

# BrazilTech Intelligence Suite CRM, ERP com IA Integrado

Implementação de uma estratégia de vendas personalizada, utilizando ferramentas de CRM, ERP e Inteligência Artificial para atender às necessidades específicas de cada cliente.

## **Principais Características:**

- 1.IA Avançada:** Integração de inteligência artificial para análise de dados, previsões de vendas, automação de processos e sugestões personalizadas.
- 2.CRM Personalizado:** Gerenciamento eficaz do relacionamento com o cliente, com análise comportamental, histórico de interações e ferramentas de automação de marketing.
- 3.ERP Flexível:** Módulos flexíveis para se adaptar às diferentes necessidades da empresa, incluindo finanças, compras, vendas, estoque, produção, entre outros.
- 4.Nuvem Segura:** Acesso seguro às informações em qualquer lugar, proporcionando mobilidade e flexibilidade operacional.
- 5.Suporte Localizado:** Atendimento e suporte em português, facilitando a comunicação e resolução de problemas.
- 6.Atualizações Contínuas:** Implementação de melhorias e atualizações regulares para acompanhar as demandas do mercado e as tecnologias emergentes.



# Integração Completa CRM,ERP com IA

## Principais Características:

- 1.IA Avançada:** Integração de inteligência artificial para análise de dados, previsões de vendas, automação de processos e sugestões personalizadas.
- 2.CRM Personalizado:** Gerenciamento eficaz do relacionamento com o cliente, com análise comportamental, histórico de interações e ferramentas de automação de marketing.
- 3.ERP Flexível:** Módulos flexíveis para se adaptar às diferentes necessidades da empresa, incluindo finanças, compras, vendas, estoque, produção, entre outros.
- 4.Nuvem Segura:** Acesso seguro às informações em qualquer lugar, proporcionando mobilidade e flexibilidade operacional.
- 5.Suporte Localizado:** Atendimento e suporte em português, facilitando a comunicação e resolução de problemas.
- 6.Atualizações Contínuas:** Implementação de melhorias e atualizações regulares para acompanhar as demandas do mercado e as tecnologias emergentes.

# Identificação de Necessidades

1

Utilização de IA - BrazilTech Intelligence Suite

Análise do perfil e necessidades específicas de cada cliente por meio de ferramentas de ferramentas de Inteligência Artificial.

2

Entendimento Profundo

Compreensão detalhada das operações da empresa para oferecer soluções sob medida. medida.

# Produto Unico Personalizado - **BrazilTech Intelligence Suite**

## Desenvolvimento Personalizado

Integração de CRM e ERP para desenvolver um produto único, adaptado às particularidades de particularidades de cada cliente.

## Módulos Personalizáveis

Oferta de módulos personalizáveis conforme os requisitos e processos exclusivos de cada negócio.

# Inteligência Artificial na Venda

1

## Assistente Virtual

Implementação de IA para atuar como um assistente virtual na etapa de vendas.

2

## Recomendações Automáticas

Recomendações automáticas com base no histórico do cliente, comportamento de compra e necessidades identificadas.



# Integração Completa CRM e ERP

## Otimização de Processos

Oferta de integração perfeita entre CRM e ERP para otimizar processos desde o relacionamento com clientes até a gestão operacional.

## Visão Holística

Unificação de dados para uma visão holística, melhorando a eficiência e a tomada de decisões.





# Treinamento e Suporte Contínuo

- ▶ Oferecimento de Treinamento
- ▶ Suporte Técnico



# Valor Agregado com IA

1

## Análise Preditiva

Implementação de IA para análise preditiva, antecipando necessidades futuras e sugerindo melhorias nos processos.

2

## Automatização de Tarefas

Automatização de tarefas repetitivas, permitindo que a equipe se concentre em atividades estratégicas.

# Estratégia de Longo Prazo

1

Construção de Parcerias

2

Acompanhamento de  
Crescimento

3

Atualizações Regulares