

סיכום

מנהל שיווק ומכירות מיומן ומנוסה; בעל אוריינטציה עסקית אולובלית; לומד עצמאית ומהר; ייצוגי, בעל ניסיון בינלאומי ביןלאומי רחוב במגוון תחומיים כגון אלקטרוניקה, ביוטכנולוגיה, רפואי, מכשור רפואי, תעשייה ביטחונית, כימיקלים, מזון, מחקר אקדמי וממשלתי, ועוד.

ניסיונו תעסוקתי

ניהול שיווק קווי מוצרים - Rhenium

2019 - 2021

[ציד ומכשור אנלייטי למגוון תחומי תעשייה ומחקר]

- > תכנון, יישום ובקרה על מחזורי מכירות של קווי המוצרים
- > יישום של אסטרטגיות שיווק ומכירה מול מגוון לקוחות וארגוני
- > מכירת מוצרים טכנולוגיים מתקדמים למגוון ישומים תעשייתיים ומחקריים
- > הובלת תהליכי מכירות מורכבים וממושכים מול קשת רחבה של דרגים בארגונים
- > השתתפות באירועים שיווקיים ומינופם לחיזוק קשרים עם לקוחות והגדלת מחזורי מכירות
- > החדרת מוצרים חדשים ואחריות על יישום אסטרטגיות שיווק ומכירה

מנהל מכירות גלובלי - XwinSys + Xenemetri

2016 - 2018

[מערכות אלקטירו-אופטיות לאפיון חומרים במגוון תחומי מחקר ותעשייה אנלייטית, ובשוק המוליכים למחצה]

- > ניהול מחזורי מכירות גלובליים מורכבים וארוכי טווח למגוון תעשיות ותחומי מחקר
- > ניהול רשות הפצה ביןלאומית, הדרכה בקרה ותמייכה
- > הובלת תהליכי מכירה מורכבים בשית'פ עם מחלקות הפיתוח והאפקטציות
- > חידשה לשוקים חדשים ובנית תשתית מכירות ישירות או באמצעות מפיצים
- > הדרכה והכשרת צוותי מכירות מקומיים ובינלאומיים
- > השתתפות בקמפיינים ואירועים שיווקיים גלובליים

מנהל פעילות שיווק ומכירות - DONNER TECHNOLOGIES

2008 - 2015

[מכשור אלקטרו-אופטי מתקדם לאפיון ומדידת חומרים, חומרה תוכנה, עבור מגוון רחב של תעשיות ותחומי מחקר]

- > ניהול תהליכי מכירה מורכבים של מכשור אנלייטי מתקדם למגוון גדול של ארגונים וללקוחות
- > הקמה וניהול מערכى הדרכת מכירות ותמייכה בסוכני מכירות ביןלאומיים
- > הכשרה צוותים לביצוע מכירות מבוססות אפליקציות במגוון תעשיות ותחומי מחקר
- > יצירה חומרה שיווקית והתאמתם לצרכים שיווקיים על פי אסטרטגיות שיווק מוגדרות
- > הקמת וניהול מערכת בין'ל המבוסס על מוצר תוכנה, רישיונות, חוזי שירות ועד
- > הובלת פרויקטים של שת'פ מסחרי ופטוח עסק עם חברות ביןלאומיות, להגדלת הזדמנויות מכירה לשוקים חדשים
- > השתתפות בכנסים ואירועים גלובליים ובקמפיינים שיווקיים ביןלאומיים

מנהל שיווק ומכירות - ANKERSMID Israel

2005 - 2008

- [מכשור אלקטרוני-אופטי מתקדם לאפיקוון ומדידת חומרים, חומרה ותוכנה, עבור מגוון רחב של תעשיות ותחומי מחקר]
- > ניהול כל פעילויות השיווק והמכירה של החברה בישראל
 - > ניהול פרויקטים מכירתיים בשת"פ עם צוותים מקצועים בינלאומיים ובחו"ל
 - > הדרכה ואיימון של צוותי מכירות, אפליקציות ותמיכה בין"ל
 - > תכנון וניהול תהליכי מכירה מורכבים מול מגוון לקוחות וארגוני, ואיסוף מידע עסק'
 - > הובלת שת"פ מסחרי ופתוח עסק' עם ארגונים גLOBליים טכנולוגיים ומסחריים
 - > הכשרה והרחבת רשות מפייצים בינלאומיים בינה"מ
 - > הובלת קמפיינים שיווקיים גLOBליים, השתתפות בכנסים בינלאומיים

נצח רפואי - NOVO NORDISK

1999 - 2005

[תרומות מרשם ומכשור רפואי מצלי חיים]

- > ייזום של פעילויות מכירה ושיווק במוסדות בריאות
- > הכרשות מקצועיות למגוון צוותים רפואיים
- > עובד מצטיין - הישג מכירות ועובדות צוות
- > הגדלת נתח שוק ע"י מתן הדרכות טיפוליות- רפואיות למטופלים במרפאות ובבתי חולים
- > בניית וחיזוק קשרים עם לקוחות מפתח ומוביל דעה בתחום
- > ליווי והדרכת צוותי מכירות חדשים

שפות

עברית - רהוטה, שפט אם
אנגלית - רהוטה, רמת שפט אם

B.Sc - ביולוגיה
MBA מנהל עסקים ושיווק בינלאומי

אוניברסיטת חיפה
אוניברסיטת דרביה
אוניברסיטת גומה
קורס שיווק דיגיטלי GOOGLE

השכלה

- מידע נוסף**
- > שירות צבאי מלא בחיל האוויר (תפקיד מבצעי - סיוג בטחוני גבוה)
 - > שולט היבט בידיים **WINDOWS / OFFICE** ובסביבות העבודה באינטרנט