# トゥギャザーコイン(TGZ)ホワイトペーパー

# Together Coin - Location-Based Action Reward Platform

# 目次

- 1. 概要
- 2. ビジョンとミッション
- 3. プラットフォーム機能
- 4. トークンエコノミクス
- 5. ユーティリティ設計
- 6. インセンティブシステム
- 7. 技術仕様
- 8. ロードマップ
- 9. ガバナンス
- 10. 収益モデル
- 11. リスクと対策

# 1. 概要

トゥギャザーコイン(TGZ)は、位置情報連動型のアクション報酬システムとNFTクーポンを組み合わせた、実店舗・イベント・地域への集客を促進するユーティリティトークンです。

#### 主要機能

- アクション報酬: 特定の場所での行動に対してTGZを付与
- ・NFTクーポン交換: TGZを実店舗で使える割引クーポンと交換
- 循環型エコシステム: 100万枚固定供給による持続可能な経済圏
- ・企業運営: ZEXAVERSE社による安定したプラットフォーム運営とコミュニティ参加の両立

# 2. ビジョンとミッション

#### ビジョン

「実世界の行動とデジタル価値を結びつけ、地域経済の活性化に貢献するプラットフォーム」

#### ミッション

- 1. 実店舗・イベントの効果的な集客支援
- 2. ユーザーの日常行動に価値を付与
- 3. 地域経済へのトラフィック創出
- 4. トークングラフマーケティングの実現

# 3. プラットフォーム機能

#### 3.1 位置情報連動アクション報酬

#### 基本報酬イメージ

本プラットフォームでは、様々なユーザーアクションに対してTGZを付与します。以下は想定される報酬体系の一例です:

アクションタイプ	報酬の考え方
店舗訪問	位置情報認証による少額報酬
購買行動	購入金額に応じた段階的報酬
コンテンツ収集	希少性に基づく変動報酬
情報発信	質と量を考慮した報酬
新規ユーザー獲得	成功報酬型の高額インセンティブ

#### 特別報酬の方向性

- 天候・時間帯・曜日などの環境要因による報酬調整
- ・新規開拓行動への追加インセンティブ
- •目標達成型の大型報酬

注:実際の報酬額は、エコシステムの成長段階、参加者数、市場環境等により柔軟に調整されます。

### 3.2 NFTクーポンシステム

カテゴリー別交換レート

カテゴリー	必要TGZ	割引率/特典	具体例

カフェ・軽 食	50-150	20-50%OFF	ドリンク券、軽食割引
レストラン	200-500	1,000-3,000円 OFF	提携飲食店などの食事券、ディナー割引
小売·物 販	100-800	10-30%OFF	商品割引、ポイント交換
エンタメ	300-1,200	特別価格	映画、カラオケ、FAVER限定グッズなど施設利 用券、イベント割引
地域特産	400-1,500	交換券	特産品交換、観光施設優待
プレミアム	1,000-5,00 0	VIP特典	高級サービス、特別体験

注:実際の交換レートは、パートナー企業との協議により決定され、市場価値に応じて調整されます。

# 3.3 トークングラフマーケティング

- NFTクーポン利用履歴の分析
- ・パーソナライズされた特典提案
- •類似嗜好ユーザーへのターゲティング
- ・新規出店エリアへの誘導最適化

# 4.トークンエコノミクス

### 4.1 トークン概要

項目	詳細
トークン名	トゥギャザーコイン (Together Coin)
シンボル	TGZ
総発行量	1,000,000 TGZ(固定)
ブロックチェーン	DIVER Chain

規格	DRC-20

#### 4.2 配分計画

用途	配分率	数量	詳細
エコシステム循環	45%	450,000	アクション報酬プール
初期流動性	15%	150,000	市場形成用
パートナーシップ	20%	200,000	提携企業インセンティブ
運営資金	10%	100,000	プラットフォーム運営資金
マーケティング	10%	100,000	プロモーション・エアドロップ

#### 4.3 循環モデル

以下は、TGZエコシステムにおける循環モデルの一例です。

ユーザーアクション  $\rightarrow$  TGZ獲得  $\downarrow$  TGZ  $\rightarrow$  運営ウォレット(NFTクーポン交換)  $\downarrow$  運営ウォレット  $\rightarrow$  エコシステム循環プール  $\downarrow$  新規アクション報酬として再配布

注:上記モデルは概念的な説明であり、実際の運用においては、市場環境や運営判断により、より効率的な循環方法が採用される可能性があります。

# 5. ユーティリティ設計

#### 5.1 交換促進メカニズム

利用頻度に基づくインセンティブ

NFTクーポンへの交換を活性化するため、以下のような仕組みを検討しています。

- •月間交換回数に応じた段階的なボーナス
- ・次回交換時の優遇レート適用
- ・アクティブ交換者への追加報酬

期間限定キャンペーン

- •フラッシュセール(期間限定の特別レート)
- •季節限定NFTクーポン
- ・地域限定特別オファー
- 新規パートナー記念キャンペーン

注:具体的な優遇率や条件は、市場環境とパートナー企業との協議により柔軟に設定されます。

#### 5.2 OPEN FAVE連携

- FAVERアーティストのライブチケットNFT
- ・限定グッズ交換券
- ・ミートアップイベント参加権
- ・サイン入りNFT特典

### 6. インセンティブシステム

#### 6.1 保有量ティアシステム

保有TGZ量に応じて、以下のような段階的な特典を提供予定です。

ティア	必要保有量	特典
ブロンズ	100 TGZ	基本交換レート
シルバー	500 TGZ	交換時5%割引 + 限定NFTアクセス
ゴールド	1,000 TGZ	交換時10%割引 + 月1回特別オファー
プラチナ	3,000 TGZ	交換時15%割引 + VIPイベント
ダイヤモンド	5,000 TGZ	交換時20%割引 + 全特典

#### 設計思想

- 保有による交換控えを防ぐため、特典は主に「交換時の優遇」として設計
- 各ティアの必要保有量は、エコシステムの成長に応じて調整
- 少額保有者も恩恵を受けられるよう、エントリーレベルを適切に設定

注:具体的なティア条件と特典内容は、運営判断とコミュニティフィードバックにより決定されます。

#### 6.2 アクティビティボーナス

月間のアクティビティレベルに応じて、段階的な報酬増加を予定しています:

- ・ライトユーザー: 基本報酬
- ・レギュラーユーザー: 報酬率の段階的向上
- ・アクティブユーザー: 大幅な報酬増加
- •ヘビーユーザー: 最大報酬率の適用

#### 継続利用インセンティブ

連続的なプラットフォーム利用に対して、特別報酬を付与する仕組みを導入予定です。短期・中期・長期の各マイルストーンで、progressiveな報酬体系を構築します。

注:具体的な報酬率や条件は、プラットフォームの成長段階と運営判断により決定されます。

#### 6.3 コミュニティ貢献報酬

エコシステムの発展に貢献するユーザーに対して、以下のような活動を評価し、適切な報酬を提供します。

- •新規開拓活動:新しい提携先やユーザーの獲得
- ・品質向上活動: バグ報告、改善提案、フィードバック
- •プロモーション活動: SNSでの情報拡散、口コミ促進
- ・コンテンツ作成: レビュー、ガイド、チュートリアル作成

報酬額は貢献の質と影響度により、運営判断を通じて決定されます。

# 7. 技術仕様

#### 7.1 システムアーキテクチャ

- ブロックチェーン: DIVER Chain(高速・手数料無料)
- 位置情報認証: GPS + ジオフェンシング
- NFT規格: DRC-1155
- ウォレット: DIVER Wallet Pro

#### 7.2 セキュリティ

- 位置情報の暗号化保存
- マルチシグによる運営資金管理
- ・不正検知アルゴリズム
- ・定期的なセキュリティ監査

# 8. ロードマップ

Phase 1: Q2 2025(パイロット)

- ・東京都内10店舗でテスト開始
- ・基本機能の実装と検証
- •アーリーアダプターコミュニティ形成

#### Phase 2: Q3 2025(拡大期)

- ・複数都市への展開
- OPEN FAVE連携開始
- ユーザーベース拡大

#### Phase 3: Q4 2025(成長期)

- 全国主要都市カバー
- ・地方自治体パートナーシップ
- エコシステムの本格稼働

#### Phase 4: 2026(成熟期)

- ・国際展開の検討
- ・新カテゴリー追加(宿泊、交通等)
- プラットフォームの更なる発展

# 9. ガバナンス

#### 9.1 運営体制

#### 企業運営

- 基本方針とシステム運営はZEXAVERSE社が担当
- ・迅速な意思決定と安定したサービス提供を実現
- ・コミュニティフィードバックを重視した運営

#### コミュニティ参加

- 重要な方針についてはコミュニティ意見を収集
- •TGZ保有量に応じた意見の重み付け
- ・定期的なコミュニティイベントと意見交換

#### 9.2 意思決定プロセス

企業運営による意思決定事項:・新規パートナー承認

- ・報酬レート調整
- ・システムアップデート
- 運営資金使途
- •プラットフォーム基本方針

コミュニティ参加要素:・新機能に関するフィードバック収集

- ・改善提案の評価と検討
- ・コミュニティイベントの企画参加

注: 具体的な参加方法や重み付けは、コミュニティの成長に応じて調整されます。

### 10. 収益モデル

#### プロモーション収益

- ・店舗規模に応じた月額プラン
- 成果報酬型の来店促進
- ・エリア独占権による年間契約

#### データ分析サービス

- 定期レポートサービス
- カスタマイズ分析
- APIアクセス提供

#### プラットフォーム手数料

- NFTクーポン発行手数料
- ・特別キャンペーン企画料
- ・システム利用料

#### 10.2 収益予測

プラットフォームの成長に応じて、以下のような収益拡大を見込んでいます:

フェーズ 主要指標

初期(6ヶ月) 基盤構築、パートナー獲得

成長期(12ヶ月) ユーザー拡大、収益化本格化

拡大期(24ヶ月) 全国展開、収益最大化

注:実際の収益は市場環境、パートナー数、ユーザー活性度等により変動します。

# 11. リスクと対策

#### 11.1 規制リスク

#### 対策

- ポイントプログラムとしての位置づけ
- 景品表示法準拠の報酬設計
- 法務アドバイザリーとの連携

#### 11.2 技術リスク

#### 対策

- ・段階的なシステム拡張
- ・冗長性のあるインフラ設計
- 24時間監視体制

#### 11.3 市場リスク

#### 対策

- 多様な収益源の確保
- ・パートナー企業の分散
- ・コミュニティ主導の改善

# 付録

#### 用語集

**TGZ**: トゥギャザーコイン、本プラットフォームのネイティブトークン

NFTクーポン: デジタル割引券、実店舗で利用可能 アクション報酬: 特定の行動に対して付与されるTGZ

トークングラフ: ユーザーの行動データに基づくマーケティング手法

#### 免責事項

本ホワイトペーパーは情報提供を目的としており、投資勧誘を意図したものではありません。記載内容は予告なく変更される場合があります。

最終更新: 2025年8月