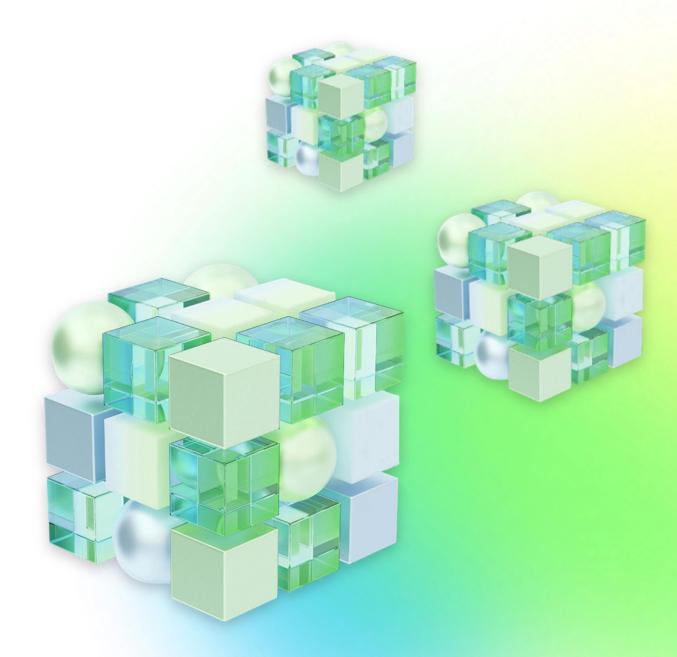


# Семинар





#### Кейс «Маркетплейс аренды байков»



На острове X есть «Маркетплейс аренды байков», работающий через Telegram-бот

На острове Y нет «Маркетплейса аренды байков»

Вы — команда молодых ИТ-специалистов. Временно проживаете на этих островах. Хотите перенести полученный вами классный пользовательский опыт в новые локации



# Кейс «Маркетплейс аренды байков»

#### Общая идея и Happy path

- **01** Потенциальный арендатор через Telegram-бот:
  - Просматривает каталог выставляемых для аренды на маркетплейсе байков
  - Выбирает подходящий ему байк по стоимости аренды, характеристикам, условиям, местоположению, отзывам об арендодателе и т. д.

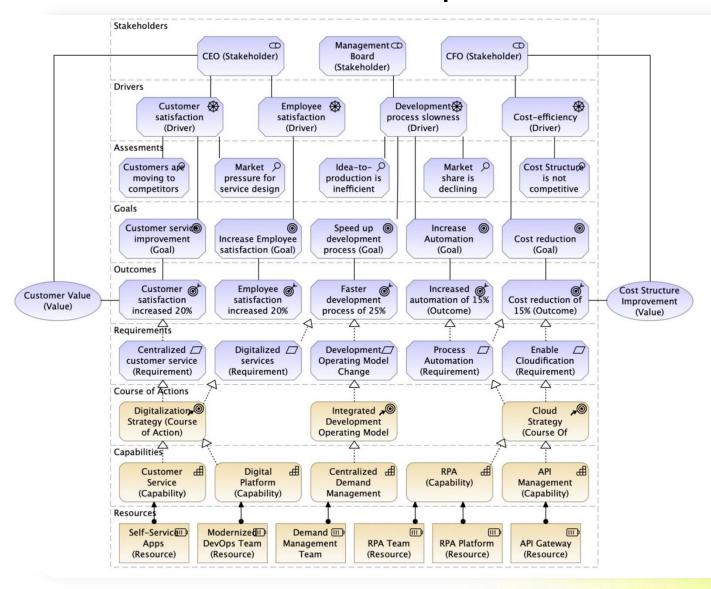
05

- 02 Выбрав байк, арендатор оставляет заявку
- **13** Арендодатель и арендатор договариваются обо всех детальных условиях сделки через созданный для них персональный чат
- 04 Когда договоренность достигнута:
  - Арендатор оплачивает залог и стоимость аренды
  - Арендатор забирает байк

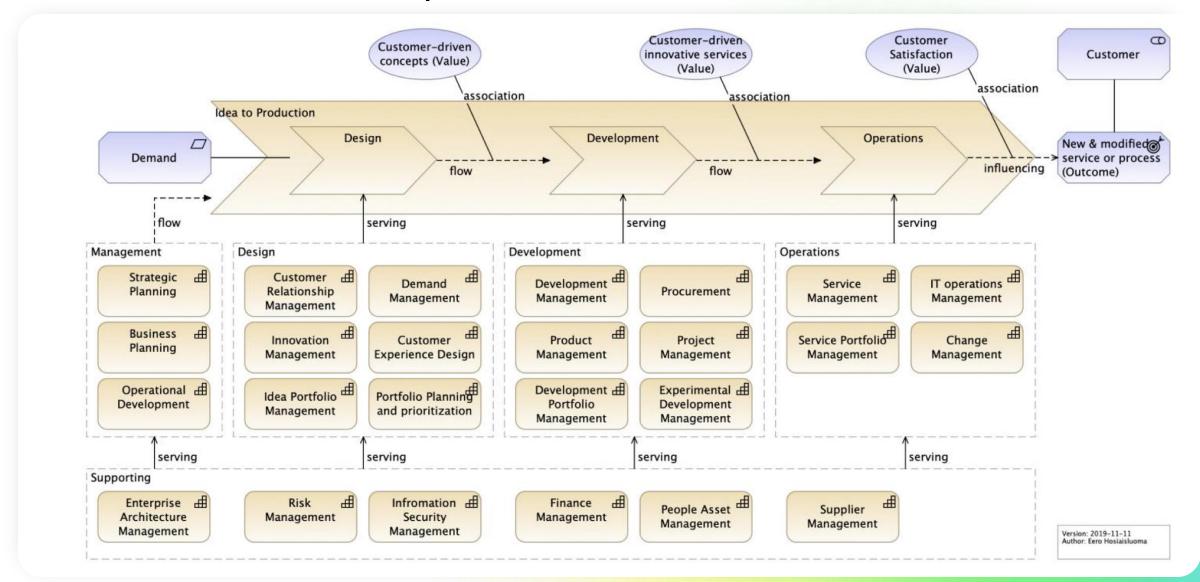
По завершению срока аренды:

- Арендатор возвращает целый и невредимый байк
- Арендатору возвращается залог

#### Слой мотивации и стратегии

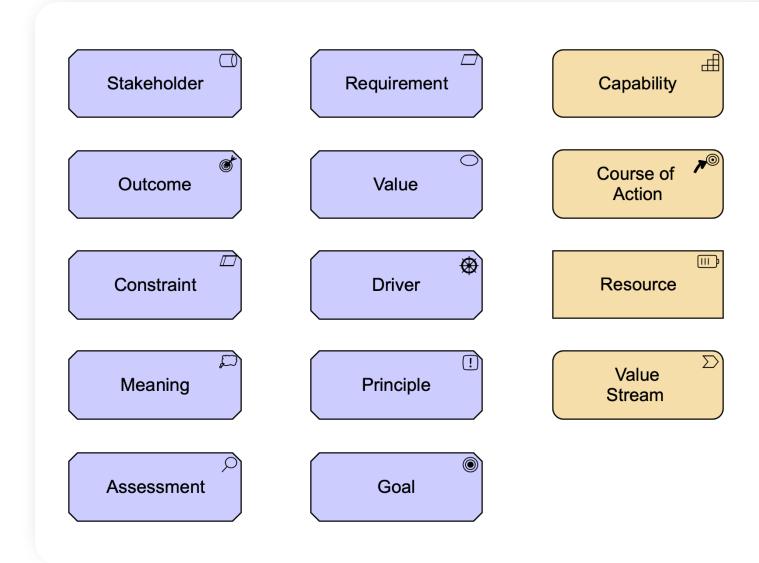


#### Слой мотивации и стратегии

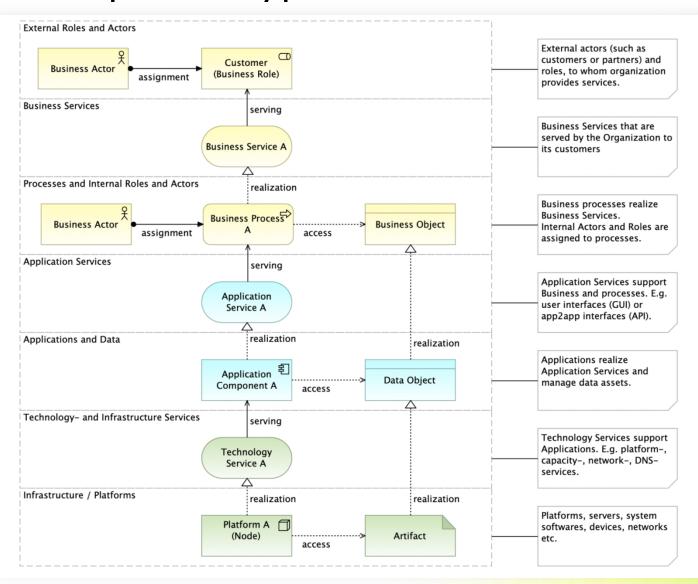




#### Слой мотивации и стратегии

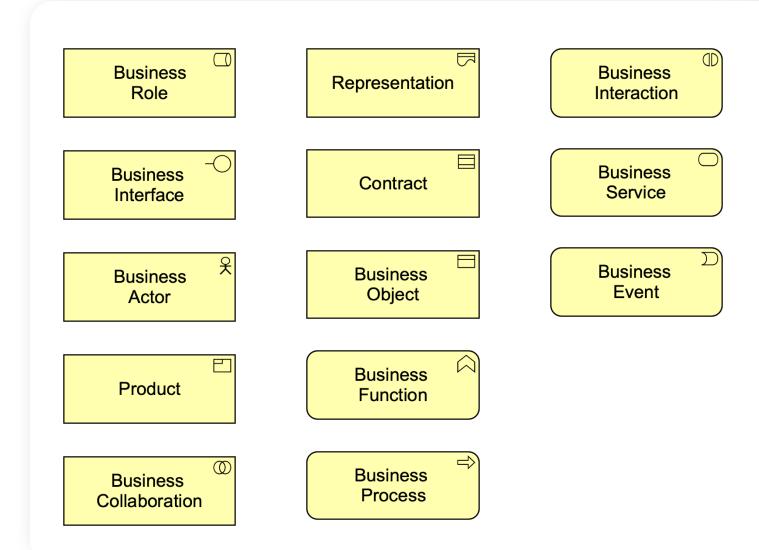


#### Слои архитектур



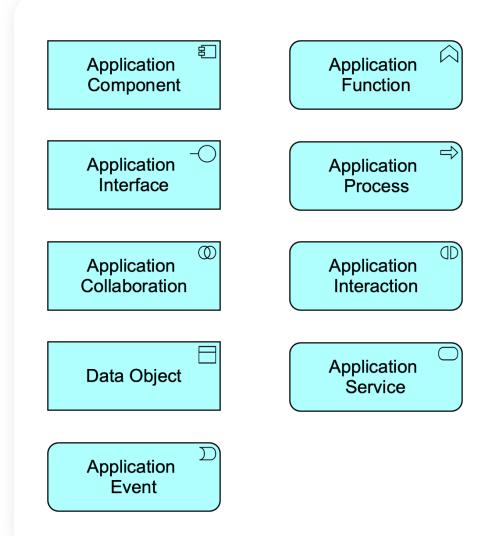


#### Слой бизнес-архитектуры



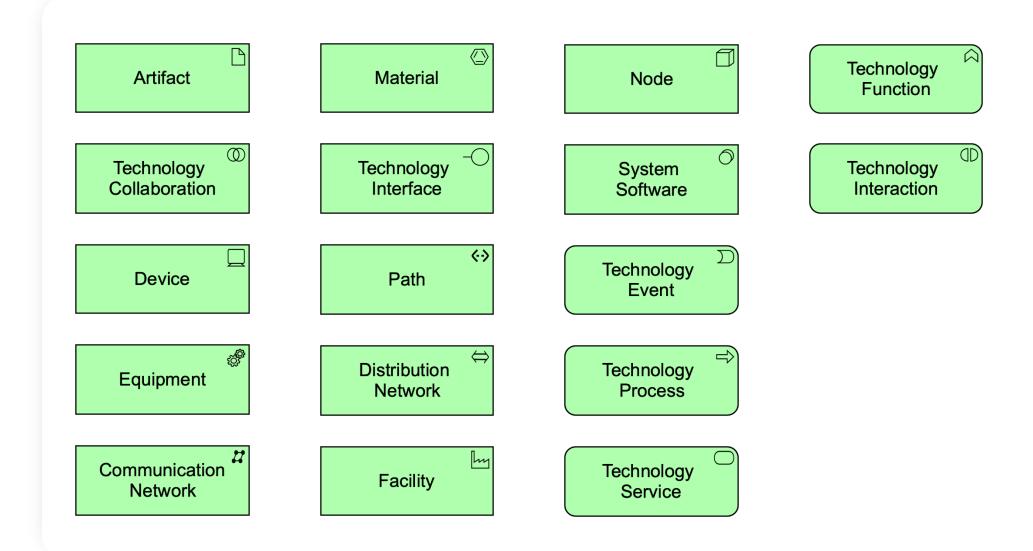


#### Слой архитектуры приложений



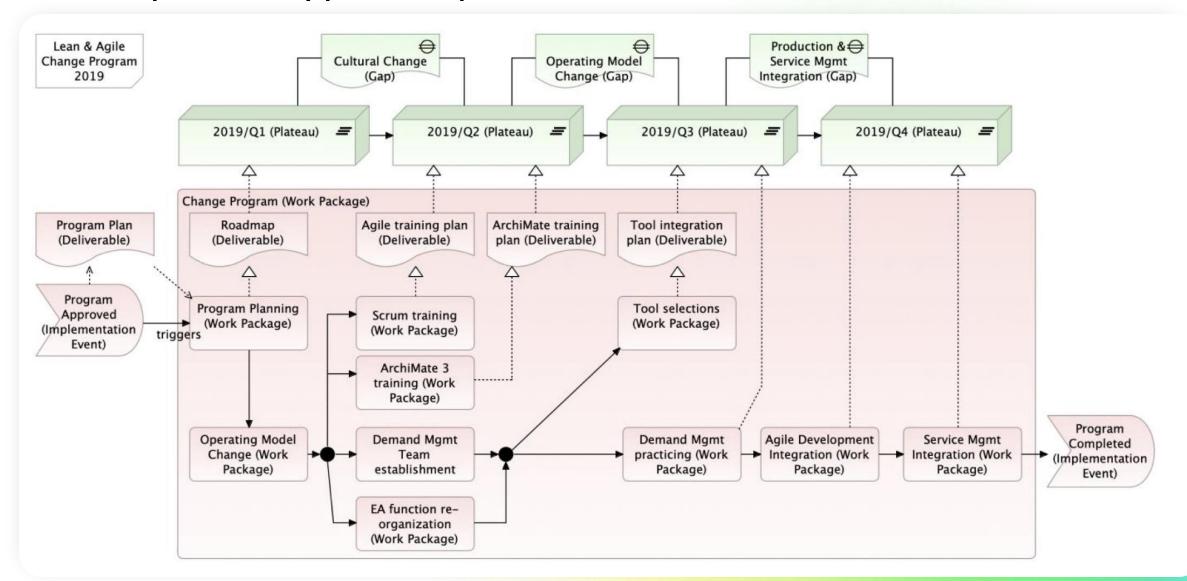


#### Слой архитектуры технологий



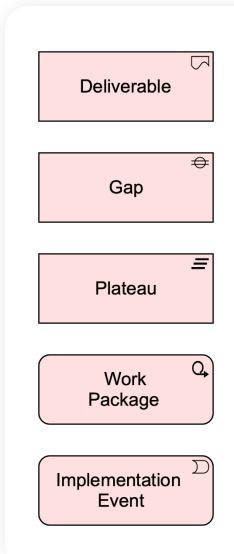


#### Слой архитектуры миграции



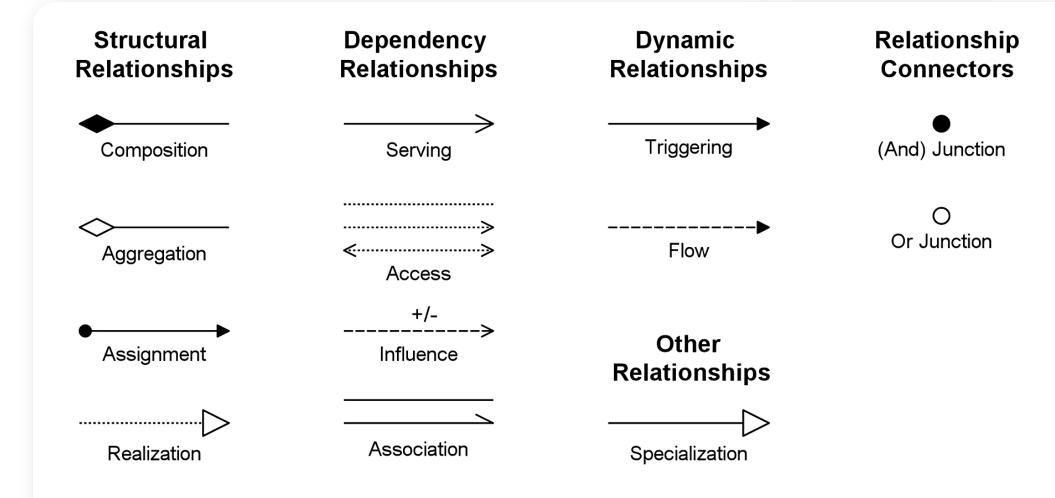


# Слой архитектуры миграции



#### Связи





#### Полная метамодель

