

- ✓ בעל ניסיון בעבודה מול גורמים וממשקים רבים במקביל
- ✓ בעל ראייה מערכתית, הבנה מהירה
- ✓ בעל יכולת התמודדות עם מצבי לחץ תוך שימת דגש לסדרי עדיפויות, למידה מהירה ותקשורת בינאישית מעולה
- ✓ בעל מעוף וממוקד מטרה, 'ראש גדול'
- ✓ חרוץ, שקדן, לויאלי, בעל מוטיבציה להתקדמות מקצועית ובעל יחסי אנוש מעולים.

## השכלה:

- 2017-2020:** תואר ראשון במנהל עסקים, התמחות בשיווק דיגיטלי.  
ציון סופי: 84.  
**המכללה למנהל, ראשון לציון.**
- 2008-2011:** לימודי תיכון, סיום בגרות מלאה. מקצועות מוגברים: צרפתית, אנגלית וגיאוגרפיה. ממוצע בגריות- 97.5.  
**תיכון אליאנס, תל- אביב.**

## ניסיון תעסוקתי

- היום - 2017:** **לייזר סטרייק, הרצליה**  
הדרכות בימי הולדת והפעלת צוות תוך כדי ניהול של עד כ- 80 ילדים בנוסף לצוות העובדים במהלך כל משמרת חולפת.  
בנוסף לתפקידי ההדרכה בחברת לייזרסטרייק- אטרקציות יום הולדת רובי לייזר ניידת עד לבית הלקוח, ממרץ 2020 לקחתי כובע נוסף בחברה של מנהל מכירות ארצי. במסגרת תפקידי- מענה לשיחות מכירה, יצירת תסריטי שיחה לעובדים, שיבוץ המדריכים לאירועים ומעקב רציף מול הלקוח תוך כדי ניהול צרכיו ואחריות על כלל העובדים.
- 2020-2022:** **טיס פיינטינג, הרצליה**  
קניין ומנהל רכש בחברת טיס פיינטינג, חברה המתמחה בצביעת ושיפוצי משרדים. במסגרת עבודתי היה עליי למצוא מוצרים תחליפיים, מציאת ספקים מחו"ל, ניהול משא ומתן קשוח ושינוי חוזים קיימים תוך כדי מתן הצעות מחיר ללקוחות חדשים.
- 2018-2020:** **MNO- חברת קדם . מנהל תיקי לקוחות.** החברה מתמחה בפרוייקטים זמניים וקבועים לקידום מכירות לחלק מהחברות הגדולות במשק (שטראוס, פאקו ראבן, ג'ונסון ועוד חברות ענק).. במסגרת תפקידי היה עלי לנהל אינטראקציה שוטפת ומלאה מול הלקוח, שיבוץ העובדים לפרוייקטים, הדרכות לעובדים חדשים, גיוס עובדים חדשים וכתובת תסריטי שיחה בתאום מול הלקוח . בנוסף הייתי אחראי על הקמה והפקה של כלל הקד"מים ואחריות שוטפת מול כ1500 עובדים בממוצע.
- 2016-2017:** **"פקין צהלה"- אחראי משמרת ומנהל משלוחים במסעדת**  
ניהול שוטף של כחמישה-עשר עובדים בכל משמרת, התמודדות במצבי לחץ ושעות עומס תוך עמידה בלוחות זמנים וביעדי המסעדה.
- 2015-2016:** עבודת מכירות פרונטלית בארצות הברית.  
לאחר זמן קצר קודמתי לתפקיד מנהל החנות. התפקיד כלל ניהול לקוחות ושימורם בחברה בנוסף להתנהלות מול החברות שהעסק עבד איתם, הזמנת סחורה וניהול סכומי כסף גדולים תוך עמידה ביעדי העסק. אינטראקציה יום יומית עם לקוחות ובכירים בדרגות גבוהות בתחום הקוסמטיקה
- 2012-2015:** **חברת City Pro, הרצליה**  
במהלך שירותי הצבאי עבדתי במכירת פרונטליות וטלפוניות בחברה ליבוא מוצרי ספורט. העבודה כללה מכירות שטח בתנאי לחץ רבים תוך התנהלות יום- יומית עם ספקים בארץ ובחו"ל..

## שרות צבאי:

- 2012-2015:** שירות צבאי מלא. **מחלקת הסגל בשלישות ברמת- גן.**  
היחידה עוסקת במתן שירות ורווחתם של כלל אנשי הקבע בצבא.  
עבודה בלחץ שכללה הרבה עבודת צוות, אחריות ומסירות

## פעילות התנדבות:

- 2002-2011:** **צופים. שבט רמת אביב ג'. מדריך כיתות ו' וראש צוות פעילים.**  
התפקידים כללו אחריות על כחמישה-עשר בני נוער וניהול המערך הלוגיסטי של כלל השבט.  
עברית - שפת אם | אנגלית - רמת שפת אם | צרפתית - טובה  
שנת לידה: 1993 | בעל אזרחות אמריקאית.  
שליטה מלאה ביישומי OFFICE (שליטה מעולה בתכנות אקסל ו- SQL)

**שפות:**

**שונות:**