



#### **Ambientação**

<b>Nome do cliente:</b> Koube Industria e Comercio de Produtos Quimicos Ltda	Código de cliente: TFDPAC		
Nome do projeto: Protheus	Código do projeto: T614550005		
<b>Segmento cliente:</b> 2099199 - Fabricação de outros produtos químicos não especificados anteriormente	Unidade TOTVS: TOTVS Curitiba		
<b>Data:</b> 26/01/2024	Proposta comercial: 005637		
Gerente/Coordenador TOTVS: Henrique Souza			
Gerente/Coordenador cliente: Renan Peres Eleuterio			

#### **Roteiro**

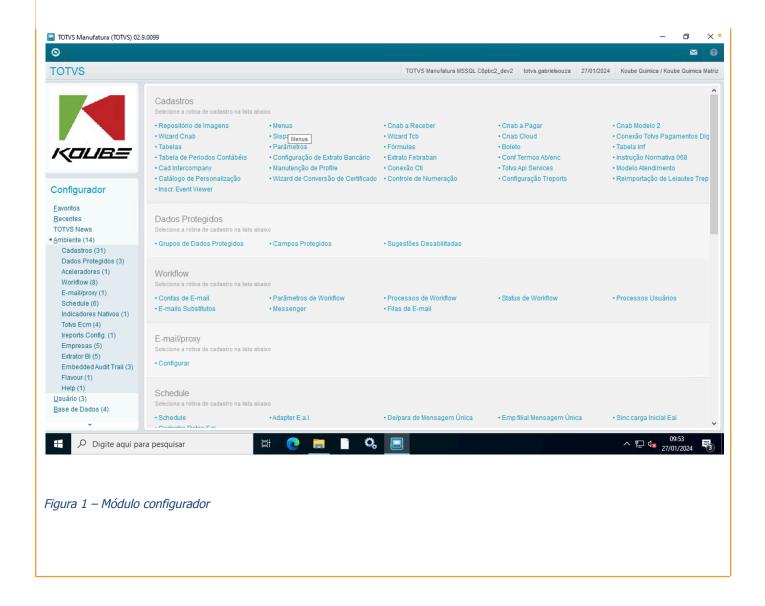
#### Aplicação da customização - PICK-LIST pedido de vendas

Este documento tem como objetivo detalhar a execução da rotina Pick List de Pedidos de Vendas

 Fazer a inclusão das colunas "2ª UM" e "Qtd 2ª UM", que irão representar a segunda unidade de medida do item e a quantidade convertida na segunda unidade, e remover as colunas de "Sublote" e "Potência".

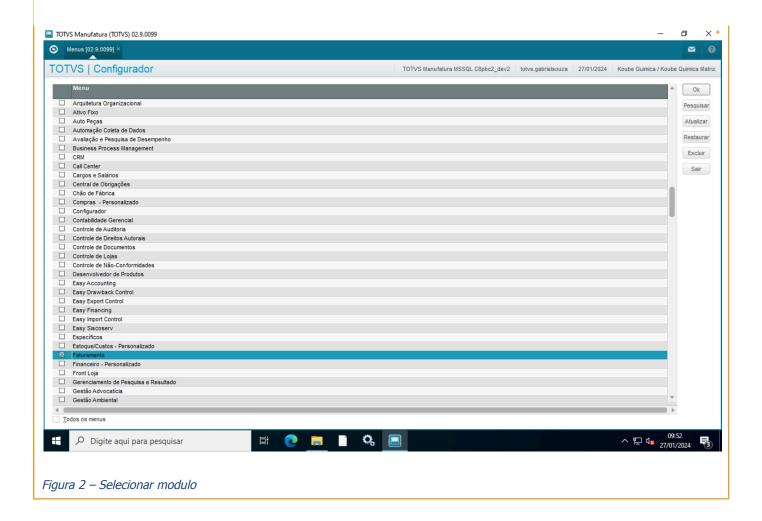






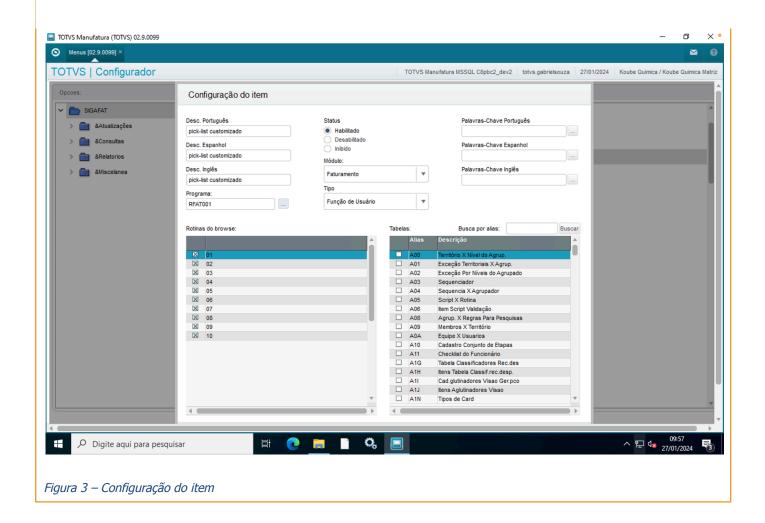






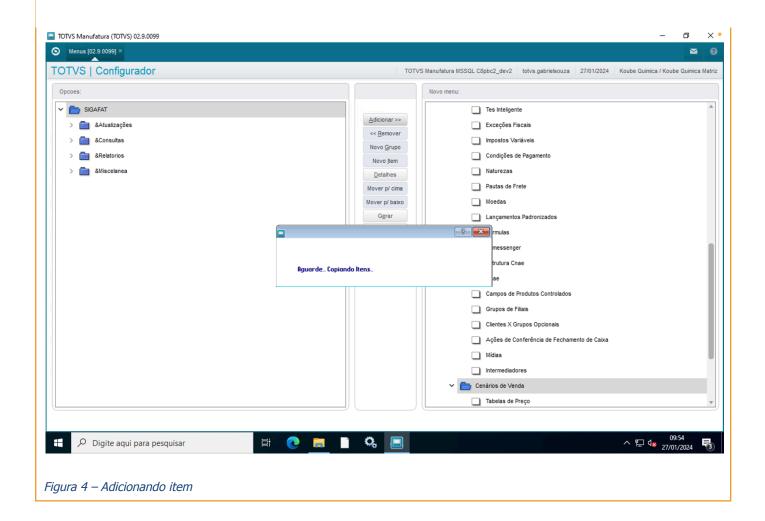






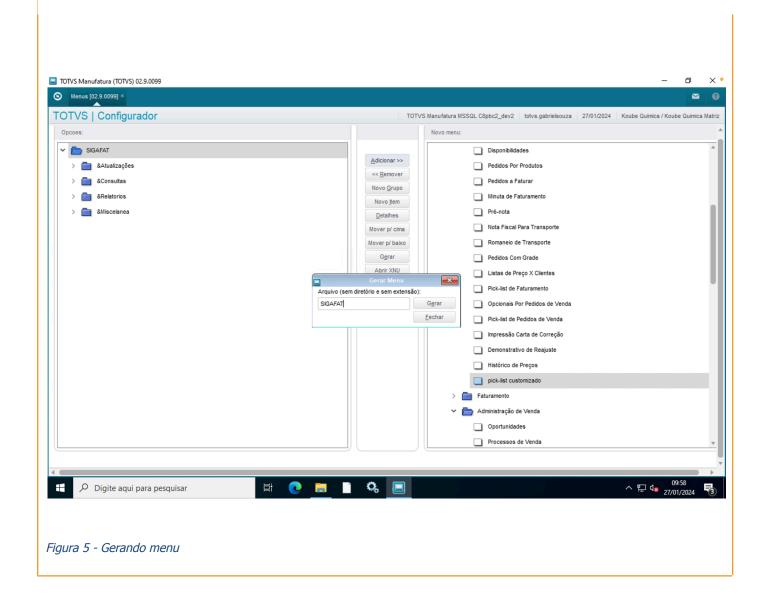






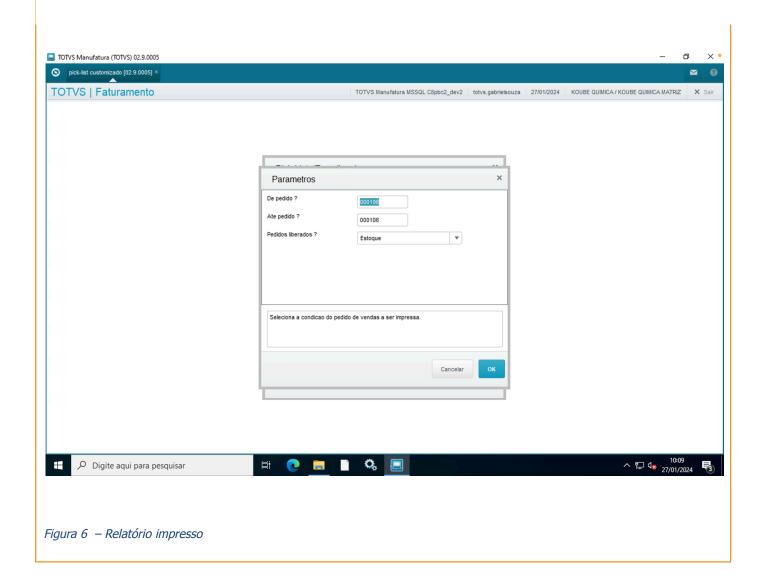
















#### 2. Impressão do relatório

A "2ª UM" deverá ter o conteúdo do campo B1\_SEGUM conforme o produto utilizado, já na "Qtd 2ª UM" deverá ser convertido a quantidade do item conforme o campo B1\_TIPCONV e B1\_CONV. No exemplo da imagem 2, foi usado um produto com B1\_TIPCONV = D (divisor) e B1\_CONV = 25, logo a quantidade da primeira unidade de medida deve ser dividida pelo B1\_CONV, resultando em 2 CX.

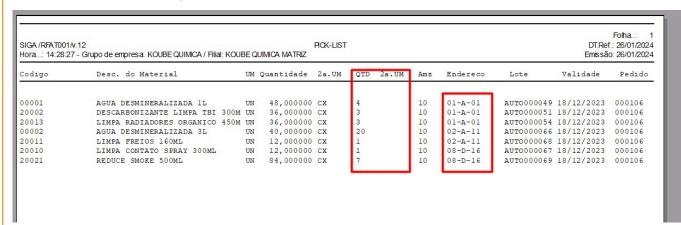


Figura 7 – Relatório impresso





#### **Aceite**

Aprovado por	Assinatura	Data