

תאריך לידה: 09/02/1986

כתובת: אשדוד

דוא"ל: dmytrocvj@gmail.com

ניהול הזמנות רכש בהיקף מיליון שקלים.

ניסיין בניהול יבוא, שרשרת אספקה וספקים.

ניהול ותוכנן תחזיות מלאי, ביצוע הזמנות רכש ושימוש שוטף במערכות Priority\Oracle, ניהול תהליכי היבוא והיצוא, עבודה מול עמiliyi מכו.

ראיה עסקית- תהליכי רחבה, משימתית ומוקדת.

השלמה: בוגר לימודי תואר A.B. בניהול ושיווק טכנולוגי, ניסיין בחקר שוק, גיבוש אסטרטגיות שיווקיות לחדרה/מינוף פעילות בשוק הבינ"ל.

ניסיין מקצוע:

-2023

הגין רכש-ALKATERA תעשיות בע"מ.

- טיפול בתהליכי רכש מול ספקן החברה בארץ ובחו"ל: ניתוח MRP, הזמנות רכש, הבנת תנאי מכון Incoterms, מעקב הספקות, בחינת.Conditions מהירות ואיכות ומציאת Altentransport.
- שרשרת האספקה: ניהול ותוכנן מלאים , הזמנות רכש לחומר גלם וחקלים מכנים לפס ייצור, עבודה עם מוצרים/פרטים מכניים, רכיבים אלקטרוניים, בידודים \ אקוסטייה, הבנת שרטוטים.

הгин רכש ולוגיסטיקה – מוביוס פרוטקشن סיטטס בע"מ.

- התנהלות שוטפת מול כל ספקן החברה בארץ ובחו"ל: קבלת הצעות מחיר , הזמנות רכש, מעקב הספקות.
- "על ותוכנן" שרשרת האספקה: ניהול מלאי , הזמנות רכש לחומר גלם וחקלים מכנים לפס ייצור והרכבת במפעל, עבודה עם מוצרים/פרטים מכניים, ניהול הספקות ועמידה ביעדים.
- ניהול משלוחים בארץ ובחו"ל: יבוא/יצוא, עבודה מול עמiliyi מכון וחברות שלוח, ניסיין עם מערכת המכון "שער עולמי".

2023-2022

מנאל יבוא ורכש - הנסיך הקטן אביב ואורן בע"מ.

- ניהול מערך הרכש של החברה: סחורות, ציוד, עמידה בתיקציב, איכות לצד שירותים שונים מקבלני משנה.
- התנהלות מול ספקים: הוצאה דרישות רכש, הערכת חלופות וניהול MoM, הוצאה הזמנות רכש ומעקב עד אספקה.

- ניהול כל הדוקומנטציה המקצועית: תמחור מוצרים, מתן הצעות מחיר, בדיקת הזמנות ללקוח, הוצאה דוחות ותעודות שלוח.
- ניהול ותוכנן מלאי: בהתאם לתחזיות ומדיניות הצעות מחיר, אחירות ל贌יות המלא לאספקה מיידית.
- ניהול יבוא, שינוי והובלה, לרבות התנהלות מול המכון, חברות שלוח והובלה, מכון התקנים ומתן פתרונות בזמן אמיתי.

2022-2018

שימוש ושיווק DIGITAL בתחום המסענות.

- שימוש תדר במערכת Priority לטובות עדכון הזמנות, הזנת נתונים והפקת דוחות.

2018-2017

איש שיווק, חברת Balance LTD.

- תיאום ופיתוח תהליכי שיווק ופרסום.
- ניסיין עבודה מול משרד פרסום.

2017-2016

איש שיווק, חברת TD.

- ייעוץ ושיווק לקוחות מוסדים קיימים ופוטנציאליים.
- מחקר שוק ואיתור לקוחות פוטנציאליים והגדלת נתח שוק ללקוחות קיימים.
- ניסיין בניהול עמודי פייסבוק של החברה (PPC) וניהול תיק ללקוחות.

2016-2014

אנליסט שיווק (B2B), חברת 2Team – טכנולוגיות לעולם הפיננס (פרויקט גמר)

- חקר שוקים בחו"ל וגיבוש אסטרטגיה עסקית - שיווקית למינוף פעילות בשוק הבינלאומי.

ניסיין קודם / נסוף

2016-2010

- ניהול מסעדה פראג הקטנה אשדוד

השלמה:**A.B. בניהול ושיווק טכנולוגי, מכללת ספיר**

2016-2013

התמחות ICT - טכנולוגיות מידע ולוגיסטיקה.

הכשרה "יעודית בשיווק הי-טק, דגם על מוצרים טכנולוגיים חדשניים, בעיקר לשוק הבינ"ל.

תחומי לימוד מרכזיים:

- אסטרטגיה שיווקית, יבוא ושיווק, לוגיסטיקה, חקר שוקים, בחירה ופיתוח שוקי מטרה, יזמות טכנולוגית.

שפות: עברית - שפת אם | רוסית – שפת אם | אנגלית- גבואה מאד

ישומי מחשב: תוכנות Office | ERP- Oracle E-Business Suite | Office

CRM knowledge |Priority- | PPC knowledge | Google analytics

שירותות צבאי: חיל הים , יחידת שיטות 3 (מחלקת אלקטרוניקה)

** המלצות יוגשו לפי דרישת.