

סיכום

מנהל שיווק ומכירות מיומן ומנוסה; בעל אוריינטציה עסקית גלובלית; לומד עצמאית ומהר; ייצוגי, בעל ניסיון בינלאומי רחב במגוון תחומים כגון אלקטרוניקה, ביוטכנולוגיה, תרופות, מכשור רפואי, תעשייה ביטחונית, כימיקלים, מזון, מחקר אקדמי וממשלתי, ועוד.

ניסיון תעסוקתי

ניהול שיווק קווי מוצרים - Rhenium 2021 - 2019

[ציוד ומכשור אנליטי למגוון תחומי תעשייה ומחקר]

- < תכנון, יישום ובקרה על מחזורי מכירות של קווי המוצרים
- < יישום של אסטרטגיות שיווק ומכירה מול מגוון לקוחות וארגונים
- < מכירת מוצרים טכנולוגיים מתקדמים למגוון יישומים תעשייתיים ומחקריים
- < הובלת תהליכי מכירות מורכבים וממושכים מול קשת רחבה של דרגים בארגונים
- < השתתפות באירועים שיווקיים ומינופם לחיזוק קשרים עם לקוחות והגדלת מחזורי מכירות
- < החדרת מוצרים חדשים ואחריות על יישום אסטרטגיות שיווק ומכירה

מנהל מכירות גלובאלי - XwinSys + XenemetriX 2018 - 2016

[מערכות אלקטרו-אופטיות לאפיון חומרים במגוון תחומי מחקר ותעשיות אנליטיות, ובשוק המוליכים למחצה]

- < ניהול מחזורי מכירות גלובליים מורכבים וארוכי טווח למגוון תעשיות ותחומי מחקר
- < ניהול רשת הפצה בינלאומית, הדרכה בקרה ותמיכה
- < הובלת תהליכי מכירה מורכבים בשת"פ עם מחלקות הפיתוח והאפליקציות
- < חדירה לשווקים חדשים ובניית תשתית מכירות ישירות או באמצעות מפצים
- < הדרכה והכשרת צוותי מכירות מקומיים ובינלאומיים
- < השתתפות בקמפיינים ואירועים שיווקיים גלובאליים

מנהל פעילות שיווק ומכירות - DONNER TECHNOLOGIES 2015 - 2008

[מכשור אלקטרו-אופטי מתקדם לאפיון ומדידת חומרים, חומרה ותוכנה, עבור מגוון רחב של תעשיות ותחומי מחקר]

- < ניהול תהליכי מכירה מורכבים של מכשור אנליטי מתקדם למגוון גדול של ארגונים ולקוחות
- < הקמה וניהול מערכי הדרכת מכירות ותמיכה בסוכני מכירות בינלאומיים
- < הכשרת צוותים לביצוע מכירות מבוססות אפליקציות במגוון תעשיות ותחומי מחקר
- < יצירת חומרים שיווקיים והתאמתם לצרכים שיווקיים על פי אסטרטגיות שיווק מוגדרות
- < הקמת וניהול מערך מכירות בינ"ל המבוסס על מוצרי תוכנה, רישיונות, חוזי שירות ועוד
- < הובלת פרויקטים של שת"פ מסחרי ופתוח עסקי עם חברות בינלאומיות, להגדלת הזדמנויות מכירה לשווקים חדשים
- < השתתפות בכנסים ואירועים גלובאליים ובקמפיינים שיווקיים בינלאומיים

מנהל שיווק ומכירות - ANKERSMID Israel

2008 - 2005

[מכשור אלקטרו-אופטי מתקדם לאפיון ומדידת חומרים, חומרה ותוכנה, עבור מגוון רחב של תעשיות ותחומי מחקר]

- < ניהול כל פעילויות השיווק והמכירה של החברה בישראל
- < ניהול פרויקטים מכירתיים בשת"פ עם צוותים מקצועיים מקומיים ובחו"ל
- < הדרכה ואימון של צוותי מכירות, אפליקציות ותמיכה בינ"ל
- < תכנון וניהול תהליכי מכירה מורכבים מול מגוון לקוחות וארגונים, ואיסוף מידע עסקי
- < הובלת שת"פ מסחרי ופתוח עסקי עם ארגונים גלובליים טכנולוגיים ומסחריים
- < הכשרה והרחבת רשת מפיצים בינלאומית
- < הובלת קמפיינים שיווקיים גלובליים, השתתפות בכנסים בינלאומיים

נציג רפואי - NOVO NORDISK

2005 - 1999

[תרופות מרשם ומכשור רפואי מצילי חיים]

- < ייזום של פעילויות מכירה ושיווק במוסדות בריאות
- < הכשרות מקצועיות למגוון צוותים רפואיים
- < עובד מצטיין - הישגי מכירות ועבודת צוות
- < הגדלת נתח שוק ע"י מתן הדרכות תפעוליות-רפואיות למטופלים במרפאות ובבתייהם
- < בנייה וחיזוק קשרים עם לקוחות מפתח ומובילי דעה בתחום
- < ליווי והדרכת צוותי מכירות חדשים

שפות	השכלה
עברית - רהוטה, שפת אם	אוניברסיטת חיפה
אנגלית - רהוטה, רמת שפת אם	אוניברסיטת דרבי
	מכללת גומא
	GOOGLE
	B.Sc - ביולוגיה
	MBA מנהל עסקים ושיווק בינלאומי
	תעודת מגשר מוסמך
	קורס שיווק דיגיטלי

מידע נוסף

- < שירות צבאי מלא בחיל האוויר (תפקיד מבצעי - סיווג בטחוני גבוה)
- < שולט היטב ביישומי OFFICE / WINDOWS ובסביבות עבודה באינטרנט