

# 취업 스포일러

- 동부대우전자 합격자기소개서 모음편



동부대우전자

본 자료는 인크루트(www.incruit.com) 공채의신이 무료로 제공하는 자료입니다. 저작권은 인크루트에 있으며, 자료의 무단 전재 및 복제를 금합니다.

수록된 합격 자기소개서 목차		
	기업명(계열사명)	직무
1	동부대우전자	구매관리
2	동부대우전자	마케팅

상세공고 보러가기 ▶

연봉정보 ▶

자소서 항목 ▶

합격스펙 ▶

면접족보 ▶

최신뉴스 ▶

공채총정리 ▶

기업별 공채속보 확인 ▶

## 인크루트 합격자소서 모음집 활용방법!

- 1 Ctrl+F를 눌러, 보고 싶은 기업명(계열사명)이나 직무를검색하여 원하는 자기소개서 내용을 확인한다!
- 2 합격자기소개서를 토대로 자기소개서를 작성하고 인크루트에서 무료 컨설팅을 받는다!
- 3 아래 서비스를 활용하여 합격에 한 발 다가간다(클릭하면 이동 가능)



어학변환



글자수 세기  
/ 맞춤법검사



학점변환



자기소개서  
샘플



이력서  
사진 수정



이력서양식



합격  
자기소개서



기업별  
자소서 항목



면접 족보



자소서 컨설팅



면접 후기

## 동부대우전자 / 직무 : 구매

→ [원문보기](#)

### #성장과정

‘젊은 날 고생은 사서도 한다’ 정신으로 똑심있게 도전

책임과 성실을 가훈으로 삼는 평범한 가정에서 사랑받으며 성장했습니다. 특히 아버지께서는 ‘젊은 날의 고생은 사서도 한다’며 도전적이고 진취적인 삶을 살도록 독려하셨습니다. 스스로에게 부끄럼 없고 남에게 신뢰를 주는 태도로, 즐겁게 도전하며 살라는 것이었습니다.

제가 또래들에 비해 유달리 도전정신이 강해 무슨 과제가 생기면 무조건 뛰어들어 보는 배경에도 이런 아버지의 가르침이 있었다고 생각합니다. 도전하지 않으면 아무 것도 얻을 수 없다는 것을 일찍이 깨달았기 때문입니다. 세상일이 쉽지 않은 만큼 보이지 않는 벽에 막힌 적도 많지만, 한 번 시작하면 끝을 보겠다는 특유의 독심을 발휘, 오직 열정만으로 부딪히고 달성해 지금에 이르렀습니다.

### #성격 장·단점

넘치는 활력으로 끊임없이 노력하는 ‘외유내강(外柔內剛)’형 인재

저를 설명하는 한 단어를 고르라면 ‘외유내강(外柔內剛)’이라고 하겠습니다. 겉보기에는 자유분방하고 보이지만 그 누구보다 속이 단단하고 책임감 강하며 추진력 강한 독심이 있습니다. 그래서 저를 겪어본 많은 사람들이 “생각보다 강하다”는 평가를 많이 합니다.

장점은 늘 활력이 넘치고 매사 긍정적이라는 점입니다. 사실 저는 웬만한 일에는 실패해도 좌절하지 않으며 끈기를 갖고 다시 도전해 끝까지 해내고야 마는 집중력을 지녔습니다. 일을 처리하는데 있어 실수 없고 효율적으로 처리하고자 노력하는 성향 또한 갖고 있습니다. 꼼꼼하고 신중한 업무처리 자세로 학교나 회사에서 좋은 평가를 받아 왔습니다.

또한 저는 남에겐 관대하지만 저 자신에게는 엄격합니다. 업무 시에 필요하다고 느끼거나 배우고자 하는 부분이 있다면 주말에 시간을 내어서라도 공부하며, 시작한 일은 끝을 봅니다.

보완점은 사적인 대화에 있어 말수가 적은 것을 꼽을 수 있습니다. 성격이 내성적이진 않지만, 입이 조금 무거운 편입니다. 그래서 몇 년 전부터는 새로운 만남의 자리가 있으면 먼저 말을 많이 붙이는 등 이러한 점을 개선하기 위해 나름대로 노력을 하고 있습니다.

## #학교생활 및 경력사항

‘열정’으로 ‘능력’ 쌓은 준비된 인재

저는 저 자신을 감히 준비된 인재라고 말씀드리고 싶습니다. 성남에 소재한 풍생중, 성일고를 거쳐 백석전문대(구 천안외국어전문대)에서 외국어에 대한 이해를 비롯해 사회생활에 필요한 기본소양을 쌓았습니다. 대학 졸업 전부터 산업용 메인보드 개발회사인 이노웰에서 경력을 쌓기 시작해, 총 9년간 전자부품 구매와 관리 업무를 도맡아 하였습니다. 2008년부터 4년간은 베트남 해외 지원 업무를 하였습니다. 파견 근무 형태로 호텔 관리, 인사, 총무, 시장조사 등의 핵심 업무를 해냈습니다.

그간의 경력을 통해 제가 가능한 구매 업무만 해도 수입통관, 월마감, 내·외자 전자/회로 물 구매·발주, 더존 활용, 구매계획 수립, 불용재고처리, 자재 재고분석, 자재 공급관리, 재고 정확도 관리 등 매우 다양합니다. 열거한 내용 외에도 다수의 일처리가 가능합니다.

지난해 이노웰 퇴사 후에는 베트남 현지에서 소셜커머스를 준비하다가, 하노이에서 중소기업청 주관의 글로벌해 외청년창업 프로그램의 일원으로 선발돼 6개월의 알찬 연수를 가지기도 하였습니다. 해당 프로그램을 통해 베트남에서 성공한 많은 한인들과의 인맥을 쌓을 수 있었습니다. 그리고 그 사이 베트남 사람인 배우자도 만났으며, 아내의 한국생활을 적극적으로 지원해 베트남어 생활회화와 독해 능력을 업무 가능한 수준으로 키워냈습니다. 그 밖에도 베트남에서 카페, 음식점, 인터넷 쇼핑몰을 운영해 보며 남들이 갖지 못한 다양한 경험까지 쌓았습니다.

## #지원동기

현재에 머물지 않고 미래를 개척하기 위해 가치 추구형 귀사에 지원

저의 좌우명은 ‘현재에 머무르기보다 미래를 개척하는 사람이 되자’입니다. 업계를 선도해 온 귀사의 역동성이 저의 가치관과 일맥상통한다고 여겨 귀사에 지원하게 되었습니다. 저를 필요로 하는 기업에서 일하며, 기업의 성장에 기여하는 것이 곧 자신의 가치를 실현하는 일이라고 생각하기 때문에 귀사에 저의 미래를 투자하고자 합니다.

제가 지원한 분야는 전자부품 구매를 비롯해 인사·총무 등의 일을 담당하는 관리팀입니다. 이 관리팀은 기업이 목표를 달성할 수 있도록 전후좌우 꼼꼼한 지원을 펼쳐야 하는 중요 부서입니다. 저는 이 분야에 지식 운용부터 마케팅 실무 능력까지 갖춰 온 인재입니다. 그간 사회 경력을 통해 긍정적으로 생각하며 믿음을 가지고 과업을 추진할 수 있는 용기를 겸비하며, 해당 부서의 전문 인력으로 성장해 왔습니다.

## #입사 후 포부

소통능력 발휘 분위기메이커 역할하며 회사 성장에 기여

저에게는 빠르게 변화하는 현 시장을 정확히 파악·예측하는데 탁월한 능력이 있습니다. 또한, 원활한 업무를 수행하기 위해 동료와 원만하게 소통하는 능력도 뛰어납니다. 이는 업무능력을 높이는 시너지 효과를 발휘할 수 있는 중요한 자질이라고 생각합니다.

특히 저는 제가 능력 있다고 저 혼자 앞서나가는 잘못을 범하지 않을 자신도 있습니다. '치망설존(齒亡舌存·강한 자는 망하기 쉽고 유연한 자는 오래 존속된다는 뜻)'이라는 한자숙어를 늘 제 가슴에 새기며 경쟁심에 불타 자기 주장을 밀고 나가기보다 조직의 한 일원으로 융화를 중시하겠습니다. 동료들과 긍정적 에너지를 나누며, 어떤 위기 상황에도 열정적으로 업무에 임하고 다 같이 목표 이상으로 성과를 이룰 수 있도록 분위기메이커 역할을 하겠습니다.

즐겁게 소통하며 바른 기업문화를 만들어가는 데 앞장서고, 회사 발전의 견인차 역할을 하며, 나아가 회사가 속한 지역사회 공동체 발전에도 기여하는 롤모델이 되겠습니다. 저에게 귀사와 함께 할 기회를 주시면 감사하겠습니다.



## 동부대우전자 / 직무 : 마케팅

→ [원문보기](#)

### 1.자신이 가진 열정을 발휘하여 성취감을 느꼈던 경험을 기술하십시오.(1,200Byte이내)

다른 이에게 열정을 바치는 일

저는 사람들 사이에서 즐거움을 찾는 외향적 성격으로 어떤 일에 주도적으로 나서기를 자청하는 편입니다. 학창 시절, 태안 기름유출 사건 때 기말고사 준비를 뒤로하고 반 친구들을 설득해 만리포에 갔던 경험이 있습니다. 검은 기름으로 뒤덮인 바닷가에는 믿기 어려운 숫자의 사람들이 온몸으로 바다를 구하려 애쓰고 있었습니다. 저 역시 그 대열에 합류하여 힘을 보태기에 최선을 다했습니다. 다음날 저는 봉사의 방법을 바꾸어 마을을 찾아갔습니다. 오염된 바다로 나간 어른들은 돌아오지 않고 아이들은 저희끼리 빈 밥통을 만지작거리고 있었습니다. 저는 아이들을 씻기고 먹을 것을 챙기고 이야기를 나누며 마을을 돌았습니다. 저의 작은 노력으로 어두웠던 아이들의 표정이 밝아지는 것을 보고 굉장한 보람을 느꼈습니다. 이 일을 계기로 열정이란 자신을 위해 쓰이기보다는 남을 위해 쓰였을 때 더 큰 기쁨으로 돌아온다는 사실을 깨달았습니다. 누군가를 위해 열정을 바치는 일은 결국 자신에게 몇 배의 기쁨으로 돌아온다는 상식적인 말을 믿고 실천하는 인재로서 동부대우전자와 함께 성장, 발전해나가고 싶습니다.

### 2.본인의 지원직무와 관련하여 자신의 강점/약점을 기술, 약점을 보완하기 위한 노력을 기술하십시오.(1,200Byte이내)

장점과 약점의 경계에는 책임이 있다.

저는 상대가 다가오기를 기다리지 않고 먼저 다가갑니다. 상대가 저에게 도움을 청해야 하는 상황이라면 자연스럽게 이야기를 시작할 수 있도록 살피고 이야기를 경청 합니다. 만약 제 힘으로 어려울 것 같은 이야기라도 안 된다고 말하지 않습니다. 시도하지도 않고 부정하는 것은 실패를 먼저 인정하는 비겁한 행동이기 때문입니다. 마케팅이라는 분야에서 만나는 고객은 대부분 감정이 격해 있을 것입니다. 저는 그런 고객을 설득하려 하기 전에 이해하기 위해 노력 할 것입니다. 따라서 고객의 입장을 이해하고 해결방법을 찾는 것이 회사 측의 올바른 자세

라고 생각합니다.

이런 저의 성격은 다소 무모하게 보일 수도 있거나 지나친 배려가 상대방에게 부담이 될 수도 있다고 생각합니다. 장점이 단점으로 여겨질 수도 있다는 점을 생각하게 된 이후로 저는 한 번 행동하기 위해 열 번 생각하자는 자신과의 약속을 최선을 다해 지키고 있습니다. 모든 일에는 원칙과 기본이라는 우선순위가 있다는 것을 매 순간 다시 생각합니다. 제가 하는 일이 개인적인 일이 아니고 동부대우전자라는 기업의 입장을 대신한다는 점을 잊지 않고 신중하게 처신하도록 노력하겠습니다.

### 3.우리 회사에 지원하게 된 동기는 무엇이며, 입사 후 어떻게 성장해 나갈 것인지 기술하십시오.(1,200Byte이내)

미래는 무한하다

창의와 열정으로 미래를 창조해가자는 동부대우전자의 인재상이 제 삶의 방향과 같았습니다. 외국 시장의 무한성을 겨냥하여 참신하고 획기적인 상품을 기획 생산하는 동부대우전자는 미래를 예측하고 준비하는 기업입니다. 벽걸이 세탁기와 근거리 통신 냉장고 등의 상품이 동부대우전자의 창의성을 보여줍니다. 또한 매출의 80%를 차지하는 세계시장 진출은 기업의 미래를 위한 발 빠른 노력과 대처의 결과라고 하겠습니다.

말이란 사람의 생각을 전달하는 제 1의 수단입니다. 글로벌 시대의 사회인으로서 상대를 이해시킬 만큼의 스토리텔링 화법은 커다란 경쟁력입니다. 저는 마케팅 업무에 맞는 사회인이 되기 위하여 한국이미지컨설팅 협회에서 개설한 "성공을 부르는 스피치"와 "현대인을 위한 이미지 메이킹"을 수강했습니다. 또한 방송인 표영효씨가 대표인 '리더들의 스피치'과정도 수료했습니다. 제가 가진 학문적 바탕의 스피치와 소통의 능력은 마케팅 업무에 최고의 인재가 되기 위한 철저한 준비의 결과로 나타날 것입니다. 그러나 저는 여기에 안주하지 않고 동부대우전자의 제품을 철저히 분석 정리하여 모든 제품의 기능과 장점을 파악하겠습니다. 고객의 어떤 질문에도 막히지 않고 대답 하는 동부인이 되겠습니다.

### 4.자신의 직무 및 업무경력을 기술하십시오.(업체명/매출액/사원수/근무기간/회사/부서/직위/수행업무)(4,000Byte이내)

달리는 자가 도착한다.

저는 대학을 졸업하고 첫 직장으로 동부대우전자를 선택했습니다. 따라서 이 항목에 기술할 자료가 없습니다.



그러나 그 점을 결점으로 생각하지 않습니다. 타 업체에 근무경력이 없다는 것은 제가 진정한 동부대우전자의 인재로 커 나가는 데 아무런 걸림돌도 되지 않습니다. 더구나 마케팅이라는 업무 분야에서는 고객에 대한 선입견이 없는 저 같은 신입사원의 순수한 열정과 노력이 고객에게 진심으로 전해질 것입니다.

입사 10년쯤 후에는 동종업계에서 누구나 탐내는 탁월한 마케팅 부분의 전문가가 되어 고객과 기업을 양 어깨에 짊어진 채 새로운 도전을 시도하고 있을 것입니다. 세상이 깜짝 놀랄 획기적인 신상품 개발의 아이디어 또한 고객과의 만남에서 탄생하는 것임으로 동부대우전자의 역사를 새로 쓸 제품 또한 회로설계 계의 한 직원에게서 탄생할 것입니다.

