

אנדריה אפונסו

איש מכירות

תקציר

הנבי בעלת ניסיון רב בניהול והובלת צוותים ויכולת הנעה של גורמים פנים וחוץ ארגוניים. בעלת יכולת ארגונית גבוהה, יכולה הנעת עובדים ותקורת בincipit מצוינת עם מנהלי, עיתויים והכפיפים לי בארגון. במסגרת תפקידיה נדרשתי למצוינות, משימותיות גבוהה, יצירתיות בפתרון בעיות ומחויבות מלאה לביצוע איות ובדמן. בעל מזמננות גבוהה בארגון וניהול משימות. תפקידיה דרשו ממוני אחריות, עמידה בלחצים, מתן מענה למספר רב של גורמים ועובדות צוות. ומכירות .

nisyon_tusokoti

מכירות, מטרות , נתבג

אוגוסט 2019 – פברואר 2020

מכירת כרטיסי אשראי

- מכירת כרטיסי אשראי פרונטאלי
- שירות לקוחות פרונטאלי-אישי, חם ומלואה בחירות תמיד.
- עדשה ורגישות לצרכי הלוקח - זההו לקוחות שרצוים ליווי צמוד, המלצות ומתן תשומת לב אישית ומוגנד מתן חופש פעולה ו"ספ"ס" ללקוחות אינדייזידאליסטים ועצמאים.
- קידום מכירות בהתאם לעידם.
- שירות לקוחות פרונטאלי.

במהלך העבודה הפגנתי כשר שיכנע, הבעה בע"פ, יכולת אינטראקטיבית טוביה עם אנשים, סבלנות, תקשורת בין אישית, בין היתר העבודה כללת גם מאץ פיזי ומנטלי רב ויכולת עמידה תחת לחץ ושעות עבודה מרובות

מוכר/ת בבחנות, רנו, מודיעין

פברואר 2020 – יוני 2022

- מוכרת ואחריות על הסחרה
- ניהול משימות צוות.
- ניהול משימות תחת לחץ וمبرאות תקציב.
- עמידה ביעדים אישיים ושל הרשות
- ניהול צוות עובדים עובדים.
- מתן מענה מהיר לבעיות בשטח.

מוכרת, תקשובי , תל אביב - יפו

פברואר 2022 – מאי 2023

מוכרת הלואות • במוקד

מתן שירות לקוחות בקוחם חם ומלואה בחירות תמיד.

- עדשה ורגישות לצרכי הלוקח - זההו לקוחות שרצוים ליווי צמוד.
- קידום מכירות בהתאם לעידם.

במהלך העבודה הפגנתי כשר שיכנע, הבעה בע"פ, יכולת אינטראקטיבית טוביה עם אנשים, סבלנות, תקשורת בין אישית, בין היתר העבודה כללת גם מאץ פיזי ומנטלי רב ועמידה ביעדים יומיים וחודשיים

פרטים אישיים

טל אביב - יפו

0527036858

tbsrhv2000@gmail.com

אזורות
ונצואלה / ישראל

תאריך לידה

25/02/2000

מיומנויות

תקשרות

ניהול זמן

סגירת עסקאות

שירות לקוחות

אסטרטגיית מכירות

אחריות

עבודה בצוות

מוסר עבודה גבוהה

תפקיד במצוות לחץ

יחס אגוש מעולים

שפונות

ספרדית

קורסים

תקשורת, אוניברסיטה הפתוחה

מרץ 2023