- 두산인프라코어 합격자기소개서 모음편

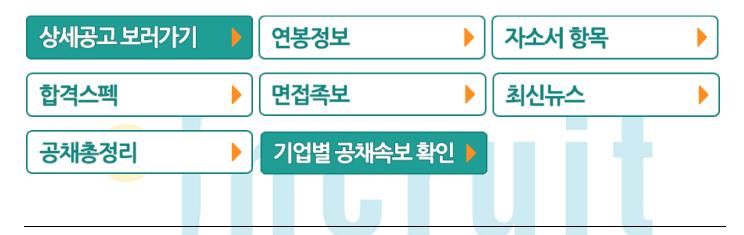




두산인프라코어

본 자료는 인크루트(www.incruit.com) 공채의신이 무료로 제공하는 자료입니다. 저작권은 인크루트에 있으며, 자료의 무단 전재 및 복제를 금합니다.

수록된 합격 자기소개서 목차		
	기업명(계열사명)	직무
1	두산인프라코어	행정지원
2	두산인프라코어	인사
3	두산인프라코어	생산관리
4	두산인프라코어	해외영업



### 인크루트 합격자소서 모음집 활용방법!

- 1. Ctrl+F를 눌러, 보고 싶은 기업명(계열사명)이나 직무를검색하여 원하는 자기소개서 내용을 확인한다!
- 2. 합격자기소개서를 토대로 자기소개서를 작성하고 인크루트에서 무료 컨설팅을 받는다!
- 3. 아래 서비스를 활용하여 합격에 한 발 다가간다!(클릭하면 이동 가능)





## 두산인프라코어 / 직무 : 행정지원

→ 원문보기

1. 친구들이 당신에게 붙인 별명이 있다면 어떤 것이며, 왜 그런 별명을 붙였다고 생각하는지 기술하십시오.(600 자 이내)

정확한 시계처럼 약속을 잘 지키는 사람

어릴 적부터 친구들이 저를 부르는 별명은 '정각'입니다. 시간 약속을 잘 지키기 때문입니다. 친구들과 모임이 있을 때에는 약속시간보다 늦어도 5분 정도 전에는 반드시 도착하고 어떠한 약속도 반드시 지키는 편입니다. 지키지 못할 약속은 쉽게 하지 않으며 허언을 하지도 않았습니다. 따라서 저는 항상 모임에서 총무 역할을 맡고 제가하는 약속은 믿을 수 있다는 말을 늘 듣습니다. 그래서인지 모임의 회비 정산도 저에게 맡기곤 합니다. 이러한 저의 특성은 부모님의 영향 덕분입니다. 저의 부모님께서는 어릴 적부터 말과 행동이 같아야 한다고 강조하셨고한 말에 대해서는 책임을 지고 지키도록 교육하셨습니다. 잘못을 하거나 실수를 했을 때에는 그것을 통해 배울수 있는 점을 가르쳐주시면서 같은 실수를 반복하는 것은 어리석은 짓이라는 것도 강조하셨습니다. 가정경제가 풍족한 것은 아니었지만 거짓이 없는 올곧음으로 최선을 다해 가족을 부양해 오신 부모님처럼 저도 스스로 한말을 지키며 사람들의 신뢰를 받는 그런 인재가 되고자 합니다.

2. 살아오면서 부딪<mark>혔던</mark> 가장 큰 장애물은 무엇이었으며, 그 난관을 극복하기 위해 어떠한 노력을 하였고 그 결과는 어떠했는지 기술하십시오. (600자 이내)

난관을 발전으로 업그레이드

대학시절 겨울방학기간 동안 노량진 학원에서 안내접수 아르바이트를 했었습니다. 방학기간 동안 새로 접수하는 수강생들이 많았기 때문에 정신이 없었고, 접수를 받으면서 문의전화를 받는 것은 일을 배우는 입장에서는 더더욱 쉬운 일이 아니었습니다. 수강하려는 대부분의 학생들은 자신의 미래를 위한 결정을 하는 것이기 때문에 예민하였고 조금이라도 소홀하게 대한다 싶으면 불평을 하거나 접수를 하지 않게 됩니다. 업무가 익숙하지 않았던 저에게 한 학생은 짜증을 부리며 왜 이렇게 느려 터졌냐는 말까지 들어야 했습니다. 그날 이후 저는 전달되어야 할내용에 대해서 허둥대지 않기 위해 안내와 접수에 관련된 멘트들을 모두 정리해서 외웠고 순간적으로도 멘트가나올 수 있도록 하였습니다. 또한, 문의사항의 유형을 정리하여 대처 멘트와 내용들도 거의 자동적으로 나올 수있도록 하였고, 접수방법도 저 나름대로 자동화시켜서 편리하게 작업할 수 있도록 하였습니다. 이후 여유가 생긴 저는 미소까지 지으면서 학생들을 대할 수 있었고 저 이후에 다른 직원들도 간편화된 접수방법을 그대로 사용하고 있습니다.



3. 생각의 차이로 다른 사람과 갈등을 겪었던 경험에 대하여 기술하십시오. 어떠한 상황이었으며 당신은 어떻게행동하였습니까? (600자 이내)

갈등을 분위기 전환으로 위기 탈출시킨 중재력

좋은 일을 한다는 명목 아래 이를 실행하는 과정에서 갈등은 존재할 수 있습니다. 대학 시절 농촌봉사활동을 위해 여러 조로 나누어서 각자 할 일들을 계획할 때였습니다. 우리 조는 농촌 아이들을 담당하는 조였는데, 짧은 기간 동안 아이들에게 가장 좋은 프로그램은 어떤 것인지에 대해 회의를 하였습니다. 그런데 문제는 의견들이 다좋긴 했지만 서로 다른 의견이 충돌한 것입니다. 저를 포함한 일부 조원들은 아이들에게 게임과 놀이프로그램으로 즐거운 기억을 심어주자는 것이었고, 다른 조원들은 학업에 도움이 되도록 교육프로그램을 하자는 것이었습니다. 토론이 이어지면서 점점 서로의 아이디어에 단점을 지적하기 시작했고 감정적이 되어버리자 상대방 의견에 귀를 기울이려 하지 않는 상태까지 되었습니다. 저는 일단 이러한 상태 악화를 막기 위해 각자의 어린 시절 좋았던 기억이나 좋은 영향을 받았던 방학의 기억들을 얘기해보자고 제안했습니다. 그러자 조원들은 허심탄회하게 기억들을 나누기 시작했고 점점 분위기도 부드러워지게 되었으며, 그에 따라 아이들의 연령에 따른 놀이와 학업 프로그램으로 각각 정하게 되었습니다.

4. 자신만의 창의적인 아이디어를 발휘하였던 경험을 기술하십시오.(600자 이내)

알바생이라는 생각<mark>보다</mark> 함께 하는 마음으로 낳은 창의적 아이디어

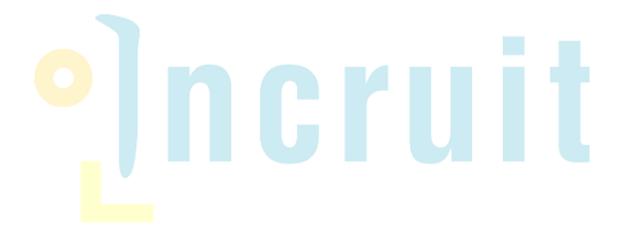
유명 프랜차이즈 제과제빵점에서 아르바이트를 할 때였습니다. 단순히 시간제 아르바이트생에 불과했지만 창의적인 아이디어를 내놓아 사장님께 인정받은 적이 있습니다. 근무하는 동안 저는 고객들의 연령대와 구매 성향을 유심히 관찰하였습니다. 작은 동네에 위치한 빵집이었기에 자주 보는 고객들은 눈에 익을 정도였고 매일 혹은 매주구매하는 빵의 종류나 규모도 거의 알 정도였습니다. 따라서 저는 2개월이 지난 후 사장님께 매출향상을 위한 아이디어를 내었습니다. 우선 연령대별 인기 있는 상품들의 진열 순서를 바꾸었고 눈에 잘 띄지 않는 빵류들에 대한 광고 문구를 자진하여 아이디어로 내어 매장에 붙여놓았습니다. 그랬더니 그 빵들이 새로 나온 빵인 것처럼고객들이 인지하여 구매가 늘어나기 시작했습니다. 비록 시간제 아르바이트였지만 저의 적극적이고 창의적인 아이디어로 고객들의 구매 욕구를 더욱 상승시킬 수 있었고 사장님도 저에게 아예 직원으로 같이 일하자고 제안하시기도 했습니다.

5. 학업 이외의 자신이 가장 자랑스럽게 생각하는 성취경험에 대하여 기술하십시오. 그 이유는 무엇입니까? (600 자 이내)



생애 첫 홀로 여행을 통한 인생 스케치 완성

대학 때 방학을 이용하여 제주도 여행을 하였습니다. 가족과의 여행이나 친구들과 여행은 한 번씩은 다녀온 적이 있지만 혼자서 여행을 한 적은 단 한 번도 없다는 생각이 들자 사회생활을 하기 전에 꼭 한 번 나 혼자만의 여행을 하면서 미래를 계획하자고 생각했습니다. 처음으로 하는 홀로 여행인지라 설레면서도 걱정도 됐지만 저는일단 제주도 여행 관련 책들과 검색을 하면서 꼭 가야 할 곳과 머물 곳, 해야 할 일들을 정리해서 계획을 세우기시작했습니다. 그러면서 걱정보다는 기대하는 마음이 더 커졌고 제주도의 유명한 곳뿐 아니라 이곳 저곳을 두루다니면서 제주도의 생활을 가까이서 볼 수 있는 기회도 가지려고 노력했습니다. 동시에 앞으로의 저의 미래를 위한 스스로와의 허심탄회한 대화를 나눌 수 있는 시간이었습니다. 많은 사람들과도 만날 수 있었던 보름 동안의제주도 여행을 통해 제가 정말 하고 싶은 일이 무엇인지 깊이 생각하며 제 인생의 중요한 그림을 그릴 수 있었습니다. 큰 성과를 올리는 일은 아닐지라도 제 생애 첫 홀로 여행으로서 큰 성과를 올린 여행이었습니다.





### 두산인프라코어 / 직무 : 인사

→ 워문보기

내가 즐겁게 할 수 있는 일을 하자!

#### <성장배경 및 장단점>

저는 첫째라 리더십이 있고, 추진력이 있으며 남들을 잘 아우르는 능력을 갖추고 있습니다. 소탈하신 아버지께서는 자립심 강하게 저를 키워주셨고 어머니께서는 현모양처로 우리 가족이 행복하게 지낼 수 있게 물심양면 힘쓰셨습니다. 풍족하진 않지만 저희 가족만의 행복 바이러스로 행복한 가정에서 자랄 수 있었습니다. 저는 남을 잘 이해하고 수용하며 친절한 태도를 보이기 때문에 주위사람들과의 관계에 있어 장점을 갖고 있다고할 수 있습니다. 그리고 업무에 있어서도 습득이 빠르고, 맡은 바 책임을 다하는 성격이므로 남들에게 피해를 주는 일은 없습니다. 때로는 이런 모습이 융통성 없고 고지식해 보이기도 하지만 저는 이런 모습을 오히려 저의 장점으로 승화시키고 싶습니다. 올곧게, 정직하게, 바르게 사는 모습이 나쁠 수는 없다고 생각하기 때문입니다

#### <지원동기>

그동안은 저는 흥미나 적성은 전혀 고려하지 않은 채, 내가 무엇을 좋아하고 어떤 일을 하고 싶은지 조차 알지 못한 상태로 돈벌이에만 목적을 두고 직업을 구했던 것 같습니다. 능력껏 적당히 할 수 있는 일들만을 급하게 구해 일을 하다 보니 직업이 아닌 직장 쫓기에만 급급했던 저의 행적에 회의가 느껴졌습니다. '이런 식으로 일을 하다보면 나중에 내가 나이가 들어서 과연 무엇을 하고 있을까? 무엇을 할 수 있을까?' 이런 의문이 들더군요. 그래서 결정했습니다. 이제는 내가 원하는 일을 해보자! 그동안 돈벌이에 급급해 여기저기 여러 직장을 옮겨 다니면서 겪어야만 했던 저의 시행착오들을 발판삼아 지금부터라도 천천히 다시 시작해보자!

#### <경력사항>

홈페이지가 어떻게 운영되는지 세부적인 사항을 마스터하고, 컨텐츠 관리, 인원관리, 사내 CS담당, 사이트 노출, 사이트 관리 등의 전반적인 업무를 맡아 운영하였습니다. 또한 사이트 기획과 작성을 맡아 적절하게 사이트가 구성되고 운영될 수 있도록 담당했습니다.

하지만 회사의 갑작스런 폐업으로 전 직원이 퇴사 조치되는 악재가 찾아왔고, 그로 인해 퇴사를 하게 되었습니다. 이곳에서 많은 업무를 맡았고 저의 적성과도 맞아서 오래도록 일하고 싶었지만 전 직원이 퇴사조치 되어 유감스럽게 생각합니다.

이 일을 계기로 저는 취업보다는 공부를 통해 좀 더 전문적인 나의 직업을 갖자고 마음먹게 되었습니다.

#### <입사 후 포부>

직장을 찾기 보다는 직업을 찾자! 나에게 맞는, 내가 즐겁게 할 수 있는 일을 하자!

그동안은 저의 흥미나 능력, 적성을 전혀 고려하지 않은 채로 직장만을 찾다보니 많은 직장을 옮겨 다녀야만 했고, 결국 저에게 남은 것은 크지 않다는 것을 느꼈습니다. 물론 업무적 스킬 등은 배울 수 있었지만, 나중까지 내가 일을 할 수 있는 경력을 쌓는데 도움이 되었는가에 대해서는 회의적이라고 할 수 있을 것 같습니다. 그래서 이제라도 저의 진짜 직업을 찾기 위해 도전하기로 했고, 열심히 준비하여 귀사에 지원을 하게 되었습니다. 오래도록 일을 하고 싶고, 전문가로 성장해 가고 싶기 때문에 천천히 바닥부터 다시 시작하고자 하는 마음입니다. 처음부터 제대로 배우고 경력을 쌓아가면서 전문가로 성장하는 것이 저의 목표입니다. 신입의 마음으로 초심을 갖고 시작하고자 합니다.



무엇보다 지금까지 겪었던 시행착오를 발판으로 삼아 더욱 성장하는 모습 보여드리겠습니다. 그리고 실망시켜드리지 않겠습니다. 주저앉지 않겠습니다. 도중에 포기하지 않겠습니다. 항상 공부하고 실천하는 그런 인재가 되도록 노력하겠습니다. 믿어주십시오. 보여드리겠습니다!!





## 두산인프라코어 / 직무 : 생산관리

→ 워문보기

#### 1. 지원하는 회사와 분야(직무)에 대한 지원동기를 자유롭게 기술 하세요.(50 자 이상 400 자 이내 입력)

[생산에 Special 을 더하다!]

무엇보다 사람을 중시하는 긍정적인 기업문화는 저를 매료시켰고, 곧 저의 목표가 되었습니다. 최고의 품질을 보장하기 위해 새로운 기술과 시스템 최적화도 중요하지만 가장 기본은 생산이며 기업 성장의 원동력입니다.

저의 Spec 에 I,A,L 을 더한 specIAL 역량이 두산인프라코어의 생산에 이바지하고 SpecIAL 엔지니어로 발전하고자 지원했습니다.

International: 13 개국 200 명의 외국인 친구들을 사귀어 다양한 생활방식을 경험하며 글로벌 역량을 길렀습니다. Ability: 신기술 Idea 공모전의 능동적인 도전은 '생산관리자'로서 경쟁력있는 자양분이 되어 선행기술 개발과핵심역량을 위한 base 가 될 것입니다.

Laboratory: 아일랜드의 모델링 팀 프로젝트로 CATIA, SOLIDWORKS 프로그램을 다루며 새로운 제품을 만들어 엔지니어로서의 고객만족을 실현했습니다.

두산인프라코어 생산의 맞춤형 엔지니어 바로 저 '이현수'입니다.

# 2. 본인의 장/단점과 입사 후 장점은 어떻게 활용되고, 단점은 어떻게 보완 할 수 있겠는지를 기술하세요.(50 자이상 400 자이내)

[소통! 능통! 융통!]

평소 진지한 성격을 고치기 위해 많은 대외활동을 참여했습니다. 부산바다축제라는 글로벌 축제에서 본부지원 물자관리팀의 팀장으로서 적은 팀원으로 10 일 동안 사용해야 할 수천 개의 물, 음료, 팸플릿, 기념품등을 관리하는 임무를 맡았습니다. 계획, 관리의 중요성을 팀원들에게 강조하고 각자 관리할 비품을 배정해 책임감을 심어줬습니다. 서로 원하는 임무가 달라 처음에는 멤버간의 의견이 충돌했습니다. 저는 리더로서 우선 팀원들의 의견을 모아 융통성 있게 일을 분담하고 작업환경을 개선해주며 그들의 갈등을 풀 수 있었습니다. 팀장들을 불러 각 팀의 인원과 업무에 필요한 비품들의 수량을 파악해 적은 인원으로도 물자를 효율적으로 관리할 수 있었습니다. 팀원들과 의견을 조율해가며 축제를 차질 없이 성공적으로 마쳤습니다. 입사 후 최고의 생산성과 품질을 가져오는 '소통하는 능통한 생산 지킴이'가 되겠습니다.

#### 3. 본인이 살아오면서 가장 도전적이었거나 가장 인상 깊었던 경험을 기술하세요.

#### [Different Challenge!]

'아일랜드 IT Carlow' 공과 대학에서에서 실패를 딛고 꾸준히 노력한 결과, 기계공학과 복수학위를 취득할 수 있었습니다. 외국에서의 홀로서기였기 때문에 집을 구하는 것부터 저에게는 도전이었습니다. 어색한 영어와



제스쳐를 사용해서 집을 구할 수 있었습니다. 유학생활 초기에는 영어수업을 이해하지 못해 시험에서 낙제점수를 받았습니다. 교수님께 경고까지 받은 저는 우선 걸어서 1 시간이었던 통학시간을 줄이기 위해 자전거를 구매해 매일 비가 오는 날씨에 브레이크가 듣질 않아 교통사고가 난 적도 있었지만 그럴수록 오기가 생겨 더 일찍 등교했습니다. 항상 앞자리에서 수업을 들으며 적극적인 모습에 성적향상 뿐만 아니라 현지 친구들과 교수님들과도 더 친해졌습니다. 또한 한식을 대접해주며 이야기 할 수 있는 기회도 만들며 영어에 노출시키려 했습니다. 이 노력 속에서 목표 지향적인 저를 발견했습니다.

#### [Conative Challenge!]

D 사의 '신기술 Idea 공모전'의 아이디어선정을 위해 '2013 국제 조선 및 해양산업전'에 참가하며 초대형 컨테이너선을 보았습니다. 그 후, '왜 상선의 선실은 직육면체의 모양으로 되어있을까' 하는 호기심을 시작으로 선실의 구조를 변형시켜 바람의 저항을 적게 받아 연료손실을 줄일 수 있는 '친환경 선실'을 건조하는 아이디어를 제안했습니다. 먼저 일반시공에 관한 서적을 본 뒤, 협력업체 'BN BISCO'와 계열사인 'BN BIP'에 직접 방문하였습니다. 저의 적극성으로 직원분과의 만남에 성공하여 선실의 구조와 선실 시공과정을 배웠고 현재 적용되고 있는 내열재를 직접 눈으로 보는 기회도 가졌습니다. 이를 통해 선박의 선실은 일반건물 시공과 차이가 많고 현재 기존의 직각구조가 이상적이라는 것도 알게 되었던 값진 경험이었습니다.

저의 이런 남들과 다른 능동적인 도전들은 '생산관리자'로서 경쟁력있는 자양분이 되었습니다.





### 두산인프라코어 / 직무 : 해외영업

→ 원문보기

입사 지원서 및 Essay 작성 시 본인의 어학역량(해외체류경험, 공인어학성적, 어학활용 경험 등)을 반영하여 작성하여 주시기 바랍니다. 지원하는 회사와 분야(직무)에 대한 지원동기를 자유롭게 기술 하세요. (50 자 이상 400 자 이내 입력)

[남미시장 점유를 위한 교두보]

두산 인프라코어의 브라질 향 수출증가에 해외영업사원으로서 대응하고자 지원했습니다. 현재 유럽 및 북미는 주택, 도심지의 개보수 건설에 필요한 소형 건축장비 중심시장인 반면 브라질, 아르헨티나 등 남미 개발도상국은 항만. 도로 등의 사회 간접자본이 구축 중이기에 중대형 장비 시장의 신장을 기대할 수 있습니다.이를 위해 다음과 같은 역량을 쌓았습니다. 첫 번째, 포르투갈어를 유창하게 구사합니다. 브라질 인턴근무, 동국제강에 포르투갈어 강의경력 및 주요방송사 3 사 영상번역 경력이 이를 뒷받침합니다.두 번째, 해외영업에 필수적인 시장조사 경력을 쌓았습니다. 마케팅 리서치 업체에서 브라질 시장에서의 전자제품 출시와 현지반응, 정책 변화 등을 보고하며 현지시장파악에 필수요소들을 배웠고 이를 남미시장에 적용시킬 수 있습니다. 두산의 해외영업사원으로서 남미시장 점유율 향상 책임지겠습니다.

본인의 장/단점과 입사 후 장점은 어떻게 활용되고, 단점은 어떻게 보완 할 수 있겠는지를 기술하세요. (50 자이상 400자이내)

[체계성과 협업 사이]

저의 장점은 체계적인 성격입니다. 이는 해외영업사원으로서 영업이익 신장을 목표로 영업계획부터 선적까지의 긴 과정을 수행하는 해외영업사원에게 필수적인 자질입니다. 이를 통해 업무수행에 주어진 시간을 가늠하고 중간에 발생하는 시관 통과지연 같은 돌발상황까지 예상해 계획을 수립하고 효율적으로 이행할 수 있을 것입니다. 반면 단점은 자기주장이 강한 점입니다. 회사근무 및 강사근무 전까지는 통번역 프리랜서로 활동해 협업보다는 혼자 업무를 처리하는데 익숙해 이런 단점을 파악하지 못 했습니다. 하지만 두곳의 회사 근무 및 강사경력을 쌓으며 의견충돌이 있었고 이후로 동료와 의견을 조율하며 업무를 처리하는 법을 익혔습니다. 두산 입사 후에도 생산부서 및 유통업체와의 협업이 중시되는 업무를 효율적으로 원만하게 처리하기 위해 동료의 의견을 경청하고 배려하는 자세로 근무하겠습니다.

본인이 살아오면서 가장 도전적이었거나 가장 인상 깊었던 경험을 기술하세요. (예: 단체활동, 아르바이트, 어학연수, 리더 경험등 / 50 자 이상 800 자 이내)



[뜨거운 열정을 담은 밴드, 라퍼커션]

라퍼커션은 제가 잠시 활동을 중단한 삼바밴드입니다. 인지도가 낮은 브라질 음악을 연주하기 때문에 유명하지 않지만 문화행사 참가 및 무료 유아 음악교육사업 등을 통해 사회에 공헌하고 새로운 시도를 많이 하고 있습니다. 주로 업무적인 관계로 구성된 그룹에 속해있던 저에게 열정으로 이어진 그룹에 속하고 타인과 협력하는 것은 큰 도전이었습니다. 멤버이자 통역사로서 공연, 브라질 뮤지션 초대 및 통역, 2014 년 브라질 삼바카니발 참가를 위한 스폰서 계획안에 참가하는 등 많은 일을 했으나 그 중 가장 기억에 남는 일은 합주실 공사에 참가한 것입니다.

[나의 피와 땀이 서린 합주실]

구성원 증가로 합주실 이전 및 리모델링을 하게 됐으나 리모델링 자금이 부족했습니다. 밴드 멤버들이 일부분 시공을 하는 것으로 시공단가를 낮추기로 합의하여 2012 년 6 월에 공사를 시작했습니다. 한여름에 건축자재를 옮기면서 땀을 흘리고 방음판을 설치하다 손을 다치기도 했고 마지막에는 공사마감시한에 맞추기 위해 퇴근 후, 밤 11 시까지 벽에 페인트를 칠하기도 했습니다. 육체적으로 피곤했고 다른 멤버들이 참가하지 않는 날은 시간당비라는 생각도 했습니다. 하지만 이러한 어려움은 설치한 전등에 불이 들어오고 점차 완성되어가는 합주실을 봤을 때 느낀 성취감과 밴드에 대한 자부심으로 보상이 되었습니다. 합주실 이전으로 보다 넓고 쾌적한 환경에서 연주할 수 있게 됐고 합주실 대여로 운영비 절감과 인지도 상승이라는 결과를 얻었습니다. 하지만 이런 표면적인 성과보다 나라는 개체로서 존재하는 것에 그치지 않고 집단에 소속되어 자부심을 느끼며 활동할 수 있음을 알게 된 것이 큰 소득이라고 생각합니다. 두산 인프라코어에서도 사원으로서 이러한 자부심과 소속감을 느낄 수 있기를 바랍니다.

