

# אורן ממן

סוכן מכירות



## תקציר

- מנהל מכירות עם 9+ שנים ניסיון מכירה בתחום הסלולר והביטוח.
- מיום בפייתו אסטרטגיית מכירה, בעל יכולת עבודה במצב, קליטה מהירה, אנרגטי, אסטרטגי, יצירתי, מסודר ושיתתי במצב העבודה שלו.

## nisyon\_tusokhi

### מנהל תיקי לקוחות, עתידיים 2022 - 2023

- ניתוח נתונים הלקוחות וזיהוי מגמות לספק אסטרטגיות וטקטיקות מכירה.
- טיפול שוטף בלקוחות חדשים וקויים.
- עבודה מול לקוחות רבים של לקוחות באופן אופן שוטף.
- עבודה מול חברות ביטוח שונות על מנת לספק את המוצרים הטובים ביותר ללקוחות וגם התנהלות במקורי שירות ותביעת הפלישות עבור לקוחות.

### מנהל תיקי לקוחות, הראל 2022 - 2021

- מכירה בשיחות יוצאות לילדיים קרים
- ניצול מיומנויות תקשורת בין אישיות אפקטיבית לבניית אמון וקרבה עם לקוחות.
- ניתוח נתונים הלקוחות וזיהוי מגמות לספק אסטרטגיות וטקטיקות מכירה.

### מנהל תיקי לקוחות, מגדל 2021 - 2018

- מכירה בשיחות יוצאות לילדיים קרים
- ניצול מיומנויות תקשורת בין אישיות אפקטיבית לבניית אמון וקרבה עם לקוחות.
- ניתוח נתונים הלקוחות וזיהוי מגמות לספק אסטרטגיות וטקטיקות מכירה.

### מנהל מכירות, סלקום 2018 - 2016

- ניהול צוות מכירות של 4 אנשים והשגת 100% הצלחה בעמידה ביעדי מכירות.
- שיתוף פעולה עם צוותים צולבים להבטחת שביעות רצון לקוחות ונאמנות לטוויה.
- גיסם והכשרתו צוות מכירות מצטיין ביותר שעומד בעקבות ביעדי מכירות או עליה עלייהם.
- יצירת ותחזוק מגאר מידע של לקוחות פוטנציאליים ופרטי הקשר שלהם.

### ציג מכירות שטח, סלקום 2016 - 2015

- יצירת קשרים עם לקוחות וזיהוי הזדמנויות מכירה חדשות.
- ניהול תהליכי מכירה:>Zיהוי צרכיו לקוחות טיפול בהתנגדויות ניהול מז"מ וסיכום עסקאות.

## שירות צבאי

### לחם בחיל התותחנים אוגוסט 2012 - אוגוסט 2015

## פרטים אישיים

oran213@gmail.com

0544443801

רמז 32, יהודה-MONOSON, ישראל

312456676

ישראל

B

20/03/1994

## השכלה

- ניהול אסטרטגייה שיווקית  
הכשרה  
2021 - 2020

## מיומנויות

- עמידה ביעדי מכירה - גבואה  
אחריות - גבואה  
יצירתית - גבואה  
עבודה בצוות - גבואה  
ניהול זמן יעיל - גבואה  
מוסר עבודה גבואה - גבואה  
יחסים אובייש מעולים - גבואה

## שפות

- עברית - שפת אם  
אנגלית - בסיסית