Sistemi informativi aziendali ERP e sistemi di data analysis

I sistemi operazionali

Maurizio Pighin, Anna Marzona



Finalità dei sistemi operazionali

- Finalità dei sistemi operazionali
 - Registrazione delle transazioni
 - Pianificazione e controllo delle operazioni
 - Acquisizione ed organizzazione della conoscenza
 - Elaborazione delle situazioni aziendali
- Parti fondamentali del sistema operazionale
 - Base di dati operazionale: contiene in forma organizzata l'intera informazione operativa
 - Funzioni operative: raccolgono ed elaborano i dati archiviati

Cos'è una transazione?

- Transazione: operazione atomica, evento che si manifesta in un dato momento e che l'azienda ha interesse a tracciare
- Esempi:
 - ordini cliente e fornitore;
 - prelievi da magazzino,
 - spedizioni,
 - produzione di oggetti,
 - pagamento di fatture
 - aggiornamenti anagrafici (modifica listino, nuovo cliente, ...)

Registrazione delle transazioni

- Le transazioni possono essere
 - Semplici (la registrazione di un singolo dato)
 - Complesse (serie di registrazioni elementari logicamente connesse, spesso correlate a documenti fisici). Esempio: una spedizione (documento: bolla di spedizione)
- Una transazione può generare altre transazioni a cascata (ad esempio una spedizione produce anche una movimentazione del magazzino riguardante gli articoli spediti)

Volume dei dati di una transazione

- Ogni attività aziendale produce una transazione e in linea teorica potrebbe essere registrata
- Il volume di dati prodotto dipende:
 - Dalla natura dell'attività (in un supermercato le transazioni per la logistica in uscita producono molti più dati di quelle legate alla gestione del personale)
 - Dall'organizzazione dell'azienda (una lavorazione interna potrebbe generare una sola transazione, la stessa lavorazione data all'esterno genera almeno tre transazioni, ovvero uscita del materiale, avanzamento lavori e rientro del prodotto semilavorato)

Pianificazione e controllo delle operazioni

- I processi aziendali sono concatenati
 - I dati dei processi a monte possono essere usati per pianificare i processi a valle



Figura 4.1 Schema di generazione di un piano di produzione.

Pianificazione e controllo delle operazioni

- L'uso dei sistemi informativi rende possibile
 - L'adozione di modelli complessi di pianificazione
 - Il monitoraggio continuo dello stato dei processi
- I processi di pianificazione e controllo permettono
 - L'elaborazione dei piani
 - La registrazione dell'avanzamento delle operazioni
 - La misura degli scostamenti rispetto agli obiettivi

Pianificazione e controllo delle operazioni

- La pianificazione richiede funzioni molto articolate:
 - Elaborazione piani:
 - Ottimizzazione risorse
 - Sincronizzazione dei passaggi
 - Coerenza con lo stato di indicatori aziendali

Registrazione avanzamento operazioni

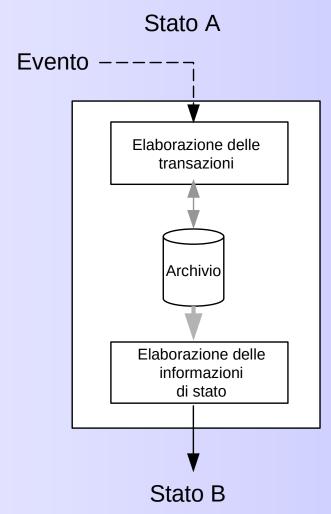
Misura degli scostamenti rispetto agli obiettivi

Organizzazione della conoscenza

- Obiettivi
 - Centralizzazione del trattamento delle informazioni di supporto
 - Disponibilità di informazioni comuni nella loro versione più aggiornata
- Basi di conoscenza aziendale
 - Registrazioni delle transazioni
 - Anagrafiche
 - Informazioni che definiscono relazioni tra anagrafiche
- Caratteristiche delle informazioni organizzate
 - Strutturate, riconducibili ad un insieme di caratteristiche predeterminate che descrivono ogni elemento archiviato
 - Correlate (es. la distinta base è correlata agli articoli)

Elaborazione delle situazioni aziendali

- Il sistema informativo è un sistema dinamico che modella l'azienda
- La conoscenza dello stato corrente dell'azienda permette di pilotare il sistema tramite opportuni eventi
- Esempi di indicatori di stato
 - Giacenze di magazzino
 - Ordini inevasi
 - Fatturato
 - **–**



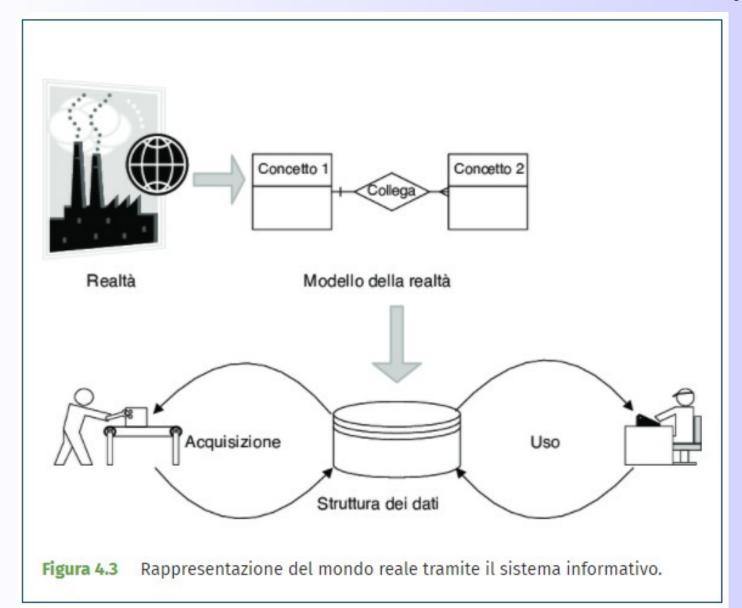
Informazione operativa

- Archivio virtualmente unitario, solitamente relazionale
 - Movimenti
 - transazioni semplici, relative ad un oggetto
 - Documenti
 - transazioni complesse che riguardano liste di oggetti
 - testa (dati comuni riferiti alla transazione)
 - righe (dati di dettaglio riferiti ai singoli oggetti)
 - Informazioni di stato
 - indicatori della situazione corrente del sistema informativo (dell'azienda), puntuali o derivati dall'aggregazione di dati elementari (saldi o livelli). Materializzazione vs. runtime.
 - Informazioni anagrafiche
 - descrizioni di entità con caratteristiche fisse, invarianti o soggette a rari cambiamenti nel tempo

Qualità dei dati

- Qualità dei dati
 - "Il possesso della totalità delle caratteristiche che portano al soddisfacimento delle esigenze, esplicite o implicite, dell'utente" (Norme ISO 8402-1995)
- La qualità dei dati
 - Tanto più elevata quanto più il sistema fornisce rappresentazioni degli eventi vicine alla percezione diretta della realtà (cfr. figura prossima slide)
 - Dipende dalla struttura del sistema informativo, in particolare dalle caratteristiche dell'informazione operativa
 - La qualità è diminuita da sottosistemi non integrati,
 mancanza di inventario delle basi di dati, duplicazioni

Qualità dei dati



Qualità dei dati

- Una bassa qualità dei dati ha un forte impatto economico e organizzativo sull'azienda:
 - Difficoltà nell'introduzione di innovazioni tecnologiche e di processo
 - Difficoltà nell'avvio di processi di data warehouse
 - Bassa soddisfazione da parte degli utenti finali del sistema

Informazione operativa: caratteristiche strutturali

Aggregazione

- Grado di sintesi dell'informazione rispetto agli eventi che registra o agli oggetti che descrive
 - analitica: descrive un unico evento
 - aggregata: descrive cumulativamente più eventi; il dato è ottenuto dall'elaborazione di dati analitici (es. fatturato)

Tempificazione

- Arco temporale cui l'informazione si riferisce
 - puntuale: riporta informazioni riferite ad un certo momento
 - cumulata: si riferisce ad un periodo (es. produzione di pezzi nelle ultime 2 ore da parte di una specifica macchina)

Dimensionalità

 Numero minimo di parametri necessari per estrarre una specifica informazione (da 1 a n)



Sistemi informativi aziendali ERP e sistemi di data analysis *Cap.4 - I sistemi operazionali* Maurizio Pighin, Anna Marzona

Informazione operativa: caratteristiche strutturali

	Aggregazione	Tempificazione	Dimensionalità
Anagrafiche	Analitica	Puntuale	Unitaria
Movimenti e Documenti	Analitica	Puntuale	Contenuta
Indicatori di Stato	Analitica o aggregata	Puntuale o cumulata	Contenuta

Informazione operativa: Caratteristiche funzionali Sistemi in ERP e siste Cap.4-1 s Maurizio Pig

Sistemi informativi aziendali ERP e sistemi di data analysis *Cap.4 - I sistemi operazionali* Maurizio Pighin, Anna Marzona

Fattori che impattano sugli usi dell'informazione presente nel SI:

- Completezza
 - Estensione con cui vengono raccolte e memorizzate le informazioni
- Correttezza
 - Corrispondenza tra dato e realtà
- Precisione
 - Approssimazione con cui il dato rappresenta la realtà
- Omogeneità
 - Trattamento di dati della stessa natura con stesse funzioni
 - Memorizzazione di dati della stessa natura su strutture omogenee per tipo
- Fruibilità
 - Semplicità per l'utente di reperire, acquisire e comprendere le informazioni disponibili in relazione alle proprie finalità



Potenzialità informatica

- Parametri che definiscono la potenzialità informatica di un'organizzazione
 - Intensità informativa
 - grado di necessità di informazioni proprie dell'azienda, dipendente dal mercato in cui opera e dalla complessità della sua struttura
 - Attrattiva informatica
 - grado di facilità, redditività ed efficacia dell'informatizzazione dei processi aziendali
 - Propensione del management all'investimento in infrastruttura informatica ed all'uso di tecnologia a supporto delle attività

Intensità informativa

- Fattori che concorrono a determinare l'intensità informativa di un'organizzazione
 - Complessità: dimensione, area geografica, appartenenza a strutture complesse (gruppi, ..), livello di diversificazione dei prodotti, dei mercati e delle tecnologie
 - Intensità informativa di prodotto
 - quantità di informazioni proprie degli oggetti prodotti o dei servizi erogati dall'azienda
 - Intensità informativa di processo
 - quantità di informazioni necessarie all'avanzamento dei processi aziendali o generate da questi

Visione classica del ruolo della strategia

Qual è la strategia complessiva di tutta l'organizzazione?

Qual è la strategia di ognuna delle aree che compongono l'organizzazione?

Quali informazioni servono alle diverse aree? Quali sono i requisiti informativi delle diverse aree?

Quali sono gli investimenti in ICT necessari per garantire l'allineamento strategico del SIA?



Fonte: https://slideplayer.it/slide/14013319/



Fonte: https://slideplayer.it/slide/1401331910

Intensità di informazione nel processo

processi bancari, attività di consulenza, servizi in genere

Contenuto di informazione

processi delle aziende siderurgiche

- Processo con "alto" contenuto informativo:
 - Molti "clienti"
 - Ordini complessi con molte informazioni
 - Molti fornitori diretti
 - Molti ordini con molti componenti
 - Processo produttivo articolato
 - Cicli di lavoro lunghi

- ...

Intensità di informazione nel prodotto

sigarette, cancelleria, materiale per il "fai da te", ... computer, software, assicurazion i, viaggi, derivati,

BASSO

ALTO

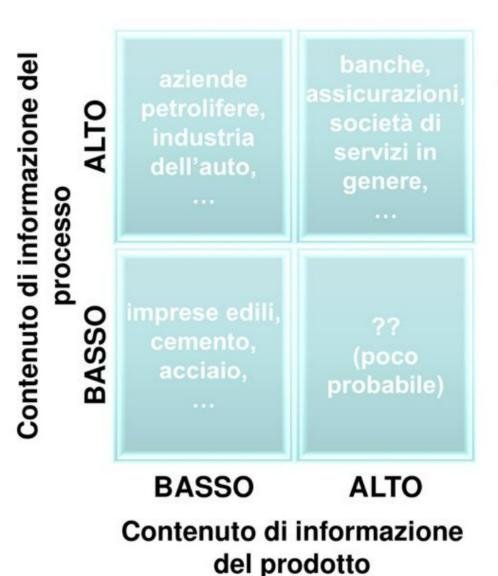
Contenuto di informazione del prodotto

- Prodotto con "alto" contenuto informativo:
 - fatto prevalentemente di informazioni
 - richiede informazioni per potere essere usato
 - richiede forti costi di addestramento dell'utente
 - con molti usi alternativi
 - si inserisce in una catena produttiva di un cliente con un forte contenuto di informazioni

– ...

Fonte: https://slideplayer.it/slide/14013319/

Matrice di Porter-Millar



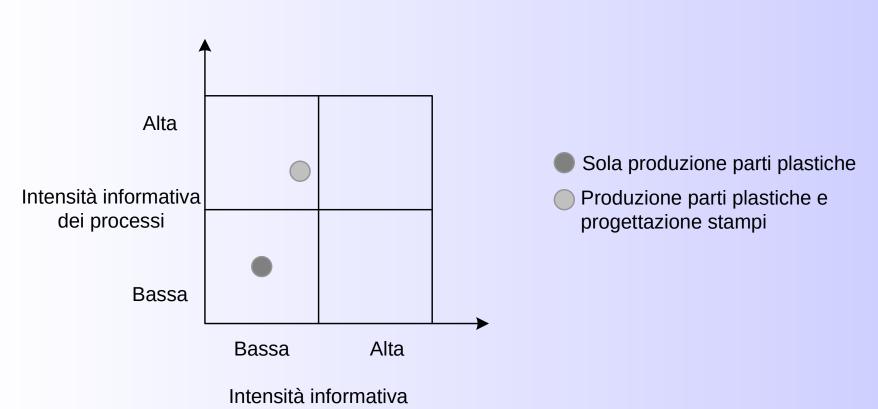
 Combina l'intensità di informazione del prodotto con quella del processo

14

Matrice di Porter-Millar

 Permette una chiara rappresentazione grafica dell'intensità informativa di un'azienda

dei prodotti



Attrattiva informatica

- Fattori che concorrono a determinare l'attrattiva informatica di un processo
 - Proceduralità: grado di strutturazione
 - alta proceduralità elevata attrattiva informatica
 - Complessità: grado di difficoltà o peso computazionale delle azioni elementari previste dal processo
 - bassa complessità elevata attrattiva informatica
 - Ripetitività: frequenza con cui il processo viene ripetuto nel tempo senza variazioni
 - alta ripetitività elevata attrattiva informatica
 - Volume: quantità di dati da elaborare
 - alti volumi elevata attrattiva informatica

Composizione dei sistemi informativi operazionali

- I sistemi operazionali sono composti da diversi sottosistemi
- Non esiste una classificazione standard dei sottosistemi operazionali
 - Per esempio all'interno delle industrie manifatturiere la casistica è estremamente varia: la gestione di commesse o la produzione a ciclo continuo sono applicabili ad alcune e ad altre no.
- Oltre all'elevata parcellizzazione dei sottosistemi, i criteri di classificazione si diversificano in relazione all'aspetto principale considerato: per funzione, per processo, per architettura, ecc.

Portafoglio applicativo

Portafoglio operativo

- Applicazioni informatiche che trattano i processi legati al core-business
- Elevata specializzazione settoriale
- Ampia variabilità tra settori merceologici diversi
- Nello stesso settore, ampia variabilità tra aziende di dimensione diversa o con processi produttivi diversi
- E' frequente la presenza di software fortemente verticalizzato, con elevata specializzazione settoriale delle soluzioni implementate

Portafoglio istituzionale

- Applicazioni informatiche che trattano le attività di sostegno alle attività primarie
- Elevata attrattiva informatica
- Alta proceduralità e ripetitività, bassa complessità di elaborazione
- Elevata omogeneità al variare del settore aziendale
- Invarianza rispetto alla natura del prodotto o del servizio fornito
- Presenza sul mercato di numerose soluzioni standardizzate



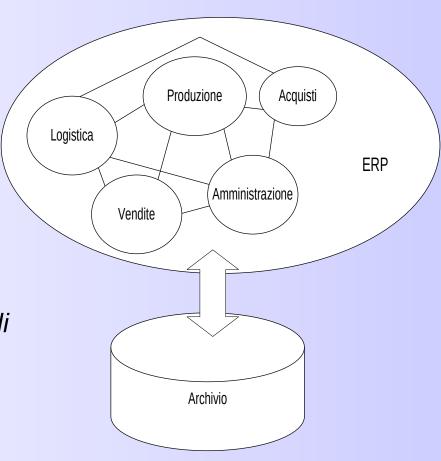
Sistema gestionale classico

- Isole informatiche autonome e specializzate
 - Cause: sviluppo incrementale del sistema informativo, rigidità delle organizzazioni aziendali, specializzazione dei produttori di software, ...
 - Problemi: eterogeneità, ridondanza dei dati, discrepanze, difficoltà di avere visioni di insieme, ...



Sistema ERP

- ERP: sistema informativo operazionale nativamente integrato
 - Base di dati unica
 - Processi interagenti e cooperanti
- Obiettivo primario
 - Trattazione ottimale di tutte le risorse utilizzate, gestione e controllo dei processi aziendali



Esempio di struttura di sistema ERP

Sistema ERP

- Sistema flessibile, in grado di assecondare l'azienda nei suoi processi di evoluzione e di crescita
 - Altamente configurabile rispetto all'organizzazione aziendale e all'architettura sistemistica



Ambiti applicativi

- Presenza di moduli indipendenti, ognuno dei quali copre uno specifico ambito aziendale
 - Nato per aziende manifatturiere
 - Caratteristiche di modularità, configurabilità e di forte orientamento ai processi, rendono i sistemi ERP applicabili con successo anche in ambiti aziendali fortemente diversi
 - Servizi finanziari
 - Grande e piccola distribuzione
 - Trasporti
 - Telecomunicazioni
 - Sanità
 - Pubblica amministrazione
 - •

Ambiti applicativi

Flussi di base

- Amministrativo. E' l'ambito di prima applicazione delle procedure informatiche, con vincoli legislativi molto stretti e le procedure ben definite e articolate. E' il cuore del portafoglio istituzionale. I sistemi si sono evoluti ampliando la disponibilità sia di funzioni avanzate di controllo e gestione che di interfacce per l'integrazione con altri flussi, interni all'azienda o esterni a essa.
- Logistico. Si occupano del trattamento dei materiali: la loro definizione, la loro movimentazione all'interno dell'azienda, l'analisi dei costi e delle valorizzazioni a essi riconducibili. Queste procedure fanno parte del portafoglio operativo dell'azienda
- Attivo (vendite). Le procedure costruiscono la catena di processi che permette all'azienda di interagire con il cliente: la presentazione dell'offerta, l'acquisizione dell'ordine, la sua evasione, la fatturazione.

Ambiti applicativi

- Passivo (acquisti). Le procedure costituiscono la catena di processi che permette all'azienda l'interazione con i propri fornitori per l'approvvigionamento di materiali o per la richiesta di lavorazioni o servizi.
- Produttivo. E' uno dei sottosistemi più articolati. È fortemente dipendente dal settore merceologico in cui l'azienda opera e dalle modalità produttive adottate. Spesso i produttori di ERP, per ridurre la complessità che un prodotto unico avrebbe, forniscono sottosistemi di produzione verticalizzati per tipologie aziendali.

I sistemi operazionali complementari

- I sistemi di supporto primario all'ERP.
 - Sviluppano flussi abbastanza standardizzati adottati da un numero relativamente ridotto di imprese e che non fanno nativamente parte della proposta ERP.
 Ad esempio il Controllo Qualità, la Ricerca e sviluppo, la Manutenzione degli impianti, la trattazione delle Risorse umane, la Tesoreria.
- Le estensioni dell'ERP
 - Permettono all'ERP aziendale scambaire dati col mondo esterno, per esempio i sistemi di CRM (Customer Relationship Management), di E-commerce o i dispositivi IoT (Internet of Things).

I sistemi operazionali complementari

- I sistemi tecnici
 - Risolvono alcuni processi di natura tecnica specifica, come la schedulazione della produzione, la progettazione assistita dal computer (CAD, computer aided design) nelle sue varie declinazioni.
- I sistemi di dematerializzazione documenti e organizzazione d'ufficio
 - Trattano il lavoro degli uffici e facilitano l'organizzazione interna, quali strumenti di «office automation» per la scrittura di testi e l'elaborazione di tabelle, l'archiviazione e la trattazione dei documenti elettronici, gli strumenti di document flow (flusso documentale all'interno dell'azienda) e di workflow (flusso di lavoro), procedure per la comunicazione a distanza e la trattazione del lavoro collaborativo.