Instacart 데이터 분석

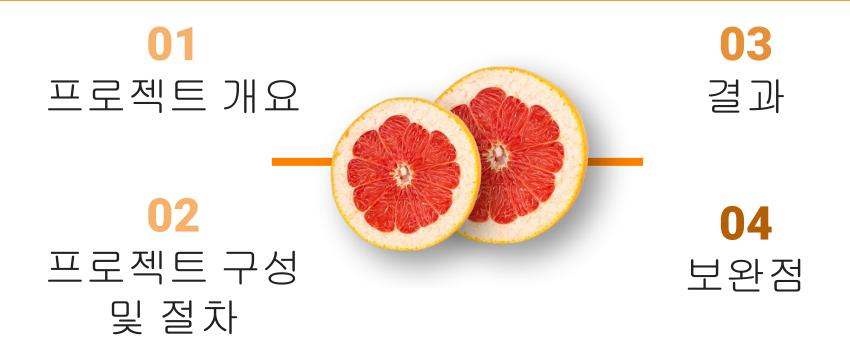


AI - 16 기 김정겸





Table of Contents





01



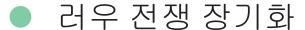
프로젝트 개요

Project Overview





1. 프로젝트 개요

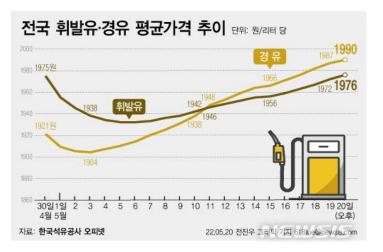


전쟁 장기화로 인한 연료비 상승과

그로 인한 **냉방기구 사용의 거부감** 확대







1. 프로젝트 개요

2018년도 폭염

무더위와 열대야로 인한 과한 냉방기구 사용 부담

2018년과 비슷한 소비 패턴 예측



1. 프로젝트 개요



● Instacart 데이터

과거 **2018년도** 데이터를 사용하여 매출 패턴 분석





02



프로젝트 구성 및 절차

Project Sequence





2. 프로젝트 구성

EDA

- ▶ 데이터 병합 및 데이터 특성 분석
- ▶ 데이터 줄이기 (절반의 주문 기록 사용)

● 가설 설정 / 시각화

- ▶ 관련 뉴스에 따라 적절한 가설설정
- ▶ 가설에 맞는 결과의 시각화 그래프 제작



- **EDA**(데이터 구성)
 - ▶ aisle (소 카테고리 이름)
 - ▶ department (카테고리 이름)
 - ▶ prior (주 데이터)> 주문 크기 순 홀수 주문만 사용
 - ▶ order (주문 데이터)
 - ▶ product (상품 이름)

총 15개 데이터 특성

order_id product_id user_id Order_hour_of_day size

• • •



- **EDA**(기본적 데이터 특징 파악)
 - ▶ 주문 크기 통계 (size)
 - ▶ 요일별 주문량 추이 (size/day)
 - ▶ 주문 시간대 통계 (size / hour)
 - ▶ 주문 시간대별 상품 구성 (product / hour)
 - ▶ 상품별 재주문 비율 (product / reordered)



- 가설 설정
 - ▶ 폭염시 수박/닭고기 판매량 증가

h1: 관심 상품군과 다른 상품군간의 연관 관계가 있다

▶ 더위에 배달주문 증가

h2: 주문 횟수와 주문 크기에 상관관계가 있다

▶ 야간 시간의 현장 방문객 증가

h3 : 야간 주문 비율이 높은 상품군이 있다



● 가설 검증

h1 : 해당 상품군과 다른 상품군간의 연관 관계가 있다

- 주문별로 각 카테고리의 상품 개수 count
- **판매량이 비슷하면 연관성이 높다고 가정**하여 기준지표 설정

- 연관점수 평균과 총 주문량을 병합하여 그래프 제작



● 가설 검증

h2 : 주문 횟수와 주문 크기에 상관관계가 있다

- 사용자별로 주문 크기와 주문 횟수 count

- 사용자별 주문 크기(size) 평균과 주문 횟수(cnt) 데이터 제작

- 주문 크기 & 주문 횟수 데이터 시각화



● 가설 검증

h3 : 야간 주문 비율이 높은 상품군이 있다

- 주문 시간 기준으로 **오전**(6~12), **오후**(12~22) **야간**(22~6) 데이터 구분

- 소 카테고리별로 야간 시간대 주문 비율 확인

- 소 카테고리 와 야간 주문 비율 그래프 시각화





03



가설 검증 결과

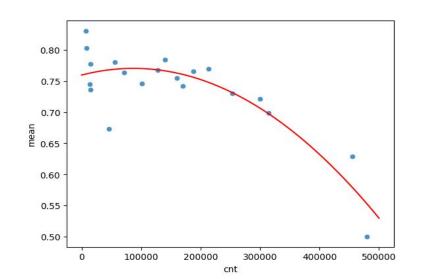
Results





● 시각화결과

h1: 관심 상품군과 다른 상품군간의 연관 관계가 있다



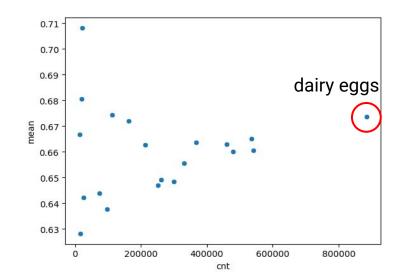
냉동 식품군과 다른 상품군과의 관계 (frozen)



주문 크기가 커질수록 평균에 회귀할 뿐 뚜렷한 상관관계 X

● 시각화결과

h1: 관심 상품군과 다른 상품군간의 연관 관계가 있다



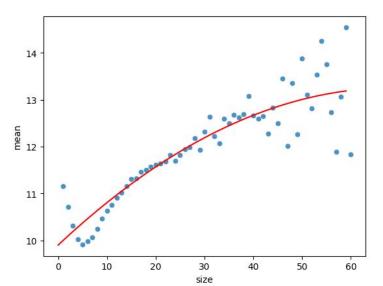
<u>포장</u> 식품군과 다른 상품군과의 관계 (produce)

→ 다른 상품보다 상대적으로 dairy eggs와의 연관성이 높다

produce와 dairy eggs의 연계판매 추천

● 시각화결과

h2: 주문 횟수와 주문 크기에 상관관계가 있다



 \rightarrow

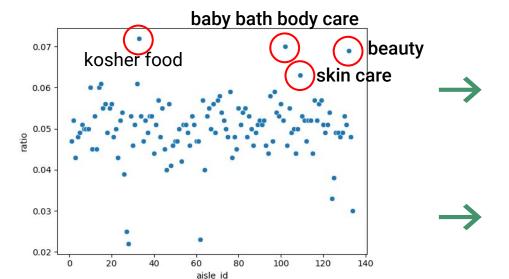
주문크기와 평균 방문 주기는 대체적으로 선형 관계를 가짐



소규모 주문에 따른 상품구성을 분석하여 추천 상품 구성 필요

● 시각화결과

h3: 야간 주문 비율이 높은 상품군이 있다



Baby bath body care와 Beaty, skin care 등 여성 제품의 비율 높음

해당 상품군의 현장 판매 추진 / 온라인 판매 비중 줄이기







보완점

Plans to do





4. 보완점

연도 데이터 X

다른 연도의 같은 기간 데이터를 확보하여 연도의 흐름에 따른 판매 트렌드 분석 필요

온도 데이터 X

당시의 계절 및 온도 데이터를 확보하여 날씨의 흐름에 따른 판매 분석 필요

● 사용자 데이터 x

개인정보를 침해하지 않는 범위의 사용자 데이터(ex. 성별)를 추가하여 패턴 분석 필요



