

054-966-9908

shimonlevi3@gmail.com

2023 תושב חוזר מאירה"ב

בין השנים 2003-2022 התגוררתי באירה"ב, ובשנים שקדמו לכך עבדתי בארץ במגוון תפקידים:

חברת "פאן" – מכירה ושיווק ציוד רפואי

תנובה – מנהל מכירות חטיבת הביצים מרחב דרום

סופר פארם - מנהל מסחרי

ניסiou תעסוקות:**Traveling sales man at "Gerimedix" – Medical Supply 2012-2022**

סוכן מכירות שטח בחברת "ג'רימדיקס" חברה לשיווק ציוד רפואי מגוון למוסדות רפואיים, בתים חולים, בתי אבות וכיוב'.

התפקידים מול מנהלי רכש ולקוחות פוטנציאליים חדשים

- תקשורת רציפה עם הלקוחות תוך מעקב על הזמן וקבלת סחורה באופן שוטף
- מתן הצעות מחיר לפרטים חדשים ומ�רים
- עמידה ביעדים שיוקים במיוחד במועדים אסטרטגיים ומבצעי חישול מלאי
- ליווי הזמנות הלקוחות בצורה מדויקת ובריגושים הנדרשת ע"פ דרישתם וע"פ דחיפות.

במהלך השנים פעילתי תמיד לשיפור טיב השירות עד לשיעור מזערי לתלונות, השגתנו לחברת שלל קמפיינים חדשים וחוזים לטווח ארוך.

Traveling sales man at "Selected Furniture Assembly & Warehouse" 2003-2012

סוכן מכירות בחברה המייצרת ריהוט בעיקר למוסדות מסחריים כמו מסעדות, פאבים, מלונות, אולמי בנסים וכיוב'.

עבדתי שטח מול ללקוחות עסקיים, גם בשלבים המוקדמים לפניה פיתוח העסק ייעוץ והבונה לחומר הריהוט, סגנון והתאמת העיצוב לאופי המקום ולצריכיו, וגם ללקוחות המשדרגים את הקים.

- פיתוח תקני ללקוחות, תכנון והזנת הרהיטים, מתן הצעת מחיר וטוווח זמן אספקה מהימן לפי דד-ליין
- שימור לקוחות קיימים ואיתור לקוחות פוטנציאליים
- רגישות ללקוחות ולדרישותיהם תוך שירות מקצועי, אדיב ודומין

בישורים:

אני מביא עימי שנות ותק רבות וניסיון עתיק בשיל תחומיים, לוגיסטיקה, ניהול עבודה ועובדים תוך עמידה ביעדים, תודעת שירות גבוהה ללקוחות. לעול ושיפור תהליכי העבודה, כושר שכנו ויכולת מכירתיות, חריצות, יצירתיות, אחריות והמון נכונות לתפקיד.

- עברית - שפת אם
- אנגלית – רמה גבוהה מאוד, התבוננות בכתב ובע"פ
- היכרות טובہ עם יישומי Office
- רישון נהיגה מסוג פרטי
- *** זמין לקליטה מידית ***