

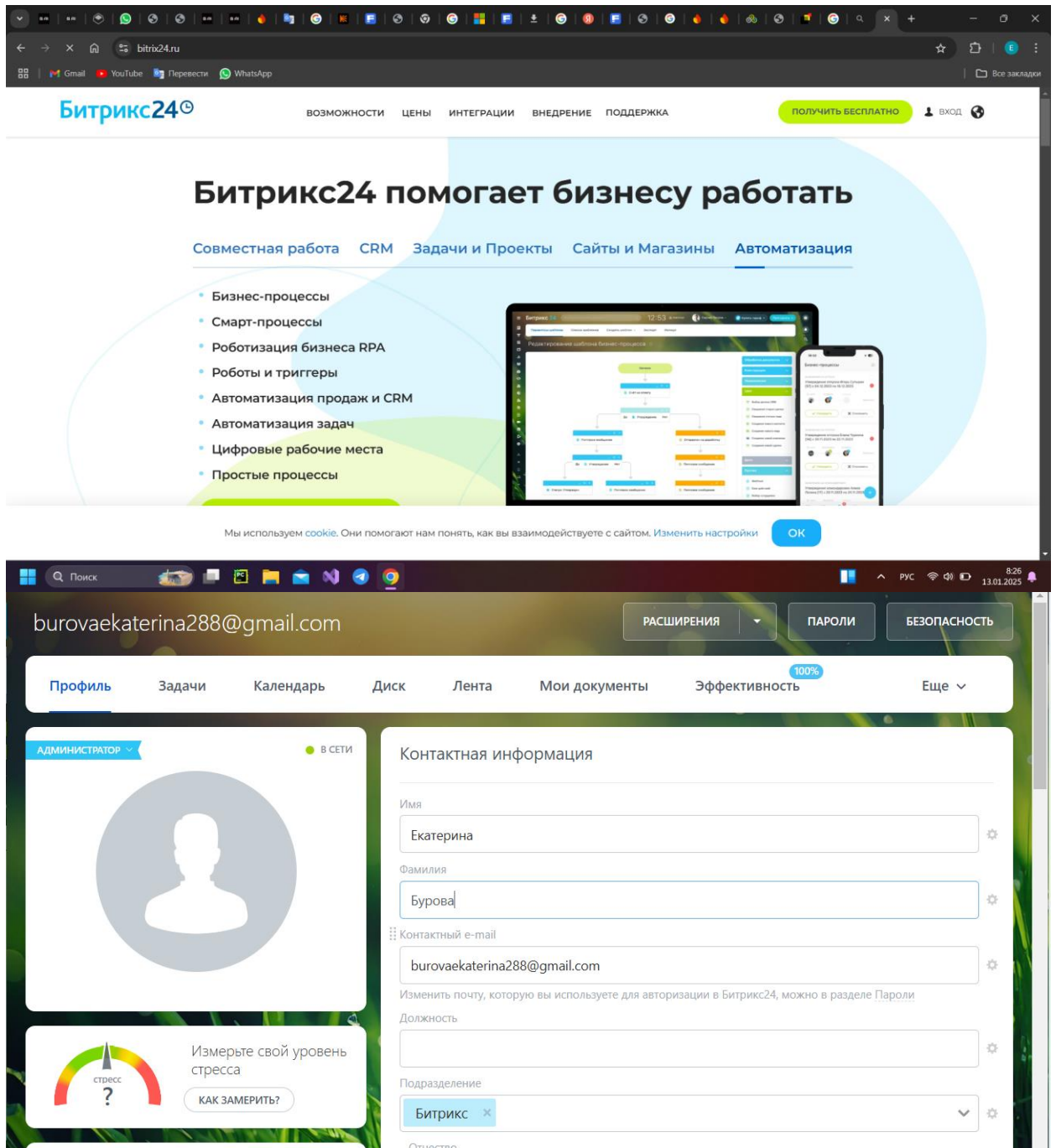
Базовые настройки Bitrix24

Выполнили:

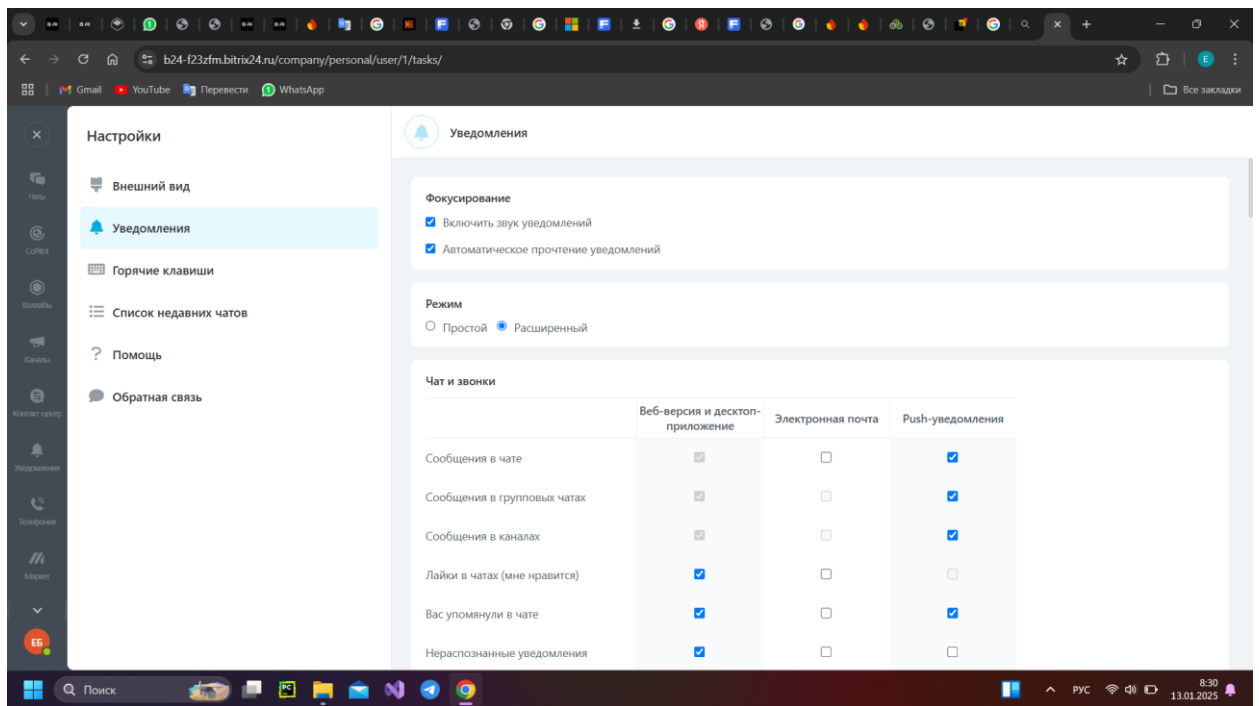
Бурова Екатерина

Кахнович Мария

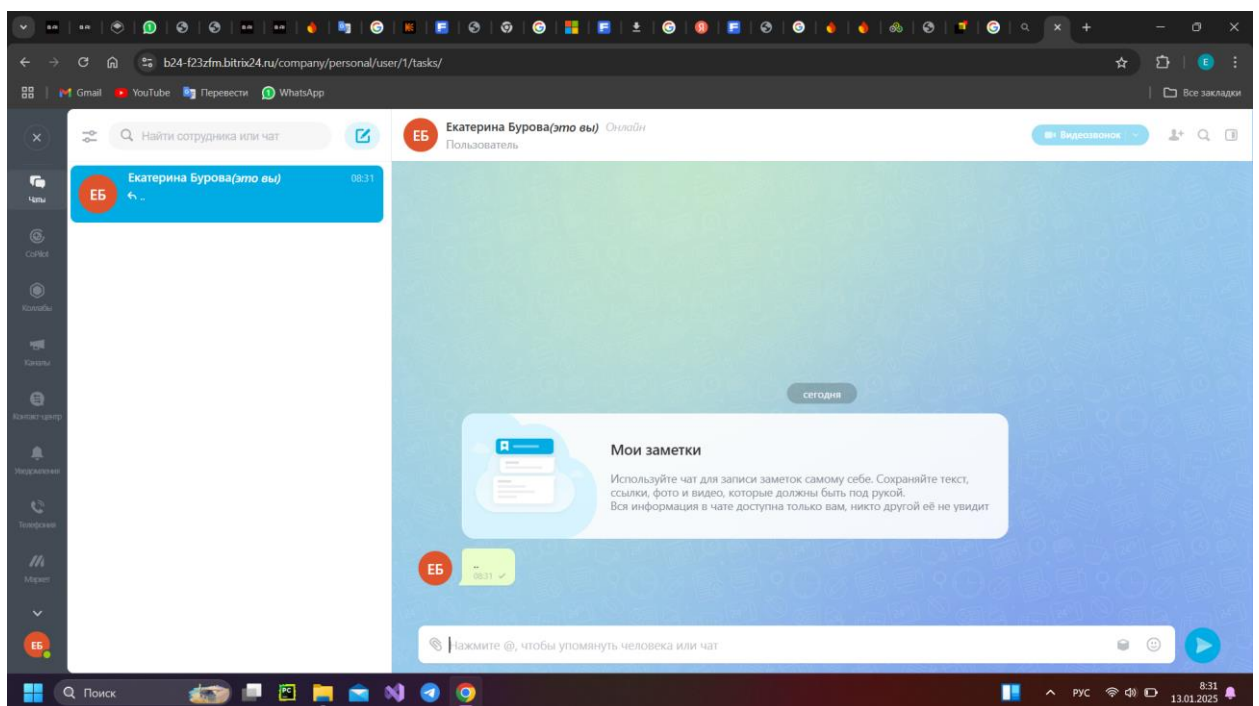
Регистрируем аккаунт и заполняем контактную информации



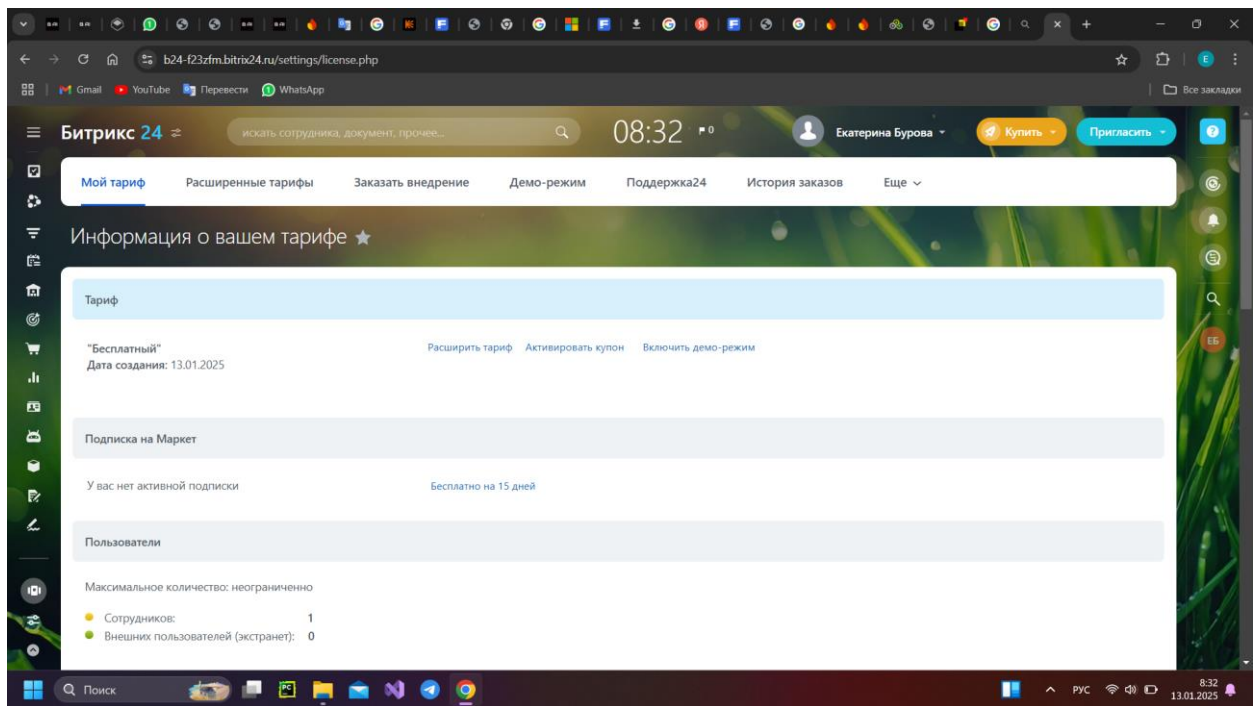
Настраиваем уведомления(получение уведомлений на почту)



Начинаем чат с самим собой



Переходим в демо-режим



1. CRM расшифровывается как "Управление Взаимоотношениями с Клиентами" (от английского Customer Relationship Management). Это стратегия или система, используемая компаниями для управления взаимодействиями с текущими и потенциальными клиентами. Основная цель CRM — улучшить отношения с клиентами, оптимизировать бизнес-процессы и повысить удовлетворенность клиентов.
2. Системы CRM служат незаменимым инструментом для современных компаний, стремящихся поддерживать конкурентоспособность и улучшать свои отношения с клиентами. Они помогают упростить процессы, автоматизировать рутинные задачи и повышать общую производительность.
3. Битрикс24 позволяет командам работать более эффективно, организовывать работу и контролировать выполнение проектов.
4. Битрикс24 предлагает множество инструментов для эффективной коммуникации, что делает его идеальным решением для командной работы. Каждый из этих инструментов помогает улучшить взаимодействие между сотрудниками, ускоряет процесс принятия решений и повышает общую продуктивность команды.
5. Битрикс24 — это полный набор инструментов для управления бизнесом, который охватывает все аспекты работы команды: от задач и проектов до коммуникации и аналитики. Платформа предназначена для повышения продуктивности, улучшения взаимодействия и оптимизации бизнес-процессов.