

# 취업 스포일러

- 넥센 합격자기소개서 모음편



NEXEN

수록된 합격 자기소개서 목차		
	기업명(계열사명)	직무
1	넥센	제품생산
2	넥센	해외영업

상세공고 보러가기

연봉정보

자소서 항목

합격스펙

면접족보

최신뉴스

공채총정리

기업별 공채속보 확인

## 인크루트 합격자소서 모음집 활용방법!

- 1 Ctrl+F를 눌러, 보고 싶은 기업명(계열사명)이나 직무를검색하여 원하는 자기소개서 내용을 확인한다!
- 2 합격자기소개서를 토대로 자기소개서를 작성하고 인크루트에서 무료 컨설팅을 받는다!
- 3 아래 서비스를 활용하여 합격에 한 발 다가간다! (클릭하면 이동 가능)



어학변환



글자수 세기  
/ 맞춤법검사



학점변환



자기소개서  
샘플



이력서  
사진 수정



이력서양식



합격  
자기소개서



기업별  
자소서 항목



면접 족보



자소서 컨설팅



면접 후기

## 넥센 / 직무 : 제품생산

→ [원문보기](#)

### 1. 성장과정

#### <실패 속에서 배운 포기하지 않는 근성>

대학 진학을 위해 재수를 하였던 저는 그러나 그 긴 마라톤에서 좌절을 맛본 경험이 있습니다. 당시에는 결과만을 중요시하던 저였기에 목표했던 결과에 미치지 못하자 실패했다고 생각했습니다. 하지만 실패의 경험을 통해 제 자신을 한층 더 성장시키는 계기가 되었습니다. 그때의 경험이 단단한 제 안의 버팀목이 되어 실패에 단련되고 다시 실패가 찾아와도 포기하지 않는 근성을 가지게 되었습니다. 어려운 일일수록 오히려 끈질기게 매달리는 사람이 된 것입니다. 그렇게 저는 비록 목표를 성취해나가는 과정이 힘들지라도 그 속에서 끊임없이 도전하고 노력하는 열정의 자세로 매사에 임하고 있습니다. 목표에 도달하기 위해 거쳐 온 과정들은 제가 한발자국 더 앞으로 나아갈 수 있다는 희망과 힘을 주었기에 '인내는 쓰고 열매는 달다'라는 말처럼 실패를 극복할 수 있다는 자신감을 가지게 되었습니다.

### 2. 성격상의 장단점

#### <목표 달성을 위한 끈기와 협력의 자세>

저는 업무에 임하는 자세가 진지하며, 다른 사람과의 의사소통에 적극적입니다. 이전 회사에서 BLDC 모터를 생산 할 때 불량이 발생한 적이 있었는데, 소음 불량으로 인해 생산량을 맞추지 못하게 되었습니다. 그래서 생산을 중지하고 품질팀, 생산관리팀이 각각 원인 분석을 하였지만 쉽사리 찾지 못하고 있었습니다. 저는 제가 속해있던 생산팀 팀원들에게 품질팀과 함께 원인 분석에 대한 의견을 나누자고 제안하였고, 두 팀이 모여 함께 원인 분석을 하게 되었습니다. 그 결과 서로의 생각을 채워주어 결국 원인을 찾아내 문제를 해결할 수 있었습니다.

저의 단점은 흥미가 없는 일에는 끈기가 없다는 것입니다. 이러한 단점을 극복하고자 목표를 세우고 그 결과로 가는 과정을 위한 세부적인 실천계획들을 세웠습니다. 그것들을 한 단계씩 성공해나가다 보면 그 성취감에 즐겁게 목표를 위해 훌쩍 달려갈 수 있었습니다. 이러한 연습을 통해 이제는 어떤 일도 해낼 수 있다는 자신감을 가지게 되었습니다.

### 3. 지원동기 및 포부

#### <넥센 타이어 생산 분야 전문가로의 성장>

평소 신문을 자주 읽는데 특히 타이어 업계에 관련된 기사들을 꼼꼼히 읽습니다. 기사를 통해 만나는 넥센 타이어는 기술력과 품질에 자부심을 가진 업체이고, 그 능력을 해외에서도 인정받고 있다는 생각이 들었습니다. 실제

로 제가 타는 자동차 타이어의 교체시기가 와서 3사 제품과 비교해본 경험이 있는데, 타사에 비해 타이어의 품질이 우수하고, 승차감도 좋았던 경험이 있어, 넥센 타이어에 긍정적인 이미지를 가지고 있었습니다. 그래서 고객들이 믿고 선택할 수 있는 넥센 타이어에서 생산 분야 전문가로서의 저의 꿈을 펼치고자 지원하게 되었습니다.

입사 초기에는 저보다 앞서 계신 선배님들께 적극적인 자세로 생산 업무를 배우며 회사와 함께 성장하고 싶습니다. 입사 5년 후에는 다양한 실무 경험을 쌓아 나와 내 가족이 탈 자동차의 타이어를 만든다는 생각으로 제가 생산하는 타이어를 더욱 안전하게, 생산품에 대한 자부심을 가질 수 있는 장인의 자세로 업무에 임하겠습니다. 이러한 노력을 바탕으로 입사 10년 후에는 그동안 배운 생산 업무분야의 전문가로 성장하여 노하우를 후배들과 공유하며 함께 발전하고 싶습니다. 후배들에게 성실하고 능력있는 멘토가 되어 적극적으로 의사소통하여 넥센 타이어가 지속적인 성장을 할 수 있도록, 또 세계로 뻗어나가는데에 앞장설 수 있도록 노력하겠습니다.

#### 4. 취미 및 특기

##### <배움의 노력을 통한 열정>

'세 사람이 길을 가면 그 중에 반드시 스승이 될 만한 인물이 있다'는 말이 있습니다. 그래서 저는 항상 이 말을 염두에 두고 주변 사람들과 어울릴 때도 배울만한 부분이 있는지 살펴보려고 노력합니다. 그리고 배울 부분이 있다면 제 자신을 돌아보는 시간을 가지며, 저 또한 남에게 도움을 줄 수 있는 사람이 되고자 여가 시간에는 신문과 웹서핑을 통해 다양한 정보를 얻고 배우는 노력을 하고 있습니다. 이러한 배움의 자세가 업무를 익히는데 도움이 될 것이라고 자신합니다. 자신을 끊임없이 돌아보고 성찰한다면 절로 겸손해질 것이기 때문입니다. 또 배려하는 마음이 깊어져 회사 동료들과 원활한 의사소통을 하는 데에도 도움이 될 것 입니다.

##### <1500m 수영을 하며 얻은 체력과 인내>

초등학교 때부터 지금까지 수영을 해왔습니다. 꾸준히 수영을 하며 체력도 길러졌고, 지금은 최대한 오래, 멀리 가도록 연습하여, 그 거리를 측정하는 것이 수영을 하는 즐거움이 되었습니다. 장거리 수영을 하며 힘이 들 때도 있지만 그 속에서 인내를 배우고 제 자신과의 싸움에서 지지 않기 위해 더욱 노력하게 되었습니다. 인생에는 언제나 좋은 삶든 힘든 고비가 있고, 그 시련을 이기기 위해서는 인내가 중요합니다. 저는 이러한 체력과 노력을 바탕으로 인내를 길러왔고 제가 맡은 업무에 대해서 끝까지 책임지는 사람이 될 수 있습니다. 힘든 상황 속에서도 포기하지 않는 근성을 가진 넥센 타이어의 구성원이 되어 넥센타이어의 생산성 향상에도 적극 기여하는 인재가 되겠습니다.

## 넥센 / 직무 : 해외영업

→ [원문보기](#)

### 1. 자기소개를 자유롭게 기술하시오. (성장과정, 생활신조, 성격의 장단점, 취미, 특기 등)

<실패 속에서 꽃피운 포기하지 않는 근성>

대학 진학에 실패하며 재수를 포기했을 당시에는 결과만 중요하게 생각했던 터라 목표했던 결과에 만족하지 못하여 실패했다는 생각이 컸습니다. 하지만 그 때의 경험이 밑바탕이 되어 실패 속에서도 포기하지 않는 근성을 배우게 되었고, 지금은 나름대로 얻은 것도 많아 제 자신이 한층 성장하는 계기가 되었다고 생각합니다. 비록 목표를 달성해나가는 과정이 힘들지라도 그 속에서 끊임없이 도전하고 노력하는 열정의 자세로 매사에 임하다 보면 다가올 내일에 많은 도움이 될 것입니다. 이러한 일련의 목표를 위해 거쳐 온 그 동안의 과정들은 제가 한 발짝 더 앞으로 나아갈 수 있는 용기와 힘을 주었기에 '인내는 쓰고 열매는 달다'라는 신조로 매사에 긍정적인 자세로 임하고 있습니다. 또한 할 수 있다는 자신감을 통해 실패를 두려워하지 않게 되면서 무엇이든 도전하고자 하는 의지를 가지게 되었습니다.

### 2. 학업 외 경험사항을 자유롭게 기술하시오. (봉사활동, 동아리활동, 해외연수, 아르바이트, 교육이수, 수상경력 등)

<영업은 내 운명>

대형마트에서 판촉판매사원으로 아르바이트를 하며 많은 고객들을 만날 수 있었습니다. 평소 사람들과 어울리는 것을 좋아하고 그들과 함께 이야기를 나누는 것을 좋아하는 편이기에 아르바이트를 하면서도 큰 어려움 없이 고객들에게 먼저 다가가 제품을 판매할 수 있었습니다. 다양한 저의 영업활동으로 인해 고객들이 흔쾌히 제품을 구매하는 것을 보면서 자연스럽게 영업에 대한 관심이 생기게 되었고, 비록 작은 시작이었지만 고객의 마음을 현장에서 직접 보고 느끼면서 자연스럽게 영업에 대해 배울 수 있었습니다. 이러한 경험을 바탕으로 최고의 제품을 통해 고객에게 만족을 파는 영업인이야말로 제가 가진 영업에 대한 열정과 꿈을 실현할 수 있는 기회라는 생각이 들었습니다. 이를 통해 영업을 제 운명으로 받아들이며 고객에게 최상의 서비스와 행복을 파는 영업인으로 성장하는 꿈을 키워나가는 계기가 되었습니다.

### 3. 넥센에 지원한 동기는 무엇이며, 지원한 직무 수행에 필요한 역량을 갖추기 위하여 어떠한 준비와 노력을 했는지 기술하시오.

<실무능력을 갖춘 인재>

영업직을 수행하기 위해서는 무엇보다 고객과의 소통이 중요하다고 생각합니다. 고객의 니즈를 파악하여 그들을 만족시키기 위해서는 직접 고객을 만나고 경험하는 것이 중요한데, 대형마트에서 골드키위 판매행사를 진행하였

을 때에도 고객들을 직접 만나며 그들의 구매 성향과 패턴을 면밀히 관찰하여 좋은 판매 기록을 달성하였습니다.

저는 뛰어난 상황 판단력과 순발력을 바탕으로 업무를 수행해내며 고객과의 신뢰를 형성해왔으며, 해외 영업직을 수행하기 위해 언어 공부는 물론, 다양한 활동을 통해 많은 데이터를 분석하며 영업 감각을 길러왔습니다. 이러한 노력을 통해 영업 분야에서 업무를 수행하는데 필요한 필수 자질을 습득할 수 있었고, 이를 바탕으로 제가 넥센에 입사하여 해외영업을 수행하는데 많은 도움을 될 것이라 생각합니다. 저는 저만이 가질 수 있는 영업 전략을 위해 끊임없이 고민하고, 고객을 제대로 알기 위해 직접 발로 뛰는 열정을 보이는 영업인으로 성장하고 싶습니다.

#### 4. 입사 10년 후 이루고 싶은 목표는 무엇이며, 목표를 이루기 위하여 어떻게 할 것인지 기술하십시오.

<해외영업 분야의 전문가로의 성장>

우선은 넥센에 입사하여 선배님들께 제가 맡은 해외영업 업무에 대해 적극 배우는 것은 물론, 넥센과 함께 제 자신도 한층 성장하는 시간을 갖고 싶습니다. 그동안 제가 쌓아온 영업에 대한 노하우를 바탕으로 넥센에서 다양한 실무 경험을 쌓으며 고객의 꿈을 현실로 이루기 위한 열정을 보여드리겠습니다. 매사 적극적이고 열정적인 자세로 업무에 임하여 입사 10년 후에는 그동안 쌓아온 해외 영업 분야의 노하우를 바탕으로 후배들의 멘토가 되어 적극 협력하며 발전해나가겠습니다. 내일을 생각하고, 내일을 준비하는 넥센의 기업 풍토에 발맞춰 해외영업 분야의 전문가가 되어 고객은 물론, 회사의 다른 구성원들과도 적극 소통하며 한층 발전해나가는 모습을 보여드리겠습니다. 한국의 고무산업을 선도해온 넥센에서 내일의 가치를 창조하며 고객들에게 신뢰할 수 있는 품질과 혁신적인 제품을 공급하는데 기여하기 위해 항상 고객의 눈높이에서 생각하는 영업인이 되겠습니다. 제가 가진 영업에 대한 열정과 도전으로 넥센의 경영이념을 실천하며 매출신장을 이루기 위해 적극 노력하겠습니다.