保礼街活动内容

1. 老的修改
2. 个人中心加个我的客户功能，主要有问卷客户、推荐客户，可按时间来搜索。【后台功能已有，前台加上就行】
3. 登录跳转由3秒更改为1秒
4. 业务员订单导出时，excel的收货人姓名和收货人电话文字更改为姓名和电话
5. 新增
6. 活动管理添加类型：客户经营活动，销售平台活动
7. 活动管理添加是否抽奖，是否预约保费，前台按配置调用
8. 抽奖页面，抽奖脚本及抽奖业务逻辑
9. 客户扫描活动二维码自动获取用户微信头像和昵称【方便后台统计到场数】
10. 后台活动：抽奖奖品管理
11. 后台活动：中奖人管理，后台设置中奖是否有效状态【如中奖人不在现场，可设置无效】。
12. 业务员个人中心，我的活动列表中添加预约客户功能。【方便后台统计预约数】

预约客户姓名、预约客户手机号。可一次性添加多个。

1. 业务员个人中心，我的活动列表中添加预约保费功能。【方便后台统计约单数】

模式一：活动名【自动】、选择客户、预约保费金额

模式二：活动名【自动】、输入客户姓名、输入客户联系方式、预约保费金额。

1. 后台活动，客户预约列表管理
2. 后台活动，预约保费列表管理

后台活动相关的统计：业务员到会率、客户到会率等，按具体的excel来处理。

1. 预留积分处理逻辑
2. 会员中心增加市公司活动列表，报名客户可删除，也可以立即报名。
3. 活动有预报名，预报名有人数限制
4. 后台可以为报名活动的客户分配房间【就一个字段】
5. 客户可以在活动现场签到，签到信息包含：市、县、业务员、客户、职场