

## Recruiting Information

2019年03月28日現在

## ■企業プロフィール

RECF002374

企業名	IT FORCE株式会社	設 立 2006年 8月 資本金 2,000万	INDEX ● 開発系【業務系開発 SI系】 ● -300万円 ●
URL	<a href="https://www.itforce.co.jp/aboutus/company.html">https://www.itforce.co.jp/aboutus/company.html</a>	従業員 65名	
住所	104-0033 東京都中央区新川1丁目14番5号金盃第3ビル6F	売上高 4億2000万 (2018年8月期)	
事業内容	<p>■ □事業会社化 &amp; IPOを目指せる準備は整ってます ■ □</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ ソフトバンク・テクノロジー／CCC／ミスミなど、大手企業と直取引あり</li> <li>・ 20社ほどしかない株式会社楽天のTier1企業に選出</li> <li>・ 2012年から4年間でSalesForce導入実績150社以上</li> <li>・ 2019年より自社サービスをリリース予定</li> <li>・ プライム案件が大多数！上流フェーズ中心に手がけられる</li> </ul> <p>=====</p> <p>システムソフトウェア開発</p> <p>(1) オンサイトでのシステム開発</p> <p>(2) 中国でのオフショア開発</p> <p>(3) Salesforce CRM/Force.comの導入、他システムとの連携開発</p> <p>【主要取引先】</p> <p>カルチュア・コンビニエンス・クラブ株式会社</p> <p>GROUND株式会社</p> <p>株式会社ケイブ</p> <p>株式会社新生銀行</p> <p>新日鉄住金ソリューションズ株式会社</p> <p>株式会社セールスフォース・ドットコム</p> <p>ソフトバンク・テクノロジー株式会社</p> <p>テクマトリックス株式会社</p> <p>株式会社東邦システムサイエンス</p> <p>株式会社ミスミ</p> <p>楽天株式会社</p> <p>他</p>		
企業の特徴	<p>2015年に設立した同社。設立間もない企業ながらも、官公庁や大手金融機関などを主要クライアントに持ち、大規模のプロジェクトを長期間に渡り請け負っている。徹底したお客様主義の風土で、現在のクライアントも設立以前から交流のあった企業様ばかりです。長きに渡り築き上げてきた信頼だからこそ、今後も安定した案件が見込めることだろう。お話を伺った中でも一番印象に残ったのは、働く社員の多くが、「同社代表の長田様の魅力に惹かれ入社を決めた」と語っていたこと。人を魅了する代表の人柄も同社の魅力の一つだと言えるだろう。一度お会いして頂ければ、その魅力を感じて頂けるのではないかな。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 1000名を超える大規模プロジェクトを長期に渡り携わることができます。</li> <li>・ 大手企業様から直接案件を請け負うこともあり、裁量大きくプロジェクトに携わることが可能です。</li> <li>・ 8割中国人、2割日本人</li> <li>・ 社長の繋がりで楽天と直でやり取りしている</li> </ul>		

## ■ポジション情報

JOB005204

職種	自社内勤務salesforce開発エンジニア【ポテンシャル 枠】 採用予定 若干名
募集背景	Salesforceのニーズ増加や、同社の高い技術力、丁寧な対応などの要素が相乗効果となり、Salesforce社から絶えず案件依頼いただいております。そこで、新たに当社の成長を担っていけるメンバーを募集中！将来性もあるSalesforceのフィールドで活躍して頂きます。
業務内容	「Salesforceを導入したい」「うまく有効活用できない」

	<p>そんな企業様のニーズに応え、要件定義～開発～導入まで自社で一貫して行っている同社。経験やスキルに応じて要件定義・開発などのフェーズをお任せします。</p> <p>【入社後は】</p> <p>Salesforceが初めての方は無料の教育プログラムを通して基礎知識を身に付けていただけます。その後はニーズに応じたカスタマイズ開発を考え、自社内のエンジニアたちと共にプロジェクトを行っていきます。</p> <p>～業務スタイル～</p> <p>2～7名程度のチームに加わり、プロジェクトに参画していただきます。広告業界、物流業界、人材業界など、多彩なプロジェクトを手掛けていますので、幅広いジャンルの専門技術を身に付けていけます。</p> <p>◆Salesforce導入支援◆</p> <p>Salesforce様と共同でお客様への提案を行い、Salesforce様はライセンス販売、当社はSalesforce開発を行う。</p> <p>これまで150社を超えるプライム案件を受託。</p> <p>&lt;詳細&gt;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・開発形態：受託</li> <li>・対応フェーズ：要件定義、基本設計・詳細設計・開発・テスト、保守</li> <li>・環境：Salesforce</li> </ul> <p>注目Salesforceの未経験でも活躍できる</p> <p>入社後2～3ヶ月はSalesforceについて学ぶことができるので実業務に必要なスキルを身につけることができます。</p> <p>さらに1年後の独り立ちまでじっくりサポートするので、サポート体制は万全です。</p> <p>また、入社後はCTOがマンツーマンであなたのことをフォロー。Salesforceのことに関して熟知しており、入社後はベテランならではのノウハウを吸収しながらスキルアップができます。</p>
勤務地	<p>本社</p> <p>転勤：無し</p>
求めるスキル・経験 免許・資格	<p>■ 何らかのシステム開発経験がある方</p> <p>■ 学歴不問</p> <p>※Salesforce未経験OK！</p> <p>※リーダー経験は問いませんが、もちろんリーダー経験がある方は大歓迎いたします！</p> <p>～下記のような方を歓迎いたします～</p> <p>■ Salesforceに挑戦してみたい方</p> <p>□ 将来を見据えて技術を高めたい方</p> <p>■ 自社内で腰を据えて働きたい方</p> <p>□ 顧客折衝の仕事をメインに行いたい方</p> <p>■ ゆくゆくはリーダー、PM/PLとして案件の中心メンバーになりたい方</p>
語学力	不要
雇用条件	試用期間有り
給与条件	<p>年収 ～300万円</p> <p>年俸制</p>
勤務時間	<p>10:00 ～ 19:00</p> <p>※経験やスキルを考慮して、給与を決定していきます</p> <p>※試用期間3ヶ月(給与・待遇に差異はありません)</p> <p>※月20時間分の時間外手当(32,000円～81,000円)を含みます。超過分は別途支給</p>
休日・休暇	<p>年間休日120日以上</p> <p>■ 完全週休2日制(土・日)</p> <p>■ 祝日休暇</p> <p>■ 夏季休暇</p> <p>■ 年末年始休暇</p> <p>■ 年次有給休暇</p> <p>■ 特別休暇</p>
待遇	◇昇給年1回

福利厚生	<ul style="list-style-type: none"><li>◇交通費全額支給</li><li>◇社会保険完備</li><li>◇残業代全額支給 ※役職により異なる</li><li>◇社員持株会 (2019年より施行予定)</li><li>◇クラブ活動 (駅伝、バーベキュー)</li><li>◇扶養・職務・住宅・時間外手当</li><li>◇資格取得報奨金制度</li><li>◇外部講習費補助</li><li>◇慶弔金制度</li><li>◇社内勉強会あり</li></ul> <p>【支給品】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>◇ノートパソコン (Mac or Windows)</li><li>◇液晶ディスプレイ</li><li>◇キーボード</li><li>◇マウス</li><li>◇ソフトウェア (MS Office、PhpStorm、RubyMine、PyCharm、etc...)</li></ul> <p>その他、欲しいものがあれば申請可能</p>
------	--

インターノウス株式会社 六角 Tel : 03-6205-7707