**[삼성생명] 합격 자기소개서**

**직무 : 영업관리**

**1. 삼성취업을 선택한 이유와 입사 후 회사에서 이루고 싶은 꿈을 기술하십시오. (700자 이내)**

학창시절 막연하게나마 사회의 구성원으로서 사회에 보탬이 되는 일을 하고 싶었습니다. 그런 점에서 삼성생명은 가장 적합한 일터라 생각했습니다. 삼성생명은 국내 최대인 약 180조 원에 달하는 자산운용규모를 가진 회사로서, 이런 인프라를 바탕으로 보험 상품과 대출, 펀드, 자산 운용을 담당하는 금융회사입니다. 가장 힘이 들 때 든든한 힘이 되어 주고, 생애 주기, 목적에 맞는 금융 상품을 제공함으로써 고객들에게 편의를 제공하는 일이 아주 가치 있다고 생각했습니다. 특히 일선에서 직접 영업활동을 수행하고, 꼼꼼하고 세심한 마음으로 FC를 이끄는 영업관리직을 잘 수행할 수 있다는 자신감에 지원하게 되었습니다.

회사에 입사 후 FC 분들의 마음을 사로잡아 그들에게 신뢰받는 지점장이 되고 싶습니다. FC 분들의 활동을 적극 지원함으로써 많은 국민이 좋은 금융의 혜택을 누리며 살도록 돕고 싶습니다. 현재 우리나라의 금융은 우간다에도 뒤진다는 평가가 있습니다. 저의 활동을 통해 이런 상황을 개선하고 싶습니다. 또한, 금융전문가로서 성장하고 싶습니다. 삼성에서는 지역전문가라는 제도를 시행하고 있는 것으로 알고 있습니다. 그리고 삼성생명은 영국으로의 진출을 꾀하고 있습니다. 글로벌 역량을 키워 영국의 지역전문가로 활동하고 싶습니다. 금융 선진국의 한가운데서 금융 지식과 제도를 배워 한국 금융과 기업 발전에 이바지하는 전문가가 되고 싶습니다.

**2. 본인의 성장과정을 간략히 기술하되 현재의 자신에게 가장 큰 영향을 끼친 사건, 인물 등을 포함하여 기술하시기 바랍니다. (※작품속 가상인물도 가능)**

'야구'를 통해

지금까지의 인생에서 빼놓을 수 없는 소재는 야구라고 말씀드릴 수 있습니다. 어린 시절부터 야구를 좋아했습니다. 학교를 대표하는 선수로 활약하면서 프로 선수의 꿈을 키우기도 했습니다. 비록 체격 조건 등 현실적인 제약 때문에 선수 생활은 그만두게 되었지만, 그 인연이 이어져 대학 야구동아리에 가입해 활동하고 있습니다. 야구를 즐기고 동아리에서 활동하면서 겪은 경험들이 지금의 저를 있게 만들었습니다.

우선 야구에 대한 열정과 잘하고 싶은 마음에 노력하는 사람이 되었습니다. 매주 수요일, 금요일 오후 공식 연습시간이 되면 소운동장으로 향했습니다. 소운동장에서 부원들과 수비 연습, 타격 연습 등 야구 연습을 하며 땀을 흘렸습니다. 공식 연습시간이 아니더라도 친구와 함께 공을 주고받으며 개별적인 연습도 시행했습니다. 또한, 주말에는 다른 팀과의 시합에 참여하거나 경기를 관전하면서 실전 감각을 키우고 야구를 보는 눈을 넓혔습니다.제가 흘린 땀방울은 배신하지 않았습니다. 열심히 노력한 덕분에 실력을 쌓을 수 있었고 대학 2학년부터는 주전 선수로 활약할 수 있었습니다. 그리고 팀의 주축 선수로서 달서구청장기배 토너먼트 대회, 전국 대학 클럽 아마야구 대회 등에 참가해 좋은 성적을 거둘 수 있었습니다.

두 번째로 동아리 활동을 통해 사회성을 기를 수 있었습니다. 야구 동아리라는 작은 사회였지만 선후배들과 관계를 맺으며 막내에서부터 최선임 선배의 역할도 두루 경험해 보았습니다. 그런 과정에서 사람들 사이에 지켜야 할 예의와 범절을 체득할 수 있었습니다. 그리고 야구동아리라는 조직에서 활동하면서 그 조직의 문화를 파악하고 적응하는 능력을 길렀습니다. 또한, 다양한 과에서 모인 사람들과 교류하고 소통하면서 다양한 시각과 사고를 할 수 있게 되었고, 그 과정에서 의사 소통 능력도 기를 수 있었습니다.

마지막으로 책임감과 리더십을 기를 수 있었습니다. 동아리 회장을 맡아 일하면서 30여 명의 부원들을 이끌어 동아리 1년 살림을 꾸려나갔습니다. 신입생 환영회, 동아리 MT, 선후배 교류전 등 동아리 행사들을 계획하고 진행하였습니다. 그리고 동아리 회비 관리, 공용지원금 신청, 우수동아리 신청 등 회장이 맡아야 할 사항들을 책임감 있게 해냈습니다. 이런 사무적인 일 외에도 선배들과 재학생들을 연결하는 가교 구실을 수행하고, 신입생과 동아리 부원들이 동아리 생활에 잘 적응할 수 있도록 세심하게 이끌어 주었습니다.

이렇듯 야구와 관련된 활동을 하며 지금의 저를 만들었습니다. 한 분야에 대한 열정과 노력하는 자세는 앞으로 변화하는 미래에 대처하고 적응해나가며, 자신을 계발하게 하는 원동력으로 작용할 것입니다. 그리고 동아리 활동을 통해 얻은 사회성과 리더십은 사람을 상대하고 이끌어야 하는 영업관리직에 긍정적인 역할을 할 것으로 기대합니다.

**3. 최근 사회이슈 중 중요하다고 생각되는 한가지를 선택하고 이에 관한 자신의 견해를 기술해 주시기 바랍니다.**

위기를 기회로

얼마 전 미국 연방준비제도이사회(Fed)에서 연방공개시장위원회(FOMC) 회의 결과 미국의 기준 금리를 동결한다고 발표했습니다. 미국은 원래 세계 경기가 회복될 것으로 판단하고 기준 금리를 인상했지만, 이번 금리 동결은 미국의 예상보다 경기 회복이 좋지 않다는 점을 방증하는 것으로 생각합니다. 이렇듯 2008년 금융위기 이후에 전 세계적으로 저성장, 저금리 기조가 깔렸습니다. 이와 더불어 최대 교역국 중 하나인 중국의 경제 연착륙에 대한 우려로 실물 경기에서도 좋지 않은 흐름입니다.

이런 불안 요소 때문에 국내 경기도 저성장, 저금리를 유지하고 있습니다. 금융회사로는 더욱더 어려운 경영 환경에 직면하게 되었습니다. 금융회사의 수익성은 떨어졌는데, 개인 자산종합관리(ISA) 계좌의 등장 등으로 업계 내 경쟁은 더욱 심화하고 있습니다.

이럴 때일수록 안정적인 자산관리와 고객의 마음을 얻는 경영이 필요하다고 생각합니다. 국내외 경제 이슈에 관한 관심과 철저한 분석을 통해 경기 변동을 예측하고 적절한 대응을 함으로써 자산을 안정적으로 관리해야 합니다. 그리고 상황이 어려울수록 좀 더 친근하고 세심한 서비스 정신을 가지고 고객에 다가가야 한다고 생각합니다. 전문적인 업무 능력과 꼼꼼하고 세심한 배려는 고객에게 신뢰감을 제공해주기 때문입니다. 신뢰가 형성돼야 그들의 자산을 믿고 맡길 수가 있습니다

이런 측면에서 영업관리의 역할이 중요하다고 생각합니다. 경제에 대한 통찰력과 전문적인 지식, 사람의 마음을 얻는 힘은 이 위기를 기회로 만드는 힘이라 생각합니다. 기술의 발달 덕분에 시간과 장소에 구애받지 않고 영업을 할 수 있는 환경이 만들어졌습니다. 이런 환경을 잘 활용하기 위해선 스스로 영업 능력을 갖춘 사람이 되어야 한다고 생각합니다. 그리고 저 자신도 그런 역량을 갖출 수 있도록 꾸준히 노력하겠습니다.