

אמיר רוזנבליט

בעל ניסיון של מעל 4 שנים בעולם המכירות, עם יכולת הובלה והנעה, מקצועיות ומחויבות גבוהה למשימות הנדרשות. זזם, מגדיל ראש ולויאלי לתפקיד, עובד תחת לחץ עם יחסי אנוש מעולים.

ניסיון תעסוקתי

סוכן מכירות, Netofun מבית השטיח המעופף

2021 - 2018

- ניהול צוות עובדים תוך הדרכה והובלה לעמידה ביעדים.
- ניהול תיקי לקוחות וגביית כספים, בקרה ופיקוח על חזמנות.
- סוכן מכירות טלפונית עבור חופשות מאורגנות בארץ ובחול, סוכן מכירות פרונטליות בספרד ובאלג'יריה.
- הנעת לקוחות לרכישות upsales לשירותים שונים להגדלת המכירות ועמידה ביעדים.
- יצירת שותפויות עם למעלה מ-20 בתי עסק וספקים.
- מתן מענה שירותי ללקוחות חדשים וקיימים בנושאים פיננסיים.

סוכן מכירות, חברת ביטוח הפניקס

2020 - 2019

- ניהול תיקי לקוחות וגבייה.
- מכירת ביטוחי רכב ועמידה ביעדי החברה.
- שליטה במערכת CRM.
- מתן שירות ללקוחות אחרי מכירה.

השכלה

השכלה תיכונית, תיכון "אלוף רמת גן
בגרות מלאה

סביבת עבודה ותוכנות

- תוכנות office - שליטה מעולה.
- תפעול מספר מערכות CRM, קליטה ולמידה מהירה.

פרטים אישיים

050-4466768

rozenblitamir@gmail.com

רמת גן

שפות

עברית

אנגלית