

# עידו אלמוסנינוס

054-4529999 / ת"א

[idoalmos@gmail.com](mailto:idoalmos@gmail.com)

מסודר, מאורגן, בעל יכולת גבוהה במכירות וניהול מו"מ, ופתרון בעיות יצירתי. מתברג בכל סוג קהל ואוכלוסיה, מחפש מסגרת מעניינת ומאתגרת שתאפשר לי לפתח ולהתפתח.

## ניסיון תעסוקתי:

### 2021- סוכן מכירות שטח- Stone Gallery

- מכירה ושיווק של שיש ברחבי גוש דן והשרון.
- יצירת קשרים תעסוקתיים עם לקוחות פוטנציאליים בתחום האדריכלות והבניה.

### 2017-2020: מנהל מכירות שוק מזרח אסיה- Leibish diamonds

- אחריות על אסטרטגיית המכירות והשיווק של החברה בהונג קונג.
- ניהול תחום הגיוס ושימור הלקוחות.
- פיתוח וניהול הקמת תערוכות ואירועי מכירות שנערכו בעיר.
- הובלת מהלכי חדירה לשווקים חדשים במדינות שונות במזרח אסיה, ביניהן סין טיוואן ויפן.

### 2015-2016: אחראי הפקה בצילומי סדרה - "סברס TV"

- עבודה בצוות ובצמוד למפיק הראשי.
- ניהול עבודה מול ספקים, תיאומים ובקרה על מלאי וציוד.
- אחריות על אופרציית סט הצילומים, ההקמה והפירוק.

### 2013-2014: סוכן מכירות מוביל, הונג קונג- Vulcan Diamonds

- הטמעה וניהול תהליך מכירת סחורה על גוניה וסוגיה השונים.
- הובלת תהליכי המכירה בתערוכות ואירועים שונים שנערכו בעיר.
- ניהול תהליך גיוס הלקוחות והגדלת נפח פעילות החברה תוך פתיחתה לשווקים חדשים במזרח (כגון טיוואן, סינגפור, סין).

### 2010-2013: סוכן מכירות, הונג קונג - ICS Diamonds

- נציג מכירה ושיווק (תחילה בבורסת היהלומים בר"ג ולאחר מכן במשרדי החברה בהונג קונג).
- ניהול תיקי לקוחות בד בבד עם גיוס אקטיבי להגדלת מעגל הלקוחות של החברה.
- ייצום פגישות וייצוג המשרד בעבודה מול מגוון לקוחות במזרח.
- ניהול הליך המכירה המלא ללקוחות.

## שירות צבאי:

2006-2009: לוחם ורס"פ ביחידת הכלבנים "עוקץ", שחרור בדרגת סמ"ר

**שפות:** עברית- שפת אם, אנגלית- רמה גבוהה מאוד.

**סביבת עבודה ותוכנות:** שליטה מלאה בתוכנות Office, סביבת אינטרנט ויישומי מחשב נוספים.  
Office, Word, Excel, PowerPoint, Sap, Ops