

- ✓ בעל ניסיון של שנים במכירות שטח ברוחבי הארץ לגופים מוסדיים ולקוחות פרטיים אחד.
- ✓ בעל יחס אנוש מעולים, חരיצות, מוסר עבודה גבוהה ויכולות מומ"מ גבוהות.
- ✓ אשמה להשתלב בתפקיד ניהול מכירות שטח מול לקוחות פרטיים /או עסקים .

ניסיון מקצוע:**2021- כימן: מנהל מכירות בתחום הרהיטים- "שי לי & מודרני "**

- שימוש והגדלת קו קי"ם
- גיוס לקוחות חדשים
- גביה ואספקת סchorה ללקוחות
- עמידה ביעדי מכירות

2016-2020 מתקין מערכות וטלוייזיות קבועות ח.י

- ניהול קו אזרח צפון. מתן שירות טכני ומנהלי ללקוחות החברה.
- מכירות של מוצרים נלוויים ורחבות אחריות, תוך כדי
- עמידה ביעדי מכירות.

2011-2015 מנהל מכירות "אלפא מוצרי מזון"

- ניהול קו מכירות אזרח צפון ומרכז
- ניהול ובנית תיקי לקוחות
- הפצה ומכירה לרשותן של שיווק המזון הגדלות בשוק

2008-2011 מנהל התקנות ומכירות שטח טלפון ו인터넷 – חברת HOT

- התקנות תשתיות טלפון ו인터넷 – לקוחות פרטיים ועסקים. במסגרת תפקיד קודמת גם VIP
- לתפקיד "אחראי" - VIP התפקיד כלל הגעה לבית לקוח שחברת HOT הגירה לקוחות VIP
- (מפרסמים, בכירים בתעשייה וכו').
- מתן תוארי עבודה לטכנאים מכירות של מוצרים נלוויים (ממיררים נוספים, נקודות צפיה, הגדלת ערוצים וכו'). תוך עמידה ביעדי מכירות ושירות לקוחות וכו').

2005-2010 מנהל צוות מכירות "טרופיקן דרינקס בע"מ"

- ניהול צוות מכירות ייצור והפצה
- שיווק ומכירה של משקאות קלים ללקוחות מוסדיים
- תחזוקת קו הפצת סchorה ורחבות הקו

- **השכלה:**
1993-1996: בגרות מלאה.

שפות: עברית - שפת אם | אנגלית- ברמה טובה

ישומי מחשב : שליטה בתוכנות Office ו인터넷

שירות צבאי: שירות מלא, (1996-1998).