

Recruiting Information

2019年03月28日現在

■企業プロフィール

RECF002395

| | | | |
|-------|---|---------------------------------|---|
| 企業名 | 株式会社DYM | 設 立 2003年 8月 資本金 5,000万 | INDEX ●開発系【web・ネット系 自社製品】 ●360万円-450万円 ●人材ビジネス |
| URL | https://dym.asia/ | | |
| 住所 | 141-0031 東京都品川区西五反田 2-28-5 第2オークラビル 3階 | 従業員 224名 売上高 94.3億 (2018年月期) | |
| 事業内容 | Web事業 人材事業 研修事業 エグゼパート事業 医療事業 ウェルフェアステーション事業 | | |
| 企業の特徴 | <p>同社代表が医学部の大学生時代にお小遣い稼ぎを目的としてWEBのメディア事業を始めたことがきっかけです。</p> <p>大学卒業し、同時に医師免許を獲得した際に、自身が育てたWEBのメディア事業をすべて売却し、その資金を元手に医師として病院を開院しようと決意しました。</p> <p>しかし、医療現場のIT化があまりにも遅れている事態に気づきます。</p> <p>果たして、自らがその遅れている医療現場に医師として飛び込むことは正解なのか。</p> <p>考えた末にまだ整っていないIT×医療の業界で世界最高水準のサービスを生み出していくことがより社会貢献性が高いのではないかと考えました。</p> <p>医師の道に進むため勉強してきた同社代表だからこそ気づけた医療業界の問題を、株式会社の社長として自身で解決する道を選択し、当時流れに乗っていたWEBメディア事業を設立。</p> <p>WEBコンサルティング事業部では毎年欠かさず1.4倍成長を遂げ、これまでもYahooやGoogleから数多くの賞を受賞。16期目の企業としては異例の速さでランキングTOPに入賞しています。</p> <p>さらに同社は人材コンサルティングの分野でも大躍進に成功しています。</p> <p>特に人材事業部では、自社でのWEBプロモーションでの集客力を武器に、新興産業やベンチャー企業へ優秀な学生様をご紹介しますマッチングさせています。同社の開催する就活マッチングイベント【MeetsCampany】では、</p> <p>イベント開催数・内定者数、売上・顧客満足度において業界でも他の追随を許さない実績を誇り、年間では全就活生の約2%にあたる約8000名が同社のMeetsCampany経由で入社先の決定するほど業界を牽引するリーディングカンパニーとして</p> <p>クライアント企業の人材採用領域の課題を解決しています。</p> <p>医療事業においては、日本人が海外で安心して医療を受けられるような未来を創り出す為、同社は2011年にタイにも病院を設立し、黒字化の運営に成功。</p> <p>2017年4月1日には3院目を開設。その躍進はタイにとどまらず、シンガポールや香港、NYにも既に進出し、今後も現地の日本人の駐在員や旅行客の多い国々にも進出予定です。</p> <p>同社代表のメッセージ</p> <p>同社は「世界で一番社会を変える会社を創る」のビジョンの基に世界で一番新規事業を行っていき、社会の諸問題を解決できる会社を目指しています。当然「株式会社」ですので利益の追求も行いますが、事業の中で必ず社会に貢献していければと思っています。</p> <p>人生は1回しかありませんので、この1回しかない人生を無駄に使うことなく、社員一同で何かを成し遂げたいと考えています。具体的な目標としては「DYMを世界を代表するメガベンチャー」にしたいと考えています。定量的な目標としては、私が46歳になるまでに1000億円、私が完全に引退する時までに1兆円の</p> | | |

売上の会社を創造したいと考えています。

同社は「1000年後にも存続する会社」を目指しています。ベンチャーというと常に攻める事だけを優先的に行う会社と思われがちですが、

私達は「絶対に潰れない戦いをする」をテーマにしています。

そのため、どんな不況や環境の変化があっても会社が継続できるように最大限の努力を行っています。

このため単一事業ではなく複数の事業を行う事を美德と考え、毎年3-4事業新しい事業を立ち上げています。

また財務基盤に関しても自信を持っており、創業以来実質無借金経営でかつ、2年間会社を一切動かさなくても潰れない屈強な財務基盤が同社の誇りです。

「新しい価値観を創造する」事をしていきたいと考えており、今世界に存在しない事業の創造をこれからは行っていきたいと考えています。

これからの日本は少子高齢化が進むため日本のGDP及びマーケットは必ず縮小していくと考えているため「外貨を獲得する」事をテーマにタイ、シンガポール、中国などに積極的に海外展開を図っており、アジアだけでなく出来る限り早いスピードで全世界的に展開していきたいと考えています。

積極投資分野として、今期から特に私が創業した理由でもある医療事業に多角的に進出していきたいと考えています。

現在新規事業として取り組んでいるのが医療メディア事業、医療人材事業、産業医紹介事業、海外医療事業ですが、

これから日本国内における法人の従業員の健康管理事業を強化し、社会に貢献できればと思っています。同社は本気で世界中の社会を変革し、社会に貢献できればと考えています。

会社として未成熟な部分も多々あると思いますが、本気の志を応援いただければ幸いです。

【特徴】

同社特徴はベンチャーマインドになります。残業は平均45時間

与えられた仕事ではなく、自分自身で考えてサービスを作り上げていく環境があります。

自分自身を成長させたい、周りの方よりも突き抜きたい

そんな方がマッチしている企業になります。

主要取引先

電通・サイバーエージェント・KDDI・ソフトバンク・NTTドコモ・GMOアドマーケティング

■ ポジション情報

JOB005247

| 職種 | 自社メディア開発エンジニア 【ポテンシャル枠】 | 採用予定 若干名 |
|------|--|----------|
| 募集背景 | 事業拡大のため | |
| 業務内容 | <p>自社メディア事業部でも月間1億5,000万ものPV数を記録しております。</p> <p>WEBサイト・メディア制作 (社内で役に立つサイトや外部のユーザーに使っていただくWebサイトを構築、そしてその運営まで実際に手掛けて頂きます。)</p> <p>1. 自社サイトの制作 自社サイトの制作を行っていただきます。外国為替FX比較http://www.gachon.jpのような自社の比較サイトや、イージーメーカー http://ezmk.jpのようなCGMの制作等が中心となります。 株式会社DYMはサイトを作った後にそのサイトを流行らせることが得意で、実際に自分が作ったサイトが人気サイトになっていく喜びを得ることができます。 当然のことながら後々は希望があれば企画等も行っていただく予定ですのでやりがいのある仕事ができると思います。</p> <p>2. 自社サイトの改修 すでに現存する自社比較サイトやCGM等の改修作業を行っていただきます。 多くのユーザーがいるサイトを改修するのは大変ですが、それだけユーザーの方に喜んでいただけるうれしい仕事です。</p> <p>3. システム販売 基本的には受けておりませんが、自社で製作したサイトを一定期間運営後にバグが修正されたシステムと</p> | |

| | |
|------------------------|--|
| | して、システムの販売を行うことがあります。 4.その他 プログラマーだけでなくSEや企画等、幅広い仕事をさせていただくことが可能です。 OS : Linux ミドル : Nginx DB : MariaDB 言語 : PHP |
| 勤務地 | 東京都 本社勤務 |
| 求める スキル・経験 免許・資格 | 【必須】 初めての転職の方 素直で頑張れる方 |
| 語学力 | 不要 |
| 雇用条件 | 正社員（期間の定めなし） |
| 給与条件 | 年収 360万円～450万円 |
| 勤務時間 | 10:00 ～ 20:00 残業 月 ～ 45時間程度 |
| 休日・休暇 | 完全週休2日制(土・日)、祝日、有給休暇(入社半年後に10日間) 夏季・年末年始休暇、慶弔 |
| 待遇 福利厚生 | 残業代みなし45時間 交通費支給（2万円/月まで）、昇給年4回（2月、5月、8月、11月） 各種社会保険完備、社員登用制度 |

インターノウス株式会社 六角 Tel : 03-6205-7707