

# VALENTINA BRODER

## ולנטינה ברודר



בעלת ניסיון של שנים בתחום המכירות וניהול צוות. ידע בשיווק, תהליכי שרשראת אספקה וניהול מלאי. אני מתחילה החדשנות חדשה ומקומ לצמוח בו כדי להביא לידי鄙夷 את הניסיון שלי בשימור ופיתוח ללקוחות. אהבת ומעריכת עבודת צוות ובנית יחסים אמון עם לקוחות וחברים עסקיים. בעבר מנהלת צוות בחברה בתחום הילומים חלק מהזדמנויות לפיתוח ויישום אסטרטגייות מכירות מוצלחות, תהליכי ניהול צוות יעילים ובנית סביבת עבודה נעימה. אני מיזמנת ביזויי צרכי הלקוח ומתן מענה אדיב ושירותי. מצפה לאתגר הבא.

### ניסיון תעסוקותי

#### פרטי קשר:

- ✉️ valentinabroder00@gmail.com  
📞 052-6890883  
📍 מגורים: נתניה

#### ニטי:

- ניהול צוות
- מכירות וניהול משא ומתן
- קביעה ועמידה ביעדים
- שירות לקוחות
- ניהול מלאי
- ניסיון בתשלומים ומערכות פיננסיות
- כישורי管理נות, הצנה ופתרון בעיות

#### שפות:

- עברית- שפת אם  
רוסית- שפת אם  
אנגלית- בסיסית

#### 2016- היום מנהלת צוות - תכשיטי צבאן

מנהל צוות ואחריות משמרת: אחראית על ניהול צוות עובדי החנות ומכירות תכשיטי זהב, יהלומים ושעונים, אחראית על ניהול מלאי, ניהול לוי"ז, עמידה ביעדי מכירה, מתן שירות לקוחות החנות, הגדלת מכירות אחראית על הדרכות מקצועיות וניהול משמרת.

#### 2013- 2016 אשת מכירות - דניה קוסמטיקס

אחריות על שיווק ומכירות מוצרים קוסמטיקה, התאמת המוצרים לקוחות החברה, מתן יחס אישי ואדיב, מכירות, שימור לקוחות ועמידה ביעדים.

#### 2010-2013 אשת מכירות - קרליין איפור

socnet שיווק ומכירות של מוצרים קוסמטיקה, איפור וביוטי. עבדת צוות, עמידה ביעדים, מכירות וניהול מלאי.

#### 2009-2006 אשת מכירות - חברת לוריאל

מותג מוביל בתחום הבוטיקי. מכירה פרונטלית בסניף נתניה. התאמת המוצר לקוחות, שיווק ומכירות מוצרים קוסמטיקה. הגדלת מכירות ועמידה ביעדים

#### השכלה:

תואר ראשון בהוראה וחינוך 1990-1994