

אמסלם מאיר

מגורים: אשקלון

ת לידה: 1967 , נשוי+3, ת.ז. 69946606
052 6997705 meira1967@gmail.com

- בעל ניסיון רב במכירות למגזר העסקי וללקוחות פרטיים. תוך מתן דגש על הגדלת מאגר הלקוחות הקיימים ויצירת שת"פ עם ארגונים גדולים.
- תודעת שירות גבוהה יחד עם אוריינטציה מכירתית, יכולת יוזמה והובלת פרויקטים לכל אורכם.
- כושר ביטוי ברמה גבוהה מאד ויכולת ניהול משא ומתן, איתור ספקים בארץ ובחו"ל, ניהול והנעה של צוות עובדים ויחסי אנוש מצוינים.

השכלה והשתלמויות מקצועיות:

1996-1998: לימודים לתואר ראשון במנהל עסקים, האוניברסיטה הפתוחה
1995-1996: קורס יזמות עסקית, המכללה למנהל, רמת גן
1993: קורס מתקדם בתחום הניהול והמכירות PRIORITY MANAGMANT טורונטו, קנדה

ניסיון מקצועי:

2020 מנהל מכירות אזור הדרום חברת סנפיר יציקות אלומיניום

- ניהול המכירות מאזור נתיבות אופקים ודרומה עד אילת.
- טיפול וליווי של לקוחות בבניה פרטית וחברות ייזום וביצוע מתחום הבניה.
- גיוס נון סטופ של לקוחות חדשים, עבודת שטח מאסיבית ויצירת לידים חדשים לגיוס פרויקטים ולקוחות חדשים בתחום הבניה הפרטית, מוסדית ובניינים למגורים.
- שיתוף פעולה וטיפול קשרי עבודה עם אדריכלים ומעצבי פנים, מפקחים ומנהלי פרויקטים, כדי להצליח בתחום חובה על מנהל תיקי לקוחות לטפח וליצור קשרים עם אדריכלים ומעצבי פנים.

2019-2011 בעל חברה לייצור רהיטים ומערכות ישיבה

- ניהול צוות של 15 עובדים בתחום היצור והן בתחום המכירות.
- הכנת תכניות עבודה לייצור על בסיס יומי ושבועי לצוות הייצור. קליטת הזמנות רכש והכנתן לייצור
- פגישות דו שבועיות עם אנשי המכירות, מעקב אחר ביצועי המכירות ויצירת דרכים לשיפורם והגדלתם
- ניהול שוטף של העסק על כל צדדיו, הזמנות ספקים, בנקים, רשויות, הנהלת חשבונות ועוד.
- יצירת יוזמות חדשות לעבודה ממול למוסדות גדולים כגון בנקים, חברות ממשלתיות ורשויות מקומיות.

2007-2010 איש מכירות שטח בעכביש דלתות פלדה

- ביצוע מכירות ומדידות לייצור - ללקוחות במגזר הפרטי והמוסדי בכל אזור הדרום
- מטלות התפקיד כללו עבודת שטח ותצוגה, טפול בלידים נכנסים, מדידות בשטח להורדה לייצור, ליווי לקוחות לאורך כל ההליך מרגע ההזמנה עד להתקנה. עבודה ממול לחברות קבלניות ושדרוגי לקוחות.

2006-1999 בעל חברה לייבוא ושיווק ריהוט

- ניהול חברה לייבוא ושיווק עם מחזור שנתי של 11 מיליון ש"ח עם מחסן לוגיסטי ואולם תצוגה במרכז תל אביב.

- **איתור ויצירת קשר עם ספקים בחו"ל**, ליווי כל תהליך היבוא, טיפול בכול נושא הלוגיסטיקה והמלאי.
- **אחראי על תחום המכירות** ללקוחות סיטונאים ופרטיים.
- **טיפול ומעקב צמוד** על תחום הפרסום ותחזוקה שוטפת של אתר החברה.

שפות: עברית – שפת אם, אנגלית ברמה גבוהה מאוד

שרות צבאי: שירות מלא כלוחם בחטיבת הצנחנים (1986-1989)

יישומי מחשב: שליטה מלאה ביישומי OFFICE, דוא"ל ואינטרנט, ניסיון בתוכנת פריוריטי