

29 בפברואר 2024 בשעה 17:43

<davidf794@gmail.com> david f
 <davidf794@gmail.com> david f
 אל: f

bat-ים, 050-2503870
 זמיןות לאזרז מרכז, שנת לידה: 1969
 גראש + 2 בוגרים.

- בעל ניסיון רב בניהול יחידת רוח והפסד, ניהול כספי, גiros וניהול עובדים, תפעול אתר, הובלה להגדלת הרוחות.
- ניסיון רב בהובלת תהליכי מכירה לקוחות קמעונאים, סיטונאים, ייזום שותפות עסקית, ורחבות נפח הפעולות.
- גiros לקוחות חדשות לציד שימור הק"מים, פיתוח עסקי, הגדלת המגוון, קידום מוצריהם, ניהול מלאי, והזמנה מספקים.
- הד"ה עסקית, כשר שכנען, יכולת ניהול והנעת עובדים, יכולת ניהול מו"מ, ישרה ואתיקה מקצועית, וזהס' אנוש מעולים.

ניסיון תעסוקתי:

11/2022 עד 02/2024: איש מכירות של רכבים חשמליים מהמותג BYD בחברת שלמה מוטורס מקבוצת צימפיקי.

- מכירות פרונטליות, טלפוןיות, מכירות ילדים זמ"לים באולם תצגה המרכז, בני' ברק, עבדה עם תצנת CRM.
- הסבר על הרכבים, מעקב עד לשימוש התשלומים בפועל.
- מכירות עם תשלום במקום, עם ממון בנקאי או חוץ בנקאי, לקוחות ביטוח לאומי, לקוחות משרד הביטחון, מכירות משלבות טרייד אין עם ממון או בלדי, מכירות לחברה בע"מ.
- מוצע של 30 מטירות חדשניות, ב踅אר 24 מטראטי 91 מטינות בחודש זה!!!
- מכירת דגמי יקרה של המותג.
- רישיון נהיגה משנת 1990.

08/2008 עד 2022: איש מכירות כליר בחברת MK סחר בע"מ.

- ניהול מערכות בסניף, מתן מענה טלפוני, פרונטלי ודיגיטלי, איתור צרכים, וסיגרת עסקאות.
- ניהול תיקי לקוחות, ללקוחות פרטיים, עסקים, מוסדות, גופים ציבוריים, משרד' ממשלה ורשויות.
- הגדלות והיקף הפעילות, ייזום קשר עט ללקוחות פוטנציאליים, תומדים ובתי ספר, והגדלת סל הקניות ורק"מ'.
- ניהול כספי בסניף, ביצוע גבייה, בקרת תשלוםם, סגירת קופות, ביצוע הפיקדות, והעברת דיווחים להנה"ה.
- גיבוש המלצות רכש, קליטת סחורות, בדיקת תעוזות משלוחות, בקרת אספקה, ספירות מלאי, ועדכן מחירים.
- פיתוח עסקי, קידום שיתוף פעולה, מול מוסדות וחברות צילום, איתור מוצרים חדשים, והגדלת המגוון.
- תפעול אינטרנט, העלאת תמונות, מידע ומוצרים חדשים, בדיקה ועדכן מלאי בהתאם להזמנת.
- שימוש בתוכנת New deal.

00/2000 עד 08/2008: מנהל חנות קמעונאית.

- מכירות פרונטליות בדלתך ללקוחות, אחריות מקצועית לניצגת מכירות נוספת.
- עיצב החנות - מיקומים, שילוט, מידוף, מוצעים, מיזוגים, מיזוגים, ושילוט מזוהם.
- ניהול חשבונאי שוטף, ואבטחה מול רוח' ח' חיצוני, ניהול מדיניות מכירות, והחלשות שיווק אסטרטגיות.
- פעילות שטח, ביצוע צילומי סטודיו בחנות ובבתי ספר.

- 1989 עד 2000: מנהל חנות סיטונאית- פישמן צילום ואלקטרוניקה
- מכירה ואספקת סחורות להנויות בכל הארץ, סיעון בניהול העסק, מ-1995 ניהול ראשי (לאחר מות האב).
- סוכן מכירות בשטח, ומנהל מערך מכירות, פגישות עבודה עם חנויות, שימור ודרוג מכירות ללקוחות קבועים.
- הכרחות נרחבת עט יבואנים וסיטונאים מהוותיקים בשוק, וחנויות רבות ברחבי הארץ.
- גiros, הכרה והעסקת מסחר עובדים, סוכני מכירות, ועובדיה מנהלה.
- ניהול מלאי ורכש ממוחשב, קשר רציף ומוא"מ מספקים, ייזום התקשרות עם ספקים חדשים.
- ניהול לוגיסטי ואספקה ללקוחות, חנויות צילום, וצלמים.
- גבייה וניהול פיננס, חשבונות שיטופית.

ישומי מחשב:

ישומי Office, Cheshbeshet, New deal, Crm, אינטרנט ומילימט.

שפות:

עברית שפת אם, ובמגלית ברמה טובה מאוד.