- 휴맥스 합격자기소개서 모음편



HUMAX

취준생 여러분! 취업에 있어서 가장 중요한 건, 당신입니다

본 자료는 인크루트(www.incruit.com) 공채의신이 무료로 제공하는 자료입니다. 저작권은 인크루트에 있으며, 자료의 무단 전재 및 복제를 금합니다.

수록된 합격 자기소개서 목차		
	기업명(계열사명)	직무
1	휴맥스	품질관리



인크루트 합격자소서 모음집 활용방법!

- 1. Ctrl+F를 눌러, 보고 싶은 기업명(계열사명)이나 직무를검색하여 원하는 자기소개서 내용을 확인한다!
- 2. 합격자기소개서를 토대로 자기소개서를 작성하고 인크루트에서 무료 컨설팅을 받는다!
- 3. 아래 서비스를 활용하여 합격에 한 발 다가간다! (클릭하면 이동 가능)





휴맥스 / 직무 : 차량정비

→ 원문보기

1. 자기소개(성장과정 및 강점과 약점에 대하여)[1000자 이내]

끈기 집중력 지닌 열정적인 '긍정형 인간', 너무 신중한 점이 약점

평범하지만 화목한 가정에서 충분히 사랑받으며 성장했습니다. 나보다 남을 더 배려할 줄 알고, 어려운 이웃도돌아볼 줄 아는 배려심을 지닌 사람이 되려고 애써 왔습니다. 저를 설명하는 한 단어를 고르라면 '외유내강(外柔內剛)'이라고 하겠습니다. 겉보기에는 자유분방하고 보이지만 그 누구보다 속이 단단하고 책임감 강하며 추진력 강한 뚝심이 있습니다. 그래서 저의 장점은 늘 활력이 넘치고 매사에 긍정적이라고 하겠습니다. 사실 저는 웬만한 일에는 실패해도 좌절하지 않으며 끈기를 갖고 다시 도전해 끝까지 해내고야 마는 집중력을 지녔습니다. 일을 처리하는데 있어 실수 없고 효율적으로 처리하고자 노력하는 성향 또한 갖고 있습니다. 꼼꼼하고 신중한 업무처리 자세로 학교나 회사에서 좋은 평가를 받아 왔습니다. 또한 저는 남에겐 관대하지만 저 자신에게는 엄격합니다. 업무 시에 필요하다고 느끼거나 배우고자 하는 부분이 있다면 주말에 시간을 내어서라도 공부하며, 시작한 일은 끝을 봅니다.

보완점은 사적인 대화에 있어 말수가 적은 것을 꼽을 수 있습니다. 성격이 내성적이진 않지만, 입이 조금 무거운 편입니다. 그래서 몇 년 전부터는 새로운 만남의 자리가 있으면 먼저 말을 많이 붙이는 등 이러한 점을 개선하기위해 나름대로 노력을 하고 있습니다.

2. 휴맥스오토모티브 지원동기[700자 이내]

휴맥스오토모티브 경영이념에 공감, 자아실현과 회사발전이바지 하고파

요즘 대부분의 젊은이들이 그러하듯이 저 또한 현대사회의 디지털문명 혜택을 누리며 살아가고 있습니다. 자동차를 좋아하고, 현대인의 삶의 편의를 돕는 휴대전화 등을 유용하게 사용하며 삶의 질 향상을 꾀하고 있습니다. 때문에 제가 직장을 가진다면 이러한 사람들의 삶을 보다 편리하게 만들어주는 보람된 일을 하고 싶었습니다. 대표적인 카오디오와 내비게이션 제조업체인 휴맥스오토모티브에 지원한 것도 그래서입니다. 휴맥스오토모티브는 최고의 기술력을 자랑하며 현대사회발전에 기여하고 있습니다. 또한 각종 봉사활동 등 사회공헌활동에도 열정적이어서 귀감이 되고 있습니다. 제가 가진 능력을 발휘해 저 자신을 성장시키고, 회사를 발전시키며, 나아가 지역사회에 공헌하고 싶습니다.

3. 입사 후 포부[700자 이내]

휴맥스 휴맥스 핵심인재로 자리매김, 글로벌 성장주도하고파

휴맥스오토모티브는 현대인의 필수품인 자동차 운행에 없어서는 안 될 필수부품을 생산하는 회사입니다. 때문에 휴맥스오토모티브에 입사한다는 것은 국민뿐 아니라 세계인의 삶의 편익증진과 밀접한 관련이 있는 제품을 생산하는 자부심을 심어줄 것입니다. 최고의 기술력으로 국가와 국민의 편안한 삶을 보장한다는 점에서 매우 가치 있



취준생 여러분! 취업에 있어서 가장 중요한 건, 당신입니다

는 일을 한다고 하겠습니다. 입사한다면 저의 꼼꼼하고 사려 깊은 저의 장점을 잘 살려 많은 이를 이롭게 하는 기업에서 일하며, 기업성장에 이바지하고 지역사회에도 보탬이 되고 싶습니다. 홀로 성장하는 직장인이 아니라 조직과 더불어 성장의 기쁨을 맛보는 조직원이 되겠습니다. 업무 현황을 파악해 회사성장의 기틀을 다져나감과 동시에 동료 선후배와 즐겁게 소통하며 더불어 행복한 직장생활을 하겠습니다. 나아가 휴맥스 핵심인재로 성장하고, 회사가 글로벌한 기업으로까지 발전할 수 있도록 견인차 역할을 할 수 있기를 기대합니다.

4. 사회경험(성공경험과 실패경험에 대하여)[1000자 이내]

'영업왕' 으로 성공, 믿었던 사람의 배신 실패 경험 중요한 교훈

자동차와 보험 영업을 1~2년 한 적 있습니다. 기간이 길지는 않았지만, 팔고자 하는 제품을 면밀히 분석해 동종 제품과 비교되는 차별성을 부각해 영업했습니다. 고객이 궁금해 하고, 고객이 원하는 최적의 제품이라는 느낌이들도록 전략을 수립해 실행에 옮겼습니다. 그랬더니 오랜 세월 일한 선배들보다 짧은 기간이지만 '영업왕'에 등극하는 쾌거를 이루기도 했습니다. 그렇다고 저는 저 혼자만 영광을 누리려고 하지는 않았습니다. 영업노하우를 동료들에게 전파했고, 더불어 실적이 올랐습니다. '행복을 파는 영업맨'으로 성공의 기쁨을 누렸습니다.

실패경험은 보험하면서 알게 된 지인의 배신사례입니다. 누구보다 믿어서 제가 가진 보험영업노하우를 아낌없이 전해줄 정도였는데, 저를 곤란에 빠뜨리고 잠적해버리는 일이 있었습니다. 당시엔 배신감에 힘들었지만, 이후 사 람을 너무 쉽게 믿는 성격을 개선하는 계기가 되었습니다. 인간관계와 업무영역 모든 부분에서 '돌다리도 두드려 보고 건너는' 신중함을 체득하게 되었습니다.

