

# קורות חיים - אלבසנדר סולר

## כללי

- שפות: עברית- שפה אם, אנגלית- בסיסית.
- ידע כללי בחפנול מחשב ואפליקציות, ידע בחכונות אופיס.
- יכולת למידה מהירה.
- עמידה בזמן.
- שרירותיות ואידיות.
- יכולות מכירות גבוהות.
- מפרק וחריצות.

## השכלה, קורסים והכשרות:

### **2023: קורס תיווך מקראניין:**

סיום בהצלחה קורס תיווך ו מבחן המתווכים, קיימת תעודה מטעם מקראניין בתקף.

### **2019: קורס מכירות, סלקום:**

סיום בהצלחה קורס סוכני מכירות פרונטליות בחברת סלקום.

### **2015-2014: טכני שירות למכשור רפואי, המנהל הטכני:**

סיום בהצלחה קורס הכשרה מעשית בתחום המכשור הרפואי, על מכון כוגן עירוי, מוניטור, מכונות דיאטרמיות ועוד.

### **2011: שיווק ופרסום, מכללת רמת גן:**

סיום בהצטיינות קורס פרסום ושיווק.

## נסיעות חטסוקחים:

### **2023-2022: סוכן מכירות שטח, חברת נטלי-**

עבדה כסוכן מכירות שטח מול לקוחות החברה, איתור לדיים פוטנציאליים, בניה מAGER ללקוחות, מכירת ציוד רפואי בתחום לחץ מצוקה ובתיוחות הקשייש, ופוליסות ביטוח.

### **2022-2020: סוכן מכירות שטח, חברת טירולד-**

עבדה כסוכן מכירות שטח בחברת רב- מגב, טירולד. במסגרת החקיקיד. גיוס לקוחות פרטיים ומ%;"> מסחריים, מתן שירות ומכירת מוצרים, וכן, גביה מול לקוחות החברה. נדרשה יכולת עבודה בתחום לחץ, כושר מכירת, נהיגה במשך שעות ארוכות, עמידה בזמן, סדר, וארגון נכון של חשבונות וגביה.

### **2020-2019: נציג מכירות פרונטלי, דינמיקה סולולר-**

עבדה כנציג מכירות פרונטליות בדוכני דינמיקה סולולר. החקיקיד כלל גיוס לקוחות לאביזרי הסולולר של החברה ומצטרפים חדשים לחברת הסולולר סלקום. ודרש כושר שכנוע, עמידה בתחום לחץ וסבלנות רבה.

### **2019-2014: חובש ונהג אמבולנס-**

עבדה כנהג אמבולנס וניהול צוות. החקיקיד כלל: חפנול ציוד רפואי מתקדם, משמרות ארוכות ועובדת פיזית, ודרש עמידה בתחום לחץ ובזמן��ים תוך הקפדה על שירותיות מקסימלית.