

RESUME



גל חונן

GAL.CHONEN@GMAIL.COM

054-5820374

מושב גנתון

ת.ז. 025004094

ת.ל. 14.12.72

השכלה

אוני ת"א - לימודי הודו ודרום מזרח אסיה

אוני ת"א - בודהיזם ופסיכולוגיה.

אוני חיפה - קורס מלווי קבוצות לחו"ל.

גבעת וושינגטון- קורס רכיבה טיפולית והנחיית

קבוצות

אוני פתוחה - פסיכולוגיה.

קורס בטיחות ותברואת מזון 2019

שירות צבאי

1991-1992

מ"כית בנות. צריפין

מש"קית ת"ש מרחבית פקמז

תחביבים ותחומי עניין.

ספורט מים, גינון, מוסיקה. תרבויות

בישול וקולינאריה. טיולים בחו"ל

ציור. פיסול. סוסים.

FOOD HOUSE – SCHULZ - מנהלת מחלקת פיתוח ושיווק. 2021-2022 . קייטרינג

מוסדי עילי, מתמחה בהסעדת הייטק. אחראית על מיתוג ומיצוב החברה, יצירת אסטרטגיות פעולה ושיווק. ניהול תחום החדשנות - מיחשוב, אפליקציה, יצירת ברנדים מסעדנים מלאים. טיפול במגמות חדשות ומתחזקות בענף, על כל המשתמע מכך.

בניית פרויקטים וקונספטים - תוך ניהול שיתופי פעולה פנימיים וחיצוניים. הטמעת שפה מסעדתית, דרך הקמת אקדמיה פנים ארגונית, ליווי והעצמה מובילים פנימיים והכנסת דאטה חיצונית. טיפול בשפה הויזואלית והעיצובית. אבחון, טיפול באתגרים שהביאה תקופה מאתגרת - עבודה היברידית, פריצה לשוק המנומנם והעייף מחדש, תוך סחיפת מובילי דיעה ובכירים בענף. טיפול בשפה השיווקית של החברה, חתירה לשמירה על מתח של עשייה וגיוון ובעיקר - חתירה לאוטנטיות. הכנסת פלפל, העצמה וגיוס מחדש של אנרגיות טובות בתוך הארגון. בניית תוכניות עבודה-פרוגרמות לפרוייקטים המתקדמים ביותר בענף והצגתם.

מנהלת שיווק ופרוייקטים אזור מרכז. מטעמי איכות תפן. חברת הסעדה מוסדית עילית 2021-2016'התפקיד כלל פיתוח עסקי. ניהול חוזים ומו"מ. הובלת תהליכים חוצי ארגון. אחריות לתחום החדשנות והפיתוח בחברה. ניהול גיוס כ"א בכיר בכלל החברה ומורכב בפרוייקטים בטחוניים מסווגים, ליווי וחניכה. מענה לאתגרים נקודתיים ומערכתיים. כפיפות למנכ"ל והבעלים ויד ימינו.

מנהלת שיווק ומכירות בתחום האירועים וההפקות 2014-2012 WEDNESS. אחריות על פיתוח עסקי פיתוח המוצר. שיווק. יצירת שט"פ עם לוקיישנים וספקים. פיתוח המוצר ושיווק דרך המדיה. מענה לבעיות הפקה וארגון במקרו יצירת טמפלטים יצירתיים בתוך עולם החתונות.

פרוייקטורית עצמאית מסעדות ואירועים. 2014-2012. פרוייקטים שונים סביב נושא המכירות והשירות. מינוף ותיעול תפוקה וכלכליות. נראות. יזמות ותוכניות אסטרטגיות. הגדלת רווחים.

גרופון ישראל 2012-2011. מנהלת פיתוח עסקי לתחום הקולינאריה. מסעדות עילית ולייף סטייל.

פרוייקטורית עצמאית. ניהול הקמה ובניית עסקים בתחום המסעדות והתיירות 2010-2002. בניית תוכניות שיווק. אסטרטגיות ממאקרו למיקרו. הקמת מיזמים וקונספטים מגוונים. בן הפרוייקטים: "איזבל". "תבלין". "סי אספרסו לטרון". "קדמת זית" וגם- "ציטה שליוחיות" (ניהול מותג, פריסתו וחזקתו בירושלים ובניית פריסתו הבינארצית).

"צופייה" 2007-2004. מרכז התערבות במצבי משבר. מרכז מאבחן ומטפל - תפקיד טיפולי. הנחיית קבוצות. העצמה והובלה. פיתוח שיטה ייחודית.

"הלל. אספרסו בר". 2000-1998. בנייה וליווי הקמה רשתית של רשת בתי קפה

"הנביאים 54" 1998-1996 ניהול מסעדת גורמה בכיכבו של שף אביב משה.

"בית המשקאות של שחר" 1996-1994 מנהלת שיווק ומכירות של סטונאי גדול ב-ים, שיווק, הדרכות, פרזנטציות וניהול ליווי מועדונים. מסעדות בארים ובתי מלון. בנייה והחדרה של מוצרים לשוק. בניית תפריטים. קידום מכירות

"שורשים" מבית כלל. 1994-1993 הקמת סוכנות ביטוח ייחודית (פוליסה ייחודית

לרשת בתיח הדסה). תפעול כל פרוייקט ההקמה. ניהול אדמינסטרטיבי. גיוס סוכנים. הדרכה. שיווק. רפרנטית מול חברת הביטוח. המשקיע. הנהלות ודירקטוריון הדסה.

*הסוכנות בניהולי זכתה בסוכנות המובילה של חברת כלל באזור מרכז, בשנה שקמה.