



AI for Sales

Для кого

Фаундеры и CEO Строите продажи с нуля или масштабируете без раздувания команды

Руководители продаж VP/Head of Sales, RevOps, Sales Ops – внедряете AI в процессы команды

Продавцы BDM, Account Executives, SDR – хотите удвоить личную продуктивность

Из чего состоит курс

6 онлайн-встречи

лекции и практика по воскресеньям каждые две недели

2 встречи вопросы-ответы

разбираем ваши вопросы по проектам

Измеримые результаты

100 лидов в воронке

12 часов экономии времени в неделю на автоматизации

Артефакты

- Записи лекций
- Домашние задания
- Тесты и доступ в LMS
- Доступ в среду выпускников
- Шаблоны автоматизаций в N8N
- Дорожная карта внедрения

Основные темы

1

Автоматизация продаж

Как AI трансформирует B2B-продажи: инструменты, workflows, агенты

Практика: создаем в N8N агента, которые собирает лидов и пишет холодные сообщения

2

Поиск лидов

Как построить ICP с помощью AI. Где искать лидов: LinkedIn, Apollo, 2GIS. Как обогащать данные и скорить по сигналам

Практика: Агент, который находит и обогащает лидов по вашему ICP

3

Обработка входящих лидов

Когда использовать workflow, а когда – AI-агентов. Как автоматически квалифицировать и маршрутизировать заявки

Практика: Lead Qualifier в n8n + демо голосового агента

4

Подготовка и анализ встреч

Как генерировать персонализированные сообщения на основе данных о лиде. Мультиканальные цепочки: email, LinkedIn, мессенджеры

Практика: Запускаем outreach-кампанию с AI-персонализацией

5

Подготовка и анализ встреч

Как AI собирает досье на клиента перед звонком. Анализ транскриптов: ключевые моменты, возражения, next steps.

Практика: Агент для подготовки ко встречам и коучинга

6

Аналитика продаж

Какие метрики отслеживать, как AI находит паттерны в данных и даёт рекомендации по улучшению процесса.

Практика: Строим дашборд продаж в Cursor и Claude Code

“

"Впечатления от курса – вдохновляющие! Самое интересное – то, как Мик жонглирует инструментами. Подхватил многие из них. Создал два проекта за курс – Аналитическое приложение и Телеграм-бот для продаж и консультаций."

Павел Хмельницкий
СТО Строительной Группы Самолет

“

"Мне курс очень помог глубже погрузиться в понимание AI инструментов. Классно, что все доступно и много практики с примерами. Я поняла как работать с Cursor, LLM и базами данных. Курс мотивирует понимать и внедрять AI. Смогла сама развернуть умного Телеграм-бота."

Марина Зорина
Системный аналитик

”

”