CJ제일제당 합격 자기소개서

직무 : SALES FOOD

1. 여러분이 선택한 계열사 및 직무에 대한 지원동기는 무엇인가요?

1)선택한 계열사가 아니면 안 되는 이유 2)직무에 관심 갖게 된 계기 3)본인이 직무를 잘 수행할수 있는 이유(본인의 강점, 준비, 관련경험에 근거)를 반드시 포함하여 작성

<차별화>

KOREA FOOD FAIR 기간, CJ제일제당은 다른 기업들과 달리 현지 고객들을 위한 할랄 제품과 수출용 제품들을 전면 내세워 홍보한 결과, 국내기업 판매 1위라는 매출을 달성했습니다. 당시 다른 회사 판매원이었던 저는 남들과 다른 CJ제일제당만의 판매 전략과 홍보 전략에 크게 인상을 받았고, 왜 한국 식품업계 1위 자리를 유지할 수 있는지를 알게 되었습니다. 그 이후, CJ제일제당의 큰 관심을 가지며 입사를 준비했고, 이젠 제 꿈을 CJ제일제당에서 펼쳐보이고 싶습니다.

<노력한 자만이 얻을 수 있는 기쁨>

영업부서로 일하던 당시, 분기평가를 한 달 앞두고, 부족한 목표 매출을 달성하기 위해, 모든 직원이 밤낮을 지새우며, POP 제작 및 제품의 설명이 들어간 전단지를 만들었습니다. 이를 가지고 고객사의 마트 및 백화점에 방문하여 홍보하였습니다. 또한, 주말에도 모든 직원이 자발적으로 출근해 업무에 임했습니다. 그 결과, 영업부서는 목표매출 달성 및 2분기 우수부서로 선정될 수 있었습니다.

당시 직원들이 노력하여 얻은 이 즐거움과 뿌듯함은 아직도 잊지 못합니다. 직장생활이란 자신이 즐겁게 일을 해야 한다 믿기에 FOOD SALES 부서를 지원했습니다.

<Analysis and Action>

영업관리는 무엇보다도 분석력과 실천력이 성과를 좌우한다고 여깁니다.

영업관리직으로 마트와 식당들을 관리할 당시 현지고객들은 한국제품의 보관방법 및 이름을 잘 구분하지 못해 문의하는 전화가 많았습니다. 이에 저는 모든 문의사항들을 엑셀파일에 구체적으로 작성하였으며, 이를 바탕으로 제품의 보관방법에 대한 안내서를 제작했습니다. 또한,  제품명이 영문화 되어있지 않은 품목들은 따로 소책자를 만들어서 고객들에게 배포하였습니다. 이후, 문의 사항이 많이 감소했고, 저의 시스템은 지금까지 사용되고 있습니다.

이와 같은 경험을 통해 얻은 분석력과 실천력은 FOOD SALES의 직무를 이행하는 데 있어 큰 도움이 될 것이라 자신합니다.

2. 여러분의 대학생활 중 가장 뛰어난 성과를 이뤄냈던 경험을 구체적으로 적어주세요.

1)그 일을 시작한 계기 2)노력한 과정과 결과 3)뛰어난 성과라 생각하는 이유를 반드시 포함하여 작성해 주세요

<꿈을 위한 첫 발걸음>

교환학생을 마친 뒤, 한국에서 친한 동생에게 같이 사업을 해보자는 제안을 받게 되었습니다. 몽골 양말공장에서 저렴한 가격으로 낙타 양말을 수입해 좀 더 비싼 가격으로 팔자는 계획이었습니다. 동생은 사업 대표자로서, 제품의 수입과 전반적인 업무를 담당하였고, 저는 유통경로의 확보 및 영업을 맡았습니다. 영업의 시작에 앞서 저는 동생과 제품에 대한 분석을 철저히 하기로 했습니다. 제품이 가진 특성과 다른 제품과 비교하였을 시 장점과 단점 등을 분석했습니다. 그리고 마지막으로 유통경로 확보에 관한 회의를 끝마친 후 저희는 영업을 시작했습니다.

우선 소셜 네트워크 서비스를 이용하여 주변인들에게 홍보하였습니다. 그리고 낙타 양말이 가지고 있는 보온성과 가격성의 장점들을 부각해, 산악인 동호회 분들에게 직접 연락을 하여 제품의 홍보와 샘플을 전달했습니다. 또한, 주말마다 동생과 둘이 제품을 싸들고 산에 직접 가서 제품을 알리고 판매하기도 하였습니다. 약 한 달 뒤, 저희는 예상목표수익보다 30% 이상의 매출을 달성할 수 있었습니다. 제품에 대해 철저한 분석과 제품이 가진 희소성을 바탕 삼아, 고객들에게 다가간 점이 큰 영향을 끼쳤다 생각합니다.

이 경험은 전문 영업인이 되고자 하는 제 꿈의 시발점이었습니다. 제게 있어 영업을 시작한 첫 도전이라 쉽진 않았지만 얻은 부분이 정말 많았습니다. 특히 유통의 과정과 제품의 분석능력을 함양시킬 수 있었고, 제품을 판매하는데 있어 가져야 할 자세와 방법 등을 배울 수 있던 좋은 기회였습니다. 이때 당시 얻은, 간절한 도전정신과 열정은 CJ제일제당의 입사 후에도 꺼지지 않고 더욱 키워나갈 것 입니다.

3.지원 직무의 하루업무 일과를 예상해보고 본인이 입사 후 신입사원으로서 어떤 기여를 할수 있는지 작성해 주세요.(500자)

<오전>

일정점검 및 거래처 주문을 확인합니다. 그리고 SMART 미팅준비를 위해 당일의 이슈 점검과 계획들을 정리합니다. 회의의 내용과 자료를 기록하고, 외근 업무 준비를 합니다. 그 뒤, 거래처로 이동 하면서, 요청사항 및 거래사항을 확인합니다.

<오후>

도착 후, 제품들의 진열점검을 확인하고, 실적 조사 및 행사들을 점검합니다. 이를 끝낸 뒤, 일정들을 정리합니다. 그리고 거래처들의 개선사항 및 행사의 진행 여부 등을 정리해 팀장님께 보고 드리고, 퇴근 혹은 잔여 업무를 처리합니다.

실무 경험은 FOOD SALES 업무에 이바지를 할 수 있습니다. 외국 거래처와 국내 거래처의 제품의 진열방법 및 행사의 진행 방식 등을 비교 분석하여 개선안 등을 제안할 수 있습니다. 그리고 다방면의 업무 경험은, 영업을 행하는 데 있어 다양한 시각으로 업무의 진행이 가능합니다. 그리고 신입으로서, 주인의식을 가지고 업무에 임한다는 자세로 조그만 일도 책임감을 가지고 일하겠습니다.