

# 취업 스포일러

- 위메프 합격자기소개서 모음편



**위메프**  
**WEMAKEPRICE**

수록된 합격 자기소개서 목차		
	기업명(계열사명)	직무
1	위메프	MD

상세공고 보러가기

자소서 항목

최신뉴스

공채총정리

기업별 공채속보 확인

## 인크루트 합격자소서 모음집 활용방법!

1. Ctrl+F를 눌러, 보고 싶은 기업명(계열사명)이나 직무를검색하여 원하는 자기소개서 내용을 확인한다!
2. 합격자기소개서를 토대로 자기소개서를 작성하고 인크루트에서 무료 컨설팅을 받는다!
3. 아래 서비스를 활용하여 합격에 한 발 다가간다!(클릭하면 이동 가능)



어학변환



글자수 세기  
/ 맞춤법검사



학점변환



자기소개서  
샘플



이력서  
사진 수정



이력서양식



합격  
자기소개서



기업별  
자소서 항목



면접 족보



자소서 컨설팅



면접 후기

## 위메프 / 직무 : MD

→ [원문보기](#)

### 1. 자기소개(지원동기) (100자 ~ 3,000자 제한)

소셜 커머스 애용자로서의 경험 살려 위메프 발전에 이바지하고 싶어

저는 합리적이고 가치 있는 소비생활에 관심이 많습니다. 그래서 쇼핑을 할 때도 시간과 돈을 절약할 수 있는 온라인 쇼핑을 선호해 왔습니다. 소셜 커머스에 자연스럽게 관심이 많아졌고, 그래서 다양한 사이트를 서핑해보기도 했습니다. 그러다 위메프를 알게 됐는데, 위메프는 다른 어떤 사이트보다도 접근성이 좋고, 고객의 욕구를 잘 이해하고 있다는 느낌을 주었습니다. 위메프에 관심을 갖게 된 일차적인 이유입니다.

여기에서 대학 수업 중 문화 마케팅을 들으며 '팬덤의 수요조사와 호응'을 공부하며 보다 적극적으로 소셜 커머스에 관심을 가졌습니다. 소셜 커머스로 취업방향을 정하자 가장 매력적으로 여겨졌던 위메프의 일원이 되고 싶다는 생각을 굳히게 되었습니다. 저 스스로가 소셜 커머스를 애용하는 고객의 입장에서 물건을 사보았기 때문에 고객들이 어떤 것에 호응하는지 잘 파악하고 있다는 장점을 살릴 수 있다고 생각합니다.

### 2. 인생에서 가장 열정을 쏟았던 본인만의 경험(100자 ~ 3,000자 제한)

하나부터 열까지 혼자 힘으로 떠난 미국여행, 도전정신 잘 보여줘

미국 서부여행을 다녀온 적이 있습니다. 젊은 날 여행이 긴 인생의 소중한 자산이 된다는 생각으로 정한 목적지였습니다. 그 옛날 미국인들이 서부를 개척한 정신을 배워보고 싶기도 했습니다. 문제는 경비마련이었습니다. 친구들 중에는 부모님의 도움으로 여행을 다녀온 케이스가 많았습니다. 하지만, 저는 이왕 하는 여행이라면 의미 있게 도전해보고 싶었습니다. 하나부터 열까지 저의 힘으로 해내는 여행으로 만들어보고 싶었습니다. 목적지를 정하고, 정보를 구했으며, 숙소 음식 등 세세한 필요사항을 체크했습니다. 소요경비를 산출해 목표경비를 만들기 위해 적극적으로 아르바이트를 시작해 돈을 모았습니다. 그리고 여행을 떠났고, 저는 상상 이상의 것을 배우고 익히고 돌아왔습니다. 홀로 여행을 다녀온 이 값진 경험은 제가 인생을 살면서 뭐든 도전하고, 이겨내고, 적응하는

데 큰 자산이 되리라 여겨졌습니다. 실제로 저는 항상 긍정적인 자세로 '잘 할 수 있을거야' 스스로 다짐하며 매사를 처리합니다.

### 3. 위메프에서 성취하고자 하는 비전과 목표 (100자 ~ 3,000자 제한)

합리적 소비생활 이끌며 모범적인 MD되고파

저는 소셜 커머스 애용자입니다. 때문에 누구보다도 경험을 통해 소셜 커머스 고객들이 원하는 바를 잘 짚어낼 수 있다고 자부합니다. 이런 관심과 경험 외에도 소셜 커머스 활성화의 큰 비중을 차지하는 홍보 부문에 있어서도 자신이 있습니다. 대학생할 중 저는 홍보 동아리에 들어가 여러 가지 홍보 전략과 마케팅 전략을 배운 바 있습니다. 돈과 시간과 노력을 아끼면서도 합리적으로 소비생활을 하고자 하는 소비자의 욕구를 잘 파악해 홍보하는 전략을 배운 것입니다. 매출을 항상 시키고 고객만족을 생각하고 실천하는 MD가 되고 싶습니다. 또 평소의 아이디어를 접목해 매출향상에도 이바지하겠습니다. '이런 상품을 판매하면 고객들의 호응이 좋겠다' 싶은 물품들을 고객과 직접 연결하여 판매해보는 시도도 해보고 싶습니다. 나아가 위메프에서 단순 판매에서 멈추는 것이 아니라 고객들이 다시 찾아오게 만드는 서비스와 판매 시스템을 갖추는 데에도 일조해, 소셜커머스계의 이노베이션을 만들어보고 싶습니다.

### 4. 고객의 돈과 시간을 아껴주기 위하여 본인이 지원한 직무에서 어떠한 일들을 할 수 있는가? (30자 ~ 300자 제한)

고객욕구 직접해결 연결 창구 만들어 위메프 매출증대 기여하고파

보다 적극적이고 공격적인 방식도 강구할 필요가 있습니다. 이를테면 한 상품에 대한 다양한 정보를 소비자가 다른 사이트를 여러 군데 둘러보지 않고, 위메프만 보고도 알 수 있게 한다면, 고객이 원하는 바를 입력하면 그에 걸맞은 상품정보를 제공해주는 고객욕구 직접해결창구를 만드는 것입니다. 이외도 저에겐 평소 떠오르는 아이디어를 메모하는 습관이 있습니다. 고객의 돈과 시간을 아껴주는 보다 다양한 아이디어를 접목해 위메프 매출증대에 이바지하겠습니다.