס אונש מעולים

פרטים אישיים

hadar.ashush1503@gmail.com 
0528327242 
אשקלון האדווה 1 
B 
15/03/1992 

ניסיון תעסוקתי

מנהל סניף, Rebar, אשקלון

ינואר 2019 – נובמבר 2021

אחריות על ניהול ופעול שוטף של הסניף הכלול:

- ניהול צוות עובדים, גiros והכשרה עובדים חדשים.
- שמירה וטיפוח על מרכיבי חיות הלוקו
- טיפול בספקים
- ניהול ייחידת רוח והפסד

ניהול הסניף הוא תפקיד שדרש יכולות מכירה גבוהות ויחד עם זאת יכול הנעת עובדים לעמידה ביעדים, יחס אונש מעולים ו שאופה למציאות.

נציגת מכירות רכב, Blue-sky, אשדוד

ינואר 2022 – היום

עמידה ביעדי החברה לכל אורך התקופה.

קבלת פנים וסיווע ללקוחות בבחירה המתאים ביותר לצרכיהם ולתקציבם.

עמידה במשימות אדמיניסטרטיביות.

יצירת נאמנות לקוחות וניהול משא ומתן על עסקאות מוצלחות.

שמירה על רישומי לקוחות.

פרסום רכבים.

השכלה

• מכללת גולדמן
פבר' 2017 – מרץ 2018
מדריכת רכיבה טיפולית
עובדת עם ילדים בעלי צרכים מיוחדים
ומוגבלויות שונות.
עובדת שדרשת המון סבלנות, אחריות
ויחס אישי.

• אורט אפרידר רונסן
12 שנות לימוד

מיומנויות

אחריות – גבואה

מוסר עבודה גבואה – גבואה

יחס אונש מעולים – גבואה

תפקיד במצווי לחץ – גבואה

עבודה בצוות – גבואה

פתרונות בעיות – גבואה

שפט

עברית – שפת אם

אנגלית – בסיסית

מלצות

ממליצים יעברו על פי דרישת

ממליצים יעברו על פי דרישת

