

חן בן לולו

עיר: ת"א | טלפון: 052-5924881 | שנות לידה: 1986 | דוא"ל: chenbenlulu16@gmail.com | מצב משפחתי: רווקה

- בעלת 14 שנים ניסיון **בניהול מכירות** הכוללות אחראיות על ניהול עובדים, ניהול לקוחות ותוכן.
- יכולת רפזנטטיבית וכושר ביטוי גבוה, יכולה ניהול מו"מ, יכולת הובלת תהליכיים וניהול סביבה רב משקית.
- יכולה הובלת אנשים להישגים, מסירות ויכולת לימוד עצמית גבוהה.

השכלה, קורסים והסמכות:

2013-2012: פרוסום, שיוך וקופהייטינג, מכללת **ACC** על שם תרצה גראנוט.

2010-2009: תקשורת חזותית, **6B Studio**

2004-2000: תיכון חשמונאים – בוגרת מגמת ספורט ופיזיולוגיה.

nisian_treusokhti:

2021 - היום: מנהלת פרויקטים בעולמות ה- Wellbeing וההתפתחות האישית

- הפקה, ניהול תוכן וקריאייטיב עבור המגזר העסקי כגון ריטריטים,כנסים, סדנאות, אירועים וכו'

2020-2021: מנהלת מערכ מכירות, MediaRollers – סטארט אפ

- פרויקט הקמת מערכת מכירות עבור סטארט אפ המתמחה בתיווך לידים
- פיתוח מתודולוגיות מכירה, תסրיטי שיחה ומנה להתנדויות
- הדרכת תהליכי מכירה וסדנאות מיומנות
- ניהול כל העובדים תוך הטמעה ובקרה בשיטה של מימוןיות המכירה

2018-2020: מנהלת כנסים ומכירות B2B, מידע כנסים - חברה לניהול והפקת כנסים

- ניהול והפקת כנסים יזומים וכנסי לקוחות, אחראיות על הקמת המותג, ניהול צוותים וניהול הפרויקט מה-א' עד ת'.
- ניהול סביבה רב משקית הכוללת גיוס, הדרכה וניהול צוות מכירות לצד ניהול צוותי הפקה, קרייאייטיב ושיווק.
- סגירת עסקאות גדולות ומורכבות אל מול לקוחות בכיר (גיוס בין 250-500 אלף ש"ח לפרויקט).

2016-2018: מנהלת מכירות אירועים ומדריכת מכירות, Easywed - סטארט אפ לארגון חתונות

- ליווי ומעקב אחר לקוחות משלב ההיכרות עם החברה תוך התאמת ספקים העונים לצרכיהם ועד שלב המכירה.
- משא ומתן, סגירת חוזים ועסקאות גדולות ומורכבות אל מול ספקים ולקוחות פוטנציאליים.
- אחראיות על הדרכת עובדים חדשים, רענון ומעקב אחר עובדים ותיקים, הטעמאות תהליכיים ועמידה ביעדים חדשים.

2012-2016: מנהלת Social Media, יהושע A - משרד פרסום

- פיתוח אסטרטגיה, תוכן, כתיבה שיווקית ובנית סיפור דיגיטלי.
- עבודה ישירה מול לקוחות גדולים כגון: טרה, ביתילי, פרימור, GA-DE, urban וכו'.

2010-2012: בעלת עסק למוציאי שיער וטיפוח, חברת Lioness - ייטה, ארחה"ב

- בעלות וניהול עסק למוציאי שיער וטיפוח המונה **חמשה מוקדי מכירות פרונטליים**.
- אחראיות על גיוס, קליטת עובדים, הדרכת מכירות וניהול הצוות לרבות מתן מענה מקצועי וניהול מחויתם.

2007-2010: מנהלת סטודיו, אשד- סטודיו לצילום

- ניהול סטודיו הכלול סגירת עסקאות, צילום סטודיו, תיאום אירועים, וניהול 15 עובדים שטח.

שירות צבאי (2005-2007): מדריכת כשר קרב בחיל התותחנים, התמחות בקיוקוקס'ינג, פילאטיס, ספריניג וקרב מגע.

שפות: עברית- שפת אם, אנגלית- רמה גבוהה מאוד.

סביבה העבודה ותוכנות: CRM, Photoshop, PowerPoint, Excel, Outlook, Zigit, Wordpress