**[GS리테일] 합격 자기소개서**

**직무 : 영업**

**1. 지원동기 및 열정에 대하여**

GS리테일에 지원한 동기는 국내 단단한 입지를 갖고 있는 GS에서 브랜드의 가치를 높일 수 있는 일을 하고 싶기 때문입니다. 미래의 제 모습을 그리며 영업, 홍보마케팅과 연관성이 있는 일을 많이 경험해보았습니다. 의사소통론, 언론 윤리, 언론 비평과 같은 강의를 들으며 기초 이론을 공부했고 기사, 동영상, 라디오 등 대중과 소통하는 다양한 콘텐츠를 제작하며 실무 경험을 얻었습니다. 학교 입학처에서 일을 하며 학교 홍보를 위해 지원자, 예비 대학생, 학부모와 소통하며 타인의 니즈(Needs)를 파악하고 해결해주려 노력했습니다.

다양한 사람을 만나 보고 경험했기 때문에 GS리테일은 저의 소통능력을 펼칠 수 있는 가장 적합한 기업입니다. 제품홍보에 제 경험을 녹여내고 제 지식을 총동원해 소비자의 욕구를 파악하겠습니다. 소통과 교류, 배움으로 만들어진 협업과 제가 맡은 일에 대한 책임감을 아는 신입 사원의 모습 보여드리겠습니다.

**2. 성장과정 및 학교생활에 대하여**

중학교 졸업 후 미국으로 유학을 갔고 대입을 위해 공부하던 고등학교 2학년, 아버지의 사업이 급격히 어려워졌습니다. 이기적인 마음이었지만 대학 욕심에 현실보다 제 미래가 더 중요했고 용기를 내 학교에 금전적 도움을 구하기로 했습니다. 타인에게 집안 사정 이야기를 한다는 것이 창피했지만 공부를 끝낼 수 있다면 상관없었습니다. 교칙 상 유학생은 장학금이 없어 이사장님과 면담이 잡혔습니다. 이사장님은 앞으로의 계획, 꿈 등 솔직한 이야기를 들어주셨고 감사하게도 졸업할 때까지 많은 보조금을 지원해 주셨습니다.

어른이 되어서야 그 당시 했던 행동이 어마어마한 용기가 필요하다는 것을 깨달았습니다. 덕분에 대학에 갔고 홍콩 교환학생, 중국 배낭여행 등 도전을 두려워하지 않는 사람이 되었습니다. 같은 상황이 주어졌을 때에도 그 때의 선택을 번복 할 만큼 후회 없는 선택을 하게 해 준 어린 날의 용기에 감사하며 살고 있습니다.

**3. 입사 후 포부(Vision)에 대하여**

5년 후의 저는 아이디어와 유머로 상품의 성공을 이끌어내고 마케팅 동향을 빠르게 파악하는 마케팅팀 직원, 혹은 원만한 대인관계로 GS리테일 상품의 영업을 이끄는 직원일 것 입니다 매일 수도 없이 콘텐츠를 소비하고 다양한 시각으로 분석하며 "미래의 내 콘텐츠"에 대한 구상을 해왔습니다. 또한 타인과의 소통을 두려워하지 않으며 무엇이 좋은 소통 방법일까 공부했습니다. 지금은 부족하지만 선배들의 가르침을 밑거름으로 3년 후에는 "쓸 만한 직원", 5년 후에는 GS리테일을 대표할 인재가 될 자신이 있습니다.

도전을 즐기며 긍정적인 사고를 하려고 노력합니다. GS리테일의 직원으로써 팀원들과 함께 도전하고 힘든 일도 차근차근 풀어갈 것 입니다. 개인의 능력은 물론, 팀의 가치도 높이는 열정적인 5년을 보여드리겠습니다. 선배들의 가르침과 경험으로 GS리테일과 5년, 10년, 그 이상을 함께 가는 진득한 직원이 되겠습니다.

**4. 성격의 장·단점 및 보완노력에 대하여.**

저의 최고의 장점이자 고치고 싶은 단점은 좋아하는 일에 몰두하며 끝까지 파고드는 점 입니다. 제가 좋아하고 하고 싶은 일에 모든 열정을 다 쏟기 때문에 개인적으로는 득이 되는 것이 많습니다. 하지만 자칫하면 관심 없는 일에는 무관심하다는 인상을 심어줄 수 있습니다. 성인이 된 후 이런 성향을 고치기 위해 하기 싫은 일도 해보고 어쩔 수 없는 일도 했습니다. 하기 싫은 일을 할 때에는 표정 관리를 하려 노력하며 타인이 알아챌 수 없도록 생각을 감췄습니다.

저의 이런 성향을 완화시켜준 것은 긍정적 사고였습니다. 무슨 일을 하든 긍정적으로 생각하려 노력했고 연습이 계속되다 보니 어느새 저는 긍정적인 사람이 되었습니다. 아직도 제가 좋아하는 것에 열정을 쏟아 붓지만 싫어하는 일도 웃으며 할 줄 알게 되었습니다. 앞으로도 원만한 대인관계와 사회 생활을 위해 제 단점을 보완하려는 노력과 긍정적 생각은 계속 될 것 입니다.

**5. 정직함에 대하여. (경험이 있다면 그 상황에서의 본인의 입장 및 대처 사례)**

제가 가장 정직함을 보이는 부분은 제 꿈입니다. 지인들은 해외에서의 대외활동과 자기소개서는 조금 부풀려 그럴듯하게 써내라고 충고합니다. 사실 확인이 힘들기 때문에 좋은 점만 골라 눈에 띄는 이력서를 쓰라고 말합니다. 하지만 저는 아르바이트 지원부터 정규직 입사원서까지 최대한 제 솔직한 꿈과 이야기를 풀어내려 합니다.

취직을 준비하며 한 영어학원의 아르바이트 면접을 볼 때, 학원 원장님은 저를 좋게 보셨고 6개월 정도 일을 하다 정식 선생님이 되면 어떻겠냐 제안 하셨습니다. 나쁜 제안은 아니었지만 꿈이 있기에 정중히 거절했습니다. 일하는 기간을 단정할 수 없지만 제 꿈을 펼칠 수 있는 기회가 주어진다면 일을 그만두겠다 말씀 드렸습니다. 저는 면접에서 떨어졌지만 후회하지 않습니다. 내가 좋아하는 일을 직업으로 삼는 것이 무엇보다 중요하다고 생각합니다. 홍보, 마케팅 직무의 꿈을 이룰 때까지 계속 도전할 것 입니다.