**[경동제약] 합격 자기소개서**

**직무 : 품질관리**

**1. 성장과정**

[풍부한 경험이 최고의 경쟁력]

첫 여행을 통해 ‘백 번 듣기보다는 한 번 보는 것’의 중요함을 알게되어 그 후로 다양한 일에도전을 해왔습니다. 스스로 경비를 벌어 방학마다 여행 가는 것을 목표로 삼고, 이를 실천해 다른 문화에 대한 견문을 넓혔습니다. 또한, 레스토랑, 주점에서의 서빙 경험으로 폭넓은 의사소통법을 배웠으며, 영어에 대한 두려움 극복을 위해 외국어봉사도 참여했습니다. 저는 고분자연구실 경험과 도료회사에서의 단기연수를 통해 실무감각을 익혀왔고, 이를 바탕으로 경동제약 안에서 배우고 성장할 준비가 되어있습니다.

**2. 성격의 장단점**

[매출증대를 이끈 분석력]

화장품 매장에서 일할 때, 구매주기, 가격대 등을 조사하여 프로필을 작성한 적이 있습니다. 이를 바탕으로 방문을 유도하고 피부 타입 별 솔루션을 제공하였습니다. 기존의 문제점을 개선하는 데 제 분석력이 직무 수행에 적합하다고 생각합니다.

[과도한 욕심쟁이]

여행경비를 모으기 위해서 과외, 와인바 그리고 연구실 생활을 병행했습니다. 모든 일을 소화하기 위해 몸을 너무 혹사해서 병원에 다녔던 기억이 있습니다. 그 이후로 우선순위를 정해 일의 능률을 키우고 제 건강도 지키기 위해 노력 중입니다.

**3. 가치관 및 인생관**

[주어진 것에서 최대의 효율을 내자]

일본에서 단기연수 당시 문화를 온몸으로 익히기 위해 노력한 적이 있습니다. 수업시간에 배운 것을 실전에 응용하기 위해쉬는 시간마다 선생님을 따라다니며 말을 걸었고, 식당에서 주문 시에도 단어보다 문장으로 말하려고 노력했습니다. 또한, 모르는 것이 생기면 끊임없이 질문했고, 대중교통을 이용할 때도 사람들의 대화나 안내방송을 놓치지 않고 듣기 위해 연수 내내 이어폰을 끼지 않았습니다. 저의 이러한 자세는 업무수행 시 최대의 효율을 이끄는 데 장점으로 작용할 것입니다.

**4. 지원동기 및 현재 각오**

[꼼꼼한 품질관리로 고객 만족의 ‘촉매’가 되겠습니다]

경동제약의 매출을 극대화하고 고객 만족을 실현하기 위해 '현명한 조율자'로 성장하는 것이 제 목표입니다. 경동제약이 글로벌 제약회사로 지속 성장하기 위해서 우수한 품질로 고객과의 신뢰를 구축하는 것은 자명한 일이며, 그 중심에는 QC가 있다고 생각합니다. ‘그날엔정’같은 기존제품의 가격경쟁력과 신제품, 리뉴얼 제품의 품질경쟁력을 높이겠습니다. 작은 실수 하나가 기업의 명운을 결정할 수 있기에 저의 모자란 부분을 채우고 성장하여 경동제약의 우수한 품질관리자가 되고 싶습니다.