

בס"ד

אלי זכריה, יליד 1982

גר בירושלים בעל ידע וניסיון רב בתחום ניהול, מכירות, משא ומתן

ניסיון תעסוקתי

- ניסיון בתוכנת אקסל/סאפ
- ובעבר גם חשבשבת
- עברית שפת אם ברמה גבוהה
- דובר אנגלית ברמה טובה מאד

2023-2024 היום, מנהל את סניף ירושלים בחברת השכרת רכבים. פרטים נוספים ינתנו בראיון עבודה

התפקיד כולל ניהול הזמנות רכבים, קליטת עובדים כנהגים, ניהול יעדים, מאזן רווח, ניהול חשבונות של כלל הלקוחות, וכן טיפול שוטף בכל הנוגע לענף הרכב מול הלקוחות ניהולי ותפעולי

2023-2018 שימשתי כמנהל סניף בדלתות חמדיה-התפקיד כלל- הכשרה מקצועית לעובדים, עריכת סדנאות

מכירה, משא ומתן וסגירת עסקאות. קליטת חשבונות ספקים ואישורם מול מחלקת הרכש, יצירת תהליכי

עבודה חדשים. ניהול ממשקי עבודה רבים במקביל כולל ספקי חוץ וממשקי עבודה פנים ארגוניים. עמידה

ביעדי מכירה, הגדלת מאגר הלקוחות ושימורם. ניהול משמרות לצוות העובדים.

2018-2012 Uplight - ניהול מחלקת פרויקטים ניהול ישיר של מנהלי צוותים ועובדיהם. ניהול הפרויקטים, **התפקיד כלל גם עבודת שטח**, יחד עם קו לקוחות סיטונאים ופרטיים החל ממכירת מוצרי תאורה וצריכה ועד ניהול ופרויקטים גדולים בתחום התאורה מול עיריות, מועצות, קבלנים, מעצבים ואדריכלים. וכן אחריות על תקציבים וניהולם כיחידת רווח והפסד.

פיקוח וניהול צוות עובדים, ראיונות, מיון, גיוס וקליטה. ביצוע בחינת כדאיות כלכלית לפני התנעת פרויקטים חדשים.

2009-2012 סוכן שטח בחברת "לב אופיר"

אופי התפקיד היה מכירות שטח, טיפול תחזוקה ומכירות בקו לקוחות מסיבי בתחום החשמל והתאורה כאשר אני מנהל את קו הלקוחות מהפניה ללקוח ועד הגעת ההזמנה

2009-2006 מחסני תאורה – מוכר/אחראי משמרת, מכירות פרונטאליות ויעוץ תאורה עבודה בעיקר מול קבלנים ואדריכלים/ומעצבים

2006-2003 לוגו תאורה – מנהל מכירות ראשי תכנון וייעוץ אישי בתחום התאורה הדקורטיבית עבודה מול

לקוחות, פגישות עם לקוחות, ניהול מו"מ. עמידה ביעדי שירות של כלל מרכז השירות. ניהול צוות עובדים

והנעתם לעמידה ביעדים (יעדי מכירות, שירות ומדדי איכות). מיון וגיוס צוות עובדים.

2002-2000 שירות צבאי - משטרה צבאית - אחראי תורנים בבסיס, פיקוד על צוות חיילים, הטלת משימות

ובקרה על ביצוען.

1997-2000 השכלה - תיכון - מסלול ללימודי חשמל. בגרות מלאה

0502520120 - פלא \ elisolton@gmail.com - אימייל