

קורות חיים

יוסי מור יוסף

ת.לידה: 3.12.91

מגורים: אשקלון

נגישות: בעל רשיון נהיגה בתוקף

טלפון: 052-2980240

מסר זהות: 308100783

דואר אלקטרוני: yosiradio101.5@gmail.com

מצב משפחתי: נשוי+2

תמצית:

אני מחפש תפקידים בעלי אופי ניהולי על מנת להביא לידי ביטוי את כישורי באופן המיטבי.

השכלה והשתלמויות מקצועיות:

12 שנות לימוד .

קורסים:- 2018 סיימתי בהצלחה קורס "מאסטר" בשיווק ומכירות "ניר דובדבני".

ניסיון תעסוקתי:

2021-2022- סמנכ"ל מכירות ומנהל שיווק בחברת iron stone (יבוא ושיווק אבן ושיש טבעיים, פלטות עץ טבעיות, סנדבות אקליפטוס ועוד.., ותיכנון והקמת גביונים דקורטיביים לפנים ולחוץ). מתוקף תפקידי כסמנכ"ל החברה הייתי אמון בין היתר על שיווק וקידום של כל מוצרי החברה, יצירת פולואף לקוחות פוטנציאליים בכל המחלקות, תיאום פגישות B2B לקידום המוצרים השונים מול לקוחותינו (משרת שטח ברוב הזמן) כגון: אדריכלים, מעצבי פנים, קבלני פיתוח, עיריות, בתי מלון מוסדות ציבוריים וכדמ'. ניהול וקידום כל המכירות בחברה לרבות טיפול במו"מ מורכבים, טיפול בהצעות מחיר וקידומם וכמובן מעורב בכל האופרציה הלוגיסטית עד שלב "סגירת העסקה" תפקיד זה דרש בין היתר ייעוץ והבנה טכנית גבוהה וקריאת סרטונים.

2020-2021- סוכן מכירות שטח ומנהל תיקי לקוחות "קבוצת איסכור" (יבוא ושיווק פלדות).

מתוקף תפקידי כסוכן מכירות שטח הייתי אמון על : גיוס לקוחות חדשים, טיפול בלקוחות קיימים, אחריות על פלח שוק גאורפי גדול, סגירה והגדלת עסקאות, שימור לקוחות וגבייה. וטיפול לוגיסטי בהזמנות, תפקיד זה דורש הבנה טכנית וייעוץ, אחריות ורצינות ברמה הגבוהה ביותר .

2016-2020- יועץ פרסום) איש מכירות שטח (ומנהל תיקי לקוחות . " קבוצת רדיו דרום" .

מתוקף היותי יועץ פרסום ואיש מכירות שטח מסוג **B2B** הייתי אמון על איתור בעלי העסקים, תיאום פגישות, בניית הצעות מותאמת ללקוח, ניהול מו"מ וסגירת עסקאות. בנוסף הייתי מנהל תיק לקוחות רחב הפעיל בצורה שוטפת, הכולל: ניהול תקציבים שנתיים טיפוח הקשרים עם הלקוחות, וטיפול בגביית תשלומים. תפקידים אלו דורשים אחריות רבה, כושר מכירה וניהול מו"מ, הגדל ראש, תודעת שירות גבוה ויחסי אנוש מצוינים

2012-2016 – סוכן מכירות בחברת השעונים והתכשיטים "EMBOSS".

במסגרת תפקידי כאיש מכירות פרונטלי בחברת **EMBOSS** עברתי הדרכות מכירה רבות על מנת ליצור בסיס למכירה איכותית, בנוסף הועסקתי בשלושה סניפים של הרשת בכדי לקדם את המכירות ואף לקחתי חלק פעיל בהקמת סניף חדש. עקב הצלחתי בחברה קודמתי לסגן מנהל סניף הדגל בבאר שבע.

על עצמי:

חי ונושם מכירות, לויאלי, ייצוגי מאוד, שירותי ובעל ראש גדול, אוהב אנשים אוהב את החיים ונהנה מאתגרים.

שפות:

עברית- שפת אם, אנגלית- טובה מאוד.

המלצות ינתנו ע"פ דרישה