

Matteo Beni

WebMarketer online entrepreneur

MyAssist web page



PANORAMICA

Per la tua Attività o solo un idea.. aziende start-up o per chi parte anche da ZERO lerketing Opline per rendere tutto più automatic

Marketing Online per rendere tutto più automatizzato possibile

Questo programma di marketing online,prevede la divulgazione e la creazione di una rete collegata e condivisibile al 100% utilizzando i link come ponti ed i vari e vasti strumenti disponibili su internet atti all'acquisizione di contatti con l'obbiettivo alle conversioni e alle vendite creando valore su tutti i canali di social network sfruttandoli al massimo,affiancati da landing page,funnel di vendita,siti web e molto altro...



COSA USEREMO

Vi illustro brevemente alcune delle azioni che andremo ad intraprendere per avere:

migliore visibilità...acquisire contatti convertirli in clienti e chiudere le vendite quindi farti espandere e crescere!



ADS facebook

Uno strumento molto potente sono i social,il più conosciuto Facebook,permette di creare post semplici o complessi gratuiti o a pagamento per coinvolgere molte più persone e noi cerchiamo di sfruttarlo al massimo utilizzando molte delle funzioni in esso disponibili.

Per avere il vantaggio maggiore per esempio, usiamo il target ovvero fare apparire la vostra azienda e i suoi servizi alle persone maggiormente interessate. Esempio: (se dobbiamo vendere un prodotto estetico all'ingrosso, gli annunci dovranno apparire davanti alle attività o persone inerenti come chi di lavoro fa l' estetista.)

Annunci senza target sono tempo e soldi

. I -- -- -!4 - I-!!-- - -- 4 -



Instagram

- È un altro social molto potente, che oggi va molto di voga, dove è possibile fare pubblicità.
- È possibile unire la pagina Facebook, un gruppo e una comunity dell'azienda all'account instagram e creare i primi collegamenti compensatori,inoltre inserendo i giusti ashtag si creano altri ponti di collegamento rimandando il potenziale cliente alle pagine web e ai vari social esterni a instagram ma complementari e sempre riguardanti il proprio buisness.



YouTube

Altro famoso social dove creeremo un canale per pubblicare uno o più video aziendali che illustrano servizi,prodotti e recensioni sia dell'azienda che dei tuoi prodotti o attività.

Nei dettagli e in descrizione del video si troveranno i link che ricollegano agli altri social menzionati che a loro volta hanno lo stesso potenziale,i video sarannobrevi ed essenziali ma di contenuto ad alto valore devono prendere il cliente e accompagnarlo per mano, per portarlo a casa,ossia il tuo(SITOaziendale)per interessarsi sempre di più a voi...



"Isola"

Cosa è e a cosa serve una landing page:

Landing, è il primo serio approccio alla persona,cioè il più vicino ad essa, che arriverà tramite i social o mezzi di comunicazioni ciò ci ha permesso di creare il Funnel di vendita di cui parleremo nel prossimo screen,il cliente arriva sulla Landing "Isola"... Ecco cosa gli diamo adesso...

un video aziendale la descrizione dei servizi e ancora i contatti..gli si mostra subito un offerta sui prodotti oppure un ebook informativo o uno sconto,comunque dobbiamo dargli qualcosa in cambio sempre di un certo valore e secondo la tipologia aziendale scegliere bene cosa offrire!in cambio di cosa? Di un semplice contatto mail!o meglio la sua mail! Potrebbe sembrare banale ma non è così semplice farsela cedere, ma la persona a questo punto vi conosce vi ha visto ovunque online quindi,una volta acquisito il contatto lo si utilizza per l'invio iniziale dell'offerta promessa e in un secondo momento lavorare in mail marketing automatico periodico senza procurare o recare troppo disturbo ovviamente il cliente non lo si può bombardare ogni giorno ma sarà felice se ogni tanto gli inviate un semplice saluto o un eventuale offerta e ci penseremo noi a questo.

In oltre la Landing-page serve a portare il cliente sul sito web che richiederà una registrazione per vedere di più ed interagire con il sito principale che definisce il servizio che date ancora una volta dando il benvenuto al vostro ormai nuovo cliente e dove si chiudono le vendite, quindi dovrà essere un sito attivo come per esempio un e-commerce (negozio online) o semplicemente potrebbe per alcuni rendere automatiche le prese in ordine dei prodotti anche per i clienti che già fanno parte del portfolio azienda-le semplificandone lo sviluppo e velocizzando il sistema.



■ FUNNEL

Il funnel di vendita si traduce in un imbuto virtuale dove generiamo traffico convogliato verso la pagina di vendita aziendale principale per finalizzare l'obbiettivo all'aquisire nuovi clienti e quindi all'aumento del fatturato!!



Evitare assolutamente lo SPAM

- Molti dei problemi legati ad un errata pubblicità,sono dati dall'eccesso di invio dei vostri messaggi pubblicitari,che siano mail,o altro... subito vi dico:
 - scordarti gli SMS!!!sono oggi poco considerati ed elemento di grande disturbo soprattutto se avete preso il numero altrove e non avete chiesto o fatto acconsentire la persona.presente gli operastori telefonici che chiamano continuamente o mandano sms a raffica?fastidiosi vero ecco non diventate come loro!
- obbligatorio in termini di legge per la nuova GDPR,inserire sulle mail inviate la possibilità di cancellazione e il consenso alla privacy
 - <u>lo stesso in via di registrazione al vostro sito!se non lo avete ci pensiamo sempre noi!</u>
 - Con gli strumenti di oggi, come mail che qualcuno definisce già vecchio come sistema ma se ben utilizzato è molto valido, noi lo facciamo in modo diverso...messanger e bot
 - messanger, risponditori automatici etc si riesce a mantenere il giusto distacco, facendo proposte e realizzando risultati veri.



Hosting e Dominio

NON deve essere un opzione!

Un sito o una landingpage ha bisogno per essere professionale di un proprio hosting e dominio se li avete già, potremo usare i tuoi in alcuni casi è necessario cambiarlo per avere maggiori opzioni, in altri è necessario crearlo.capitano casi in cui le persone non sanno cosa sia e pensano di poterne fare a meno in realtà si ci sono altre opzioni ma non professionali e molto limitanti...



LAVORI

ALCUNI ESEMPI con il nostro Web Developer

LA RUGIADA benessereestetica (pubblico)

IL MERCATINO ARETINO (pubblico)

ANTICA TAVERNA (pubblico)

BIANCALANI (non pubblico)

I lavori sono eseguiti da:

WebDeveloper Mirko Coppola

Prodotti



Standard

- Landing page 249€
- Pagina web base DA547€
- **E-commerce DA649€**
- Gestione annuale dei prodotti di cui sopra 397€ (oppure modifiche ad intervento 59€)
- Gestione ADS 327€mese (27€ di ads incluse al primo acquisto)

con il nostro TOP affiliate

- ⇒ WEBCLUB MG basic e custom Soluzioni Web pensate da Online Marketers DA997€
- Inoltre un preventivo personalizzato se vuoi modificare una tua posizione online già esistente.