

# אמיל זוארி

ב20 שנות האחרונות עסקתי ב מגוון של תפקידים מכירה וניהול ב מגוון תחומים, כולל בשוק תחרותי שכל הזמן משתנה.  
אני מביא איתי ביסטיון בעולם המכירה, רצון ללמידה, להשתתף בעוד תחומים, המונוטוני ביציה להוכיח את עצמי ואת היכולות שלי.

פרטים אישיים

0542443671 

emilzoari@live.com 

## ניסיונו תעסוקתי

### מנהל לקוחות, שלמה ליסינג לפרטאים, נתניה וגלילות

מרץ 2018 - אוגוסט 2022

מכירת עסקאות ליסינג לרכיבים ללקוחות פרטיים ועסקים.  
התפקיד דרש יכולת גבואה של ניהול משא ומתן, יצירת קשר לטוח אחר עם הלוקות, יכולת מכירה גבוהה,  
כשר שכנוע, עמידה ביעדי מכירה ורוחניות, עבודה מול גורמים בכירים, תודעת שירות גבוהה.

### איש מכירות, סוזוקי, רעננה

ינואר 2016 - מارץ 2018

בתפקיד זה מכרתי רכבי סוזוקי חדשים באולם התצוגה ברעננה.  
התפקיד דרש ליווי של הלוקו מרגע הכניסה לאולם התצוגה עד לקבלת המפתח במסירת הרכב .  
בנוסף לתפקיד דרש יכולת שכנוע גבוהה , הכרת המתחרים ושוק הרכב, הכרת עולם המימון והחתמה על חוזים ותודעת שירות גבוהה.

### נצח -> מנהל סניף, פרטנר, כפר סבא

ספטמבר 2011 - דצמבר 2015

2014-2015 - מנהל מרכז שירותים ומכירה - בתפקיד זה הייתה אחראי על כלל הגורמים בסניף , ניהול אנשי המכירות והמנהלים תחתית, ניהול הלוגיסטיקה, כספים , עבודה מול גורמים בכירים , ניהול יעדדים והצבת יעדדים לעובדים  
2012-2014 - סגן מנהל מרכז שירותים ומכירה - בתפקיד זה הייתה אחראי על הנעת עובדים ליעדים וטיפול במקרים מורכבים  
2011-2012 - נציג מכירות פרונטאלי - בתפקידו מכרתי חבילות סלולר , מכשירי סלולר וציוד DATA (מחשבים וטאבלטים )