

DALE CARNEGIE

CÓMO GANAR AMIGOS E INFLUIR SOBRE LAS PERSONAS

Nuestro nombre, para todos, es el sonido más dulce y valioso del mundo - **Dale Carnegie.**

1. Sonríe: ¿Por qué amamos tanto a nuestros perros?

Hay muchos motivos, pero uno de ellos sucede cuando entramos por la puerta: te reciben sonriendo y dando brincos.

Se alegran sinceramente de vernos, y su felicidad y cariño se te acaban contagiando. Actúa igual al conocer a cualquier persona.

2. Di su nombre: Nuestro nombre es nuestro sonido favorito.

Cuando te digan cómo se llaman, repítelo en tu saludo y añádelo un par de veces más en la conversación para que la persona sienta que le das importancia.

Genial, ya dominas los 7 primeros segundos. Pero y después, ¿cómo seguir agradándoles?

El mejor camino para llegar al corazón de una persona es hablarle de lo que él más valora - **Dale Carnegie.**

Lo que más nos apasiona a todos somos nosotros mismos y nuestros intereses; esa es el secreto para agradar a cualquier persona.

Interésate por ellos, pregúntales y permite que te muestren su sabiduría.

Adopté la regla de evitar toda contradicción directa de los sentimientos de los demás y toda afirmación tajante de los míos - **Benjamin Franklin**

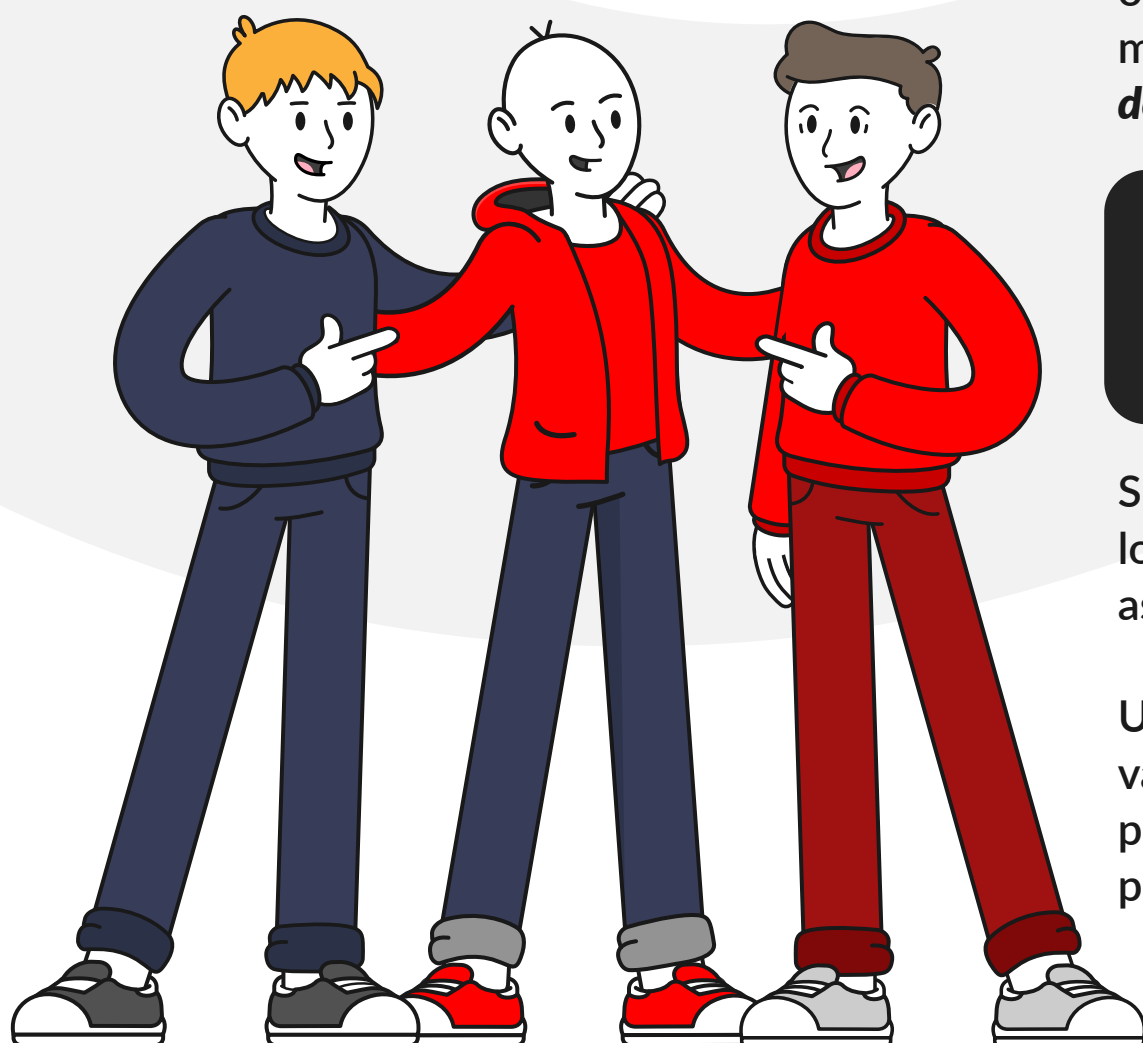
Nuestro segundo gran error es decirle a esa persona que está equivocada o corregirle agresivamente.

Esto nunca, **NUNCA** hará a nadie cambiar de opinión. Le has asestado un gancho a su orgullo, su inteligencia y su respeto por sí mismo. **Lo mejor que vas a conseguir es que desee devolvarte el golpe.**

No se le puede enseñar nada a nadie, solo se le puede ayudar a que lo encuentre por sí mismo - **Galileo**

Su truco era empezar buscando los puntos en los que ambos estaban de acuerdo para así asegurarse los primeros "sí".

Una vez creado este clima de apertura variaba ligeramente la dirección de sus preguntas para que se fueran acercando a su postura, como un pastor guiando a su oveja.



Libro al día