

مدل بهینه سازی نوین برای انالیز سبد خرید مشتری با در نظر گرفتن تخصیص و حل مسئله با الگوریتم ژنتیک

ارائه درس بهینه سازی محدب

نام استاد: دکتر هادی امیری



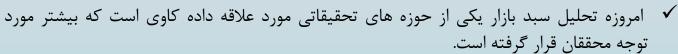
نام دانشجو: مینو احمدی





مقدمه

به نظر شما چطور باید سود فروش محصولات را ماکسیموم کنیم؟ در تحلیل سبد خرید مشتری چه عوامل مهمی به جز مجموعه اقلام انتخابی موثراند ۶



- ✓ اکثر تحقیقات مرتبط بر روی الگوریتمهای سنتی و اکتشافی با عوامل محدود متمرکز شدهاند که تنها عوامل تاثیرگذار در تحلیل بازار سبد نیستند.
- ✓ در این مقاله برای مدلسازی و تحلیل کارآمد دادههای سبد بازار، مدل بهینهسازی با در نظر گرفتن پارامتر تخصیص بهعنوان یکی از عوامل مهم و تأثیر گذار بر نرخ فروش پیشنهاد شده است.
- ✓ رویکرد الگوریتم ژنتیک برای حل مسئله برنامهریزی باینری غیرخطی فرمولبندی شده و از یک مثال عددی برای نشان دادن مدل ارائه شده استفاده می شود.
 - ✔ نتایج ارائه شده نشان میدهد که راهحلهای بهدستآمده واقعیتر و کاربردیتر به نظر میرسند.

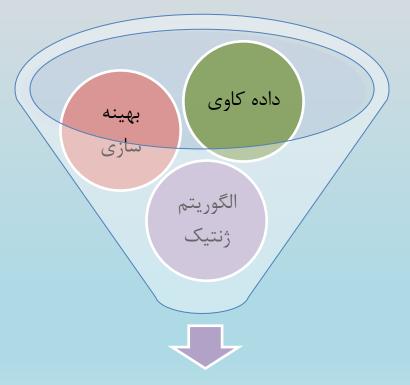


معرفي

تعداد قابل توجهی از تحقیقات در مورد تکنیکهای کاوی قواعد انجمنی و روشهای بهینهسازی در یک تحقیق جداگانه وجود دارند، اما روشهای بهینهسازی ریاضی در کنار داده کاوی و همچنین به کارگیری روشهای فراابتکاری انجام نشده است.

در این مقاله علاوه بر در نظر گرفتن قواعد هم انجمنی ترکیب محصولات سبد خرید ، جایگاه هر محصول در قفسه های مختلف نیز به عنوان عامل بسیار مهم در انتخاب محصول توسط مشتری نیز در نظر گرفته شده است.(مثلا کالا هایی که در قفسه های نزدیک به در ورودی و خروجی باشند با احتمال بیشتری در مقایسه با محصولات در جاهای دیگر ، فروش میروند.

در این مقاله ما ان را ارائه می کنیم:





انچه در این مقاله برای انالیز سبد خرید مشتری استفاده شده

معرفي

تعریف یک مدل بهینه سازی غیر خطی صفر و یک با کمک تخصیص برای استخراج قوانین قرار گیری در قفسه ها

بله = ۱ جد = خد =

ایا محصول i ام در قفسه j ام قرار دارد ؟

ترتیب بخش ها و روند مقاله:

- ۱. شرح و بیان فرمول مسئله
- ۲. استفاده از الگوریتم ژنتیک برای حل مدل پیشنهادی
- ۳. بررسی یک مثال عددی برای روشن شدن مدل پیشنهادی
 - ۴. نتیجه گیری

شرح و فرمول مسئله

تابع هدف

$$\sum_{i=1}^{m-1} \left[\sum_{l=i+1}^{m} \left[C_{il} + C_{li} \sum_{k=1}^{P} [b_i v_{ik} + b_l v_{lk} x_{ik} x_{lk}] \right] \right]$$

l=1 Ll=l+1 L

 $\kappa = I$

77

m:تعداد محصولات

p:تعداد قفسه ها

Cil:سطح اطمینان هر ترکیب (هم نشینی محصول i در لیستی که l نیز وجود دارد .

i:سود فروش از محصول

vik:احتمال فروش محصول i زمانی که در قفسه k قرار گرفته است.

ارد. K محصول i که در قفسه K جا دارد.

محدوديت هاي مسئله

$$\sum_{i=1}^{m} x_{ik} \le U_k \quad ; k = 1, 2, ..., P$$

میزان گنجایش قفسه k ام ام نواع محصولات قرار گرفته درقفسه k ام محدود است مجموع همه ی انواع محصولات قرار گرفته درقفسه

$$x_{ik}x_{lk}(S_{il} - S_{min}) \ge 0 \; ; \forall i, l \in \{1, 2, ..., m\}$$

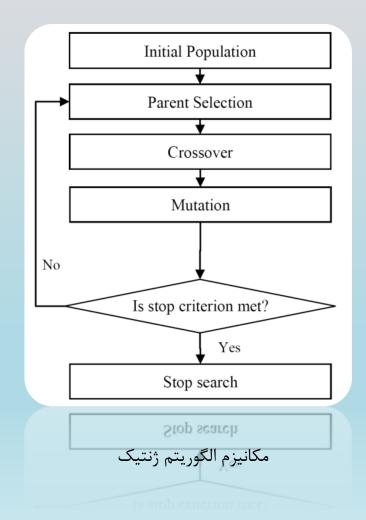
ایتعداد تکرار هر ترکیب (rule) در سبدهای خرید مشتریان $\operatorname{S}_{\operatorname{nin}}$: مینیوم ساپورت که خودمان بسته به مسئله تعیین میکنیم تعداد ساپورت هر rule نباید کمتر از مینیموم ساپورت تعیین شده باشد.

$$\sum_{k=1}^{P} x_{ik} = 1 \; ; \; i = 1, 2, ..., m$$

هر نوع محصول فقط میتواند در یک قفسه قرار گیرد. محصول i ام نمیتواند هم در قفس j و هم درقفس j+i باشد.

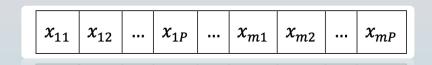
الگوريتم ژنتيک

الگوریتم ژنتیک به دستهای از روشهای فراابتکاری معروف به روشهای جستجوی تصادفی تعلق دارد که از انتخاب تصادفی عملگرها در استراتژی جستجوی خود استفاده میکنند.

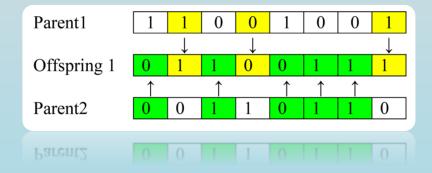




نمایی از کروموزوم و تاثیر عملگر های موجود در GA



کروموزوم در نظر گرفته شده برای هر سلول نشان داده شده است که در آن مقدار هر ژن باینری است که وقتی محصول i به قفسه i تخصیص داده می شود i می باشد.



عملگرهای تقاطع و جهش برای کشف مناطق ناشناخته فضای امکان پذیر استفاده می شود. مجموعه ای از موقعیت ها از والد اول به طور تصادفی انتخاب می شود. این مقادیر در موقعیت های یکسان فرزندان کپی می شوند و مقادیر باقی مانده توسط همان ژن های والد دوم برآورده می شوند.

Parent 1 1 0 0 1 0 0 1

Offspring 1 1 0 0 0 1

عملگر جهش طوری است که یک موقعیت تصادفی انتخاب شده و مقدار ان فلیپ فلاپ میشود.

استراتژی های انتخاب و امکان سنجی

استراتژی های انتخاب:

چرخ رولت برای انتخاب والدین برای تولید فرزندان

نخبه گرایی برای انتخاب نسل بعدی از فرزندان و والدین به عنوان مکانیسم انتخاب بازمانده

بررسی امکانسنجی و ارزیابی تناسب در مسائل بهینهسازی با فضای امکانپذیر گسسته:

روش اول،جستجوی فضای جواب از طریق حل ریاضی که روشی زمان بر است.

روش دیگر استفاده از تابع پنالتی است. تمام فرزندان تولید شده اعم از ان هایی که در فضای شدنی یا نشدنی هستند پذیرفته می شوند اما تابع پنالتی باعث میشود که جواب هایی که به اندازه کاافی خوب نیستند به نسل بعدی انتقال نیابند.



یک مثال عددی

در یک سوپرمارکت ده کالا در نظر گرفته شده است که باید در سه قفسه تخصیص داده شوند. بر اساس موقعیت قفسه ها، هر قفسه تأثیر متفاوتی بر امکان فروش کالاهای تخصیص یافته دارد. این احتمالات فروش می تواند توسط کارشناسان تعیین شود.

Table 1. The selling possibility of each goods (v_{ik} ; $i=1,,10$, $k=1,2,3$)										
Goods Shelves	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	8.0	0.6	0.1	0.9	0.1	0.1	0.5	0.1	0.2	0.1
2	0.5	0.2	0.5	0.4	0.5	0.3	0.5	0.1	0.3	0.8
3	0.9	0.5	0.4	0.1	0.9	0.7	0.5	0.7	0.8	0.1

ویژگی دیگری که در تخصیص محصولات تاثیر زیادی دارد، سود فروش است. بنابراین منطقی است که برای به حداکثر رساندن سود مورد انتظار از فروش، محصولات با مزایای بالاتر باید به قفسه هایی با امکان فروش بالاتر اختصاص داده شوند.

Table 2. The benefit of each product ($\frac{1}{2}$) (b_i ; $i = 1,, m$)										
Goods	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Benefit	40	15	70	20	15	25	10	10	22	5

برای داده های شبیه سازی شده، مقادیر اطمینان و پشتیبانی به صورت جدول به ما داده شده است.

Table 3. The confidence values for simulated data (C _{il})												
Good s	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10		
1	1	0.67	0.42	0.44	0.36	0.28	0.28	0.47	0.31	0.33		
2	0.51	1	0.38	0.38	0.38	0.28	0.23	0.47	0.3	0.3		
3	0.33	0.39	1	0.48	0.43	0.26	0.3	0.46	0.37	0.3		
4	0.36	0.4	0.49	1	0.36	0.31	0.29	0.53	0.4	0.27		
5	0.36	0.5	0.56	0.44	1	0.22	0.25	0.44	0.39	0.36		
6	0.28	0.36	0.33	0.39	0.22	1	0.56	0.53	0.28	0.28		
7	0.32	0.35	0.45	0.42	0.29	0.65	1	0.39	0.23	0.32		
8	0.35	0.45	0.43	0.49	0.33	0.39	0.24	1	0.47	0.33		
9	0.35	0.45	0.55	0.58	0.45	0.32	0.23	0.74	1	0.29		
10	0.4	0.47	0.47	0.4	0.43	0.33	0.33	0.53	0.3	1		



ادامه مثال عددي

برای داده های شبیه سازی شده، مقادیر پشتیبانی به صورت جدول به ما داده شده است.

	Table 4. The support values for simulated data (S_{il})												
Good s	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10			
1	0.36	0.24	0.15	0.16	0.13	0.1	0.1	0.17	0.11	0.12			
2	0	0.47	0.18	0.18	0.18	0.13	0.11	0.22	0.14	0.14			
3	0	0	0.46	0.22	0.2	0.12	0.14	0.21	0.17	0.14			
4	0	0	0	0.45	0.16	0.14	0.13	0.24	0.18	0.12			
5	0	0	0	0	0.36	0.08	0.09	0.16	0.14	0.13			
6	0	0	0	0	0	0.36	0.2	0.19	0.1	0.1			
7	0	0	0	0	0	0	0.31	0.12	0.07	0.1			
8	0	0	0	0	0	0	0	0.49	0.23	0.16			
9	0	0	0	0	0	0	0	0	0.31	0.09			
10	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0.3			

گنجایش قفسه ها در جدول زیر امده است.

Table 5. T	he capacity (of shelf $k(U_k)$
------------	---------------	-------------------

Shelves	1	2	3
Capacity	2	4	4



جواب بهینه برای مثال عددی

- ✓ مدیر بازار تصمیم می گیرد تا تابع هدف خود را به حداکثر برساند.
 - $\sqrt{}$ میزان جهش و عملگرهای تقاطع به ترتیب $9.9 \, e^{-1}$ است.
- ✔ حجم جمعیت ۵۰۰ نفر در نظر گرفته شده است و یک درصد از جمعیت شامل والدین و فرزندان به عنوان نخبگان برای انتقال مستقیم نسل بعدی انتخاب می شوند.
 - با ۱۰۰۰ سیکل اجرا می شود و بهترین راه حل در جدول به عنوان تخصیص بهینه گزارش شده است.

Table 6. The optimum solution										
Goods Shelves	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1
2	0	0	1	0	1	0	0	1	0	0
3	1	1	0	1	0	0	1	0	0	0

- ✓ برای راه حل فوق، مقدار هدف ۳۰۶.۹ است .
- به منظور شناسایی اینکه پاسخ ارائه شده توسط GA راه حل بهینه محلی یا جهانی است،
- ✓ در مرحله اول تجزیه و تحلیل حساسیت پارامترهای GA را انجام دادیم. برای انجام این کار، ما اندازه جمعیت بزرگتر را با مکانیسمهای مختلف تولید جمعیت اولیه، متقاطع، جهش و انتخاب پیشنهادی GA را به خوبی تنظیم می کند که در آن فضای امکانپذیر را به درستی مورد بهرهبرداری و کاوش قرار می دهد.
- ✓ در مرحله دوم از آنجایی که مثال عددی مقیاس کوچکی داشت، مثال عددی را با استفاده از نرم افزار بهینه سازی GAMS حل کردیم. نتیجه GAMS نشان داد
 که راه حل بهینه بدست آمده توسط GA یک بهینه جهانی است.

جمع بندي

- ✓ در این مقاله با در نظر گرفتن اثرات قرار دادن کالا در قفسه ها، یک مدل ریاضی جدید توسعه داده شد.
- ✓ برای این منظور، با در نظر گرفتن ساپورت و سطح اطمینان به عنوان دو عامل مهم تحلیل سبد بازار، موقعیت محصولات به عنوان پارامتر دیگری در نظر گرفته شد که ممکن است بر نرخ فروش تأثیر بگذارد.
- این عوامل و اثرات آنها از نظر تابع هدف ،به صورت یک مدل برنامه ریزی غیرخطی صفر و یک فرموله شده و با استفاده از GA حل شد.
- ✓ در اکثر تحقیقات گزارش شده، از الگوریتم های فراابتکاری مانند GA برای کشف قوانین ارتباط استفاده شده است،
 در حالی که در این مقاله، فرض بر این است که قوانین پشتیبانی و اطمینان مجموعه داده ها قبلاً وجود داشته است .
- بنابراین، به جای تمرکز بر روی بهینهسازی قوانین تداعی، در این مقاله از GA برای استخراج مکان بهینه کالاها در قفسههایی استفاده شد که در آن تابع هدف تصمیم گیرنده حداکثر شده است.
- ✓ در حالی که در مقاله حاضر تأثیر مکان یابی کالا بر فروش گنجانده شده است و راه حل واقع بینانه تری ارائه شده است، اما اشکالاتی وجود دارد که باید در تحقیقات آتی مورد توجه قرار گیرد.



با تشكر از توجه شما ©