

korttelissa.

Käsittääkseni kaikki tämä tuottajien ja kauppiaiden tapaaminen, haastattelu ja tietojen kerääminen on kuitenkin ollut sitä "täsmätoimintaa". Valmistajat ja kauppiat kaipaavat tutkittua tietoa, jonka avulla saadaan tehtyä laskelmat tulevan yrityksen kannattavuudesta. Eivät he voi harjoittaa hyväntekeväisyyttä, kuten sanottu. Yhdistyksemme kerää jäsenistöltä kokotietoja ja tilastoi ne sekä välittää eri tahojen tutkimuspyyntöjä ja lähettää saamansa tiedot tilastoina mm. yrittäjien käyttöön. Jäsenten tulisi oivaltaa, että kyselyihin vastaaminen parantaa viime kädessä palveluita. Kaikkien osallistuminen on tärkeää - aivan kuin valtakunnallisissa vaaleissa!

"Täsmätoimintaa" on ollut nähdäkseni myös yhdistyksen edustajien läsnäolo kokouksessa, joka järjestettiin yhdistyksen aloitteesta Kauppa- ja teollisuusministeriön toimesta. Siinä oli läsnä myös liike-elämän edustajia. Meille tehtiin selväksi, ettei ketään voida pakottaa valmistamaan ja myymään erikoiskokoja. Mikä kannattavuus, mitkä olisivat asiakasmäärät, onko erikoiskokoja Suomessa, mitkä ovat erikoiskokoja?

Jäsenistölle on tarjottu tilaisuuksia joukkovoiman näyttöön "täsmätoiminnassa". Vatevan messuilla, nykyisillä Helsingin muotimessuilla on ollut mahdollisuus käydä kahdesti vuodessa tutustumasa siellä näytteilleasettajina olleisiin valmistajien edustajiin sekä paikalla olleisiin sisäänostajiin ja puhumaan heidän kanssaan suoraan toiveistaan. Vatevan messut on tarkoitettu tuottajille ja sisäänostajille, eikä messuille pääse asiakas yksityishenkilönä. Yhdistyksen ryhmänä se on onnistunut, vaikka aluksi pääsy tuntui tyssäävän. Jäsenistöä on toivottu myös mukaan käynnille Mantereen kenkätehtaaseen keskustelemaan suoraan valmistajan kanssa.

Jäsenille on osoitettu eri seuduilla yhteyshenkilö, jolle ilmoittautumalla he voisivat yhdessä kääntyä toiveineen jonkun paikallisen yrittäjän puoleen ja täten harjoittaa paikkakunnallaan "täsmätoimintaa". Tarjotut tilaisuudet eivät ole herättäneet jäsenten kiinnostusta toivotulla tavalla. *Onko sinulla jokin hyvä idea, jota ei tähän mennessä vielä olla huomattu käyttä?* Kerrohan, ole hyvä!

Laajennettua "täsmätoimintaa" ovat erikoiskokoisten tuotteiden myyntimessut. Keskuudessamme syntyi varsin pian idea suuremmasta tapahtumasta, jossa jäsenistölle olisi saatavilla monenlaisia erikoiskokoisia tuotteita samalla kertaa, ja myös myyjät saisivat selville asiakkaiden määrän ja heidän tarvitsemansa koot. Jäsenlehtemme eri numeroissa on tarkemmin kerrottu tavoitteista.

Ensimmäiset messut Tampereella kevätpuolella 1998 olivat "näytön paikka". Se ilmoitettiin selvästi jäsenlehdissä. Jäsenistön kiinnostus tapahtumaan ei kuitenkaan ollut riittävä. Nyt ERIKO-messuja vuodelle 2000 suunniteltaessa tämä vähäinen kiinnostus kostautui saadessamme silmillemme kärkeviä huomautuksia joiltakin yrityksiltä, joita pyysimme osallistumaan messuillemme, kuten esim. "Eihän siellä teidän edellisillä messuillanne kovin paljon kävijöitä ollut. Emme nyt taida viitsiä vaivautua, sillä messuille myyjäksi tulosta on niin kova homma ja paljon menoja. Pitää palkata eri ihmiset sinne messuille meiltä viikonlopuksi, eikä oikein ole resursseja... Ja tuleeko niitä kävijöitäkään...? Toisaalta ne, jotka osallistuivat Tampereen messuillemme, olivat tyytyväisiä ja haluavat edelleenkin tehdä yhteistyötä kanssamme. *Onko sinulla jotakin vielä käyttämättä jäänyttä ideaa tähän kohtaan? Otetaan kiitollisuudella vastaan.*

Valtiovoimien puoleen kääntyminen. Tässä olemme, aiomme kääntyä uudelleen valtiovoimien puoleen asiassamme, koska näyttää siltä, että tarvitsemme erinäisiä valtiovoimien tukitoimia asiaamme täsmätoiminnan lisäksi. Jäsenlehdessä on selostettu mm. työryhmän perustamisen tarve. Yksinomaan trendikkäiden muotikenkien tarve ei herätä millään taholla vastakaikua. Emme voi lukeutua otsikon "Naiset-Muoti-Kauneus" alle, jota paikkaa yhdistykselle on näihin asti tarjottu. Meidän täytyy kertoa muutkin epäkohdat ja tuoda asiaamme esille perustaen ne laaja-alaisista ongelmistamme tehtyihin tutkimustuloksiin. Tähän yhteyteen kuuluu voimien ponnistus "Selviytymisoppaan" aikaansaamiseksi. Tässä tarvitaan kaikkien jäsenten yhteistoimintaa ja aktiivisuutta yhä enenevässä määrin.

Pannaan kaikki 1000 viisasta päätämme yhteen ja toimitaan!

MAIJU HAVINEN

TERVEYSASIAA

"Varpaani ovat menneet luonnonkiharalle",

sanoi *Juha Mieto* erään yhdistyksestämme kertovan lehtijutun yhteydessä. Niin on meistä monelle muullekin käynyt, koska saatavilla ei ole ollut sopivan kokoisia kenkiä. Seuraava, kirurgi *Jukka Viinamäen* haastattelu syntyi juuri näiden "kiharavarpaidemme" aiheuttamista pohdinnoista.

VAIVAISENLUUN JA VASARAVARPAAN HOITO.

Esitin kirurgisten tautien erikoislääkärille Jukka Viinamäelle kysymyksiä vaivaisenluun ja vasaravarpaan hoidosta. Sain seuraavat vastaukset:

Kysymys 1: Miksi vaivaisenluu tai vasaravarvas syntyy?

Vastaus: Vaivaisenluun syntyy vaikuttaa jossain määrin jalan rakenne, joka on periytyvä ominaisuus, mutta pääosa vaivaisenluusta on itse hankittu. Mahdollisuus vaivaisenluun syntymään on suuri silloin, kun nämä molemmat yllä mainitut syyt ovat sitä edesauttamassa.

Vasaravarvas on harvinaisempi ongelma. Sen synnyssä jalan rakenteella on suurempi merkitys kuin vaivaisenluun synnyssä. Myös jalkaterän rakennetta muokkaavat nivelsairaudet, kuten reuma, aiheuttavat vasaravarvasmuodostusta.

Kysymys 2: Mikä on kenkien merkitys? / Isojalkaisuus?

Vastaus: Kapeakärkinen kenkämuoti 1960-luvulla lisäsi vaivaisenluun esiintyvyyttä selvästi niillä, jotka olivat tuolloin kasvuiässä. Jos kapean kärjen lisäksi kengässä on vielä huomattavan korkea korko, niin varpaat ahtautuvat kengän kärkeen lisäten riskiä. Tilapäinen juhlakengän käyttö ei sitä tee, vaan siihen tarvitaan pitempiäaikainen "korkokengän" käyttö.

Usein isojalkaiset naiset varsinkin kasvuiässä, jolloin ei haluta erottua muista, käyttävät liian pieniä kenkiä, mikä myös edesauttaa vaivaisenluun ja vasaravarpaan muodostumista.

Kysymys 3: Esiintyykö näitä enemmän naisilla kuin miehillä?

Vastaus: Ei rakenteellista, mutta naisilla on enemmän hankittua vaivaisenluu- ja vasaravarvasmuodostusta kuin miehillä.

Kysymys 4: Missä iässä virheasento yleensä muodostuu?

Vastaus: Rakenteellista virheasentoa voi nähdä jo lapsilla tai ainakin varhaisnuorisolla.

Itseaiheutettu virheasento hankitaan nuorena kasvuiässä, mutta oireet lisääntyvät ja hoitoa vaativat muutokset nähdään useimmiten vasta aikuisella. (Muistanemme entisessä Kiinassa tapahtuneet tyttölasten jalkaterän kasvun estämisen jalkaterän sitomisella tai eräissä afrikkalaisissa kulttuureissa käytössä ollut kaulan pidentäminen metallirenkaita kaulaan lisäämällä.)