



דניאל מינצברג

תקציר

בעלת תואר בשיווק ופרסום
כישורי תקשורת מעולים, סדר וארגון, חשיבה יוזמת הבנה של מוצרים טכנולוגיים,
בעל אנרגיה חיובית,
נכחות יכולת התמדה מחפשת להתפתח ולצמוח, מסוגלת להבין היכן נמצא הערך
ולתעדף אותו זיהוי הזדמנויות, הסתגלות בסביבה עבודה בקצב מהירה, למדת
עצמית בקצב מהיר. יכולה ניהול משא ומתן, שירות ויחסי אנווש יוצאי דופן ניסיון מוכח ב
B2B B2C הבנה מהירה על מגוון סוג תכונות.

תקציר

mintzbergdaniel@gmail.com

0548033777

תל אביב - יפו

09.09.1988

השכלה

שיווק ופרסום

הקריה האקדמית אונו

אוק' 2013 - מאי 2017

יצירתיות בפרסום ופיתוח מוצרים, שיווק
דיגיטלי, סדנת פיתוח סטארט אפ,
דבראות ויחסי ציבור, קידום בפייסבוק,
גולן אינסטגרם, קופריאטינג, ניהול
הפרסום והתקשרות השיווקית, מכירות
בשוקים עסקיים, קופריאטינג, כתיבה
עיתונאית, יחסי ציבור וניהול משברים

nisyon tuesday

יעצת טכנולוגית, SYNEL MLL PayWay Ltd

2023 - היום

חברת סינאל מספקת מגוון רחב של פתרונות תוכנה וחומרה לניהול משאבי אноוש.
עבדה מול מנהלים בכירים, הצעות מחיר, זיהוי פתרונות, הגדרת סל המוצרים.
קשר רציף. עבודה שוטפת עם צוות התמיכה.

נצח מכירות, Efectivate

2022 - 2021

החברה פיתחה תוכנה לאימונים קוגניטיבים לגיל השלישי
פיתוח וניהול יחסים עם ילדים חמים משלב ההתכתבות ועד להשלמת המכירה.
CRM יצירת מעקב אחר פוטנציאלי לקוחות ועבודה מול תוכנת
השגת מטרות מכירות יומיות וחודשיות.
שיתוף פעולה עם צוות התמיכה להבטיח חוות קוח חלקה.
יכולת מוכחת לעבוד באופן עצמאי ולעקוב אחרי יעד המכירות

פיתוח עסקי, WeCcelerate Ltd

2021 - 2020

החברה מספקת מתן שירותים לחברות גלובליות.
יעז עסקי, ביצוע שירותים יוצאים לידיים חמימים, ליוו של הפיקת רעון למותר כולל
הערכת השוק, שיתופי פעולה, תהליכי פיתוח ושיווק והכנה למשקעים.

הסמכה

קריית אונו

אוק' 2014 - מאי 2017

במהלך התואר קיבלתי הסמכה בשיתוף
"הבצער" של איגוד חברות הפרסום
הסמכת פרקטיקום "הבצער" בתחום
פלניג ניהול לקוחות בניהול מוצר וניהול
תוכן דיגיטלי

שפנות

אנגליה

מנהל תיקי לקוחות, eset

2020 - 2018

מנהל תיקי לקוחות, עבדה עם לקוחות חדשים וקיימים
מכירת מוצרי אבטחת מידע, ניתוח צרכי לקוחות והצעת פתרון מתאים.
ביצוע חידושים ושדרוגים, עדכון נתונים ומיזוג המידע עם מחלקת שיווק עמידה
ביעדים חודשיים, ניתוח נתונים בExcel, דיווח שבועי למחלקות החברה.

ሚומניזות

כישורי ארגון

טיפול בתנגידזיות

יחסים עסקיים

יצירתיות

יעצת מימון, מימון ישר

2018 - 2015

יוזם ובייצוע שיחות מכירה עם לקוחות קרים . משמשת כיעצת ומסכת לעמיתים	אחריות
וכפיפים מתחזק עבודתי היתי חשופה גם למידע רגיש .	פתרונות בעיות
בלת החלטה לאישור העסקה עמידה ביעדים חדשים חונכת נציגים חדשים. עבודה	ניהול זמן יעיל
בצווות והובלת צוות	יצירת קשרים חדשים
מכירות טכני, yes	2015 - 2010
מתן סייע בעת התקנת לווין הבנה טכנית בחיבור ללקוח מתן פתרונות בזמן אמת	יכולת גבואה במשא ומתן
עמידה בלחש עמידה ביעדים אושיים ביצוע מכירה טיפול בהתנגדויות . הישגים זכויות	Outlook
במגוון פריטים כגון : טיסות לחו"ל מסטיקו ולאס וגאס	Word
תחביבים	SAAS
ספרוט אימוני פונקציונליים	MAGENTO
בישול	B2C
ידע במחשבים	B2B
פברואר 2022 - היום	Social Networks Negotiation Saas
כישורי מחשב: שליטה גבואה במגוון מערכות , ידע טכני גבואה , קליטה מהירה מאד ,	CRM
אהובה ללמידה תוכנות חדשות שליטה מלאה בכל תוכנות ה- Office ברמה מתقدמת,	Excel
כולל פונקציות מורכבות באקסל. Outlook. CRM ZOOM SAAS MAGENTO	ממליצים
ממליצים יועברו על פי דרישת	