

דניאל אלמקיאס

מנהל סחר רכש ופיתוח עסקי

מנהל מנוסה עם היסטוריה מוכחת בעולם הקמעונאות, מסחר האלקטרוני, מיומן בניהול מכירות ומסחר. בוגר תואר ראשון במשפטים הקריה האקדמית אונו.

ניסיון תעסוקתי

מנהל סחר רכש ופיתוח עסקי, ShoesOnline, קיסריה

2020 - היום

הגדרת יעדים ומשימות אסטרטגיות לפעילות העסקית של החברה. הקמת פעילויות עסקיות ונכסי ליבה עבור החברה, משלב התכנון ועד הביצוע הסופי. ניהול מסחרי בהיקף עשרות מלש"ח שנתי מול כ 50 ספקים בישראל ובחו"ל, בנייה וניהול תוכנית רכש, הסכמי הנחות מסחריות ויעדי סוף שנה בהיקפים משמעותיים. ניהול מתאמות הסחר, המנהלות עשרות אלפי פריטים - ברמת מבצעים, תמחור, נראות, תוכן, תוך וידוא לעמידה בחוקי הגנת הצרכן. הגדרת תוכנית מסחרית חודשית תוך שקלול מספר רחב של היבטים - מסחרים, שיווקים, תפעולים ועוד, תוך רתימת המחלקות השונות לביצוע. ניהול ואחריות לרווחיות גולמית / תפעולי ואשראי ספקים ברמת חברה. היכרות רחבה עם אנשי ועולם מועדוני הצרכנות השונים - חבר, פיס, קרנות, תו זהב, ניסיון רב בהגשת מכרזים בהיקפים גדולים מאוד.

מנהל סחר ומכירות ארצי, בקרנה בשר הכפר בע"מ

2017 - 2020

החברה השלישית בגודלה בישראל למכירת בשר טרי בשוק הקמעונאי ניהול פעילות מסחרית שוטפת בניהול ישיר 10 רשתות מזון המובילות והגדולות בישראל - שוק מאורגן ושוק פרטי (שופרסל, פרשמרקט, ויקטורי, טיב טעם ועוד), ובניהול עקיף ע"י 8 מנהלי לקוחות הנוגעים ב 600 נקודות מכירה קמעונאיות בפריסה ארצית בישראל. ניהול מסחרי - מו"מ הסכמים וביצוע פעולות בהיקף של מאות מיליוני ש"ח מול בעלים / מנהלי רכש. אחריות לבניית תמחיר, מגוון, ועמידה ביעדי הרווחיות של החברה. אחריות לתוצאות העסקיות של החברה - רווחיות, מכר, גבייה - אובליגו, תזרים, ניהול סיכונים אשראי.

מנהל סחר רשתות, החברה המרכזית - קוקה קולה ישראל

2014 - 2017

יצירת קשרי מסחר מול בעלי רשתות, מנכ"לים, קניינים, בניית אמון ויצירת יחסים ארוכי טווח. ניהול מסחרי מול כ 23 רשתות נבחרות בשוק הפרטי ורשת 4 - קמעונאי וקמעונאי גדול - חוק מזון. ניהול סחר בהיקף מאות מלש"ח בשנה, בניית תוכניות מבצעים, פתיחת מגוונים, יצירה וניהול הסכמים שנתיים. עבודה מול ממשקים מרובים, צוותי מכירות, מחלקת השיווק ומנהלי המותגים והמגזרים השונים הובלת פעילות מסחרית ע"י פעולות חוצות ארגון.

מנהל מכירות וסחר איזורי, החברה המרכזית - קוקה קולה ישראל

2012 - 2014

פרטים אישיים

0527073707

daniel.almakias@gmail.com

תחיה 12, פרדס חנה-כרכור

תעודת זהות

300750478

אזרחות

ישראלית

רישיון נהיגה

A2,B

תאריך לידה

09/07/1987

קישורים

[פרופיל לינקדין](#)

[מהתקשורת - מותג בלעדי](#)

[מהתקשורת - מכרז חיילים](#)

[מהתקשורת - מכרז](#)

[מהתקשורת - מועדוני צרכנות](#)

יישומי מחשב

EXCEL

Google Analytics

OFFICE

SAP

שפות

English

עברית

מנהל מכירות איזורי - שוק פרטי - רשת 4 , מינימרקטים, חנויות מתמחות .
ניהול כ 7 מקדמי מכירות המטפלים בכ 450 נקודות מכירה באזור המרכז-דרומה .
עמידה איכותית / כמותית ביעדים העסקיים של החברה - מכירות, גבייה, זמינות
מוצרים, תקציבים, שירות .

מנהל יחידה עסקית, מרכז שירות ומכירה רמת; גן סלקום ישראל בע"מ

2009 - 2012

ניהול מטה ישיר, ניהול 4 מנהלי צוותים ו 4 אחראי משמרת, ניהול עקיף כ 60
עובדים.
ניהול סניף כיחידת רווח והפסד בכל רבדיה (מכר, שירות, שדרוגים, יעילות, משכורות
וכד')
ניהול המרכז לעמידה ביעדים העסקיים של החברה תוך דבקות וחניכה לערכיה
ומדיניותה

מנהל חדר עסקים, סלקום ישראל בע"מ

2006 - דצמבר 2009

מנהל חדר עסקים פרונטאלי, ניהול צוות המונה כ 12 נציגי שירות ומכירות עסקיים .

השכלה

LLB, הקריה האקדמית אונו

יוני 2019

בוגר תואר ראשון במשפטים
ידע נרחב בדיני חוזים, הסכמים מסחרים, תובענות ייצוגיות, תביעות ספאם,
תמחורים מול הצרכן, מכרזים, ידע רב בחוק המזון והגבלים עסקיים.