

## קורות חיים

### פרטים אישיים:

שם: איתמר מזרחי  
ת. לידה: 27/12/1976  
מצב משפחתי: ג + 2  
כתובת: מושב עין העמק 19250  
נייד: 052-6044333  
Email: [immzrahi@gmail.com](mailto:immzrahi@gmail.com)

### השכלה:

1991-1994 לימודי תיכון בבית הספר "כפר הנוער הדתי" כפר חסידים במגמת מכונאות רכב.  
2010 קורס אומנות המו"מ והמכירה – ניהול מכירות בשוק הקמעונאי והמאורגן – נתיב יועצים.

### ניסיון מקצועי:

עד היום- 2014- חברה "חצרות אביגדור" בתפקיד מנהל שיווק ומכירות

תאור התפקיד:  
- אפיון והפצה של קמפיינים ללקוחות החברה ותמיכה בהובלה והשקת פרויקטים שיווקיים.  
- הצגת ממצאים ומגמות לממשקים שונים באירגון.  
- ניתוח עומק של מהלכי שיווק.  
- אחריות מקצועית וליווי פרויקטים פרטיים ומוסדיים.  
- הגדלת היקף המכירות ועמידה ביעדים.  
- ניהול אנשי מכירות ומנהלת המוצר.  
- עבודה בצמוד לאדריכלים.  
- גיוס לקוחות אסטרטגיים.  
- מעקב אחרי תהליך הייצור והובלת התהליך לשיפור וייעול העבודה .

2011 - 2014 - אלקול חטיבת הצמ"ה בתפקיד איש מכירות-אזור צפון

תאור התפקיד:  
- עבודה על פי יעדים.  
- פיתוח שוק/הגדלת היקף הלקוחות.  
- שימור לקוחות פרטים ומוסדיים.

2011 - 2004 - נ.פלדמן /סמל"ת בתפקיד איש מכירות-אזור צפון

תאור התפקיד:  
- ניהול ופיתוח המכירות באזור הצפון+ שימור לקוחות.  
- ניהול מו"מ בנושא מכירת משאיות/מסחריות וחזרה אחזקה.  
- מענה למכרים בתחום המוניציפאלי.  
- אפיון צרכי הלקוח והתאמת המוצרים לדרישות אלו.  
- החדרת מותג מלגוזת GC-power / tailift לשוק הישראלי.  
- חברה א.ש. מנשה הובלות בתפקיד מנהל משרד

תאור התפקיד:  
- ניהול ציי הרכב וקבלני משנה, קשרי מסחר עם ספקים, ניהול המשלוחים, ניהול צוות העובדים, גביית כספים מול לקוחות, עבודה מול עמילי מכס, טיפול אישי בלקוחות אסטרטגיים ושימור לקוחות, גיוס לקוחות חדשים, הכשרת נהגים, ניהול מחסן לוגיסטי, עבודה מול מנהלי רכש.

### שפות:

עברית (אם) אנגלית (רמה טובה).

### ידע כללי:

שליטה מלאה ביישומי מחשב: Office, priority, Windows, רווחית.

### ברשותי רשיונות

E/C/B/1/מלגזה/מפעיל עגורן

### תכונות אישיות

בעל ראש מסחרי, אוריינטציה שיווקית, ראייה מערכתית, כושר ארגון ויחסי אנוש מצוינים.  
דינאמי, אסרטיבי, סמכותי, עצמאי, שאפתן ובעל יכולת תכנון, ניתוח וקבלת החלטות תחת לחץ.  
בעל ניסיון רב בניהול הפצה בשוק המאורגן והתעשייתי והקמעונאי.

המלצות עלפי דרישה.

בברכה,  
איתמר מזרחי.