

מ.משפחתי: נשוי + 4 | שנת לידה: 1981 | מגורים: קרית מלאכי

ניסיון תעסוקתי

2020-2022 – מסחר והשקעות בשוק ההון

2013-2020 – מנהל שיווק ומכירות בחברת I print

- ✓ ניהול צוות של 6 מת"לים ו-2 סוכני שטח תוך הבאה של כל אחד בפרט ושל כולם יחד ליעדי החברה ואף מעבר
- ✓ שיווק החברה בפלטפורמת פייסבוק וגוגל
- ✓ טיפול אישי בלקוחות VIP כמו בנק הפועלים, עיריית, סופרגז ועוד
- ✓ בניית אסטרטגיות מכירה ובנוסים, כמו כן העברת סדנאות מכירה והכשרה

2007-2013 – מנהל רכש ולוגיסטיקה בחברת Triple C

- ✓ רכש - בדיקת איכות ועלויות בשוק, עבודה מול ספקים בארץ ובחו"ל – הפחתה משמעותית בעלויות ושיפור תנאים
- ✓ ניהול צוות הנהגים, שליחים ומחסנאים, לרבות מתן מענה מקצועי וניהול משימות
- ✓ טיפול בלקוחות הכולל מכירה והגעה לשביעות רצון הלקוח עד לאספקת המוצר

2004-2007 – מכירות בחברת שטראוס מים - Tami4

- ✓ מכירות טלפוניות של הסכמים, בפנייה יזומה וסגירת כמות גבוהה של עסקאות
- ✓ טיפול בהתנגדויות של לקוחות והפיכה למכירה
- ✓ החזרת לקוחות שנטשו למאגר הפעיל של החברה

מיומנויות מקצועיות

- מציאת הזדמנויות רכש והורדת עלויות משמעותית
- יכולת מיקוח וניהול משא ומתן גבוהה
- כישרון למכירה וסגירת עסקאות
- יכולת לפתח אסטרטגיות עסקיות, לתקשר בצורה ברורה ובטוחה ולפעול באופן עצמאי וכשחקן צוות
- יכולת להפעיל חשיבה ביקורתית
- תשומת לב לפרטים וכישורים ארגוניים חזקים
- יכולת לאזן בקשות קריטיות מרובות מבעלי עניין שונים בדייקנות
- יחסי אנוש מעולים
- יכולת גבוהה לטיפול בהתנגדויות גם מורכבות

השכלה

2022 – סטודנט לתואר שני – מנהל עסקים – התמחות בניהול פיננסי ושוק ההון – אוניברסיטת תל אביב

2020 – קורס בסווינג ומסחר תוך יומי – מכללת פסגות

2014 – תואר ראשון בהצטיינות בתכנית הרב תחומית – אוניברסיטת חיפה

2004 – קורס רכש ולוגיסטיקה בכיר – מכללת אין ליין – פתח תקווה

1999 - בגרות מלאה עם הצטיינות במתמטיקה ואנגלית – אוהל שם – רמת גן

רישיונות: רכב עד 4 טון, אופנוע עד 500 סמ"ק

שירות צבאי

2000-2003 – מפקד קורסים - עבודה מול גורמי חוץ וחילים

ידע במחשב

Priority , Integral, CRM, Office, HTML

שפות

עברית-שפת אם, אנגלית-רמה גבוהה