

❖ תקציבי - בתפקידי הקודמים הוכחתי יכולת שירות במכירות, ניהול ומשא ומתן, שיווק, ועמידה ביעדים, הנני בעל כישורים בשכנוע ושימור לקוחות ומתן מענה מהיר לבעיות המתעוררות בשטח.

ניסיונו תעסוקתי:

2019-כיום: מכירות נדלין

- רישיון תיווך נדל"ן, שיווק והשקיות נדל"ן.
- נכסים יד 2 - קנייה, מכירה, השכלה.
- נדל"ן מסחרי- קנייה, מכירה, השכלה.

2019-2016 גיאו כספים לחברת הייטק בתחום התעשייה הבינלאומית "Cancellon

- גיאו כספים לחברת הייטק בתחום התעשייה הבינלאומית "Cancellon".
- בניית תכנית עסקית, הגדרת יעדים והחדרת מוצר חדשני לענף.
- פיתוח קשרים עסקיים יצרת שיתופי פעולה וניהול תהליכי משא ומתן עם גורמים בכירים.

2016-2011 סחר בינלאומי ישראל - אירופה

- ניהול מכירות ושיווק בינלאומיים בישראל ובשוק האירופאי.
- השתתפות ושיווק בתערוכות תעשייתים בינלאומיים באירופה: בלגיה, איטליה, באזיל.

2011-2001 שותפות בחברת יהלומים "WINDIAM" בבלגיה

- ניהול מערך קניה ומכירת יהלומים : זהחי צרכי לקוחות, טיפול בהתקנדיזות, ניהול מומ"מ וסיגרת עסקאות.
- איתור ושימור לקוחות : ניהול קשר ישיר ורציף עם הלוקוח, חיזוק הקשר עם הלוקוח.
- הובלת פעילות המכירות והפיתוח העסק של החברה בבלגיה והובלת מלחכים לפיתוח שוקים באירופה ובאזור הרחוק.
- ניהול מלאי יהלומים - ביצוע ספירת מלאי, בדיקת חוסרים, ביצוע הזמנות בהתאם להצעה ובקשות.

1992-2001 שיווק ומכירה של יהלומים בישראל ארה"ב ובאזור הרחוק

- ניהול מכירה וקנייה בברוטס יהלומים הישראלית.
- פיתוח שוק חדש בארץ"ב ובאזור הרחוק.
- ייצור קשרים עסקיים עם חברות בתחום היהלומים והתכשיטים.

שפות: עברית – שפת אם | אנגלית – ברמה גבוהה
 "শোমি" המחשב – שליטה מלאה ב"শোমি" office.

*המלצות "מסרו עפ"י" דרישת.