

- **יצירתיות** במתן פתרונות עסקיים, מוסר עבודה גבוהה ויחסי אנוש מעולים.
- **יכולת** עבודה אישית ובצוות, תודעת שירות גבוהה.
- **יכולת** לייצור הזרזמנויות
- **יכולת** טובה במשא ומתן

2005-2007 : **תואר ראשון B.A.**, **התמחות בשיווק ופרסום**, "אוניברסיטת דרביה" - אוצר יהודיה.

2002-2000 : הנדסאי אלקטרוני ותקשורת "מכללת ת"א".

1996-1992 : בוגרות מלאה, מגמת כלכלה וסוציאולוגיה, בית"ס תיכון "מטרני", חולון.

nisyon_tusokti:

2024-2022: מנהל שוק אזור דרום, מדבר מערבות מידע:

בנית מהלכי שוק והוצאתם לפועל זיהוי מגמות", יכולת ניהול והובלת תהליכי, בניית טיקי ל��חות, גישת ל��חות חדשים, יצירת שת"פ עם אגודות המים, תנעת המושבים ועוד, עבודה מול מועצות אזוריות, שוק ופרסום מוצר החברה בסושיאל במדיה, הכנות מצגות, עמידה בדי החברה, קשר הדוק עם הלקוחות, תכנון והוצאה לפועל של מטרות החברה.

2006-2002: מנהל אורי בחברת שפס אופנויות סחר 2003 בע"מ:

ניהול מותגי החברה תוך יצירת אסטרטגיה שיוקטיבית. ניהול קווי שיוק והפצה באזור המרכז והדרומן יצירת ל��חות חדשים ושימור לCHEDOT KIIMIM ע"י קידום מכירות. יצירות שיתופי פעולה עסקיים מול חברות גדולות וקטנות. פרסום ומיתוג מוצרים חדשים, ניהול גביה מסודר ויעיל, עמידה בדי החברה. הקפדה על שביעות רצון הלקוחות. תכנון והוצאה לפועל של מבצעי צרך סופי וקמעונאים.

2005-2006: YBA – חברת המתמחה בפרסום באינטרנט ובנית אתרים:

ראש צוות מחלקת מכירות B2B לעסקים קטנים ובינוניים :

- מכירת שטחי פרסום ובנית אתרים.
- עיצוב אתרים קיימים וחדשים.
- ניהול מערכות מו"מ וגביה יעילים ומסודרים.
- מתן פתרונות אינטרנטית בהתאם לצרכי הלוקות.

1999-2005: חברת ישראכרט – מחלקת ברורים:

מנהל טיקי לCHEDOT USKIM :

- עבודה מול מחלקת בירורים ואיישורים.
- עבודה מול הנח"ש של Lekhot Uskim.
- ביצוע פעולות שוטפות של בניית עסקאות, ביטולים וזיכויים.

1996-1999: שירות צבאי:

רס"פ ב"יס לגורילה (1997-1999) :

ניהול צוות של 12 חיילים, אחריות על הלוגיסטיקה רכש והתפעול ביחידה.

קורס מכ"ם (1997).

לוחם בגדור גבעתי (1996-1997).

יישומי מחשב:

שפות: עברית- שפת אם | אנגלית- רמה גבוהה

* המלצות יינתנו עפ"י דרישת