



אודותי

בעלת ניסיון עמוק של מעלה מהמש שנתיים בתחום המכירות, מתחם בניהול צוותים וב嚮לט פורקטים לצלחה. עם מוטיבציה גבוהה ותשואה להצלחה, נחושה ועם במורע עבודה גבוהה, יכולות ניהוליות וארגוניות מעולות ומוגאה בחירות ואחריות אני מביאה לכל פרויקט. יכולת ההכללה שלי והתפקיד המעלוה במצו לי חז מאפשרים לי להתמודד עם אתגרים בזורה ייעילה ומסוגלת ללמידה ולהתאים את עצמי במהירות לנסיבות העבודה המשתנות.

קישורים

:LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/esti-a-krav-6ab32920b>

שפות

עברית

אנגלית

פרטים אישיים

לאומית
ישראלית

כפר סבא, Israel



050-5220055



Esti12go@gmail.com



אסתי עקרב

מנהל פיתוח עסקי

ניסיון עבודה

עצמאי

יוני 2022 - אפריל 2024

עסק עצמאי בתחום הסחר הקמעונאי
• פיתוח ויישום תוכניות לפצה וסחר חדשניות ומגוונות לבני עסקים וארגוני עובדים.

- הפצת תוכניות מכירה
- חדשנות בסחרicus לעסקים
- מגוון פתרונות לאורגנים

מנהל פיתוח עסקי וקדמי

- פיתוח עסקי
- יצירה שותפות אסטרטגיות עם רשותות וארגונים מובילים.
- גיבוש והובלה של תוכנית עסקית אסטרטגית.
- חדשנות ויישום פתרונות יצירתיים לחיזוק המכירות.
- שיווק מוסדי וקידום רעיונות מכירותיים חדשים.

WE

יוני 2019 - יוני 2021

ניהול תוכניות יזמות

- ניהול מקצועני של מכירות תוכניות יזמות תוך דגש על השגת יעדים ותוצאות מצטיינות.
- פיתוח והרחבת שותפות עסקיות ושותחות גוועות שותפים אסטרטגיים.
- פיתוח תהליכי הדריכה מתקדמים לשיפור ביצועים ומילויים צווות.
- יצירה תוכן דיגיטלי מוביל ומשפיע למגוון פלטפורמות וערוצי תקשורת.

ניהול פרויקטים

יוני 2016 - יוני 2019

- ניהול פרויקטים במהלך תקופת סוף-ההפקה לקשה, החלטת הקמה ועד למימוש מלא, כולל ריכוז צוותים מקצועניים ופיתוח.
- שותפות עסקית.

ניהול מכירות

יוני 2014 - יוני 2016

ניהול מוקד מכירות

פלאפון

יוני 2014 - יוני 2016

MBA במנהל עסקים

מכילה למנהל תשורת
2023

BA

אוניברסיטת הפתוחה
2019

השכלה