NO

NO

GUÍA DE EVALUACIÓN DE PRODUCTOS DIGITALES

Nombre del Producto	Guia para desarrollar el autocontrol emocional de tus hijos		
Precio para el Cliente	\$77140	Comisión	\$

1. ESENCIA DEL PRODUCTO

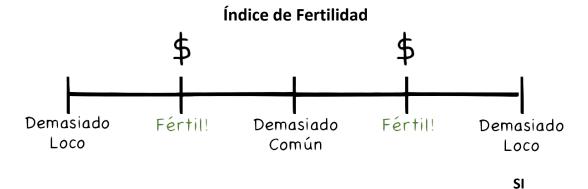
¿Cuál es la Oferta?

EL PRODUCTO ES UNA GUIA DIGITAL DONDE SE ENSEÑA COMO DESARROLLAR EL AUTOCONTROL EN NIÑOS DE 3 A

Análisis de Mercado + Nicho + Micronicho



¿Hay suficientes personas en este nicho?
¿Las personas en este nicho se emocionarían con la propuesta del producto?
¿Hay personas en este mercado que sean locamente apasionadas?
¿Estas personas estarían dispuestas y **PODRÍAN** pagar por la información?



¿El Producto se encuentra en una buena posición del Índice de Fertilidad?

Para que un Producto Digital sea Ganador, todas las respuestas de esta página deben ser: "SI"



GUÍA DE EVALUACIÓN DE PRODUCTOS DIGITALES

2. PSICOLOGÍA DE VENTAS DEL PRODUCTO

	# Puntos	SI	NO
¿El producto es ofrecido por un líder carismático ?	8		
¿Es Específico con respecto a lo que ofrece?	5	/	
¿Aporta valor primero?	4		
¿Utiliza la Prueba Social?	6		
¿Hace Remarketing?	6		/
¿Utiliza la Escasez?	4	/	
¿Utiliza el sentido de Urgencia?	5	/	

3. CARACTERÍSTICAS Y HERRAMIENTAS DEL PRODUCTO

	# Puntos		
¿Qué tipo de Producto Digital es?			
 Video Curso con Área de Miembros 	5		
		SI	NO
¿Utiliza videos para la venta?	7		✓
¿El Embudo de Ventas tiene una duración razonable al producto?	4	✓	
¿Puede ser pagado en efectivo?	5	✓	
¿Es un producto por suscripción? (Recurrente)	4		✓
¿Puede pagarse a Cuotas?	5	✓	
¿Tiene una Garantía de Reembolso?	5	✓	
¿Proporciona herramientas de promoción? (Videos, imágenes, copys)	3	✓	
¿Ofrece alguna carnada?	6	✓	
¿Tiene Links con Promociones o Cupones de descuento?	3	✓	
¿Tiene una alta "Temperatura"?	5	✓	
¿Los clientes le han dado una alta calificación?	4		✓
¿Ofrece Bonus o incentivos adicionales con la compra?	4		✓
En caso de que haga Remarketing ¿Compara el Email Capturado con el Email de Compra?	7		✓

CALIFICACIÓN FINAL	56