

29 בפברואר 2024 בשעה 17:43

<davidf794@gmail.com> david f  
 <davidf794@gmail.com> david f אלי:

בת-ים, 050-2503870, davidf794@gmail.com  
 זמינות לאזור מרכז, שנת לידה: 1969  
 גרוש + 2 בוגרים.

- בעל ניסיון רב בניהול יחידת רווח והפסד, ניהול כספי, גיוס וניהול עובדים, תפעול אתר, הובלה להגדלת הרווחיות.
- ניסיון רב בהובלת תהליכי מכירה ללקוחות קמעונאים, וסיטונאים, ייזום שותפויות עסקיות, והרחבת נפח הפעילות.
- גיוס לקוחות חדשים לצד שימור הקיימים, פיתוח עסקי, הגדלת המגוון, קידום מבצעים, ניהול מלאי, והזמנה מספקים.
- ראייה עסקית, כושר שכנוע, יכולת ניהול והנעת עובדים, יכולת ניהול מו"מ, יושרה ואתיקה מקצועית, ויחסי אנוש מעולים.

ניסיון תעסוקתי:

11/2022 עד 02/2024: איש מכירות של רכבים חשמליים מהמותג BYD בחברת שלמה מוטורס מקבוצת צימפיון.

- מכירות פרונטליות, טלפוניות, מכירות מלידים ומיילים באולם תצוגה המרכזי בבני ברק, עבודה עם תוכנת CRM.
- הסבר על הרכבים, מעקב עד לסיום התשלום בפועל.
- מכירות עם תשלום במקום, עם מימון בנקאי או חוץ בנקאי, לקוחות ביטוח לאומי, לקוחות משרד הביטחון, מכירות משולבות טרייד אין עם מימון או בלעדיו. מכירות לחברה בט"מ.
- ממוצע של 30 מטירות חודשיות, בינואר 24 מסרתי 91 מכונות בחודש זה!!!
- מכירת דגמי יוקרה של המותג.
- רישיון נהיגה משנת 1990.

2008 עד 2022: איש מכירות בכיר בחברת MDK סחר בע"מ.

- ניהול מערך המכירות בסניף, מתן מענה טלפוני, פרונטלי ודיגיטלי, איתור צרכים, וסגירת עסקאות.
- ניהול תיקי לקוחות, ללקוחות פרטיים, עסקיים, מוסדות, גופים ציבוריים, משרדי ממשלה ורשויות.
- הגדלת היקף הפעילות, ייזום קשר עם לקוחות פוטנציאליים, מוסדות ובתי ספר, והגדלת סל הקנייה לקיימים.
- ניהול כספי בסניף, ביצוע גבייה, בקרת תשלומים, סגירת קופות, ביצוע הפקדות, והעברת דיווחים להנה"ח.
- גיבוש המלצות רכש, קליטת סחורה, בדיקת תעודות משלוח, ובקרת אספקה, ספירת מלאי, ועדכון מחירים.
- פיתוח עסקי, קידום שיתוף פעולה, מול מוסדות וחברות צילום, איתור מוצרים חדשים, והגדלת המגוון.
- תפעול אתר האינטרנט, העלאת תמונות, מידע ומוצרים חדשים, בדיקה ועדכון מלאי בהתאם להזמנות.
- שימוש בתוכנת New deal.

2000 עד 2008: מנהל חנות קמעונאית.

- מכירות פרונטליות בדלפק ללקוחות, אחריות מקצועית לנציגת מכירות נוספת.
- עיצוב החנות - מיקומים, שילוט, מידוף, מבצעים מיוחדים, ושילוט מותאם.
- ניהול חשבונאי שוטף, ועבודה מול ר"ח חיצוני, ניהול מדיניות מכירות, והחלטות שיווק אסטרטגיות.
- פעילות שטח, ביצוע צילומי סטודיו בחנות ובבתי ספר.

- 1989 עד 2000: מנהל חנות סיטונאית- פישמן צילום ואלקטרוניקה
- מכירה ואספקת סחורה לחנויות בכל הארץ, סיוע בניהול העסק, מ1995 ניהול ראשי ( לאחר מות האב).
  - סוכן מכירות בשטח, ומנהל מערך מכירות, פגישות עבודה עם חנויות, שימור ושדרוג מכירות ללקוחות קבועים.
  - הכרות נרחבת עם יבואנים וסיטונאים מהוותיקים בשוק, וחנויות רבות ברחבי הארץ.
  - גיוס, הכשרה והעסקת מספר עובדים, סוכני מכירות, ועובדי מנהלה.
  - ניהול מלאי ורכש ממוחשב, קשר רציף ומו"מ מסחרי עם ספקים, ייזום התקשרויות עם ספקים חדשים.
  - ניהול לוגיסטי ואספקה ללקוחות, חנויות צילום, וצלמים.
  - גבייה וניהול פיננסי, חשבונאות שוטפת.

יישומי מחשב:

יישומי Office, חשבשבת, New deal, אינטרנט ומיילים.

שפות:

עברית שפת אם, ובאנגלית ברמה טובה מאוד.