

ASF דוזנטל

מכירות

פרופיל אישי



תאריך לידה: 16/06/1986

פרטי התקשרות

טלפון: 052-8670867

EMAIL: Assafrozi@gmail.com

כתובת: חולון

השכלה

- בגרות מלאה
- קורס ניהול מכירות
- סדנאות מכירה והעצמה
- קורס פיתוח מנהלים

SKILLS

- יכולת הנעה והובלה
- ניהול זמן
- קבלת החלטות
- פתרון בעיות
- ניהול כח אדם
- תקשורת בינאישית
- יכולת למידה מהירה
- עבודה תחת לחץ
- שליטה בתוכניות מחשב (Office, SAP)

מנהל מוקד מכירות מנוסה עם ניסיון מוכח בהובלת צוותים להצלחה. בעל מוטיבציה גבוהה ויכולת להניע אחרים, תוך יצירת סביבת עבודה חיובית ותומכת. בעל הבנה عمינית של תהליכי מכירה וטכניקות שכנוע. מיומן בניהול משא ומתן ובsegirt עסקאות.

ניסיון תעסוקתי

מנהל חטיבת מכירות Play Smart

מוקד מכירות - 40 נציגים

2018-2024

- ניהול 5 מנהלי צוותים
- הגדרת יעדים ותוכניות עבודה
- ביצוע פעולות ומיציאת פתרונות להגעה ליעדים
- הדרכה ופיתוח מקצועי של מנהלי המכירות
- מעקב אחר ביצועי מנהלי ומציגי חטיבת המכירות
- ניהול תקציב
- דיווח לדירקטוריון
- שיתוף פעולה בין ארגוני

מנהל מוקד מכירות סוכנות ביטוח חכם

מוקד מכירות בריאות וסיכון - 30 נציגים

2015-2018

- הקמת מוקד מכירות, הבניית תהליכי ונהלי עבודה
- גישת, קליטה והכשרה מנהלים ונציגים
- בניית תמלילי שיחה וביצוע הדרכות
- ניהול>Data
- ניהול תכניות עבודה ועמידה ביעדי הסוכנות

מנהל צוות מכירות Play Smart

2011-2015

- ניהול צוות של 15 נציגים
- קליטה והכשרה נציגים
- ביצוע משובים ותדריכי בוקר
- ניהול>Data ותפקידים נציגים

מנהל צוות האכיפה והגביה

ניהול צוות מכירה - 15 נציגים

2009-2011

- אחריות על מקצועיות הנציגים
- ביצוע משובים
- תדריכי בוקר וניהול סדר יום
- ניהול משימות ועבודה שוטפת
- מתן מענה מקצועי לנציגים
- התנהלות מול משרד ממשלה

אחראי שמרת - Cellcom

אחראי צוות שירות ומכירה - 30 נציגים

2007-2009

- קליטת צוותים חדשים.
- ניהול מקצועיות, משובים ותפקידים נציגים
- הנעת עובדים להגעה לעד, מתן מענה מקצועי והתרבות מנהל בשיחה.
- דיווחים שוטפים למנהל מוקד שירות ומכירה