**[ 비큐러스 ] 합격 자기소개서**

**직무 : Administration**

**Q. 지원동기 및 포부**

**[ 경험에서 길을 찾다 ]**

국내외에서 하나의 기업이 꾸준히 발전하기 위해서는 체계적이고 탄탄한 지원이 무엇보다 중요하다고 생각합니다. 9년여간의 회사생활 동안 기업의 내부적 관리가 직원들의 사기와 역량에 얼마나

많은 영향을 미치는지에 대해서도 몸소 느껴왔습니다.

이전에는 영업과 고객을 지원하는데 힘썼다면 같은 맥락으로 다른 내부구성원들에 필요한 니즈를 지원해주고 관리해줌으로써 회사와 구성원이 발맞추어 성장한다는 것에 대하여 크게 매력을 느꼈습니다.

보다 미래지향적인 환경에서, 다양한 경험을 쌓고 발전을 위하여 새로운 도전을 하고 싶은 간절함이 귀사의 문을 두드리게 했습니다.

이곳이라면 저 역시 현재에 머무르지 않고 늘 성장하고 발전할 수 있으리라 확신했기 때문입니다. 그러기 위해서는 ‘공동체의 원만한 운용을 어떻게 하느냐’ ‘얼마나 팀원들 간의 화합이 중요하느냐’가 관건인

것 같습니다. 이러한 역량을 최대치로 끌어올리기 위해서 상사와 동료들과의 사이를 돈독히 하기 위해 노력하고 업무에 필요한 역량을 개발하기 위하여 공부하고 배우겠습니다. 끊임없이 발전하는 귀사의 내면에는

발로 뛰는 열정적인 직원 간, 직원과 회사 간의 감성적인 교감 역시 중요시했기 때문이라 생각합니다. 10년 후에는 그 누구보다 소명의식을 가지고 업무에 있어서 핵심가치에 부합하는 인재인지 끊임없이 고민하고

노력할 것입니다. 나무가 아닌 숲을 볼 수 잇는 능력을 갖춘 인재가 되어, 저의 분야에 있어서 최선을 다할 것입니다

**Q. 성장과정 및 성격의 장단점**

[ 바위 같은 사람 ]

어려서 부모님께서 맞벌이를 하셨기 때문에 방학기간이면 시골에 내려가 조부모님의 보살핌 속에 있는 날이 많았습니다.

항상 남의 것을 탐하지 말고 스스로 노력해서 얻으라는 조부모님 말씀에 용돈을 받더라도 어떠한 노력에 대한 보상으로 타당성을 제시하여야 얻을 수 있었고 ‘노력은 언제나 값지다’ 라는 깨우침은 어려서부터

터득할 수 있게 되었습니다. 또한 조부모님들과 있었던 시간이 많았던지라 예절에 관해서는 정확하게 배울 수 있었고 그 배움은 지금 어느 곳에서 누구에게나 예의를 먼저 갖출 수 있는 발판이 되었습니다. 저는

유년시절부터 우직한 바위 같다는 말을 많이 들었습니다. 큰 바위는 어떠한 일이 있어도 그 자리와 그 위치에서 자신의 주어진 일에 온 힘을 다하며 묵직함을 유지합니다. 묵묵히 우직하기만 한 이 바위가 어떠한

사람들은 바보 같을 수도 있지만 저는 이러한 바위가 좋습니다. 신뢰와 믿음은 어느 자리에서 어떠한 사람들을 만나도 바탕이 되는 가장 중요한 근본이자 제가 늘 가슴에 새기는 단어 이기 때문입니다

**Q. 나의 경쟁력**

**One & Only**

밝게 웃을 줄 아는 사람은 자신뿐만 아니라 다른 사람까지 행복하게 만듭니다. 고등학교 졸업 후 9년여란 시간 동안 삼진제약 영업관리부에서 근무하면서, 원활한 공동체 생활을 위하여 상사와 동료들에게

항상 밝은 웃음을 잃지 않고 대하려 노력하였습니다. 이러한 노력으로 제가 근무했던 직장 동료들과 거래처 고객님들께서도 긍정적으로 바라봐주셨습니다. 시간이 흐르며 차츰 후배가 생기면서 아래에서

위를 보는 관점과 위에서 아래를 바라보는 관점의 다름을 알 수 있었고 중간관리자의 역할이 얼마나 중요한지에 대하여 알 수 있었습니다. 팀원들의 융화를 위해서는 자신의 자리에서 어떠한 자세로 업무를

처리하고 해결해 나갈 것인지, 팀워크를 위해서는 나의 자리에서 어떠한 자세가 필요한지에 대한 빠른 파악이 중요하며 또한 그에 따른 일 처리의 순발력 또한 갖추어져 있어야 한다고 생각합니다.

＇상대방이 내게 중요한 사람이 되고 서로가 영향을 주고받으면서 좋은 방향으로 변화하려고 애쓰는 것이야말로 모든 인간관계의 핵심가치라고 믿는다.＇(양찬순 저, ＇나는 까칠하게 살기로 했다＇)라는 말이

있습니다. 저 또한 이 말에 깊이 공감합니다. 상대방을 중요한 사람으로 여기는 과정을 통해 내가 더 발전해 나갈 수 있는 계기를 만들 수 있기 때문입니다.빨리 적응하고 화합할 수 있는, 그리고 단기간 안에

사람들을 편안함과 신뢰감으로 사로잡을 수 있는 비결은 회사생활을 통해 기른 저만의 경쟁력입니다. 서도 역시 어디어디서든 스스럼 없이 어울려 가며 밝고, 안정감 있는 조직을 위해 생활할 준비가 되어 있습니다.

저만의 분위기를 통해 저 뿐만이 아니라 저를 접하는 주변 사람들에게도 긍정적인 영향을 줄 수 있을 것이라 생각합니다.

**2) 경력사항**

-영업에 필요한 기초 자료로 지역별, 거래처별, 병상별 등의 취합된 데이터로 통계수치 조사, 분석

-영업의 방향성을 제시하는 자료 도표 문서화 작업

-영업사원이 거래처로부터 이끌어낸 월별, 분기별, 년도 별 판매, 수금 등의 거래내역을 K-System을 이용하여 선 업무 처리후 도표 문서화 작업

-내부데이터와 심사평과보고원에 쌓여진 데이터를 토대로 전국의 영업담당자별, 팀별 실적평가 \수행, 분석

-약가인하의 공시와 관련한 약가의 시스템적인 단가 관리

-OEM, 수출 거래 관리. 발주 후 세금계산서를 발행

-의약품의 공급내역을 심사평가보고원에 보고

-생산, 수입, 중단 등의 사유를 문서작성후 보고

-사내와 사외의 제출한 공문에 적합한 단어설정을 통하여 공문을 작성하는 업무를 담당

-관리장으로서 타부서와의 소통의 교류 원만한 해결

-팀원교육