

취업 스포일러

- KDB 생명보험 합격자기소개서 모음편



산업은행계열
KDB생명

수록된 합격 자기소개서 목차		
	기업명(계열사명)	직무
1	KDB 생명보험	사무보조
2	KDB 생명보험	해피콜

상세공고 보러가기 ▶

연봉정보 ▶

자소서 항목 ▶

합격스펙 ▶

면접족보 ▶

최신뉴스 ▶

공채총정리 ▶

기업별 공채속보 확인 ▶

인크루트 합격자소서 모음집 활용방법!

1. Ctrl+F를 눌러, 보고 싶은 기업명(계열사명)이나 직무를검색하여 원하는 자기소개서 내용을 확인한다!
2. 합격자기소개서를 토대로 자기소개서를 작성하고 인크루트에서 무료 컨설팅을 받는다!
3. 아래 서비스를 활용하여 합격에 한 발 다가간다!(클릭하면 이동 가능)

TOEIC
TOEFL 어학변환

글자수 세기
Byte / 맞춤법검사

4.0 학점변환



자기소개서
샘플



이력서
사진 수정



이력서양식



합격
자기소개서



기업별
자소서 항목



면접 족보



자소서 컨설팅



면접 후기

KDB 생명보험 / 직무 : 사무보조

→ [원문보기](#)

지원동기 - 경리나 사무업무에 경력은 많이는 없지만 컴퓨터를 잘 다루며, OA 등 웬만한 프로그램은 다룰 수 있습니다. 이것을 장점으로 살려 회사 업무를 보는데 도움이 될 수 있습니다. 귀사에 입사하게 되면 주어진 일에만 국한되지 않고, 점차 발전하는 사원이 되겠습니다.

학교 및 사회생활 - 대학시절은 인생에서 가장 큰 전환점으로 보다 더 자유롭고 폭 넓은 인간관계와 소양을 넓힐 수 있는 시기였습니다. 학과 선, 후배를 만나면서 새로운 사회생활을 체험하고 학과행사에 참여하면서 신뢰가 중요함을 깨닫고 한번 맺은 약속을 꼭 지키려 항상 노력했습니다. 졸업작품을 하기 위해 1년반 동안 프로젝트를 추진함에 있어 어려운 임무가 주어졌을 때 누구든 스스로 감당할 수 있을 만큼의 역경이 있다는 생각과 고난을 겪은 후에 성장한다는 신념으로 매사 낙천적인 생각을 가졌으며 그 프로젝트를 마친 후 나도 할 수 있다!라는 성취감도 맛 볼 수 있었습니다. 대학 시절 매 학년 여름, 겨울방학 동안은 여러 다양한 분야의 아르바이트를 통해 간접적인 사회생활을 경험할 수 있었습니다 힘겨웠지만 그때의 체험들은 독립적이고 자립심 강한 제 모습의 밑바탕을 형성하여 지금은 그 어떤 시간과도 바꿀 수 없는 소중한 경험이 되었습니다.

성장과정 - 아버지께서는 무엇이든 배우려고 하셨고 늘 노력하시는 모습을 보여 주셨습니다. 비록 고등학교 밖에 못 나오셨지만 무역업계에서는 천재라고 불리울 만큼 무역에 관련된 문제 중에 어려운 점이 있거나 모르는 부분이 있으면 사람들은 아버지를 찾으셨습니다. 어머니께서는 자신이 어렸을 때 집이 가난해서 배우고 싶은 것도 못 배우고 그러셨다며 저희들에게는 뭐든지 배워보라고 권하셨습니다. 어렸을 땐 하라고 시키면 너무 하기 싫어서 학원도 빠지고 그랬지만 부모님께서 포기 하지 않으시고 가르치셨습니다. 그런 부모님 밑에서 저는 "노력하면 안 되는 것이 없다" 라는 말을 실감할 수 있었습니다. 대학시절은 인생에서 가장 큰 전환점으로 보다 더 자유롭고 폭 넓은 인간관계와 소양을 넓힐 수 있는 시기였습니다. 비록 지금은 집안 사정으로 한학기만 남겨두고 휴학 상태지만 후회하진 않습니다. 학교 학과 선, 후배를 만나면서 새로운 사회생활을 체험하고 학과행사에 참여하면서 신뢰가 중요함을 깨닫고 한번 맺은 약속을 꼭 지키려 항상 노력했습니다. 졸업작품을 하기 위해 1년 반 동안 프로젝트를 추진함에 있어 어려운 임무가 주어졌을 때 누구든 스스로 감당할 수 있을 만큼의 역경이 있다는 생각과 고난을 겪은 후에 성장한다는 신념으로 매사 낙천적인 생각을 가졌으며 그 프로젝트를 마친 후 나도 할 수 있다!라는 성취감도 맛 볼 수 있었습니다. 대학 시절 매 학년 여름, 겨울방학 동안은 여러 다양한 분야의 아르바이트를 통해 간접적인 사회생활을 경험할 수 있었습니다 힘겨웠지만 그때의 체험들은 독립적이고 자립심 강한 제 모습의 밑바탕을 형성하여 지금은 그 어떤 시간과도 바꿀 수 없는 소중한 경험이 되었습니다.

경력 및 특기사항

누구보다도 제가 내세울 수 있는 부분은 사회생활에 꼭 필요한 부분을 학창시절부터 아르바이트를 하면서 다 겪어보고, 또 일 깨웠다는 것입니다. 방학을 이용해 백화점에서 판매도 해보고, 텔레마케팅 회사에서 아웃바운드 업무를 해보면서 고객을 대하고, 서비스 정신에 대한 많은 것을 배울 수 있었으며, 길지는 않았었지만 캐피탈 사무지원 팀에서 고객응대, 법원서류접수, 채권계산서 등 사내의 여러 가지 업무를 모두 다루어보고 해보면서 제 자신도 몰랐던 제 능력들이 발휘되는 것을 보고 순간순간 스스로가 자랑스럽기도 하였습니다. 특히 직원분들로부터 저에게 부탁하면 업무가 너무 빠르고 정확하다"라는 소리를 들을 때마다 저의 능력이 배가 되는 것 같아 보람을 느끼곤 했습니다.

입사 후 포부

능력을 인정받고 신뢰를 줄 수 있는 사람이 되고 싶습니다. 지금은 어떤 한 분야에서 인정 받을 수 없습니다. 앞으로 몇 년은 더 노력하고 배워야 합니다.

저의 능력을 키워서 제가 몸담은 회사뿐만이 아니라 제가 일하는 그 분야에서도 제 이름을 당당히 말할 수 있도록 최고가 되도록 노력하겠습니다. 회사가 발전해야 사원도 발전할 수 있고 사원 하나하나의 발전이 회사의 발전에 커다란 영향을 준다고 생각합니다.

지금은 제가 스스로 발전해서 귀사의 발전에 도움이 되고 싶고 저 멀리 봐서는 사원들의 발전에도 이바지 하고 싶습니다. 지금의 마음을 잃지 않고 꼭 제 꿈을 이룰 것입니다. 저에게 제 꿈을 이룰 수 있도록 그리고 함께 발전할 수 있도록 귀사에 입사하는 기회를 주시기 바랍니다.

처음은 서툴겠지만 다른 직원들과 비교하여 더 앞선 모습을 보여드리겠습니다. 빠른 업무 처리가 필요 할 시에는 늦은 시간까지 일할 준비가 되어있습니다. 또한 회사에 도움이 될 수 있도록 자기계발에 항상 힘쓰는 사람이 되겠습니다.

이제 막 사회생활을 준비 중이어서 아직도 많이 부족하지만 노력으로 극복할 수 있다고 생각합니다. 새로운 지식을 열심히 습득하여 뒤떨어지는 사람이 아닌 이 분야를 개척하는 사람이 되기 위해 최선을 다할 것입니다. 저는 귀사에서의 소중한 경험을 발판으로 그 분야에서의 전문가가 되고 싶습니다. 또한 저는 귀사 발전의 초석으로써 쓰일 수 있는 주춧돌이 되겠습니다.



KDB 생명보험 / 직무 : 해피콜

→ [원문보기](#)

1. 고객상담에 관한 소신과 자신감

전화로 고객의 마음을 사로잡기란, 직접 얼굴을 마주보며 상담을 하는 것보다 더 큰 난점들이 있습니다. 직접 대면해서 고객과 상담할 때는 'Eye Contact' 및 미소 등 다른 것으로도 고객에게 호감을 주거나 신뢰를 줄 수 있는 방법들이 있지만 전화로 상담을 하는 경우는 무척 짧은 순간에 모든 것이 판가름되기 때문입니다. 저는 제가 일을 하는 한 건 한 건이 모두 고객과의 일대일 컨설팅에 해당된다고 생각합니다. 저는 앞으로 귀사 금호생명에서의 고객상담업무를 어떻게 하면 좀더 효율적으로 이끌어 나갈 수 있을지 늘 발전적인 모습을 생각하며 업무에 임하겠습니다.

2. 성장과정 및 성격(대인관계)

저는 산과 강으로 둘러 쌓여있는 전라도 광양이라는 작은 마을에서 1남 3녀 중 맏이로 태어났습니다. 항상 어업과 농업으로 열심히 일하시는 부모님 밑에서 부지런함과 성실함을 배우며 부모님의 일손을 돕기도 하고 맘껏 뛰어 놀기도 하면서 밝은 성장기를 보냈습니다. 학교에 다니는 동안에 저는 명랑하고 솔직한 성격으로 지내며 다양한 친구들을 사귀었으며 처음 부딪히는 낯선 사람들과의 만남이나 모임에서도 적응력이 뛰어나 사교적이고 편안한 인상을 준다는 얘기를 많이 들었습니다. 그밖에 저는 운동을 즐기는 편입니다. 운동을 하다 보면 풀리지 않는 스트레스가 해소되는 기분을 느끼기도 하고 한껏 땀을 흘리고 나며 오히려 몸 속에 쌓여있던 피로감이 풀려 상쾌한 기분이 들기도 합니다. 제가 즐기는 운동으로는 수영, 골프, 등산 등이 헬스는 현재 배우는 중입니다.

저의 생활신조는 흔하디 흔한 말이지만 그만큼 중요하다고 생각하는 '최선을 다하자'라는 말과 고등학교 입시 전쟁을 치를 때 필통에 붙여놓고 보고 또 보던 '내가 헛되이 보낸 오늘은 어제 죽은 이가 그토록 바라던 내일이다'라는 말을 생각하며 결과도 중요하겠지만 나름대로 노력하는 과정에서 얻게 되는 조그만 희열과 제가 선택한 길에 대한 진리탐구로 보낸 그 동안의 시간들은 무엇보다도 값진 것들이라 생각합니다. 지위고하를 막론하고, 어느 누구라도 끊임없이 자기 창조를 해야만 생존·발전할 수 있다고 생각하며 자신이 몰두 할 수 있는 한 가지 취미 정도는 있어야겠기에 평소 독서와 사색을 자주 즐기는 편입니다.

3. 부지런함이 거짓말을 하지 못한다?

저희 부모님을 보면 저는 부지런하게 사는 것이 성공하는 비결이라는 생각을 하게 됩니다. 농업과 어업에 종사하시는 부모님께서는 결국 땅과 바다는 거짓말을 안 하기 때문이 아니라 부지런한 근성이 거짓말을 하지 않기 때문에 항상 추수의 기쁨을 느끼게 되시는 것이라고 생각합니다. 저도 그 부지런함의 속성에 따라 일에 임할 때 남보다 먼저 시작하고 더 늦게 끝내는 습관을 들이려고 합니다. 부지런하게 일하고 자기가 계획하고 있던 것들을 하나씩 이루는 과정을 반복하다 보면 저도 보통사람들의 관점에서 성공한 인생이 될 수 있다는 것을 항상 머릿속에 담아두고 있습니다.

4. 입사 후 포부

마케팅의 기법 중에 목소리 마케팅이라는 것이 있습니다. 사람의 목소리가 천차만별인 것을 이용해 각자 개성에 맞는 고객 응대방법을 연구해서 자기가 스스로 적용을 하는 것인데 제가 귀사에 입사하게 된다면 저도 나름대로의 기법을 꾸준히 생각해서 고객에게 저를 각인할 수 있는 방법으로 삼고 싶습니다.

저는 전화로 사람의 마음을 사로잡는 그런 상담자가 되고자 합니다. 고객상담도 회사의 판도를 상당부분 좌우할

수 있다는 생각으로 항상 최선을 다하는 자세를 유지하도록 하겠습니다.

또한 젊음은 지칠 줄 모르는 도전과 변화라고 생각하며 제가 맡은 분야에서 다른 사람들에게 인정을 받는 것이 사회인으로서의 목표입니다. 그러기 위해서는 항상 새로운 것을 배우며 노력해야 한다고 생각합니다. 어떠한 일이라도 저에게 주어진 일이라면 항상 앞장서서 노력하고 배우는 자세로 모든 일을 할 것입니다. 저의 가장 큰 장점은 아쉬움은 있어도 후회는 하지 않는 다는 것입니다. 후회하는 것만으로는 발전이 없다고 저는 생각합니다. 하지만 아쉬움은 항상 내가 모자라는 것이 무엇인가를 확실히 알고 생각하므로 발전만이 있을 뿐입니다. ‘뭐든 그냥 하는 사람은 열심히 하는 사람을 당할 수 없고, 열심히 하는 사람은 즐거서 하는 사람을 당할 수 없고, 즐거서 하는 사람은 미쳐서 하는 사람을 당할 수 없다.’ 라는 말을 명심하고 열심히 하겠습니다.

