

人・お金の流れをもっとスムーズに。 あなたのやりたいこと、今から始めよう。

(talknの0-1の営業戦略)



自己紹介



宮﨑博之 (Hiroyuki Miyazaki)

30歳 フリーランスのWEBエンジニアに

34歳 talkn(原型)を開発

36歳 Startup Stageファイナル出場

37歳 特許取得(talknのコメント部分)

38歳 talknのStartup-Hub(原型)を開発



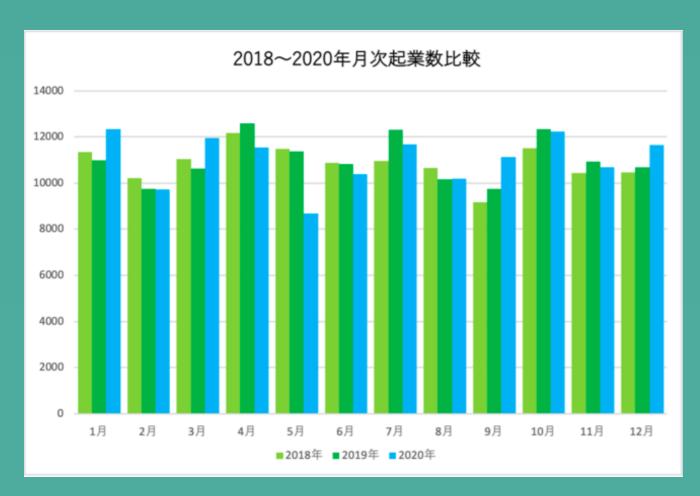
スタートアップの市場規模





2021年(国内)で8000億超え 10年で10倍以上の延び

採用サイトに支払われている推計



年間120,000社が起業。 (毎月10,000社)

年間60万の費用が発生。 (年間1/4Qを採用期間とし 採用サイト1社で毎月20万と仮定)

SalesNow DBより

年間約720億円(要精度向上)



サービスの特徴①

I チーム構築の統合環境資金調達&採用を一括で管理出来るTeam Build Integrationサイト。タグ設定で自動マッチ → リスト化・通知。



Startup Hub

Ⅱ完全無料 採用や投資をブーストしたい 法人・投資家から得る広告収入モデル。



(for) Founder

サービスの特徴②

Ⅲ投資家が何を考えているかを一般化する どういう気持ち・方針で投資しているか。 ポートフォリオを発信するプラットフォーム。(for)Invester



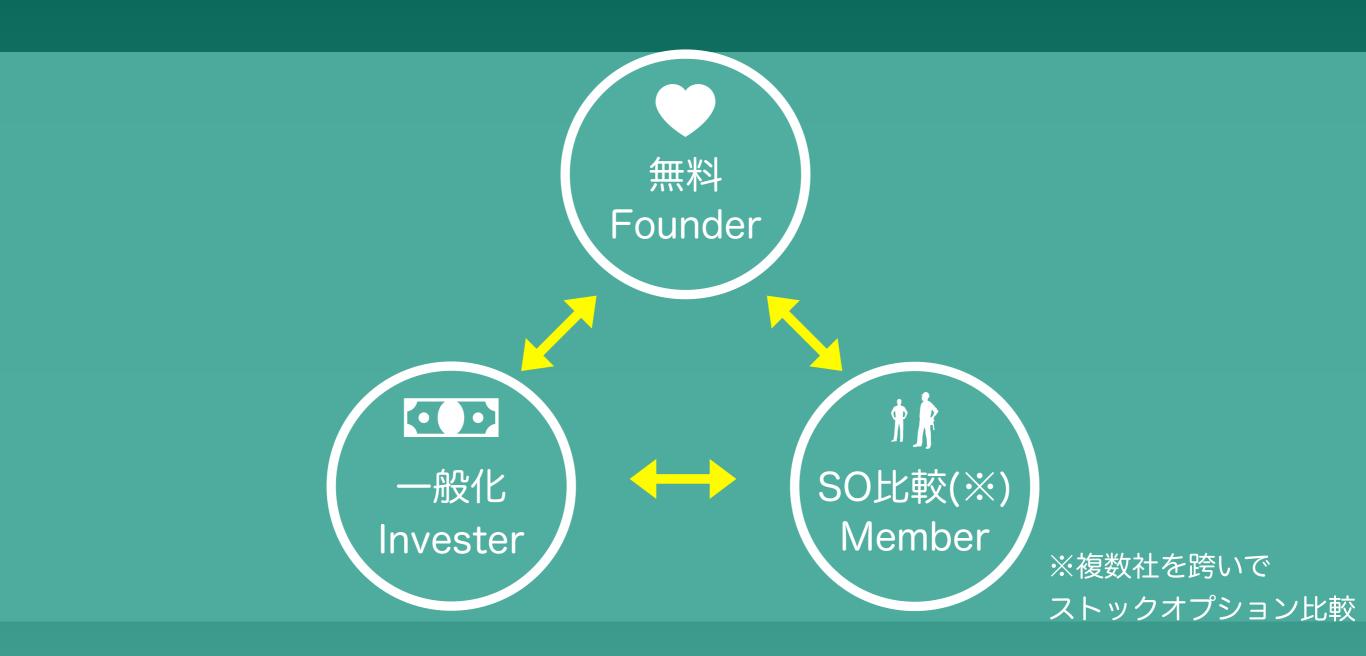
IV「Open Capital」な世界観 将来の時価総額とビジョンを明記した上で、 Founder, Invester, Member (ストックオプション)の資本比率を明記。 Memberはストックオプションを 複数比較しながら転職活動が出来る。





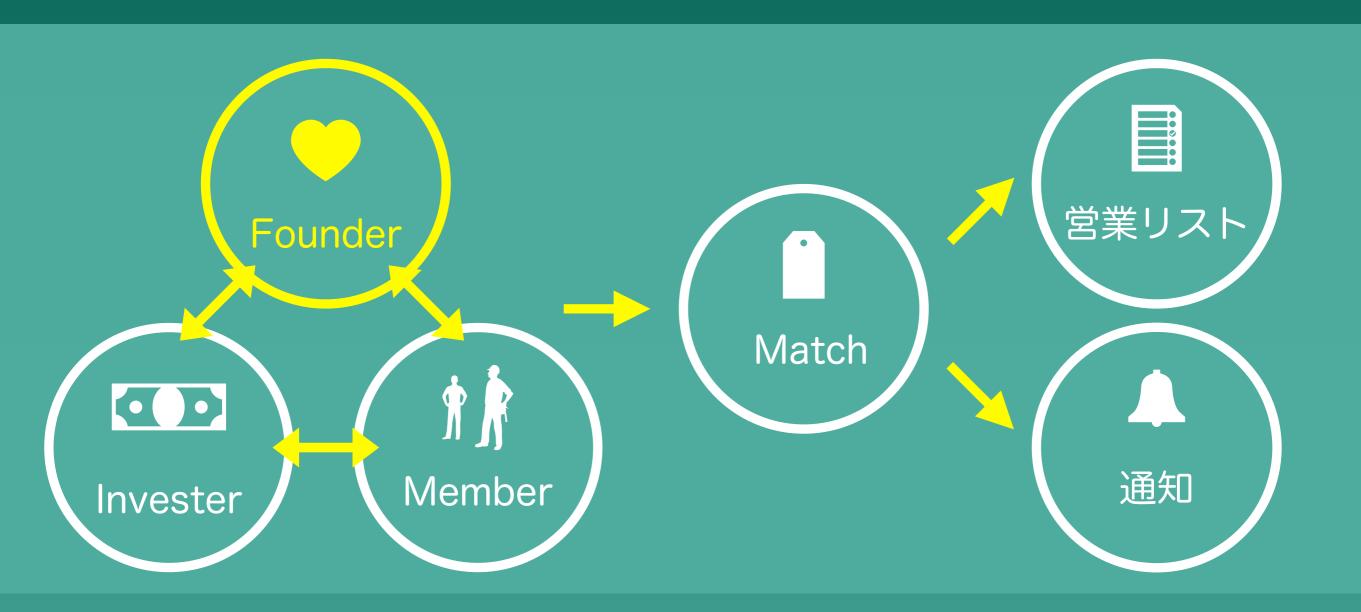


ソリューション



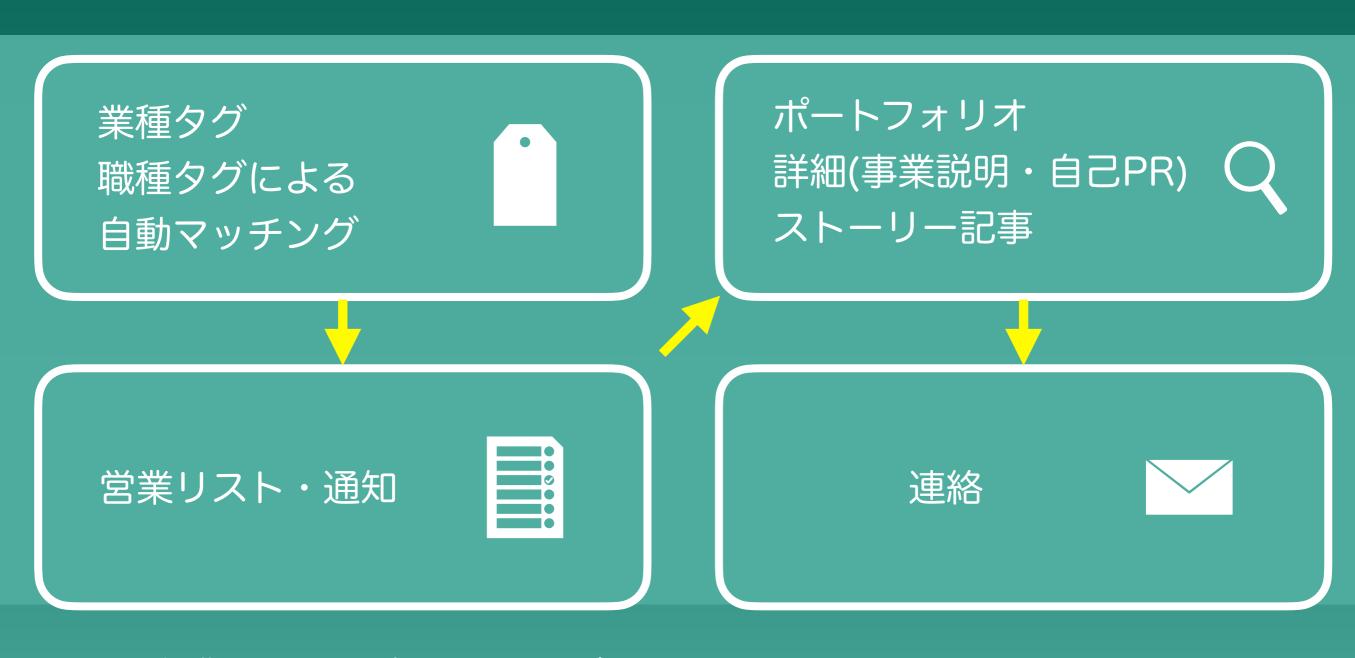
Open Capitalな世界観(無料)で 人・お金の流れをもっとスムーズに。

サービス・フロー①



新しい何かを始めたい人が、自己紹介を夕グで設定すると、 人材・投資家とマッチングして営業リスト化・通知してくれるサイト。

サービス・フロー②



営業リストを押すと、対象のFounder, Invester, Memberの 人柄・詳細を確認して連絡出来る。

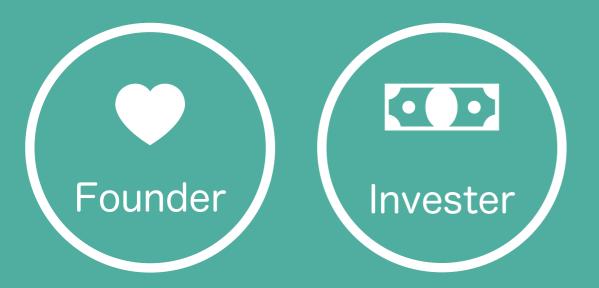
事業戦略の概要①



まずは情報通信関連 ビジネススクール関連がPMF検証対象

事業戦略の概要②

Phase 1



ストーリー記事100件獲得。 PMF検証フェーズ。

Phase2



関わりを持って頂いた InvesterからPMFに対して 資金調達するフェーズ。



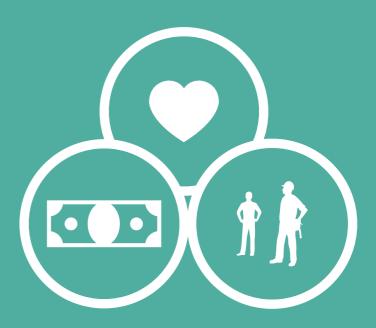
事業戦略の概要③

Phase3



Member獲得フェーズ。
Open Capital な世界観で
広告・広報を打つ(調達資本投下)

Phase4



資金ショートしない最小構成で PDCAを回し事業をワークさせる



シード(Member獲得)戦略

広報

SNS拡散

広告

資本

LP(成約お祝い金)

PDCA

チーム構築の統合環境

完全無料 Open Caipital の世界観

時間経過(2-3年)

(法人の利用が無料なので、既存の採用サイトからゆっくり剥がれていく想定)



直近の開発スケジュール

2022年 4月 ストーリー記事

タグ設定・マッチング・リストVer1

2022年 5月 ポータル機能

2022年 9月 ポートフォリオ入力・公開

事業説明入力・公開

タグ設定・マッチング・リストVer2

2023年 4月 LP

Open Capitalな世界観

タグ設定・マッチング・リストVer3

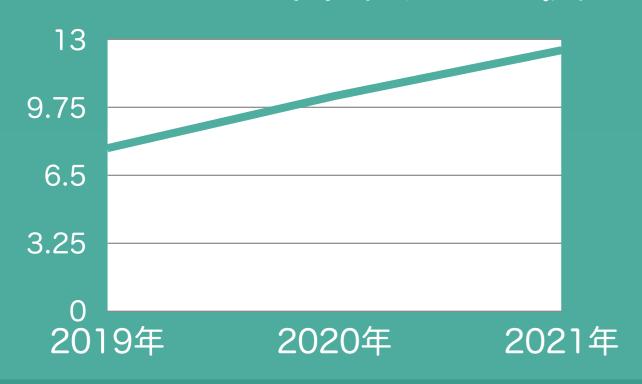


Vission



解決課題

インターネット上の 仲介を最適化する



2021年

12.5兆円(※)

※Google, Apple の売上のみ



ソリューション

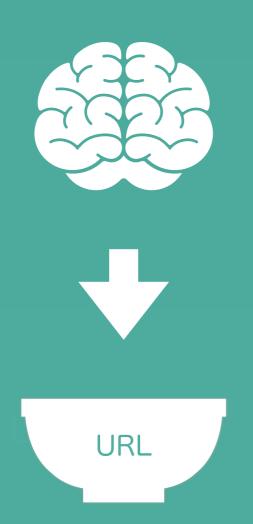


ユーザーに

P2P(無料)の選択肢を提供



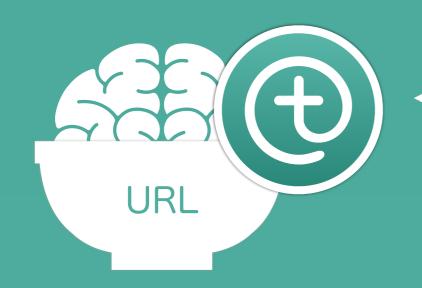
URLの定義





URLとはHTMLによって書かれた が、「脳を入れる容器」

URLの定義

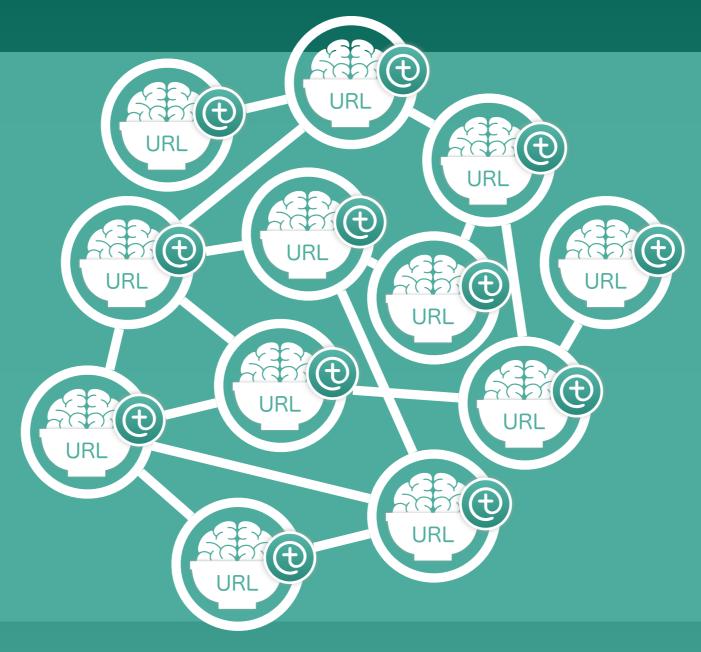


- ① LIVE数
- ② コメント共有機能
- ③ 感情值
- 4 Domain Profile (Startup-Hub)
- ⑤ 送金手数料: 0 (Smart Contract)

URLに5つの「付加価値」を付与



How to



Url on Blockchain C

検索・P2P無料送金を可能に

原体験

スワンリバーデージー Composed by 松本悠司 曲名: 不明

私が是正したいものは本来、 市場価値がある人間が、年齢や経済的な理由から その人生を諦めて年齢を重ねていく過程の「人の心」です。

インターネットは本来P2Pが基本です。 人と人、人と物を仲介なく無料で直接繋げることで、 本来得られた機会を創出することが出来ます。 それにより、一人でも多くの人が自身の道を開き、 その人の作品により生まれるはずだった笑顔の総量を 市場に流し込むことが私のミッションです。

シャキ大への提案(概要)

①ストーリー記事

学長・スタッフ・OBのインタビュー、対談。鼎談など。

講師・生徒候補により立体的に

シャキ大に入った自分をイメージしてもらう施策。(要相談)

②タグ生成

人的資産(講師・生徒・OB)の整理・視覚化から 営業リスト生成・通知による営業効率UP。 生徒・OBのチームビルドのお手伝い。

③小口スポンサーのお願い(要相談:無料~)



おわり

こちらはtalknの0-1営業戦略(Startup Hub)の概要になりますので、 不明点、疑問点があればお問い合わせくださいませ。

mirazle2069@gmail.com

令和3年2月 宮﨑博之

