

חישם בן דוד

מנהל מכירות ערוץ

מנהל מכירות ערוץ מיזוג האויר בחברה. מנוסה במכירות עם ותק של הצלחה המנע צמיחה במכירות והגדלת נתח שוק. רקורד מוכח של בנייה ותחזקה של קשרים חזקים עם שותפי ערוץ ולקוחות גדולים מתן שירות ותמיכה טכנית

ニיסיון תעסוקתי

סוכן מכירות שטח - תדיראן

2007 - 1997

- סוכן שטח למגזר הקמעונאי ומנהל תיקי ל��וח מערכות ביתיות ומסחריות
- הגדלת נפח המכירות בחבמה ועמידה בייעדים

סוכן מכירות שטח , אלקטטרה

2011 - 2007

פיתוח והציגת הצעות מכירות אפקטיביות ללקוחות פוטנציאליים לסגירת עסקאות.

- מילונות בפיתוח וניהול לקוחות מרכזיים להגדלת נפח המכירות.

סועץ טכני

מכירות מערכות מיזוג

ניהול תיקי ל��וח

סוכן מכירות שטח ומנהל תיקי ל��וח - תדיראן

2023 - 2011

סוכן מכירות ערוץ מיזוג האויר בחברה. מנוסה במכירות עם ותק של הצלחה המנע צמיחה במכירות והגדלת נתח שוק. רקורד מוכח של בנייה ותחזקה של קשרים חזקים עם שותפי ערוץ ולקוחות גדולים מתן שירות ותמיכה טכנית

מנהל מכירות ארץ, חסוי בשלב זה (פרטים ברואין)

2024

התמעת אסטרטגיית מכירה שהגדילה את גראות המוצר, נתח השוק והרווחיות.

- ניתח מגמות שוק ותובנות לקוחות כדי לזהות הזדמנויות הכנסה פוטנציאליות.
- התמעת מותג בינלאומי בשוק הישראלי בתחום מיזוג האויר
- מכירות

השכלה

לימודי תעשייה וניהול, אורט רחובות

2011 - 2009

פרטים אישיים

054-9905516 

haimhbd@gmail.com 

אשדוד 

תاجر לידה 1966

מיומנויות

- משא ומתן מכירות
- חשיבה אסטרטגיית
- אחריות
- עבודה בצוות
- ניהול ערוץ
- כישורי ארגון
- פתרון בעיות
- ניהול זמן יעיל
- מושך עבודה גבוהה
- תפוקד במצבו לחץ
- יחסן אונש מעלים
- חשיבה אנליטית
- שירות לקוחות

שפות

- עברית
- אנגלית