

Inhalt der Vorlesung

- Einführung
- Kommunikation
- Software Qualität
- Vorgehensmodelle
- Requirements Engineering
- Software Architektur und Design
- Konfiguration Management



Definition nach Wikipedia:

Kommunikation ist der Austausch oder die Übertragung von Informationen.

Verschiedene Arten:

- formal informell
- Mündlich schriftlich
- Ein Sender ein oder mehrere Empfänger

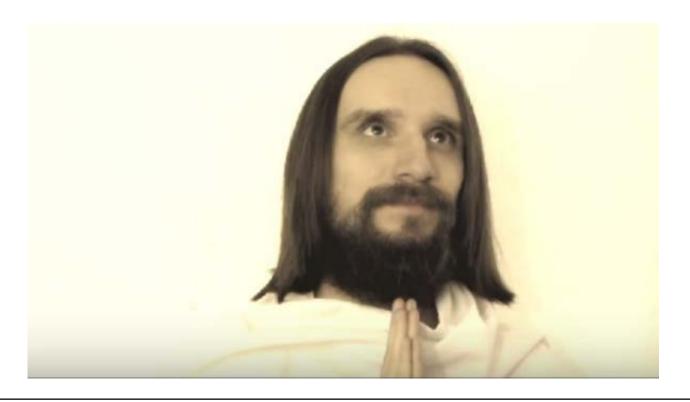
...

Hier: Kommunikation zwischen (im Prinzip) zwei Partnern, keine Unterscheidung nach Medium.



Manchmal scheitert ein Auftrag an mangelnder Kommunikation:

https://www.youtube.com/watch?v=5vDJ8VrfLkk





- Motivation
- Kommunikationsmodell von Friedemann Schulz von Thun
- Kommunikationsprobleme
- Konflikte



- Motivation
- Kommunikationsmodell von Friedemann Schulz von Thun
- Kommunikationsprobleme
- Konflikte



Motivation

Forrester: Integrated Thinking: The Answer To IT's Perpetual Struggle, Oct. 2013: http://www.effectiveui.com/downloads/publications/EffectiveUI Study Integrated Thinking.pdf

■ 60 % der Software Projekte sind nicht im Plan.

Gründe?



Motivation

Quelle: Eman, Khaled El; Koru, A. Günes: A Replicated Survey of IT Software Project Failures, in IEEE Software, September/October 2008, S.84-90

Hauptgründe für Projektabbruch:

- 1. Änderungen der Anforderungen und des Umfangs
- 2. Mangelnde Einbindung des höheren Managements
- 3. Engpass im Budget
- 4. Fehlende Projektmanagement Fähigkeiten

Nicht: Technische Probleme

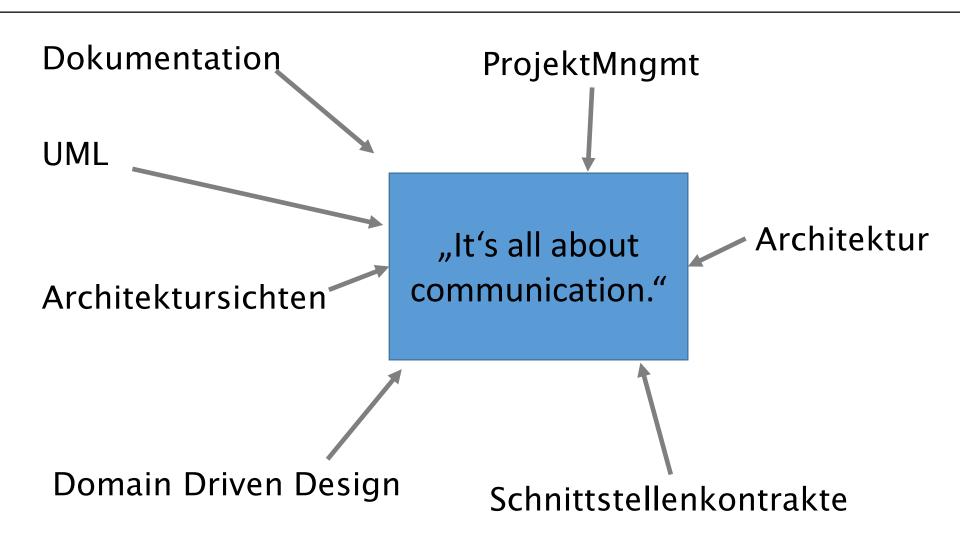


Kommunikation als Ursache

Die oben genannten Ursachen haben oftmals Kommunikationsprobleme als eigentliche Ursache oder können durch verbesserte Kommunikation behoben oder zumindest abgeschwächt werden.



Kommunikation als Motivator





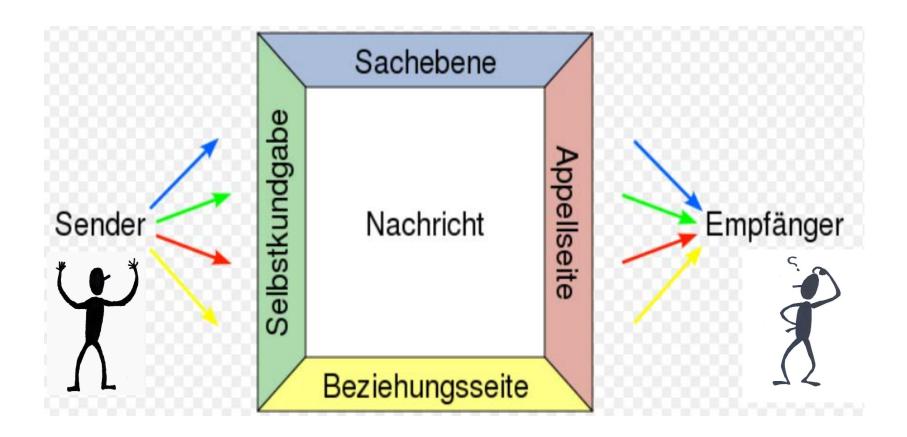
- Motivation
- Kommunikationsmodell von Friedemann Schulz von Thun
- Kommunikationsprobleme
- Konflikte

Literatur:

- Friedemann Schulz von Thun: Miteinander reden, rororo, 2006
- http://www.schulz-von-thun.de/index.php?article_id=71



Das Vier-Seiten-Modell



Quelle der Grafik: http://de.wikipedia.org/wiki/Vier-Seiten-Modell#mediaviewer/File:Vier-Seiten-Modell_de.svg



Das Vier-Seiten-Modell

Die vier Seiten einer Nachricht:

- Auf die Sache bezogener Aspekt: die beschriebene Sache ("Sachinhalt", "Worüber ich informiere")
- Auf den Sprecher bezogener Aspekt: dasjenige, was anhand der Nachricht über den Sprecher deutlich wird ("Selbstoffenbarung", "Was ich von mir selbst kundgebe")
- Auf die Beziehung bezogener Aspekt: was an der Art der Nachricht über die Beziehung offenbar wird ("Beziehung", "Was ich von dir halte oder wie wir zueinander stehen")
- Auf die beabsichtigte Wirkung bezogener Aspekt: dasjenige, zu dem der Empfänger veranlasst werden soll ("Appell", "Wozu ich dich veranlassen möchte")

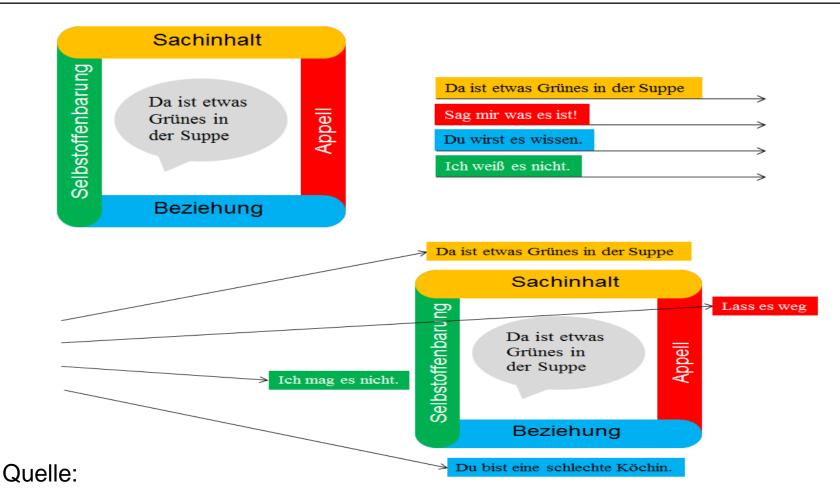


Bsp: Ehepaar am Tisch





Nachrichten nach dem 4 Seiten Modell



https://www.openpm.info/display/openPM/Kommunikation%3A+Die+Seiten+einer+Botschaft

Prof. Dr. Michael Bulenda



Nachrichten nach dem 4 Seiten Modell

Darstellung bei F. Schulz von Thun (http://www.schulz-von-thun.de/index.php?article_id=71):



Anmerkung: Derartige Abbildungen finden Sie typischerweise nicht in technischen und naturwissenschaftlichen Lehrbüchern



Weitere Aspekte der Kommunikation

- Explizite und implizite Botschaften
- Nonverbale Kommunikation wird oft für implizite Nachrichten verwendet.
- Kongruente und inkongruente Nachrichten
- Man kann nicht nicht kommunizieren. (Paul Watzlawick)



- Motivation
- Kommunikationsmodell von Friedemann Schulz von Thun
- Kommunikationsprobleme
- Konflikte



Kommunikationsprobleme

https://www.youtube.com/watch?v=xJSey8HRUhU





Job Interview



https://www.youtube.com/watch?v=hE_LTbWzhEA



Kommunikationsprobleme

 Einseitige Empfangsgewohnheiten: Stark ausgeprägtes Hören nur eines Aspekts der Nachricht.

 Bsp: Immunisierung durch das ausschließlich diagnostische Ohr, Psychologisieren

■ Bsp: Appell-Ohr

Analog: Einseitige Sendegewohnheiten



Kommunikationsprobleme

 Sprachfehler bei klugen Menschen <u>https://www.youtube.com/watch?v=WFvqSqvU5T0</u> "Winning an argument by TKO"

Bsp "IT als Enabler des Business"

Bullshit Bingo (z.B. unter

http://www.besprechungsbingo.de

Kunden-orientiert	Ergebnis-orientiert	Liefersituation	Target	Rund sein
Synergie	Total Quality	Problematik	Bilateral	Benchmark
<u>.de/</u>)	Focussieren	kommunizieren	Schwarzer Peter	Zielführend
Ball zuspielen	Wert-schöpfend	Chance / Risiko	Global Player	verheiraten
Corporate Identity	Hut aufhaben	Runden drehen	Visionen	Sich Schlau machen



Bullshit Bingo (http://bullshitbingo.net/)

Niche[s]	Strategy	Technologies	Deploy	Prototype
Optimization	Project	Marketing / Promotional Collateral	Vision statement	Top down
Focused	Knowledge Transfer	BULLSHIT BINGO (free square)	Key Factor / Words	Critical Path / Issue
High-Level	Proactive	Integration	Virtual / Virtualization	Pipeline
Target Audience	Conversion	Red Flag	Benchmark	Seamless

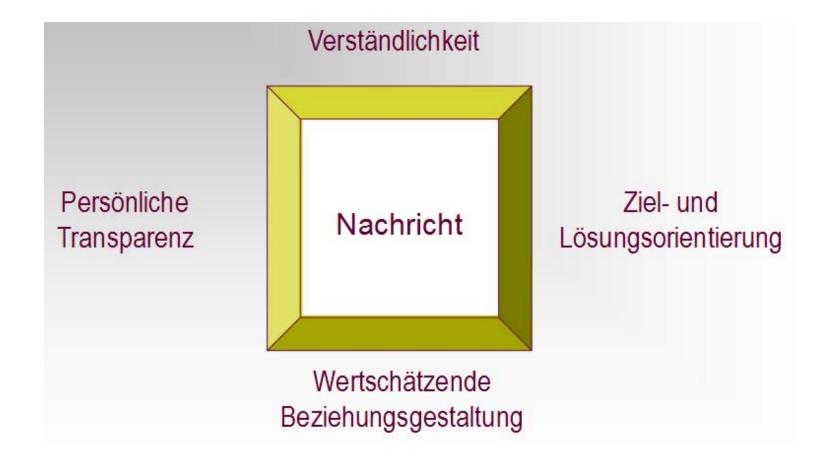


Typische Killerphrasen

Pseudo Argumentation	Beispiele für Killerphrasen	
Berufung auf vergangene Lösungsversuche und Tradition	"Das haben wir alles schon versucht." "Das haben wir immer schon so gemacht."	
Zeitaspekte	"Wir sollten erst noch die Entwicklung abwarten." "Wir haben jetzt keine Zeit für langes Gerede."	
Thematische Verwirrung	"Das gehört nicht hierher." "Kommen wir doch endlich zur Sache."	
Mangelndes Wissen des Kommunikationspartners	"Das sehen Sie völlig falsch." "Da haben Sie keine Ahnung." "In Wirklichkeit ist es doch so, dass …" "Es ist doch allgemein bekannt, dass…"	
Frage der Realisierbarkeit	"In der Theorie ganz gut, aber in der Praxis." "Das ist doch (juristisch, technisch, …) gar nicht machbar." "Das ist gegen die Vorschriften."	
Frage der Zuständigkeit	"Dafür sind wir gar nicht zuständig." "Dafür gibt es Experten."	



Kennzeichen gelungener Kommunikation





- Motivation
- Kommunikationsmodell von Friedemann Schulz von Thun
- Kommunikationsprobleme
- Konflikte



Konflikte

Verschiedene Möglichkeiten, Konflikte zu systematisieren:

- Nach Streitgegenständen
- Nach Erscheinungsformen
- Nach Eigenschaften der Konfliktparteien

Quelle: Friedrich Glasl: Konfliktmanagement



Verschiedene Handlungstypologien als Konfliktursache

Verstandesorie ntierung

- +Autonomie
- -Isolation, Distanz
- -Angst vor Nähe, Abhängigkeit

Ordnungsorien tierung

- +Beständigkeit, Genauigkeit, Stabilität
- Starrheit, Dominanz, Intoleranz
- Angst vor Chaos, Unsicherheit, Kontrollverlust

Risikoorientier ung

+Hohe Veränderungskraft, Tempo, Lust am Neuen

Respektlosigkeit, Unverbindlichkeit

- Angst vor Stagnation, Grenzen

Beziehungsori entierung

- +Nähe, Beziehungsfähigkeit, Kontaktfreude
- Abhängigkeit, Selbstaufgabe
- Angst vor Isolation

Prof. Dr. Michael Bulenda

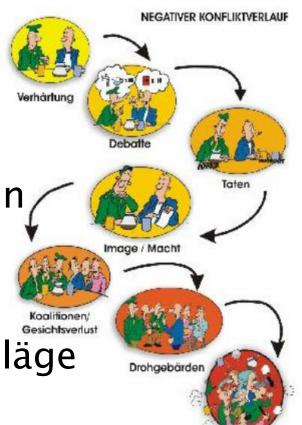


Konflikt - Eskalationsmodell

- 1. Verhärtung
- 2. Debatten
- 3. Taten statt Worte
- 4. Sorge um Image/Koalitionen
- 5. Gesichtsverlust
- 6. Drohstrategien
- 7. Begrenzte Vernichtungsschläge
- 8. Zersplitterung
- 9. Gemeinsam in den Abgrund

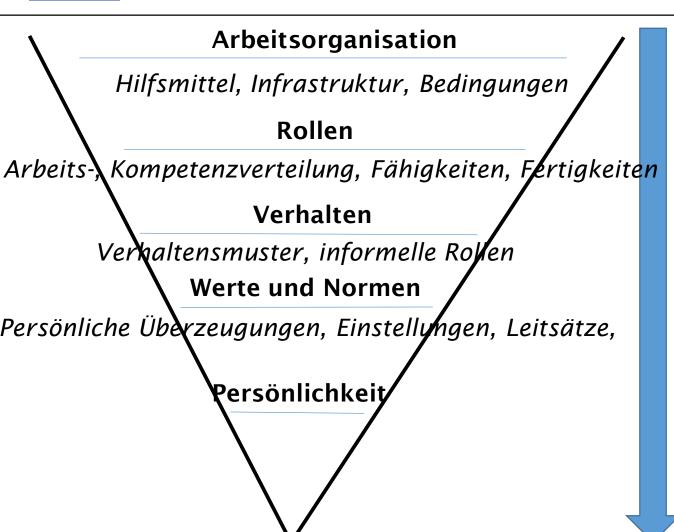
Quelle: Glasl, Konfliktmanagement

Siehe auch https://de.wikipedia.org/wiki/Konflikteskalation_nach_Friedrich_Glasl





Schichtenmodell zur Bearbeitung von Konflikten (Schmidt und Berg 2004)



Konfliktthemen entstammen unterschiedlich en Schichten.

Bearbeitung nicht tiefer als nötig!



Beispiele für Kommunikationsprobleme

Kommunikationsprobleme zu Projektstart:

https://www.youtube.com/watch?v=BKorP55Aqvg

Kommunikationsprobleme (Helpdesk)

https://www.youtube.com/watch?v=brAlzKHYFnA