



VŨ VIỆT TUẤN

Trợ lý kinh doanh

LIÊN HỆ

KỸ NĂNG

Sales Admin

Trợ lý kinh doanh

NGÔN NGỮ

Anh - Trung cấp

THÔNG TIN CÁ NHÂN

Giới tính : Nam
Ngày sinh : 15/08/1984
Tình trạng hôn nhân : Đã kết hôn
Quốc tịch : Người Việt Nam
Quốc gia : Việt Nam

THÔNG TIN NGHỀ NGHIỆP

Cấp bậc : Nhân viên
Mức lương : 13,000,000 - 15,000,000 VND
Hình thức công việc : Nhân viên chính thức
Ngành nghề : CNTT - Phần mềm, Bán hàng / Kinh doanh, Điện / Điện tử / Điện lạnh
Nơi làm việc : Hà Nội

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Trong ngắn hạn, tôi có thể sử dụng các kỹ năng, kinh nghiệm và kiến thức đã tích lũy được để thích ứng, ổn định công việc trong môi trường mới với thời gian ngắn nhất có thể.
- Về dài hạn, tôi muốn được nâng cao vị thế bản thân, đảm nhiệm các công việc ở vị trí cao hơn để gia tăng thu nhập, đảm bảo đời sống gia đình, vững mạnh về kinh tế và có tích lũy.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Số năm kinh nghiệm: 12

Cấp bậc hiện tại: Nhân viên

8/2022 - Hiện tại : Kế toán bán hàng - Công ty TNHH Kỹ thuật Điện tử Tú Anh - Nhân viên chính thức

- Soạn thảo và quản lý báo giá, chính sách bán hàng.
- Trực tiếp thực hiện đơn hàng, các công việc liên quan: kiểm tra tồn kho của công ty, lập phiếu, liên hệ với các bộ phận liên quan (kho, kế toán, kinh doanh) để lập kế hoạch và theo dõi giao hàng.
- Theo dõi công nợ, đốc thúc công nợ (phối hợp cùng kế toán và kinh doanh).
- Xử lý khiếu nại khách hàng (bảo hành, mua sắm linh kiện thay thế,...)
- Báo cáo bán hàng theo ngày, tuần, tháng (doanh số, sản lượng của đại lý, kinh doanh).

5/2010 - 8/2022 : Trưởng nhóm kinh doanh - TNHH MTV Viễn thông số

VTC - Nhân viên chính thức

1. Trưởng nhóm kinh doanh dịch vụ viễn thông: FTTH, hiện nay, vẫn đang thực hiện cung cấp dịch vụ cho gần 3000 khách hàng cá nhân và doanh nghiệp, doanh thu hàng tháng đạt trung bình 300 triệu. Các công việc triển khai:

- + Xây dựng chính sách bán hàng.
- + Theo dõi và đối soát doanh thu.
- + Là đầu mối tiếp nhận các thông tin của đối tác (phát sinh, thiết bị, chính sách bán hàng).
- + Quản lý nhân sự trong nhóm, điều phối công việc, giám sát và đánh giá công việc các cá nhân trong nhóm.

2. Nhân viên kinh doanh các dự án công nghệ thông tin (phần mềm, website), các công việc cụ thể được:

- + Tạo quan hệ khách hàng, tìm kiếm các dự án liên quan ngành nghề đang kinh doanh.
- + Tư vấn, giải đáp khách hàng về nhu cầu, khả năng đáp ứng và các công việc liên quan để triển khai hợp đồng.
- + Xây dựng hồ sơ thầu, tham gia đấu thầu và thắng thầu các gói thầu cung cấp hosting và phần mềm.
- + Tham gia thương thảo hợp đồng, ký hợp đồng các gói thầu trúng thầu.
- + Theo dõi thực hiện hợp đồng, hoàn thiện các giấy tờ liên quan đến nghiệm thu đưa vào sử dụng, nghiệm thu sử dụng dịch vụ, thanh toán (khách hàng sử dụng ngân sách nhà nước).
- + Là đầu mối quản lý, duy trì, tiếp nhận các phát sinh trong quá trình thực hiện hợp đồng: Phối hợp với các phòng, ban trong công ty để hoàn thiện công việc (Phòng kế toán tài chính, Phòng kỹ thuật, Điều hành mạng).
- + Báo cáo, lập kế hoạch kinh doanh, kế hoạch triển khai các dự án cụ thể.

HỌC VẤN

Bằng cấp cao nhất: Chưa tốt nghiệp

Tốt nghiệp 6-2006

Đại học - Khoa Quản trị Kinh doanh - Trường Đại học Công Đoàn