



# **UNIVERSIDAD NACIONAL DE LOJA**

**FACULTAD DE LA ENERGÍA, LAS INDUSTRIAS Y**

**LOS RECURSOS NATURALES NO RENOVABLES**

**CARRERA EN COMPUTACIÓN**



---

## **Proyecto Requisitos de Software**

---

Enero del 2021



## ACTA DE REUNIÓN NRO. 1

### 1 Dominio del problema

#### 1.1 Glosario

Nombre	Descripción
Luthier	Constructor de instrumentos de cuerda.
Estabilidad	Capacidad de un instrumento de medida de conservar sus características metrológicas en el tiempo.
Mantenibilidad	Bajo las condiciones establecidas de uso y mantenimiento, el equipo conserve su capacidad para realizar las funciones requeridas
DAFO	Debilidad, Amenaza, Fortaleza, Oportunidades
Importar	Comprar en un país bienes o servicios producidos y vendidos por un país diferente.
Exportar	Enviar o vender un producto de la tierra o de la industria a un país extranjero o nacional.

### 2 Aspectos positivos y negativos de la situación actual

#### 2.1 Situación actual de la empresa (DAFO)



### 3 Modelado del negocio del cliente

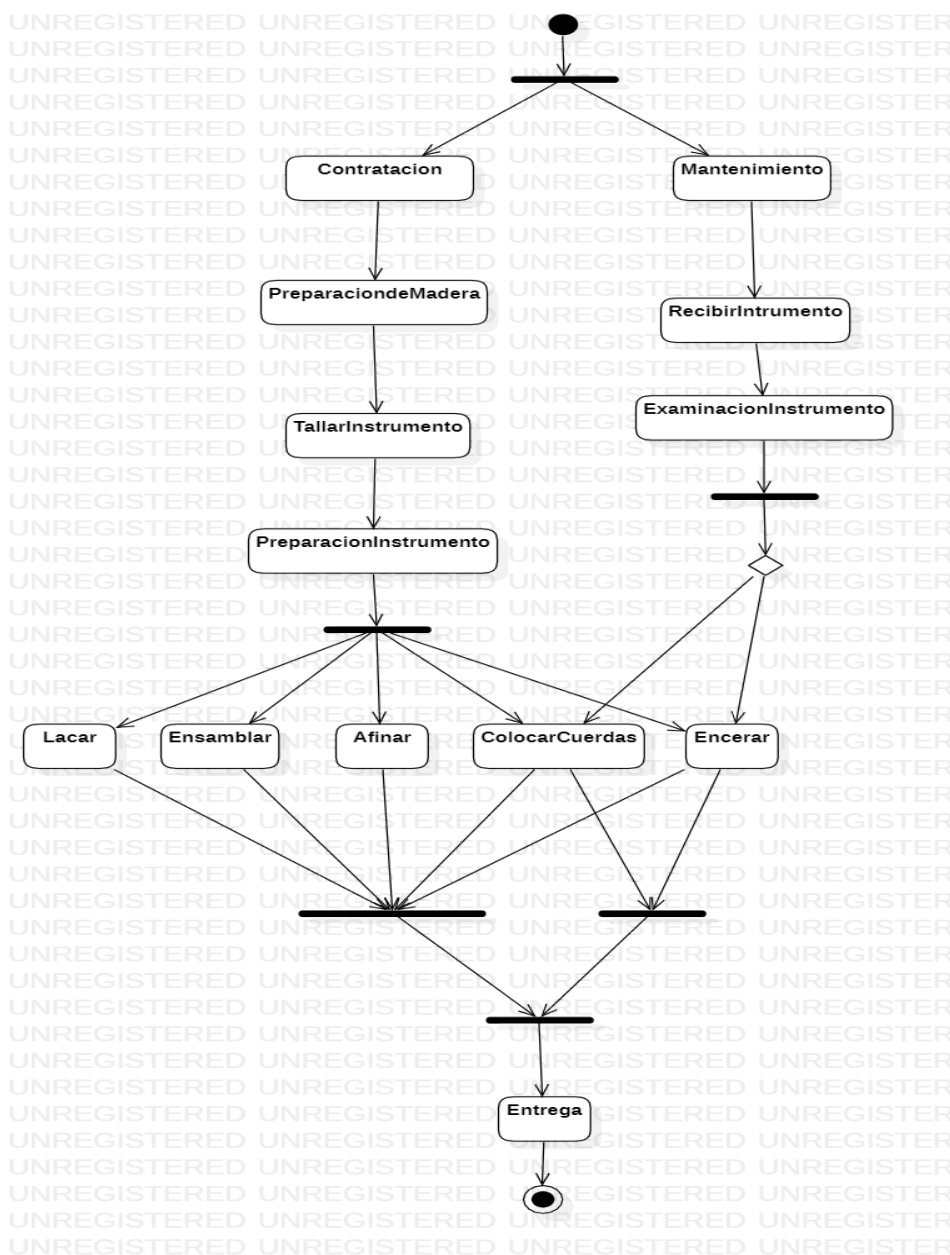
#### 3.1 Modelo de negocio

EL modelo de negocio empresa - cliente se lleva de forma virtual, conversaciones mediante redes sociales acordando tiempo de producción, precios y demás situaciones. Los productos son entregados directamente en la puerta del cliente por medio de envíos, con la finalidad de respetar todas las normas de prevención para la situación por la que estamos cruzando en la actualidad.

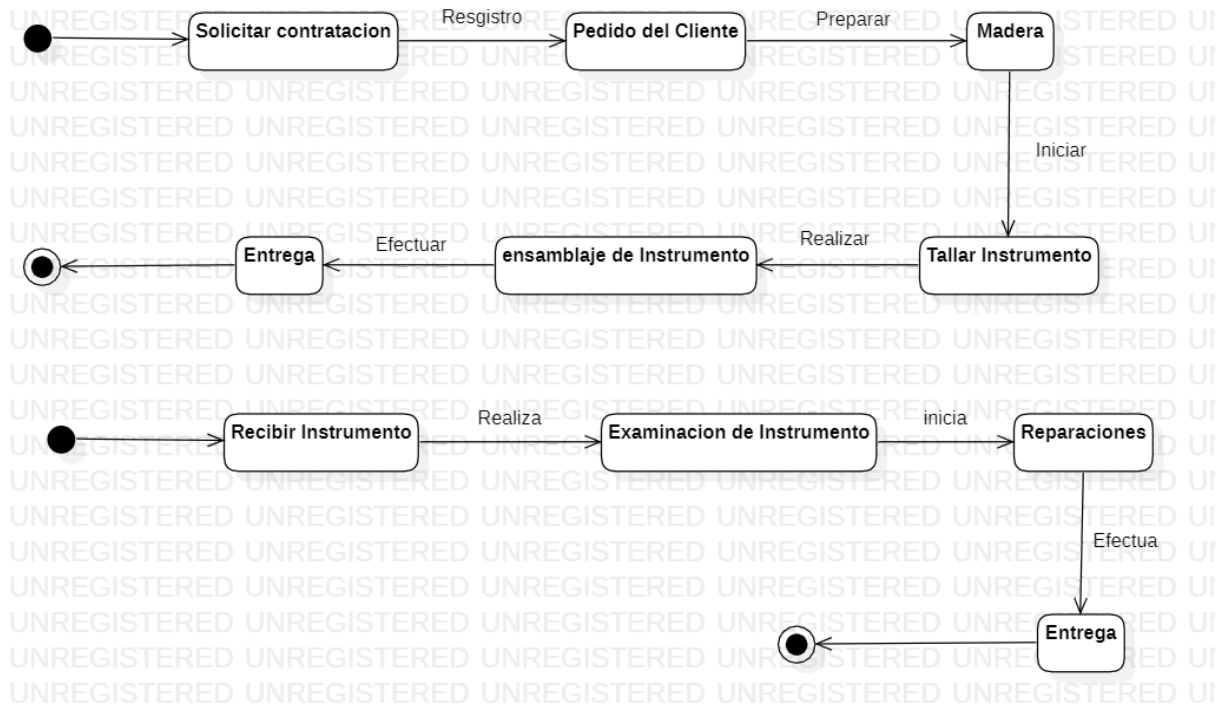
En lo que respecta a clientes internacionales los envíos están paralizados esperando que las fronteras se habiliten nuevamente para que los productos puedan ser enviados a sus respectivos destinos.

#### 3.2 Proceso del negocio (diagramas de actividades y estado).

- **Diagrama de actividades**

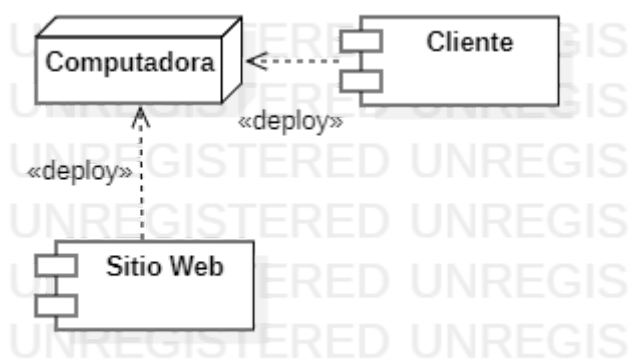


- **Diagrama de estado**



## 4 Entorno tecnológico del cliente

### 4.1 Modelado del entorno tecnológico (Diagrama de despliegue)



## 5 Necesidades de clientes y usuarios

### 5.1 Objetivos del proyecto



**General:**

- *Brindar a los músicos y a los estudiantes de las diferentes partes del mundo la facilidad de obtener instrumentos musicales de gran calidad.*
- *Tener reconocimiento a nivel nacional para así poder generar más beneficios a la empresa.*
- *Realizar instrumentos con una gran estabilidad y mantenibilidad.*

**Específicos:**

- *Proveer instrumentos musicales de cuerda.*
- *Dar mantenimiento a los instrumentos.*
- *Realización de muebles para el hogar.*
- *Exportar instrumentos musicales a nivel nacional.*
- *Importar la materia prima de otros países para la creación de instrumentos.*

Estudiante(s):	Firma
Jose Sebastian Gomez Maldonado Milton David Riofrio Idrobo Anderson Manuel Taday Sanchez	Jose S. Gómez M. Milton D. Riofrio I. Anderson M. Taday S.