

# แคปสแนป: ระบบจัดการการซื้อ-ขายในร้านค้าปลีกอัตโนมัติด้วยตนเอง โดยใช้เทคนิคความฉลาดเชิงคำนวณ CapSnap: Retail Self-checkout System using Computational Intelligent Technique

พงศกร รัตนพันธ์, ศุภริฎา ศิลปสิทธิ์, อาจารย์ที่ปรึกษา: ศันสนีย์ เอื้อพันธ์วิริยะกุล ภาควิชาวิศวกรรมคอมพิวเตอร์ คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

#### บทคัดย่อ

ในปัจจุบันการซื้อสินค้าปลีก ณ จุดจำหน่าย สินค้าปลีกทั่วไปในประเทศไทย มีการใช้ระบบการชำระเงิน ้ที่จุดชำระสินค้ากับพนักงาน ซึ่งระบบดังกล่าวนั้นไม่ตอบ โจทย์กับความต้องการ และความสะดวกสบายของผู้คน ในยุคสมัยใหม่ เนื่องจากมีข้อเสีย คือเสียเวลาในการ รอชำระเงิน และต่อแถวในกรณีที่มีลูกค้าหลายคน จะเห็น ว่าปัจจุบัน ได้มีการเปลี่ยนแปลงการให้บริการธุรกรรม ทางด้านต่าง ๆ ผ่านโทรศัพท์มือถือเกือบทั้งหมด และมี การนำเทคนิคความฉลาดเชิงคำนวณมาใช้ในด้านต่าง ๆ มากขึ้น ผู้จัดทำจึงเห็นความสมควรที่จะพัฒนาระบบแคป แสนป (CapSnap) ซึ่งเป็นซอร์ฟแวร์แพลตฟอร์มที่ช่วย อำนวยความสะดวกให้ลูกค้าสามารถซื้อสินค้าได้ด้วย ตนเองผ่านแอปพลิเคชันบนโทรศัพท์มือถือ โดยไม่ต้อง ผ่านจุดบริการของร้านค้า ลูกค้าสามารถสแกนสินค้าที่ ้ต้องการผ่านกล้องโทรศัพท์มือถือ เพื่อทราบรายละเอียด และราคาของสินค้าแต่ละชนิด ซึ่งเป็นประโยชน์ตอคนที่มี ปัญหาในการมองเห็น นอกจากนี้ยังมีการพัฒนาเว็บไซต์ สำหรับจัดการฝั่งหลังร้านแก่เจ้าของร้านค้า ซึ่งเชื่อมต่อ ้ข้อมูลต่าง ๆ กับแอปพลิเคชันบนโทรศัพท์มือถือ เพื่อให้ ร้านค้าปลีกสามารถจัดการคลังสินค้า และยอดขายสินค้า ได้อย่างมีประสิทธิภาพในเว็บไชต์เดียว ช่วยอำนวยความ สะดวก และลดความยุ่งยากในการซื้อ-ขายสินค้า

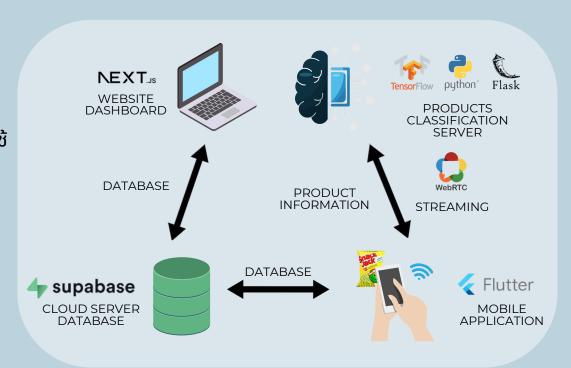
### วัตถุประสงค์

- เพื่อพัฒนาระบบแอปพลิเคชันสำหรับโทรศัพท์มือถือสำหรับซื้อสินค้าในร้านค้าปลีก ที่สามารถบอกข้อมูลคลังของ สินค้าในร้าน รวมถึงบอกข้อมูลสินค้าแต่ละชนิดที่วางขายผ่านการไลฟ์สตรีมมิ่งด้วยกล้องมือถือ และสามารถ เพิ่มสินค้าลงในตะกร้าเพื่อทำการชำระเงินได้
- เพื่อพัฒนาเว็บไซต์แอปพลิเคชันสำหรับใช้งานบนอุปกรณ์คอมพิวเตอร์เพื่อเจ้าของร้านค้าปลีก ที่จะสามารถ จัดการข้อมูลคลังสินค้า ดูประวัติการซื้อสินค้าของลูกค้า และดูรายงานยอดขายสินค้าได้
- เพื่อพัฒนาระบบโมเดลบนเซิฟเวอร์ที่สามารถให้บริการการแยกแยะประเภทของสินค้าแก่ระบบแอปพลิเคชัน สำหรับโทรศัพท์มือถือได้

### วีธีการสร้างระบบ โครงสร้างของระบบ

โครงสร้างของระบบประกอบไปด้วย

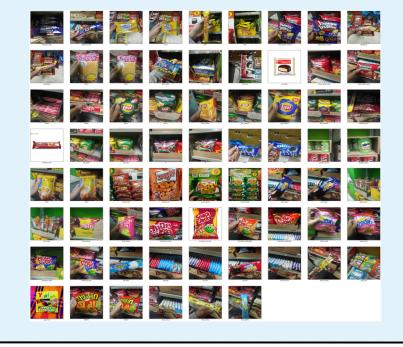
- แอปพลิเคชันสำหรับมือถือ พัฒนาโดยใช้ FLUTTER
- เว็บไซต์สำหรับร้านค้า พัฒนาโดยใช้ NEXT.JS
- คลาวด์เซิร์ฟเวอร์สำหรับเก็บข้อมูล
  พัฒนาโดยใช้ SUPABASE
- เซิร์ฟเวอร์สำหรับการจำแนกสินค้าผ่าน ไลฟ์สตรีมมิ่ง



#### วีธีการสร้างระบบความฉลาดทางการคำนวณ

ในการฝึกฝนโมเดลเพื่อทำนายสินค้าจากรูปภาพ เริ่มจากการเก็บชุดข้อมูล รูปภาพ และชื่อสินค้าที่จำหน่ายในร้านค้าบริการตนเอง ห้อง 422 ภาควิชาวิศวกรรม คอมพิวเตอร์ จำนวน 36 ชนิด (Class) โดยนำ Neural Network มาฝึกฝนแบบ Supervised Learning และทดสอบโมเดลด้วยการทำ Cross-validation ผ่านการ สุ่มแบ่งข้อมูลเป็นจำนวน 4 ส่วน เพื่อทดสอบว่าประสิทธิภาพของโมเดลในแต่ละส่วน มีความใกล้เคียงกัน และทำให้เกิดความเท่าเทียมกันทั่วทั้งชุดข้อมูลหรือไม่ โดยค่า ความแม่นยำของโมเดลได้ดังนี้

Cross Entropy : 1.37Accuracy: 0.66



## วีธีการสร้างระบบ เว็บไซต์สำหรับร้านค้า

เป็นเว็บไซต์ที่ถูกพัฒนาเพื่อให้แอดมินของร้านค้า เข้าใช้งานเท่านั้น โดยประกอบไปด้วย

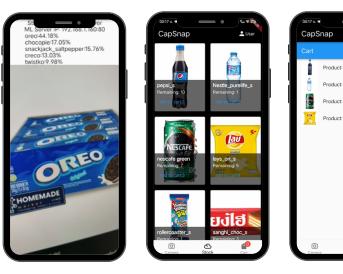
- ระบบรายงานยอดขายรายวัน เดือน สัปดาห์ และปี แยกตามประเภทของสินค้า หรือสินค้าทั้งหมด
- ประวัติการซื้อสินค้าในร้าน ซึ่งจะแสดงชื่อลูกค้า วัน เวลาที่ซื้อ และสินค้าที่ซื้อ รวมถึงยอดเงินที่ชำระ
- ระบบจัดการคลังสินค้า และข้อมูลทั้งหมดของสินค้า
- การแสดงรายชื่อลูกค้าที่ลงทะเบียนบนแอปมือถือ

#### วีธีการสร้างระบบ แอปพลิเคชันสำหรับมือถือ

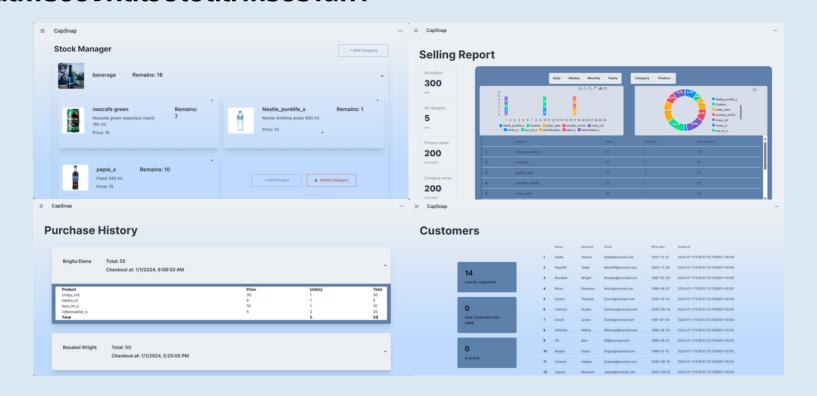
ประกอบไปด้วย

- ระบบ Authentication
- ระบบไลฟ์สตรีมมิ่ง
- ระบบตะกร้าสินค้าระบบการชำระสินค้า
- การแสดงประวัติการซื้อสินค้า
- การแสดงคลังของสินค้าในร้าน

#### ผลลัพธ์ของแอปพลิเคชันสำหรับมือถือ



## ผลลัพธ์ของผลเว็บไซต์สำหรับร้านค้า



## สรุปผล

ผู้จัดทำได้พัฒนาระบบจัดการการซื้อ-ขายในร้าน ค้าปลีกอัตโนมัติด้วยตนเอง โดยใช้เทคนิคความฉลาด เชิงคำนวณ โดยเริ่มจากการพัฒนาระบบแอปพลิเคชัน สำหรับการซื้อสินค้าในร้านค้าปลีกด้วยตนเองที่จะกลาย เป็นมาตรฐานในยุคสมัยใหม่ ผ่านการสแกนสินค้าและ ชำระเงินด้วยตนเองผ่านแอปบนโทรศัพท์มือถือ พร้อม ระบบเว็บไซต์สำหรับเจ้าของร้านที่ช่วยในการจัดการคลัง สินค้า และข้อมูลการขายอย่างมีประสิทธิภาพ โดยใช้ โมเดลจากการนำ Neural Network มาฝึกฝนแบบ Supervised Learning ในการจำแนกประเภทสินค้าทั้ง 36 ชนิดจากรูปภาพ ซึ่งได้ผลลัพธ์ของความแม่นยำอนู่ ที่ 66% โดยมีจุดมุ่งหมายในการเพิ่มประสิทธิภาพใน กระบวนการซื้อ-ขายสินค้าทั้งทางฝั่งลูกค้า และร้านค้า