

취업 스포일러

- 넥센 타이어 합격자기소개서 모음편



NEXEN

넥센타이어

수록된 합격 자기소개서 목차		
	기업명(계열사명)	직무
1	넥센 타이어	제품생산
2	넥센 타이어	일반영업

상세공고 보러가기 ▶

연봉정보 ▶

자소서 항목 ▶

합격스펙 ▶

면접족보 ▶

최신뉴스 ▶

공채총정리 ▶

기업별 공채속보 확인 ▶

인크루트 합격자소서 모음집 활용방법!

- 1 Ctrl+F를 눌러, 보고 싶은 기업명(계열사명)이나 직무를검색하여 원하는 자기소개서 내용을 확인한다!
- 2 합격자기소개서를 토대로 자기소개서를 작성하고 인크루트에서 무료 컨설팅을 받는다!
- 3 아래 서비스를 활용하여 합격에 한 발 다가간다! (클릭하면 이동 가능)



어학변환



글자수 세기
/ 맞춤법검사



학점변환



자기소개서
샘플



이력서
사진 수정



이력서양식



합격
자기소개서



기업별
자소서 항목



면접 족보



자소서 컨설팅



면접 후기

넥센 타이어 / 직무 : 제품생산

→ [원문보기](#)

1. 성장과정

<실패 속에서 배운 포기하지 않는 근성>

대학 진학을 위해 재수를 하였던 저는 그러나 그 긴 마라톤에서 좌절을 맛본 경험이 있습니다. 당시에는 결과만을 중요시하던 저였기에 목표했던 결과에 미치지 못하자 실패했다고 생각했습니다. 하지만 실패의 경험을 통해 제 자신을 한층 더 성장시키는 계기가 되었습니다. 그때의 경험이 단단한 제 안의 버팀목이 되어 실패에 단련되고 다시 실패가 찾아와도 포기하지 않는 근성을 가지게 되었습니다. 어려운 일일수록 오히려 끈질기게 매달리는 사람이 된 것입니다. 그렇게 저는 비록 목표를 성취해나가는 과정이 힘들지라도 그 속에서 끊임없이 도전하고 노력하는 열정의 자세로 매사에 임하고 있습니다. 목표에 도달하기 위해 거쳐 온 과정들은 제가 한발자국 더 앞으로 나아갈 수 있다는 희망과 힘을 주었기에 '인내는 쓰고 열매는 달다'라는 말처럼 실패를 극복할 수 있다는 자신감을 가지게 되었습니다.

2. 성격상의 장단점

<목표 달성을 위한 끈기와 협력의 자세>

저는 업무에 임하는 자세가 진지하며, 다른 사람과의 의사소통에 적극적입니다. 이전 회사에서 BLDC 모터를 생산 할 때 불량이 발생한 적이 있었는데, 소음 불량으로 인해 생산량을 맞추지 못하게 되었습니다. 그래서 생산을 중지하고 품질팀, 생산관리팀이 각각 원인 분석을 하였지만 쉽사리 찾지 못하고 있었습니다. 저는 제가 속해있던 생산팀 팀원들에게 품질팀과 함께 원인 분석에 대한 의견을 나누자고 제안하였고, 두 팀이 모여 함께 원인 분석을 하게 되었습니다. 그 결과 서로의 생각을 채워주어 결국 원인을 찾아내 문제를 해결할 수 있었습니다.

저의 단점은 흥미가 없는 일에는 끈기가 없다는 것입니다. 이러한 단점을 극복하고자 목표를 세우고 그 결과로 가는 과정을 위한 세부적인 실천계획들을 세웠습니다. 그것들을 한 단계씩 성공해나가다 보면 그 성취감에 즐겁게 목표를 위해 훌쩍 달려갈 수 있었습니다. 이러한 연습을 통해 이제는 어떤 일도 해낼 수 있다는 자신감을 가지게 되었습니다.

3. 지원동기 및 포부

<넥센 타이어 생산 분야 전문가로의 성장>

평소 신문을 자주 읽는데 특히 타이어 업계에 관련된 기사들을 꼼꼼히 읽습니다. 기사를 통해 만나는 넥센 타이어는 기술력과 품질에 자부심을 가진 업체이고, 그 능력을 해외에서도 인정받고 있다는 생각이 들었습니다. 실제

로 제가 타는 자동차 타이어의 교체시기가 와서 3사 제품과 비교해본 경험이 있는데, 타사에 비해 타이어의 품질이 우수하고, 승차감도 좋았던 경험이 있어, 넥센 타이어에 긍정적인 이미지를 가지고 있었습니다. 그래서 고객들이 믿고 선택할 수 있는 넥센 타이어에서 생산 분야 전문가로서의 저의 꿈을 펼치고자 지원하게 되었습니다.

입사 초기에는 저보다 앞서 계신 선배님들께 적극적인 자세로 생산 업무를 배우며 회사와 함께 성장하고 싶습니다. 입사 5년 후에는 다양한 실무 경험을 쌓아 나와 내 가족이 탈 자동차의 타이어를 만든다는 생각으로 제가 생산하는 타이어를 더욱 안전하게, 생산품에 대한 자부심을 가질 수 있는 장인의 자세로 업무에 임하겠습니다. 이러한 노력을 바탕으로 입사 10년 후에는 그동안 배운 생산 업무분야의 전문가로 성장하여 노하우를 후배들과 공유하며 함께 발전하고 싶습니다. 후배들에게 성실하고 능력있는 멘토가 되어 적극적으로 의사소통하여 넥센 타이어가 지속적인 성장을 할 수 있도록, 또 세계로 뻗어나가는데에 앞장설 수 있도록 노력하겠습니다.

4. 취미 및 특기

<배움의 노력을 통한 열정>

'세 사람이 길을 가면 그 중에 반드시 스승이 될 만한 인물이 있다'는 말이 있습니다. 그래서 저는 항상 이 말을 염두에 두고 주변 사람들과 어울릴 때도 배울만한 부분이 있는지 살펴보려고 노력합니다. 그리고 배울 부분이 있다면 제 자신을 돌아보는 시간을 가지며, 저 또한 남에게 도움을 줄 수 있는 사람이 되고자 여가 시간에는 신문과 웹서핑을 통해 다양한 정보를 얻고 배우는 노력을 하고 있습니다. 이러한 배움의 자세가 업무를 익히는데 도움이 될 것이라고 자신합니다. 자신을 끊임없이 돌아보고 성찰한다면 절로 겸손해질 것이기 때문입니다. 또 배려하는 마음이 깊어져 회사 동료들과 원활한 의사소통을 하는 데에도 도움이 될 것 입니다.

<1500m 수영을 하며 얻은 체력과 인내>

초등학교 때부터 지금까지 수영을 해왔습니다. 꾸준히 수영을 하며 체력도 길러졌고, 지금은 최대한 오래, 멀리 가도록 연습하여, 그 거리를 측정하는 것이 수영을 하는 즐거움이 되었습니다. 장거리 수영을 하며 힘이 들 때도 있지만 그 속에서 인내를 배우고 제 자신과의 싸움에서 지지 않기 위해 더욱 노력하게 되었습니다. 인생에는 언제나 좋은 삶든 힘든 고비가 있고, 그 시련을 이기기 위해서는 인내가 중요합니다. 저는 이러한 체력과 노력을 바탕으로 인내를 길러왔고 제가 맡은 업무에 대해서 끝까지 책임지는 사람이 될 수 있습니다. 힘든 상황 속에서도 포기하지 않는 근성을 가진 넥센 타이어의 구성원이 되어 넥센타이어의 생산성 향상에도 적극 기여하는 인재가 되겠습니다.

넥센 타이어 / 직무 : 일반영업

→ [원문보기](#)

“고객과의 접점에서 판을 벌리다.”

여러 아르바이트를 하면서 고객과의 신뢰 프로세스 구축이 가장 큰 일이라고 생각하며 활동했습니다. 아르바이트중에 홍보하는 방식에 대해 의논하게 되었는데 것이었습니다. 활동 기간 중 홍보 및 고객유치의 일환으로 칸 안에 동전을 던져 들어가면 그에 상응하는 상품을 증정하는 방식의 게임을 기획하였습니다. 이 이벤트는 관련 회사 멤버십 카드를 소지한 학생 또는 휴대폰 어플리케이션에 앱을받는 학생들에 한해 게임에 참여 할 수 있게 유도하였습니다. 이 이벤트로 인해 많은 신규회원을 가질수 있었고 손님들도 늘어났습니다. 후속 이벤트로 신규개설 친구추천이 많고 일정기준이 넘는 단체에게 MT 준비에 필요한 음식 지원을 하는 행사를 진행하였습니다. 이 이벤트들의 결과 당월 매장 매출은 월등히 늘었났고 지점은 능력을 인정해서 월급을 올려주는등 인센티브도 적절히 받게되었습니다. 우수 직원으로 인한 효과도 확실히 얻게되고 개인의 이익뿐만 아니라 지점의 매출등을 올리면서 고객과의 소통이 회사에 큰도움이 된다는걸 다시한번 깨닫게 된것입니다. 직접 기획한 프로모션을 승인 받아 실행, 탁월한 결과물까지 얻었던 경험은 저에게 실무경험과 다름없는 진취적 경험이었습니다.

장점:적극성

친구들과 동아리 활동중 교내를 홍보하면서 마케팅하는 일이 있었는데 거지웃을 입고 거리를 홍보하자라는 아이디어를 제안하게 되었습니다. 사람들이 밀집된 행사장과 시내를 홍보하며 축제를 홍보 하였고, 시민들과 학생들의 호응과 관심을 이끌 수 있었습니다.

단점: 뒷심 부족

대학 동기와 함께 진행하려했던 블로그를 통한 맞춤형 데이터 사업은 사업 마무리 단계에서 수익성의 한계를 극복하지 못하고 사업을 철수하게 되었습니다. 마무리 짓는 뒷심이 부족하였던 것입니다. 이 부분을 보완하기 위해 중간점검이라는 단계를 자주 애용하고 있습니다. 중간점검을 통해 정해진 목표로 가는 방향을 점검하고 진행되는 진도를 체크 및 스스로를 독려하여 마무리까지도 최대한 완벽하게 지으려 합니다.

저의 생활 신조는 '내가 해야할일을 하면 다른사람도 인정해준다.' 입니다. 스스로가 정한 목표를 도착지로 여기고 그 곳만 보고 나아간다면 결국엔 그 모습이 되어있다고 생각합니다. '한 번도 실수 한 적이 없는 사람은 한 번도 새로운 것에 도전해 본적 없는 사람이다' 라고 합니다. 넥센타이어는 기업명을 변경하여 이미지 쇄신에 도전하였으며, 내수시장 점유율 확대 및 외국 여러나라 미국 중국 등전 세계로 사업망을 확대하여 글로벌 기업으로의 도약은 저에게 매우 인상 깊었습니다. 저 또한 넥센타이어의 모습과 닮아가기 위해 꾸준한 도전을 통해 성장해 왔습니다. KB 국민은행에서 대학생을 대상으로 한 홍보와 판촉경험을 프로모션과 고객접대의 중요성을 배웠으며 아르바이트 경험을 거치면서 거래처와의 유대관계 중요성에 대해 배울 수 있었습니다. 이러한 영업경험은 통해넥센타이어에서 영업 활동을 하기 위한 기초 역량이 되리라 여겨집니다. 준비된 자세로 앞으로 넥센의 일꾼이 될 일만 남았습니다. 넥센타이어를 저의 일터로 삼아 꾸준히 일할장소로 만들겠습니다.

취미: 나 홀로 여행

기간에 상관없이 나 홀로 떠나는 여행을 취미로 삼고있습니다. 그 이유는 새로운 멋과 맛을 경험하는 일은 흥미로울 뿐만아니라 스스로 일정을 계획하고, 그 계획대로 모든 것이 진행되었을 때의 만족감과 성취감은 말로 표현하지못할 정도로 즐거운 일이기 때문입니다.

특기: 탁구

군 복무 시절에 시작했던 탁구를 꾸준히 연습하여 대학교 4 학년 재학 중에는 교내 탁구대회에 참여하여 복식조 우승을 할 정도로 실력을 단련시켜왔습니다. 대부분의 사람들은 단식경기를 선호하지만 저는 복식경기를 더 선호합니다. 그 이유는 복식으로 경기를 했을 때에는 저의 약점이 파트너가 보완할 수 있고 또한 제가 파트너의 약점을 보완하여 시너지 효과를 통해 개인의 역량을 배가 시킬 수 있기 때문입니다. 그리고 파트너와의 팀워크를 통해 승리를 쟁취했을 때의 기쁨은 단식에서 혼자 느끼는 기쁨보다 두배가 되기에 복식경기를 더 선호하고 있습니다.