

# Bc. Jiří Mikulčák

**Datum narození:** ..... 2.6.1982  
**Bydliště:** ..... Praha  
**Telefon:** ..... 605844036  
**E-mail:** ..... [mikulcak.j@seznam.cz](mailto:mikulcak.j@seznam.cz)  
**Rodinný stav:** ..... svobodný

## Pracovní zkušenosti

10/2015 -

Česká spořitelna a.s.

### Firemní bankéř

#### Náplň práce

- Obsluha portfolia firemních klientů s obratem do 100 mil. CZK
- Akvizice a tvorba vlastního portfolia
- Odpovědnost za výsledky a obchodní rozvoj pracovníků na obchodních místech

8/2014 - 8/2015

Partners Financial Services, a.s.

### Finanční poradce

#### Náplň práce

- Rozšíření znalostí finančních a pojišťovacích produktů a služeb
- Zavedení společných telefonických tréninků – zvýšení počtu schůzek poradců
- Budování vlastního týmu spolupracovníků
- Seznámení s novými pracovními postupy

5/2013 - 4/2014

Sberbank CZ, a.s.

### Firemní bankéř

#### Náplň práce

- Obsluha firemních klientů s obratem do 40 mil. CZK
- Nejvíce akvizic a nových klientů v týmu firemních bankéřů
- Návrh na novou pracovní pozici – akviziční bankéř

1/2010 - 3/2013

Grant Capital, a.s.

### Makléř na finančních trzích

#### Náplň práce

- Povýšení na makléřskou pozici – úspěšnost necelých 5% uchazečů
- Složení makléřské zkoušky
- Zavedení nové pracovní pozice – Makléř pro trhy v USA – navýšení obchodování amerických akcií o 30%

1/2007 - 12/2009

ČSOB a.s.

## Klientský pracovník - firemní klientela

### Náplň práce

- Obsluha firemních klientů s obratem do 20 mil. CZK
- Kampaň na akvizice svobodných povolání – 2. Místo v kategorii malých poboček v Jihomoravském kraji
- Kampaň na prodej platebních terminálů – 1. Místo v kategorii malých poboček v Jihomoravském kraji
- Vypracování pracovního schématu pro pracovníky pobočky vedoucí ke zvýšení počtu schůzek a zpevnění vztahů s klienty

10/2005 - 11/2006

AMAX, s.r.o

### Pracovník telemarketingu

#### Náplň práce

- Razantní zvýšení komunikačních schopností
- Vysoké pracovní nasazení a zvládnutí stresových situací
- Zkvalitnění obchodních dovedností

8/2001 - 9/2005

Option One s.r.o.

### Obchodní zástupce

#### Náplň práce

- Úspěšné vedení vlastního týmu obchodníků
- Zavedení klientských karet
- Rozdělení obchodní oblasti na sektory pro jednotlivé obchodníky
- Rotování obchodníků v jednotlivých sektorech za účelem zvýšení obrátu

## Vzdělání

2011 - 2015

Masarykova univerzita, Právnická fakulta,  
Finance  
(Zaměření na finanční a obchodní právo)

## Certifikáty a kurzy

Česká spořitelna a.s.

Certifikace - spotřebitelské úvěry

Grant Capital a.s.

Makléřské zkoušky

## Další schopnosti a dovednosti

### Jazykové znalosti:

Anglický ..... ★★☆☆☆ mírně pokročilý  
Španělský ..... ★☆☆☆☆ základy

Řidičský průkaz:

Skupina B