

- ניסיון במכירות שטח וניהול תיקי לקוחות - ניהול ופיתוח קווי מכירות, סגירת עסקאות והגדלת היקפי המכירות.
  - ניהול תהליכי מו"מ ועריכת הסכמים עם ארגונים, חברות ומפעלים, מעקב אחר גבייה ושימור לקוחות בשוק תחרותי.
  - יכולת למידה מהירה, זיהוי צורכי לקוחות, התנהלות עצמאית תחת לוו"ז, תודעת שירות, יחסי אנוש מעולים.
- ניסיון תעסוקתי:**

## מנהל שיווק ומכירות 2020-2018:

- מכירת שירותי החברה ללקוחות בשוק העסקי - ארגונים, מפעלים וחברות גדולות בכל הארץ.
- תאום פגישות עם לקוחות, הצגת שירותי החברה, אפיון צורכי הלקוח והובלת תהליך המכירה.
- בניית מחירונים והצעות מחיר, ניהול תהליכי מו"מ, סגירת עסקאות ועריכת חוזי התקשרות.
- מעקב אחר הזמנות ותהליכי גבייה ומתן שירות איכותי לכל אורך ההתקשרות עם הלקוחות.
- ✓ פיתוח קו מכירות, גיוס לקוחות חדשים, העמקת העסקאות והגדלת הרווחים.

## מנהל שיווק ומכירות 2017-2018:

- הקמת מערך הלקוחות מחדש, ניהול עובדים. כפיפות למנכ"ל החברה.
- בניית מחירונים, הכנת הזמנות, פרסום הפעילות ומעקב אחר גבייה.

## מנהל קשרי לקוחות 2016-2008:

- מכירת שירותי החברה לחברות, מפעלים וארגונים בכל רחבי הארץ - כפיפות לסמנכ"ל המכירות.
- יצירת קשר עם לקוחות פוטנציאליים, תאום פגישות, הבנת צורכי הלקוחות ובניית הצעות מחיר.
- ניהול תהליכי מו"מ מורכבים, סגירת עסקאות, עריכת הסכמים וניהול מעקב אחר גביית כספים.
- גיוס לקוחות חדשים, העמקת המכירה מול לקוחות קיימים והגדלת היקף הפעילות.
- ✓ ניהול כ-100 תיקי לקוחות, סגירת עסקאות בהיקפים גדולים ושימור לקוחות בשוק תחרותי לטווח ארוך.

## השכלה:

- סדנאות בתחום המכירות, מטעם מקום העבודה
- בגרות מלאה, תיכון 'אריאל', ראשון לציון
- יישומי מחשב: Office, ERP-Priority, תוכנות
- שירות צבאי: שירות מלא בחטיבת שריון
- \*\* תעודות והמלצות יינתנו לפי דרישה

