

ת.ז- 040033706

כתובת - שלום שמן 4 כפר גנים ג'

טל נייד- 050-7322424

נוה עוז, פתח תקווה

הscalha

2005-2001- תואר ראשון במנהל עסקים בריצמן .

2003-2004 - קורס מיוחד בעיצוב אומנות שנקר.

12- 1996-1999 **שנות לימוד הכוללות בגרות מלאה,**

תיכון "ברנר" פתח תקווה- 4 יחידות במתמטיקה, 5 באנגלית, פסיכולוגיה וגאוגרפיה.

ניסיונו תעסוקתי**2021-2023****מנהל מכירות מוצר משלימים במטבח זיו -****ניהול שוטף של תיקי לקוחות****מכירה טלפונית ופרונטלית****ליוי אישי של הלקווח ומענה עבורו לכל שאלה וענין מתחילה ועד תומו עד סוף העסקה ולאחריה .****-2019-2021****socnet ומנהל מכירות בשיש שבב כרמל .****במסגרת תפקידיו :****ניהול שוטף של לקוחות פרונטליים וטלפוניים,****הובלת המכירה מתחילה ועד תומה הכוללת ריג'יקטים והובלת הלקווח לשגירה .****ניהול שליחת המדייה, הורדות לייצור וגביה ,****niestot מגאר האדריכלים והמעצבים של****בשתי"פ מניב לידי הבאת לקוחות וסגורות****בטוחות עםמורקימת עסקאות פרויביטיים****וסוגירתם .****יחס אישי ומקצועי אחד לכל לקוחות ול לקוחות ,****שליטה טכנית מלאה במהלך המכירה הכוללת הסברת הלקווח על כל פרטי ופרט תוך כדי****מתן הקשבה לצרכיו ודרישותיו .****2015-2019****מנהל מכירות ושמירת קשר לקוחות,****קבלנים ואדריכלים****בחברת "semel kitchens".****במסגרת תפקידיו : • ניהול ושימור תיקי לקוחות הפרטאים****בסמל שרובם אף הגיעו ביוזמתו לרכישות****מטבחים בעליוי אישי, טלפוני ופרונטלי****תוך מתן מעקב , הקשבה והתאמת**

לצורכיהם

מתחלת התהילה לティום פגישת מטבח
עד סוף לסגירת העסקה , הכלול משא
ומtan הולם לסגירה לאחר
שסים את פגישתו עם המעצב/
(ואף לעתים בלויו של בפגישת סגירת
עסקה למול המעצב/
לביקשת הלוקוח).

• **טיפול DIDKOTI בлокוח "הסרבן" ע"י**

הקשבה מסורת לריג'יקטים שלו הכללה
מענה מקטזע ואמין לצרכיו במומנט הנכון
ובעקבות כר לSEGIRAH העסקה .

• **שימור קשיי אדריכלים וקבלנים באופן שוטף**

והבאתם לSEGIRAH עסקאות ופרויקטים,
מענה הולם ומקטזע לлокחותיהם מתחלת התהילה
עד להובלת SEGIRAH העסקה .

2011-2015

מעצבת תכשיטים עצמאית -

את עיצוב התכשיטים למדתי בקורס פרטי שעשית בבצלאל.

מכירות תכשיטי המיחדים בעיקר מפה לאוזן אשר כלל שפע של מאגר לקוחות חוזרות וערבי מכירות שופעים בחוויה
מיוחדת תוך מתן שירות אישי ללקוחות וקבע לזריכה תוך כדי מעקב שוטף עמן
2007-2011- מנהלת קשיי ללקוחות יזמות נדלין

בחברת "אייזנברג גראופ"

• ניהול תיקי לקוחות

• טיפול פרונטלי ללקוחות החברה תוך מתן
מענה כולל

• טיפול בעסקאות החברה – הובלת העסקה, עריכת העסקה והציגתה
לקוחות , SEGIRAH פרויקטים של תמ"ע 38

2003-2007 - מנהלת שיווק וייבוא בוחנות למוג'י יוקרה "San yaffa Ross" see an San

צפון תל אביב

• אחראית שיווק והפצה של מוצר החברה
לנקודות מכירה בארץ ומיצרת המותג
בישום יוקרטי - Lorenzo על ידי לדיטי פרי⁺
• ניהול צוות העובדים

1996-2005 - מנהלת עיצוב אירועים ב"גן הרומי"

• מנהלת את עיצוב האירוע ושיווק המכירות

- טיפול שוטף בתיקי ל��וחות העיצוב מתחילה העסקה ועד סופה
- אחריות על הפעולות השוטפות עמן
- אחריות פיקוח וניהול על עובדי החברה בתחום העיצוב

שירות צבאי

1999-2000

שירות צבאי מלא בתפקיד קצינת ביטחון
שדה בחיל המודיעין בבור אג"מ בבסיס
הקרה
במסגרת תפקיד זה הייתה בקבוע כט
חודשים נוספים בשירות

הכשרות ומילוי תפקידים

שפות : עברית - שפת אם, אנגלית -
רמה גבוהה, ספרדית - בסיסית, פולנית,
איטלקית -
הבנה בסיסית

כישורים ותכונות חשובות :

לפני הכל מוכרת קרה לאסקים מוסים .

בנוסף, אוריינטציה שיווקית, ניהול DIDKOTI,
אהבת אנשים ובכך ניתן באיתר קציה טובה למול כל אדם באשר הוא ,
מתן הקשה מסור בהתאם אישית ללקוח, קליטה גבוהה לשפות , יכולת管理נות,
כשר מכירה גבוהה במיעוד, דינמיות ורבליות,
יחס אונש מצוינים, אחריות, סדר, ארגון,
NAMEנות למקומות העבודה, מוטיבציה גבוהה.
• CRM - שליטה מלאה למול שיבוץ וניהול תיק לקוחות

• שליטה מלאה בכל יישומי ה-
OFFICE
והאינטרנט
המלצות ינתנו לפি דרישת ואך מכתבי
תודה של לקוחות