**LG유플러스** 합격 자기소개서

직무 : 영업전문인재

**1. LG유플러스에 입사를 희망하는 이유를 구체적으로 기술해 주세요.**

◆ 다이나믹한 산업 ◆

통신 산업은 소비자들의 꾸준한 수요가 있으면서도, 경쟁사와 치열한 경쟁을 보이는 도전적 산업으로 생각합니다. 통신 산업은 이슈변화를 즐기면서 도전할 수 있는 분야로 매력을 느꼈습니다.

◆ 왜 LG유플러스인가? ◆

LG유플러스는 ‘나를 키워주는 즐거운 회사’로 알고 있습니다. LG유플러스는 지금 선두의 자리는 아니지만, 가입자 기준으로 20% 정도의 시장점유율을 보이고 있습니다. 통신 3사 중에서 꾸준한 성장세를 보이고 있는 곳은 LG유플러스 뿐이라고 알고 있습니다. 구르는 돌에는 이끼가 끼지 않듯이, LG유플러스는 성장세를 지속하여 더욱 발전할 것으로 생각합니다.

특히 LG유플러스는 ALL-IP 기반의 다양한 서비스를 출시하는 등 시장변화에 발맞추어 꾸준한 기술개발에 힘쓰고 있다고 알고 있습니다. 저는 LG유플러스의 든든한 서비스 기술을 바탕으로 하여 영업 현장에서 노력한다면, 노력에 걸맞은 좋은 결과는 자연스럽게 따라 올 것으로 생각합니다. 저는 LG유플러스가 만든 상품 서비스를 경쟁력 있는 저라는 매체를 통해 고객에게 전달하고 고객의 가입을 유치하는데 이바지하고 싶어 영업 전문인재에 지원하게 되었습니다.

**2번. LG유플러스의 영업직무에 지원하는 이유와 본인의 어떠한 점이 영업 직무에 어울린다고 생각하는지 기술하시오**

◆ 역량을 가장 잘 발휘할 수 있는 곳 ◆

저는 통신 영업의 전문가로서 LG유플러스와 함께 성장하고 싶습니다. 저는 사람을 상대하는데 자신 있고, 도전적 일을 즐깁니다. 다이나믹한 통신 분야에서 영업인으로서 일한다면, 좋아하는 일을 즐기며 해낼 수 있을 것으로 생각해서 영업 직무에 지원하게 되었습니다.

◆ 영업인이 되기 위한 준비 ◆

1. 커뮤니케이션 능력.

통신 영업은 다양한 고객과 원활한 커뮤니케이션이 가능해야 합니다. 의류판매, 고객 상담 등 다양한 서비스업 경험으로 고객 지향적 태도를 길렀습니다. 또 수화동아리에서 활동하며 상대의 표정, 행동 등을 세심히 관찰하고 대화하는 태도를 길렀기 때문에 편안한 대화 분위기를 만드는데 자신 있습니다.

2. 친화력.

어린 시절부터 처음 본 사람과도 쉽게 이야기하고 친구도 금방 사귈 수 있었습니다. 덕분에 학창시절에 6년간 반장 역할을 했고, 대학교에서도 동아리 총무, 회장 등을 하며 사람들과 돈독한 관계를 유지해 왔습니다. 저의 친화력은 고객과의 편안한 분위기를 이끌어, 좋은 결과를 만들어 내는데 도움이 될 것입니다.

3. 기술동향에 대한 이해.

전자공학을 기반으로 한 생체의공학을 전공하여 통신, IT 비즈니스 등 ICT 기술을 꾸준히 접해왔습니다. 통신기술에 대한 이해는 서비스를 제공하기에 앞서, 정확한 내용을 파악해 고객에게 쉽게 서비스의 내용을 알려 주는데 도움이 될 것입니다.