

Recruiting Information

2019年03月28日現在

■企業プロフィール

RECF000159

企業名	株式会社ワンオールシステム	設 立 2008年 2月 資本金 2,325万円 従業員 33名 売上高 3億8,000万円（2017年3月期）	INDEX ●開発系【業務系開発 SI系】 ●280万円-350万円 ●ソフトウェア・情報処理
URL	http://www.one-all.co.jp/		
住所	160-0004 東京都新宿区四谷2丁目4番地12 大久保ビル7階		
事業内容	web系システムの開発業務全般		
企業の特徴	<p>■弊社Javaカレッジ生が2名入社しています！</p> <p>元々関西のSIの東京支社の立上げを行い、支社長としてゼロから400名の規模まで育てた社長が前職のメンバーとともにスピンアウトして設立された会社です。</p> <p>これまでの人脈を元に通常、大手との取引では口座開設に黒字決算を3期出さなければいけないなどの厳格なルールがありますが、設立と同時に大手企業と直接取引をしておりweb系システムを中心とした開発案件を豊富に持っています。</p> <p>主にチームでプロジェクトにあたることが多く、実力で上流に携わる機会があります。将来的にはチームをまとめるチームリーダーやPMとして活躍していただきます。</p> <p>【社名の由来】 「One for all, ALL for one」 個々はチーム全体のために動き、 チーム全体が個々の状況に合わせて動くことで チームを勝利に導くことを表していく言葉です。</p> <p>同社の社名「ワンオールシステム」はこれに由来し、社員同士の繋がりを大切にしています。</p> <p>【役員について】 常駐型ではありますが、エンジニアとの距離は非常に近く、週に1, 2回は誰かしらエンジニアと飲みに行き、最低でも月一回くらいは現場に足を運んでフォローをしています。 営業部長の方は裏表がなくストレートに物事をおっしゃる方で、近い距離で仕事をしたいという気持ちの強い方です。</p> <p>【エンジニアを育てる案件が多数】 同社では、目先の売上に捉われず、エンジニアをじっくりと育てていけるよう、長期間かつ、上流工程に携われる案件を豊富に揃えています。また、多種多様な案件依頼を受けるなど、様々な領域の開発に挑戦。オープン系の開発案件だけでなく、CRM、SCMをターゲットとした技術支援や開発、汎用機系のシステム開発など様々です。このようなチャレンジが花開き、コールセンターのパッケージなど海外ベンダーの製品導入の大規模案件もスタートする予定です。</p> <p>【開発比率】 CRM系：30% OracleEBS系：30% webメディア系：30% その他：10%</p>		

【主要取引先】

住商情報システム、東洋ビジネスエンジニアリング、エー・アンド・アイシステム、日本システムウエア、ディマージシア、スミトロニクス、日本電気、NECソフト、I・TECソリューションズ、株式会社ラフ

■ ポジション情報

JOB002687

職種	web系エンジニア【ポテンシャル枠】	採用予定 名
募集背景	業務拡大に伴い	
業務内容	<p>主に、CRMパッケージや、web系メディアなどのwebシステムの開発を行っていただきます。</p> <p>既存のプロジェクトに詳細設計段階から参画いただきます。 最初は開発をメインで行っていただきますが、経験しだいで、基本設計、要件定義などステップアップをしていただきます。</p> <p>【CRM開発】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ ケーブルテレビ向けCRM開発 ・ 飲料会社向けCRM開発 ・ 大手通販会社向けCRM開発 <p>など</p> <p>CRM : Customer Relationship Management) とは、One to Oneマーケティングに焦点を当てた経営手法です。既に、同一のサービスや商品を同一手法で、顧客に提供するという大量生産・大量消費を前提としたマスマーケティングでは、モノは売れない時代に入っており、消費者個別のニーズに合わせたOne to Oneマーケティングが必要となっています。</p> <p>多くの企業は既存顧客の維持・育成・最購買を実現するマーケティングを強化しなくては生き残れません。その為には、1人ひとりのニーズを把握し、欲求を分析し、最適なモノを最適な時期に最適な価格で提供することが求められています。</p> <p>例えば、CRMの中には、「RFM分析」と言い、Recency（リセンシー）：最新購買日、Frequency（フリークエンシー）：購買頻度、Monetary（マネタリー）：購買金額の過去の顧客の購買活動の3側面から、顧客を分析する手法があります。</p> <p>近年、話題となっている「データマイニング」も、こCRMの中の1つの分析手法です。</p> <p>○CRMシステム MicroSoft社、SAP社、セールスフォース社のような海外企業のものもあれば、オープンソースのSugar CRMというもので幅広くあります。国内のCRMでは、住友商事のeMplex、シナジーマーケティング社のSynergy!などもあります。</p> <p>○同社の提供するCRMシステム開発 同社の顧客は、誰もが知っている大手化粧品や、大手メーカーとなります。これらの大手企業のマーケティングを支えるのが同社の開発するCRMシステムなのです。</p> <p>まったくの0からの新規開発案件もありますが、バージョンアップの導入支援を行うなどもございます。</p> <p>【web系メディア開発】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 中古車ネットオークションシステムの開発、導入、保守 ・ コンシューマ向けWebシステム開発・運用・保守 ・ ケーブルテレビ向けwebシステム開発 ・ 大手通販会社向けwebシステム開発 <p>なども手がけています。</p> <p>【その他 案件例】</p> <p>■企業統合プロジェクト</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 工程：仕様設計、構築 	

	<p>・人数：10名 ※PJ内の当社のエンジニア数 ※インフラ設計・構築も担当しています。 ※全国展開している案件で、各エリアによって仕様を変更しています。</p> <p>■物流配送システム</p> <p>・工程：詳細設計、開発、運用</p> <p>・人数：5名 ※PJ内の当社のエンジニア数 など</p>
勤務地	<p>東京都 東京都新宿区 最寄駅：四谷駅 徒歩5分 転勤：無し</p>
求める スキル・経験 免許・資格	<p>JAVA PHP C# VB.NET 【必須】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・コミュニケーション能力 ・IT業界で仕事をしていくというやる気 <p>知識や経験がない方でも、これからやっていこうというやる気があれば、 充実した研修制度と奥田社長の未経験者でも一から育てていくと方針の元、安心してエンジニアとしての 一歩目を踏み出せます！</p> <p>■充実した研修制度</p> <p>【顧客志向】 お客様のビジネスを支え、笑顔を勝ち取るソリューションの提案から構築までの力を養います。</p> <p>【自立心】 自立心を養い、これを会社が全面的にサポートします。若手、ベテランが協力して目標達成を目指します。</p> <p>【創意工夫】 システムエンジニアとして創意・工夫を生かして、社会に貢献するため、基礎力、知識、技術の育成を目指します。</p> <p>上記3点を軸にキャリアに沿った研修制度を用意しています。</p> <p>【新人教育】 新人教育は半年間のOFF-JT・OJTを行います。また、内定者には希望があれば、通信教育制度も利用できます。</p> <p>【三分割法】 物事を構造的に捉え、コーディネートする能力、習慣を養います。</p> <p>【エルダー制度】 先輩社員が新人に対して継続的に、悩みの相談、技術指導など全面的にバックアップします。</p> <p>【社内プレゼン】 プレゼンを行うことにより、自らの情報発信能力向上の為の機会を設けることを継続的に実施しています。</p> <p>【目標管理制度】 キャリアパスと会社方針との融和を図り、自己目標を設定して継続的にサポートしています。</p> <p>【管理者教育】 会社経営、リーダーシップなどをテーマとしてリーダー間でディスカッションを行います。</p> <p>【リーダー合宿】 会社運営に生かすため、3年後、5年後の会社の将来像をディスカッションしています。</p> <p>【社内講習社外講習】</p>

	<p>社内要望を取り入れ、体系的な知識・技術の習得もしくは旬材をテーマとしています。</p> <p>【資格取得奨励制度】 基礎力アップ、やる気、やりきる意識 をサポートします。(一部奨励金制度あり)</p> <p>【通信教育制度】 知識、ノウハウの幅を広げようとする社員をサポートします。(完遂した社員は会社負担)</p> <p>【他社交流】 得意分野の融合を図るため、他社のエキスパートを講師に招き技術情報などの交換会を行います。</p> <p>【社内プロジェクト】 自社業務・会社運営の改善に関わることにより、現場力、経営マインドを養います。</p> <p>【自己評価制度】 自己の成長をアピールして、先輩社員に相談、アドバイスを受けて未来の目標を定めます。</p>
語学力	
雇用条件	正社員（期間の定めなし）
給与条件	年収 280万円～350万円
勤務時間	09:00 ～ 17:30 実働 07時間 30分 残業 月0 ～ 15時間程度 みなし残業20時間有
休日・休暇	土日休み 日曜休み カレンダー通り 有給休暇 年間休日 120日
待遇 福利厚生	<p>通勤交通費：全額支給</p> <p>各種社会保険完備</p> <ul style="list-style-type: none"> ・家族手当 ・住宅手当 ・交通費全額支給 ・社会保険完備 ・確定拠出年金

インターノウス株式会社 山口 Tel : 03-6205-7707