

Maik & Co.



Conectando personas con profesionales de confianza

Innovamos la forma de conectar personas con profesionales para crear confianza, transparencia y eficiencia en cada servicio.

Introducción

Maik & Co. es una plataforma innovadora que conecta a personas con profesionales confiables de su zona. Facilitamos la búsqueda, comunicación y contratación de servicios de manera transparente y eficiente, mejorando la experiencia tanto para usuarios como para expertos.

The screenshot shows the homepage of the Maik & Co. website. At the top, there is a navigation bar with the Maik & Co. logo, a search bar, and links for 'Blog', 'Preguntas Frecuentes', and 'Plataforma' (which is highlighted in blue). The main visual features a large blue handshake icon on the left and the text 'Encuentra el profesional perfecto para tu proyecto' in white. Below this, a subtitle reads 'Conectamos clientes con profesionales cualificados para hacer realidad tus ideas.' To the right, the 'Maik & Co.' logo is displayed in a large, bold, blue font. At the bottom, there are two buttons: 'Iniciar sesión' (with a user icon) and 'Registrarse' (with a plus sign and user icon).



El Problema

En muchas ciudades, especialmente medianas y pequeñas, encontrar profesionales de confianza para trabajos en el hogar o servicios especializados es complicado debido a:

- Comunicación ineficiente y citas incumplidas
- Presupuestos poco claros o cambiantes
- Escasa presencia digital de los profesionales
- Falta de sistemas confiables de valoraciones y reseñas

Esto genera frustración en los usuarios y limita el crecimiento de los profesionales.



Nuestra Solución

Maik & Co. es una plataforma innovadora diseñada para transformar la conexión entre usuarios y profesionales, ofreciendo:

- Un espacio de transparencia y confianza
- Herramientas fáciles para encontrar, comparar y contratar profesionales
- Valoraciones reales y sistemas de reseñas confiables
- Gestión eficiente para profesionales y clientes
- Un diseño intuitivo que mejora la experiencia del usuario

Con Maik & Co., la búsqueda de profesionales se vuelve simple, segura y efectiva.



Mercado y Oportunidad

El mercado de servicios profesionales a domicilio en España presenta grandes oportunidades debido a:

- La creciente demanda de soluciones digitales confiables
- La baja digitalización de profesionales en ciudades pequeñas y medianas
- La necesidad de mejorar la experiencia de los usuarios al contratar servicios
- El potencial de expansión a nivel regional y nacional

Maik & Co. está posicionada para capturar este mercado mediante innovación y enfoque en calidad y confianza.



Modelo de Negocio

Maik & Co. genera ingresos mediante:

- **Comisiones:** Por cada servicio contratado a través de la plataforma
- **Planes Premium:** Suscripciones para profesionales que desean funciones avanzadas y mayor visibilidad
- **Publicidad Segmentada:** Espacios publicitarios dirigidos a profesionales y empresas
- **Alianzas Estratégicas:** Colaboraciones con proveedores y marcas relacionadas para nuevas fuentes de ingresos

Este modelo permite escalar y diversificar ingresos conforme crece la comunidad.



Estrategia de Mercado

Segmentación:

Nos enfocamos en ciudades medianas y pequeñas con necesidad de servicios profesionales confiables.

Posicionamiento:

Plataforma transparente, fácil de usar y confiable, diferenciándonos por la calidad y el sistema de valoraciones.

Canales de Captación:

- Marketing digital (SEO, SEM, redes sociales)
- Alianzas con cámaras de comercio y asociaciones locales
- Eventos y ferias sectoriales
- Campañas de recomendación y boca a boca

Fidelización:

Programas de recompensas para usuarios frecuentes y profesionales destacados.



Proyecciones Financieras

Primer año:

Estimamos captar 1,000 usuarios activos y 200 profesionales registrados, generando ingresos principalmente por comisiones.

Segundo año:

Crecimiento esperado del 150% en usuarios y profesionales, lanzamiento de planes premium y aumento de ingresos publicitarios.

Tercer año:

Expansión a nuevas regiones de España, diversificación de servicios y consolidación del modelo de ingresos.

Metas clave:

- Alcanzar rentabilidad en el segundo año
- Mantener un crecimiento sostenido y escalable
- Reinvertir en tecnología y experiencia de usuario



Equipo Fundador

Mikel Barajas – Fundador y CEO

Emprendedor joven con visión clara y pasión por conectar personas con profesionales de confianza.

Experiencia en desarrollo web, gestión de proyectos y atención al cliente.

Responsable de la estrategia, desarrollo técnico, marketing y operaciones.



Propuesta de Valor

- Plataforma intuitiva y fácil de usar que conecta a usuarios con profesionales verificados.
- Sistema transparente de valoraciones y reseñas para generar confianza real.
- Herramientas eficientes para que los profesionales gestionen su agenda y negocio.
- Atención personalizada y soporte constante para usuarios y profesionales.
- Innovación constante para mejorar la experiencia y expandir el alcance a nivel nacional.