วิธีการปฏิบัติงาน

ขั้นตอนการเข้าทำ Forecast

	าหนเทากเก
	ครั้งที่แก้ไข
<u> ทันฉบับ</u>	หน้าที่

รหัสเอกสาร

21.41.51.8

SA-W-010

01/06/65

00 / 2

1

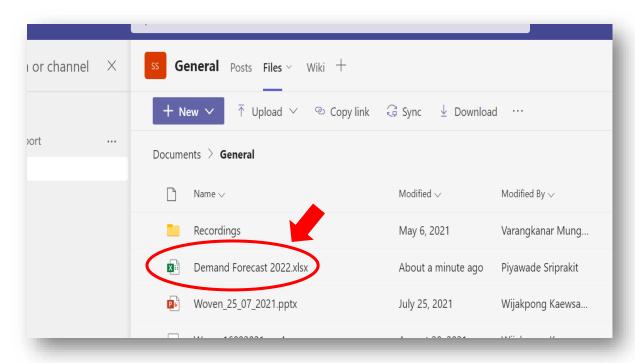
ขั้นตอนการเข้าทำ Forecast

ทุกเดือนฝ่ายขายจะประมาณการขายสินค้าใน Forecast ใน Microsoft Team เดือนละ 1 ครั้งก่อนวันที่ 20 เพื่อให้ฝ่าย วางแผนรวบรวมข้อมูล เป็นการทำครอบคลุม 3 เดือนเพื่อวางแผนการสั่งวัตถุดิบของจัดซื้อด้วยหากมีการแก้ไขจะดำเนินการ ได้ 1 ครั้งของเดือนถัดไป

ขั้นตอนที่1 เข้าโปรแกรม Microsoft Team



ขั้นตอนที่ 2 เข้า Demand Forecast 2022



วิธีการปฏิบัติงาน

ขั้นตอนการเข้าทำ Forecast

 รหัสเอกสาร
 : SA-W-010

 วันที่เริ่มใช้
 : 01/06/65

 ครั้งที่แก้ไข
 : 00

 หน้าที่
 : 2 / 2

ขั้นตอนที่ 3 ใส่จำนวนที่ประมาณการตาม Item (Product number) ที่เขตการขายรับผิดชอบช่อง Forecast 2022

Α	В	G	Н	1	J	K	L	M	N
20: Testir	ng								
Items	V Q'ty (kg)	May V	Jun v	Jul 🔻	Aug ~ 500.000	Sep	Oct ~	Nov 🔻	Dec
	MDZSD1 FORCEST ZUZU	1,000.000	500.000	450.000	500.000	600.000	500.000	200 000	500.0
	Actual Y2020	50.000	200.000	450.000		600.000	300.000	200.000	
	NB25W -Forecast 2021	500.000	500.000	500.000	500.000	500.000			
	NB25LA -Forecast 2021	500.000	500.000	500.000	500.000	1,000.000	500.000	500.000	500.0
	Actual Y2021	700.000		300.000	325.000		700.000	-	300.0
	NB25W -Forecast 2022	500.000	500.000	500.000					
	NB25LA -Forecast 2022								
	Actual Y2022								
3K93	Actual Y2019	3,150.000	4,500.000	3,000.000	3,000.000	1,000.000			1,000.0
	NB25LA -Forecast 2020	2,000.000	2,000.000	2,000.000	2,000.000	2,000.000	2,000.000	2,000.000	2,000.
	Actual Y2020	2,000.000	500.000	1,050.000	700.000	1,000.000	2,500.000	2,000.000	1,500.
	NB25LA -Forecast 2021	2,000.000	1,000.000	1,000.000	1,000.000				
	Actual Y2021	300.000			300.000		200.000		300.0
	NB25LA -Forecast 2022	100.000	100.000						
	Actual Y2022								
C368	NB20LD-LA -Forecast 2020								
	Actual Y2020								
	NB20LD-LA -Forecast 2021								
	Actual V2021	4							